

PROPUESTA "SELECCIÓN CLONAL DE NARANJAS DE OMBLIGO TARDÍAS"

CÓDIGO FIA B-040

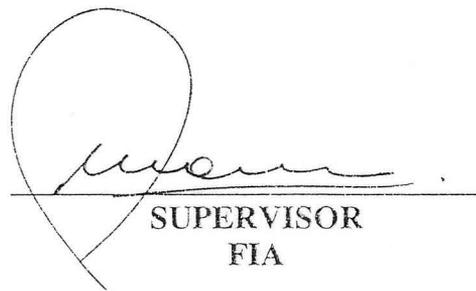
PATROCINANTE PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DE CHILE

SUPERVISOR SRA. PAULINA ERDMANN FUENTES

COORDINADOR
PROPUESTA SR. JUAN ORTÚZAR FELIÚ

MODIFICACIONES

COORDINADOR PROPUESTA
P. UNIVERSIDAD CATOLICA



SUPERVISOR
FIA

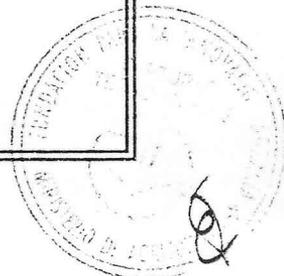


FORMULARIO
PRESENTACIÓN DE PROPUESTA
PROGRAMA DE CONSULTORES CALIFICADOS

FOLIO DE BASES

CÓDIGO (uso interno)

SECCIÓN 1: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA	
TÍTULO DE LA PROPUESTA SELECCIÓN CLONAL DE NARANJAS DE OMBLIGO TARDÍAS	
ESPECIALIDAD CITRICULTURA	
IDENTIFICACIÓN CONSULTOR (adjuntar <i>currículum vitae</i> , Anexo 1 y carta de compromiso, Anexo 2) Nombre: Peter T. Gallasch Institución / Empresa: South Australian Research and Development Institute Dirección Postal: Berri Road Loxton SA 5333 PO Box 411 Loxton SA 5333 Teléfono: 08-85959100 Fax: 08-85959199 e-mail: gallasch.peter.@pi.sa.gov.au Ciudad: Loxton, South Australia País: Australia	
ENTIDAD RESPONSABLE Pontificia Universidad Católica de Chile	
REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD RESPONSABLE Nombre: Juan de Dios Vial Correa Cargo en la Entidad Responsable: Rector RUT: Firma:	
COORDINADOR DE LA EJECUCIÓN (adjuntar <i>currículum vitae</i> completo, Anexo 3) Nombre: Juan Enrique Ortúzar Feliú Cargo en la Entidad Responsable: Profesor Frutales de Hoja Persistente RUT: Fono: 6864925 Firma:	
COSTO TOTAL DE LA PROPUESTA	<input type="text" value="\$4.760.813"/>
FINANCIAMIENTO SOLICITADO	<input type="text" value="\$3.330.260"/> <input type="text" value="70 %"/>





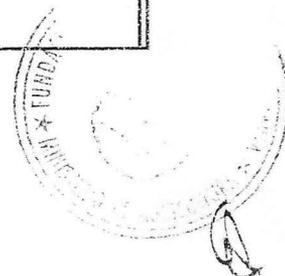
TÉRMINOS DE REFERENCIA PARA EL CONSULTOR

La citricultura en Chile ha ido in crescendo en los últimos años, proyectando buenas expectativas de exportación para la fruta cítrica. Esto se dará en la medida que el país cuente con variedades que sean capaces de satisfacer las necesidades de los mercados compradores. La variedad Lane Late es una naranja tardía muy apetecida por los mercados extranjeros y en Chile ha sido la más plantada durante los dos últimos años, pero las plantaciones más antiguas han presentado problemas de calidad que deben ser resueltos lo antes posible. Para esto se propone traer al país al Sr. Peter Gallasch, investigador australiano experto en nuevas selecciones de Lane Late para que pueda dar una recomendación acerca de cuales serían las selecciones de Lane Late más adecuadas para el país y que podrían reemplazar a la Lane Late tradicional junto con sus problemas de calidad.

Por lo cual, la visita del Sr, Gallasch a Chile será importante para lograr los siguientes objetivos:

- Obtener información reciente sobre el comportamiento de las nuevas selecciones de naranja de ombligo tardías desarrolladas en Australia, con el fin de poder identificar las dos o tres selecciones de mayor potencial comercial para Chile.
- Obtener información sobre los dueños de las tres variedades de mayor interés con el fin de buscar acuerdos comerciales con los viveristas nacionales, que permitan patentar, introducir y evaluar estas variedades en el país, y
- Obtener asesoría sobre el manejo y la zonificación climática más adecuada para la producción de naranjas de ombligo tardías en Chile.

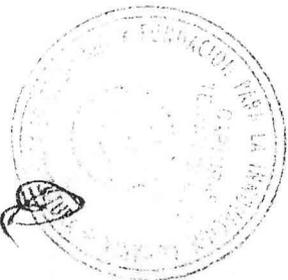
Se pretende lograr estos objetivos mediante visitas a terreno a las principales zonas productoras de cítricos y a zonas con potencial de producción. Se recorrerá en 5 días las regiones IV (Ovalle), V (Nogales, Quillota, La Cruz), Metropolitana (Mallarauco) y VI (Peumo) junto con productores y con los viveristas integrantes del Consorcio de Viveros del valle del Aconcagua. Al final de la gira el Sr. Gallacsh impartirá una charla donde expondrá las conclusiones de su viaje a nuestro país, la realidad de la citricultura en Australia y el mundo y las recomendaciones acerca de las variedades que mejor se adaptarían en el país.





SECCIÓN 2: PROPONENTES (adjuntar *c. vitae* resumido de acuerdo a pauta adjunta, Anexo 4)

NOMBRE	RUT	FONO	DIRECCIÓN POSTAL	REGIÓN	LUGAR DE TRABAJO	ACTIVIDAD PRINCIPAL	FIRMA
1. Juan E. Ortúzar F.		6864925	Vicuña Mackenna 4860 Macul, Stgo.	Metrop.	Pontificia Universidad Católica de Chile	Profesor frutales de Hoja Persistente	
2. Johanna Mártiz		6864925	Vicuña Mackenna 4860 Macul, Stgo.	Metrop.	Pontificia Universidad Católica de Chile	Coinvestigador U. Católica	
3. Alejandra Farías		6864925	Vicuña mackenna 4860, Macul, Santiago	Metrop.	Pontificia Universidad Católica de Chile	Coinvestigador U. Católica	
4. Patricia Carmona		6864925	Vicuña mackenna 4860, Macul, Santiago	Metrop.	Pontificia Universidad Católica de Chile	Coinvestigador U. Católica	
5. César Nagel		33-310607	21 de Mayo 4695, La Cruz	Quinta	Vivero San José	Gerente Vivero y Productor de fruta	
6. Jorge Escobar		33-312536	Serrano 127, Quillota	Quinta	Vivero San José	Asesor	
7. José Caessa		33-412779	Camino Lo Chaparro s/n, Limache	Quinta	Viveros Limache	Gerente Vivero y productor de fruta	
8. Robinson Arce		33-312992	Pudeto 532, Quillota	Quinta	Vivero Amancay	Gerente Vivero y asesor privado	
9. Ricardo Chalhub		33-310159	Merced 147, Quillota	Quinta	Viveros San José	Administrador	
10. Marco Mattar		33-317539	Pudeto 532, Quillota	Quinta	Consorcio Viveros del Aconcagua	Asesor técnico	





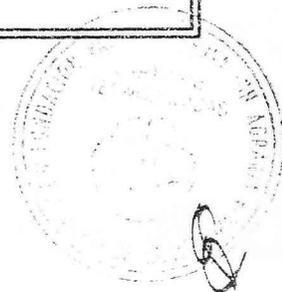
SECCIÓN 3: DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA

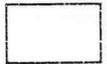
3.1. Objetivo general (técnico y económico)

Introducir y evaluar nuevas variedades de naranja de ombligo tardías con el fin de extender el período de comercialización de naranjas de alta calidad para el mercado interno y para el potencial mercado de exportación en el hemisferio norte en el período septiembre octubre.

3.2. Objetivos específicos (técnicos y económicos)

1. Obtener información reciente sobre el comportamiento de las nuevas selecciones de naranja de ombligo tardías desarrolladas en Australia, con el fin de poder identificar las dos o tres selecciones de mayor potencial comercial para Chile.
2. Obtener información sobre los dueños de las tres variedades de mayor interés con el fin de buscar acuerdos comerciales con los viveristas nacionales, que permitan patentar, introducir y evaluar estas variedades en el país.
3. Obtener asesoría sobre el manejo y la zonificación climática más adecuada para la producción de naranjas de ombligo tardías en Chile.





SECCIÓN 3: DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA

3.3. Justificación de la necesidad y oportunidad de contar con el apoyo de un consultor

En el país existe un mercado interno importante para las naranjas navel tardía hasta fines de octubre, momento en que comienzan a cosecharse las naranjas valencia. El mercado interno presenta una buena demanda de naranja de ombligo en este período y está dispuesto a pagar un buen precio por fruta de óptima calidad durante los meses de septiembre a diciembre.

La variedad Lane Late tradicional es una variedad tardía que presenta algunos problemas que hacen que su calidad no sea la óptima, como dureza de pulpa, dureza de cáscara que hace difícil pelar la fruta, caída de frutos maduros del árbol, granulación, etc. En Australia se desarrollaron 15 selecciones de la variedad Lane Late que el Sr. Petter Gallasch ha evaluado extensivamente durante 10 años. De este estudio ha encontrado que sólo algunas selecciones son las de mayor interés. Conocer estas selecciones y traerlas a Chile pueden ser la solución a los problemas de calidad que hoy se presentan en la Lane Late tradicional.

Después que el Sr. Gallash conozca las principales zonas citrícolas del país y sus características climáticas, estará en condiciones de recomendar por lo menos 3 de las selecciones de Lane Late que se han evaluado en Australia y que se adaptarían mejor a nuestra condición, sin tener que pasar antes por un extenso período de evaluación de todas las selecciones en nuestro país.

Todas las variedades nuevas obtenidas en Australia han sido patentadas, por lo que traer una variedad a Chile es caro y complicado. La visita del Sr. Gallasch es una vía fundamental para hacer las conecciones con los obtentores de las variedades y establecer los vínculos necesarios para llegar a un acuerdo comercial que permita acceder a estas variedades .





SECCIÓN 3: DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA

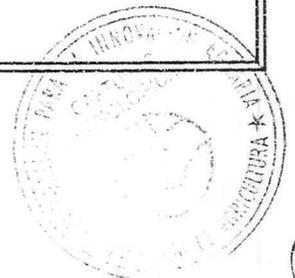
3.4. Antecedentes técnicos y viabilidad de incorporación al sistema productivo nacional de la(s) tecnología(s) involucrada(s)

Los viveristas participantes en la propuesta están muy interesados en impulsar el desarrollo de la industria cítrica en el país. Están llevando a cabo una estrategia de trabajo grupal, asociándose en un Profo denominado Consorcio de Viveros del Valle del Aconcagua y ejecutando un programa de introducción y Evaluación de Nuevas Variedades de Plantas Frutales, entre las cuales los cítricos son los principales. Esta asociación les ha permitido mejorar su infraestructura y la eficiencia en la producción de plantas. Además cuentan con una página Web en Internet que les permite llegar más fácilmente a sus clientes y dar a conocer los productos de que disponen, dándoles liderazgo en el mercado.

La Pontificia Universidad Católica de Chile se encuentra desarrollando un proyecto de introducción y evaluación de nuevas variedades de cítricos para exportación financiado por el FIA. El proyecto busca nuevas variedades del mundo que sean comercialmente rentables de cultivar para introducir al país, y las variedades desarrolladas en Australia por el Sr. Gallash pueden ser interesantes alternativas en el programa de introducción.

Por otra parte, las empresas exportadoras se encuentran ansiosas por comenzar la exportación de naranjas y llegar a los mercados de USA y Japón, a su vez el mercado Japonés se encuentran dispuesto a recibir fruta chilena de alta calidad. En la medida que se cuente con variedades que respondan a la necesidad del mercado internacional se presentan muy buenas proyecciones de exportación para el país.

Los productores están interesados en invertir en proyectos de producción de naranjas de alta calidad con fin de exportación, encontrándose ansiosos de conocer cuales serían las variedades más adecuadas para nuestra realidad.





SECCIÓN 3: DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA

3.5. Coherencia de la propuesta con las actividades innovativas que los proponentes desean desarrollar en el corto plazo

Los viveristas, como agrupación, están buscando la manera de desarrollar acuerdos comerciales con obtentores de las variedades más promisorias a nivel mundial, lo que les permitirá obtener las nuevas variedades y proyectar un liderazgo en el mercado nacional al ser los primeros en disponer de las variedades.

La Universidad Católica está introduciendo variedades de cítricos, por lo que en el corto plazo las variedades recomendadas por el experto podrían ser introducidas al país. Por otra parte los productores se encuentran muy interesados en plantar variedades tardías que sean mejor a la Lane late tradicional, y por lo tanto, esperan una respuesta por parte de los viveristas y de la Universidad acerca de cual es la mejor variedad tardía para hacer andar sus proyectos de plantación.





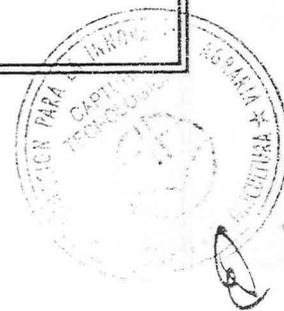
SECCIÓN 3: DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA

3.6. Resultados o productos esperados con la realización de la propuesta

Con la visita del Sr. Gallasch se espera lograr el contacto con los dueños de las variedades de interés, lo que facilitará el establecimiento de los acuerdos comerciales para traer las variedades a Chile.

Se espera obtener información acerca de las zonas más adecuadas para la producción de naranjas de alta calidad ya que se harán visitas a las principales zonas productoras del país.

Además se contará con la opinión del experto acerca de la calidad de la fruta de Lane Late tradicional en Chile en relación a otras partes del mundo. Así recomendará cuáles son las selecciones de Lane Late más adecuadas para su cultivo de acuerdo a la diversidad de condiciones existentes en el país.





SECCIÓN 4: COMPROMISO DE TRANSFERENCIA

Con el fin de divulgar la información a obtener de la visita del Sr. Gallash, se desea realizar una charla dirigida a los productores, empresarios, agrónomos y técnicos relacionados a la industria citrícola nacional. Se pretende transferir información de la industria citrícola australiana, el desarrollo de las nuevas variedades de cítricos y de las selecciones de naranjas navel tardía.

La charla será mediante una exposición oral del consultor con material audiovisual (fotos, diapositivas) y una muestra y degustación de Lane Late chilena.

Además en cada una de las visitas a terreno el consultor irá entregando información a los participantes en la medida que se vean y analicen los problemas existentes en los huertos comerciales y viveros de cítricos.



[Handwritten signature]



SECCIÓN 5: BENEFICIARIOS

Los beneficiarios de la visita del consultor serán los viveristas ya que obtendrán la información de cuáles son las variedades de naranjas navel tardía de mayor interés, generándoles un liderazgo en el mercado al vender primero las variedades.

La Universidad Católica se beneficiará obteniendo valiosa información acerca de las variedades de navel tardía para su proyecto de introducción y evaluación de éstas. Así, se podrán descartar muchas de las selecciones de Lane late que se pensaba introducir, trayendo sólo las selecciones más adecuadas disminuyendo el período de evaluación, terreno de evaluación al no tener que probar todas las selecciones y en general una disminución de los costo generales que implica evaluar una variedad. Por otra parte, los productores dispondrán de variedades superiores, permitiéndoles acceder a un mercado tardío con buenos precios y fruta de alta calidad y con la posibilidad de abrir el mercado de la exportación.

SECCIÓN 6: IMPACTOS ESPERADOS

Hoy la variedad Lane Late es la variedad más vendida a nivel de viveros, con un valor por planta de \$2.500. Por otra parte, las variedades tardías tienen un alto precio en el mercado interno, llegando a \$250 - \$300 por Kg a productor.

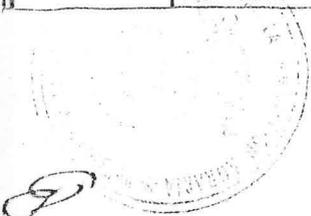
En la medida que se desarrolle la industria cítrica de las variedades tardías, se hará altamente rentable su producción, accediendo a altos precios en el mercado interno y con un potencial de exportación a Japón con precios de 50-80 centavos /Kg.





SECCIÓN 7: PROGRAMA DE ACTIVIDADES

FECHA	LUGAR (Institución/ Empresa/Productor)	ACTIVIDAD	OBJETIVO	Nº y TIPO DE PARTICIPANTES	INFORMACIÓN A ENTREGAR
11/09/99	Llegada a Santiago				
12/09/99	Viaje Quillota-La Serena Consortio de Viveros del Valle de Aconcagua, Quillota.	Almuerzo Criadero San José, La Cruz.	Presentación del consultor a los participantes de la propuesta.	P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, J. Escobar, R. Chalhub, M. Mattar, C. Nagel, R.Arce, J.Canessa.	Intercambio de Información General sobre Citricultura en Chile y Australia
13/09/99	Agrícola Atunguayco, Guatulame. Agrícola doña Matilde, Huallilinga, Ovalle.	Visita ensayo de evaluación de variedades de cítricos y huertos comerciales	-Conocer las zonas productoras de cítricos del país -Conocer las variedades que se están evaluando en Chile y condiciones del ensayo: suelo, clima y manejo.	P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, J. Escobar, M. Mattar.	Comentarios sobre zona productora norte y sobre ensayo de variedades de Citrus
14/09/99	Viaje La Serena- Quillota-Santiago Consortio de Viveros del Valle de Aconcagua, Quillota.	Visita a Consortio de Viveros de Aconcagua	- Presentación del Consortio de Viveros y su Proyección Futura - Conocer las facilidades, métodos de propagación y material de propagación de los Viveros. -Discutir Situación de Nuevas Variedades Australianas patentadas y Acuerdos Comerciales en el Extranjero.	P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, J. Escobar, R. Chalhub, M. Mattar, C. Nagel, R.Arce, J.Canessa.	Entrega de Antecedentes sobre nuevas Variedades Australianas, obtentores y acuerdos comerciales posibles.
15/09/99	Viaje Stgo-Quillota-Stgo Walter Riegel, San Pedro Agrícola El Carmen de Pucalán	Visita a huertos comerciales de la zona de Quillota y La Cruz	Visita Huertos de Naranjas Navel Tardías. Evaluación de Calidad de la fruta. Visita Ensayo de Variedades Nogales	P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, P. Carmona, J. Escobar, R. Chalhub, M. Mattar, C. Nagel, R.Arce, J.Canessa, W. Riegel, P.T. Allende y C. Redón.	Evaluación del potencial de calidad de naranjas Navel tardías en Chile.





16/09/99	Mallarauco-Peumo-Stgo Agrícola Los Cristales, Mallarauco. Soc. Agrícola La Rosa Sofruco, S.A.	Visita ensayo de evaluación de variedades de cítricos y huertos comerciales	Visita Huertos de Naranjas Navel Tardías. Evaluación de Calidad de la fruta. Visita Ensayo de Variedades Nogales	P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, A. Farías, J. Escobar, R. Chalhub, M. Mattar, C. Nagel, R.Arce, J.Canessa, Cristián Cerda y Hugo Poblete	Evaluación del potencial de calidad de naranjas Navel tardías en Chile.
17/09/99	Pontificia Universidad Católica de Chile	Seminario de Difusión: Desarrollo de Nuevas Variedades de cítricos en Australia Reunión Final con Viveristas y Equipo PUC.	Difundir la Información Traída desde Australia sobre Nuevas Variedades y Comentarios sobre la Citricultura Chilena a los ojos de un Experto extranjero. Definición de Una Estrategia Eficiente para Obtener Representaciones de las Variedades más promisorias.	Invitación abierta a profesionales y empresarios frutícolas. P. Gallasch, J. Ortúzar, J. Mártiz, J. Escobar, R. Chalhub, M. Mattar, C. Nagel, R.Arce, J.Canessa	Antecedentes sobre la Industria Cítrica Asutraliana y Desarrollo y Evaluación de Nuevas Variedades. Recomendación Sobre las Selecciones De Naranjas más Promisorias para Chile.
18/09/99	Viaje de regreso a Australia				



SECCIÓN 8: COSTO TOTAL Y APOORTE SOLICITADO (EN PESOS)

ÍTEM	COSTO TOTAL	APOORTE PROPIO	APOORTE SOLICITADO	Número de cotización adjunta (Anexo 5)
Pasajes aéreos internacionales	646.880	0	646.880	1
Pasajes aéreos nacionales	0	0	0	
Tasas de embarque	21.930	0	21.930	1
Seguro de viaje	23.000	0	23.000	2
Honorarios consultor	1.850.000	700.000	1.150.000	
Honorarios intérprete	250.750	0	250.750	3
Pasajes terrestres nacionales	0	0	0	
Arriendo vehículo	228.000	0	228.000	4
Gastos bencina	190.400	93.200	97.200	5
Gastos peajes	24.500	12.000	12.500	5
Alojamiento	439.600	89.600	350.000	6,7
Alimentación	550.000	200.000	350.000	
Difusión	250.000	50.000	200.000	
Gasto emisión de pagaré	60.000	60.000	0	
Imprevistos	226.753	226.753	0	
	0	0	0	
TOTAL	4.761.813	1.431.553	3.330.260	





SECCIÓN 8.1: PROCEDENCIA DEL APOORTE DE CONTRAPARTE (EN PESOS)

ÍTEM	APOORTE ENTIDAD RESPONSABLE	APOORTE DIRECTO DE LOS PARTICIPANTES	APOORTE OTRA PROCEDENCIA (ESPECIFICAR)	APOORTE TOTAL DE CONTRAPARTE
Pasajes aéreos internacionales				
Pasajes aéreos nacionales				
Tasas de embarque				
Seguro de viaje				
Honorarios consultor		700.000		
Honorarios intérprete				
Arriendo vehículo				
Gastos bencina		93.200		
Gastos peajes		12.000		
Alojamiento		89.600		
Alimentación		200.000		
Movilización				
Difusión		50.000		
Gasto emisión de pagaré		60.000		
Imprevistos		226.753		
TOTAL		1.431.553		

