



FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE LA PROPUESTA

FOLIO DE
BASES

0104

CÓDIGO
(uso interno)

C97-2-A-113

NOMBRE DEL PROYECTO:

INVESTIGACION Y PRODUCCION AGROINDUSTRIAL DE SIDRA DE CALIDAD PUNUCAPA-
VALDIVIA Y SUBPRODUCTOS.

Línea de Innovación:

AI

Sector:

A

Subsector:

FR

Región(es) de Ejecución:

10 REGION DE LOS LAGOS

Fecha de Inicio:

01.09.1997

DURACIÓN:

48 MESES

Fecha de Término:

30.09.2001

AGENTE POSTULANTE:

Nombre : AGROPECUARIA PUNUCAPA S. A.

Dirección : CASILLA N° 512 VALDIVIA

RUT : 96.776.380-2

Teléfono : 213967 - 202978

Fax: 212113 - 292701

AGENTES ASOCIADOS:

- INSTITUTO DE DESARROLLO AGROPECUARIO - INDAP DÉCIMA REGIÓN.
- CENTRO DE OPERACIÓN AGROPECUARIO S. A. - COAGRO S. A.
- GESTIÓN PUBLICITARIA LIMITADA - PUBLIGESTIÓN.

REPRESENTANTE LEGAL DEL AGENTE EJECUTOR:

Nombre: HERNÁN CARLOS ROSAS MENA.

Cargo en el agente postulante: GERENTE GENERAL AGROPECUARIA
PUNUCAPA S.A.

RUT:

Firma:

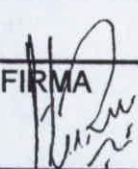




2. EQUIPO DE COORDINACIÓN Y EQUIPO TÉCNICO DEL PROYECTO

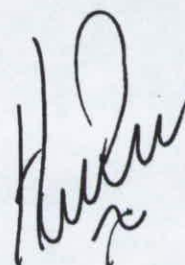
2.1. Equipo de coordinación del proyecto (presentar en Anexo A información detallada sobre los Coordinadores)

COORDINADOR DEL PROYECTO

NOMBRE HERNÁN CARLOS ROSAS MENA	FIRMA 
AGENTE AGROPECUARIA PUNUCAPA SOCIEDAD ANÓNIMA	SIGLA AGROPUNUCAPA S.A.
CARGO ACTUAL GERENTE GENERAL	CASILLA 512
DIRECCIÓN COCHRANE N° 240	CIUDAD VALDIVIA
FONO 213167	FAX 212113 - 292701
E-MAIL	

COORDINADOR ALTERNO DEL PROYECTO

NOMBRE VÍCTOR MARCELO CANTERO VALDÉS	FIRMA 
AGENTE CENTRO DE OPERACIÓN AGROPECUARIO	SIGLA COAGRO S.A.
CARGO ACTUAL GERENTE GENERAL	CASILLA
DIRECCIÓN VILLA ROCURA., BLOCK 640 DEPARTAMENTO n° 21	CIUDAD VALDIVIA
FONO 202978 - 210649	FAX 292701 - 210649
EMAIL COAGROSA	



2.2. Equipo Técnico del Proyecto

(presentar en Anexo A Información solicitada sobre los miembros del equipo técnico)

Nombre Completo y Firma	Profesión	Especialidad	Dedicación al Proyecto (%/año)
HERNÁN CARLOS ROSAS MENA	AGRICULTOR	SIDRERO	100 %
VÍCTOR MARCELO CANTERO VALDÉS	INGENIERO AGRÓNOMO	FRUTALES MAYORES Y SUBPRODUCTOS	30%
LUIS RICARDO ARROYO LEIVA	CONTADOR AUDITOR	ASESOR EN CONTABILIDAD Y TRIBUTARIA	30%
ALEJANDRO GÓMEZ AGUILAR	INGENIERO COMERCIAL	PROYECTOS Y MARKETING, EXPORTACIÓN DE PRODUCTOS NO TRADICIONALES	20%
PATRICIA SCHWERTER CARCAMO	ESTADÍSTICO	INVESTIGACIÓN Y ESTUDIO DE MERCADO	20%
MARCO CHACON REBECO	ENÓLOGO	EVALUADOR FÍSICO QUÍMICO Y ORGANOLEPTICO DEL PRODUCTO	10%
CRISTIAN GUÍÑEZ	TÉCNICO AGRÍCOLA	FRUTALES MAYORES	40%
SANEL BARRIA ATERO	AGRICULTOR	SIDRERO	100%
RICARDO JIMÉNEZ ORDOÑEZ	AGRICULTOR	SIDRERO	100%
INÉS RECART PARRA	ABOGADO	CONTRATOS, LABORISTA Y PENALISTA	5%

[Handwritten Signature]



3. BREVE RESUMEN DEL PROYECTO

(Completar esta sección al finalizar la formulación del Proyecto)

El proyecto se ubicara a 17 Km. de Valdivia en la localidad de Punucapa, Provincia, Décima Región .

Tiene por objeto la implementación , investigación y evaluación de la producción de Sidra de calidad y poder definir subproductos de los residuos de la manzana(bagazo y pomaza) .

La necesidad de realizar este proyecto nació de la inquietud de un grupo de pequeños agricultores de la Localidad de Punucapa , por mejorar el producto artesanal chicha de manzana , de gran demanda en la Décima región , que en la actualidad se comercializa en forma clandestina , sin regirse por ningún criterio de sanidad y calidad.

Para alcanzar este objetivo se desarrollara un programa que enfrentara el problema de la producción de la Materia prima , analizando los mercados de destino . Es así que en un período de cuatro años se incorporaran mejoramientos en el almacenamiento de manzanas, en el manejo de post-cosecha, en los procesos de producción de los huertos.

La base para obtener una sidra de buena calidad es el manejo de los huertos de manzana de nuestros futuros proveedores .Para esto se solicita el financiamiento para el manejo cultural de los huertos (poda ,fertilización, manejo fitosanitario y cosecha).

Para la adquisición dela implementación de la Agroindustria se adquirirán infraestructuras, insumos, productos, equipos, maquinaria y la materia prima como inversión inicial y capital de trabajo para el funcionamiento de la Agroindustria.

Se considera un ítem de investigación, evaluación y capacitación, con la finalidad de conocer el mercado y los diferentes factores que intervienen en él. Contando con la asesoría y capacitación a operarios y directorio de la Agropecuaria Punucapa .

En este proyecto se abarca un presupuesto total de \$156.975.000, durante un lapso de 4 años, de los cuales se solicitara al FIA , \$100.000.000, siendo el aporte de Punucapa \$56.975.000.-

El financiamiento solicitado al FIA , es durante los cuatro de la puesta en marcha del proyecto desglosándose de la siguiente forma :

Año 1	\$42.127.000
Año 2	\$21.247.000
Año 3	\$17.803.000
Año 4	\$18.903.000

La inversión inicial durante el primer año es superior a la fijada por el FIA, pues la características de la Agroindustria requieren una fuerte inversión inicial para hacer viable el proyecto.

El proyecto incremental presenta un VAN (12%) de \$ 2.928.000 pesos y una TIR de 13,8%.



4. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA A RESOLVER

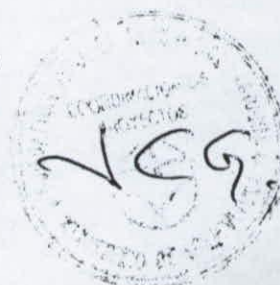
El nuevo escenario que plantea la economía chilena al abrir sus mercados con los vecinos del conosur, hace que la agricultura nacional enfrente nuevos retos mediante la búsqueda de alternativas más rentables y competitivas, aprovechando nuevas oportunidades de negocio. Así, se crean condiciones para una competencia más dura y compleja, en donde la capacidad de aprovechar la oportunidad, basándose en las fortalezas, superando las debilidades y neutralizando las amenazas, son aspectos importantes y determinantes en el éxito de las empresas.

En este contexto se encuentra la Décima Región en donde existen un total de 7.208 hectáreas (INE 1976) destinadas al cultivo del manzano, con una producción estimada de 30.000 toneladas (3% de la producción nacional). Estos antecedentes permiten concluir que en promedio los huertos tienen un rendimiento de 4 toneladas por hectárea esta bajísima producción se debe a que los huertos están formados por árboles que presentan edades superiores a los 60 años y sin ningún manejo. Esta reserva de plantación se ha sostenido con expectativas de ahorro familiar en la fruta o una mínima producción de sidra a nivel artesanal y casero lo que provoca un desmedro de la calidad optima de sus resultados pues no existe un eje económico dinamizador en el negocio de la manzana.

Existen dentro de la Región diversos productores de Sidra o Chicha de Manzana que elaboran bajo una infraestructura deficiente, de gran contaminación y muy difícil de higienizar, no existen controles de calidad, más aun, no hay criterio comunes de calidad. Así también, se desconoce el diseño de una planta tipo, Infraestructura y equipos adecuados, además la materia prima utilizada es de mala calidad, carece de sanidad, no se usan las variedades adecuadas y se desconoce el grado de madurez adecuado. Estas condiciones de trabajo, llevan a que las características de calidad del producto, varíen ampliamente de productor a productor y aun más dentro del mismo productor, entregando al mercado un producto de baja calidad incluso sanitaria y sin una industrialización mínima que garantice su producto, considerando que el producto es de tradición en la región e incluso atrae al turista.

Además de la carencia de dinero para invertir e investigar las técnicas de elaboración, fermentación, filtración y tiempo de maduración para lograr un producto comercial y competitivo en la zona, no existen instituciones públicas o privadas que hasta ahora se hallan preocupado de realizar los estudios e investigaciones en producción y calidad del producto.

Aún más, se desconocen una reutilización de los desechos de prensado (bagazo o pomaza), que representa un 25% de la materia prima que ingresa al proceso, siendo esta desechada sin ninguna utilización, sin embargo, este producto se podría mejorar originando nuevos procesos para obtener nuevos productos como: Licor de manzana (Calvado), Vinagre, Pectinas, Pulpa de manzana, Ensilaje Forrajero, Humus, entre otros productos que podrían tener una alta demanda en los mercados nacionales y extranjeros.



5. ANTECEDENTES Y JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO

La producción de manzana en esta parte del país ha experimentado un notorio avance en los últimos años, el citado aumento se observa por ejemplo en la creación de una nueva planta de jugo de manzana de IANSA QUEPE, que en los años 1994 y 1995 ha procesando 13.000 toneladas de manzana, lo que significa el 10% de la producción nacional de jugo de manzana, además se destaca los huertos creados por Fundación Chile en los alrededores de Valdivia con una superficie plantada de aproximadamente 300 hectáreas.

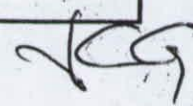
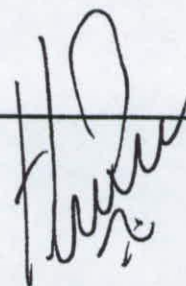
La producción de Sidra o Chicha de manzana alcanza en la provincia aproximadamente a 500.000 litros, lamentablemente esta cantidad se consigue en base a la experiencia de la Agropecuaria Punucapa S.A. en el rubro, ya que no existen datos estadísticos, ni de control por parte del Servicio Agrícola Ganadero (SAG) que avale esta estimación o que halla un control sobre la producción de sidra a nivel casero, sin embargo los estudios efectuados por la citada empresa así lo indican.

El negocio de la producción de Sidra es uno de los pocas actividades agroindustriales que presentan alguna esperanza de ingreso para la ya debilitada actividad agrícola, sin

embargo, su producción se realiza en general con maquinaria antigua y ninguna producción en la provincia cumple las normas internacionales para un producto de esta naturaleza, por aspectos como exceso de acidez en todos sus estados, inadecuados niveles de azúcares, graduación alcohólica, densidad, pectinas y taninos para productos aceptados por normas de consumo. Existe luego una divergencia pública entre la percepción del productor que está satisfecho con su producto y la de los expertos que lo señalan como regular o con deterioro tolerable. A este nivel de calidad de producto no se dan expectativas de comercialización más amplias.

En este proceso una organización de la provincia de Valdivia se ha planteado el desafío creando una organización con personalidad jurídica para la investigación, procesamiento y comercialización de Chicha de manzana, AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A., quienes con el apoyo de INDAP presentan este proyecto a la Fundación para la Innovación Agraria (FIA), esperando que este proyecto genere en otras organizaciones el deseo de hacerse partícipes de esta alternativa generándose una agroindustria de tamaño medio.

Los antecedentes y proyecciones de AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A. indican que la diversificación de la producción de esta planta procesadora de manzanas, puede tener buenos resultados, dado que en el período 1986 y 1992 la producción de bebidas destiladas y espirituosas han presentado un alto crecimiento en nuestro país con una tasa anual de crecimiento del 7,6 %, además este producto podría tener un desarrollo futuro en mercados internacionales, como Argentina, Europa y Canadá, zonas en donde por condiciones climáticas no puede desarrollarse la vid y se consume una cantidad importante de productos derivados de la manzana.



6. MARCO GENERAL DEL PROYECTO

Este proyecto se inserta dentro de las políticas de innovación y apoyo tecnológico que el Instituto de Desarrollo Agropecuario (INDAP), se encuentra desarrollando en la Décima región, el cual tiene por misión promover el desarrollo económico, social y tecnológico de los pequeños agricultores, más aun en este proceso de reconversión que deberá enfrentar la agricultura en el sur de Chile.

La propuesta de Agroindustrialización de la Sidra Punucapa - Valdivia, Trata de demostrar la existencia de un negocio rentable y sustentable al cual pueden acceder una gran cantidad de pequeños agricultores, diversificando su explotación actual en el giro agrícola.

El proyecto entregara resultados positivos en lo que se refiere a la formación de la calidad del producto y subproductos, a su estructura organolépticas y de comercialización sirviendo de ejemplo a otros agricultores, para ello el proyecto deberá contener un profundo análisis e investigación científica respecto a los parámetros de producción y calidad que debe presentar un producto de oferta pública en el mercado.

En relación a otros procesos que influirán en el marco general del proyecto se encuentran:

- La creciente demanda por materias primas de la industria del jugo de manzana (IANSA).
- El gran mercado de productos sustitutos o alternativos (vinos, cervezas, licores, entre otros), los que presentan un consumo tradicional en Chile y son conocidos en el ámbito internacional. Estos productos presentan programas de comercialización y distribución que les permiten alcanzar diversos segmentos de mercado.
- La inserción en forma competitiva de una bebidas alcohólica derivada de la manzana, con una identidad propia.
- La incorporación de un producto al mercado con una imagen corporativa y precio definido para un segmento medio y alto, de consumo tradicional, de buen sabor y aceptabilidad.
- Deberá existir un desarrollo agroindustrial de la producción de bebidas derivadas de la manzana en la región tal que permita el desafío de la expectativas de exportación si así se requiere.
- El incentivo los proveedores de Materia Prima a través de transferencia tecnológica y mejoramiento del precio que permitan un mejor manejo y productividad del recurso, como así mismo la incorporación de nuevas variedades para la obtención de sub - producto de buena calidad .



7. UBICACIÓN GEOGRÁFICA DEL PROYECTO

(Anexar además un plano o mapa de la ubicación del proyecto)

El proyecto se ubicará en la Décima Región, Provincia de Valdivia, Comuna Valdivia; a 17 kilómetros de la ciudad, en la localidad de Punucapa, en el Predio denominado "El Maqui", con dirección Punucapa s/n, propiedad de la Empresa Agropecuaria Punucapa S.A.

Punucapa es una localidad que se encuentra inserta en el Santuario de la Naturaleza Río Cruces, con una comunidad polirubrista, en las que se destaca en forma principal la explotación de huertos de manzanos, utilizados tanto para la producción de manzana de mesa, como para la producción de jugo fermentado.

El Predio "El Maqui", Rol 2439-176, tiene una superficie 1,185 hectáreas, colindando al Norte con el Río Cruces, al Sur con camino público Punucapa-Curiñanco, al Oeste con el Sr. Elías Lorca y al Este con Sr. Sebastián Pérez Jiménez.
(Se anexa plano de Ubicación)



8. OBJETIVOS DEL PROYECTO

8.1. GENERAL:

Producir Sidra de buena calidad, considerando, aspecto de investigación, adaptación de procesos, equipamientos e infraestructura de una planta industrializadora de manzanas, considerando el manejo cultural de los huertos frutales existente en la región y poniendo esta tecnología a disposición del pequeño y mediano agricultor de la zona, generando nuevos agronegocios en torno a sus organizaciones campesinas fomentadas por el INDAP.

Generar una Agroindustria en el mediano plazo, con un adecuado sistema de Administración y Gestión Empresarial Agrícola.

8.2. ESPECÍFICOS:

8.2.1 Obtener una sidra de calidad que cumpla con todos los requisitos organolépticos a nivel internacional, que permita competir y mantenerse en el mercado regional y nacional, e sea identificable por sus características de higiene, calidad y presentación; a través de la investigación y estudios de procesos tecnológicos agroindustriales, llegando a una estandarización del producto.

8.2.2 Implementar una planta agroindustrial tipo, con infraestructura y equipo adecuado a la producción de sidra de calidad en la región en económicamente rentable.

8.2.3 Identificar y evaluar nuevos procesos para la innovación de subproductos no tradicionales, mediante la reutilización de los residuos provenientes de la producción de Sidra (bagazo o pomaza), que disminuyan el impacto ambiental y al mismo tiempo generen ingresos complementarios a la actividad del pequeño agricultor.

8.2.4 Mejoramiento de la calidad de la materia prima, a nivel de huertos, cosecha y post-cosecha.

8.2.5 Diseñar e implementar una investigación de mercado para conocer el segmento potencial tanto regional como nacional de la sidra y de los nuevos productos derivados de la manzana, con el objeto de determinar la estrategia comercial adecuada para el producto.

8.2.6 Puesta en marcha y seguimiento en la producción y comercialización de la primera producción de Sidra y su evaluación e impacto en el mercado.

8.2.7 Investigar y transferir información de relevancia para los productores de sidra, profesionales y personas afines al rubro en la región, que les permita conocer y evaluar la nueva experiencia con respecto a la producción de Sidra y sus derivados.



9. METODOLOGÍA Y PROCEDIMIENTOS

(Mencionar y "Detallar" la metodología y procedimientos a utilizar en la ejecución del proyecto)

La metodología que a continuación se enuncia se desarrollo de acuerdo a los objetivos específicos planteados:

9.1 Producción Sidra de calidad.

Se investigará los procesos de producción de Sidra, para lo cual se desarrollará el siguiente proceso:

A. Determinación de la calidad química de la materia prima cosechada: sólidos solubles, acidez, etc. Para lo cual se realizarán las pruebas de laboratorio respectivas y de acuerdo a los resultados obtenidos se seleccionarán el grupo de variedades de manzana que presenten las mejores características para la preparación de Sidra.

B. Método de Elaboración de Sidra Punucapa :

- Recepción y Almacenaje de manzana , la planta recepcionará sacos de 60 kilos y se depositará en trojas (manzanas más paja).
- Lavado , se lavarán con agua potable , por intermedio de un hidrocíavador , que impulsa el agua altas presiones y elimina los desechos .
- Traslado , la materia prima inicia el proceso de trituración , a través de correas transportadoras.
- Las manzanas llegan a un molino triturador , de acero inoxidable , que tiene unas tolva de recepción y salida . Quedando el producto depositado en una batea de 5000 Lts., por un período de 6 - 10 horas , previa aplicación de enzimas electrolíticas
(desprendimiento de jugos) .
- La recuperación del jugo , se inicia con la depositación del bagazo en la prensa hidráulica , el cual escurre a un estanque de 100 lts .
- El jugo de manzana se traslada a los estanques de decantación , a través de una bomba centrifuga .Permaneciendo 24 hrs aproximadamente .Precipitando la Borra .
- El jugo es trasladado seguidamente a los estanques de fermentación , permaneciendo durante toda esta etapa . Es sellado con válvulas hidráulicas .
- Se realiza el trasiego(traslado del mosto) ,de un estanque al otro , decantando las impurezas . Se realizan de tres a cuatro trasiego , para clarificar el mosto.
- Se homogeniza el jugo fermentado (Proceso de Corte) .
- Envasado semi - automático , con aplicación de gas carbónico y benzoato de potasio
- Sellado manual .

C. Elaborado los productos se realizarán los análisis físico-químicos como alcohol, acidez total, acidez volátil, sulfuroso total, determinación sales metálicas, ensayo de clarificación. Además se investigará las enfermedades de la Sidra, uso de clarificantes y antisépticos.

D. Obtenido el producto, de acuerdo a la retroalimentación de los análisis descritos se mejorará el proceso de producción hasta lograr la máxima calidad y al mismo tiempo productividad.

Para esta etapa de trabajo, se contará con un experto enólogo capacitado en Francia.

9.2. Implementación de planta agroindustrial con infraestructura y equipos adecuados.

Para este punto se debe contar con los siguientes requerimientos en infraestructura y equipos:

- A. Un galpón que posea las condiciones de higiene necesarias.
- B. Sistema de recepción y almacenaje de materia prima.
- C. Sistema de lavado de materia prima con un hidrolavador.
- D. Cinta elevadora a cangilones.
- E. Molino triturador de acero inoxidable y bateas de recepción.
- F. Maquinaria de prensado y bomba transportadora de pulpa.
- G. Estanques de decantación, fermentación y trasiego.
- H. Bomba centrífuga.
- I. Filtradora de placa o de tierra de diatomea.
- J. Sistema de embotellado, gasificado, encorchado y etiquetado.
- K. Sistema de embalado túnel termoretractible.
- L. Alambique para utilización de subproductos.
- M. Sistema de control de calidad (laboratorio).

9.3. Evaluación de nuevos procesos para la innovación de subproductos no tradicionales, utilizando residuos de la producción de Sidra (bagazo o pomaza).

Se investigará y evaluará los procesos de producción de: licor de manzana, vinagre, ensilaje forrajero, humus, entre otros; con la utilización de subproductos, aprovechando los análisis y estudios especificados en el punto 9.1 anterior, y complementándolos con otros, en la medida que sea necesario.

9.4. Mejoramiento de la calidad de la materia prima.

Para determinar las mejores características de manejo de los huertos, se establecerán los parámetros técnicos-agronómicos de acuerdo a las características necesarias a desarrollar en la obtención de un producto de buena calidad, esto lo realizará un especialista en la producción de manzanos, el que a través de la adecuada asistencia técnica se irán desarrollando las mejoras respectivas. En este sentido en la Décima Región, el INDAP representa un desarrollo importante en esta zona, apoyando a los pequeños agricultores de la zona, a través de transferencia tecnológica, el cual será aprovechado para dar asesoría y capacitación a los productores de manzana vinculados a este proyecto.

9.5. Diseño e implementación de una investigación de mercado y estrategia comercial.

A. Revisión bibliográfica de los mercados donde podrá desarrollarse los productos.

B. Selección de los nichos de mercados (micromercados) a nivel regional, nacional.

Se investigará a a nivel Regional y nacional los importadores de este producto, como a su vez los proveedores quienes procesan un producto de características con algún grado de similitud, esto se realizará a través de visitas a estos, como a los distribuidores y locales de venta, determinándose: volúmenes de venta, segmentos del mercado que atiende, precios, características de los consumidores (nivel socioeconómico, edad, ubicación geográfica, etc.). Además se analizarán los mercados de los productos sustitutos, principalmente a través de una revisión bibliográfica.



C. Conocidos los nichos de mercado, se realizarán pruebas de mercado de los productos, lo que permitirá conocer precios que está dispuesto a pagar el mercado, las adecuaciones al producto a realizar, las características que tendrá que tener la distribución, el volumen de ventas, las características de promoción, envase, etc.

9.6. Puesta en marcha y seguimiento en la producción y comercialización.

Con el objeto de lograr un adecuado desenvolvimiento de la empresa, en sus inicios existirá un grupo de profesionales que apoyará a esta etapa a la organización, los que serán financiados por el proyecto, para lo cual se crean los instrumentos de control necesarios para verificar el comportamiento de la agroindustria en relación a las expectativas mostradas en los estudios, en aspectos tales como:

- A. Establecimiento del perfil de producto y su lanzamiento al mercado.
- B. Evaluación del efecto y reacción en el mercado del producto (impacto).
- C. Evaluar volumen de comercialización logrado y establecer innovaciones al producto o a la mezcla comercial que mejoren su aceptación.

9.7. Transferencia de información y resultados

En este punto se difundirá la información de relevancia para los productores y técnicos, de modo que puedan orientarse de acuerdo a la situación de los complejos y cambiantes mercados, para lo cual se desarrollarán los siguientes procedimientos:

- A. Apoyar las actividades de capacitación a los productores y técnicos mediante la confección de material de divulgación, cartillas, folletos u otros, que permitan reforzar aspectos técnicos - económicos transferidos.
- B. Capacitar a agricultores a través de la información generada y la entrega de la misma, esperando que cumpla una función de capacitación empresarial, tanto al productor como a los profesionales, permitiéndoles conocer las ventajas de contar con la información actualizada y relevante al tomar decisiones.
- C. Realizar y/o asistir a seminarios, cursos, charlas u otras actividades que permitan acceder a información y/o divulgar los resultados que este proyecto genere.
- D. Asignar en el proyecto un espacio destinado a la investigación e innovación realizada por estudiantes de nivel superior en aspectos de su interés relacionados con el proyecto.



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO

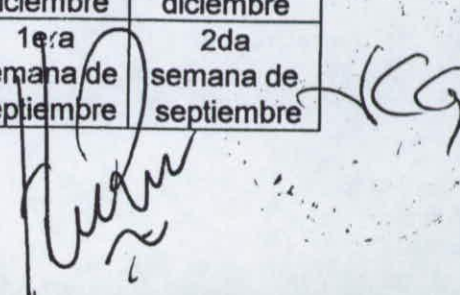
AÑO 1997

Objetivo especif.	Activi dad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
Capacitar al agente ejecutor teórica y prácticamente respecto a la obtención de Sidra de calidad	1	Se revisarán las distintas fuentes de información tanto nacionales como internacionales y se realizarán entrevista a expertos en cuanto a procesos y productos a procesar, entre otros	1era semana de noviembre	4ta semana de noviembre
	2	Capacitación en producción de Sidra de calidad por enólogo especializado en Sidra	1era semana de diciembre	2da semana de diciembre
Comenzar la implementación de planta Agroindustrial	3	Se realizarán las adecuaciones necesarias de la infraestructura disponible y de las maquinarias, con el objeto de lograr la mayor calidad de los productos.	1era semana de septiembre	4ta semana de diciembre
	4	Se adquirirá maquinaria y elementos de construcción indispensables para la investigación, que posteriormente servirán para la puesta en marcha del proyecto propiamente tal.	1era semana de septiembre	4ta semana de diciembre
Conocer la situación productiva de los huertos de manzana	5	Diagnosticar la situación actual de los proveedores de materia prima del sector Punucapa, Tambillo y Quitaqui en lo que se refiere a sus huertos de manzanos	1era semana de noviembre	4ta semana de diciembre
	6	Planificar las estrategias a implementar en el manejo de los huertos de manzano	1ra semana de diciembre	4ta semana de diciembre
Iniciar la investigación de mercado	7	Revisión de información bibliográfica existente en cuanto a mercados, precios, volúmenes de venta, importaciones y exportaciones, entre otros.	3era semana de noviembre	2da semana de diciembre



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO AÑO 1998

Objetivo especif.	Activi dad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
Implementar la planta agroindustrial	8	Adquisición e implementación de maquinaria para la elaboración del mosto y equipamiento técnico necesario	1era semana de enero	4ta semana de mayo
Continuación de la investigación para producir Sidra de Calidad	9	Contratos de compra de materias primas a proveedores inscritos en la transferencia tecnológica-INDAP	3era semana de enero	4ta semana de febrero
	10	Cotización y compra de insumos necesarios para la producción y análisis de laboratorio.	2da semana de febrero	2da semana de mayo
	11	Segunda visita de capacitación por parte del enólogo experto en Sidra, para planificación de procesos de producción.	3era semana de marzo	4ta semana de marzo
	12	Selección de procedimientos para el control de gestión.	1era semana de marzo	4ta semana de marzo
	13	Capacitación en uso de equipos de laboratorio y toma de muestras	3era semana de marzo	4ta semana de marzo
	14	Selección de las muestras para la determinación de calidad y propiedades químicas de la materia prima	3era semana de marzo	4ta semana de abril
	15	Proceso de elaboración de Sidra	3era semana de marzo	4ta semana de noviembre
	16	Investigar y evaluar tipos de enzimas y levaduras a usar en la elaboración.	3era semana de marzo	4ta semana de junio
	17	Pruebas fisico-químicas y organolépticas que definen el perfil del producto.	3era semana de marzo	4ta semana de diciembre
	18	Tercera capacitación por parte del enólogo experto en Sidra para verificar el cumplimiento y resultados de la planificación.	2da semana de junio	3era semana de junio
Seguimiento de la producción	19	Evaluación del proceso de producción del periodo	1era semana de diciembre	4ta semana de diciembre
Presentación al mercado de la Sidra de calidad	20	Lanzamiento del Producto: Sidra Punucapa-Valdivia. Evento realizado en el mercado Valdiviano.	1era semana de septiembre	2da semana de septiembre



Determinar subproductos a obtener	21	Estudio de alternativas de obtención de los subproductos a elaborar, considerando las características físico-químicas y organolépticas que deben reunir y los procesos que deben observarse en su elaboración, efectuando un seguimiento al proceso y los subproductos.	2da semana de marzo	4ta semana de diciembre
Mejorar la materia prima	22	Curso de capacitación teórico práctico en manejo y renovación de huertos de manzanos.	4ta semana de abril	1era semana de mayo
	23	Trabajo de campo en: fertilización, poda, manejo fitosanitario y mantención del huerto.	1era semana de mayo	4ta semana de septiembre
	24	Creación de huerto demostrativo de manzanos, con variedades para Sidra	1era semana de mayo	4ta semana de julio
Investigación de mercado	25	Selección de los mercados prueba, de acuerdo a los antecedentes bibliográficos se seleccionarán los posibles micromercados donde se podrá introducir el nuevo producto o subproducto	1era semana de febrero	2da semana de marzo
	26	Prospección de los mercados potenciales regional, nacional (encuestas a distribuidores, puestos de venta, mayoristas entre otros.).	3era semana de marzo	4ta semana de abril
	27	Prueba de mercado de los productos seleccionados en base a los mercados potenciales	1era semana de mayo	4ta semana de junio
	28	Determinación de los canales de distribución, promoción y precios, que está dispuesto a pagar el mercado, en base a la calidad organoléptica deseada por los consumidores y características de envase	1era semana de julio	4ta semana de agosto

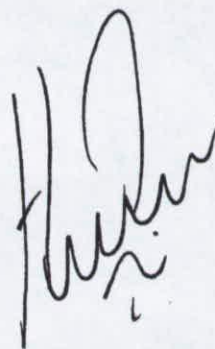


10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO

AÑO 1999

Objetivo especif.	Activi dad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
Continuar implementando la agroindustria	29	Adquisición de equipos y estanques para el almacenaje y fermentación de la Sidra de calidad.	1era semana enero	2da semana enero
	30	Adquisición de un monocultivador y sus accesorios para la mantención de los huertos.	1era semana septiembre	2da semana septiembre
Continuar investigando la producción de Sidra de calidad	31	Contratos de compra de materia prima a proveedores inscritos en transferencia tecnológica INDAP.	3era semana enero	4ta semana febrero
	32	Planificación de los procesos de producción	2da semana Enero	4ta semana febrero
	33	Evaluación y perfeccionamiento de los controles en gestión	1era semana febrero	4ta semana marzo
	34	Cotización y compra de insumos necesarios para la producción y análisis de laboratorio.	2da semana febrero	2da semana marzo
	35	Selección de las muestras para la determinación de calidad y propiedades químicas de la manzana.	3era semana marzo	4ta semana abril
	36	Proceso de elaboración de Sidra, con seguimiento del enólogo.	3era semana marzo	4ta semana noviembre
	37	Evaluación y pruebas del comportamiento de enzimas y levaduras con mejores resultados.	2da semana marzo	4ta semana junio
	38	Pruebas fisico-químicas y organolépticas que definen el perfil del producto, supervisadas por el enólogo.	3era semana marzo	4ta semana diciembre
	39	Comienza la comercialización de Sidra de calidad por este año	1era semana junio	4ta semana diciembre
	40	Evaluación del proceso productivo del periodo	1era semana noviembre	4ta semana diciembre
Determinar subproducto a obtener	41	Elaboración, evaluación y calificación de los subproductos estudiados	2da semana marzo	4ta semana diciembre
Mejorar la materia prima	42	Evaluación en terreno de los proveedores de materia prima	1era semana marzo	4ta semana marzo

	43	Trabajo de campo en: fertilización, poda, manejo fitosanitario y manejo del huerto con entrega de materiales	1era semana mayo	4ta semana septiembre
	44	Seguimiento y mantención del huerto demostrativo	1era semana enero	4ta semana diciembre
	45	Curso capacitación teórico práctico en injerto de manzano.	1era semana junio	4ta semana junio
Seguimiento comercial	46	Acompañamiento y seguimiento en la comercialización del producto Sidra de calidad Punucapa-Valdivia.	1era semana junio	4ta semana diciembre



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO

AÑO 2000

Objetivo especif.	Activi dad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
Continuar implementación de la agroindustria	47	Adquisición de estanques para el almacenaje y fermentación de la Sidra de calidad.	1era semana enero	2da semana enero
	48	Ampliación de la fabrica, construcción de un galpón de 300 m2.	1era semana enero	4ta semana abril
Aplicar conocimientos obtenidos en producción de Sidra de calidad	49	Contratos de compra de materia prima a proveedores inscritos en transferencia tecnológica-INDAP.	3era semana enero	4ta semana febrero
	50	Planificación de los procesos de producción.	2da semana enero	4ta semana febrero
	51	Aplicación de los controles en gestión	1era semana febrero	4ta semana marzo
	52	Compra de insumos necesarios para la producción y análisis del laboratorio.	2da semana febrero	2da semana marzo
	53	Proceso de elaboración de Sidra, con aplicación de enzimas y levaduras seleccionadas por la investigación.	3era semana marzo	4ta semana noviembre
	54	Corrección del mosto o jugo de manzana con supervisión del enólogo.	3era semana marzo	2da semana mayo
	55	Pruebas fisico-químicas y organolépticas que definen el perfil del producto, con supervisión del enólogo	3era semana marzo	4ta semana diciembre
	56	Comienza comercialización de Sidra de calidad por este año	1era semana junio	4ta semana diciembre
	57	Evaluación del proceso productivo del periodo.	1era semana noviembre	4ta semana diciembre
Producción de los subproductos	58	Elaboración de los subproductos mejor calificados en la investigación.	2da semana marzo	4ta semana diciembre
Mejorar la materia prima	59	Creación de un vivero con variedades para Sidra.	1era semana mayo	2da semana julio



	60	Seguimiento y mantención del huerto demostrativo.	1era semana enero	4ta semana diciembre
	61	Trabajo de campo en: fertilización, poda, manejo fitosanitario y del huerto con entrega de insumos.	1era semana mayo	4ta semana septiembre
Seguimiento comercial	62	Acompañamiento y seguimiento en la comercialización del producto.	1era semana junio	4ta semana diciembre



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO

AÑO

2001

Objetivo especif.	Activi dad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
Continuar implementando la agroindustria	63	Adquisición de estanques para el almacenaje y fermentación de la Sidra de calidad.	1era semana enero	2da semana enero
	64	Contrato de compra de materia prima a proveedores inscritos en la transferencia tecnológica-INDAP.	3era semana enero	4ta semana febrero
	65	Planificación de los procesos de producción.	2da semana enero	4ta semana febrero
	66	Aplicación de los controles de gestión.	1era semana febrero	4ta semana marzo
	67	Compra de insumos necesarios para la producción y análisis de laboratorio.	2da semana febrero	2da semana marzo
	68	Proceso de elaboración de Sidra, con aplicación de enzimas y levaduras seleccionadas.	3era semana marzo	4ta semana agosto
	69	Corrección del mosto o jugo de manzana.	3era semana marzo	2da semana mayo
	70	Pruebas fisico-químicas y organolépticas que definen el perfil del producto.	3era semana marzo	4ta semana agosto
	71	Comienza la comercialización de la Sidra de calidad por este año.	1era semana de junio	4ta semana agosto
	72	Evaluación del proceso productivo del período.	1era semana agosto	4ta semana agosto
Producción de los subproductos	73	Elaboración de los subproductos para la comercialización.	2da semana de marzo	4ta semana agosto
Mejorar la materia prima	74	Seguimiento y mantención del huerto demostrativo.	1era semana enero	4ta semana agosto
	75	Evaluación, seguimiento y mantención del vivero con variedades para Sidra.	1era semana enero	4ta semana agosto
	76	Trabajo de campo en: fertilización, poda, manejo fitosanitario y manejo del huerto con entrega de insumos.	1era semana mayo	4ta semana julio

[Handwritten signature]



Seguimiento comercial	77	Acompañamiento y seguimiento en la comercialización del producto.	1era semana junio	4ta semana agosto
Difusión de resultados y transferencia de Información	78	Charlas técnicas en Gestión, Administración de las Operaciones y costos de Producción.	3era semana de julio	4ta semana de julio
	79	Charlas técnicas en Gestión y Producción de Sidra de Calidad	1era semana de agosto	1era semana de agosto
	80	Charlas técnicas en manejo y cosecha de manzanos	3era semana de agosto	3era semana de agosto
Informe final	81	Generación de informe final con descripción y análisis de resultados	4ta semana de agosto	4ta semana de agosto

[Handwritten signature]

11. RESULTADOS ESPERADOS E INDICADORES

Actividad Nº	R Nº	Resultado	Indicador	Meta Final	Parcial	
					Meta	Período
1	1.1	Conocimiento en Sidra de calidad.	Articulación y Gestión (Contactos)	4	2	Oct 1997
	1.2				4	Nov 1997
2	2.1	Ejecutor capacitado en producción de Sidra de Calidad.	Cursos	6	2	Dic 1997
	2.2				5	Mar 1998
	2.3				6	Jun 1998
3	3.1	Seguimiento especializado, evaluación y supervisión de la producción	Visitas técnicas	8	1	Mar 1998
	3.2				2	Jun 1998
	3.3				4	Ago 1998
	3.4				5	Mar 1999
	3.5				6	Jun 1999
	3.6				7	Mar 2000
	3.7				8	Jun 2000
4	4.1	Construcciones e infraestructura de Planta	Porcentaje de avance	100%	20%	Dic 1997
	4.2				45%	Feb 1998
	4.3				100%	Abr 2000
5	5.1	Implementación de equipos	Porcentaje de logro	100%	25%	Dic 1997
	5.2				39%	May 1998
	5.3				56%	Sep 1999
	5.4				90%	Sep 2000
	5.5				100%	Ago 2001
6	6.1	Investigación de mercado	Estudios	5	1	Dic 1997
	6.2				2	Mar 1998
	6.2				3	Abr 1998
	6.4				4	Jun 1998
	6.5				5	Ago 1998
7	7.1	Proveedores de Materia Prima capacitados	Cursos	2	1	May 1998
	7.2				2	Jun 1999
8	8.1	Mejoramiento en la Materia Prima de proveedores	Visitas a proveedores	5	1	Dic 1997
	8.2				2	Sep 1998
	8.3				3	Sep 1999
	8.4				4	Sep 2000
	8.5				5	Ago 2001
9	9.1	Demostración de producción y manejo de huertos nuevos y	m2	5000	3500	Jul 1998





		vivero				
	9.2				5000	Jul 2000
10	10.1	Producir Sidra de Calidad	Hectolitro	2900	300	May 1998
	10.2				900	May 1999
	10.3				1800	May 2000
	10.4				2900	May 2001
11	11.1	Generar subproductos	Tipos	3	1	Dic 1999
	11.2				2	Dic 2000
	11.3				3	Ago 2001
12	12.1	Seguimiento a la comercialización e impacto del producto en el mercado	Informes	3	1	Dic 1999
	12.2				2	Dic 2000
	12.3				3	Ago 2001
13	13.1	Difusión de resultados y Transferencia de Información	Charlas técnicas	3	1	Jul 2001
	13.2				2	Ago 2001
					3	Ago 2001
14	14.1	Generación de un informe final	Informe	1	1	Ago 2001

Handwritten signature



12. IMPACTO DEL PROYECTO

12.1. Económico

Con la implementación de este proyecto y todos sus componentes, el impacto económico tanto a nivel de la Agropecuaria Punucapa, S.A. como de los agricultores que se vincularán a él, será de gran importancia, los cuales incrementarán sus ingresos de manera directa y a largo plazo, permitiendo con ello seguir implementando las acciones que sean necesarias para el mejoramiento de la actividad agrícola de la Región.

En las localidades que abarca el proyecto (Punucapa, Quitaqui y Tambillo), tienen una agricultura de subsistencia, en donde uno de los rubros productivos que la mayoría de los agricultores locales y de la Décima Región tienen son los huertos de manzanos, obteniendo de ellas un muy bajo valor de venta. Con la creación de esta agroindustria se formará un poder comprador de manzanas y así se aprovechará un recurso disponible, mejorando la calidad de vida de la ya desmedrada agricultura local y regional.

Esta agroindustria servirá de ejemplo a muchos productores de chicha de manzana que trabajan en forma artesanal, constituyendo una de las pocas actividades de gran transcendencia y proyección en la Décima Región, demostrando que por la vía de la organización y la gestión pueden generarse otras empresas rentables tanto en la producción de sidra como en los subproductos obtenidos de ella.

El proyecto entregará capacitación y manejo teórico práctico de los huertos de manzanos, además tendrá visitas a los productores con aporte de algunos insumos, por lo cual se incrementará la producción y productividad de los huertos, así como también la calidad del producto, repercutiendo directamente en el mejoramiento de los ingresos del grupo familiar.

12.2. Social

Punucapa es un sector en donde no existe fuente de trabajo estable, por lo cual nuestra juventud tiene que contratarse en faenas forestales y así empieza alejarse de la agricultura, Con la creación de la agroindustria se generarán empleos para la comunidad en donde se desarrollara el proyecto .

Además el proyecto quedara inserto en el Santuario de la Naturaleza Río Cruces, siendo esta una gran fuente turística, pero no así nuestra localidad. Con la creación de esta moderna elaboradora de chicha de manzana (Sidra) le dará un atractivo más, para que el turista tenga un paso obligatorio por Punucapa y así los agricultores podrán obtener un mayor volumen y valor por las ventas de sus productos desarrollando su artesanía local hoy casi abandonada.

Debido a que es un proyecto de magnitud considerables, en donde se involucran distintas actividades, tanto en la implementación, producción y comercialización, no solo hay beneficios directos en los participantes de el, sino también beneficios indirectos que recaerán en la comunidad local y provincial.

12.3. Otros (legal, gestión, administración, organizacionales, etc.)

Con este proyecto la Sociedad postulante se logrará fortalecer y consolidar como organización debido a que se tendrá una visión y misión agroempresarial real en la producción de Sidra de calidad, así como también servirá de modelo para la consolidación de diversas organizaciones productivas en Valdivia y la Región que girarán entorno a la agroindustria procesadora de manzanas.

Además servirá de base para gestionar con el gobierno local, la habilitación del camino público Valdivia-Punucapa, que actualmente se encuentra en un estado poco transitable y que representa una sentida aspiración de las localidades involucradas en este proyecto.



3. EFECTOS AMBIENTALES

13.1. Descripción (tipo de efecto y grado)

El impacto ambiental derivado del proyecto será mínimo, debido a que se utilizará la totalidad de la materia prima que ingrese al proceso, del cual se derivará el producto principal (Sidra) y los subproductos resultantes de la misma.

- Primero se producirá jugo de manzana que se transformara en Sidra para la venta.
- Segundo se ocupara el desecho del prensado (bagazo o pomaza) para producir Licor de manzana y Vinagre.
- Tercero el resto de los desechos se ocuparan en lombricultura (Humus), el cual se aplicará en nuestros propios huertos, formando así una cadena ecológica, sin impactos negativos al ambiente.

Los productos que se ocuparán para higienizar las vasijas, equipos, paredes y pisos serán productos yodados ó amónio cuaternario más agua potable, ya que son productos biodegradables, además de que la utilización de estos son en mínimas cantidades. La materia prima será lavada con agua potable a presión, y los restos de agua sobrante serán dirigidos a fosas sépticas adecuados para tal fin.

13.2. Acciones propuestas

No presenta impacto ambiental negativo.

13.3. Sistemas de seguimiento (efecto e indicadores)

A un cuando no existe impacto negativo en el ambiente se evaluará periódicamente el desarrollo de las actividades y sus efectos.

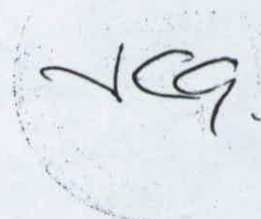
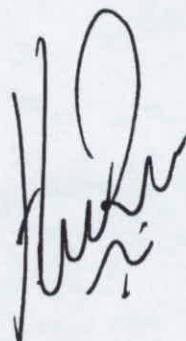


14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO

14.1. Cuadro Resumen

(completar este cuadro una vez preparado el cuadro de costos desglosado por ítemes y por año)

Ítem de Gasto	AÑO 1997	AÑO 1998	AÑO 1999	AÑO 2000	AÑO 2001	TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	8.337.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	31.253.000
Implementación laboratorio	400.000	635.000	860.000	900.000	240.000	3.035.000
Insumos	0	10.652.000	5.214.000	520.000	660.000	17.046.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	3.455.000	3.100.000	3.100.000	2.550.000	12.205.000
Capacitación	300.000	1.500.000	600.000	300.000	300.000	3.000.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	980.000	4.332.000	3.462.000	1.800.000	1.200.000	11.774.000
TOTAL	18.319.000	40.162.000	17.764.000	11.920.000	5.450.000	93.615.000



14.2. Detalle del cálculo de los costos del proyecto
(Detallar los criterios utilizados y la justificación para la presupuestación por ítem y por año, indicando los valores unitarios utilizados y el número de unidades por concepto)

VALORES EN MILES DE PESOS

ÍTEM	No.	VALOR	VALOR	1997	1998	1999	2000	2001
	Unid.	UNITARIO	TOTAL					
Habilit. Infraes. actual							0	
Aporte de terreno	11800m2	0.6	7080	7080				
Aporte construcc. nueva	180m2	50	9000	9000				
Readec. infraest.	252m2	16	4040	2240		1800		
Subtotal			20120	18320	0	1800	0	0
Ampliación Agroind.								
Construcc. galpón	300m2	57.5	10000				10000	
Subtotal			10000	0	0	0	10000	0
Implement. Maq. y Equip.								
Bateas 2000 lts	2	69	138	69				69
Hidrolavador	1	1300	1300		1300			
Correas transp.	1	2360	2360					2360
Molino triturador	1	2065	2065		2065			
Motor trifás. 10 Hp	1	247	247		247			
Generador 380 volts	1	680	680		680			
Prensa hidráulica	1	2850	2850		2850			
Estanq. 1000 lt. vert.	1	354	354		354			
Estanq. 2000 lt. vert.	7	614	4298		614	614		3070
Estanq. 5000 lt. vert.	5	821	4105		821		1642	1642
Estanq. 5000 lt. horiz.	3	529	1587	1587				
Estanq. 10000 lt. vert.	2	1475	2950		1475	1475		
Estanq. 20000 lt. vert.	2	2461	4922			2461	2461	
Bomba centrífuga	1	1837	1837			0		1837
Motobomba	1	76	76	76				
Filtrador de tierra	1	2857	2857			2857		
Filtrador de placa	1	992	992					992
Llenadora	1	543	543			543		
Gasificadora	1	1641	1641		1641			
Capsuladora	1	3236	3236					3236
Musleteadora	1	2508	2508		2508			
Motocul./accesorio	1	4391	4391			4391		
Lancha con motor	1	2117	2117					2117
Comput. pent. 100	1	785	785			785		
Impresora Epson	1	185	185			185		
Fumigadora motor	1	204	204	204				
Motosierra	1	352	352	352				
Desbrozadora	1	332	332	332				
tractor 90 Hp	1	3000	3000	3000				
Rastra disco	1	400	400	400				



[Handwritten signature]

Arado vertedera	1	200	200	200				
Coloso	1	500	500	500				
Implem. laboratorio		935	935	290	345	300		
Subtotal			54947	7010	14900	13611	4103	15323
Insumos / productos								
Botellas	363810	0.21	76400		7640	16800	25200	33600
Embalaje botellas	400	12	4800		480	960	1440	1920
Musles	400000	0.016	6400		640	1280	1920	2560
Corchos	400000	0.017	6800		680	1360	2040	2720
Etiquetas	400000	0.12	48000		4800	9600	14400	19200
Cápsulas	400000	0.018	7200		720	1440	2160	2880
Cajas de cartón	20000	0.23	4600		1532	3068		
Gas carbónico	2000kg	662	1324		200	400	600	800
Enzimas pectolíticas	20 lts	18	360		36	72	108	144
Levaduras	7 kg	11	77		11	22	22	22
Detergentes	100 kg	2.45	245		24.5	49	73.5	98
Art. de aseo	48m	10	480	40	120	120	120	80
Lombrices	10 kg	2	20	20				
Azúcar	7100kg	0.3	2130		300	450	600	750
Bensoato de sodio	20 kg	1	20		2	4	6	8
Acido tartárico	20 lt	4	80		8	16	24	32
Betasulf. de potasio	20 lt	1.4	28		2.8	5.6	8.4	11.2
Bentonita	120 kg	0.3	36		3.6	7.2	10.8	14.4
Leña	40m3	4	160		40	40	40	40
Heno	300 far	1.2	360		36	72	108	144
Estiércol	200 sc.	1	2000		200	400	600	800
Subtotal			161520	60	17476	36166	49481	65824
Materia Prima								
Manzana	600 ton.	0.065	39000		3900	7800	11700	15600
Subtotal			39000		3900	7800	11700	15600
Gastos Administrativos								
Teléfono y Fax	48	50	2400	200	600	600	600	400
Papelería	48	40	1920	160	480	480	480	320
Nomina de planta	48	167	8000		2000	2000	2000	2000
Nomina de temporada	4	720	2880		720	720	720	720
Contab. y asesoría legal	48	150	7200	600	1800	1800	1800	1200
Asesoría Técnica	4 temp.	480	1920		480	480	480	480
Gastos de transporte	48	100	4800	400	1200	1200	1200	800
Subtotal			29120	1360	7280	7280	7280	5920
Mejoramiento de la materia prima								
Compra de plantas	204	1.2	245			245		
Abono y fertilizantes	4	250	1000		250	250	250	250
Herramientas Demostr.			50	50				
Subtotal			1295	0	300	495	250	250
Transferencia de Resultados								
Adm. y gestión	2J	100	200				200	
Procesos de prod. Sidra	2J	100	200				200	





Manejo cultural Huerto	2J	50	100					100
Informe Final	2J	50	100					100
Material divulgativo			1000					1000
Subtotal			1600	0	0	0	0	1600
Investigación y Desarrollo								
Enólogo			2000		2000			
Análisis Lab. UACH			400		100	100	100	100
transfer. tecno. INDAP			9877	900	1796	1796	2693	2692
Subtotal			12277	900	3896	1896	2793	2792
Investigación de Mercado								
Análisis y diagnost.	20hrs	14	280	280				
Análisis ofert. y deman.	26 hrs	14	364		364			
Estrategias	26 hrs	14	364		364			
Seguimiento y Eval.	13 hrs	14	182		91	91		
Lanzamiento			2000			2000		
Subtotal			3190	280	819	2091	0	0
Total General			333069	27930	48571	71139	112903	107309

[Handwritten signature]

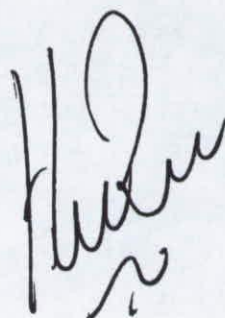


15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

15.1. Aportes de fondos de contrapartida: Cuadro Resumen

(si hay más de una institución que aporta fondos de contrapartida se pueden presentar los valores en forma separada)

Item de Gasto	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4		TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	4.045.000	0	0	0	0	4.045.000
Implementación laboratorio	400.000	100.000	160.000	200.000	240.000	1.100.000
Insumos	0	296.000	392.000	520.000	660.000	1.868.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	2.605.000	2.550.000	2.550.000	2.000.000	9.705.000
Capacitación	300.000	1.500.000	0	0	0	1.800.000
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	450.000	1.800.000	1.800.000	1.800.000	1.200.000	7.050.000
TOTAL	13.497.000	8.101.000	4.902.000	5.070.000	4.100.000	35.670.000



15.2. Valoración de los aportes: criterios y métodos de valoración

(para cada uno de los tipos de aporte se deberá especificar los criterios y metodología de valoración utilizada)

Habilt. Infraestructura Actual :

Punucapa aporta	-Terreno 1.185 has \$7.080.000	Total Aporte \$16.702.000
	- Construcciones \$9.000.000	
	-Ripio 30 m3 \$300.000	
	-Zinc \$322.000	

Ampliación Agroindustria:

Punucapa	-Trazado de Niveles y Escavaciones Dados de Fundación y Fund. Perimetral .	Total Aporte \$ 1.966.000
----------	--	---------------------------

Impl. Maq. y Equipos :

Punucapa	-Batea , Estanque Motobomb. fumig , motosierra , desgrosad. tractor 90 Hp , rastra , coloso y parte de los implem. lavorat.	Total Aporte \$ 7.010.000
----------	--	---------------------------

Insumos y productos

-Punucapa	-Lombrices , neno, art.aseo estiércol u leña.	Total aporte \$ 3.020.000.
-----------	--	----------------------------

Gastos administrativos

-Punucapa	-Papelería, teléfono, fax y nomina de temporada.	Total aporte \$ 7.200.000.
-----------	---	----------------------------

-COAGRO S.A.

-Asistencia Contable y Tributaria y Legal.	Total aporte \$ 7.200.000.
---	----------------------------

Transferencia de resultados

-Punucapa y COAGRO	-Cursos de Adm y gestión, mane- jo y renovación de huertos de manzanos, costos de producción, producción de Sidra de calidad e Informe final.	Total Aporte \$ 1.600.000
--------------------	---	---------------------------

Investigación y desarrollo

-INDAP	-Experto enólogo, Transferencia tecnológica INDAP.	Total aporte \$11.877.000
-Punucapa	-Análisis Laboratorio	Total aporte \$ 400.000

Total Aporte \$ 56.975.000.-



15.3. Financiamiento Solicitado						
<i>(desglosado por ítem y por año)</i>						
Ítem de Gasto	AÑO	AÑO	AÑO	AÑO	AÑO	TOTAL
	1997	1998	1999	2000	2001	
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	4.292.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	27.208.000
Implementación laboratorio	0	535.000	700.000	700.000	0	1.935.000
Insumos	0	10.356.000	4.822.000	0	0	15.178.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	850.000	550.000	550.000	550.000	2.500.000
Capacitación	0	0	600.000	300.000	300.000	1.200.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	530.000	2.532.000	1.662.000	0	0	4.724.000
TOTAL	4.822.000	32.061.000	12.862.000	6.850.000	1.350.000	57.945.000

Handwritten signature



15.4. Reembolso parcial: (indicar porcentaje estimado, indicadores físicos y financieros)

De acuerdo a los indicadores financieros VAN y TIR incrementales y la generación de flujos operacionales, Agropecuaria Punucapa S.A., está en condiciones de reembolsar el financiamiento otorgado por el FIA en dos cuotas iguales en los años 2002 y 2003, en un equivalente al 15% del monto total.



16. ANÁLISIS ECONÓMICO DEL PROYECTO

16.1. Criterios y supuestos utilizados en el análisis

(Indicar criterios y supuestos utilizados en el cálculo de factibilidad económica del proyecto)

Horizonte de análisis (número de años)

El proyecto será analizado considerando un horizonte de 4 años, que comienzan en Septiembre de Cada año, finalizando en agosto del 2001; debe tenerse presente que un proyecto de esta naturaleza, implica un sacrificio inicial en términos de modernización, investigación, análisis e implementación, que pudieran hacerlo más atractivo con un horizonte mayor, en donde pudieran apreciarse con mayor claridad los impactos esperados.

Descripción de los beneficios y su crecimiento durante el periodo del proyecto

Si se concreta el proyecto se generan cambios tecnológicos importantes en la producción de chicha de manzana en la región, creándose nuevos productos y mercados de alto valor agregado, permitiendo un mayor ingreso económico por parte de la organización y del sector agrícola que representa.

El proyecto presenta un fortalecimiento de la actividad, gestión y manejo en los huertos de manzano, incentivando su explotación comercial a través de la organización, logrando para ellos mayores ingresos.

El desarrollo del proyecto sin duda tendrá un efecto positivo en el despegue de las localidades involucradas, generando a todo nivel un incentivo adicional en actividades de turismo, artesanía y desarrollo costumbrista.

Otros aspectos relevantes del análisis

Es importantes considerar que para que se logren las expectativas esperadas es necesario suponer que existe una demanda creciente de esta producto en el mercado sustituyendo en algún grado productos de vasta y conocida tradición como en vino, la cerveza y el pisco



16.2. Flujo de Fondos del Proyecto e Indicadores de Factibilidad
(calcular el VAN y la TIR dependiendo del tipo de proyecto)

I. PROYECCIÓN SITUACIÓN SIN PROYECTO

miles de pesos

ITEM	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. ENTRADAS						
Venta de sidra						
precio de venta \$500 * bt.	5000	10000	13000	15000	17000	19000
Estim. de venta 5000- 10000- 13000-15000- 17000-19000 botellas.						
Valor residual del proyecto						14580
Subtotal Entradas	5000	10000	13000	15000	17000	33580
2. SALIDAS						
2.1. Inversiones						
Terrenos	7080					
Construcciones	9000					
Maq y equipos	3000					
2.2. Gastos de Operación						
Materia prima	750	1500	1950	2250	2550	2850
Botellas	1000	2000	2600	3000	3400	3800
Corcho y amarra	200	400	520	600	680	935
Mano de Obra	500	1000	1300	1500	1700	1900
Fletes	200	400	520	600	680	935
Gastos administrativos	900	900	900	900	900	900
2.3. Otros						
Impuestos adicionales	564	1128	1466	1692	1918	2144
Subtotal Salidas	23194	7328	9256	10542	11828	13464
3. BENEFICIOS NETOS	-18194	2672	3744	4458	5172	20116
TOTALES (1-2)						

[Handwritten signature]



II. PROYECCIÓN SITUACIÓN CON PROYECTO

en miles de pesos

ITEM	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. ENTRADAS						
Sidra de Calidad precio de venta \$1000 est de vta (40000-80000- 120000-146666..... botellas)	40000	80000	120000	146666	146666	146666
Valor residual del proyecto						26152
Subtotal Entradas	40000	80000	120000	146666	146666	172818
2. SALIDAS						
2.1. Inversiones						
Terreno	7080					
Construcciones	9000	2040	1800	10000		
Maquinarias y equipos	21910	13611	4103	14323		
2.2. Gastos de Operación						
Materia prima	3900	7800	11700	14300	14300	14300
Botella	8400	16800	25200	33600	33600	33600
Embalajes	480	960	1440	1920	1920	1920
Musles	640	1280	1920	2560	2560	2560
Corchos	680	1360	2040	2720	2720	2720
Etiquetas	4800	9600	14400	19200	19200	19200
Cápsulas	720	1440	2160	2880	2880	2880
Cajas de Cartón	1532	3068	4600	5623	5623	5623
varios	708	1416	2124	2596	2596	2596
Mano de Obra	8220	8220	8220	8220	8220	8220
Gastos administrativos	2880	2880	2880	2880	2880	2880
Transporte	2400	4800	7200	8800	8800	8800
2.3. Otros						
Ases. y transferencia	480	480	480	480	480	480
Impuestos adicionales	4511	9022	13533	16540	16540	16540
Estudio de mercado	1099	2091				
Subtotal Salidas	79440	86868	103800	146642	122319	122319
3. BENEFICIOS NETOS	-39440	-6868	16200	24	24347	50499
TOTALES (1-2)						

[Handwritten signature]



III. FLUJO DE FONDOS DEL PROYECTO

miles de pesos

ITEM	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. SUBTOTAL ENTRADAS SIN PROYECTO	5000	10000	13000	15000	17000	33580
2. SUBTOTAL ENTRADAS CON PROYECTO	40000	80000	120000	146666	146666	172818
3. ENTRADAS TOTALES (2-1)	35000	70000	107000	131666	129666	139238
4. SUBTOTAL SALIDAS SIN PROYECTO	23194	7328	9256	10542	11828	13464
5. SUBTOTAL SALIDAS CON PROYECTO	79440	86868	103800	146642	122319	122319
6. SALIDAS TOTALES (5-4)	56246	79540	94544	136100	110491	108855
7. BENEFICIOS NETOS INCREMENTALES DEL PROYECTO (3-6)	-21246	-9540	12456	-4434	19175	30383
8. BENEFICIOS NETOS TOTALES CON PROYECTO (2-5)	-39440	-6868	16200	24	24347	50499
9. BENEFICIOS NETOS TOTALES CON PROYECTO DESPUÉS DEL IMPUESTO	-39440	-6868	13770	20	20695	42924
VAN (12%)	2928					
TIR	13.8%					



17. RIESGOS ENFRENTADOS POR EL PROYECTO

17.1. Técnicos

La Sidra de Punucapa , requiere una materia prima de buena calidad (Tamaño, sanidad, contenido de azúcares y características organolépticas).Estos factores pueden variar , en caso de :

- Registrarse nuevamente , sequías durante el período de Floración y Fructificación.
- Heladas principalmente en el proceso de floración de los huertos.
- Mal manejo de plagas y enfermedades.
- Momento óptimo de cosecha .
- Cosecha , almacenamiento y transporte inadecuado.

17.2. Económicos

Por la falta de antecedentes de un estudio de mercado bien estructurado y dirigido al rubro de la Sidra no puede evaluarse con certeza un mix comercial carente de riesgo, por tanto la demanda presenta un riesgo en la generación de los ingresos de la agroindustria que propone. Así también, un factor de riesgo lo representa la entrada de productos de otros países en el rubro de sidra, con costos de producción inferiores a los nacionales, lo cual crearía una competencia no dimensionable en estos momentos.

Afectaría económicamente el proyecto, la aplicación de nuevos impuestos adicionales y los cambios en los costos de materia prima provocados por el aumento en la demanda de manzanas por las industrias procesadoras de jugos en la Región.

17.3. Gestión

No se dimensionan riesgos en este aspecto, debido a que en este proyecto se involucran profesionales capacitados en diferentes áreas de gestión.

17.4. Otros

Las exigencias sanitarias especiales que encarezcan el costo de producción en proporción mayor al imprevisto establecido.



17.5. Riesgo y Dependencia de resultados

[Handwritten signature]

COORDINACION PARA LA INNOVACION AGRARIA
COORDINACION DE PROYECTOS
MINISTERIO DE AGRICULTURA

18. ESTRATEGIA DE TRANSFERENCIA DE RESULTADOS

La transferencia de los resultados se realizará a través de material divulgativo con que cuenta INDAP, a través de:

- Las memorias anuales.
- Nota INDAP.
- Publicaciones periódicas.
- Medios audiovisuales (fotografías, videos, entre otras).

En estos materiales se detallaran aspectos relevantes del desarrollo del proyecto y los resultados parciales de las investigaciones efectuadas.

La empresa asociada COAGRO S.A. compuesta por profesionales de primer nivel en gestión y administración empresarial, con una cobertura de servicios integral a la Agropecuaria Punucapa, y basados en esa experiencia, se encargará de desarrollar programas de capacitación y transferencia tecnológica a través de cursos de capacitación y folletos instructivos en lo referido a temas de administración y gestión de las operaciones y costos de producción.



19. CAPACIDAD DE EJECUCIÓN DEL PROYECTO

19.1. Antecedentes y experiencia del agente postulante

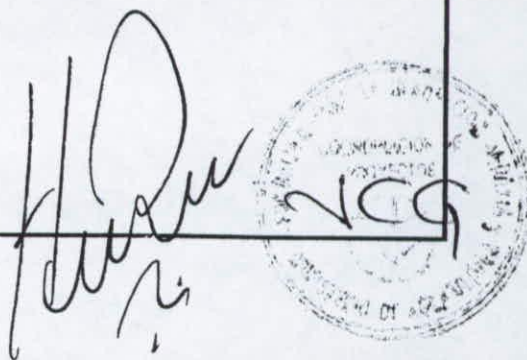
(Adjuntar en Anexo B el Perfil Institucional y documentación que indique la naturaleza jurídica del agente postulante)

Agropecuaria Punucapa S.A. nace en marzo de 1996 por una necesidad de los pequeños agricultores en asociarse legal y jurídicamente, a través del servicio de Desarrollo Organizacional del INDAP.

En 1995, postularon al concurso nacional de Modernización de la pequeña agricultura familiar campesina, a través del proyecto "Mejoramiento y producción de la calidad de la chicha de manzana", el proyecto fué aprobado con una inversión inicial de \$ 12.400.000, con lo que se contruyó la primera etapa de la agroindustria. Sin embargo, la actual implementación no permite competir con los actuales productores de Sidra a nivel nacional e internacional, debido a que la implementación no permite obtener un producto de similar calidad.

En 1996, el INDAP financió una gira internacional a la República Argentina, con el objeto de que los agricultores y profesionales involucrados en el proyecto rescaten experiencias sobre la producción industrializada de Sidra, siendo Argentina el mayor productor mundial de este producto, el cual lo ha logrado colocar en el mercado mundial.

En 1997 con el apoyo del Director Regional de INDAP y con entrevistas previas de funcionarios del FIA, los invitan a participar en el Segundo Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria con el objeto de la industrialización de Sidra de calidad con características propias de la zona. Con este propósito Agropecuaria Punucapa se ha vinculado con diversas instituciones públicas y privadas para llevar a fecho el presente proyecto.



19.2. Facilidades físicas, administrativas y contables**1. Facilidades de infraestructura y equipamiento importantes para la ejecución del proyecto.**

La agroindustria ocupa actualmente una superficie de 180 m² y con el proyecto se ampliarán a 480 m², espacio suficiente para la implementación e instalación de la maquinaria y equipos necesarios en el circuito de elaboración de Sidra. Asimismo, se cuenta con infraestructura habilitada para un laboratorio, el cual también se pretende ampliar y que servirá de base para el control de la calidad del producto. La nueva ampliación y habilitación que se plantea fue asesorada por una empresa constructora y especialistas del ramo.

2. Capacidad de gestión administrativo-contable.

La Sociedad Agropecuaria Punucapa, S.A., previo a su constitución con apoyo del Instituto de Desarrollo Agropecuario, a través del servicio Agronegocios han recibido capacitaciones en administración y gestión de una empresa agrícola, también ha recibido asesoramiento de los profesionales de COAGRO, en el departamento productivo, contable-tributario y jurídica en forma permanente, a través de subsidios del INDAP. Además de la experiencia productiva como agricultores individuales y en la producción de Sidra a nivel local.





ANEXO A

ANTECEDENTES DEL EQUIPO DE COORDINACIÓN Y EQUIPO TÉCNICO DEL PROYECTO

A handwritten signature in black ink is positioned to the left of a circular official stamp. The stamp contains the text "FUNDACIÓN PARA LA INNOVACIÓN AGRARIA" around the top edge and "EQUIPO DE COORDINACIÓN DE PROYECTOS" around the bottom edge. In the center of the stamp is a stylized logo featuring a plant and a gear. The signature appears to be "H. [illegible]".

INSTITUTO DE DESARROLLO AGROPECUARIO
DECIMA REGION DE LOS LAGOS
AREA VALDIVIA

C A R T A A P O Y O

MARIA AGUILAR CARRASCO, Jefe de Area INDAP, Valdivia, Xa. Región, certifica conocer el Proyecto "Investigación y Producción Agroindustrial de Sidra de calidad y subproductos", que se instalará en la Comuna de Valdivia, por iniciativa de un grupo de Pequeños Agricultores del sector de Punucapa.

Nuestra intención de apoyar dicho proyecto es con la finalidad de mejorar el producto tradicional "SIDRA", ya que la mayor parte de las explotaciones campesinas cuentan con huertos de manzanas, por lo que una buena alternativa la constituye la producción de sidra. En las condiciones actuales se trabaja este producto en forma rudimentaria y con problemas de calidad, cuya comercialización se realiza en mercados locales generando gran parte de los ingresos de las familias campesinas.

En consideración de la relevancia y el impacto social y productivo de este proyecto para los pequeños agricultores de la Provincia, el Instituto de Desarrollo Agropecuario (INDAP) apoya con sus programas y servicios a los agricultores en esta iniciativa, tanto directamente como indirectamente con un monto de \$11.876.270, que se desglosa de la siguiente manera:

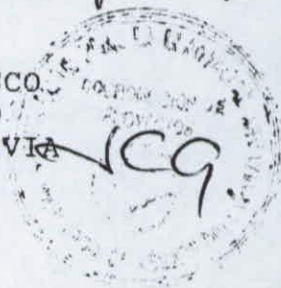
1997-1998	\$ 6.490.508.-
1999-2000	\$ 5.385.762.-
TOTAL	<u>\$11.876.270.-</u>

Se extiende este documento solicitado por Agropecuaria Punucapa S.A. para ser presentado ante el FIA, con el propósito de financiar el proyecto Agroindustrial.

En Valdivia, a 09 del mes de Junio de mil novecientos noventa y siete.



MARIA AGUILAR CARRASCO
INGENIERO AGRONOMO
JEFE AREA INDAP VALDIVIA



C E R T I F I C A D O

MARIA AGUILAR CARRASCO, Jefe de Area INDAP, Valdivia, CERTIFICA conocer al Sr. HERNAN ROSAS MENA, Carnet de Identidad N° 10.191.800-9, con domicilio en el Sector de Punucapa, socio de Agropecuaria Punucapa S.A., y que se ha desempeñado en la Sociedad desde 1996, en calidad de Administrador, siendo su trabajo ampliamente satisfactorio.

También ha participado activamente en la tramitación y ejecución de diferentes proyectos, donde ha demostrado gran capacidad de gestión administrativas.

Cabe destacar, que este joven dirigente ha impulsado y participado en diferentes capacitaciones de Gestión Empresarial organizadas y articuladas por INDAP.

Además, se desempeña como secretario del Comité Asesor Regional de INDAP, representando a los Pequeños agricultores de la Provincia de Valdivia.

Se extiende este documento para ser presentado ante el FIA.

En Valdivia, a 09 de Junio de mil novecientos noventa y siete.



MARIA AGUILAR CARRASCO
INGENIERO AGRONOMO
JEFE AREA INDAP VALDIVIA

A handwritten signature in dark ink, appearing to be "Maria Aguilar Carrasco".

A handwritten signature in dark ink, appearing to be "Hernan Rosas Mena".

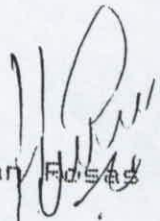
A circular stamp with the number "109" in the center. The text around the border is partially legible but mostly obscured.

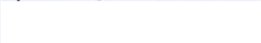
CONVENIO DE PRESTACION DE SERVICIOS.

Comparecen : VICTOR MARCELO CANTERO CALDES, Ingeniero agrónomo, domiciliado para estos efectos en calle Arauco Nº 225, oficina 26, en su calidad de gerente de la Sociedad Anónima COAGRO S.A. , Sociedad del giro agropecuario, de su mismo domicilio y don HERNAN CARLOS ROSAS MENA, agricultor, domiciliado en el sector de Punucapa, en su calidad de gerente de la Sociedad Agropecuaria Punucapa S.A., quienes acuerdan el siguiente Convenio de Prestación de Servicios.

El Centro de Operación Agropecuario , Sociedad Anónima, se compromete a administrar la capacitaciones y asesorías profesional, a través de sus miembros para facilitar la gestión de la Sociedad Agropecuaria Punucapa.

Con tal objetivo . El Centro de Operación Agropecuario, se compromete a contratar los profesionales para la investigación de mercado y asesorías productivas durante todo el desarrollo del proyecto.


Hernan Rosas Mena

RUT: 

Gerente Agropecuaria Punucapa


Victor Cantero Caldes

RUT: 

Gerente COAGRO S.A.



C U R R I C U L U M V I T A E

I ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE : HERNAN CARLOS ROSAS MENA
FECHA DE NACIMIENTO : 10 de Marzo de 1966- Valdivia
EDAD : 30 años
CEDULA DE IDENTIDAD : XXXXXXXXXX
ESTADO CIVIL : Soltero
NACIONALIDAD : Chilena
SITUACION MILITAR : Al día.
DOMICILIO : Cocharane #240
FONO : 213167
CASILLA POSTAL : #512

OCUPACION ACTUAL : Agricultor
Presidente Sociedad Agropecuaria
Punucapa S. A.

II ANTECEDENTES ACADEMICOS

1970 - 1982 : Enseñanza General, Básica y Media
Instituto Claret de Temuco

1983 - 1984 : Estudios Universitarios en la
Carrera de Construcción Naval
Universidad Técnica del Estado
Cede Valdivia.

1993 - 12, 13, 14 de : Participación en el primer Taller
Marzo "Encuentro entre todos"

1993 - : Participación Proyecto Manejo y
Recuperación de Huertos de Manzanos

1993- 14 al 19 de : Participación en el Taller de Educa-
Junio ción Popular, impartido por el Cen-
23 al 28 de tro de Investigación y Desarrollo
Agosto de la Educación (Cide)
El taller consto de 80 hrs. pedagógi-
cas y los contenidos fueron

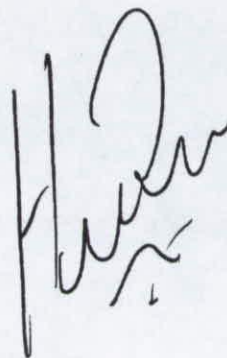
[Handwritten signature]



- EDUCACION POPULAR Y SU CONCEPTUALIZACION
- CARACTERISTICAS DE LA METODOLOGIA PARTICIPATIVA
- EXPERIMENTACION Y ELABORACION DE MATERIALES EDUCATIVOS
- RELACION ENTRE EDUCACION POPULAR Y MOVIMIENTOS SOCIALES
- CARACTERISTICAS DE LOS PROCESOS GRUPALES

- 1993 - 10 de Septiembre : Seminario de Capacitación de dirigentes campesinos efectuado por Indap e I. Municipalidad de Valdivia.
- 1993 entre el 30 Oct. y el 18 de Dic. : Capacitación en Gestión Microempresario Rural. (Fosis e I. Municipalidad de Valdivia.
- 1994 - Septiembre : Curso básico de Emfermeria de Ganado con un total de 20 hrs. Teórico práctico. Universidad Austral de Chile e Indap.
- 1994 - Octubre : Curso básico de Apicultura con un total de 20 hrs. Teórico práctico. Universidad Austral de Chile e Indap.
- 1995 - : Curso capacitación Mejoramiento Tecnológico de la Producción de Chicha de Manzana.
- 1995 - 28 y 29 Marzo : Gestión y Manejo de IVA para pequeños productores de la X Región. Organizado por Cedacer e Indap.
- 1996 - 10 y 11 Enero : Curso de Producción de Hortaliza Bajo Plástico. Universidad Austral de Chile.
- 1996 Junio : Curso de Agronegocios con un total de 60 hrs. Teórico Prácticas. Indap e Sercotec.

VALDIVIA, agosto de 1996




CURRICULUM VITAE

ANTECEDENTES PERSONALES:

NOMBRE : CANTERO VALDÉS VÍCTOR MARCELO
CEDULA DE IDENTIDAD : XXXXXXXXXX
FECHA DE NACIMIENTO : ABRIL 16 DE 1967.
ESTADO CIVIL : CASADO.
NACIONALIDAD : CHILENO.
SITUACION MILITAR : AL DIA.
LICENCIA DE CONDUCIR : CLASE B. CON MOVILIZACION
CIUDAD : VALDIVIA.
FONO : (63) 216902 CASA
(63) 216649 OFICINA
PROFESION : INGENIERO AGRÓNOMO.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS:

1974 - 1985 : REALIZÓ ESTUDIOS DE ENSEÑANZA BÁSICA Y
MEDIA EN EL LICEO B Nº 13 DE CURICAUTIN.
1986 : INGRESÓ A LA CARRERA DE MEDICINA
VETERINARIA, UNIVERSIDAD AUSTRAL DE
CHILE.
1987 - 1991 : CURSÓ LA CARRERA DE AGRONOMÍA EN LA
UNIVERSIDAD DE LA FRONTERA DE
TEMUCO.
1992 : SE TITULÓ DE INGENIERO AGRÓNOMO EN
LA UNIVERSIDAD DE LA FRONTERA DE
TEMUCO

[Handwritten signature]



PRÁCTICAS PROFESIONALES :

- 1988 : REALIZÓ PRÁCTICAS EN EL ÁREA DE ADMINISTRACIÓN EN LOS PREDIOS DE DON ANTON PODLECHAL, CURACAUTÍN.
- 1989 : SE DESEMPEÑÓ COMO AYUDANTE TÉCNICO DEL AGRÓNOMO CARLOS ABARZUA EN LOS PREDIOS ASESORADOS, CURACAUTÍN.
- 1990 : LLEVÓ ACABO LABORES DE CONTROL DE CALIDAD EN LA EXPORTADORA FRUTICOLA RIO BLANCO - LOS ANDES.
- 1991 - 1992 : REALIZÓ AYUDANTÍA EN LA CATEDRA Y PRÁCTICO DE HORTICULTURA URO TEMUCCO.

TRABAJOS DE TÍTULO :

- 1991 : REALIZÓ SEMINARIO EN CULTIVO DE LECHUGAS BAJO TUNELES DE PLÁSTICO URO - TEMUCCO.
- 1991 - 1992 : LLEVÓ ACABO TESIS EN CULTIVO DE AJO URO, TEMUCCO.

PERFECCIONAMIENTOS :

- 1991 : CURSO TEÓRICO-PRÁCTICO DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL FONTAGRO, TEMUCCO.

ANTECEDENTES LABORALES :

- 1992 - 1994 : SE DESEMPEÑÓ COMO JEFE TÉCNICO DE LA CONSULTORA DE TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA COOPERATIVA NITEL EN LA COOPERATIVA DE LINACO, MULTIMÓDULO MICHIPILLAHUEN.

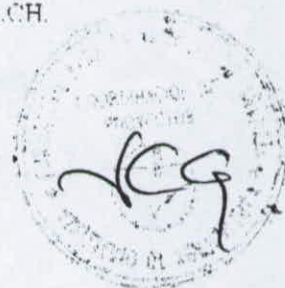
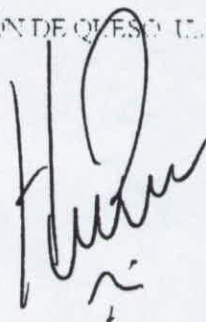


1994	-	1995	: SE DESEMPEÑO COMO JEFE TECNICO DE LA CONSULTORA INTROA (P.L.T.) MULTIMÓDULO MAFIL - MARIQUENA.
		1996	: A CUMPLIDO LABORES DE CONSULTOR DE PROYECTO PRESENTADOS AL CONCURSO DE MODERNIZACIÓN DE LA PEQUEÑA AGRICULTURA FAMILIAR CAMPESTINA (INDAP) A TRAVÉS DE LOS SIGUIENTES POSTULANTES. - QUESERÍA RURAL DE FOJILCO - LAS ALTURAS PARTICIPÓ AGRO-FOJILCO S.A. PROYECTO APROBADO CON EL MAYOR PUNTAJE EN LA DECIMA REGION. - ADQUISICIÓN DE MIENTRES Y EQUIPOS DE ORDENAS. POSTULÓ AGROLECHE S.A.
		1997	: EN LA ACTUALIDAD OCUPA EL CARGO DE JEFE TECNICO DE LA CONSULTORA INTROA (S.A.A.L.) EN EL MULTIMÓDULO MAFIL.
		1997	: SE DESEMPEÑO COMO TUTOR DEL CURSO DE GESTIÓN Y ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS AGRÍCOLAS
		1997	: OCUPA EL CARGO DE GERENTE DEL CENTRO DE OPERACIÓN AGROPECUARIO S.A QUE OPERA EN LAS COMUNAS DE MAFIL Y VALDIVIA ASESORANDO A LAS EMPRESAS AGRÍCOLAS EN LAS AREAS JURÍDICAS, CONTABLES Y PRODUCTIVAS.



PERFECCIONAMIENTOS LABORALES :

- 1993 : CURSO LATINOAMERICANO DE PRODUCCIÓN ANIMAL C.E.T. - COLINA, SANTIAGO DE CHILE.
- 1994 : CAPACITACIÓN DE EXTENSIÓN RURAL C.E.T. TEMUCO.
- 1994 : CAPACITACIÓN - TALLER DE HORTALIZAS BAJO PLÁSTICO, UFRO, TEMUCO.
- 1994 : SEMINARIO DE FORMACIÓN DE ORGANIZACIONES PRODUCTIVAS CON LÓGICA DE PROYECTO, ULACH, VALDIVIA.
- 1994 : SEMINARIO EN TÉCNICAS DE NEGOCIOS PARA LA PEQUEÑA AGRICULTURA, ULACH, VALDIVIA.
- 1994 : SEMINARIO DE FUNDAMENTOS TÉCNICOS FUNCIONAMIENTO Y ADMINISTRACIÓN DE LOS CENTROS DE ACOPIO LECHEROS, ULACH, VALDIVIA.
- 1995 : SEMINARIO DE GESTIÓN, EMPRESA Y COMERCIALIZACIÓN AGRÍCOLA PARA EL PEQUEÑO AGRICULTOR, UNIVERSIDAD AUSTRAL DE CHILE, VALDIVIA.
- 1995 : CURSO DE CAPACITACIÓN PARA OPERARIOS DE CENTRO DE ACOPIO LECHERO.
- 1995 : CURSO DE INTRODUCCIÓN AL CULTIVO DEL CRANBERRY, FUNDACIÓN CHILE, LONGOCHE, RESPONSABLE ENSAYO DEMOSTRATIVO EN PLANTACIÓN DE CRANBERRY EN SECO, EN LA COMUNA DE MAFEL.
- 1995 : CURSO DE ELABORACIÓN DE QUESO, ULACH, VALDIVIA.



- 1996 : CURSO DE PREPARACIÓN Y EVALUACIÓN DE PROYECTOS. ILACH. VALDIVIA
- 1996 : CURSO DE FORMULACIÓN Y EVALUACIÓN DE PROYECTOS AGROPECUARIOS. ILACH. VALDIVIA.
- 1996 : CURSO DE GESTIÓN AMBIENTAL PARA LA AGROINDUSTRIA DÉCIMA REGIÓN AGROAVANCE LTDA. VALDIVIA.
- 1996 : OBRA INTERNACIONAL EN ELABORACIÓN DE SIEMBRAS Y MANEJO COMERCIAL DE HUERTOS DE MANZANOS. EN ARGENTINA PROVINCIA DE RIO NEGRO. FORMANDO PARTE DE LA DELEGACIÓN DE INDAP DÉCIMA REGIÓN.
- 1997 : CURSO DE GESTIÓN Y ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS AGRÍCOLAS. TELEDUC. INSTITUCIÓN UNIVERSIDAD CATÓLICA DE CHILE.

RECONOCIMIENTOS :

- 1994 : FUE RECONOCIDO POR EL TRABAJO DESEMPEÑADO DURANTE EL LAPSO QUE LABORÓ EN LA FEDERACIÓN DE COOPERATIVAS CAMPESINAS NITELCO, POR EL DIRECTORIO.
- 1996 : SE HIZO ACREEDOR A LA DISTINCIÓN COMO EL JEFE TÉCNICO DESTACADO DE 1996 EN LA DÉCIMA REGIÓN.

VICTOR MARCELO CANTERO VALDÉS
INGENIERO AGRÓNOMO
10.447.744 - 5

10 DE JUNIO DE 1997.

[Handwritten signature]



CURRICULUM VITAE

I ANTECEDENTES PERSONALES:

NOMBRE : LUIS RICARDO ARROYO LEIVA
FECHA DE NACIMIENTO : 24 de Enero de 1967 - Valdivia
EDAD : 30 años
CÉDULA DE IDENTIDAD : XXXXXXXXXX
ESTADO CIVIL : Casado
NACIONALIDAD : Chilena
SITUACION MILITAR : AL día
DOMICILIO : Villa Los Copihues; Schneider esquina P. Videla
FONOS : 292701 Particular.
202978 Oficina.
OCUPACION ACTUAL : - Contador Auditor Universidad Austral de Chile.
- Contador, Asesor y Consultor Independiente.
- Docente de Contabilidad, Presupuestos y Tributaria.
- Accionista de COAGRO S.A.C.

II.- ANTECEDENTES ACADÉMICOS

1973-1980 : Enseñanza General Básica Escuela Particular numero 19, Malalhue.
1981-1984 : Enseñanza Secundaria Técnico Profesional liceo Comercial de Valdivia. Licenciatura Diciembre 1984.
1985 : Quinto año Complementario y Seminario para optar al Título de Contador, en el Liceo Comercial de Valdivia.
1986 Abril : Examen de grado, con tesis " LA PUESTA EN MARCHA DE UNA AGROINDUSTRIA ", obteniendo el Título de Contador, registro No 136254 de Septiembre de 1987. (Ministerio de Educación Pública).
1986-1990 : Estudios Superiores, Universidad Austral de Chile, valdivia, en la Carrera de Contador-Auditor.
1993 Mayo : Examen de grado general, obteniendo el Título de CONTADOR-AUDITOR, con distinción.
1989-6,7 y 8 Septiembre : Participación en VIII Congreso Nacional de Estudiantes de Auditoria, organizado por la Escuela de Contadores Auditores, facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad de Chile (Santiago).



0-11,12 y 14 Octubre : Participación en IX Congreso Nacional de Estudiantes de Auditoria, organizado por la Escuela de Contadores Públicos y Auditores, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad de la Frontera (TEMUCO).
 : Curso de Capacitación " FORMACION de FORMADORES ".
 : Curso de Capacitación " Claves para el éxito Profesional-El Perfeccionamiento Humano en el Trabajo ".
 : Curso de Capacitación " Capacitación Didáctica ".
 93- Junio
 93- Octubre
 95-Agosto a Octubre

II.- ANTECEDENTES LABORALES Y DESARROLLO PROFESIONAL

1984-1986 : Actividades ocasionales de Verano, como dependiente de Comercio y Ayudante de Contador.
 1987-1990 : Becario de Mérito universidad Austral de Chile, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Alumno Ayudante en las Cátedras de:

- * CONTABILIDAD GENERAL I (ADM. 025) 1 Semestre.
- * TEORIA Y PRACTICA TRIBUTARIA I (ADM. 190) 4 Semestre.
- * CONTABILIDAD I (ADM. 021) 2 Semestre.
- * TEORIA Y PRACTICA TRIBUTARIA II (ADM. 195) 4 Semestre.
- * CONTABILIDAD SUPERIOR I (ADM. 226) 1 Semestre.
- * CONTABILIDAD SUPERIOR II (ADM. 227) 1 Semestre.
- * AUDITORIA GENERAL I (ADM. 245) 1 Semestre.
- * AUDITORIA TRIBUTARIA I (ADM. 248) 1 Semestre.

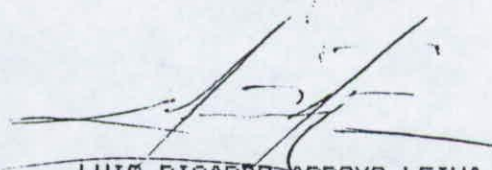
1988-1989 : Servicios Administrativos y Control Presupuestarios para los Cursos Adscritos de capacitación profesional del Instituto de Administración, Universidad Austral de Chile.
 - Diplomado en Gestión de Empresas Osorno.
 - Diplomado en Gestión de Empresas Temuco.
 : Practica Profesional como Auditor Externo de ERNST & YOUNG CHILE (Santiago).
 : Labores Docentes Liceo Comercial en las áreas de Contabilidad, Tributaria y Auditoria.
 : Docencia en el Instituto Nacional de Capacitación (INACAP), en las áreas de Contabilidad, Tributaria y Presupuestos.
 : Relator de Cursos de Capacitación en el programa de Capacitación SERCOTEC; Programa Modular de FOSIS-SERCOTEC y Programa Modular de Capacitación SERCOTEC.

1990-Enero y Febrero
 1991-1992
 1991-a la fecha
 1992-a la fecha

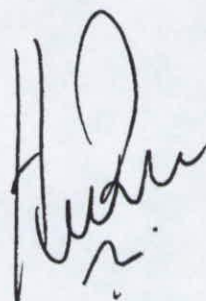
[Handwritten signature]



1993-a la fecha	: Asesor de empresas en forma independiente y a través del Programa FAT-FOSIS-SERCOTEC.
1994-a la fecha	: Asesor de Empresas en forma independiente y a través del Programa FAT-PYME-CORFO-SERCOTEC.
1994-a la fecha	: Colaboración en docencia asignatura de Impuestos para el Instituto de Administración, Universidad Austral de Chile en los segundos semestres en la Carrera de Contador Auditor.
1995-Enero - Mayo	: Gerente Técnico de Servicios para la Asociación de Medianos, Pequeños Industriales y Artesanos de Valdivia A.G., dependiendo del proyecto PROPYME desarrollado por la G.T.Z. de Alemania en el APIA Valdivia.
1996-a la fecha	: Asesor de INDAP en los programa GESTOR y AGRONEGOCIOS.
1996-a la fecha	: Relatoria de cursos de capacitación para la Caja de Compensación y Asignación Familiar La Araucana.



LUIS RICARDO ARROYO LEIVA
Contador - Auditor
Reg.Minist.Educ.Pública No 136254




CURRICULUM VITAE

Antecedentes Personales.

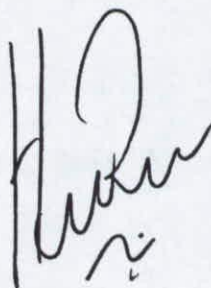
NOMBRE	: Alejandro Gómez Aguilar
EDAD	: 33 Años
ESTADO CIVIL	: Casado
C. IDENTIDAD	: 8.840.762 - 8
DOMICILIO	: Buera 1090
TELEFONO	: 214268
CIUDAD	: Valdivia
TITULO	: Ingeniero Comercial
GRADO ACADEMICO	: Licenciado en Ciencias de la Administración

Estudios Básicos y Medios.

1970 - 1977	: 1º a 8º Básico. Instituto Salesiano
1978 - 1981	: 1º a 4º Medio. Instituto Salesiano

Estudios Superiores.

1982 - 1987	: Carrera Ingeniería Comercial Universidad Austral de Chile
1987 - 1998	: Tesis de Grado "La Exportación de Productos No Tradicionales: Un complemento al Desarrollo Productivo de la Provincia de Valdivia"
1988	: Examen de Título

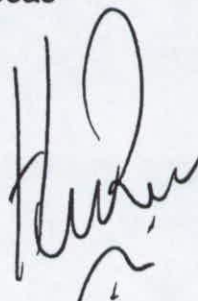


Experiencia Laboral.

- 1985 : Alumno becario de mérito, ayudante en las cátedras de:
Comercialización Avanzada, Economía y Econometría.
- 1987 : Práctica profesional en Subdirección Administrativa,
Servicio Salud Valdivia
- 1989 - 1991 : Subdirector Administrativo Empresa Editorial
AGROANALISIS Ltda. Valdivia
- 1990 : Docente de la carrera Administración de Empresas
Turísticas y Hotelería, VIPRO, Valdivia.
- 1991 - 1996 : Docente de la carrera Administración de Empresas,
en las menciones Finanzas y Marketing, INACAP,
Valdivia.
- 1991 a la fecha : Director de Agencia de Publicidad y Editorial,
PUBLIGESTION Ltda.

Relator Cursos de Capacitación.

- * Herramientas Básicas de Publicidad y Diseño. VIPRO, Valdivia.
- * Técnicas de Venta y Merchandising. Para empresas CORONA,
Valdivia. INACAP
- * Técnicas de Venta. Para empresas JOHNSON'S, Valdivia. INACAP
- * Capacitación de pequeños y medianos empresarios. APIA,
Valdivia.
- * Calidad total en la Administración de la Fuerza de Venta.
Para Corporación la Araucana, Puerto Montt.
- * Comercialización y Contabilidad . INACAP, Valdivia.
- * Taller de Marketing. Para alumnos del último semestre de la
carrera Ing. Ejecución en Administración de Empresas

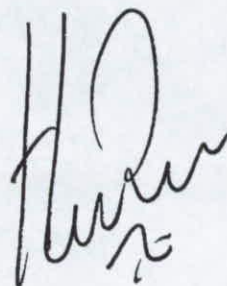


Visitas Profesionales Realizadas.

- * Colún - La Unión
- * Compañía Cervecerías Unidad - Santiago
- * Savory - Santiago
- * Cecinas Llanquihue - Llanquihue
- * MASISA - Valdivia
- * Compañía Manufacturera de Papeles y Cartones - Valdivia
- * Cecinas Super - Santiago
- * ADIMARK, Estudios Públicos y Sociales - Santiago
- * Agencia de Publicidad Suimagen - Temuco
- * Agencia de Publicidad Top Brand - Temuco
- * Agencia de Publicidad Walter Thompson - Santiago

Cursos de Perfeccionamiento.

- * Exportaciones no Tradicionales. ASEXMA - Temuco - 1990
- * Estrategias Publicitarias y Medios de Comunicación. ACHAP - Valdivia - 1995
- * Capacitación Didáctica. Elaboración de Objetivos Pedagógicos. INACAP - Valdivia - 1995
- * Capacidad Emprendedora. Mercator. 1995
- * Evaluación Pedagógica. INACAP - Valdivia - 1996



CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES.

NOMBRE: Patricia Ester Schwerter Cárcamo

DIRECCION: Ainilebo 3049 - Valdivia

TELEFONO: 218971

EDAD: 30 Años

ESTADO CIVIL: Casada

TITULO: Estadístico

II. ANTECEDENTES ESCOLARES.

1972 - 1979: Estudios Básicos. Colegio Inmaculada Concepción. Valdivia.

1980 - 1983: Estudios Medios. Colegio Inmaculada Concepción. Valdivia.

III. ESTUDIOS SUPERIORES.

1984 - 1990: Estadística. Universidad Austral de Chile.

1991 - 1992: Seminario de Titulación. "Estudio de Mercado para la Teleaudiencia Valdiviana".

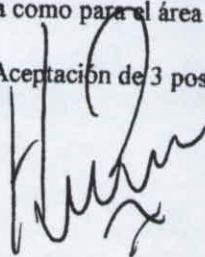
IV. ANTECEDENTES LABORALES.

1992 - 1993: Docente Inacap Valdivia, en las Cátedras de Estadística, para Técnicos Forestales, Programador de Computadores y Administración de Empresas.

1993: Estudio de Mercado para Inacap Valdivia. "Evaluación Interna"

1993 - 1995: Jefe Carrera Técnico en Administración de Empresas, en sus 3 especialidades: Finanzas, Marketing y Personal. Docencia en las Cátedras de: Estadística para las distintas especialidades y Técnicas de Investigación de Mercado.

1995 - 1996: Jefe Carrera Técnico en Administración de Empresas, en sus 3 especialidades. Jefe Carrera Ingeniería de Ejecución en Administración de Empresas. Docencia en las Cátedras citadas, tanto para el área Técnica como para el área de Ingeniería. Estudio de Mercado para Inacap Valdivia. "Análisis de la Aceptación de 3 posi Carreras a crear".



1996 - 1997: Depto. Comercial - Depto de Estudios Agencia de Publicidad PUBLIGESTION
Ltda.
Asesoría Estudio de Mercado ACHS.

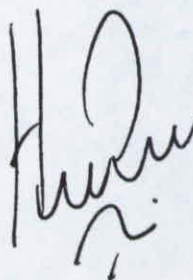
V. ANTECEDENTES ACADEMICOS.

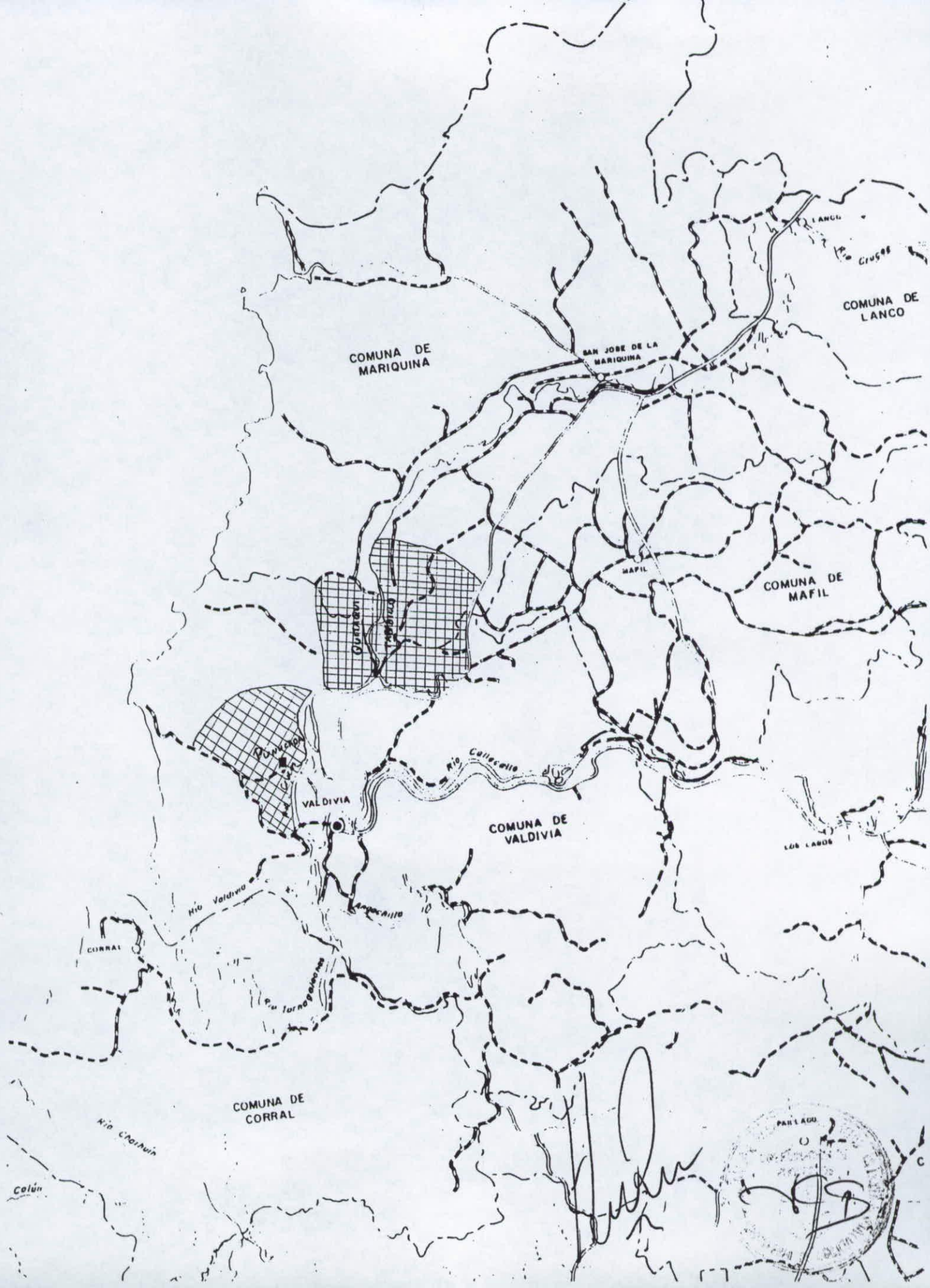
- * Cursos y Seminarios en el área educativa y formativa.
- * Seminarios en el área de Calidad Total.
- * Cursos y Seminarios en el área de Marketing.
- * Cursos y Seminarios en el área de Manejo de Grupos de Trabajo.

VI. OTROS ANTECEDENTES.

Manejo computacional de los siguientes softwares:

- * Windows
- * Flow
- * News.
- * WordPerfect
- * Word
- * StatGraf





AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

Valdivia, Chile, junio de 1997

Señores.

Fundación para la Innovación Agraria (FIA)

II Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria

Año 1997.

De nuestra consideración:

La presente tiene en propósito de enviar nuestra propuesta de proyecto innovativo en el sector agroindustrial "Investigación y producción agroindustrial de sidra de calidad punucapa-valdivia y subproductos", en el marco del II Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Tecnológica.

Este proyecto es una iniciativa que presenta un alto grado de innovación, que por las características que presenta puede llegar a ser, en un futuro cercano, un polo de desarrollo para la pequeña agricultura de la región.

Sin otro particular, le saluda atentamente.



HERNÁN CARLOS ROSAS MENA.

GERENTE GENERAL AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.



FUNDACION PARA LA
INNOVACION AGRARIA
MINISTERIO DE AGRICULTURA

Santiago, 13.08.97
UP-Nº 659

Señor
Jorge Valenzuela P.
Director Ejecutivo
Corporación para el Desarrollo de
la Región de Coquimbo
Fax: 51/512788
PRESENTE

Ref.: Resultado del II Concurso Nacional de
Proyectos de Innovación Agraria - 1997

De mi consideración

En relación a la propuesta "Habilitación de unidades demostrativas de manejo de ganado caprino de tipo lechero tendiente a fomentar el uso sustentable de los recursos producidos en la Comuna de Río Hurtado" (código: C97-2-P-123), presentada por su institución al II Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria del Año 1997, tengo el agrado de informar a Ud. que el Consejo Directivo del FIA ha priorizado dicha propuesta y ha condicionado su aprobación a la introducción de algunas modificaciones en el proyecto.

Las modificaciones solicitadas tienen relación con los siguientes aspectos:

- Revisión de los costos.
- Revisión del Equipo Técnico.
- Revisión de los equipos a adquirir.
- Definición del destino final de las inversiones del proyecto.

Ruego a Ud. se sirva confirmar dentro de los 3 días siguientes al recibo de esta comunicación la aceptación por parte de su institución de las condiciones anteriormente señaladas. En este contexto, deseáramos invitarlo a una reunión de trabajo en las oficinas del FIA, para conversar sobre estas modificaciones y preparar el Plan Operativo del Proyecto. La reunión podría realizarse el día Jueves 21 de Agosto, a las 9:30 hrs. Solicitamos a Ud. confirmar a la Sra. Patricia Cañón, Jefe Unidad de Coordinación de Proyecto su asistencia a dicha reunión.

Sin otro particular, le saluda atentamente,

Imprenta d'Etiga
Margarita d'Etiga L.
Directora Ejecutiva
Fundación para la Innovación Agraria
MINISTERIO DE AGRICULTURA

PC/gr

c.c.: Señora Patricia Cañón
Señora Gabriela Casanova
Archivo C97-2-P-123

15.3. Financiamiento Solicitado

(desglosado por ítem y por año) MILES DE PESOS

Ítem de Gasto	AÑO 1		AÑO 2		AÑO 3		AÑO 4		TOTAL
	monto	%	monto	%	monto	%	monto	%	
Habilitación de Infraestructura actual	1618	1,6	1800	1,8					3418
Ampliación Agroindustria					10000	10			10000
Implementación Maquinarias y equipos	14900	14,9	13611	13,6	4303	4,3	15323	15,3	48137
Insumos y Productos	17060	17,1							17060
Materia Prima	3900	3,9							3900
Gastos Administrativos	2000	2	2000	2	2000	2	2000	2	8000
Mejoramiento de Materia Prima	300	0,3	495	0,3	250	0,3	250	0,3	1295
Investigación de Mercado	1099	1,1	2091	2,1					3190
Imprevistos	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	5000
totales	42127	42,1	21247	21,2	17803	17,8	18823	18,8	100000

1348

8

21

X

15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

015.1. Aportes de fondos de contrapartida: Cuadro Resumen
(si hay más de una institución que aporta fondos de contrapartida se pueden presentar los valores en forma separada) MILES DE PESOS

Ítem de Gasto	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	TOTAL
Habilitación de Infraestructura Actual -Punucapa	16702	0	0	0	16702
Ampliación Agroindustria -Punucapa	0	0	1966	0	1966
Implementación de Maquinaria y equipos -Punucapa	7010			0	7010
Insumos y Productos -Punucapa	416	632	868	1104	3020
Gastos Administrativos -COAGRO S. A. -Punucapa.	1800 1800	1800 1800	1800 1800	1800 1800	7200 7200
Transferencia de Resultados -Punucapa				1600	1600
Investigación y Desarrollo -INDAP -Punucapa	4696 100	1796 100	2693 100	2692 100	11877 400

14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO

14.1. Cuadro Resumen

(completar este cuadro una vez preparado el cuadro de costos desglosado por ítemes y por año)

Ítem de Gasto	AÑO (97-98)	AÑO (98-99)	AÑO (99-20)	AÑO (20-01)	TOTAL
Habilitación de infraestructura actual	18320	2800	0	0	21120
Ampliación de agroindustria	0	0	17250	0	17250
implementación de maquinarias y equipos	22396	20553	17489	21534	81972
Insumos y productos	18296	36166	49481	65824	169120
Materia prima	3900	7800	11700	15600	39000
Gastos de administración	13440	13440	13440	13440	53760
Mejoramiento de materia prima	300	495	250	250	1295
Transferencia de resultados	0	0	0	1600	1600
Investigación y desarrollo	5296	2396	3293	3292	14277
Investigación de mercado	4099	91	0	0	4190

38770

81972

15.3. Financiamiento Solicitado									
<i>(desglosado por ítem y por año) MILES DE PESOS</i>									
Ítem de Gasto	AÑO 1		AÑO 2		AÑO 3		AÑO 4		TOTAL
	monto	%	monto	%	monto	%	monto	%	
Habilitación de Infraestructura actual	1618	1,6	1800	1,8					3418
Ampliación Agroindustria					10000	10			10000
Implementación Maquinarias y equipos	14900	14,9	13611	13,6	4303	4,3	15323	15,3	48137
Insumos y Productos	17060	17,1							17060
Materia Prima	3900	3,9							3900
Gastos Administrativos	2000	2	2000	2	2000	2	2000	2	8000
Mejoramiento de Materia Prima	300	0,3	495	0,3	250	0,3	250	0,3	1295
Investigación de Mercado	1099	1,1	2091	2,1					3190
Imprevistos	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	5000
totales	42127	42,1	21247	21,2	17803	17,8	18823	18,8	100000

15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

015.1. Aportes de fondos de contrapartida: Cuadro Resumen

(si hay más de una institución que aporta fondos de contrapartida se pueden presentar los valores en forma separada) MILES DE PESOS

Ítem de Gasto	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	TOTAL
Habilitación de Infraestructura Actual -Punucapa	16702	0	0	0	16702
Ampliación Agroindustria -Punucapa	0	0	1966	0	1966
Implementación de Maquinaria y equipos -Punucapa	7010			0	7010
Insumos y Productos -Punucapa	416	632	868	1104	3020
Gastos Administrativos -COAGRO S. A. -Punucapa.	1800 1800	1800 1800	1800 1800	1800 1800	7200 7200
Transferencia de Resultados -Punucapa				1600	1600
Investigación y Desarrollo -INDAP -Punucapa	4696 100	1796 100	2693 100	2692 100	11877 400

56.875

14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO

14.1. Cuadro Resumen

(completar este cuadro una vez preparado el cuadro de costos desglosado por ítemes y por año)

Ítem de Gasto	AÑO (97-98)	AÑO (98-99)	AÑO (99-20)	AÑO (20-01)	TOTAL
Habilitación de infraestructura actual	18320	2800	0	0	21120 20120
Ampliación de agroindustria	0	0	17250	0	17250 12200
implementación de maquinarias y equipos	22396	20553	17489	21534	81972 54.544
Insumos y productos	18296	36166	49481	65824	169120 16520
Materia prima	3900	7800	11700	15600	39000 39000
Gastos de administración	13440	13440	13440	13440	53760 29120
Mejoramiento de materia prima	300	495	250	250	1295 1295
Transferencia de resultados	0	0	0	1600	1600 1.600
Investigación y desarrollo	5296	2396	3293	3292	14277 12277
Investigación de mercado	4099	91	0	0	4190 3190

(3413)

16.702

(10.000)

1.762

7010

(28.137)

3020

(17.000)

(39000)

14.400

(8000)

(1295)

1.600

12.000

(3190)

156.975

403.534

cupos 5.000

15.3. Financiamiento Solicitado

(desglosado por ítem y por año) MILES DE PESOS

Ítem de Gasto	AÑO 1		AÑO 2		AÑO 3		AÑO 4		TOTAL
	monto	%	monto	%	monto	%	monto	%	
Habilitación de Infraestructura actual	1618	1,6	1800	1,8					3418
Ampliación Agroindustria					10000	10			10000
Implementación Maquinarias y equipos	14900	14,9	13611	13,6	4303	4,3	15323	15,3	48137
Insumos y Productos	17060	17,1							17060
Materia Prima	3900	3,9							3900
Gastos Administrativos	2000	2	2000	2	2000	2	2000	2	8000
Mejoramiento de Materia Prima	300	0,3	495	0,3	250	0,3	250	0,3	1295
Investigación de Mercado	1099	1,1	2091	2,1					3190
Imprevistos	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	1250	1,3	5000
totales	42127	42,1	21247	21,2	17803	17,8	18823	18,8	100000

15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

015.1. Aportes de fondos de contrapartida: Cuadro Resumen
(si hay más de una institución que aporta fondos de contrapartida se pueden presentar los valores en forma separada) MILES DE PESOS

Ítem de Gasto	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4	TOTAL
Habilitación de Infraestructura Actual -Punucapa	16702	0	0	0	16702
Ampliación Agroindustria -Punucapa	0	0	1966	0	1966
Implementación de Maquinaria y equipos -Punucapa	7010			0	7010
Insumos y Productos -Punucapa	416	632	868	1104	3020
Gastos Administrativos -COAGRO S. A. -Punucapa.	1800 1800	1800 1800	1800 1800	1800 1800	7200 7200
Transferencia de Resultados -Punucapa				1600	1600
Investigación y Desarrollo -INDAP -Punucapa	4696 100	1796 100	2693 100	2692 100	11877 400

14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO

14.1. Cuadro Resumen

(completar este cuadro una vez preparado el cuadro de costos desglosado por ítemes y por año)

Ítem de Gasto	AÑO (97-98)	AÑO (98-99)	AÑO (99-20)	AÑO (20-01)	TOTAL
Habilitación de infraestructura actual	18320	2800	0	0	21120
Ampliación de agroindustria	0	0	17250	0	17250
implementación de maquinarias y equipos	22396	20553	17489	21534	81972
Insumos y productos	18296	36166	49481	65824	169120
Materia prima	3900	7800	11700	15600	39000
Gastos de administración	13440	13440	13440	13440	53760
Mejoramiento de materia prima	300	495	250	250	1295
Transferencia de resultados	0	0	0	1600	1600
Investigación y desarrollo	5296	2396	3293	3292	14277
Investigación de mercado	4099	91	0	0	4190

Valdivia, Agosto 18 de 1997.-

SEÑORA
PATRICIA CAÑON
JEFE UNIDAD DE COORDINACION DE PROYECTO
PRESENTE

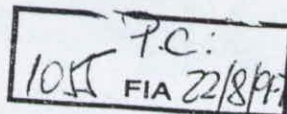
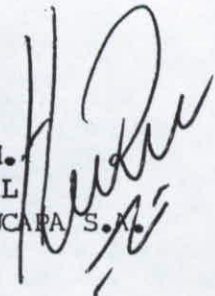
De mi consideración:

Con fecha 14 de Agosto dimos por recibido la carta enviada por Uds. con la aprobación de nuestra propuesta al Segundo Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria del año 1997 con el Proyecto "Investigación y Producción Agroindustrial de Sidra de Calidad Punucapa, Valdivia y Subproductos" (Código C 97-2-A-115).

Con respecto a las modificaciones que Uds. nos plantean, les comunicamos la aceptación por parte de nuestra Institución, por tanto asistiremos a la reunión de trabajo en las Oficinas del FIA, el día 29 de Agosto a las 15 Hrs..

Sin otro particular le saluda atentamente,

HERNAN ROSAS M.
GERENTE GENERAL
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.



Valdivia, Agosto 18 de 1997.-

SEÑORA
PATRICIA CAÑON
JEFE UNIDAD DE COORDINACION DE PROYECTO
PRESENTE

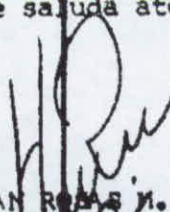
*Archivado.
C97-2A-115*

De mi consideración:

Con fecha 14 de Agosto dimos por recibido la carta enviada por Uds. con la aprobación de nuestra propuesta al Segundo Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria del año 1997 con el Proyecto "Investigación y Producción Agroindustrial de Sdra de Calidad Punucapa, Valdivia y Subproductos" (Código C 97-2-A-115).

Con respecto a las modificaciones que Uds. nos plantean, les comunicamos la aceptación por parte de nuestra Institución, por tanto asistiremos a la reunión de trabajo en las Oficinas del FIA, el día 29 de Agosto a las 15 Hrs..

Sin otro particular le saluda atentamente,


HERNÁN ROJAS M.
GERENTE GENERAL
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

FAX
1020 FIA P.C.

PLAN OPERATIVO
PROYECTO DE INNOVACIÓN AGRARIA

P. Marela
1 Oct.

“Investigación y producción agroindustrial de sidra de calidad Punucapa-Valdivia y subproductos”

C97-2-A-115

El presente documento constituye el Plan Operativo para la ejecución del proyecto de Innovación Agraria denominado “Investigación y producción agroindustrial de sidra de calidad Punucapa-Valdivia y subproductos” presentado por Punucapa S.A. y es parte integrante del Contrato de Ejecución.

1. OBJETIVOS DEL PROYECTO

Según lo estipulado en la propuesta del proyecto

2. ASPECTOS TECNICOS Y METODOLOGICOS

Según lo estipulado en la Propuesta del Proyecto

3. ACTIVIDADES DEL PROYECTO

Complementa el punto 10, actividades del proyecto, (páginas 13 a 21) de la Propuesta del Proyecto.

Se realizará asistencia técnica en terreno a los proveedores de manzanas para mejorar la calidad de la materia prima. Se contemplan las siguientes actividades :

- 1.- Curso teórico sobre manejo de huertos de manzanos
2. Manejo y creación de un huerto nuevo.
3. “Visitas prediales” con una recuperación del 5% de la totalidad del huerto por un técnico
4. Se proveerá el abono para el 5% de los huertos.
5. Se proveerá de maquinaria para limpieza de los manzanos.

6. Se prestará asesoría y servicios en forma gratuita a los proveedores que deseen crear huertos nuevos.

7. Unidad demostrativa en huertos de intervención en las siguientes prácticas.

a. Poda: Vigorización

- Injerto
- Fertilización
- Control de plagas, enfermedades, líquenes

b. Plantación comercial 0,25 hás.

- Variedades para jugo
- Plantación comercial (Distancia, época, manejo cultural)

c. Cosecha y selección de fruta

d. Comercialización, a través de Acopio de frutas

4. RESULTADOS ESPERADOS

Según lo estipulado en la propuesta del proyecto

5. TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA

Según lo estipulado en la propuesta del proyecto

6. COSTOS DEL PROYECTO

Reemplaza al punto 14 y 15 de la Propuesta del Proyecto, cuadros 14.1 y 14.2 , 15.1, 15.2 y 15.3 (páginas 26 a 32)

El costo total del proyecto asciende a la suma de \$93.615.000.-, correspondiendo un aporte FIA de \$57.945.000.- y un aporte de contrapartida de \$35.670.000.-

Los fondos aportados por el FIA, así como los fondos aportados por la contrapartida, deberán gastarse según se indica en los siguientes cuadros :

Costos totales del proyecto :

ITEM	1997	1998	1999	2000	2001	TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	8.337.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	31.253.000
Implementación laboratorio	400.000	635.000	860.000	900.000	240.000	3.035.000
Insumos	0	10.652.000	5.214.000	520.000	660.000	17.046.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	3.455.000	3.100.000	3.100.000	2.550.000	12.205.000
Capacitación	300.000	1.500.000	600.000	300.000	300.000	3.000.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	980.000	4.332.000	3.462.000	1.800.000	1.200.000	11.774.000
TOTAL	18.319.000	40.162.000	17.764.000	11.920.000	5.450.000	93.615.000

Financiamiento de contrapartida :

ITEM	1997	1998	1999	2000	2001	TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	4.045.000	0	0	0	0	4.045.000
Implementación laboratorio	400.000	100.000	160.000	200.000	240.000	1.100.000
Insumos	0	296.000	392.000	520.000	660.000	1.868.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	2.605.000	2.550.000	2.550.000	2.000.000	9.705.000
Capacitación	300.000	1.500.000	0	0	0	1.800.000
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	450.000	1.800.000	1.800.000	1.800.000	1.200.000	7.050.000
TOTAL	13.497.000	8.101.000	4.902.000	5.070.000	4.100.000	35.670.000

Financiamiento FIA :

ITEM	1997	1998	1999	2000	2001	TOTAL
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	4.292.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	27.208.000
Implementación laboratorio	0	535.000	700.000	700.000	0	1.935.000
Insumos	0	10.356.000	4.822.000	0	0	15.178.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	850.000	550.000	550.000	550.000	2.500.000
Capacitación	0	0	600.000	300.000	300.000	1.200.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	530.000	2.532.000	1.662.000	0	0	4.724.000
TOTAL	4.822.000	32.061.000	12.862.000	6.850.000	1.350.000	57.945.000

Flujo de caja mensual aporte de contrapartida :

AÑO 1997

ITEM	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	16.702.000	800.000	800.000
Máquinas y Equipos	4.045.000	0	0
Implementación laboratorio	400.000	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0
Capacitación	0	0	300.000
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000
TOTAL	21.297.000	950.000	1.250.000

AÑO 1998

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	1.800.000	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	50.000	50.000	0
Insumos	0	0	256.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	210.000	355.000	355.000	425.000
Capacitación	0	300.000	300.000	300.000	300.000	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	450.000	2.716.000	855.000	865.000	585.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	355.000	355.000	275.000	275.000	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	515.000	815.000	425.000	425.000	150.000	150.000

AÑO 1999

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	80.000	80.000	0
Insumos	0	0	353.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000	550.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	703.000	530.000	540.000	710.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	300.000	300.000	300.000	300.000	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	460.000	460.000	450.000	450.000	150.000	150.000

AÑO 2000

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	100.000	100.000	0
Insumos	0	0	480.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000	550.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	830.000	550.000	560.000	710.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	300.000	300.000	300.000	300.000	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	460.000	460.000	450.000	450.000	150.000	150.000

AÑO 2001

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo
Infraestructura	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	120.000	120.000
Insumos	0	0	620.000	0	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000
Capacitación	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	970.000	570.000	580.000

ITEM	Junio	Julio	Agosto
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	600.000	300.000	300.000
Capacitación	0	0	0
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000
TOTAL	760.000	460.000	460.000

Flujo de caja mensual aporte FIA:

AÑO 1997

ITEM	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	2.227.000	2.065.000
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0
Capacitación	0	0	0
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	210.000
TOTAL	160.000	2.387.000	2.275.000

1

2

3

AÑO 1998

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	2.443.000	2.437.000	2.857.000	0	2.184.000	650.000
Implementación laboratorio	0	0	535.000	0	0	0
Insumos	0	0	186.000	2.570.000	3.600.000	1.150.000
Materia prima	0	585.000	975.000	1.625.000	715.000	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	50.000	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	210.000	210.000	284.000	284.000	284.000	210.000
TOTAL	2.653.000	3.232.000	4.887.000	4.479.000	7.133.000	2.110.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	3.117.000
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	1.500.000	1.350.000	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	350.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	200.000	0	0
Gastos administrativos	160.000	190.000	190.000	190.000	160.000	160.000
TOTAL	510.000	190.000	1.690.000	1.740.000	160.000	3.277.000

30/08/98

AÑO 1999

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	3.236.000
Implementación laboratorio	0	0	700.000	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	300.000	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	234.000	234.000	234.000	160.000
TOTAL	160.000	160.000	934.000	534.000	584.000	3.496.000

20 5898

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	992.000	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	160.000	2.387.000	2.275.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	300.000	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	160.000	0	0	0
TOTAL	1.252.000	460.000	160.000	460.000	2.387.000	2.275.000

20 5898 99

AÑO 2000

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	5.000.000	0	0
Implementación laboratorio	0	0	700.000	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0	0
TOTAL	0	0	700.000	5.000.000	350.000	100.000

20 5898 99

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	300.000	0	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0	0
TOTAL	100.000	300.000	0	300.000	0	0

30 118 200

AÑO 2001

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo
Infraestructura	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000
Capacitación	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	500.000	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0
TOTAL	0	0	0	500.000	350.000

30 549 00

ITEM	Junio	Julio	Agosto
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	100.000	0
Capacitación	0	0	300.000
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	0	0	0
TOTAL	100.000	100.000	300.000

30 549 01

7. CONDICIONES DE REEMBOLSO PARCIAL

De acuerdo con la propuesta presentada

8. COMODATOS

Hidrolavador	\$1.300.000
Generador trifásico	\$680.000
Molino triturador	\$2.065.000
Estanque de fibra de 2.000 litros	\$614.000
2 estanques de fibra de 5.000 litros	\$1.642.000
2 Estanques de fibra de 10.000 litros	\$2.950.000
2 prensas artesanales	\$600.000
Bomba centrífuga	\$1.837.000
Filtro de tierra	\$2.857.000
Llenadora	\$543.000
Gasificadora	\$1.641.000
Capsuladora	\$3.236.000
Filtro de placa	\$992.000
Alambique experimental	\$5.000.000

1181 *ne*
FIA 26/9/97

PLAN OPERATIVO

PROYECTO DE INNOVACION AGROPECUARIA

INVESTIGACION Y PRODUCCION AGROINDUSTRIAL DE SIDRA DE CALIDAD
PUNUCAPA - VALDIVIA Y SUBPRODUCTOS

17-2-97

El presente documento constituye el plan operativo de ejecución del proyecto de innovación agropecuaria denominado "INVESTIGACION Y PRODUCCION AGROINDUSTRIAL DE SIDRA DE CALIDAD PUNUCAPA - VALDIVIA Y SUBPRODUCTOS", presentado por ASROPECUARIA PUNUCAPA S. A. y es parte integrante del programa de ejecución.

1.- OBJETIVOS DEL PROYECTO:

OBJETIVOS GENERALES:

Producir Sidra de calidad, considerando el desarrollo de los siguientes aspectos:

- Investigación y análisis para la producción de Sidra de calidad,
- Manejo cultural de los huertos frutales existentes,
- Adaptación de procesos,
- Innovación tecnológica y equipamientos necesarios en la producción.

Los resultados obtenidos se pondrán a disposición de los pequeños y medianos agricultores de la zona, generando de esta forma nuevos agronegocios relacionados con la explotación de frutales mayores, permitiendo mejorar la calidad de la materia prima y el desarrollo de las organizaciones campesinas fomentadas por el INDAP.

OBJETIVOS ESPECIFICOS:

- 1.- Obtener una Sidra de Calidad que cumpla con todos los requisitos organolépticos a nivel nacional, que a su vez permita competir y mantenerse en el mercado regional y nacional, y sea identificable por sus características de higiene, calidad y presentación, a través de la investigación y estudios de procesos tecnológicos agroindustriales, llegando a un nivel relativamente homogéneo en su presentación.
- 2.- Implementar una agroindustria tipo con infraestructura, tecnología y equipos adecuados a la producción de Sidra de calidad en la región.
- 3.- Mejoramiento de la calidad de la materia prima, a nivel de huertos, cosecha, pos cosecha y traslado a la fábrica, creando de esta forma un incentivo al manejo eficiente y productivo de los frutales mayores.
- 4.- Identificar y evaluar nuevos procesos para la innovación de subproductos no tradicionales, mediante la reutilización de los residuos provenientes de la producción de Sidra (bagazo o pomaza), disminuyendo de esta forma el impacto ambiental que producirían.

5.- Analizar, investigar y transferir información de relevancia para los productores de Sidra, profesionales y personas a fines al rubro en la región, que les permita conocer y evaluar la nueva experiencia con respecto a la producción de Sidra y sus derivados.

PROYECTO FIA "INVESTIGACION Y PRODUCCION DE SIDRA DE CALIDAD PUNUCAPA - VALDIVIA Y SUBPROI

[illegible]

2000

[illegible]

FLUJOS DE CAJA MENSUALES POR AÑO CALENDARIO

AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

AÑO 1997

EN MILES DE PESOS

DETALLE
Presupuestado Pa.

ENERO FEBRERO MARZO

ABRIL

MAYO

JUNIO

JULIO AGOSTO SEPTIEMBRE

OCTUBRE NOVIEMBRE DICIEMBRE

TOTAL

Implementación maquinarias
y equipos

2227

2065

42

Gastos administrativos

160

160

210

5

Totales

160

2987

2275

47

Presupuestado contrapartida

Infraestructura de planta

16702

800

800

183

Capacitación en Prod.
de Sidra

300

3

Implementación
Maquinarias y Equipos

4065

40

Implementación de Laboratorio

400

4

Gastos administrativos

150

150

150

4

Totales

21297

969

1250

13

Totales generales

VIA
COMPLEMENTARIA

1
8

AGROPECUARIA EDUCAPA S.A.		AÑO 1998												EN MILES DE PESOS	
DETALLE		EN MILES DE PESOS													
Presupuesto Pa.		ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	TOTAL	
Implementación de maquinarias y equipos		2443	2637	2857	2184	650								3117	13688
Insumos y producto				186	2570	3600	1150			1500	1350				10356
Implementación laboratorio				535											535
Materia Prima			585	975	1625	715									3900
Mejoramiento de Materias Primas															
Transferencia de resultados			50												850
Gastos Administrativos		210	210	284	284	210	260	190	190	190	190	160	160	200	260
Totales		2653	3232	4887	4479	7133	2110	510	190	1690	1740	160	160	3277	2532
Presupuesto contingencia															30061
Infraestructura de planta			1800												
Capacitación en prod de sidra			300	300	300										1800
Insumos y productos				256											1500
Implementación de laboratorio					10	10	10	10	10						296
Mejoramiento de Materia Prima				50	50										100
Gastos Administrativos		150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150		2605
Totales		150	450	2716	808	808	506	515	815	425	425	150	150		1900
Totales Generales															8101

FIA
CONTRAPARTIDA

40162
80%
20%

AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

AÑO 1999

EN MILLS DE PESOS

DETALLE	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	TOTAL
Deposición en prod de Scta				300				300					600
Implementación de maquinaria y equipos						3236	992						4228
Insumos y productos			50			720							770
Implementación Laboratorio y salidas			700										700
Mejoramiento Primas					350	100	100						700
Gastos de administración	160	160	234	234	234	160	160	160	160				550
Transferencia de resultados									160				160
Totales	160	160	904	534	584	4216	1252	460	160	300	0	0	300
Practicando estrategia													6030
Insumos y producto			352		10	10	10	10					392
Implementación Laboratorio y salidas				80	80								160
Mejoramiento de Materias Primas			200	300	300	550	300	300	300	300			2550
Gastos Administrativos	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	150	1800
Totales	150	150	702	530	540	710	400	400	400	400	150	150	6302
Totales Generales													19712

PLA 64%
CONTRAPARTIDA 36%

AGROPECUARIA FUNUCAPA S.A.

AÑO 2000

EN MILES DE PESOS

DETALLE

Desembolsos Pa.

ENERO FEBRERO MARZO

ABRIL

MAYO JUNIO

JULIO AGOSTO SEPTIEMBRE

OCTUBRE NOVIEMBRE DICIEMBRE

TOTAL

Depositos en prov de Sda

Implementación maquinaria y equipos

5000

300

300

Implementación de Laboratorio

700

5000

Mejoramiento de Maestras Pemas

350

100

100

700

Transferencia de Reservas

Totales

700

5000

350

100

100

300

0

300

0

0

6500

Desembolsos en concepto de:

Insumos y productos

488

10

10

10

10

Implementación de Laboratorio y análisis

100

100

528

Mejoramiento de Maestras Pemas

200

300

300

550

300

300

300

300

200

Gastos administrativos

150

150

150

150

150

150

150

150

150

150

150

150

2550

Totales

150

150

800

550

560

710

460

460

450

450

150

150

1800

Totales Generales

150

150

800

550

560

710

460

460

450

450

150

150

5000

PIA
CONTRAPARTIDA

11928

57%

49%

AGROPECUARIA EUNUCAPA S.A.

AÑO 2001

EN MILES DE PESOS

DETALLE	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	TOTAL
Presupuesto Pn.													
Capex en prod de Sda													
Mejoramiento de Maquinaria								300					300
Primas					350	100	100						0
Transferencia de Remedios				500									550
Totales				500	350	100	100	300	0	0	0	0	500
Presupuesto contrapartida													1350
Insuros y productos			620		10	10	10	10					660
Implementación de Laboratorio y análisis				120	120								240
Mejoramiento de Maquinaria													
Primas			200	300	300	600	300	300	500				2500
Grandes administrativos			150	150	150	150	150	150	150				1350
Totales			150	150	970	570	580	760	460	460	650	0	4730
Totales Generales										0	0	0	6100

MA
CONTRAPARTIDA

22%
76%

2001

[illegible]

Cuentos Revisados por año

Año 1997			
PIA	Histori. Porcen.	Factor	Actualiz. Porcen.
Contrapartida	4822	17%	1
Totales	23497	83%	1
	28319		23497
			83%

Año 1998			
PIA	Histori. Porcen.	Factor	Actualiz. Porcen.
Contrapartida	32061	80%	1,055
Totales	8101	20%	1,055
	40162		8547
			20%

Año 1999			
PIA	Histori. Porcen.	Factor	Actualiz. Porcen.
Contrapartida	8910	64%	1,105
Totales	4902	36%	1,105
	13712		5417
			36%

Año 2000			
PIA	Histori. Porcen.	Factor	Actualiz. Porcen.
Contrapartida	6850	57%	1,15
Totales	5078	43%	1,15
	11929		5840
			43%

Año 2001			
PIA	Histori. Porcen.	Factor	Actualiz. Porcen.
Contrapartida	1350	22%	1,19
Totales	4750	78%	1,19
	6100		5653
			78%

Cuentos Revisados Final

PIA	Total	Porcen.	Total	Porcen.
Contrapartida	Historico		Actualiz.	
	53893	54%	57866	54%
	46328	46%	48954	46%
	100221		106820	

PROPUESTA DE ASISTENCIA TECNICA A APLICAR EN EL MEJORAMIENTO DE LA MATERIA PRIMA

Plantar un demostrativo en terrenos de la propiedad, con cursos de capacitación teórico práctico en manejo y renovación de huertos existentes y manejo de un huerto nuevo. Este tendría variedades para sidra o jugo conocidas y además tratar de recuperar por injerto las variedades autóctonas.

Curso teórico

1. Uso de la tijera, serrucho, navaja de injertar y otros.
2. Forma de hacer los cortes con tijera y serrucho.
3. Conocimiento del árbol
 - a. Organos jóvenes
 - b. Donde se forman las yemas frutales
 - c. Cual es la mejor madera frutal
 - d. Equilibrio entre brotación y fructificación
4. Tipos de Podas
 - a. Poda de raíces (Plantación)
 - b. Poda formación
 - c. Poda renovación
 - d. Poda limpieza
 - e. Poda raleo
 - f. Poda vigorización
5. Fertilización arboles viejos y nuevos (Plantación)
6. Manejo Fitosanitario (Control plagas y enfermedades)
7. Limpieza y mantención de un huerto de Manzanos
8. Como crear un huerto nuevo
 - a. Recepción de plantas
 - b. Selección de variedades
 - c. Verificar calidad de raíces y yemas
 - d. Barbecho y ubicación (Como hacerlo)
 - e. Desinfección de raíces
 - f. Plantación Comercial
 - g. Identificar suelos para manzano
 - h. Distancia y ubicación de la plantación
 - i. Uso de polinizantes
9. Beneficios o utilidad del injerto
 - a. Condiciones para el éxito de un injerto
 - b. Tipos de injerto
 - c. Técnicas de injertación
 - d. Verificación del prendimiento

Práctico

1. Manejo y creación de un huerto nuevo
2. "Visitas prediales" con una recuperación del 5% de la totalidad de la quinta por un técnico, para demostrarle al pequeño productor que su huerto puede tener recuperación.
3. Se proveerá el abono para el 5% de los huertos
4. Se proveerá de maquinaria para limpieza de los manzanos
5. Se prestará asesoría y servicios en forma gratuita a los proveedores que deseen crear huertos nuevos.
6. Unidad demostrativa en huertos de intervención en las siguientes prácticas.
 - a. Poda: Vigorización
 - Injerto
 - Fertilización
 - Control de plagas
 - enfermedades
 - liquenes
 - b. Plantación comercial 0,25 Hás.
 - Variedad para jugo
 - Plantación comercial (Distancia, época, manejo cultural)
 - c. Cosecha y selección de fruta.
 - d. Comercialización, a través de Acopio de frutas, en sector previamente determinados a futuro.

14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO

14.1. Cuadro Resumen

(completar este cuadro una vez preparado el cuadro de costos desglosado por ítemes y por año)

Ítem de Gasto	AÑO 1997	AÑO 1998	AÑO 1999	AÑO 2000	AÑO 2001	TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	8.337.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	31.253.000
Implementación laboratorio	400.000	635.000	860.000	900.000	240.000	3.035.000
Insumos	0	10.652.000	5.214.000	520.000	660.000	17.046.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	3.455.000	3.100.000	3.100.000	2.550.000	12.205.000
Capacitación	300.000	1.500.000	600.000	300.000	300.000	3.000.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	980.000	4.332.000	3.462.000	1.800.000	1.200.000	11.774.000
TOTAL	18.319.000	40.162.000	17.764.000	11.920.000	5.450.000	93.615.000

15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

15.1. Aportes de fondos de contrapartida: Cuadro Resumen

(si hay más de una institución que aporta fondos de contrapartida se pueden presentar los valores en forma separada)

Item de Gasto	AÑO 1	AÑO 2	AÑO 3	AÑO 4		TOTAL
Infraestructura	18.302.000	1.800.000	0	0	0	20.102.000
Máquinas y Equipos	4.045.000	0	0	0	0	4.045.000
Implementación laboratorio	400.000	100.000	160.000	200.000	240.000	1.100.000
Insumos	0	296.000	392.000	520.000	660.000	1.868.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	2.605.000	2.550.000	2.550.000	2.000.000	9.705.000
Capacitación	300.000	1.500.000	0	0	0	1.800.000
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	450.000	1.800.000	1.800.000	1.800.000	1.200.000	7.050.000
TOTAL	13.497.000	8.101.000	4.902.000	5.070.000	4.100.000	35.670.000

15.3. Financiamiento Solicitado*(desglosado por ítem y por año)*

Ítem de Gasto	AÑO	AÑO	AÑO	AÑO	AÑO	TOTAL
	1997	1998	1999	2000	2001	
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	4.292.000	13.688.000	4.228.000	5.000.000	0	27.208.000
Implementación laboratorio	0	535.000	700.000	700.000	0	1.935.000
Insumos	0	10.356.000	4.822.000	0	0	15.178.000
Materia prima	0	3.900.000	0	0	0	3.900.000
Asistencia técnica en terreno	0	850.000	550.000	550.000	550.000	2.500.000
Capacitación	0	0	600.000	300.000	300.000	1.200.000
Transferencia	0	200.000	300.000	300.000	500.000	1.300.000
Gastos administrativos	530.000	2.532.000	1.662.000	0	0	4.724.000
TOTAL	4.822.000	32.061.000	12.862.000	6.850.000	1.350.000	57.945.000



ANEXO B

ANTECEDENTES DEL AGENTE POSTULANTE



1329

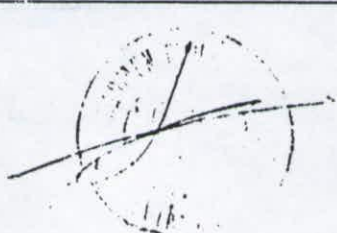
REPERTORIO N° 451

h.q.l.

REPACTACION DE SOCIEDAD ANONIMA CERRADA

"SOCIEDAD AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A."

En Valdivia, República de Chile, a veinticinco de Noviembre de mil novecientos noventa y seis, ante mí, CARMEN PODLECH MICHAUD, abogado, Notario Público Titular de este Departamento, chilena, casada, cédula nacional de identidad número un millón ochocientos ochenta y dos mil cinco guión seis, con Oficio en calle Independencia Número Seiscientos cuarenta y ocho, y testigos cuyos nombres al final se indican, comparecen: Don REINALDO VERA CARRASCO, chileno, casado, microempresario, domiciliado en el sector Punucapa, Predio El Bolsón, comuna de Valdivia, cédula nacional de identidad número tres millones trescientos veintisiete mil trescientos tres guión siete: don SANEL ELIAS BARRIA ATERO, chileno, casado, agricultor, domiciliado en el sector Punucapa, Isla la Culebra, comuna de Valdivia, cédula nacional de identidad número siete millones veinticinco mil ochocientos treinta y cuatro guión K: don SEGUNDO OSCAR VILLANUEVA ALARCON, chileno, casado, agricultor, domiciliado en el Sector Punucapa, Hija La Cancha, comuna de Valdivia, cédula nacional de identidad número ocho millones novecientos cuarenta y tres mil novecientos treinta y cinco guión tres: don RICARDO III



[Handwritten signature]

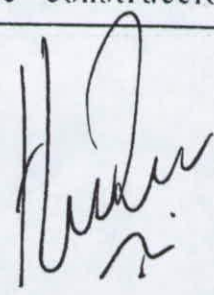
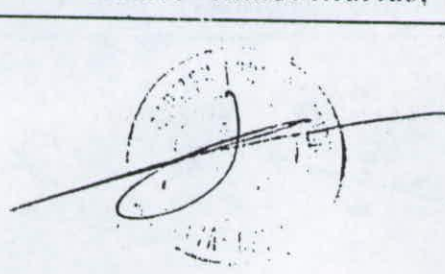


1 **JIMENEZ ORDÓÑEZ**, chileno, casado, agricultor,
2 domiciliado en el Sector Punucapa, Hija de El Rincón, comuna
3 de Valdivia, cédula nacional de identidad número seis millones
4 seiscientos cincuenta y seis cuatrocientos noventa y dos guión
5 cuatro; y don **HERNAN CARLOS ROSAS MENA**, chileno,
6 soltero, agricultor, domiciliado en el Sector Punucapa, Fundo
7 Iluincul, comuna de Valdivia, cédula nacional de identidad
8 número diez millones ciento noventa y un mil ochocientos
9 guión nueve, todos mayores de edad quienes acreditan su
10 identidad con las cédulas referidas y exponen: Que cumpliendo
11 lo acordado en Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha
12 dieciséis de noviembre de mil novecientos noventa y seis y a
13 fin de subsanar probables vicios de nulidad, vienen en repactar
14 el contrato de sociedad anónima cerrada de "**SOCIEDAD**
15 **AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.**", constituida por
16 escritura pública de fecha trece de marzo de mil novecientos
17 noventa y seis, otorgada ante mí, inscrita en extracto a fojas
18 ochenta y uno, bajo el número setenta. del Registro de
19 Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Valdivia,
20 correspondiente al año mil novecientos noventa y seis y
21 publicada, también en extracto en la edición número treinta y
22 cinco mil cuatrocientos veinticuatro del Diario Oficial de
23 fecha veintidos de marzo de mil novecientos noventa y seis.
24 De esta forma, "**Sociedad Agropecuaria Punucapa S.A.**", a
25 contar de esta fecha, es una sociedad anónima cerrada que se
26 regirá por las disposiciones de la Ley dieciocho mil cuarenta y
27 seis y su reglamento contenido en el Decreto Supremo número
28 quinientos ochenta y siete de mil novecientos ochenta y dos,
29 del Ministerio de Hacienda y sus modificaciones y, en
30 especial, por los siguientes estatutos: **TITULO I NOMBRE**,

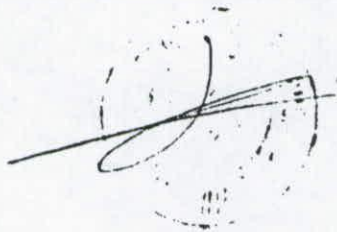
A handwritten signature is written over a circular official stamp. The stamp contains some illegible text and a central emblem.

OBJETO, DOMICILIO Y DURACION DE LA SOCIEDAD

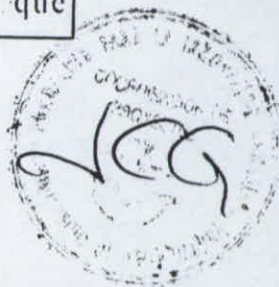
PRIMERO: El nombre o razón social será "**SOCIEDAD AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.**", pudiendo actuar con el nombre de fantasía de "**AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.**". **SEGUNDO:** El objeto de la sociedad será la compra, venta, arrendamiento, leasing, exportación, importación, distribución y comercialización de toda clase de bienes, sean muebles o inmuebles, especialmente de maquinarias, vehículos, equipos, útiles, herramientas, semillas, abonos y en general de todo tipo insumos de la industria agrícola, ganadera, frutícola y forestal, sea por cuenta propia o ajena: la producción, distribución, exportación, importación y comercialización, de todo tipo de productos o subproductos agropecuarios, en especial de chicha de manzana y sus derivados, sean alcoholes o vinagres o cualquiera de sus productos o subproductos; la prestación de servicios y capacitación de cualquier naturaleza en el área agropecuaria; la representación de empresas nacionales o extranjeras, comisión y consignaciones; la explotación comercial de establecimientos de comercio propios o ajenos; la inversión en toda clase de bienes corporales o incorporeales, muebles o inmuebles, incluso en cuotas o derechos de todo tipo de sociedades, comunidades o asociaciones, en toda clase de títulos o valores mobiliarios y en toda clase de bienes inmuebles, construir en ellos por cuenta propia o ajena, obtener rentas, administrar y percibir los frutos de las inversiones que efectúen; la agroindustria en general; la crianza, engorda y compraventa de ganado, la promoción, gestión y realización de negocios y empresas agrarias, industriales, comerciales, inmobiliarias, de construcción y



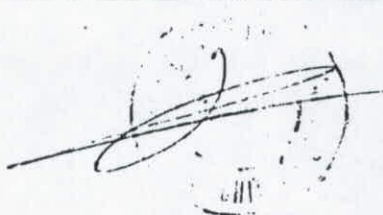
1 servicios; el transporte de mercaderías y fletes, ya sea en
2 vehículos propios o ajenos; la obtención de financiamiento y
3 de toda clase de recursos económicos y materiales para el
4 cumplimiento de sus fines; entendiéndose además, en general,
5 comprendidas en el objeto social las actividades, negocios y
6 operaciones relacionadas con las materias ya señaladas y/o que
7 constituyen un medio, un complemento o una prolongación de
8 los fines de la sociedad y la ejecución de toda clase de
9 actividades que directa o indirectamente se relacionan con las
10 anteriores, y además cualquiera otra que acordare el Directorio
11 de la Sociedad. **TERCERO:** El domicilio de la Sociedad es la
12 ciudad de Valdivia, sin perjuicio las agencias y sucursales que
13 se establezcan en otros lugares de Chile o en el extranjero.
14 **CUARTO:** La duración de la Sociedad será indefinida.
15 **TITULO II DEL CAPITAL, LAS ACCIONES, SU**
16 **ADQUISICION Y SU TRANSFERENCIA. QUINTO:** El
17 capital de la sociedad será la suma de doscientos cincuenta mil
18 pesos, dividido en doscientas cincuenta acciones sin valor
19 nominal. Cuando un accionista no pagare en las épocas
20 convenidas o fijadas por la Junta General de Accionistas o por
21 el Directorio, el valor de las acciones suscritas por él, o dejare
22 de pagar alguna cuota o fracción de ellas, la sociedad podrá
23 sin requerimiento previo al accionista, hacer vender las
24 acciones que le corresponden, por cuenta y riesgo del socio
25 moroso, rectificando el o los títulos que tenga, restituyéndole
26 sólo el valor efectivamente pagado. **SEXTO:** Las acciones son
27 nominativas y sus suscripción deberá constar por escrito en la
28 forma que determina el Reglamento de la ley dieciocho mil
29 cuarenta seis. **SEPTIMO:** La adquisición implica la
30 aceptación de los Estatutos Sociales y la de pagar cuotas

A handwritten signature in dark ink is written over a circular stamp. The stamp appears to be an official seal, possibly of a company or institution, though the details are not clearly legible. The signature is fluid and extends across the width of the stamp.

1 insolutas en el caso que las acciones adquiridas no están
2 pagadas en su totalidad. **OCTAVO:** Las transferencias de
3 acciones se hará de conformidad a las normas del Reglamento
4 y conforme a las siguientes normas: a) En caso de que un
5 accionista quiera enajenar o transferir el dominio de sus
6 acciones, deberá ofrecerla en primer término a la Sociedad,
7 por intermedio de su Directorio, mediante carta certificada
8 dirigida a éste, en la que deberá indicarse el precio de venta,
9 el que en ningún caso podrá ser superior al valor libro de
10 ellas, entendiendo por tal, el que resulte de la división del
11 capital por el número de acciones suscritas a la fecha de la
12 oferta: en este caso, la Sociedad a través de su Directorio,
13 tendrá un plazo de treinta días, contados desde la fecha de
14 recepción de la carta, para pronunciarse sobre el ofrecimiento.
15 b) En el evento de que la Sociedad, por intermedio de su
16 Directorio manifieste su intención de no adquirir las acciones
17 o bien, transcurra el plazo señalado de treinta días, sin su
18 pronunciamiento, el accionista que desee enajenar o transferir
19 el dominio de su acción deberá ofrecerla en segundo término a
20 los demás accionistas, en las mismas condiciones señaladas
21 precedentemente, esto es, a un precio no superior al valor
22 libro de las acciones: para estos efectos, deberá dirigir una
23 carta certificada al Directorio, el cual deberá poner la oferta
24 en conocimiento de los demás accionistas a más tardar en un
25 plazo de diez días contados desde la fecha de recepción de la
26 carta, los cuales dispondrán de un plazo de treinta días,
27 contados desde la fecha en que el Directorio les comunique la
28 venta de una o más acciones, para pronunciarse: en caso de
29 que dos o más accionistas manifiesten interés por la
30 adquisición, el accionista oferente podrá enajenarla al que



1 haga la mejor oferta. c) En caso de que ni la Sociedad, ni
2 ninguno de los accionistas manifieste su intención de adquirir
3 la acción ofrecida, el accionista oferente podrá enajenarla
4 libremente, respetando las normas contenidas en el
5 Reglamento. El no cumplimiento de estas normas hará nula la
6 transferencia de dominio o enajenación de las acciones.
7 **NOVENO:** El reemplazo de los títulos perdidos o extraviados
8 se efectuará en la forma establecida en el Reglamento.
9 **DECIMO:** No se admitirá fracciones de acciones. Si como
10 consecuencia de la emisión de acciones liberadas de pago o
11 por cualquiera otra causa resultaren fracciones, todos los
12 accionistas propietarios de dichas fracciones serán comuneros
13 en el dominio de la o de las acciones completas que quedaren
14 formadas por esas fracciones. La cuota de dominio que
15 corresponderá a cada dueño de tales fracciones será la prorrata
16 del monto de dichas fracciones que corresponda, en relación
17 con la o las acciones de dominio común que se formen con
18 tales fracciones. La Sociedad emitirá en tales casos, un título
19 correspondiente a la o las acciones comunes, a nombre de
20 todos los accionistas comuneros, indicando en su anverso o en
21 su reverso, el porcentaje que a cada uno corresponda. Este
22 título se deberá guardar en la oficina de la Sociedad. El
23 dominio de tales acciones se inscribirá en el registro de
24 accionistas, en hoja separada. Los codueños de estas acciones
25 deberán designar un apoderado mediante cualquier acto escrito
26 o fidedigno. A falta de acuerdo, la designación del
27 administrador proindiviso de la o las acciones comunes, será
28 hecha por el partidor que fuere designado, de acuerdo con las
29 reglas generales de derecho. Mientras los comuneros o el
30 partidor en su caso, no designen al apoderado común o al

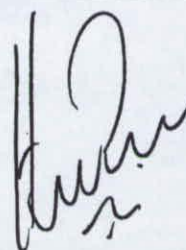
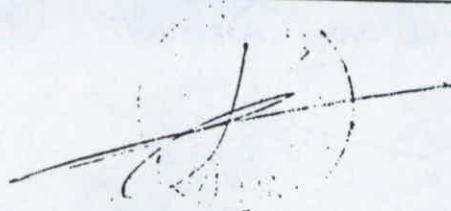
A handwritten signature in dark ink is written over a circular stamp. The signature is stylized and appears to be a name. The stamp is partially obscured by the signature and has some illegible text or a logo inside.

1 administrador proindiviso, la representación de esas acciones
2 comunes para actuar ante la sociedad, la tendrá el Directorio o
3 la persona que sea nombrada por éste. **TITULO III**

4 **ADMINISTRACION Y DIRECCION. DECIMO PRIMERO:**

5 La administración de la Sociedad la ejercerá un Directorio
6 elegido por la Junta Ordinaria de Accionistas, compuesto de
7 cuatro miembros, los cuales durarán un año en sus funciones,
8 sin perjuicio que puedan ser reelegidos indefinidamente. La
9 renovación del Directorio deberá ser siempre total. En caso de
10 fallecimiento, renuncia, incapacidad, inhabilidad o
11 incompatibilidad que imposibiliten a un Director para el
12 ejercicio del cargo, ausencia del país por más de tres meses
13 sin causa justificada, o falta de concurrencia a tres sesiones
14 consecutivas sin causa calificada como suficiente por el
15 Directorio, el Director cesará de pleno derecho en el ejercicio
16 de su cargo. En tales casos, el Directorio deberá designarle
17 reemplazante, el cual durará en el cargo sólo hasta la próxima
18 Junta General Ordinaria de Accionistas, en la cual se hará el
19 nombramiento definitivo. El Director nombrado como
20 reemplazante por la junta, durará en el cargo hasta la próxima
21 junta, en que corresponda elegir la totalidad de los Directores.

22 En caso de ausencia por más de tres meses en comisión de
23 servicios, no se computará el ausente para los efectos del
24 quórum de constitución y mayorías de acuerdo. Si por
25 cualquier causa no se celebrare en la época establecida la
26 Junta de Accionistas llamada a hacer la elección periódica de
27 los Directores, se entenderán prorrogadas las funciones de los
28 que hubiesen cumplido su periodo, hasta que se les nombre
29 reemplazantes, y el Directorio estará obligado a provocar,
30 dentro de los treinta días siguientes, una Junta para hacer el



1 nombramiento. **DECIMO SEGUNDO:** Los Directores podrán
2 o no ser remunerados por sus funciones, debiendo al efecto
3 decidir la Junta Ordinaria de Accionistas, la que en caso de
4 decidir que serán remunerados fijar anualmente la cuantía de
5 sus remuneraciones. En todo caso, podrán percibir otra clase
6 de emolumentos, por funciones o empresa que sean distintos
7 del ejercicio de su cargo, sea a título de sueldo, honorarios,
8 viáticos o asignaciones como delegados del Directorio, y otros
9 estipendios en dinero, especies o regalías de cualquiera clase,
10 incluidos los gastos de representación, con acuerdo del
11 Directorio, pero la cuenta de gastos que corresponda a estos
12 conceptos deberá ser aprobada por la Junta Ordinaria de
13 Accionistas, debiendo constar en la memoria el nombre y
14 apellidos de cada uno de los Directores que hayan percibido
15 dichos ingresos. **DECIMO TERCERO:** El Directorio
16 representará judicial y extrajudicialmente a la Sociedad, para
17 el cumplimiento de su objetivo social, estando investido de
18 todas las facultades de administración y disposición
19 correspondientes, con excepción de aquellas facultades que la
20 ley o este estatuto establezcan como privativas de las Juntas de
21 Accionistas, sin que sea necesario otorgarle poder especial
22 alguno, inclusive para aquellos actos o contratos respecto de
23 los cuales las leyes exijan esta circunstancia. El Directorio no
24 necesitara acreditar a terceros, que actuó dentro del objetivo
25 social y goza de las facultades de administración y disposición
26 ya señaladas. Estas amplias facultades del Directorio no obstan
27 a la representación que le corresponde al Gerente, conforme a
28 lo dispuesto por el artículo cuarenta y nueve de la Ley
29 dieciocho mil cuarenta y seis. El Directorio deberá cumplir
30 todas las obligaciones que la ley le impone, ajustándose en su



1333

funcionamiento a las normas pertinentes.

DECIMO

CUARTO: El Directorio podrá conferir mandatos y delegar parte de sus funciones en el Gerente. Subgerente o Abogados de la Sociedad, en un Director o en una Comisión de Directores y para casos especialmente determinados, en otras personas. **DECIMO QUINTO:** Queda facultado el Directorio para que, bajo la responsabilidad personal de los Directores que concurran al acuerdo respectivo, distribuya dividendos, provisionales durante el ejercicio, con cargo a utilidades del mismo, siempre que no hubiera pérdidas acumuladas.

DECIMO SEXTO: El Directorio tendrá un Presidente, un Vicepresidente, un Tesorero y un Secretario, todos los cuales lo serán también, por ende, de la sociedad toda y serán elegidos por el propio Directorio de acuerdo con el procedimiento que establezca. El Presidente, el Vicepresidente, el Tesorero y el Secretario, durarán en sus funciones lo que dure el Directorio que los elija, pudiendo ser reelegidos indefinidamente. **DECIMO SEPTIMO:** El

Presidente tendrá las facultades y obligaciones siguientes, además de las que el Directorio le otorgare: a) presidir las sesiones del Directorio y de las Juntas de Accionistas; b) velar por el cumplimiento de los estatutos, los reglamentos y los acuerdos del Directorio; c) citar a sesiones al Directorio y, con el acuerdo de éste, a las Juntas de Accionistas; d) firmar las memorias anuales, actas y resoluciones que emanen del Directorio o las Juntas de Accionistas; e) las demás inherentes a su cargo.

DECIMO OCTAVO: En caso de ausencia o imposibilidad del Presidente, el Vicepresidente lo reemplazará en sus funciones. El Vicepresidente colaborará en general con el Presidente, en el ejercicio de la función prevista en la letra

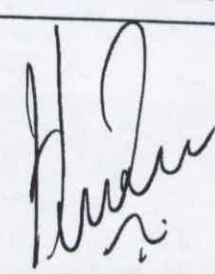
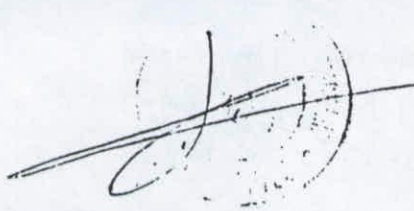


1 b) del artículo precedente y en especial, cooperará con él en el
2 estudio de las proposiciones a ser sometidas al Directorio y
3 que tiendan al desarrollo de los negocios de la sociedad o
4 tengan por objeto mejorar la organización y el régimen de las
5 oficinas o dependencias de ésta, en los diversos ramos de
6 servicio. Igualmente, junto al Presidente, podrá amonestar a
7 los empleados superiores que se aparten del cumplimiento de
8 sus deberes y en casos graves, pedir su remoción al Directorio.

9 **DECIMO NOVENO:** Al tesorero le corresponderán, entre
10 otras, las siguientes funciones llevar las cuentas de la
11 Sociedad, recaudar los dineros que se adeuden a ella y
12 mantener los fondos disponibles para el normal funcionamiento
13 de la Sociedad. **VIGESIMO:** El Secretario se desempeñará
14 como secretario permanente del Directorio y de las Juntas de
15 Accionistas y a tal efecto redactará las actas correspondientes.
16 las reducirá a escritura pública cuando corresponda, certificará
17 los hechos que acontezcan en las sesiones de ambos
18 organismos y desempeñará las demás funciones propias a tal
19 calidad, sin perjuicio de las atribuciones que la ley, el
20 reglamento y los acuerdos del Directorio establezcan para el
21 Gerente General. **VIGESIMO PRIMERO:** El Directorio se
22 reunirá en sesiones ordinarias a lo menos una vez al mes, en
23 los días previamente fijados para tal efecto. Estas sesiones se
24 efectuarán en la ciudad de Valdivia, en el lugar que al efecto
25 determine el Directorio. El Directorio se reunirá en sesiones
26 extraordinarias cuando lo cite el Presidente o a petición de
27 cualquier Director. Tanto para las sesiones ordinarias como
28 extraordinarias, la citación se efectuará mediante carta
29 certificada al domicilio, a lo menos con tres días de
30 anticipación a su celebración, circunstancia que no será

A handwritten signature in dark ink is written over a circular stamp. The signature is a cursive, stylized name. The stamp is faint and circular, with some illegible text or a logo inside.

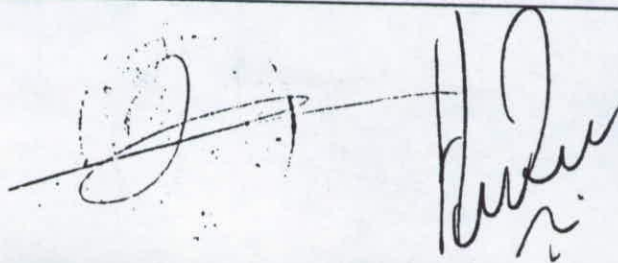
1 necesario acreditar ante terceros. De las deliberaciones y
2 acuerdos del Directorio se dejará constancia en un libro de
3 actas, según lo previsto en el artículo cuarenta y ocho de la ley
4 dieciocho mil cuarenta y seis. **VIGESIMO SEGUNDO:** El
5 Directorio sesionará válidamente con la concurrencia de la
6 mayoría absoluta de sus miembros, y sus acuerdos serán
7 tomados por mayoría de votos. En caso de empate, decidirá el
8 voto del que preside la reunión. Para acordar la enajenación o
9 hipoteca de bienes raíces y para constituir a la sociedad como
10 fiadora o codeudora solidaria, se requerirá el voto conforme
11 de la mayoría de los accionistas reunidos en Junta General
12 Extraordinaria. **VIGESIMO TERCERO:** La sociedad tendrá
13 un Gerente designado por el Directorio con las facultades
14 propia de un factor de comercio y las que les otorgue el
15 Directorio. En especial, son atribuciones del Gerente General
16 atender a la administración inmediata de la sociedad y
17 dirigir sus operaciones conforme a los acuerdos del Directorio,
18 a los estatutos y reglamentos internos y a las leyes: proponer al
19 Directorio la planta del personal, y sus remuneraciones; llevar
20 el Registro de Accionistas; representar judicialmente a la
21 Sociedad y ejercer las demás funciones que le señale la ley o
22 su reglamento. **TITULO IV JUNTAS GENERALES DE**
23 **ACCIONISTAS VIGESIMO CUARTO:** Los accionistas se
24 reunirán en Juntas Ordinarias y Extraordinarias, de acuerdo a
25 la ley. Las primeras se celebrarán una vez al año dentro del
26 cuatrimestre siguiente a la fecha del balance con el fin de
27 conocer de todos los asuntos que según el artículo cincuenta y
28 seis de la ley dieciocho mil cuarenta y seis, son de su
29 competencia. Las segundas, se celebrarán en cualquier tiempo
30 cuando lo acuerde el Directorio para conocer de las materias



señaladas en el artículo cincuenta y siete de la Ley de
Sociedades Anónimas. Podrá además, celebrarse reuniones
ordinarias y extraordinarias cuando lo decida el Directorio, o
cuando lo soliciten por escrito, accionistas que representen, a
lo menos, el cuarenta por ciento de las acciones emitidas
exponiendo el objeto de la reunión. **VIGESIMO QUINTO:** La
citación a Junta de Accionistas se efectuará por medio de
un aviso que se publicará, a lo menos por tres veces, en el
periódico del domicilio social que haya determinado la Junta
de Accionista o, a falta de acuerdo, o en caso de suspensión
o desaparición de la circulación del periódico designado, en
el Diario Oficial. **VIGESIMO SEXTO:** La competencia de las
Juntas Ordinarias y Extraordinarias se ajustará a lo dispuesto
en los artículos cincuenta y cinco, cincuenta y seis, cincuenta
y siete y cincuenta y ocho de la Ley. Se regirán por las
disposiciones legales pertinentes las materias no reguladas por
estos Estatutos que se refieran a convocatoria, citación,
constitución, quórum, funcionamiento, votación, resoluciones
y cumplimiento de las decisiones de las juntas, y los aspectos
complementarios de los expresados. **VIGESIMO SEPTIMO:**
En las Juntas solo tendrán derecho a voto los accionistas que
figuren inscritos en el Registro de Accionistas con cinco días
de anticipación a aquel en que haya de celebrarse la Junta y
que estén al día en el pago del saldo de precio por las acciones
que en este acto suscriben, de conformidad a lo previsto en la
disposición complementaria y transitoria segunda. Cada
accionista tendrá derecho a un voto por cada acción que posea
y en las elecciones podrá acumular sus votos en una sola
persona o distribuirlos en la forma que estime conveniente.
Los accionistas podrán hacerse representar por el total de

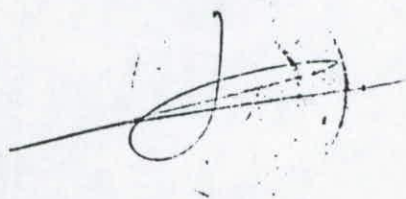
A handwritten signature in dark ink is written over a circular stamp. The stamp contains some illegible text and a central emblem. The signature is a cursive-style name.

1 sus acciones por otra persona aunque ésta no sea accionista.
2 bastando para ello una carta poder. al tenor de los señalado en
3 el Artículo sesenta y cuatro de la Ley. El texto del poder. su
4 calificación y sus efectos deberán ceñirse a las normas que
5 señala la ley dieciocho mil cuarenta y seis y su Reglamento.
6 **VIGESIMO OCTAVO:** Los acuerdos. incluídos los relativos a
7 la reforma de Estatutos. se tomarán por las dos terceras partes
8 de las acciones emitidas con derecho a voto presentes o
9 representadas. Igualmente. en los casos señalados en los
10 números uno a diez del artículo sesenta y siete de la Ley. los
11 acuerdos deberán adoptarse con el voto conforme de las dos
12 terceras partes de las acciones emitidas con derecho a voto.
13 Igual norma se aplicará en los demás casos que establezca la
14 ley. **VIGESIMO NOVENO:** Al treinta y uno de diciembre de
15 cada año se practicará un balance anual de las operaciones de
16 la Sociedad. El Directorio presentará este balance a la Junta
17 General de Accionistas acompañándolo de una memoria
18 sobre al marcha del negocio y. proponiendo la distribución de
19 los beneficios del ejercicio. Las utilidades se distribuirán del
20 modo indicado en el artículo setenta y nueve de la Ley.
21 **TITULO V FISCALIZACION, DISOLUCION Y**
22 **LIQUIDACION. TRIGESIMO:** La Junta Ordinaria de
23 Accionistas designará anualmente a dos inspectores de cuentas
24 titulares y dos suplentes. o una firma de auditores externos. a
25 fin de que examinen la contabilidad. inventario. balance y
26 demás estados financieros. debiendo informar por escrito a la
27 próxima Junta Ordinaria sobre el cumplimiento de su mandato.
28 **TRIGESIMO PRIMERO:** La sociedad se disuelve por el
29 acuerdo de la Junta Extraordinaria de Accionistas. con la
30 aprobación de dos tercios. o por las demás causales legales.

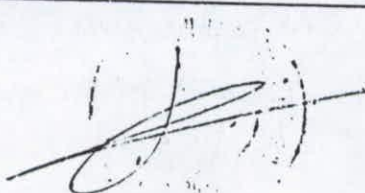
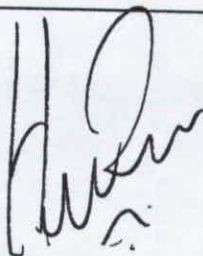




TRIGESIMO SEGUNDO: Disuelta la sociedad se procederá a su liquidación por una comisión formada por el número de miembros y remunerada en la forma que acuerde la Junta de Accionistas. La comisión liquidadora designará de entre sus miembros a un presidente que tendrá la representación judicial y extrajudicial de la sociedad. **TITULO VI OTRAS DISPOSICIONES. TRIGESIMO TERCERO:** Cualquiera dificultad que se produzca entre los accionistas en su calidad de tales o entre éstos y la sociedad o sus administradores, sea durante la vigencia o liquidación de la Sociedad, será resuelta por un árbitro arbitrador designado de común acuerdo entre las partes. En defecto de tal acuerdo, el árbitro arbitrador será designado por la justicia ordinaria. **TRIGESIMO CUARTO:** Cada vez que en el presente estatuto se hace alusión genérica a "la Ley", o a las disposiciones o normas legales, deberá entenderse que esta referencia apunta a la ley dieciocho mil cuarenta y seis, sobre sociedades anónimas, incluyendo las disposiciones complementarias y reglamentarias de la misma, que se dan por reproducidas. **TRIGESIMO QUINTO:** Se faculta al portador de copia autorizada de esta escritura, para legalizar y requerir las inscripciones y publicaciones que procedan. **TRIGESIMO SEXTO:** Las partes fijan domicilio especial en la ciudad de Valdivia. **DISPOSICIONES COMPLEMENTARIAS Y TRANSITORIAS. PRIMERA.** El capital de la sociedad, según lo expuesto en el cuerpo de la escritura, es de doscientos cincuenta mil pesos, dividido en doscientas cincuenta acciones sin valor nominal. Los socios enteran en este acto al cantidad de doscientos cincuenta mil pesos en dinero efectivo en la caja social. **SEGUNDA.** Conforme a lo dispuesto en la



1 cláusula quinta del 'estatuto social y disposición
2 complementaria primera, cada uno de los socios suscribe y
3 paga las acciones que se indican a continuación: **REINALDO**
4 **VERA CARRASCO** suscribe en este acto cincuenta acciones,
5 por un monto de cincuenta mil pesos, que paga en este acto
6 al contado y en dinero efectivo, suma que se entera en la
7 caja social: **SANEL ELIAS BARRIA ATERO** suscribe en este
8 acto cincuenta acciones, por un monto de cincuenta mil pesos,
9 que paga en este acto al contado y en dinero efectivo, suma
10 que se entera en la caja social: **SEGUNDO OSCAR**
11 **VILLANUEVA ALARCON** suscribe en este acto cincuenta
12 acciones, por un monto de cincuenta mil pesos, que paga en
13 este acto al contado y en dinero efectivo, suma que se entera
14 en la caja social: **RICARDO HUGO JIMENEZ ORDOÑEZ**
15 suscribe en este acto cincuenta acciones, por un monto de
16 cincuenta mil pesos, que paga en este acto al contado y en
17 dinero efectivo, suma que se entera en la caja social: y
18 **HERNAN CARLOS ROSAS MENA** suscribe en este acto
19 cincuenta acciones, por un monto de cincuenta mil pesos, que
20 paga en este acto al contado y en dinero efectivo, suma que se
21 entera en la caja social. Como consecuencia de lo anterior, los
22 socios en este acto ingresan a la caja social la suma de
23 doscientos cincuenta mil pesos, que la Sociedad declara recibir
24 a su entera satisfacción y que corresponde al cien por ciento
25 del capital social. Todas las acciones de la sociedad quedan
26 en consecuencia, suscritas y pagadas en este acto, del modo
27 indicado. En virtud de lo señalado en esta disposición, la
28 sociedad, representada por sus únicos accionistas, acepta la
29 suscripción y pago de la totalidad de las acciones en la forma
30 antes indicada. Los títulos de las acciones suscritas se



1 entregarán a los respectivos suscriptores dentro del plazo de
2 sesenta días contado de esta fecha. **TERCERA.** Hasta la fecha
3 de que se celebre la próxima Junta Ordinaria de Accionistas, la
4 sociedad será administrada por un Directorio provisorio
5 integrado por las siguientes personas: REINALDO VERA
6 CARRASCO, SANEL ELIAS BARRIA ATERO, RICARDO
7 HUGO JIMENEZ ORDOÑEZ y HERNAN CARLOS ROSAS
8 MENA. Presidirá el Directorio provisorio don RICARDO
9 HUGO JIMENEZ ORDOÑEZ. El Directorio provisorio se
10 sujeta a las misma normas y tendrá las misma atribuciones que
11 de acuerdo a la ley y a estos estatutos, corresponden al
12 Directorio definitivo. **CUARTA.** El primer ejercicio de las
13 sociedad durará hasta el treinta y uno de diciembre de mil
14 novecientos noventa y seis. **QUINTA.** Hasta la fecha en que se
15 celebre la Junta Extraordinaria de Accionistas que se convoque
16 para adoptar un acuerdo definitivo sobre la materia, se
17 designa el Diario Austral de Valdivia para los efectos
18 previstos en el artículo cincuenta y nueve de la Ley
19 dieciocho mil cuarenta y seis. **SEXTA.** Los socios acuerdan
20 facultar al Directorio Provisorio para fijar la fecha de la
21 próxima Junta Ordinaria, la que, en todo caso, deberá
22 efectuarse a más tardar en el plazo de noventa días a contar
23 de la fecha de suscripción de la presente escritura. **SEPTIMA.**
24 Los comparecientes fijan su domicilio en la ciudad de
25 Valdivia, a la jurisdicción de cuyos tribunales se someten.-
26 *Minuta de la abogado de este domicilio doña Inés Recart*
27 *Parra.-* Así lo otorgaron y en comprobante previa lectura
28 firmaron con los testigos hábiles y de este domicilio, don Raúl
29 Humberto Quinteros López y doña Odette Patricia Asenjo
30 Opitz.- Se da copia.- Doy fe.- Anotada con esta fecha al



1 repertorio con el número 451. *h*

2
3
4 *[Signature]* Samuel Barrio -
5 REINALDO VERA C. SANEL E. BARRIA A.

6
7 *[Signature]* *[Signature]*
8 RICARDO H. JIMENEZ O. HERNAN C. ROSAS M.
9

10
11
12 *[Signature]*
13 SEGUNDO O. VILLANUEVA A.

14 *[Signature]*
15
16 3115435

17
18
19
20
21
22 *[Signature]*

23
24 CERTIFICO QUE LA COPIA QUE PRECEDE ES TESTIMONIO
25 FIEL DE SU ORIGINAL. - Valdivia, 26 NOV. 1996

26
27
28 *[Signature]*

NOTADA EN EL REPERTORIO CON EL Nº 42 (en legajo)
en Extracto a Fojas 425 con el Nº 317 en el Registro de
Comercio Valdivia a 30 de Dic. de 1986.

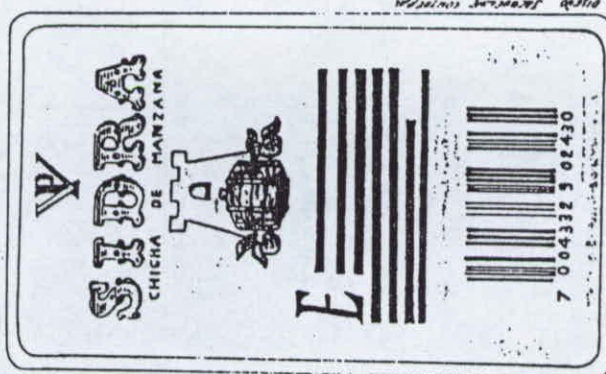
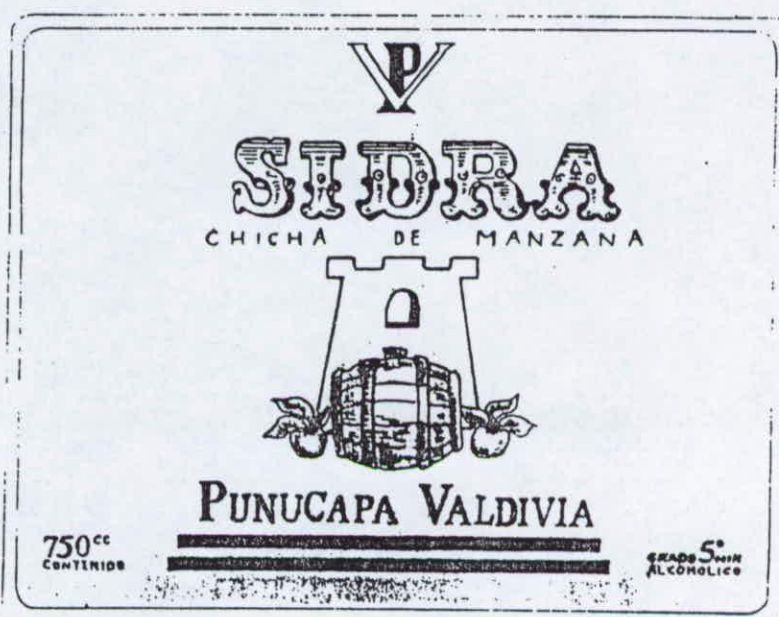
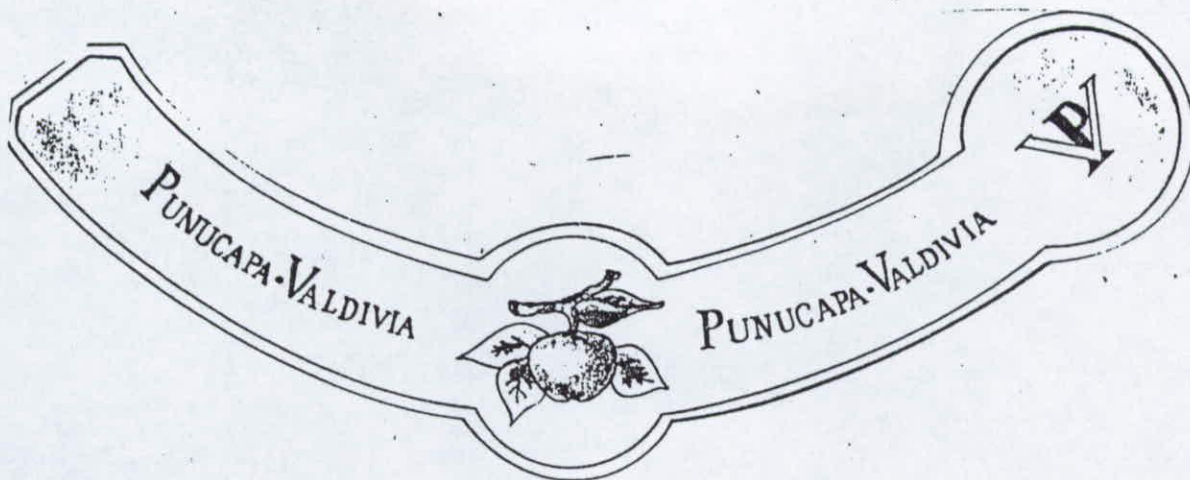
CERTIFICO: QUE LA SOCIEDAD A QUE SE REFIE-
RE LA/EL PRESENTE *Escritura* SE PUBLI-
CO EN EXTRACTO EN EL DIARIO OFICIAL EDI-
CION Nº 35641 DE 14-12-86.
Valdivia, a 30 de Dic. de 1986.

[Signature] *[Signature]* *[Signature]*



ANEXO C PRECIOS Y COTIZACIONES





Handwritten signature



Valdivia, Junio 12 de 1997.

PROYECTO DE FERMENTADO DE JUGO DE MANZANA

PRESUPUESTO FUNDACION PARA LA INNOVACION AGRARIA

DETALLE	V A L O R (\$)
1.- Galpón metálico 300 mts. 2	11.297.500
a) Estructura, marco reticulado, techo de perfil 125 x 50 x 3 y ángulo de 30x30x2 con dos manos pintura anticorrosivo ,	\$ 3.420.900
b) Revestimiento, techumbre en plancha de Zinc acanalada mm	\$ 1.480.000
c) Radier espesor 10 cm de loza H25	\$ 2.100.000
d) Hojalatería	\$ 297.500
e) Escarpe trazado niveles	\$ 4.000.000
2.- Prensa hidráulica	3.500.000
3.- Molino triturador, acero inoxidable	1.750.000
4.- Ampliación galpón de 72 mts 2	2.500.000
5.- Correa transportadora	2.000.000
6.- Alambique de acero inoxidable	8.500.000

CONSIDERACIONES

Los valores no incluyen I.V.A.

Plazo de entrega de acuerdo a lo requerido y convenido por él interesado.

Sin otro particular, y a la espera de poder recibir cualquier consulta, se despide atentamente,

Erwin Gómez Gárnica
Metalúrgica Santo Domingo
Empresa UNIVAL LTDA.

c/c Archivo.





№ 01529

O S O R N O

Fecha, 11 de Junio de 1997.

De acuerdo a lo solicitado, nos permitimos Cotizar lo siguiente:

Condiciones de Venta:

RECORD, Pinto 1833, F. 235126 - Osorno - Rafael Delgado Cid

DEPTO. AGRICOLA: M. RODRIGUEZ 1040 - FONO 233210 - FAX 236230 . OSORNO

Handwritten signature: *Handwritten signature*



PRESUPUESTO ESTUDIO DE MERCADO.

PRIMERA ETAPA. 20 horas

Análisis y Diagnóstico del Mercado Actual (incluyendo análisis interno de la empresa).
Definición de los Estratos.

SEGUNDA ETAPA. 26 horas

Análisis de la Oferta y la Demanda. Determinación del Mercado Meta.

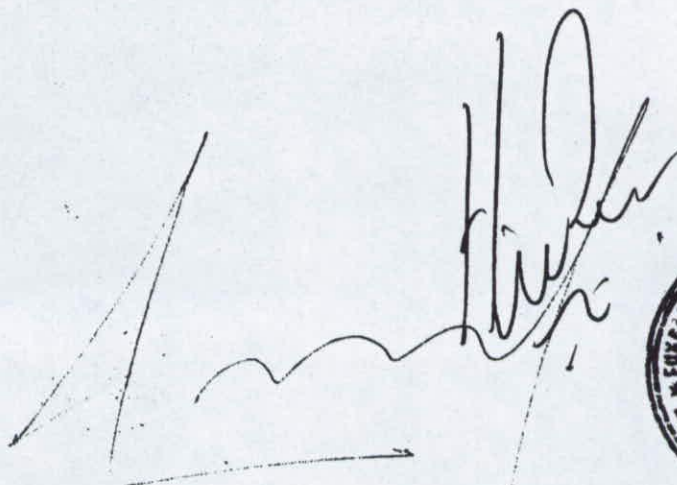
TERCERA ETAPA. 26 horas

Conclusiones. Establecimiento de Estrategias: Precio, Promoción, Distribución.

CUARTA ETAPA. 13 horas

Seguimiento de las Estrategias. Evaluación.

Se considera el valor de la hora profesional en 1 UF.



SEÑORES
ADOPTRONARIA FONUCOP SA
POBLETE

COTIZACION:

SUPERFAST. TRIPLE	\$ 11.013.-	3400	80	kg	/IVA
SALITRE POTASICO	\$ 12.415	✓	✓	✓	✓
PODEXAL	\$ 2515.-	LT.	IVA	INC.	
COPYON	\$ 4165.-	kg.	✓	✓	
COPRODOL	\$ 3200.-	kg.	✓	✓	
SEMINON (EOD 10 lrs)	\$ 3.345.-	LT	✓	✓	
WAGRE	\$ 20.000.-	✓	✓	✓	

Soc. Agrícola y Com. Curiñanco Ltda.
Av. Ecuador 1700 - Fono Fax 214712
Valdivia

Valdivia, Junio 1987



Papel Confort	frete x 6 rollos (43 rollos)	859.1
Toulo Dine	frete x 3 (24 rollos)	139.1
Exhibition	aire circunala (26 unid)	769.
Vin talle	gale 7102 (25 unid)	326
✓	✓ 104 (25 unid)	279.
Cero	casino (cop 2 pines) (24 copos)	449.
Cero	1 Litro "Clorox" (20 unid)	263.1
✓	✓ "Clorox" (20 unid)	198.1
Vin	leguido 200 ml (20 unid)	525.1
Joven	lux tocador (12 unid)	149.1
Joven	lux tocador (60 unid)	314.

Entrega de pago con todo o
cheque 15 días.

Benjamin y Cia. Ltda.

11 junio 77



Santiago, 9 de Junio de 1997

Señores
Agropecuaria Punucapa S.A.
Fax: 063-212113
292701

Presente

At: Sr. Hernan Carlos Rozas.

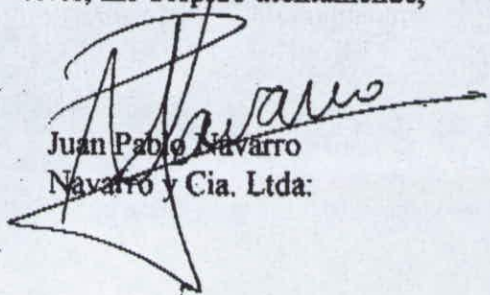
Estimados Señores

De acuerdo a lo solicitado, le mando la siguiente cotizacion:

• Levadura BIO-SPRINGER (S. Cerevisiade - Francia)	\$ 9200
• Benzoato de Sodio DSM	\$ 850
• Acido Citrico SUCROMILES	\$ 990
• Acido Citrico PROENO	\$ 880
• Metabisulfito de Potasio BASF	\$ 1150
• Bentonita Volclay - KWK	\$ 225
• Bntonita WYO - BEN	\$ 195
• Soda Caustica INDUPA	\$ 265
• Enzimas Pectoliticas ROHM	\$ 12500
• Enzimas Pectoliticas SIHAZYM	\$ 14500

Todos estos productos son grado alimenticio y han sido usados en el rubro enológico y de jugos por mucho tiempo. Acompaño a este fax los Certificados de Analisis correspondientes de cada producto.

Sesperando que esta carta sea su interes, me despido atentamente,


Juan Pablo Navarro
Navarro y Cia. Ltda.



CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

912165264042

DATE & TIME

MAY 30 11:51

DURATION

01/00

TX/RX

TX

MODE

G3

PAGE

01

RESULTS

OK

30/05 '97 10:54

56 2 5255555

IND. CORCHERA

001

Industria Corchera S.A.

Jorge Caceres 220-Casilla 845

Telefonos:(56)-2-5255655 - 5255723

Telefax:(56)-2-5255555

E-Mail: corchera@reuna.cl

SANTIAGO-CHILE

28 de Mayo de 1997

FROM:INDUSTRIA CORCHERA S.A
TO AGROPECUARIA PUNUCAPA SA

FAX 470
ATE SR HERNAN ROSAS

REF.COTIZACIONES

De acuerdo a lo solicitado sometemos a su consideracion la siguiente oferta:

Tapon champagnero blanco \$ 14.000 el millar
Muslet de 4 patas sin tapa metalica de procedencia Italiana \$ \$ 13.500 el millar
Muslet de zuncho de procedencia italiana \$ 9.500 el millar

Todos estos precios se entienden mas IVA puestos en nuestras bodegas de Santiago.- Podemos despachar por su cuenta por el medio que mas les convenga.-

Plazo de entrega: inmediato ex stock

Forma de pago: cheque a 60 dias fecha de entrega.-

Se debera documentar con el pedido u orden de compra

Quedamos en espera de sus gratas noticias y les saludamos atentamente

INDUSTRIA CORCHERA S.A.

Juan de Magalhaes-Calvet del Solar
GERENTE GENERAL





Santiago, Mayo 27 de 1997
GVEN No 833

Señores
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
Sector Punucapa s/n - Valdivia /Fax: 63-292701
Presente/

Atn. Sr. Hernán Rosas M. /

De nuestra consideración

Según lo solicitado en su fax de hoy Martes 27, tenemos a bien hacerles llegar la siguiente cotización

130.000 Botellas Champagne 750cc. verdes \$ 178,00.-

El precio indicado no incluye IVA ni flete

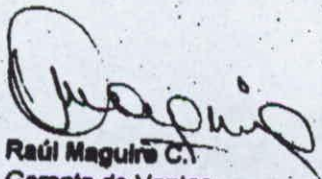
Fecha de entrega : A convenir

Forma de pago : Cheque a 60 días fecha de factura

Reajustabilidad : Mensual por I.P.C.

Validez de la oferta : 20 días

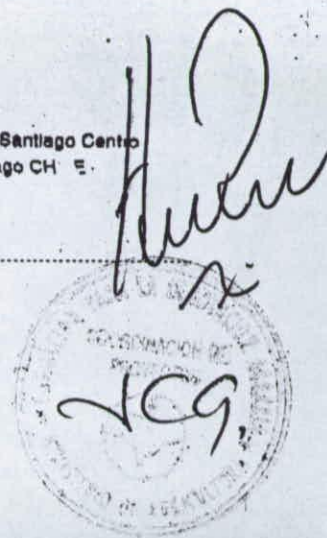
Sin otro particular, saluda atentamente a Uds.,


Raúl Maguila C.
Gerente de Ventas

RMC/nid

c.c./Arch. Gcía. General
Correlativo

CRISTALERIAS TORO S.A.I.C. Oficina: Miraflores 178 - Piso 13 - Tel. (56-2) 6321813 - Fax: (56-2) 6325477 - Santiago Centro
Planta: Dagoberto Goumy 145 Cerrillos - Casilla 9071 - Tel. (56-2) 6833971 - Fax (56-2) 6832539 - Santiago CH



+56-2-2062514 CONSTRUCTORA A & B
J. BARZELATTO Y CIA. LTDA.
Pde. Eduardo Frei Montalva 3981
Silla 15 Santiago
no 7369499 Fax 7368862

267 P01 JUN 04 '97 14:44

Santiago, Junio 02 de 1997

Señor(es)
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
Presente

At. Sr. : HERNAN ROSAS
REF : COTIZACION 1.005-97

Muy Señor(es) Nuestro(s) :

De acuerdo a lo solicitado, nos es grato detallar la siguiente cotización :

20,000 CAJAS	Largo 278	Ancho 186	Alto 325	50 Cafe	:	195.00+ IVA
CAJA PARA	6 BOTELLAS	CHAMPANERAS				
	Impresas a 1 Color					

20,000	JUEGO DIVIC.	CAJA 6 BOTELLAS	CHAMPANERAS	45 Cafe	:	60.00+ IVA
		sin Impresion			\$	255.00+ IVA
	1 TL	278	325			
	2 TC	186	325			

OTA: Valor caja sin impresión \$ 239.00+ IVA

zo de Entrega : A convenir, de acuerdo a sus necesidades
idez de la Oferta : 10 Dias
iciones de Pago : Ctdo. Antic.

Estos precios son de caracter informativo, reservandose nuestra Empresa, el derecho de modificarlos a partir de la recepcion
el pedido y con comunicacion al cliente, de no mediar pago anticipado.

MAYOR ENTREGA : en pedidos hasta 2,000 cajas nos reservamos el derecho a entregar y cobrar mas o menos
000 cajas en adelante el 10%.

Este presupuesto es al solo efecto informativo, reservandose la Sociedad el derecho de confirmarlo o
Comprador efectue el pedido.

La sociedad se reserva el derecho de imprimir en parte visible de la mercaderia su logotipo.

Estos precios son por mercaderia, entregadas Santiago.

IGO : COTI (01) BARZELATTO Y CIA. LT.



A : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.**AT. : SR. HERNAN ROSAS****DE : PATRICIO BRINCK****REF. : COTIZACION****FECHA : MAYO 27, 1997****N° PAG. : 2, INC. ÉSTA****FAX N° 63-212113**

Estimado señor Rosas:

Mediante la presente carta, y de acuerdo a lo solicitado por ustedes, nos es muy grato hacerles llegar la siguiente cotización:

Champaña 750 cc, estándar verde \$ 217,07

Este precio no incluye IVA y se entienda para envases puestos en las bodegas de nuestra planta de Padre Hurtado (Camino a Valparaíso 501, Padre Hurtado). Cristalchile no brinda el servicio de transporte de envases a las plantas de los clientes, sin embargo podemos ayudar a ustedes en este tema, recomendando transportistas conocidos por nosotros.

Reajustabilidad Este precio es válido para el mes de mayo de 1997. En lo sucesivo será reajustado mensualmente según la variación experimentada por el Índice de Variación del Precio del Vidrio (IVV), el que para efectos de la presente cotización tiene un valor de 146,82.

Descuento 5 %

Forma de pago 60 días fecha de factura, documentado con cheque al momento del retiro.

Embalaje Pallets a granel, cuyos elementos serán facturados en forma independiente a la facturación de los envases. Estos elementos son retomables, y al ser devueltos por ustedes deben facturarlos a Cristalchile.

Los precios actuales de estos elementos son los siguientes:



base del pallet	\$ 6.700 más IVA por unidad
marco	\$ 1.600 más IVA por unidad
cholguán	\$ 1.300 más IVA por unidad

Disponibilidad

Solicitamos a ustedes el enviar sus requerimientos de envases con 30 días de anticipación, con el objeto de poder garantizar su oportuna entrega.

Esperando poder atenderles con la mejor prontitud, y quedando a vuestra absoluta disposición para atender dudas y consultas, se despide afectuosamente,

Patricio Brinck G.
Jefe sector vinos

c.c. : G. General
Carpeta
Correlativo

PBG/





juan y gerardo heyn y cia. ltda.

ARTICULOS PARA LABORATORIOS, HOSPITALES E INDUSTRIAS.
FABRICACION, REPARACION E IMPORTACION DE ARTICULOS DE VIDRIO.

RUT. 83.207.700-3

DARDIGNAC 180 - ☎ 7375449 - 7355588 - FAX 7375449 - SANTIAGO

SANTIAGO, 09.06.1997.

SEÑORES

AGROPECUARIA PUNUCAPA S. A.

AT.: SR. HERNAN CARLOS ROSAS M. GERENTE GENERAL.

PRESENTE

REF.: SOLICITUD COTIZACION
MATERIAL DE LABORATORIO.

DE NUESTRA CONSIDERACION:

NOS ES GRATO PODER SALUDARLE, Y DE ACUERDO A LO
SOLICITADO POR UD, HAGO LLEGAR POR INTERMEDIO DE LA PRESENTE LA SIGUIENTE
COTIZACION:

CANTIDAD	DESCRIPCION	V. UNIT. \$
02 UNID.	MECHERO BUNSEN CON LLAVE P/GAS LICUADO	C/U \$ 11.000.-
02 UNID.	PINZA CON NUEZ, METALICO.	C/U \$ 6.850.-
02 UNID.	SOPORTE UNIVERSAL METALICO.	C/U \$ 4.850.-
02 UNID.	REFRIGERANTE SERPENTIN DE 30 A 40 cm. VIDRIO DURAN. ALEMAN.	C/U \$ 19.000.-
02 UNID.	TRIPODE METALICO P/MECHERO.	C/U \$ 1.600.-
02 UNID.	REFILLA DE ASBESTO CON CERAMICA (NO CONTAMINA) DE 15x15 cm. ALEMAN.	C/U \$ 1.500.-
01 UNID.	ALCOHOLIMETRO RANGO: 10-20%. C/CERTIFICADO DE FABRICA. AMARELL. ALEMAN.	C/U \$ 38.000.-
01 UNID.	TERMOMETRO DE MERCURIO CON LINEA BRILLANTE AZUL. RANGO: -10/+110°C. AMARELL. ALEMAN.	C/U \$ 5.000.-
02 UNID.	MATRAZ Erlenmeyer de VIDRIO BOROSILICATO DE 500 ml. DURAN-SCHOTT. ALEMAN.	C/U \$ 1.500.-
02 UNID.	MATRAZ REDONDO FONDO PLANO DE VIDRIO BOROSILICATO DE 500 ml. DURAN-SCHOTT. ALEMAN.	C/U \$ 2.250.-
03 UNID.	MATRAZ AFORADO DE VIDRIO BOROSILICATO DE 200 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 4.600.-
02 UNID.	PROBETAS DE VIDRIO DE 250 ml. GRADUADA ALEMAN.	C/U \$ 4.600.-
02 UNID.	NUEZ DOBLE TORNILLO.	C/U \$ 3.600.-
05 UNID.	CUELLO CISNE DE VIDRIO P/UNION DE TAPON de GOMA. C/U \$ 1.800.-	C/U \$ 1.800.-
05 UNID.	SET DE 2 TAPONES P/CUELLO CISNE.	C/U \$ 650.-
02 UNID.	ARGOLLA METALICA SIN NUEZ, P/MATRAZ DE 250 cc.	C/U \$ 1.500.-
03 UNID.	MATRAZ REDONDO FONDO PLANO DE VIDRIO BOROSILICATO DE 250 ml. DURAN-SCHOTT. ALEMAN.	C/U \$ 1.850.-
03 UNID.	MATRAZ AFORADO DE VIDRIO BOROSILICATO 50/55. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 3.800.-
03 UNID.	PIPETAS VOLUMETRICAS DE VIDRIO DE 20 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.680.-
06 UNID.	VASO PRECIPITADO DE VIDRIO BOROSILICATO DE 250 ml. DURAN- SCHOTT. ALEMAN.	C/U \$ 1.100.-
03 UNID.	PIPETAS AFORADAS DE VIDRIO DE 5 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.150.-
03 UNID.	IDEM. DE 2 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.100.-
03 UNID.	IDEM. DE 10 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.200.-
03 UNID.	MATRAZ Erlenmeyer de VIDRIO BOROSILICATO DE 250 ml. C/TAPON DE GOMA. DURAN. ALEMAN.	C/U \$ 1.500.-
03 UNID.	PIPETAS AFORADAS DE VIDRIO DE 25 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.680.-
03 UNID.	IDEM. DE 10 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.200.-
03 UNID.	FERROMETRO DE HUBBERT. DURAN. ALEMAN.	C/U \$ 4.850.-
03 UNID.	PIPETAS AFORADAS DE VIDRIO DE 20 cc. CLASE AS. ALEMAN.	C/U \$ 1.680.-

\$ 253.770 + IVA : 299



SCHOTT
DURAN



DISTRIBUIDOR

AUER-SOG
MIRILLAS



EXCLUSIVO

BRAND

PORCELANA

HALDENWANGER DE BERLIN





DARDIGNAC 180 - ☎ 7375449 - 7355588 - FAX 7375449 - SANTIAGO

01	UNID.	PIPETA AFORADA DE VIDRIO DE 50 cc. CLASE A5. ALEMAN.	C/U \$ 3.000.-
01	UNID.	MOSTIMETRO NACIONAL.	C/U \$ 7.850.-
01	UNID.	MOSTIMETRO ALEMAN.	C/U \$ 12.000.-
01	UNID. 1 lt.	HIDROXIDO DE SODIO SOL. 0.1 N. PREPARADO.	C/U \$ 2.850.-
01	UNID. 1 lt.	YODO SOL. 0.1 N. PREPARADO.	C/U \$ 4.290.-
01	UNID. 1 lt.	ACIDO SULFURICO, p. a.	C/U \$ 3.460.-
01	UNID. 250grs.	ALMIDON SOLUBLE, p. a.	C/U \$ 6.200.-
01	UNID. 100grs.	FENOLFTALEINA EN POLVO. PURA.	C/U \$ 3.750.-
01	UNID. 125grs.	FENOLFTALEINA, p. a.	C/U \$ 15.280.-
01	UNID. 500gr.	HIDROXIDO DE SODIO, p. a.	C/U \$ 3.100.-

CONDICIONES DE VENTA:

PRECIOS : VALORES NETOS MAS 18% IVA.
FORMA DE PAGO : CONTADO O CHEQUE 30 DIAS.
PLAZO ENTREGA : INMEDIATO, SALVO VENTA PREVIA.
VALIDEZ DE LA COTIZACION : 20 DIAS.

ADEMAS EXISTEN OTROS ARTICULOS DE VIDRIO, PLASTICO Y PORCELANA, COMO TAMBIEN SE FABRICAN Y REPARAN ARTICULOS DE VIDRIO SEGUN MODELO O DIBUJO. CUALQUIER CONSULTA RUEGO HACERLA VIA FAX.

SIN OTRO PARTICULAR Y ESPERANDO UNA BUENA ACORDADA DE SU PARTE,
SE DESPIDE ATTE. DE UD.

JUAN Y GERARDO HEYER Y CIA. LTDA.
FCA. DE ARTICULOS DE VIDRIO
LABORATORIOS Y REPARACIONES
DARDIGNAC 180 - SANTIAGO
FONO - FAX 7375449



SCHOTT
DURAN



DISTRIBUIDOR

AUER-SOG
MIRILLAS



EXCLUSIVO

BRAND

PORCELANA
HALDENWANGER DE BERLIN

END

CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

562375449

ERROR PAGE : 02

DATE & TIME

JUN 09 19:09

DURATION

02/47

TX/RX

RX

MODE

G3

PAGE RES

02





IMPORTADORA Y DISTRIBUIDORA AROU MED S. A.

2000
 2001
 2002
 2003

[illegible]

COTIZACION



A. referirse a esta política con respecto al futuro

Nº 91172 al al 031
Santiago, 10 de Junio de 1997

Srs Agropecuaria Punucapa S.A..

Fax 063-292701 At. Sr. Hernan Rosas
Valdivia

Muy señores nuestros:
Tenemos el agrado de colizar a Uds., puesto en bodega de Santiago o buses, **salvo venta previa**, lo siguiente:

Condiciones	:	Contado contra entrega de Mercad.
Plazo Entrega	:	Instantáneo
Validez Oferta	:	30 días

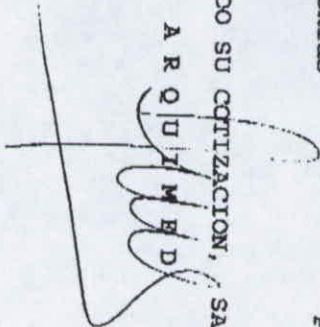
ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	PRECIO \$
22	30743	Acido Sulfurico	1	X 2.5 litro	6.995
23	450-2	Acido Sulfurico	1	X 1.0 litro	2.250
24	336-5	Almidon Soluble	1	X 1.0 kilo	48.330
25	401-8	Penolftaleina	1	X 100 Gramo	9.800
26	79	Penolftaleina	1	X 100 Gramo	12.300
27	30620	Sodio Hidroxido	1	Kilo	4.980
28	70002	Sodio Hidroxido	1	Kilo	3.990

* M\$S IVA *

AGRADECIENDO SU COTIZACION, SALUDA ATTE. A UDS.,

A R Q U I M E D

S. A.



ARQUTMED S. A.

AGRADECIENDO SU COLIZACION, SALUDA ATTE. A UDS.,

CO SU CITIZACION, SA
AR QUITME D

* MĀS IVĀ *

ARQUIMED

Servicio al Cliente: 02 222 2222

IMPORTADORA Y DISTRIBUIDORA ARQUIMED S.A.

Carretera Antioquia
Calle 1250
Santiago

Fono: 222 2222
Fax: 222 2222
Rut: 12.500.000-5

COTIZACION

A: REQUISITO A ESTE COTIZACION

Santiago 10 de Junio N° 91172 al al al 031
de 15 97

Srs Agropecuaria Punucapa S.A.

Fax 063-292701 At. Sr. Hernan Rosas
Valdivia

Condiciones : Contado contra entrega de Mercad.
Plazo Entrega : Inmediato
Validez Oferta : 30 días

Muy señores nuestros:
Tenemos el agrado de cotizar a Uds. puesto en bodega de Santiago o buses, salvo venta previa, lo siguiente:

ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	PRECIO \$ UNIDAD
1	85407	Pipeta Volumetrica 20ml	3	Unidad	1.980
2	10250	Vaso Precipitado 250 ml	6	Unidad	960
3	1000250	Vaso Precipitado 250 ml	6	Unidad	1.600
4	85390	Pipeta Aforada 5ml	3	Unidad	890
5	85382	Pipeta Aforada 2ml	3	Unidad	695
6	85400	Pipeta Volumetrica 10ml	3	Unidad	1.495
7	417	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado	3	Unidad	980
8	4980250	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado	3	Unidad	1.995
9	38459	Tapon Goma Roja Nr 6, para Matraz Erlenmeyer 250 cc	3	Unidad	750
10	85372	Pipeta Graduada 25ml:0,1	3	Unidad	1.995
11	85400	Pipeta Aforada 10ml	3	Unidad	1.495
12	85407	Pipeta Aforada 20ml	3	Unidad	1.980
13	85413	Pipeta Volumetrica 50ml	1	Unidad	2.980
14	88256	Mostimetro	1	Unidad	11.865
15	88129	Densimetro 0,8-0,9	1	Unidad	6.530
16	88130	Densimetro 0,9-1,0	1	Unidad	6.530
17	88131	Densimetro 1,0-1,1	1	Unidad	6.530
18	38210	Fixanal Sodio Hidroxido 0,1 N	1	Ampoll	5.980
19	38060	Fixanal Yodo 0,1 N	1	Ampoll	19.995
20	38250	Fixanal Acido Oxalico 0,1 N	1	Ampoll	9.800
21	30743	Acido Sulfurico	1	litro	7.980

HANNA

WATMAN

Denit Instrument Company

Riedel de Haën Reactivos para análisis

binda

Fisher Scientific



A. SERVICIOS A CLIENTES, CONSULTAS, COTIZACIONES

IMPACTADORA Y DISTRIBUIDORA ARQUIMED S.A.

 Av. Francisco de O'Higgins 1225
 Casilla 2289
 Santiago

 FONO: 5626344633
 FAX: 5626344633
 E-MAIL: 32.555@ccp.cl

COTIZACION

A referirse a este documento: 10567034 0261

N° 91163 al 01 031

Santiago, 9 de Junio de 1997

Srs Agropecuaria Puncapa S.A.

 Fax 063-292701 At. Sr. Hernan Rosas
 Valdivia

 Condiciones : Contado contra entrega de Mercad.
 Plazo Entrega : Inmediato
 Validez Oferta : 30 días

 Muy señoras nuestros:
 Tenemos el agrado de cotizar a Uds., puesto en boca de Santiago o buses, salvo venta previa, lo siguiente:

ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	PRECIO S UNIDAD
17	88934	Nuez doble	2	Unidad \$	4.980
18	88935	Nuez doble	2	Unidad \$	3.995
19	85877	Tubo Vidrio Cuello Cisne 24/40	5	Unidad \$	19.800
20	88459	Tapon Goma Roja Nr 6 (para Matraz de 250 ml.)	10	Unidad \$	750
21	88802	Argolla con Tornillo 6cms	2	Unidad \$	5.980
22	88803	Argolla con Tornillo 8cms	2	Unidad \$	5.980
23	88804	Argolla con Tornillo 10cms	2	Unidad \$	5.980
24	88805	Argolla con Tornillo 12 cms	2	Unidad \$	5.980
25	88801	Argolla con Tornillo 15cms	2	Unidad \$	5.980
26	417 119250	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado	3	Unidad \$	980
27	4980250	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado	3	Unidad \$	1.995
28	417 119250	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado, esmerilado 50/55	3	Unidad \$	26.780
29	4980250	Matraz Erlenmeyer 250ml Graduado, esmerilado 50/55	3	Unidad \$	29.800

* MAS IVA *

AGRADECIENDO SU COTIZACION, SALUDA ATTE. A UDS.,

A R Q U I M E D S . A .

HANNA

Whatman Papel filtro

Dewar Isotermas Company

Riedel de Haën Reactivos para análisis

Etna

Fisher Scientific



A. Servicio al Cliente: 0212 446333

ACTIVO FISCAL
Caja A-1984
Santiago

FORMA DE PAGOS: 0212 446333
FAX: 0212 446333
E-MAIL: 0212 446333

COTIZACION

Santiago,

9 de

Junio

Nº

91163

al

ce 19

9



Srs Agropecuaria Punucapa S.A.

Pax 063-292701 At. Sr. Hernan Rosas
Valdivia

Condiciones : Contado contra entrega de Mercad.
Plazo Entrega : Inmediato
Validez Oferta : 30 dias

Muy señores nuestros:
Tenemos el agrado de cotizar a Uds., puesto en bodega de Santiago o buses, salvo venta previa, lo siguiente:

ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	PRECIO UNIDAD \$
1	1210	Mechero Bunsen gas licuado	2	Unidad \$	9.890
2	88887	Mechero Bunsen gas licuado	2	Unidad \$	19.800
3	88932	(Pedestal) Soporte Universal Simple	2	Unidad \$	5.980
4	85860	Refrigerante Recto Liebig 30cm, sin Esmerilados	2	Unidad \$	19.800
5	85861	Refrigerante Recto Liebig 40cm, sin Esmerilados	2	Unidad \$	23.600
6	88803	Argolla con Torn 8cms	2	Unidad \$	5.980
7	1502	Pinza Matraz mediana con tornillo	2	Unidad \$	9.200
8	88940	Tripode Pe Mechero Bunsen	2	Unidad \$	2.950
9	88926	Rejilla Asbesto 16x16 cm	2	Unidad \$	950
10	88008	Alcoholimetro 0 - 100 GL	1	Unidad \$	8.940
11	88481	Termom Quim 0-100 C Escala Interna	1	Unidad \$	5.980
12	88495	Term Quim 0-100 Escala Externa	1	Unidad \$	2.995
13	417	Matraz Erlenmeyer 500ml Graduado	2	Unidad \$	1.490
14	4980500	Matraz Erlenmeyer 500ml Graduado	2	Unidad \$	2.400
15	85436	Matraz Aforado 200ml Tapa Plastica Clase A	3	Unidad \$	4.980
16	85836	Probeta Graduada 250ml	2	Unidad \$	5.980

HANNA
Instrumentos

W. W. Whitman
Papel filtro

Deuter Massman Company
Santiago de Chile

Riedel de Haën
Reactivos para análisis

W. J. Binder
Estirios, ITC, 200715

Fisher Scientific

KAHNI S.A.I.C.
Ferreteria Industrial
PlacaCentro
Vidrieria

COTIZACION N°: 3937
Cotizado por :WILMA CORVALAN

Rut Cliente:96776380-2

Nombre o Razon Social : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

Siro : ELABORACION CHICHA Ciudad : VALDIVIA

Direccion : PUNUCAPA SIN NUMERO Fax:

Referencia: AT.SR. HERNAN ROSAS

Fecha Cotizacion : 11/06/97 Valida hasta el : 21/06/97

Codigo	Descripcion	Un.	Cantidad	Valor	Total
0757	MOTOSIERRA HUSQVARNA MOD. 288	C/U	1,000	476.593	476.593
2161	DESBROZADORA HUSQVARNA 265-RX	C/U	1,000	451.013	451.013
Total Neto :					\$927.606
Descuento 5% :					\$46.380
Monto Afecto :					\$881.226
18% I.V.A. :					\$158.621
Total Cotizacion :					\$1.039.847

CONDICIONES DE VENTA : A CONVENIR
LUGAR DE ENTREGA : FERRETERIA
PLAZO ENTREGA : 2-4 DIAS

GRACIAS POR SU PREFERENCIA

NOTA : Para cualquier informacion comuniquese con los Fonos :212339-215139
Fax N°:(063)215365 - Valdivia - Chile

En la espera de satisfacer sus necesidades y quedando a su disposición para
responder cualquiera de sus consultas, se despide atte.

Francisco Benavides Moya
Jefe de Ventas

lider en Abastecimiento y Servicio a la Industria



KAHNI S.A.I.C.
Ferretería Industrial
Saca Centro
Industria

COTIZACION N°: 3912
Cotizado por : FRANCISCO BENAVIDES

Cliente: 96776380-2
Nombre o Razon Social : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
Pro : ELABORACION CHICHA Ciudad : VALDIVIA
Direccion : PUNUCAPA SIN NUMERO Fax :

Referencia:

Fecha Cotizacion : 10/06/97 Valida hasta el : 20/06/97

Item	Descripcion	Un.	Cantidad	Valor	Total
647	TIJERA PODAR BELLOTA 22 CMS.	C/U	2,000	3.817	7.634
658	SERRUCHO PODAR 384-5T SANDVIK	C/U	2,000	5.508	11.016
723	PIEDRA ASENTAR NORTON IB-8	C/U	1,000	2.400	2.400
169	LIMA ACHAFLAN. 6" WASSA SANDVIK	C/U	1,000	1.271	1.271

Total Neto	:	\$22.321
Descuento 0%	:	\$0
Monto Afecto	:	\$22.321
18% I.V.A.	:	\$4.018
Total Cotizacion	:	\$26.339

CONDICIONES DE VENTA :
TIPO DE ENTREGA : FERRETERIA LAUTARO 175
TIPO DE ENTREGA :

GRACIAS POR SU PREFERENCIA

A : Para cualquier informacion comuniquese con los Fonos : 212339-215139
Fax N°: (063) 215365 - Valdivia - Chile

Se espera de satisfacer sus necesidades y quedando a su disposición para
ponder cualquiera de sus consultas, se despide atte.

Francisco Benavides Moya
Jefe de Ventas

ADOLFO KAHNI S.A.I.C.

der en Abastecimiento y Servicio a la Industria





VTA. DE COMPUTADORES
 SERV. TÉC. HARDWARE Y
 SOFTWARE FAX - INTERNET
 SERVICIO DE SCANNER
 SUMINISTROS
 ATENCIONES DE EMERGENCIA

COTIZACION

N° 128 / 06 /

DIA	MES	AÑO
10	06	97

Señor(es) : Agropecuaria Punucapa S.A.

RUT.: 96.776.380-2

Dirección: Punucapa S/N°

Fono: 202978

Ciudad: Valdivia

CANTIDAD	DETALLE	P/U.	TOTAL
1 (Un)	Computador Personal Astecomp 100 Mhz con la siguiente configu- 1 Placa Tarjeta Madre Pentium P5200 256 Kb. PIPLN VIA 1 Monitor Color Goldstar 14 SVGA pto. 28 Resolucion 1024 x 768. 1 Procesador Intel Pentium 100 Mhz. 1 Disco Duro 1,5 Gb 1 Ventilador para procesador Intel Pentium 1 Gabinete Minitower con Fte. Poder 230 Watt. 1 Disketera 3,5 1.44 Mb Alta Densidad 8 Mb Memoria RAM 1 Teclado Microsoft Win '95 Original 1 Kit Multimedia 16 x	\$ 665.000	I.V.A. Incl.
1 (Una)	Impresora Epson LQ 570 24 pines Carro Angosto Matriz de Punto I.V.A. Incl.	\$ 192.500	
1 (un)	Software Sistema Operativo Windows 95 en CD Español I.V.A. Incl.	\$ 65.000	
1 (un)	Software Office '97 Standar en Diskettes 3,5 Español	\$ 295.000	
	Plazo entrega : 4 Días hábiles después de puesta O/Compra.		

CONDICIONES:

Pago: Contado a 30 días. Validez : 07 Días.
 Gerente Ventas : Fernando Rodríguez Guzmán
 Servicio Técnico: Garantía 1 Año, conforme a contrato.

NETO :

IVA :

TOTAL :

ASTECOMP LTDA.
 Rut: 78.948.740 - 5
 Beauchef 814 F/F 206440
 VALDIVIA
 10 junio 97.





*** Garantías CPU : 24 meses**
Garantía Discos, periféricos : 12 meses

COMPUTADOR EPSON PC-5600 c/Multimedia 120Mhz

Procesador : Pentium INTEL 120Mhz
Memoria Ram : 16Mb ampliable a 128Mb
Memoria video : 1Mb Bus local Video ampliable a 2Mb
Memoria caché : 8Kb internos (hasta 256Kb externos)
Disco Duro : 1,2Gb
Video : Soporta software M-PEG
Disketera : 3,5" 1.44Mb
Interfases : 1 paralela bidireccional / 2 seriales / mouse PS/2
Monitor : SVGA Color 14" .28
Slot : 3 slots ISA y 1 PCI
Teclado : Español expandido 102 teclas
Mouse : PS/2 EPSON y Micrófono
Software : Windows 95 preinstalado
Kit Multimedia : CD-ROM 8x, parlantes stereo c/amplificador, tarjeta 16 bits
Software en CD : Exploradores del mundo, Pablo Neruda, Utilitarios y otros CDs
Fax/Modem : 33.600 bps

**** GARANTIA EPSON 24 MESES ****

\$ 833.500 c/IVA

**** SERVICIO TECNICO "ALARTRONIC LTDA."**

IMPRESORAS CARRO ANGOSTO

IMPRESORA EPSON modelo LQ-570+

225 cps / 24 agujas / Paralela / Tractor y fricción

Buffer 8Kb / Smart Park

Tear Off / QUIET

**** GARANTIA EPSON 24 MESES ****

\$ 184.970 c/IVA

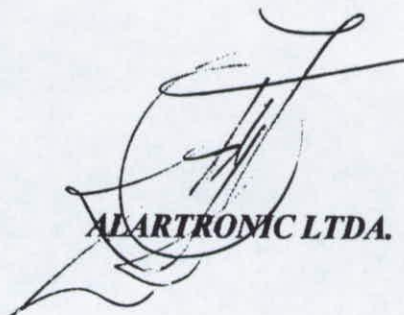
*** CONDICIONES GENERALES**

Entrega : 24 horas (según stock)

Validez : 5 días

Valores : IVA incluido

Forma pago : 30 días fecha factura


ALARTRONIC LTDA.





Fecha : 10/06/97	De : ALARTRONIC LTDA.
Empresa : Agrop. Punucapa S.A.	At. : Luz Gloria Ibertti F.
At. Sr. : Ricardo Arroyo	Fono : 218921
Fax : 202978	Fax : 219373 - Valdivia

Total páginas : 2 (incluida ésta)

Referencia : **COTIZACION Equipamiento Computacional**

De nuestra consideración:

Por intermedio de éste, y agradeciendo vuestra elección al cotizar con nuestra empresa, nos es grato hacer llegar Cotización por Equipamiento Computacion:

COMPUTADOR ALARTRONIC Pentium 133

Procesador	: Pentium AMD K5 133Mhz
Memoria Ram	: 16Mb ampliable a 128Mb
Memoria video	: 1Mb Bus local Video ampliable a 2Mb
Memoria caché	: 8Kb
Disco Duro	: 1,2Gb
Disketera	: 3,5" 1.44Mb
Interfases	: 1 paralela / 2 seriales
Monitor	: SVGA Color 14" .28 digital
Slot	: 3 slots ISA y 1 PCI
Teclado	: Español expandido 102 teclas
Mouse	: Serial 2 botones
Software	: MS-Windows 95
Kit Multimedia	: CD-ROM 12x, tarjeta sonido 16 bits, parlantes stereo
Fax/Modem	: 33.600 bps interno
** SERVICIO TECNICO "ALARTRONIC LTDA."	
\$ 727.570 c/IVA	

COMPUTADOR ALARTRONIC Pentium 100

Procesador	: Pentium Intel 100Mhz Tritron
Memoria Ram	: 16Mb ampliable a 128Mb
Memoria video	: 1Mb Bus local Video ampliable a 2Mb
Memoria caché	: 256Kb chipset write back
Disco Duro	: 1,2Gb
Tarjeta video	: Acelerador cirrus PCI
Disketera	: 3,5" 1.44Mb
Interfases	: 1 paralela / 2 seriales
Monitor	: SVGA Color 14" .28
Slot	: 3 slots ISA y 3 PCI
Teclado	: Español expandido 102 teclas
Mouse	: Serial 2 botones
Software	: MS-Windows 95
Kit Multimedia	: CD-ROM 12x, tarjeta sonido 16 bits, parlantes stereo
Fax/Modem	: 33.600 bps interno
** SERVICIO TECNICO "ALARTRONIC LTDA."	
\$ 784.620 c/IVA	





Camilo Henríquez 442
Oficina 3 - Piso 3
Fono / Fax 218971
VALDIVIA

PRESUPUESTO

Nº 1183

DIA	MES	AÑO
09	08	97

Señor (es): SIDA RINCUETA - VALDIVIA
R.U.T.:
Dirección:
Comuna: Teléfono: Fax:

Nº Ejemplares	DETALLE	TOTAL
50.000	ETIQUETAS ENVASE VIDRIO DE SIDA - 3 TIPOS	\$6.000.000.-
VALORES INCLUYEN IVA.-		

CONDICIONES:

- Presupuesto válido por días.
- Forma de pago: 50% contra orden de trabajo.
50% contra entrega / factura.
- Valores con / más I.V.A.
- Plazo de entrega días hábiles.

Valor Neto:

18% I.V.A.

Valor Bruto:

[Signature]
PubliGestión Ltda

Todo trabajo debe ser documentado con cheque a nombre de PubliGestión Ltda.
Toda modificación a las características de este presupuesto, significará
necesariamente variación en los precios.

[Signature]



Nº 08210

DIA 10 MES 06 AÑO 97.

INFOLAND

SEÑOR (ES):

AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

DIRECCION:

PUNUCAPA S/N.

R.U.T.:

96.746.380-2

COMUNA:

FONO:

202978.

CIUDAD:

VALDIVIA.

FAX / TELEX:

GIRO:

CODIGO VENDEDOR:

Dicando Jorjano

CANTIDAD	CODIGO	EQUIPO	VALOR UNITARIO	TOTAL
		MICRO PLUS KENDALL MULTIMEDIA		632.156
		- PENTIUM 120 MHZ.		+ I.V.A.
		- MEMORIA RAM 16 MB.		
		- DISCO DURO 1,2 GB.		
		- MEMORIA VIDEO 1 MB.		
		- MEMORIA CACHE 256 KB.		
		- MONITOR COLOR SVGA 14". 28.		
		- DKT. 3,5" HD		
		- KIT MULTIMEDIA DE 12 X		
		- PARANTES STEREO		
		- FAX/MODEM 33 600 BPS.		
		- MICROFONO CON PEDESTAL.		
		- TECLADO, MOUSE Y PAD		
		- GARANTIA 3 AÑOS.		

OBSERVACIONES

- VALORES COTIZACIÓN 08 DIAS.
- TIEMPO ENTREGA ± 7 DIAS.
- GARANTIA EN CASO DE FALLA.

ATENCION SR.:

POR MANO

SI

☒

NO

☐



OKIDATA ML-590

Generalidades
n del

sultó

nto en

nte de

tipos

mente a

veloci-

de im-

opción

ta 2

s suel-

con

.)

Esta serie OKIDATA ganó el premio a la selección editor del PC Magazine en noviembre de 1993. Reser la impresora más rápida en su categoría, tanto en DOS como Windows. Gracias a su cabezal inteligente de 24 agujas, es capaz de reconocer los distintos tipos de formulario y ajustarse automáticamente a distintos grosores de papel (nro.de copias). Su velocidad de 450 CPS la ubica entre los dispositivos de presión de alto requerimiento. Esto sumado a la color y sus capacidades de manejo de papel (hasta 2 tractores simultáneos más el alimentador de hojas) la hacen ideal para puestos secretariales múltiples tipos de documentos (cartas con y sin membrete, sobres, facturas, presentaciones, etc

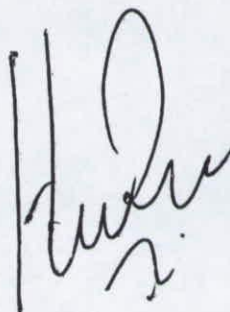
CARACTERISTICAS

Formato

Carro angosto (10,5")

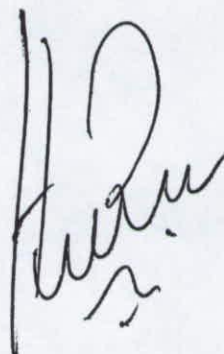
Resolución

360 x 360 dpi m x.




Tecnología	Matriz de punto, 24 agujas
Velocidad	450 CPS en HSD 120 CPS en LQ
Memoria	64 KB de buffer más 32 KB para fonts escalables
Panel Frontal	Selección de todas las funciones directo desde el panel o por menú
Fuente del papel	Por atrás y arriba estándar
Nro de copias	Original + 4 copias
Duración Cabezal	200.000.000 de caracteres
Interfaces	Paralela
Otros	Cable de poder, cinta de impresión y documentación
Garantía	1 año

□□





COTIZACION

VALDIVIA, 11 de Junio de 199 7

Señor (es) Agropecuaria Puncapa S.A RUT _____

Dirección Teléfono.....

Ciudad VALDIVIA Comuna VALDIVIA Giro _____

At. Sr.: *Hernán Rozas*

At. Sr.: *Hernán Rozas*

[illegible]

SEGUN CONDICIONES DE INDICAN:

- a) Condiciones de Pago: 50% a 60 días contra entrega
b) Fecha de entrega: 15 días
c) Mercaderías puestas en: VARIVIA
d) Validez de la oferta: 30 días
e) Valores IVA incluido.

FIBRONAVAL

Accepted



Vº Bº Cliente



SOCIEDAD CAUPOLICAN S.A.

MATRIZ:
SAL :

Av. Caupolicán N° 0395
Av. Sor Vicenta N° 2055

Fono - Fax: 45 - 253600
Fono - Fax: 43 - 315150

TEMUCO
LOS ANGELES

Temuco, 10 de Junio de 1997

SEÑORES
AGROPECUARIA PUNOCAPA S.A.
FONOFAX 63 212113
VALDIVIA

AT.: Sr. Hernan Rosas

según lo solicitado, tenemos el agrado de cotizarle :

1 Motocultivador BARBIERI (Italia) Ghepard con motor a bencina de 10 HP, partida manual a cuerda, con di- ferencial y bloqueador, 4 marchas adelante y 3 atrás; embrague multi- disco en seco; toma de fuerza de 950 a 1000-RPM, neumáticos 5.00-12	\$ 1.310.000.-+ IVA
1 Rotofresa de 50/60/70 cm con rue- da de transporte	311.000.-" "
1 Segadora frontal de 132 cm	332.000.-" "
1 Conector de aperos (indispensable para arado)	46.000.-" "
1 Asurcador ajustable para regadores	44.000.-" "
1 Arado reversible	109.000.-" "
1 Trompo fertilizador, aprox. 15 m alcance	323.000.-" "
1 Equipo fumigador c/estanque de 200 lts. montado sobre ruedas, con asiento, bomba, barras y pistón de aspersion	756.000.-" "
1 Triturador de sarmientos, malezas, etc.	693.000.-" "
1 juego contrapesos, recomendable para trabajos con arado y rotofresa	81.000.-" "
1 carrito Sulki, de 2 ruedas c/freno asiento para transporte	164.000.-" "

continúa en hoja 2

[Handwritten signature]



SOCIEDAD CAUPOLICAN S.A.

SA MATRIZ:

Av. Caupolicán N° 0395

Fono - Fax: 45 - 253600

TEMUCO

SUCURSAL :

Av. Sor Vicenta N° 2055

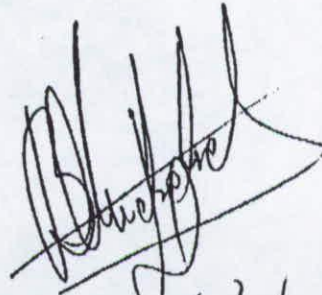
Fono - Fax: 43 - 315150

LOS ANGELES

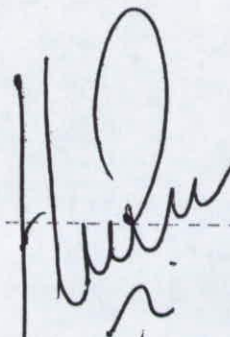
1 Motocultivador BARBIERI modelo Leopard, con motor Diesel de 12.2 HP, neumáticos 6.50/80-14, 4 marchas adelante y 2 atrás, frenos de tambor	\$ 2.100.000.- + IVA
1 Rotofresa de 80-90-100 cm	360.000.- "
1 Segadora frontal de 132 cm	380.000.- "
1 Conector de aperos	50.000.- "
1 Asurcador ajustable	45.000.- "
1 Arado reversible	109.000.- "
1 Trompo fertilizador	323.000.- "
1 Equipo fumigador de 300 lts.	924.000.- "
1 Shredder, trituradora de sarmientos	714.000.- "
1 Juego de contrapesos	81.000.- "
1 Trailer volquete de 500 k(suj.a disp.)	493.000.- "

NOTAS:

- A estos valores hay que agregar el IVA
- Ellos incluyen Entrega Técnica y Capacitación del operador
- Por pago al contado hay un 6% de descuento



Bruno Kiebusch..



CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

5645253600

DATE & TIME DURATION TX/RX MODE PAGE RESULTS
JUN 10 10:59 01:37 RX G3 02 OK



Industria Corchera S.A.
Jorge Caceres 220-Casilla 845
Telefonos:(56)-2-5255655 - 5255723
Telefax:(56)-2-5255555
E-Mail: corchera@reuna.cl
SANTIAGO-CHILE

9 de Junio de 1997

FROM:INDUSTRIA CORCHERA S.A
TO AGROPECUARIA PUNUCAPA SA **FAX 523**
ATE SR HERNAN ROSAS

REF MAQUINARIA PARA SIDRA

Por la presente completamos nuestra oferta anterior por
maquinas para la planta de sidra

a) Maquina capsuladora semiautomática para espumantes
marca **Robino & Galandrino**, modelo **Eolo S.A.**, para un
rendimiento de aprox. 900 bot/hr, de funcionamiento
neumático y con ejecución de 4 pliegues y posterior
alisado del capsulón, con accesorios para un tipo de
botella y cápsula:

Valor ex-fábrica:

Lit 8.050.000

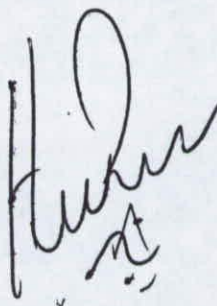
Accesorios opcionales:

-Cabezal para pliegues y alisado de otro tipo de cápsula ó cuello de botella:	Lit 1.400.000
-Sistema mecánico para mejorar los pliegues en la parte inferior de la cápsula:	Lit 500.000
-Repuestos aconsejados:	Lit 500.000
-Versión especial con cadena más larga:	Lit 650.000

b) Máquina colocadora de bozales semiautomática marca
Robino & Galandrino, modelo **Mini Jolly**, para un
rendimiento de 700 a 900 bot/hr, con funcionamiento
neumático, comando a pedal, acondicionada para un tipo de
botella y un tipo de bozal:

Valor Ex-Fabrica:

Lit 8.600.000



Industria Corchera S.A.
Jorge Caceres 220-Casilla 845
Telefonos:(56)-2-5255655 - 5255723
Telefax:(56)-2-5255555
E-Mail: corchera@reuna.cl
SANTIAGO-CHILE

9 de Junio de 1997

FROM:INDUSTRIA CORCHERA S.A
TO AGROPECUARIA PUNUCAPA SA FAX 520
ATE SR HERNAN ROSAS

REF MAQUINARIA PARA SIDRA

De acuerdo a lo solicitado sometemos a su consideracion la siguiente oferta por distintos tipos de maquinas:

a)Electrobomba monocilíndrica marca Manzini ,modelo SM 100 Inox. para trabajar con líquidos aún de considerable densidad pero en ausencia de cuerpos sólidos de grandes dimensiones. Compuesta de inversor de flujo a esfera con by-pass incorporado (permite obtener rendimientos intermedios a los standard) Es posible instalar a solicitud un inversor a mariposa,el cual permite filtrar líquidos con cuerpos sólidos de grandes dimensiones en suspensión.El rendimiento es de 50 Hl/hr en primera velocidad y 100 Hl/hr en segunda velocidad.Sistema eléctrico especial con dos circuitos independientes,dos salvamotores y visualizador de funciones:

-Valor Ex-Fábrica: Lit 6.300.000 ✓

b)Filtro de tierra marca TMCi Padovan,con placas horizontales Modelo Greenfilter G2/B, con una superficie de filtración de 1,9 mts2, para una producción apróx. de 4.000 Lts/Hora de vino,sistema para filtración de líquidos residuales,y sistema de descarga en el lavado de tipo manual:

Valor Ex-fábrica: Lit 9.800.000 ✓

c)Filtro de placas marca TMCi Padovan Modelo 40/20 de 20 placas de 40x40 para vino tranquilo para un rendimiento aprox de 1000 lts/hora con su bomba de alimentacion

Precio ex stock entrega inmediata: \$ 3.400.000 ma
IVA

Huiler



d) Filtro de placas marca **TMCI Padovan** Modelo 41/41 8 bar de 41 placas de 40x40 para vino tranquilo y espumante para un rendimiento aprox de 2000 lts/hora

Precio Ex-Fabrica: Lit. 13.000.000

e) Llenadora semi-automática marca **TEM (Italia)**, modelo **Comby 6 CP** del tipo lineal, de 6 boquillas articuladas, medidor de nivel, toda en acero inoxidable, con electrobomba inox, regulable en altura, montada sobre ruedas y para un rendimiento de 800 bot/hr de 0,75 lts.

Precio ex stock entrega inmediata: \$ 1.200.000 mas IVA

Saludos
J Magalhaes



CC SR MARCOS CHACON

CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

5625255555

DATE & TIME DURATION TX/RX MODE PAGE RESULTS
JUN 09 16:51 01/48 RX G3 02 OK



To : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
From : RAAB ROCHETTE S.A. Date 09 / 06 / 97 Fax N°
Subject : Page 1 of

At. Sr. Hernán Rosas.

De acuerdo a lo solicitado nos es grato cotizar el siguiente material de su interés:

- 1 Bomba centrífuga marca Mencarelli Italia modelo "G90", autocebante con rotor de goma sintética 2,5HP-380V-50HZ., 1400 RPM

PRECIO \$ 350.000 +IVA.

- 1 Bomba a pistón marca Enopompe Italia modelo "130MX" 380V-50HZ, dos velocidades 7.000 y 13.000 Lts./Hr., todo en acero inox.

PRECIO \$ 2.000.000 +IVA.

- 1 Filtro Placas marca Francisco Via España 31 discos diametro 310 mm con bomba en acero inox.

PRECIO \$ 1.600.000 + IVA.

Uniones rectas acero inox. dim. 50mm macho.

PRECIO \$ 7.200 + IVA c/u

Uniones rectas acero inox. dim. 50mm hembra.

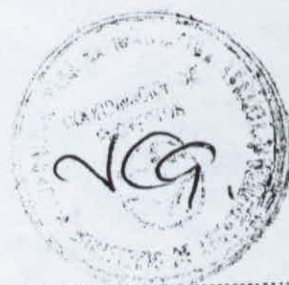
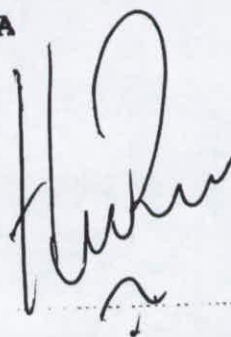
PRECIO \$ 8.400 + IVA c/u

Manguera dim. 50mm plastica con espiral de refuerzo.

PRECIO \$ 2.400 + IVA el metro

Taponadora de corchos tipo Champagne cod. 17421

PRECIO \$ 38.870 + IVA



1 Llenadora de botellas extra 2 sifones cod 16420

PRECIO \$ 21.320 + IVA.

Gelatina M1 granulada, saco 25 Kg.

PRECIO \$ 48.750 +IVA

Acido Tartarico Argentino, saco 25 Kg.

PRECIO \$ 78.750 + IVA

Acido Citrico importado, saco 25 Kg.

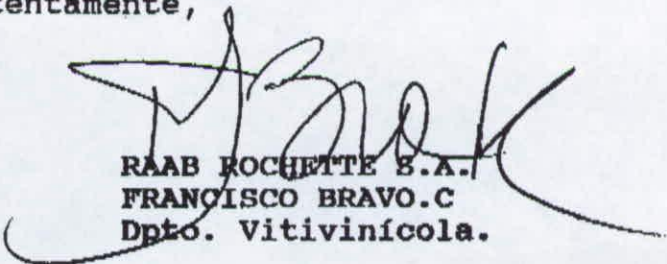
PRECIO \$ 33.000 +IVA

Benzoato de sodio importado, saco 25 Kg.

PRECIO \$ 27.000 + IVA

Adjuntamos información técnica de diferentes materiales solicitados para su evaluación y elección.

Quedamos a su disposición para cualquier consulta adicional y les saluda muy atentamente,


RAAB ROCHETTE S.A.
FRANCISCO BRAVO.C
Dpto. Vitivinícola.



Accesorios opcionales:

-Accesorios para otro tipo de bozal:	Lit	190.000
-Accesorios para otro tipo de botellas:	Lit	140.000
-Repuestos aconsejados:	Lit.	190.000

c) Prensa con canastillos en carros extraíbles para la descarga

	HP	Capac. canasto lt.	Diam. pistón mm.	Presión Atm.	Presión Ton.	Medidas cm.	Peso kg.
Alfa 60/E:	1,0	130	75	350	15.5	90x100x175h	232
Alfa 70/E:	1,0	330	110	350	33.2	110x132x205h	570
Alfa 80/E:	1,0	430	130	350	46.4	125x155x250h	895

Los valores para los diferentes modelos son:

-Alfa 60/E con 1 canasto:	US\$ 4.650 + IVA
-Alfa 60/E con 2 canastos:	US\$ 5.750 + IVA
-Alfa 70/E con 1 canasto:	US\$ 5.300 + IVA
-Alfa 70/E con 2 canastos:	US\$ 6.600 + IVA
-Alfa 80/E con 1 canasto:	US\$ 6.200 + IVA
-Alfa 80/E con 2 canastos:	US\$ 7.990 + IVA

Estos precios corresponden a una paridad de US\$ 1 = Lit 1.700.

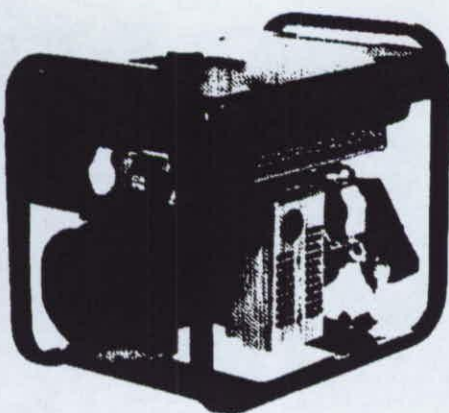
aludos
Magalhães

SR MARCOS CHACON

LM

[Handwritten signature]





GENERADORES GENERAC

PROVEEN UNA VIDA UTIL 3 A 5 VECES SUPERIOR. MEJORAN EL RENDIMIENTO DE COMBUSTIBLE Y ACEITE EN UN 25% Y ELIMINAN VIRTUALMENTE LA ACUMULACION DE CARBON QUE BAJA LA POTENCIA.

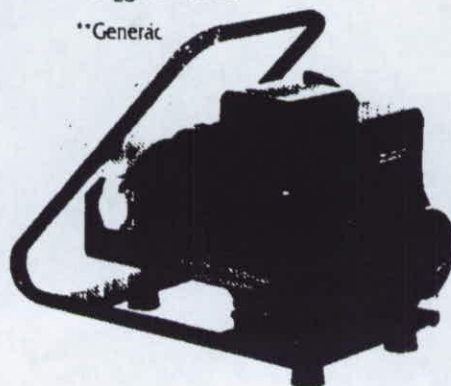
- Sistema de lubricación de presión completa
- Apagado automático al presentarse una baja presión de aceite
- Paredes del cilindro de hierro fundido
- Filtro grande de aire de doble elemento
- Descarga de compresión y avance automático de chispa
- Funciona 40 a 50° más frío que los motores similares
- Válvulas en la culata (OHv)
- Bomba de presión de aceite.
- Silencioso

CARACTERISTICA TECNICAS

MODELO	ET-1500	ET-2400	3000XL	4000XL
Watts de capacidad nominal	1200	2000	2700	3400
Watts máximos	1500	2000	3375	4250
Voltaje	230	230	230	230
Amperios	5.5	8.6	11.7	14.8
Tipo de motor*	B&S	B&S	GN-190**	GN-220
Caballos de fuerza	3.0	5.0	6.5	7.8
Salidas	1	2	3	3
Cargador de baterías	no	no	si	si
Capacidad de combustible	1,9 litros	2,9 litros	15 litros	15 litros
Tiempo de operación 1/2 carga (horas)	2,6	2,4	13,8	9,5
Marcha en vacío automático	no	no	si	si
Peso	26 kg	32 kg	50	50
Medidas (LxAxA cm)	53x36x42	58x41x42	64x38x51	64x38x51

* Briggs & Stratton

**Generac

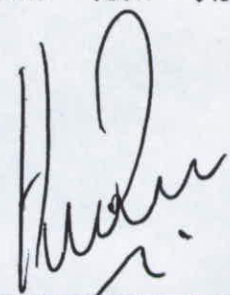


Handwritten signature



MOTORES TRIFASICOS LAFERT

Fabricación Italiana

Figura	Código	Voltaje	HP	Amp.	RPM	Tamaño IEC	Neto	IVA	Total
	CON FLANGE B3								
	MTLF4PT025	380 V	0.25	0.61	1500	63 S4	\$34.700	\$ 6.246	\$ 40.946
	MTLF4PT033	380 V	0.33	0.66	1500	63 A4	\$36.700	\$ 6.806	\$ 43.506
	MTLF4PT050	380 V	0.5	1.25	1500	71 S4	\$40.100	\$ 7.218	\$ 47.318
	MTLF4PT075	380 V	0.75	1.5	1500	80 C4	\$46.300	\$ 8.334	\$ 54.634
	MTLF4PT1.0	380 V	1	2	1500	80 S4	\$49.500	\$ 8.910	\$ 58.410
	MTLF4PT1.5	380 V	1.5	3.05	1500	90S C4	\$59.300	\$ 10.674	\$ 69.974
	MTLF4PT2.0	380 V	2	4	1500	90L S4	\$68.400	\$ 12.312	\$ 80.712
	MTLF4PT3.0	380 V	3	5.2	1500	100L C4	\$87.100	\$ 15.678	\$ 102.778
	MTLF4PT5.5	380 V	5.5	9.6	1500	112M S4	\$127.500	\$ 22.950	\$ 150.450
	MTLF4PT7.5	380 V	7.5	11.8	1500	132S S4	\$170.000	\$ 30.600	\$ 200.600
	MTLF4PT9.9	380 V	10	15.9	1500	132M A4	\$212.600	\$ 38.268	\$ 250.868
	MTLF4PT125	380 V	12.5	18.5	1500	132M L4	\$246.300	\$ 44.334	\$ 290.634
	MTLF4PT150	380 V	15	23.7	1500	160M C4	\$326.800	\$ 58.824	\$ 385.624
	MTLF4PT200	380 V	20	29.4	1500	160L S4	\$385.300	\$ 69.354	\$ 454.654
	MTLF4PT250	380 V	25	37	1500	180M C4	\$507.300	\$ 91.314	\$ 598.614
	MTLF4PT300	380 V	30	42.7	1500	180L S4	\$587.000	\$ 105.660	\$ 692.660
	MTLF6PT1.0	380 V	1	2.1	1000	90S C6	\$66.400	\$ 11.952	\$ 78.352
	MTLF6PT1.5	380 V	1.5	3.05	1000	90L S6	\$78.500	\$ 14.130	\$ 92.630
	MTLF6PT2.0	380 V	2	4.1	1000	100L C6	\$92.500	\$ 16.650	\$ 109.150
	MTLF6PT3.0	380 V	3	5.5	1000	112M C6	\$133.600	\$ 24.048	\$ 157.648
	MTLF6PT5.5	380 V	5.5	9.7	1000	132M S6	\$199.300	\$ 35.874	\$ 235.174
	MTLF6PT7.5	380 V	7.5	13.3	1000	132M A6	\$242.800	\$ 43.704	\$ 286.504
	FLANGE B5								
	RPLFFLD080	FRAME 80					\$ 8.900	\$ 1.602	\$ 10.502
	RPLFFLD090	FRAME 90					\$10.500	\$ 1.890	\$ 12.390
	RPLFFLD100	FRAME 100					\$13.700	\$ 2.466	\$ 16.166
	RPLFFLD112	FRAME 112					\$14.900	\$ 2.682	\$ 17.582
	RPLFFLD132	FRAME 132 C					\$26.900	\$ 4.842	\$ 31.742
	RPLFFLE132	FRAME 132 L					\$26.900	\$ 4.842	\$ 31.742
	FLANGE B14								
	RPLFFBD071	FRAME 71					\$ 5.700	\$ 1.026	\$ 6.726
	RPLFFBD080	FRAME 80					\$ 5.700	\$ 1.026	\$ 6.726
	RPLFFBD090	FRAME 90					\$ 6.300	\$ 1.134	\$ 7.434
	RPLFFBD100	FRAME 100					\$ 7.800	\$ 1.404	\$ 9.204
	RPLFFBD112	FRAME 112					\$ 9.900	\$ 1.782	\$ 11.682
	RPLFFBE132	FRAME 132 C					\$15.800	\$ 2.844	\$ 18.644
	RPLFFBL132	FRAME 132 L					\$15.800	\$ 2.844	\$ 18.644
									

Los precios son puesto en nuestra bodega de Santiago, Flete por cuenta y riesgo del comprador.

*Todos los equipos cuentan con sus respectivos repuestos

MARZO '97



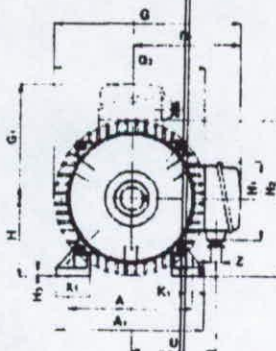
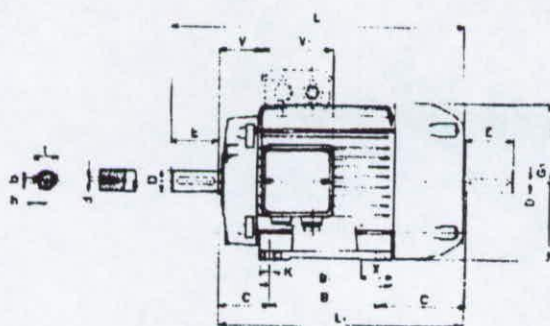
KOSLAN

MOTORES ELECTRICOS TRIFASICOS

MOTORES TRIFASICOS LAFERT

Fabricación Italiana

Figura	Código	Voltaje	HP	Amp.	RPM	Tamaño IEC	Neto	IVA	Total
	CON FLANGE B3								
	MTLF2PT025	380 V	0.25	0.55	3000	63 C2	\$ 34.400	\$ 6.192	\$ 40.592
	MTLF2PT033	380 V	0.33	0.85	3000	63 S2	\$ 38.200	\$ 6.516	\$ 42.716
	MTLF2PT050	380 V	0.5	1.2	3000	71 C2	\$ 37.200	\$ 6.896	\$ 43.896
	MTLF2PT075	380 V	0.75	1.4	3000	71 S2	\$ 41.800	\$ 7.524	\$ 49.324
	MTLF2PT1.0	380 V	1	1.8	3000	80 C2	\$ 45.800	\$ 8.190	\$ 53.690
	MTLF2PT1.5	380 V	1.5	2.4	3000	80 S2	\$ 53.900	\$ 9.702	\$ 63.602
	MTLF2PT2.0	380 V	2	3.4	3000	90S C2	\$ 59.500	\$ 10.710	\$ 70.210
	MTLF2PT3.0	380 V	3	5.2	3000	90L S2	\$ 82.900	\$ 14.922	\$ 97.822
	MTLF2PT4.0	380 V	4	6.1	3000	100L C2	\$ 99.800	\$ 17.928	\$ 117.528
	MTLF2PT5.5	380 V	5.5	8.5	3000	100L S2	\$ 115.600	\$ 20.808	\$ 136.408
	MTLF2PT7.5	380 V	7.5	11.4	3000	112M S2	\$ 143.400	\$ 25.812	\$ 169.212
	MTLF2PT9.9	380 V	10	14.2	3000	132S C2	\$ 205.900	\$ 37.062	\$ 242.962
	MTLF2PT125	380 V	12.5	17.6	3000	132M C2	\$ 231.300	\$ 41.834	\$ 272.934
	MTLF2PT150	380 V	15	22.8	3000	132M A2	\$ 266.900	\$ 48.402	\$ 317.302
	MTLF2PT200	380 V	20	28	3000	160M S2	\$ 377.400	\$ 67.932	\$ 445.332
	MTLF2PT250	380 V	25	37	3000	160L L2	\$ 460.800	\$ 82.944	\$ 543.744
	MTLF2PT300	380 V	30	40.4	3000	180M C2	\$ 560.500	\$ 100.890	\$ 661.390



DIMENSIONES L/E

TIPO	H	A	B	C	K	A1	B1	C1	G	G1	G2	G3	H1	H2	H3	K1	L	L1	V	V1	V2	Zp	X	X1	D	E	b	h	h1	d
63	56	90	71	38	6	107	86	63.0	133	87.5	108.5	107	25	112	8	9	189	162	63.5	25	65	9	27	23	8	20	3	3	10.2	M 4
71	63	100	81	41	7	120	100	73.0	154	94.5	120.5	123	32	121	8	11	214	191	69	23	80	11	28	20	11	22	4	4	12.5	M 4
90	80	125	100	50	9	154	125	89.0	211	131.0	167.0	160	44	167	10	14	277	237	97	35	94	13.5	35	35	19	40	6	6	21.5	M 6
100	90	140	108	56	9	170	125	101.0	230	139.5	182.0	180	49	182	11	15	337	287	106	39	94	13.5	37	37	24	50	8	7	27.0	M 8
112	100	160	125	63	11	192	146	110.0	246	147.0	198.0	198	49	200	12	17	373	313	118	43	94	13.5	42	44	28	60	8	7	31.0	M 10
132	112	180	140	70	12	220	175	126.0	275	167.5	226.0	224	100	226	15	19	397	332	130	45	95	13.5	46	48	28	60	8	7	31.0	M 10
137	122	216	160	81	12	256	180	135.0	321	193.0	256.0	252	143	263	17	20	442	367	150	56	122	21	45	54	28	80	10	8	41.0	M 12
160	137	216	178	89	12	256	218	136.0	321	193.0	256.0	252	143	263	17	20	482	402	150	56	132	21	45	54	28	80	10	8	41.0	M 12
160	160	254	210	108	14	291	218	149.5	392	234.0	315.0	316	163	316	23	18	601	491	182	72	148	29	65	74	42	110	12	8	45.0	M 16
180	160	254	254	108	14	320	210	149.5	392	234.0	315.0	316	163	316	23	18	646	536	182	94	148	29	65	74	42	110	12	8	45.0	M 16
180	180	279	241	121	14	349	300	201.0	428	248.0	350.0	360	163	360	23	18	665	555	197	106	148	29	67	80	48	110	14	9	51.5	M 16
180	180	279	279	121	14	349	325	203.0	428	248.0	350.0	360	163	360	23	18	707	582	197	125	148	29	67	80	48	110	14	9	51.5	M 16

Los precios son puesto en nuestra bodega de Santiago. Flete por cuenta y riesgo del comprador.

*Todos los equipos cuentan con sus respectivos repuestos

MARZO '97



CAEHNI S.A.I.C.
Ferreteria Industrial
Placa Centro
Vidrieria

COTIZACION N°: 3887
Cotizado por : WILMA CORVALAN

ut Cliente: 96776380-2
Nombre o Razon Social : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
Dirección : ELABORACION CHICHA Ciudad : VALDIVIA
Fax:

Referencia: AT.SR. HERNAN ROSAS

Fecha Cotizacion : 07/06/97 Valida hasta el : 17/06/97

Codigo	Descripcion	Un.	Cantidad	Valor	Total
2077	GRUPO ELECTROGENO 4000 XL	C/U	1,000	576.272	576.272
2051	MOTOR TRIFA. LAFERT 10,0 HP X 300	C/U	1,000	208.900	208.900
Total Neto :					\$785.172
Descuento 0% :					\$0
Monto Afecto :					\$785.172
18% I.V.A. :					\$141.331
Total Cotizacion :					\$926.503

CONDICIONES DE VENTA : CONTADO A CONVENIR
LUGAR DE ENTREGA : FERRETERIA
PLAZO ENTREGA : 1-3 DIAS

GRACIAS POR SU PREFERENCIA

TA : Para cualquier informacion comuniquese con los Fonos : 212339-215139
Fax N°: (063) 215365 - Valdivia - Chile

la espera de satisfacer sus necesidades y quedando a su disposición para
sponder cualquiera de sus consultas, se despide atte.

Francisco Benavides Moya
Jefe de Ventas

der en Abastecimiento y Servicio a la Industria



FERRETERIA ALEMANA LTDA.

R.U.T.: 79.698.180-6
Av. R. Picarte 774 • VALDIVIA
Fonos 219021 - 222050 - Fax 219073

Nº 04777

COTIZACION

Señor: *Agropecuaria Pumpeca S.A.*
Dirección: *Pumpeca s/n.* Fono: *213167.*
Ciudad: *Valdivia*

Tenemos el agrado de cotizar lo siguiente:

07.06.97.

Hidrolavadora 380 V. 120 Bar. 13 Lts. PM.
4 HP. Mod. PK-92
Agua Fría y Caliente \$ *1.390.000.*

Hidrolavadora SPITWATER.
380 V.

\$ *1.219.995.*

Valores con IVA

Validez: *7* días

Impta. Wesaldi • Fono Fax 222642 • Valdivia

Hukin



COTIZACION

Señor: *Agrupación Pemuco SA.*
Dirección: *Pemuco* Fono: *243167*
Ciudad: *Valdivia*

Tenemos el agrado de cotizar lo siguiente:

10.6.97

Hidrolavadora 3W-131 SHW 67/B.

120 Bar 10 LPM. 3 HP.

F/C electrico

\$ 1.220.450. C. IVA.

Validez: *7* días

Huelin



I S.A.I.C.
tería Industrial
Centro
ería

COTIZACION Nº: 3925
Cotizado por :WILMA CORVALAN

Cliente:96776380-2
e o Razon Social : AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.
: ELABORACION CHICHA Ciudad : VALDIVIA
cion : PUNUCAPA SIN NUMERO Fax:

Referencia: AT.SR. HERNAN ROSAS

Cotizacion : 10/06/97 Valida hasta el : 20/06/97

o Descripcion	Un.	Cantidad	Valor	Total
HIDROLAVADORA IND. AGUA FRIA-CALI	C/U	1,000	1.100.000	1.100.000
SERRUCHO PODAR 384-5T SANDVIK	C/U	2,000	5.508	11.016
TIJERA PODAR BELLOTA 20 CMS.	C/U	2,000	3.546	7.092

Total Neto	:	\$1.118.108
Descuento 5%	:	\$55.905
Monto Afecto	:	\$1.062.203
18% I.V.A.	:	\$191.197
Total Cotizacion	:	\$1.253.400

CONDICIONES DE VENTA : A CONVENIR
DE ENTREGA : FERRETERIA
ENTREGA : 2-4 DIAS

GRACIAS POR SU PREFERENCIA

: Para cualquier informacion comuniquese con los Fonos :212339-215139
Fax Nº:(063)215365 - Valdivia - Chile

espera de satisfacer sus necesidades y quedando a su disposición para
nder cualquiera de sus consultas, se despide atte.

Francisco Benavides Moya
Jefe de Ventas

en Abastecimiento y Servicio a la Industria



plasticosur

soluciones plásticas...

A : Sres. Punucapa S.A. - Atc. Sr. Hernán Rosas M.
 De : Raúl Márquez R. - Plásticosur S.A.
 Fecha : 10-06-97.
 Ref. : COTIZA IMPLEMENTOS QUE INDICA

Estimado Dn. Hernán :

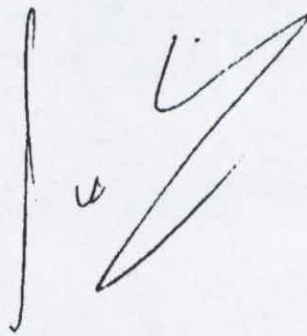
A continuación cotizamos lo siguiente :

- Estanque cilíndrico vertical, de plástico reforzado con fibra de vidrio
 Alto 3.50 mts.
 Diámetro 2.70 "
 Capacidad cúbica 20.000 litros
 Valor unitario \$ 2.085.000. Más IVA
- Estanque id.
 Alto 3.20 mts.
 Diámetro 2.00 "
 Capacidad cúbica 10.000 litros
 Valor unitario \$ 1.250.000. " "
- Estanque id.
 Alto 1.30 mts.
 Diámetro 1.40 "
 Capacidad cúbica 2.000 litros
 Valor unitario \$ 520.000. " "
- Estanque id.
 Alto 1.10 mts.
 Diámetro 1.10 "
 Capacidad cúbica 1.000 litros
 Valor unitario \$ 300.000. " "
- Estanque id.
 Cilíndrico vertical
 Capacidad cúbica 5.000 litros
 Alto 2.20 mts.
 Diámetro 1.80 "
 Valor unitario \$ 695.000. " "
- Batea id.
 Largo 2.00 mts.
 Ancho 2.00 "
 Alto 1.00 "
 Valor unitario \$ 512.000. " "
- Batea id.
 Largo 2.00 mts.
 Ancho 2.00 "
 Alto 0.60 "
 Valor unitario \$ 310.000. " "



Don Hernán, esperando que los valores anterior-
mente cotizados, sean de vuestro agrado, saludan muy atentamente a
Uds. Ss Ss Ss.

RMR/ja
c c Arch



AV. M. DE CABADEN 02920 • CASILLA 351 • FONOS: 250050 • 250250 • FAX: 250250 • TEMUCO

END

CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

5645250258

DATE & TIME

JUN 10 17:49

DURATION

01/25

TX/RX

RX

MODE

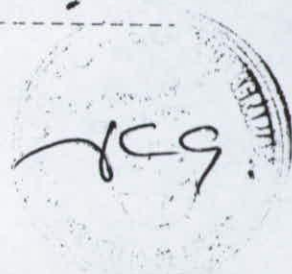
G3

PAGE

02

RESULTS

OK



CONSTRUCCIONES METALICAS
RICARDO SANHUEZA HOTT
FONO:213619 FONO/FAX:238054
LA PAZ N°155 PADRE LAS CASAS
T E M U C

TEMUCO, Junio de 1997.

SEÑOR
HERNAN ROSAS MENA
PRESENTE/

De Nuestra Consideración:

En atención a vuestra solicitud, tenemos el agrado de presentar
Presupuesto por Galpón Metálico de 12x22 mts. con Planchas de Techo y Radier.

11.- Trazado de niveles, excavaciones, Dados de Fundación y Viga de Fundación Perimetral.....	\$1.986.500.-
12.- Escarpe, Capa de Ripio Compactado y Radier H-25 e=10cm.....	\$ 4.577.100.-
13.- Cerchas Metálicas.....	\$ 1.318.855.-
14.- 6 Vigas de Arriostramiento.....	\$ 215.715.-
15.- Costaneras de Techo.....	\$ 805.978.-
16.- Costaneras Laterales.....	\$ 665.884.-
17.- Estructura Metálica Frontal y Posterior.....	\$ 683.120.-
18.- 1 Portón Metálico de Abatir.....	\$ 339.354.-
19.- Planchas de Techo.....	\$ 1.180.800.-
20.- Planchas Laterales.....	\$ 953.610.-
1.- Planchas Frontales y Posteriores.....	\$ 548.939.-
2.- Caballete de Techo.....	\$ 115.800.-

VALOR NETO..... \$13.371.724.-

Sin otro particular, saluda atentamente a Ud.

CONSTRUCCIONES METALICAS
RICARDO SANHUEZA HOTT
LA PAZ N° 155 FONO 238054
FAX 238054 TEMUCO
CONSTRUCCIONES METALICAS
RICARDO SANHUEZA HOTT.

c./Arch.
ts./amg.

CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

56045238054

DATE & TIME

JUN 10 12:27

DURATION

01/08

TX/RX

RX

MODE

G3

PAGE

01

RES

OK



COTIZACION DE MERCADERIA

Rut : 80708800-8

Comuna :

Telefono : 0

Fax : 0

Fecha Emision : 09-06-97

Descripcion	Cantidad	Precio	Total
MAQUINA GASIFICADORA 4 X LADO	1	1,390,000	1,390,000
MAQUINA LLENADORA BOTELLA INOXIDABLE	1	460,000	460,000
Total Neto \$			1,850,000
Descuento 0 % \$			
Sub-Total \$			1,850,000
18% I.V.A. \$			333,000
Total \$			2,183,000

En Dólares Ciento Ochenta y Tres Mil Pesos

CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

5627793480

DATE & TIME DURATION TX/RX MODE PAGE RESULTS

JUN 09 19:45 00/43 RX G3 01 OK



RAI MARQUEZ ROSAS

105 213019

143 212649

100 0000

Al Sr. Hernán Rosas M. - Puntacapa S.A.

De: Karol Marquez R. - Temuco.

Fecha: 11-06-97.

Obj.: COTIZA COMPLEMENTO QUE INDICA.

Estimado Sr. Rosas:

Por Intermedio de la presente, tenemos el agrado de cotizar lo siguiente:

Cuota transportadora de frutas, con las siguientes medidas:

Largo horizontal 5.00 mts.

Altura 3.00 "

Distancia a entregar 6.00 "

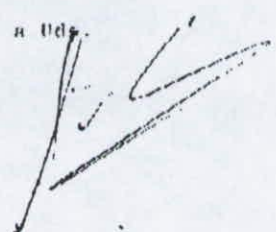
Valor unitario \$ 5.500.000.

Precio cotizado en más el IVA respectivo.

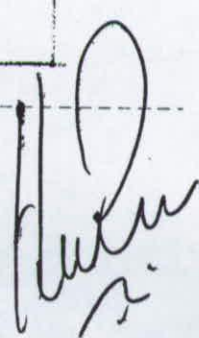
Posteriormente enviaremos diseño maquinaria

transportadora

Saludan atentamente a Uds.



END



CONFIRMATION REPORT

PHONE NUMBER

5645250258

DATE & TIME	DURATION	TX/RX	MODE	PAGE	RESULTS
JUN 11 16:29	00/37	RX	G3	01	OK



ANEXO D
ESPECIFICACIONES DE LA PROPUESTA FINAL

[Handwritten signature]



A circular official stamp of the Commission of the European Communities. The outer ring contains the text "COMMISSION OF THE EUROPEAN COMMUNITIES" at the top and "1957" at the bottom. The center features a five-pointed star. A handwritten signature is written across the stamp.

A continuación se enumeran las modificaciones al proyecto de Innovación Agraria denominado "Investigación y producción agroindustrial de sidra de calidad Punucapa-Valdivia y subproductos" presentado por Punucapa S.A.

1. DETALLE DE ACTIVIDADES DEL PROYECTO

Complementa el punto 10, actividades del proyecto, (páginas 13 a 21) de la Propuesta del Proyecto.

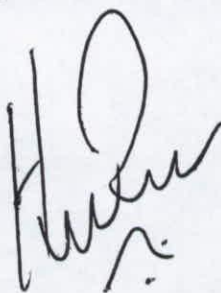
Se realizará asistencia técnica en terreno a los proveedores de manzanas para mejorar la calidad de la materia prima. Se contemplan las siguientes actividades :

1. Curso teórico sobre manejo de huertos de manzanos
2. Manejo y creación de un huerto nuevo.
3. "Visitas prediales" con una recuperación del 5% de la totalidad del huerto por un técnico
4. Se proveerá el abono para el 5% de los huertos.
5. Se proveerá de maquinaria para limpieza de los manzanos.
6. Se prestará asesoría y servicios en forma gratuita a los proveedores que deseen crear huertos nuevos.
7. Unidad demostrativa en huertos de intervención en las siguientes prácticas.
 - a. Poda: Vigorización
 - Injerto
 - Fertilización
 - Control de plagas, enfermedades, líquenes
 - b. Plantación comercial 0,25 hás.
 - Variedades para jugo
 - Plantación comercial (Distancia, época, manejo cultural)
 - c. Cosecha y selección de fruta
 - d. Comercialización, a través de Acopio de frutas

2. COSTOS DEL PROYECTO

El costo total del proyecto asciende a la suma de \$93.615.000.-, correspondiendo un aporte FIA de \$57.945.000.- y un aporte de contrapartida de \$35.670.000.-

Los cuadros presentados a continuación detallan los gastos mensuales del Proyecto, para los Fondos aportados por el FIA y por el Ejecutor.



Flujo de caja mensual aporte de contrapartida :

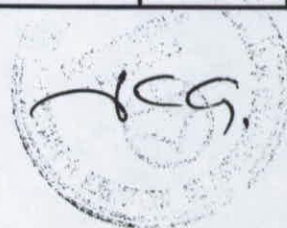
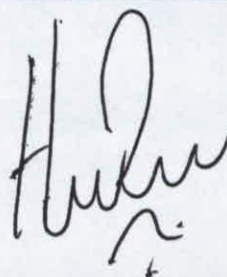
AÑO 1997

ITEM	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	16.702.000	800.000	800.000
Máquinas y Equipos	4.045.000	0	0
Implementación laboratorio	400.000	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0
Capacitación	0	0	300.000
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000
TOTAL	21.297.000	950.000	1.250.000

AÑO 1998

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	1.800.000	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	50.000	50.000	0
Insumos	0	0	256.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	210.000	355.000	355.000	425.000
Capacitación	0	300.000	300.000	300.000	300.000	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	450.000	2.716.000	855.000	865.000	585.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	355.000	355.000	275.000	275.000	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	515.000	815.000	425.000	425.000	150.000	150.000



AÑO 1999

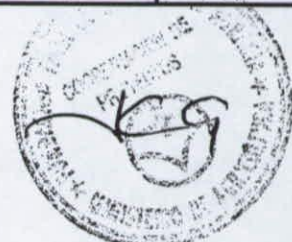
ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	80.000	80.000	0
Insumos	0	0	353.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000	550.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	703.000	530.000	540.000	710.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	300.000	300.000	300.000	300.000	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	460.000	460.000	450.000	450.000	150.000	150.000

AÑO 2000

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	100.000	100.000	0
Insumos	0	0	480.000	0	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000	550.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	830.000	550.000	560.000	710.000

Handwritten signature



ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	300.000	300.000	300.000	300.000	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	460.000	460.000	450.000	450.000	150.000	150.000

AÑO 2001

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo
Infraestructura	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	120.000	120.000
Insumos	0	0	620.000	0	10.000
Materia prima	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	200.000	300.000	300.000
Capacitación	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000	150.000	150.000
TOTAL	150.000	150.000	970.000	570.000	580.000

ITEM	Junio	Julio	Agosto
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	10.000	10.000	10.000
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	600.000	300.000	300.000
Capacitación	0	0	0
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	150.000	150.000	150.000
TOTAL	760.000	460.000	460.000

Handwritten signature



Flujo de caja mensual aporte FIA:

AÑO 1997

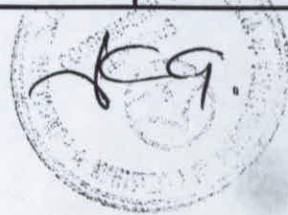
ITEM	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	2.227.000	2.065.000
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0
Capacitación	0	0	0
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	210.000
TOTAL	160.000	2.387.000	2.275.000

AÑO 1998

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	2.443.000	2.437.000	2.857.000	0	2.184.000	650.000
Implementación laboratorio	0	0	535.000	0	0	0
Insumos	0	0	186.000	2.570.000	3.600.000	1.150.000
Materia prima	0	585.000	975.000	1.625.000	715.000	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	50.000	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	210.000	210.000	284.000	284.000	284.000	210.000
TOTAL	2.653.000	3.232.000	4.887.000	4.479.000	7.133.000	2.110.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	3.117.000
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	1.500.000	1.350.000	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	350.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	200.000	0	0
Gastos administrativos	160.000	190.000	190.000	190.000	160.000	160.000
TOTAL	510.000	190.000	1.690.000	1.740.000	160.000	3.277.000

Huachu



AÑO 1999

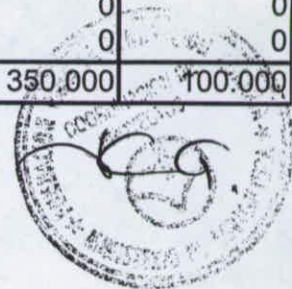
ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	3.236.000
Implementación laboratorio	0	0	700.000	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	300.000	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	234.000	234.000	234.000	160.000
TOTAL	160.000	160.000	934.000	534.000	584.000	3.496.000

ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	992.000	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	160.000	2.387.000	2.275.000
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	300.000	0	0
Gastos administrativos	160.000	160.000	160.000	0	0	0
TOTAL	1.252.000	460.000	160.000	460.000	2.387.000	2.275.000

AÑO 2000

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	5.000.000	0	0
Implementación laboratorio	0	0	700.000	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000	100.000
Capacitación	0	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	0	0	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0	0
TOTAL	0	0	700.000	5.000.000	350.000	100.000

Handwritten signature



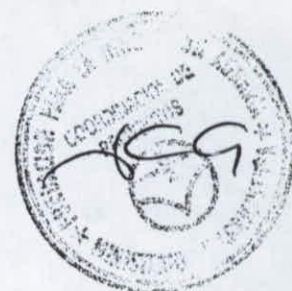
ITEM	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Infraestructura	0	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	0	0	0	0	0
Capacitación	0	300.000	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	300.000	0	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0	0
TOTAL	100.000	300.000	0	300.000	0	0

AÑO 2001

ITEM	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo
Infraestructura	0	0	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0	0	0
Insumos	0	0	0	0	0
Materia prima	0	0	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	0	0	0	0	350.000
Capacitación	0	0	0	0	0
Transferencia	0	0	0	500.000	0
Gastos administrativos	0	0	0	0	0
TOTAL	0	0	0	500.000	350.000

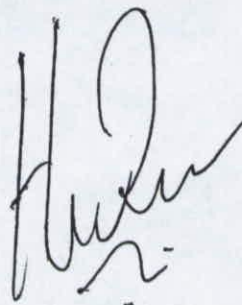
ITEM	Junio	Julio	Agosto
Infraestructura	0	0	0
Máquinas y Equipos	0	0	0
Implementación laboratorio	0	0	0
Insumos	0	0	0
Materia prima	0	0	0
Asistencia técnica en terreno	100.000	100.000	0
Capacitación	0	0	300.000
Transferencia	0	0	0
Gastos administrativos	0	0	0
TOTAL	100.000	100.000	300.000

[Handwritten signature]



8. COMODATOS

Hidrolavador	\$1.300.000
Generador trifásico	\$680.000
Molino triturador	\$2.065.000
Estanque de fibra de 2.000 litros	\$614.000
2 estanques de fibra de 5.000 litros	\$1.642.000
2 Estanques de fibra de 10.000 litros	\$2.950.000
2 prensas artesanales	\$600.000
Bomba centrífuga	\$1.837.000
Filtro de tierra	\$2.857.000
Llenadora	\$543.000
Gasificadora	\$1.641.000
Capsuladora	\$3.236.000
Filtro de placa	\$992.000
Alambique experimental	\$5.000.000





FUNDACION PARA LA INNOVACION AGRARIA
MINISTERIO DE AGRICULTURA

Santiago 30 JUN. 1997
AP-489

Señor
Hernán C. Rosas
Gerente General
Agropecuaria Punucapa S.A.
PRESENTE

Ref.: Propuesta II Concurso
de Innovación, Año 1997

De mi consideración:

En relación a la propuesta correspondiente al proyecto "Investigación y producción agroindustrial de sidra de calidad Punucapa-Valdivia y subproductos", registro C97 - 2 - A - 115 , presentada al II Concurso de Innovación Agraria, Año 1997, comunico a Ud. que su admisión esta condicionada a la presentación de los siguientes antecedentes:

- Carta de compromiso del Agente Postulante, especificando el monto comprometido en la Propuesta.
- Cartas de compromiso del Agente Asociado. (Gestión Publicitaria Ltda. - Publigestión).
- Cambio de la Línea de Innovación de Agroindustria (AI) a Calidad (CL).
- Incorporar antecedentes de los integrantes del equipo técnico: Marco Chacón R., Cristián Guiñez, Sanel Barria A., Ricardo Jiménez O., Inés Recart P.

En consecuencia, para poder continuar con la postulación de esta propuesta se deberán enviar por escrito dicha información **antes de las 18:00 hrs. del viernes 4 de Julio de 1997**. El no envío de los antecedentes solicitados dejará a la propuesta fuera del Concurso. La información deberá enviarse por fax a los teléfonos 334 7261 - 334 7264 - 334 72623 - 334 6811, y el original por correo a la nueva dirección del FLA, Santa María 2120, Santiago.

Sin otro particular, saluda atentamente a Ud.,

Margarita d'Etigny
Margarita d'Etigny
Directora Ejecutiva
Fundación para la Innovación Agraria



PC/MC/gr

c.c.: Fax: 212113

Coordinación de Proyectos
Arch. Concurso

AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.

VALDIVIA, junio de 1997

Señores:

Fundación para la innovación agraria (FIA)
II Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agraria
del Año 1997.

De nuestra consideración:

Agropecuaria Punucapa S.A. representada por don Hernan Carlos Rosas Mena, por intermedio de la presente tiene el propósito de enviar a Uds. nuestro compromiso fiel como agente postulante del Proyecto de "INVESTIGACION Y PRODUCCION AGROINDUSTRIAL DE SIDRA DE CALIDAD PUNUCAPA-VALDIVIA Y SUBPRODUCTOS", en el marco del II Concurso Nacional de Proyectos de Innovación Agrícola en la línea de Calidad (CL).

Este proyecto es una iniciativa que representa un alto grado de innovación en la actividad de frutales además por las características que presenta y logrando la calidad deseada en el producto puede llegar a ser en un futuro cercano, un polo de desarrollo para el sector, la provincia y la región.

Por lo antes expuesto Agropecuaria Punucapa S.A. hace una propuesta con costo total de \$156.975.000.- De los cuales al FIA se le solicitará un financiamiento de \$ 100.000.000.- y los \$56.975.000.- restantes será el aporte del Ajente Postulante y sus agentes asociados de acuerdo a las siguientes modalidades indicadas:

INDAP aportará la suma de	\$ 11.877.000.-
COAGRO S.A. aportará la suma de	\$ 7.200.000.-
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A. aportará la suma de	\$ 37.898.000.-

T O T A L \$ 56.975.000.-

Saluda atentamente a uds.


HERNAN CARLOS ROSAS MENA
GERENTE GENERAL
AGROPECUARIA PUNUCAPA S.A.



FORMULARIO PARA LA PRESENTACIÓN DE LA PROPUESTA

FOLIO DE
BASES

0104

CÓDIGO
(uso interno)

C97-2-

NOMBRE DEL PROYECTO:

INVESTIGACION Y PRODUCCION AGROINDUSTRIAL DE SIDRA DE CALIDAD PUNUCAPA-
VALDIVIA Y SUBPRODUCTOS.

Línea de Innovación:

CL

Sector:

A

Subsector:

FR

Región(es) de Ejecución:

10 REGION DE LOS LAGOS

Fecha de Inicio:

01.09.1997

DURACIÓN:

48 MESES

Fecha de Término:

30.09.2001

AGENTE POSTULANTE:

Nombre : AGROPECUARIA PUNUCAPA S. A.

Dirección : CASILLA N° 512 VALDIVIA

RUT : 96.776.380-2

Teléfono : 213967 - 202978

Fax: 212113 - 292701

AGENTES ASOCIADOS:

- INSTITUTO DE DESARROLLO AGROPECUARIO - INDAP DÉCIMA REGIÓN.
- CENTRO DE OPERACIÓN AGROPECUARIO S. A. - COAGRO S. A.
- GESTIÓN PUBLICITARIA LIMITADA - PUBLIGESTIÓN.

REPRESENTANTE LEGAL DEL AGENTE EJECUTOR:

Nombre: HERNÁN CARLOS ROSAS MENA.

Cargo en el agente postulante: GERENTE GENERAL AGROPECUARIA
PUNUCAPA S.A.

RUT:

Firma:

COSTO TOTAL DEL PROYECTO : \$

156.975.000.-

FINANCIAMIENTO SOLICITADO : \$

100.000.000.-

63,7%



PubliGestión

CARTA COMPROMISO

ALEJANDRO GOMEZ AGUILAR, [REDACTED] Ingeniero Comercial, en representación de PubliGestión Ltda., domiciliada para estos efectos en calle Ainilebo 3049, Barrio El Estanque, Valdivia, en calidad de Director de la Agencia de Publicidad y Editorial PubliGestión Ltda, RUT 78.019.410-3 y don HERNAN CARLOS ROSAS MENA, RUT10.101.800-9, agricultor, domiciliado en calle Cochrane 240, Valdivia, en su calidad de Gerente de la Sociedad Agropecuaria Punucapa S. A., quienes por el presente instrumento acuerdan el siguiente convenio de prestación de servicios:

PubliGestión Ltda. se compromete a participar en la realización del estudio de Mercado, lanzamiento y seguimiento comercial del nuevo producto SIDRA PUNUCAPA-VALDIVIA. Lo anterior se realizará a través de sus miembros, facilitando de este modo el estudio y desarrollo de la gestión comercial del nuevo producto de la Sociedad Agropecuaria Punucapa S. A.

HERNAN CARLOS ROSAS MENA

RUT: [REDACTED]

GERENTE AGROPECUARIA
PUNUCAPA S. A.

ALEJANDRO GOMEZ AGUILAR

RUT: [REDACTED]

DIRECTOR PUBLIGESTION



EDITORIAL
PUBLICIDAD

Bueras 1090
Fono / Fax 218971
Valdivia

C U R R I C U L U M V I T A E

NOMBRE : T. Marco Chacón Reveco
DIRECCION : Casa #4 Parcela 10 El Tránsito
Paine
DIRECCION POSTAL : Casilla 113 Buin
TELEFONO : 093226276
FECHA : Junio 1997

DATOS PERSONALES

Edad : 65 años
Estado Civil : Casado
Nacionalidad : chileno
C. de Identidad :

ESTUDIOS

1952 -1954 : Instituto Superior Agronómico de
Montpellier Francia.

TITULO : Enólogo

REGISTRO : 1956. es aprobado por la comisión
de Alcoholes del S.I.I., dándole el
Registro Nro. 135

En 1974 el servicio Agrícola y
Ganadero le otorga el Registro Nro.
72, número que también tiene en la
actualidad, en la Asociación
Nacional de Ingenieros Agrónomos
Enólogos.

PERFECCIONAMIENTO

Participa en la casi totalidad de los cursos, seminarios, charlas, jornadas técnicas y congresos efectuados en el país.

1972

Es becado a Francia por la Agence pour la Coopération Technique Industrie et Economique (ACTIN) para estudiar sobre materiales Enológicos.

1977

Vuelve a ser invitado por ACTIN para realizar un curso de perfeccionamiento.

DOCENCIA

1981

Profesor en la carrera de Ingeniería de Ejecución Agrícola del Instituto de Capacitación, INACAP, donde dictó clases de Vinificación y elaboración de vinos.

IDIOMAS

Francés e Inglés

EXPOSICIONES

- 1971 Dicta una charla para los Enólogos de cooperativas vitivinícolas en Talca sobre uso del Frio Industrial en la estabilización de los vinos
- 1971 Expone para la Asociación nacional de ingenieros Agrónomos Enólogos una charla sobre vinificaciones especiales en el sur de Chile (vinos dulce natural)

INSTITUCIONES Y ORGANISMOS

Integrante de la Asociación Nacional de Ingenieros Agrónomos Enólogos.

Integrante de la Asociación Chileno Francesa de Ingenieros y profesionales, ACFI.

CARGOS NO PROFESIONALES

- 1967 - 1968 Consejero del Instituto Chileno Francés de cultura de Temuco.
- 1981 - 1985 Consejero Municipal en Paine

EXPERIENCIA PROFESIONAL

1955 - 1956	Enólogo Soc. José Planella y Cia. Santiago
1957 - 1959	Enólogo titular Alberto Bellacave y Cia. Puerto Montt Chile
1957 - 1959	Enólogo asesor en sidra de don Francisco Aubel. Osorno
1957 - 1959	Enólogo asesor en sidra de don Bruno Frams. Purrangue
1951 - 1961	Enólogo titular Solari Pitto Ltda. Valparaíso
1959 - 1961	Enólogo titular Cartoni Hnos. Villa Alemana
1959 - 1961	Enólogo titular Vinícola Ríoja Valparaíso
1961 - 1970	Enólogo titular José Gras y Cia. Temuco
1963 - 1977	Enólogo titular de don Lisandro Paulsen. Lautaro
1963 - 1965	Enólogo titular Arteche y Garate Valdivia
1963 - 1964	Enólogo asesor Coop. Vitivinícola. en construcción, de Yumbel
1965 - 1976	Enólogo titular Coop. Vitivinícola Yumbel
1965 - 1978	Enólogo titular Coop. Agrícola Vitivinícola de Quillón
1965 - 1967	Enólogo asesor Coop. Agrícola campesina de Santa Fe Los Angeles

1974	Enólogo Interventor Coop. Vitivinícola de Coelemu
1974 - 1976	Enólogo asesor sidra de don León Bedecarrat. Temuco
1963 - 1977	Enólogo asesor diversas viñas y bodegas VIII región. Largo de enumerar
1978 - 1980	Enólogo titular Suc. Ema Ramila de Mery del Val Viña Carmen Buin
1978 - 1993	Enólogo titular Coop. Vitivinícola del Valle Central, Buin
1981 hasta el día de hoy	Enólogo titular viña Casas Viejas de Chena E.I. San Bernardo
1984 - 1986	Enólogo titular Proal Ltda. Productores de Alcoholes y licores Santiago
1987	Enólogo asesor Quillayes de Peteroa, Lacteos
1989 hasta el día de hoy	Enólogo titular de don Juan Hormazabal H. San Bernardo
1988 - 1991	Enólogo Vinícola Las Nieves. Rengo, hoy Torreón de Paredes
1990 hasta el día de hoy	Enólogo titular viña San José de Apalta, Rengo
1995 hasta el día de hoy	Enólogo titular Licores Pirque

TRABAJOS DESTACADOS

Proyecto Coop. Agrícola Vitivinilica de Yumbel. asesoró a la totalidad de los productores mientras se constituye y construye, para luego continuar con la planta ya terminada como Enólogo titular

En Coop. Agrícola Vitivinicola de Quillón Ltda. iniciar la elaboración, embotellación, destilería, vinificación vinos dulce natural, obtienere medalla de bronce en Budapest, 1972 segundo lugar de los vinos blanco chilenos presentado.

En viña Carmen al cabo de tres años, de cuidadoso trabajo el vino, es el de mayor venta en Restaurantes de Santiago

En Proal Ltda. envasa por primera vez cola de mono y en 1987 proyecta construye y pone en marcha la planta envasadora de cola de mono de Quillayes de Peteroa, productos lácteos, en el camino a Lonquen, en el año 1986

En Torredón de Paredes participa en la formación de un viñedo de gran calidad, que más adelante, la totalidad de los vinos producidos entre los años 1988 y 1991, serían premiados en las distintas ferias en que fueron presentados con distinciones oro y plata.

C U R R I C U L U M V I T A E



ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE COMPLETO : CHRISTIAN DAGOBERTO GUÍÑEZ OLAVARRIA
CEDULA DE IDENTIDAD : XXXXXXXXXX
FECHA DE NACIMIENTO : 26 DE MAYO 1970
EDAD : 26 AÑOS
ESTADO CIVIL : SOLTERO
NACIONALIDAD : CHILENA
DOMICILIO : LOS CANELOS 13 - MAFIL
TELEFONO : (63) 411288
LICENCIA DE CONDUCIR : CLASE B
TITULO : TECNICO EN ADMINISTRACION Y PRODUCCION AGROPECUARIA

ANTECEDENTES ACADEMICOS

1975 - 1980 : 1º a 6º BASICO, ESCUELA F-190 QUESQUECHAN

1981 - 1981 : 7º BASICO A 4º MEDIO, INSTITUTO SALESIANO DE VALDIVIA

1987 : LICENCIATURA EN CIENCIAS, UNIVERSIDAD AUSTRAL DE CHILE

1988 - 1991 : MEDICINA VETERINARIA, UNIVERSIDAD AUSTRAL DE CHILE

1992 - 1994 : ADMINISTRACION Y PRODUCCION AGROPECUARIA
INACAP - VALDIVIA

PRACTICA PROFESIONAL

ABRIL - JULIO 1995 : REALIZA PRACTICA PROFESIONAL EN LA SECCION
LECHERIA DEL INSTITUTO NACIONAL DE INVESTIGACION AGROPECUARIA REMEHUE - OSORNO

EXPERIENCIA LABORAL

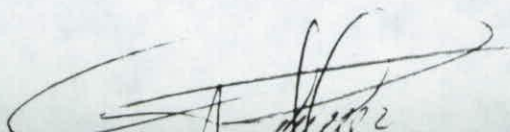
30 SEPTIEMBRE AL 09 NOVIEMBRE 1996 : TRABAJA COMO SUPERVISOR DE COSECHA DE ESPARRAGOS EN EL FUNDO " CUN - CUN " COMUNA DE MARIQUINA.

11 NOVIEMBRE 1996 A LA FECHA : ASESOR TECNICO DEL "SERVICIO DE ASESORIA AGRI-
COLA LOCAL" EN LA CONSULTORA "FLERIDA MONJE".

OTRAS ACTIVIDADES

- APROBO CURSO DE OPERADOR DE COMPUTADORES P.C. DICTADO EN VALDIVIA POR EL CENTRO NACIONAL DE CAPACITACION S.A. DURANTE ENERO Y FEBRERO DE 1992.

- DESDE 1984 A LA FECHA HA SIDO INTEGRANTE DEL CLUB LEO DE MAFIL, PERTENECIENTE AL CLUB DE LEONES, OCUPANDO CARGOS DE PRESIDENTE DE CLUB, PRESIDENTE DISTRITAL Y PRESIDENTE NACIONAL LEO.



CURRICULUM VITAE

ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE	: SANAEL ELIAS BARRIA ATERO
FECHA DE NACIMIENTO	: 13 de Agosto de 1950
EDAD	: 47 años.
CEDULA DE IDENTIDAD	: [REDACTED]
ESTADO CIVIL	: Casado.
SITUACION MILITAR	: Al día.
DOMICILIO	: Isla La Culebra, Punucapa.
COMUNA	: Valdivia.
Ocupacion ACTUAL	: Encargado de produccion en Agropecuaria Punucapa.

ANTECEDENTES ACADEMICOS

1956 - 1964	: Escuela rural de Cabo Blanco Valdivia.
1993	: Participacion en proyecto "Manejo y recuperación de huertos de manzano.
30 Oct a 19 Dic 1993	: Capacitacion en gestion Microempresario rural. Fosis e I. municipalidad de Valdivia.
1995	: Curso de capacitacion de mejoramiento Tecnológico de la producción de chicha de Manzana.
Junio 1996	: Curso de agronegocios con un total de 60 hrs. Teorico práctico. Indap y Sercotec.

ANTECEDENTES LABORALES

1996	: Forma parte de la sociedad Agropecuaria Punucapa S.A.
------	---

VALDIVIA, JUNIO DE 1997.-

Sanael Barria A

CURRICULUM VITAE

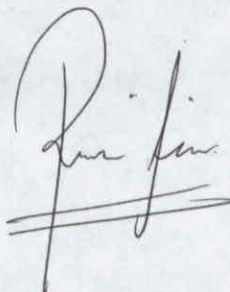
ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE	: RICARDO HUGO JIMENEZ ORDOÑEZ
FECHA DE NACIMIENTO	: 25 de Enero de 1953
EDAD	: 43 años
CEDULA DE IDENTIDAD	: [REDACTED]
ESTADO CIVIL	: Casado.
SITUACION MILITAR	: Al día.
DOMICILIO	: Lisboa 412
OCUPACION ACTUAL	: Encargado de ventas de Agropecuaria Punucapa S.A.

ANTECEDENTES ACADEMICOS

1960 a 1968	: Enseñansa Basica Esc. Nº 1
1969 a 1972	: Enseñansa Media Instituto Salesiano
Marzo 1993	: Participación en el primer taller "Encuentro entre todos".
1993	: Participación proyecto manejo y recuperación de Huertos de manzano.
1993	: Participación en el taller de educación popular, impartido por el centro de investigación y desarrollo de la educación (CIDE). El taller consto de 80 hrs. pedagogicas y los contenidos fueron: _ EDUCACION POPULAR Y SU _ CONCEPTUALIZACION. _ CARACTERISTICAS DE LA METODOLOGIA _ PARTICIPATIVA. _ EXPIREMENTACION Y ELABORACION DE _ MATERIALES EDUCATIVOS. _ RELACION ENTRE EDUCACION POPULAR Y _ MOVIMIENTOS SOCIALES. _ CARACTERISTICAS DE LOS PROCESOS _ GRUPALES.

- Septiembre 93 : Seminario de capacitacion de dirigentes campesinos efectuados por Indap e I. Municipalidad de Valdivia.
- Oct 93 a Dic 93 : Capacitacion en gestion microempresario rural.
Fosis e I. Municipalidad de Valdivia.
- Junio 1996 : Curso de agronegocios con un total de 60 hrs teorico practicas
Indap y Sercotec.

A handwritten signature in dark ink, appearing to be 'P. J. Pin', with a large, stylized initial 'P' and a horizontal line crossing the bottom of the signature.

CURRICULUM VITAE



I. ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE COMPLETO	: INÉS RECART PARRA
FECHA DE NACIMIENTO	: 24 DE JULIO DE 1971
CÉDULA DE IDENTIDAD	: [REDACTED]
ESTADO CIVIL	: SOLTERA
NACIONALIDAD	: CHILENA
DOMICILIO	: LAUTARO #115 VALDIVIA
FONO	: 229333 .

ESTUDIOS

ENSEÑANZA MEDIA

1984	1987	: LICEO DE NIÑAS VALDIVIA
------	------	---------------------------

ENSEÑANZA SUPERIOR

1988	1993	: LICENCIATURA EN CIENCIAS JURÍDICAS Y SOCIALES UNIVERSIDAD DE CONCEPCIÓN
------	------	--

JUNIO DE 1996

ABOGADO EXTERNO BANCO
DE SANTIAGO.

JULIO DE 1996

ABOGADO EMPRESA DE
COBRANZAS ECOVESA



INES RECARTE PARRA

ABOGADA

SANTIAGO 10 DE OCTUBRE DE 1996