

Ficha de Valorización de Resultados

128

PECUARIO / BOVINOS

Determinación de un Híbrido Bovino de Interés Comercial

Proyecto de Innovación en la Región de La Araucanía

Referencias del mercado nacional revelan que los terneros obtenidos a partir de vacas de lechería se caracterizan por un menor precio en ferias ganaderas, en relación a animales doble propósito o netamente de carne. Esta situación enfrenta al productor lechero a tomar la decisión de vender los terneros inmediatamente post parto, o engordarlos y venderlos a los 250 kg aproximadamente, sin obtener ganancias e incluso, en ocasiones, sin cubrir los costos de producción de dichos animales.

Los planteles lecheros de pequeños y medianos productores de la zona sur del país, están conformados principalmente por hembras frisonas, raza con desarrollada aptitud materna y que por lo tanto, genera el interés en realizar cruza terminal con una raza paterna especializada en producción de carne, a fin de conseguir un ternero de buena condición corporal y de buen valor comercial.

En este contexto, se desarrolló un proyecto orientado a introducir y validar genética de aptitud cárnica en los sistemas lecheros de pequeños y medianos productores de la Región de La Araucanía. El objetivo principal fue la obtención de un ternero de características productivas y comerciales atractivas para los engorberos especializados, criado bajo las condiciones agroclimáticas y de manejo del sur de Chile, para otorgar un valor agregado al sistema de producción de leche.



Esta ficha resume los resultados y lecciones aprendidas de este proyecto, expuestos en detalle en el libro correspondiente de la serie



Determinación de un Híbrido Bovino de Interés Comercial

Proyecto de Innovación en la Región de La Araucanía

Origen	<p>Esta ficha fue elaborada a partir de la publicación que sistematiza los resultados, experiencias y lecciones aprendidas en la ejecución del proyecto “Determinación de un híbrido bovino de características comerciales adecuadas a partir de una raza madre lechera”.</p> <p>El proyecto fue cofinanciado por la Fundación para la Innovación Agraria, FIA, y desarrollado entre los años 2000 y 2003 por la Unión de Centros de Acopio Lechero S.A. (UNICAL S.A.), en conjunto con diez productores de los sectores de Quinque y Mune, Comuna de Gorbea, Provincia de Cautín, Región de La Araucanía.</p>
Alcance de la propuesta	<p>El objetivo fue la implementación de un modelo de producción bajo un sistema asociativo, que consideró la producción de terneros híbridos mediante la inseminación con una raza de aptitud cárnica sobre la raza lechera base del rebaño y su venta directa a un “poder comprador” especializado en la engorda de ganado, conformando un complemento económico al sistema productivo lechero. El producto comercial, fue un ternero engordado por un período de 10 meses, con una conformación y aptitud cárnica. El sistema se planteó bajo parámetros técnicos y productivos, que permitieron comercializar el producto en el mercado nacional.</p> <p>El propósito final del futuro negocio, fue agregar valor a los sistemas lecheros de pequeños y medianos productores, mediante la producción de terneros con “aptitud cárnica” para las haciendas de engorda de ganado de la zona sur del país.</p> <p>Bajo este modelo de producción se aprovechan las capacidades existentes en las explotaciones lecheras de pequeños y medianos productores, potenciando recursos tales como la mano de obra y el conocimiento del rubro. Los resultados del proyecto precursor, demostraron que la producción de terneros híbridos constituye una estrategia comercial de gran interés en la zona sur del país, siempre y cuando se cumplan las condiciones mínimas de producción y comercialización.</p>
Mercado nacional	<p>El sector productor bovino nacional enfrentó durante varios años un mercado de bajos precios para su producto, lo que provocó que muchos productores redujeran sus existencias e incluso algunos decidieran salir del rubro, afectando la masa ganadera nacional. Es así como el Instituto Nacional de Estadísticas (INE), basado en una encuesta realizada durante el año 2010 a productores de más de 50 cabezas entre las regiones de Valparaíso y Magallanes, estima la masa bovina actual en 3,2 millones de cabezas. Lo anterior lleva al escenario actual, con una menor oferta de ganado, a lo que se ha sumado un precio internacional de la carne en sostenida alza. Esto se ha traducido en que el precio en el mercado interno haya subido, registrando valores históricamente altos, tanto del ganado en pie como de la carne bovina.</p>
Estrategia de implementación	<p>Este es un sistema productivo en el que los pequeños y medianos productores de leche tienen ventajas comparativas, ya que cuentan con acceso a praderas y una inversión básica en infraestructura y equipamiento. Así mismo, este complemento económico les favorecerá, pues sus ingresos no dependerán exclusivamente del sistema lechero.</p> <p>La implementación del modelo de negocio, debe considerar la asociatividad de los productores para acceder a menores precios de insumos y de esta forma enfrentar los mayores costos de producción, dados principalmente por la alimentación. También, a través de este sistema pueden acceder a la capacitación inicial requerida para la incorporación de la genética de carne, además de la transferencia tecnológica y asesoría permanente. Resulta estratégico, que la organización asociativa establezca relaciones comerciales con un poder comprador de los terneros, reduciendo la incertidumbre y eventual pérdida de valor al vender en feria.</p> <p>No obstante lo anterior, la crianza de los terneros híbridos la realiza cada lechero de manera individual.</p>

Desafíos y asuntos por resolver

1. Capacitación y obtención de parámetros técnicos (reproductivos y productivos)

La producción de terneros híbridos con aptitud cárnica, requiere de una selección de los mejores vientres del rebaño a inseminar, optando por vacas de mayor tamaño para facilidad de parto. Se observó durante el desarrollo del proyecto, un alza aproximada del 70% en el precio de la leche recibida en planta, lo que estimuló a los productores a inseminar con razas lecheras en desmedro de la selección antes descrita. Esta situación, podría generar un incremento en los costos, específicamente un aumento de los costos veterinarios.

Si bien, los costos asociados a la inseminación propiamente tal sólo se aproximan al 5% de los costos totales de producción, uno de los temas susceptibles de recibir capacitación por parte de los propietarios es el de convertirse en “inseminadores”. Lo anterior, sería un aporte ya que permitiría aumentar los parámetros técnicos y disminuir los costos por este concepto.

Si bien se recomienda concentrar los partos en primavera, existe una dificultad dado que el negocio principal está orientado a la entrega de leche a planta, donde al productor le conviene entregar el producto durante todo el año, por lo que concentrar los partos en una sola época le significaría recibir menos ingresos por parte del sistema lechero. Es por esto, que la crianza de terneros con aptitud cárnica se plantea sólo como un complemento económico a dicho sistema.

2. Precios y poder comprador

La rentabilidad del sistema propuesto, se basa en la obtención de buenos precios por un ternero/a de características comerciales atractivas, lo cual genera la necesidad de vincular la producción de terneros a un poder comprador, que asegure un precio que haga rentable y atractivo el negocio.

3. Composición del rebaño lechero

Los resultados del proyecto precursor, se obtuvieron sobre la base de un rebaño lechero “Frisón”, de características de doble propósito. La aplicación de las recomendaciones entregadas por este plan de negocios, para aquellos productores cuyo rebaño lechero sea de tipo “americano”, podrían no ajustarse a los resultados propuestos, siendo recomendable realizar una investigación ajustada a ese tipo de rebaño especializado en producción de leche.

El valor del proyecto

La introducción y validación de la genética de aptitud cárnica en los sistemas lecheros de pequeños y medianos productores de la Región de La Araucanía, constituye un paquete tecnológico no disponible antes del presente proyecto; el cual tuvo como objetivo principal la obtención de un ternero de características productivas y comerciales atractivas para los engorberos especializados, criado bajo las condiciones agroclimáticas y de manejo del sur de Chile, para otorgar un valor agregado a la leche.

Para los pequeños productores de dicha región, el negocio es atractivo en la medida que se obtengan los parámetros reproductivos y productivos, y se logren asociativamente contactar con un poder comprador.

Solucionado lo anterior las expectativas son alentadoras, ya que la crianza de terneros no debe ser incorporada en el rubro lechero, sino sólo la incorporación de nueva genética sobre el rebaño. Este sistema complementario, demuestra la incorporación de ingresos adicionales, pero es muy sensible a la época de pariciones, recomendando concentrarlas en primavera a fin de utilizar al máximo la pradera como fuente de alimentación.

Se pudo constatar en la experiencia del proyecto precursor, el importante aporte de la iniciativa en la generación de valor de los sistemas lecheros.

El modelo de negocios se presenta atractivo para las zonas comprendidas entre la Región Metropolitana y la Región de Los Lagos, sobre todo si se considera que en dichas zonas se concentran los pequeños productores de leche del país.

El negocio requiere de un mayor fortalecimiento de los canales de comercialización, con miras a generar una actividad en volumen que permita la exportación.