

CÓDIGO
(uso interno)

FORMULARIO POSTULACIÓN

GIRAS NACIONALES PARA LA INNOVACIÓN DE LA PEQUEÑA AGRICULTURA

CONVOCATORIA NACIONAL 2019

CONTENIDO

SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA.....	3
1. NOMBRE DE LA GIRA DE INNOVACION	3
2. SECTOR Y SUBSECTOR EN QUE SE ENMARCA.....	3
3. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA DE INNOVACION	3
4. PILAR Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA DE INNOVACIÓN	3
5. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES	3
6. ESTRUCTURA DE COSTO DE LA GIRA DE INNOVACIÓN	4
SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACION	5
7. ENTIDAD POSTULANTE.....	5
8. COORDINADOR DE LA GIRA DE INNOVACION.....	6
9. PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACIÓN.....	4
SECCIÓN III: DESCRIPCION DE LA GIRA DE INNOVACION	6
10. IDENTIFICACION DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD	6
11. SOLUCIONES INNOVADORAS A CONOCER.....	7
12. OBJETIVO DE LA GIRA DE INNOVACION.....	10
13. ITINERARIO PROPUESTO	11
14. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS	13
15. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN.....	14

SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA			
1. NOMBRE DE LA GIRA PARA LA INNOVACION			
"Gira de prospección tecnológica, asociativa y comercial a la región de Los Lagos, para pequeños productores de papas de la comuna de Canela"			
2. SECTOR Y SUBSECTOR EN QUE SE ENMARCA			
Ver identificación sector y subsector en Anexo 12			
Sector	AGRICOLA		
Subsector	Cultivos y cereales		
Especie (si aplica)	Papas		
3. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA PARA LA INNOVACION			
Región(es)	Región de los Lagos		
Ciudad(es)	Maullin		
4. SEGMENTO Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN			
De acuerdo a lo establecido en las bases de postulación, la gira debe estar preferentemente vinculada a los grupos y/o temas indicados a continuación:			
Temas (marcar con una X)			
Comercialización	X	Otros (indique)	
Asociatividad	X	Extensionismo	x
Turismo rural			
SIPAN	X		
Medioambiente	X		
5. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES			
INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES (Incluye la preparación de la gira, el viaje y las actividades de difusión)			
Inicio:	Domingo 6 Octubre	Término:	Miércoles 9 de Octubre
INICIO Y TÉRMINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)			
Fecha Salida:	Sábado 5 de Octubre	Fecha Llegada:	Jueves 10 de Octubre

6. ESTRUCTURA DE COSTO DE LA GIRA DE INNOVACIÓN

Los valores del cuadro deben corresponder a los valores indicados en el Excel "Memoria de cálculo giras nacionales para la innovación de la pequeña agricultura 2018".

Se debe adjuntar:

- Cotizaciones que respalden los montos indicados en la memoria de cálculo (Anexo 8)
- Carta de compromiso de aportes de otra procedencia (Anexo 9)

ITEM	Aporte FIA Monto (\$)	Aporte contraparte Monto (\$)		Total (FIA + Contraparte)
		Pecuniario	No pecuniario	
1. VIÁTICOS Y MOVILIZACIÓN				
2. SERVICIOS DE TERCEROS				
3. DIFUSION				
4. CAPACITACIÓN (sólo contraparte)	-			
5. GASTOS GENERALES (sólo contraparte)	-			
6. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN (sólo contraparte)	-			
TOTAL (\$)				
PORCENTAJE (%)				

SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACION

7. ENTIDAD POSTULANTE

Complete cada uno de los datos solicitados a continuación. Adicionalmente, se debe adjuntar como anexo los siguientes documentos:

- Certificado de vigencia de la entidad postulante en Anexo 1
- Certificado de iniciación de actividades en Anexo 2

Nombre:	Sociedad de servicios y asesorías Rivervalley Ltda		
RUT:			
Identificación cuenta bancaria	Tipo de cuenta:		
	Banco:		
	Nro. Cuenta:		
Dirección comercial:			
Ciudad:	Ciudad: Illapel		
Región:	Región: Coquimbo		
Teléfono:			
Correo electrónico:			
Clasificación (público o privada):	Clasificación (público o privada): Privado		
Giro: Asesorías PYME			
Breve reseña de la entidad postulante:			
<p>Somos una empresa consultora del Choapa, dedicada al área de desarrollo de Microempresas, Desarrollo de comunidades y el área Agroambiental. Hemos entregado servicios en la provincia del Choapa, con énfasis en PYMEs y pequeños agricultores. La empresa se constituyó el año 2010. Posee 2 vehículos de trabajo, dos oficinas en Illapel y el equipo necesario para la ejecución de actividades. Hemos trabajado con INDAP, CORFO, FIA, PROCHILE, SERCOTEC, SAG, FOSIS entre otras instituciones de fomento.</p> <p>Actualmente, estamos a cargo de asesorar a 70 agricultores, en su mayoría productores de nogales, los cuales necesitan disminuir sus brechas productivas y comerciales. Certificados ISO 9001.</p> <p>Con FIA hemos realizado:</p> <p>Años 2017: Gira nacional con productores de nogales, que termino en la constitución de la cooperativa Necedales del Choapa, que venden 40.000 kilos de nueces</p> <p>Año 2018: Gira Internacional de manejos agroecológicos con productores de Choapa y Petorca.</p>			
Representante legal de la entidad postulante:			
Nombre completo:	José Manuel Muñoz Catalán		
Cargo:	Gerente		
RUT:			
Fecha de nacimiento:	19-10-1981		
Nacionalidad:	Chileno		
Dirección:			
Ciudad y comuna:	Illapel		
Región:	Coquimbo		
Teléfono:			

Celular:	
Correo electrónico:	
Profesión:	Ingeniero Agrónomo
Género (Masculino o Femenino):	Masculino
Etnia (indicar si pertenece a alguna etnia):	Sin etnia
Tipo de productor (pequeño, mediano, grande):	PYME
Rubros a los que se dedica:	Consultorías

8. COMPROMISO DE EJECUCIÓN DE PARTICIPANTES

La entidad postulante manifiesta su compromiso con la ejecución de la gira y a entregar los aportes comprometidos en las condiciones establecidas en este documento.

Nombre Representante Legal	José Manuel Muñoz Catalán
RUT	
Aporte total en pesos:	
Aporte pecuniario	
Aporte no pecuniario	
<hr/> Firma Representante Legal	

9. COORDINADOR DE LA GIRA PARA LA INNOVACION

Complete cada uno de los datos solicitados a continuación. Adicionalmente, se debe adjuntar como anexo los siguiente documento:

- Currículum vitae del coordinador en Anexo 4
- Ficha de antecedentes de participantes en Anexo 5.

Nombre completo: : José Manuel Muñoz Catalán				
RUT:				
Pertenece a la entidad postulante: (marcar con una X)	Si	X	Cargo en la entidad postulante:	Gerente
	No		Institución a la que pertenece:	Rivervalley Ltda
			Vinculación a la entidad postulante:	Socio fundador y gerente
Teléfono de contacto (fijo o celular):				
Correo electrónico:				

Breve reseña del coordinador, considerando su experiencia en los últimos 5 años.

De formación Ingeniero Agrónomo especialista en frutales de la PUCV. Profesional con 13 años de experiencia en gestión de negocios, emprendimiento, asociatividad, innovación. Posee 5 pos títulos en el área, siendo el último el diplomado en cooperativismo.

Actualmente es socio y gerente de Rivervalley Ltda, consultora especializada en fomento productivo y que cuenta con áreas de: gestión de negocios, asesorías técnicas silvoagropecuarias, asesorías a PYMES, formulación de proyectos de riego CNR - ley 18.450, entre otros.

Posee experiencia en dirigir y controlar equipos de trabajo, formulación, control y rendición de proyectos. Asesorías a empresas y organizaciones.

Durante el 2017 trabajó con una gira nacional con el FIA; con la que se logró visitar tres regiones con un grupo de productores de nueces en el marco del convenio FIA – INDAP.

Durante el 2018 trabajó con una gira Internacional con el FIA en rubros de paltos, arandanos y quínoa para ver manejos agroecológicos.

En el último año además certificó a la empresa Rivevalley ISO 9001, y trabajó con CORFO, SERCOTEC; SAG; INDAP, FIA y privados.

10. PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACIÓN

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en Anexo 3.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en Anexo 5.

En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el Anexo 6.

N°	Nombre completo	RUT	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña agricultura
1	Iván Muñoz Vilchez		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
2	Nivaldo Miranda*		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
3	Filomena Ayala Molina		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
4	Carlos Trigo Carvajal		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
5	Sonia Guerra Rojo		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
6	Mario Acosta Trigo		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
7	Carlos Puelles Avalos		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
8	Horacio Jorquera Maturana		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
9	José Vital Perez *		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP

10. PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACIÓN

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en Anexo 3.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en Anexo 5.

En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el Anexo 6.

10	Davis Acosta Álvarez		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
11	Elvira Guzmán Álvarez		Pequeño agricultor Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño agricultor. Usuario INDAP
12	Felisa Pasten Contreras		Pequeño agricultor Prodesal de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Pequeño producto agricultora. Usuario INDAP
13	Patricio Pereira Vicencio		Equipo técnico Prodesal de la Comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Asesor de Pequeños agricultores
14	Patricio Albanez Castro		Equipo técnico Padis de la comuna de Canela	Coquimbo	Productor de papas y hortalizas	Asesor de Pequeños agricultores
15	José Muñoz Catalán		Consultor Rivervalley	Coquimbo	Consultor empresa Rivervalley	Consultor

SECCIÓN III: DESCRIPCIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

11. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA Y/O OPORTUNIDAD

Se debe describir claramente el problema y/u oportunidad que da origen a la gira de innovación e indicar cuál es la relevancia para la pequeña agricultura y para el grupo y/o tema en el cual se enmarca la gira.

Los participantes son productores de papas del programa PADIS y PRODESAL. Son principalmente de alrededores del sector costero de Huentelauquén. Poseen un microclima que les permite producir papas en invierno. Para aprovechar esta ventaja comparativa, el grupo está interesado en generar mayor volumen de producción y así tener mayor poder de negociación y seguridad de venta.

El volumen de venta en conjunto de los participantes de la gira pueden ser sobre 60.000 kilos de papas. Se estima que con buen manejo técnico, podrían llegar a 150.000 kilos de papas.

El rubro de las papas ha tenido precios erráticos, siendo años de buenísimos precios y otros bajo el costo de producción.

El perfil de los agricultores es un agricultor de más de 55 años, que vive con un núcleo de 3 personas, con mucho trabajo, poca mano de obra disponible, del rubro hortofrutícola y venta de papas.

La oportunidad, es:

a) Producción y comercialización:

Se busca aumentar la producción de cada uno de los agricultores, de manera de satisfacer la demanda que tiene los colegios de la región, los que deben cumplir con una cuota de compras en comunas de zonas rezagadas.

Se busca mejorar calibre y procesos postcosecha de las papas que están directamente vinculados a la calidad de las mismas.

Se busca conocer como han disminuido la presión de enfermedades en papas.

Se busca conocer técnicas y maquinarias que permitan bajar los costos de producción.

b) Asociatividad: Se busca promover la organización cooperativa, para que los agricultores sean proveedores o bien cooperados de la cooperativa COOPHUENTE Ltda. Uno de los objetivos es disminuir las dudas respecto a las cooperativas, de manera de que conozcan experiencias exitosas que permitan a los agricultores tomar una mejor decisión comercial y a la vez conocer otras experiencias cooperativas. En la gira irán 3 cooperados de Coophuente.

c) Medio ambiente: Se busca promover la incorporación de prácticas y manejos medioambientalmente sustentables. Está la oportunidad de ver cultivos en secano, con manejos técnicos de aplicación de compost, con rotación de cultivos, con mejoras en los suelos y manejo del riego.

d) Extensionismo: Se realizará la capacitación en producción de papas para los asesores técnicos, de manera de instalar capacidades que permitan apoyar la asesoría técnica y permitir mediante técnicas de cultivo aumentar la producción del cultivo.

12. SOLUCIÓN INNOVADORA

12.1. Identificar claramente la(s) solución(es) innovadora(s) que se pretende(n) conocer a través de la gira y su contribución para abordar o resolver el problema y/u oportunidad identificado.

(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

Soluciones innovadoras

Se buscarán soluciones innovadoras que permitan potenciar al grupo en varias áreas:

a) Producción y manejos técnicos:

La papa de Huento y la zona costera de Canela tiene muchas ventajas. Se realizan muy pocas aplicaciones de pesticidas, posee buenas características organolépticas y se puede cosechar en invierno, donde alcanza los máximos precios.

Poscosecha: No obstante, se debe conocer el proceso de cómo mejorar el proceso postcosecha, para lograr un producto inocuo, de alta calidad, buen sabor y sin daños mecánicos.

Maquinaria y mano de obra: Se busca conocer técnicas y maquinarias que permitan bajar los costos de producción, enfrentar la escasez de mano de obra. Estas maquinarias se verán en la gira, para que sean implementadas en Canela. Rendimientos: Para disminuir las brechas en forma progresiva es necesario observar otros manejos más novedosos y que apunten a aumentar los rendimientos y mejorar los índices de calidad. Estos se dan principalmente en la zona sur. Riego y fertilización: El manejo de riego y fertilización es necesario para ver rendimiento de zona sur, que triplican nuestros rendimientos actuales. Manejos de calidad de semilla, fertilizaciones, uso de hormonas inhibitoras de crecimiento vegetativo en guarda de papa. Estos resultados pueden ser replicados y/o adaptados por nuestros agricultores en sus propios predios guardando las proporciones. La gira es fundamental para implementar estos avances en las agrupaciones antes señaladas.

b) Area Comercial: Comercialmente, se debe conocer además técnicas para poder proveer papas de manera constante en el año, pudiendo cumplir con la demanda potencial que se tiene. Ver como manejan la venta a través del año y cuáles son las claves del negocio comercial.

c) Asociatividad: Se busca promover la organización cooperativa, para que los agricultores sean proveedores o bien cooperados de la cooperativa COOPHUENTE Ltda. Uno de los objetivos es disminuir las dudas respecto a las cooperativas, de manera de que conozcan experiencias exitosas que permitan a los agricultores tomar una mejor decisión comercial y a la vez conocer otras experiencias cooperativas. Se visitarán empresas asociativas, que ya han pasado por la experiencia de formar un grupo, con el objetivo de conocer los mecanismos de asociatividad empleados, dificultades que se les han presentado en el camino, y los métodos que han usado para comercializar su producto. Se conocerán sus instalaciones y cómo han crecido en el aspecto humano, comercial y de infraestructura. Este será un paso importante para potenciar la cooperativa actual que beneficie económicamente a los pequeños productores, dado que mejorará la confianza y la toma de decisiones. Las agrupaciones y cooperativas del lugar a visitar llevan más de 15 años en este proceso, por lo que se puede conocer aciertos, desaciertos y experiencias al respecto.

d) Medio ambiente: Se busca promover la incorporación de prácticas y manejos medioambientalmente sustentables. Se conocen en la región de los Lagos cultivos de secano, con manejos técnicos de aplicación de compost, con rotación de cultivos, con mejoras en los suelos y manejo del riego. Es interesante para ver cómo se enfrentan al cultivo.

e) Extensionismo. Por otra parte, será el equipo técnico de apoyo el encargado de rescatar material técnico, generar contactos para transmitir los conocimientos adquiridos durante el año en el proceso de siembra de papas.

12.2. Identifique las entidades a visitar para conocer la(s) solución(es) innovadora(s) señalada(s) anteriormente (repita el cuadro en función del número de entidades a visitar)

- Se debe adjuntar cartas de compromiso de cada entidad a visitar en Anexo 7.

Nombre entidad 1:	Bernardo Llaiquen Vera, Predio Las Conchillas
Región:	Los Lagos, comuna de Maullin
Descripción:	Productor de papas y propietario. SE verán variedades de papas y comportamiento productivo, manejo de suelo y fertilización, manejo y tratamiento de la semilla de papa.
Página web:	
Correo electrónico de contacto	
Nombre entidad n:	Técnico Prodesal Maullín, Carmen Gloria Toledo.
Región:	Los Lagos
Descripción:	Visita a asesora especialista en papas. Asesora Prodesal de 5 años, manejo de sistema asociativo del negocio. El objetivo de la visita es conocer maquinarias utilizadas en los distintos manejos productivos de la papa como sembradoras, aporcadoras y cosechadoras de papas. Condiciones de manejo y rotación de cultivos.
Página web:	
Correo electrónico de contacto	
Nombre entidad n:	Artemio Mansilla Mansilla, Predio las Chuyaquen, empresario agrícola, propietario
Región:	Los Lagos
Descripción:	Productor de papas, especialista en maquinaria, sembradora, aporcadora y cosechadora de papas.
Página web:	
Correo electrónico de contacto	
Nombre entidad n:	Mercedes Vidal Ojeda. Predio Coyam, Propietaria
Región:	Los Lagos
Descripción:	Especialista en temas comerciales y asociativos. Se conocerá realidad productiva, dinamismo comercial, mercado regional de la papa. Se incluirá además temas de producción de papas cultivadas en condiciones de secano, fertilidad y cosecha, manejo de enfermedades fungosas especialmente tizón tardío, almacenaje de producción para semillas.
Página web:	

Correo electrónico de contacto	
Nombre entidad n:	Estación Experimental Puerto Octay - Antonio Aguila Carrasco
Región:	Los Lagos
Descripción:	<p>Se realizará visita para conocer proceso de producción de semilla de papa certificada por el agricultor y certificación realizada por el SAG. Se realizará proceso de almacenamiento, etiqueta y embalaje de semilla certificada. Se realizará muestra de maquinaria, manejo y etiquetado de semillas certificada.</p> <p>Productor de semillas certificadas:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Patagonia Inia - Pukara Inia - Cardinal - Desiree - Rodeo - Romano - Yagana Inia - Puyehue Inia - Karu Inia - Symfonia
Página web:	
Correo electrónico de contacto	
12.3. Describir el por qué las entidades a visitar son los más apropiados para conocer y contribuir a implementar la(s) solución(es) innovador(as).	
<p>Para planificar la gira, es el sur de Chile, y la región de los Lagos donde existe:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Experiencia en el cultivo • Liderazgo a nivel nacional en producción • Principales innovaciones a nivel nacional • Trayectoria del cultivo y centros de investigación • Experiencia en Asociatividad en papas • Dominio Comercial y manejo del volumen de la papa producida en Chile. <p>Con estos requerimientos se determinó la Comuna de Maullín y Puerto Octay con experiencias exitosas para realizar este tipo de giras.</p> <p>Con este antecedente, se contactó a profesionales Prodesal de la comuna de Maullín, donde se realizó una estrategia para tocar los puntos de las brechas requeridas antes indicadas. Se indica además, que todos los puntos a visitar tienen más de 15 años de experiencia en el cultivo.</p> <p>Se visitará a:</p> <p>Bernardo Llaiquen Vera, Predio Las Conchillas: Productor de papas y propietario. Tiene los mayores rendimientos de papas de la región. Tiene experiencia en variedades de papas y comportamiento productivo, manejo de suelo y fertilización, manejo y tratamiento de la semilla de papa.</p> <p>Técnico Prodesal Maullín, Carmen Gloria Toledo. A cargo de más de 30 productores con una producción</p>	

mayor total de 1 millón de kilos. Asesora especialista en papas. Asesora Prodesal de 5 años, manejo de sistema asociativo del negocio. Entregará una charla con el contexto productivo nacional.

Artemio Mansilla Mansilla, Predio las Chuyaquen, empresario agrícola, propietario. Productor de papas, especialista en maquinaria, sembradora, aporcadora y cosechadora de papas.

Mercedes Vidal Ojeda. Predio Coyam, Propietaria. Especialista en temas comerciales y asociativos. Se conocerá realidad productiva, dinamismo comercial, mercado regional de la papa.

Estación Experimental Puerto Octay - Antonio Aguilar Carrasco. Se realizará visita para conocer proceso de producción de semilla de papa certificada por el agricultor y certificación realizada por el SAG. Se realizará proceso de postcosecha: almacenamiento, etiqueta y embalaje de semilla certificada. Se realizará muestra de maquinaria, manejo y etiquetado de semillas certificadas. Es productor de semillas certificadas variedad: Productor de semillas certificadas: Patagonia Inia, Pukara Inia, Cardinal, Desiree, Rodeo, Romano, Yagana Inia, Puyehue Inia, Karu Inia, Symfonia.

13. OBJETIVO DE LA GIRA DE INNOVACION

- 1.- Captar nuevas herramientas tecnológicas agronómicas que se estén implementando en la zona sur y que pueden ser replicadas en los productores de Canela.
- 2.- Fortalecer la asociatividad entre los productores, a través de experiencias exitosas de cooperativas y agrupaciones formadas por pequeños productores.
- 3.- Conocer técnicas que permitan disminuir el impacto del cambio climático y sean sustentables en el cultivo de papas en Canela.

14. ITINERARIO PROPUESTO

Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	Ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
Prodesal Maullín	Visita a asesora especialista en papas. Asesora Prodesal de 5 años, manejo de sistema asociativo del negocio.	Carmen Gloria Toledo.	El objetivo de la visita es conocer maquinarias utilizadas en los distintos manejos productivos de la papa como sembradoras, aporcadoras y cosechadoras	Maullín,	6/10/19
Predio las Chuyaquen	Manejos de producción de maquinaria de papas	Artemio Mansilla Mansilla	Productor de papas, especialista en maquinaria, sembradora, aporcadora y cosechadora de papas	Maullín,	7/10/19
Predio Coyam,	Area comercial y asociativos	Mercedes Vidal Ojeda.	Especialista en temas comerciales y asociativos. Se conocerá realidad productiva, dinamismo comercial, mercado regional de la papa. Se incluirá además temas de producción de papas cultivadas en condiciones de secano, fertilidad y cosecha, manejo de enfermedades fungosas especialmente tizón tardío, almacenaje de producción para semillas	Maullín,	7/10/19

<p>Estación Experimental Puerto Octay</p>	<p>Proceso de producción de semilla de papa certificase</p> <p>Manejos de empaquetado de semillas</p>	<p>Antonio Aguilar Carrasco</p>	<p>Se realizará visita para conocer proceso de producción de semilla de papa certificada por el agricultor y certificación realizada por el SAG. Se realizará proceso de almacenamiento, etiqueta y embalaje de semilla certificada. Se realizará muestra de maquinaria, manejo y etiquetado de semillas certificada.</p>	<p>Puerto Octay</p>	<p>8/10/19</p>
<p>Predio Las Conchillas</p>	<p>Variedades de papas y comportamiento productivo, manejo de suelo y fertilización, manejo y tratamiento de la semilla de papa.</p>	<p>Bernardo Llaiquen Vera</p>	<p>Productor de papas y propietario. SE verán variedades de papas y comportamiento productivo, manejo de suelo y fertilización, manejo y tratamiento de la semilla de papa.</p>	<p>Mauilin</p>	<p>9/10/19</p>

15. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS

Describir las posibilidades de implementar la(s) solución(es) que se conocerán en la gira en el corto y mediano plazo. Considere aspectos técnicos, de gestión, recursos humanos, organizacionales, financieros, entre otros.

(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

Aspectos comerciales

Los precios en los últimos 5 años de papas han sido erráticos, con años con precios bajo los costos de producción. A la vez, en Canela ya existe un grupo de pequeños agricultores que crearon una cooperativa comercializadora de papas y hortalizas, lo que es una gran oportunidad para los agricultores que quieran asociarse.

Canela, al ser una de las comunas de zonas rezagadas, tiene preferencia para vender sus productos a los convenios con JUNAEB, lo que ha permitido que se requieran papas y hortalizas de la zona.

Por existir una demanda insatisfecha, se requiere una mayor producción de papas de la Comuna de Canela, que tiene suelo y clima para producir, en sectores cercanos a la costa.

Aspectos técnicos

Estos agricultores están muy interesados en tener nuevas técnicas de cultivo, que les permita mejorar el cultivo y aumentar producciones. Poseen clima, terreno y experiencia en el cultivo, teniendo que mejorar parte de su sistema productivo. Se requiere además, traer papas de calidad que asegure un cultivo exitoso.

Aspectos organizacionales

Se ha observado que la Asociatividad comercial ha generado beneficios en el precio final de venta. Son clave además las técnicas de producciones y acoplarse a una entidad como cooperativa que permita comercializar las papas de los productores. Actualmente, algunos agricultores han realizado comercialización de papas a través de la cooperativa "COOPFUENTE" y ven como una opción el integrarse a la misma. Esto tiene barreras de confianza, las cuales se espera se superen en esta gira. Se indica que dos cooperados irán también a la gira, de manera de generar las confianzas necesarias para el grupo.

Recursos Humanos

Junto a lo anterior, existen recursos de fomento para este tipo de organizaciones comience de buena forma, mediante el financiamiento de recursos humanos, logísticos, técnicos, de capacitación y de infraestructura, por lo que este ítem no sería una limitante mayor. Se espera que los recursos humanos de asesoría sean a través de Prodesal, y el recurso humano para comercializar sería a través de la actual cooperativa.

Recursos financieros

El cultivo requiere capital de trabajo para la implementación del cultivo y junto con ello, inversiones para realizar los procesos de tecnificación de sistemas de riego. Se indica que a través de INDAP se ha comenzado a resolver estas brechas, de manera de que los agricultores tengan estas inversiones. Actualmente los agricultores ya producen papas, de manera de que el aumento de capital de trabajo necesario para ejecutar las mejoras no es mayor.

16. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN					
Fecha (día/mes/año)	Lugar de realización	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	Justificación de la actividad	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° estimado de participantes
15/Octubre/2019	Canela	Taller	Taller para difundir avances en el cultivo e papa en el Sur de Chile	Agricultores, empresarios, personal técnico	40 personas
17/Octubre/2019	Illapel	Taller	Taller para difundir avances en el cultivo e papa en el Sur de Chile	Agricultores, empresarios, personal técnico	40 personas

ANEXOS

ANEXO 1: CERTIFICADO DE VIGENCIA DE LA ENTIDAD POSTULANTE

Se debe presentar el certificado de vigencia de la entidad, emanado de la autoridad competente, que tenga una antigüedad máxima de 60 días corridos, anteriores a la fecha de postulación.

ANEXO 2: CERTIFICADO DE INICIACIÓN DE ACTIVIDADES.

Se debe presentar un documento tributario que acredite la iniciación de actividades.

(Como por ejemplo: Certificado de situación tributaria, Copia Formulario 29 pago de IVA, Copia de la solicitud para la iniciación de actividades ante el Servicio de Impuestos Internos).-

ANEXO 3: CARTAS DE COMPROMISO DEL COORDINADOR Y DE CADA UNO DE LOS PARTICIPANTES Y FOTOCOPIA DE CÉDULA DE IDENTIDAD DE CADA UNO ELLOS

La carta de compromiso se debe ajustar al siguiente formato:

La carta de compromiso se debe ajustar al siguiente formato:

<p>Señores FIA Loreley 1582 <u>La Reina</u></p> <p>Estimados señores: Yo [Nombre del Participante], manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada [Título de la propuesta], a realizarse entre el [fecha inicio y término gira], con destino a [Región/Localidad], presentada por [nombre Entidad Postulante] a la Convocatoria de Giras para la innovación pequeña agricultura 2018.</p> <p>Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de [\$.], para financiar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.</p> <p>Sin otro particular, le saluda atentamente</p> <p style="text-align: center;">Firma Nombre completo Rut.</p>

ANEXO 4: CURRÍCULUM VITAE (CV) DEL COORDINADOR

Se debe presentar un currículum breve, de **no más de 3 hojas**, del coordinador, la información contenida en dicho currículum, deberá poner énfasis en los temas relacionados a la propuesta y/o a las responsabilidades que tendrá en la ejecución del mismo. De preferencia el CV deberá rescatar la experiencia profesional de los últimos 5 años.

ANEXO 5: FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES PARTICIPANTES EN LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los participantes de la gira, incluido el coordinador.

FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES	
Tipo de participante (Marque con una X)	
Coordinador	Participante
ANTECEDENTES PERSONALES	
Nombre completo	
RUT	
Fecha de Nacimiento	
Nacionalidad	
Dirección particular	
Comuna	
Región	
Fono particular	
Celular	
E-mail	
Profesión	
Género (Masculino o femenino)	
Indicar si pertenece a alguna etnia	
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	
Rut de la Institución o Empresa	
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	
Fono	
E-mail	
Clasificación de público o privado	
ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)	
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	
Ubicación detallada (especificar comuna)	
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	

ANEXO 6: CARTA DE AUTORIZACIÓN DE DIRECTOR DE SERVICIO PÚBLICO

Adjuntar carta autorización para aquellos participantes de instituciones públicas

ANEXO 7: CARTAS DE COMPROMISO DE LAS ENTIDADES A VISITAR

La carta debe indicar:

- Nombre de la entidad.
- Breve descripción de su quehacer.
- Datos de contacto (representante, dirección, teléfono, email de contacto y página web).
- Declaración explícita de la recepción de la gira para la innovación (formato carta compromiso adjunta).

Señores

FIA

Loreley 1582

La Reina

Estimados señores:

Nosotros como [**Nombre entidad**] nos comprometemos a recibir al grupo participante de la gira denominada [**Título propuesta**], entre los días [**día/mes/año**] y [**día/mes/año**], en el marco de la postulación a la Convocatoria Giras para la innovación pequeña agricultura 2018.

El objetivo de la visita es [**explicar en qué consistirá la visita y los temas que incluirá**]

Sin otro particular, le saluda atentamente,

Firma
Nombre completo
Rut
Cargo

ANEXO 8: COTIZACIONES QUE RESPALDEN LA MEMORIA DE CÁLCULO

ANEXO 9: CARTA DE COMPROMISO DE APORTES DE OTRA PROCEDENCIA

La carta debe indicar el compromiso de aporte de terceros, si los hubiere, y además describir el tipo de aporte comprometido.

Lugar,
Fecha (día, mes, año)

Yo **Nombre Representante Legal**, RUT: **XX.XXX.XXX-X**, vengo a manifestar el compromiso de la entidad **Nombre Entidad**, RUT: **XX.XXX.XXX-X**, a la cual represento, para realizar un aporte total de **monto en pesos** a la gira de innovación denominada "**Nombre de la gira**", presentada a la Convocatoria Nacional Giras para la innovación pequeña agricultura 2018, de la Fundación para la Innovación Agraria, valor que se desglosa en **monto en pesos** como aportes pecuniarios y **monto en pesos** como aportes no pecuniarios.

Firma del Representante Legal

Nombre del Representante Legal
Cargo Representante legal
Entidad Postulante
RUT Representante Legal

ANEXO 10: ADJUNTAR CERTIFICADO DE USUARIO INDAP ACTUAL

ANEXO 11: DECLARACIÓN JURADA SIMPLE USUARIO POTENCIAL

YO, (indicar nombre completo) _____, RUT: _____, declaro bajo juramento, que reúno las condiciones para ser usuario/a de INDAP, las cuales están establecidas en la Ley Orgánica N°18.910 – modificada Ley N° 19.213, en su artículo 13, para los efectos de participar en la convocatoria de Giras para la innovación pequeña agricultura 2018.

Firma
Nombre completo
Rut:

ANEXO 12. IDENTIFICACIÓN SECTOR Y SUBSECTOR.

Sector	subsector
Agrícola	Cultivos y cereales
	Flores y follajes
	Frutales hoja caduca
	Frutales hoja persistente
	Frutales de nuez
	Frutales menores
	Frutales tropicales y subtropicales
	Otros frutales
	Hongos
	Hortalizas y tubérculos
	Plantas Medicinales, aromáticas y especias
	Otros agrícolas
	General para Sector Agrícola
	Praderas y forrajes
Pecuario	Aves
	Bovinos
	Caprinos
	Ovinos
	Camélidos
	Cunicultura
	Equinos
	Porcinos
	Cérvidos
	Ratites
	Insectos
	Otros pecuarios
	General para Sector Pecuario
Gusanos	
Dulceacuícolas	Peces
	Crustáceos
	Anfibios
	Moluscos
	Algas
	Otros dulceacuícolas
General para Sector Dulceacuícolas	
Forestal	Bosque nativo
	Plantaciones forestales tradicionales
	Plantaciones forestales no tradicionales
	Otros forestales
	General para Sector Forestal
Gestión	Gestión
	General para General Subsector Gestión

Sector	subsector
Alimento	Congelados
	Deshidratados
	Aceites vegetales
	Jugos y concentrados
	Conservas y pulpas
	Harinas
	Mínimamente procesados
	Platos y productos preparados
	Panadería y pastas
	Confitería
	Ingredientes y aditivos (incluye colorantes)
	Suplemento alimenticio (incluye nutraceuticos)
	Cecinas y embutidos
	Productos lácteos (leche procesada, yogur, queso, mantequilla, crema, manjar)
	Miel y otros productos de la apicultura
	Vino
	Pisco
	Cerveza
	Otros alcoholes
	Productos forestales no madereros alimentarios
	Alimento funcional
	Ingrediente funcional
	Snacks
	Chocolates
	Otros alimentos
	General para Sector Alimento
Productos cárnicos	
Productos derivados de la industria avícola	
Aliños y especias	
Producto forestal	Madera aserrada
	Celulosa
	Papeles y cartones
	Tableros y chapas
	Astillas
	Muebles
	Productos forestales no madereros no alimentarios
	Otros productos forestales
	General Sector Producto forestal
Acuícola	Peces
	Crustáceos
	Moluscos
	Algas
	Echinodermos
	Microorganismos animales
	Otros acuícolas
	General para Sector Acuícola
General	General para Sector General
Turismo	Agroturismo
	Turismo rural
	Turismo de intereses especiales basado en la naturaleza

Sector	subsector
	Enoturismo
	Otros servicios de turismo
	General Sector turismo
Otros productos (elaborados)	Cosméticos
	Biotecnológicos
	Insumos agrícolas / pecuarios / acuícolas / forestales / industrias asociadas
	Biomasa / Biogás
	Farmacéuticos
	Textiles
	Cestería
	Otros productos
General para Sector Otros productos	