



Consultora Profesional  
AGRARIA SUR Ltda

## INFORME TÉCNICO

**INSTITUCION  
EJECUTANTE** : *Consultora Profesional AGRARIA SUR*

**PROGRAMA** : *“VALIDACIÓN DE UNA ESTRATEGIA  
DE COMERCIALIZACIÓN DE PAPAS  
DE LA PROVINCIA DE ARAUCO, A  
TRAVES DE PROSPECCION DE  
MERCADOS”*

**CODIGO** : *FIA – CD – V – 2006 – 1 – A – 147*

**Nº INFORME** : *Final*

**PERIODO** : *Enero a Marzo 2007*

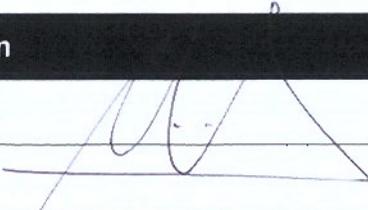
**FECHA** : *20 de Abril de 2007*

**NOMBRE Y FIRMA**

**COORDINADOR PROGRAMA:** *Carlos Ruiz Canales*

*Abril de 2007*

## CONTENIDO DEL INFORME TÉCNICO

<b>Fecha de entrega del Informe</b>
20 de abril de 2007
<b>Nombre del coordinador de la ejecución</b>
Carlos Ruiz Canales
<b>Firma del Coordinador de la Ejecución</b>

<b>1. ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA</b>
<b>Nombre de la propuesta</b>
"Validación de una nueva estrategia de comercialización de papas de la Provincia de Arauco, a través de Prospección de mercados"
<b>Código</b>
FIA-CD-V-2006-1-A-147
<b>Entidad responsable</b>
Consultora Profesional Agraria Sur Ltda.
<b>Coordinador(a)</b>
Carlos Ruiz Canales
<b>Tipo de Iniciativa(s)</b>
<input checked="" type="checkbox"/> Gira <input type="checkbox"/> Beca <input type="checkbox"/> Evento <input type="checkbox"/> Consultores <input type="checkbox"/> Documentos
<b>Fecha de realización (inicio y término)</b>
03 al 05 de Enero 2007



## 2. RESUMEN DE LA PROPUESTA

Resumir en no más de una página la justificación, actividades globales, resultados e impactos alcanzados con la propuesta completa. Cuando exista más de una iniciativa, cada una de ellas debe ser resumida en forma específica. Estos resúmenes deben sintetizar los aspectos principales de la propuesta y cada una de sus iniciativas en forma general.

**GLOBAL** (Completar sólo cuando existe más de una iniciativa)

### GIRA TECNOLÓGICA

**Justificación:** En esta gira participaron representantes de 130 agricultores de papa de la provincia de Arauco, conformados en tres tipologías (grandes, medianos y pequeños), definidas de acuerdo al tipo tecnologías utilizadas y volumen de producción, todos participantes del Programa "**Transferencia de Prácticas Agrícolas y de Gestión de productores paperos de la Provincia de Arauco**", ejecutado con fondos del Gobierno Regional y supervisado por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG), VIII región. Este programa de asistencia técnica y asesoría en gestión, considera la implementación de las Buenas Prácticas Agrícolas (BPA) en Papas y se ha confeccionado una estrategia de comercialización basada en la diferenciación del producto, (papa semilla y papa consumo) que tiene como objetivo aumentar las oportunidades de mercado y la rentabilidad del negocio.

Actualmente los poderes compradores de **tubérculo de semilla de papa** (TSP), más importantes, en términos de volumen, recorren cientos de kilómetros para adquirir semilla certificada en la zona sur de nuestro país (X región), pudiendo transformarse la Provincia de Arauco en un poder oferente importante que cumple con todas las exigencias de calidad y normativa sanitaria requerida para satisfacer esta demanda. Existe una situación similar para el producto **papa consumo** que tiene buenas oportunidades de negocio en la zona central, debido por una parte a los volúmenes producidos en la Provincia, y por otra a su prestigio en cuanto a calidad y sabor.

**Actividades:** Diez agricultores representando a las tres tipologías de productores de papa de la Provincia de Arauco, acompañados de 2 profesionales de la Consultora y un funcionario del SAG, visitaron a dos organizaciones de productores de papa consumo de la IV región (Cooperativa Los Doce Amigos y Productores de papa de El Romero) demandantes de TSP y en Santiago a dos importantes poderes compradores de papa consumo (Sociedad Comercializadora AGROVIVES Ltda. y OSIRIS S.A.). Esta actividad fue desarrollada en una gira de 3 días, que contempló actividades de visita a terreno y reuniones en sala.

**Resultados:** Representantes de productores de papa de la provincia de Arauco, prospectaron los requerimientos, condiciones, exigencias de demandantes de TSP y papa consumo.

**Impactos:**

- π Validar la Estrategia Comercial
- π Iniciación de gestiones concretas de la Provincia a la zona central del país.

### 3. ALCANCES Y LOGROS DE LA PROPUESTA GLOBAL

#### Problema a resolver, justificación y objetivos planteado inicialmente en la propuesta

La Provincia de Arauco está conformada con más de 5.000 productores de papa concentrados en el estrato de pequeño y mediano productor, con deficiencias en el ámbito técnico, organizacional y de gestión comercial, que los hace dependiente de intermediarios para la acción comercial, aumentando los costos del rubro y un mayor riesgo de pérdidas, en un contexto de mercados fluctuantes e informales, agravados por la falta de asociatividad de los propios productores. A partir de la implementación del Programa "**Transferencia de Prácticas Agrícolas y de Gestión de productores paperos de la Provincia de Arauco**", con fondos del Gobierno Regional, y supervisado por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG) VIII región, se ha considerado acciones de asistencia técnica y asesoría en gestión para 130 agricultores de papa. En la implementación de este programa se ha priorizado por una parte, la Implementación de las BPA y por otra, el mejoramiento de las condiciones de comercialización del rubro.

En este marco y a través de un trabajo sistemático con representantes de las tres tipologías, se conformó una "Mesa Consultiva", donde los productores paperos de la zona de Arauco, han desarrollado una estrategia de comercialización basada en la diferenciación del producto, que tiene como objetivo aumentar las oportunidades de mercado y la rentabilidad del negocio. En esta estrategia, se contempla la mejora de la calidad del producto (papa consumo y/o papa semilla) y búsqueda de mercados a través de prospecciones a la zona norte y central del país, que permitan conocer las necesidades y requerimientos de poderes compradores de papa consumo y TSP de esta zona del país.

#### Objetivos alcanzados tras la realización de la propuesta

El objetivo planteado anteriormente se cumplió con el desarrollo de la Gira. Los representante de los agricultores del Programa **Transferencia de Prácticas Agrícolas y de Gestión de productores paperos de la Provincia de Arauco** lograron en la ciudad de Santiago lo siguiente:

- Acercamiento a poderes compradores de papa consumo: Producto de la gira realizada el mes de Enero se logró realizar un acercamiento comercial con la Empresa Osiris SA que planteó sus requerimientos de volumen, condiciones de entrega y periodicidad para las ciudades de Santiago, Talcahuano, Los Ángeles, Victoria y Temuco. Esta actividad se respalda con el levantamiento de acta y firma de dicha reunión en respaldo 1. Esta acción continuó con una presentación formal por parte de los productores del Programa de una propuesta de abastecimiento de papa consumo para la zona de Santiago (se adjunta carta de cotización).



OSIRIS SA

**ACTA  
REUNION CON AGRICULTORES**

**LUGAR DE REALIZACION: PLANTA QUILICURA**

**FECHA DE REALIZACION: 05 DE ENERO 2007**

En las dependencias de OSIRIS S.A., se realiza reunión con motivo de abastecimiento de producto papa a las distintas zonales, en la que participan las siguientes

**Nombre**

**Representantes Agricultores**

Eduardo Alvarez Escobar

Porfilio Saavedra Herrera

Anton Pulpeiro Rodriguez

José Reyes Araneda

Carlos Ruiz Canales

Erick Arevalo Aceituno

Amador Navarrete Ormazabal

Juan Carlos Valdés Moraga

Misael Herrera Obreque

Anselmo Toledo Sanhueza

José Silva Sanhueza



Cañete, 21 febrero de 2007

*Señor*

*Eugenio Cañon.*

**OSIRIS S.A.**

*Presente*

Estimado Sr. Cañon.

De acuerdo a lo conversado telefónicamente hago llegar a usted nuestra propuesta de abastecimiento del producto Papas en Mallas de 20 kilos para la ciudad de Santiago durante los meses Marzo a Diciembre de 2007.

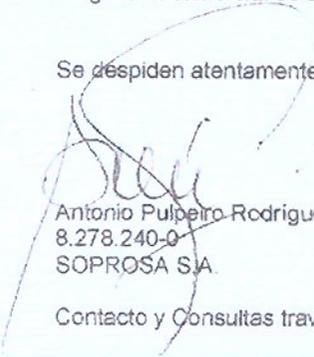
El precio base correspondería a **\$ 154 por kilo mas IVA**, para el mes de marzo, debiendo, a partir del segundo mes, recalcularse este valor para el mes siguiente. Este cálculo, se realizará de acuerdo a la fluctuación promedio registrada durante las últimas tres semanas en el mercado, tomando para ello como referencia los precios de la feria Lo Valledor de la ciudad de Santiago.

Los proveedores son todos agricultores integrantes del Programa "TRANSFERENCIA EN PRACTICAS AGRICOLAS Y DE GESTION PARA PRODUCTORES PAPEROS DE LA PROVINCIA DE ARAUCO" financiado por el Gobierno Regional VIII Región y supervisado por el Servicio Agrícola y Ganadero "SAG".

Esperando una favorable acogida a la presente y dispuestos a establecer vínculos comerciales según condiciones definidas inicialmente en reunión sostenida en dependencias de vuestra entidad durante el mes de enero del presente año y respetando las condiciones de: Pago 30 días, Despachos de volúmenes de 28.000 a 30.000 kilos por envío puesto sobre camión en sus bodegas y Definición de Calendarización mensual con a lo menos 10 días de anticipación.

La gestión comercial es asumida por la empresa SOPROSA S.A. Rut. 96.731.540 - 0

Se despiden atentamente.

  
Antonio Pulpeiro Rodriguez  
8.278.240-0  
SOPROSA S.A.

  
Carlos E. Arriagada Vega.  
5.831.427-7  
Productor Programa FNDR Papas Arauco

Contacto y Consultas través de este medio o vía fono 41 - 2612563

## Resultados e impactos esperados inicialmente en la propuesta

### A Corto Plazo:

a) Información completa de requerimientos de calidad de papa consumo y semilla y condiciones del negocio en cuanto a: volúmenes transados, formas de pago, operativa de entrega, etc. Esta información será tipo ficha para cada poder comprador, contenida en un folleto

b) Evaluación de una oportunidad comercial para productores papeiros del Programa (130 productores) y otros de la Provincia de Arauco, junto a un análisis económico de precios y rentabilidades factibles de alcanzar, dadas las exigencias definidas por el demandante.

c) Promoción de la papa de la Provincia de Arauco destacando su característica de estar producida bajo el marco de las BPA. Esto se concretó a través de la entrega de información de las normas BPA consideradas en el protocolo de producción, a los destinos definidos (Cooperativa 12 amigos, Empresa Agrovives y Osiris).

### A mediano plazo:

Productores de la provincia de Arauco se constituyen como un centro de producción de semilla importante, capaz de responder a los requerimientos de calidad y entrega de reconocidos poderes compradores.

## Resultados obtenidos

Descripción detallada de los conocimientos y/o tecnologías adquiridos y/o entregados. Explicar el grado de cumplimiento de los objetivos propuestos, de acuerdo a los resultados obtenidos. Para consultorías es necesario anexar el informe final del consultor.

### a) Información completa de requerimientos de calidad de papa consumo y semilla.

El objetivo planteado apuntaba a obtener Información completa de requerimientos de calidad de papa consumo y semilla y condiciones del negocio

#### PAPA CONSUMO

1. Para la Empresa OSIRIS SA. Los requerimientos y condiciones para establecer negocio para el producto Papa consumo se indican en la presente ficha:

<u>Volúmenes</u>	• Santiago: 638 Toneladas/Año
	• Talcahuano: 662 Toneladas/Año
	• Los Ángeles: 128 Toneladas/Año
	• Victoria: 64 Toneladas/Año
	• Temuco: 173 Toneladas/Año

**Nota:** Cuadro anexo con especificidad de volúmenes mensuales y semanales.

<u>Condiciones de producto</u>	• Variedad sin especificar
	• Calibre papa consumo parejo
	• No papa partida, sin daño y/o enferma.



Condiciones de operatividad • Entrega semanal según acuerdo con agentes zonales.

- Mallas de 20 kilos
- Sobre camión y en cada una de las zonales

Condiciones de precio A definir, tomando referencia precio papa consumo Feria Lo Valledor, considerando las tres últimas semanas.

- Determinación de precio único anual.
- Valor diferenciado:

Marzo – Junio

Julio – Septiembre

Octubre - Diciembre

Condiciones de pago • Pago a 30 días, posterior a facturación

Garantía • Boleta Bancaria, % a definir según volumen contratado.

Espacio para comercializar • Todas las zonales, grupos o algunas en particular.

2. Para la empresa AGROVIVES LTDA. Los requerimientos y condiciones para establecer negocio para el producto Papa consumo se indican en la presente ficha:

Volúmenes • Los requerimientos están dados de manera semanal y alcanzan a volúmenes del orden de los 90.000 kilos.

Condiciones de producto • Variedades: Karu – Asterix - Desiree

- Tamaño o calibre parejo
- No papa partida, sin daño y/o enferma.
- Revisión de producto en terreno o bodega.
- Margen de tolerancia 5%.

Condiciones de operatividad • Entrega semanal

- Sacos de 50 kilos
- Sobre camión en bodega Santiago.

Condiciones de precio • A definir, considerando un 10% sobre el precio papa consumo Feria Lo Valledor.

Condiciones de pago • Pago a 30 días, posterior a facturación

Garantía • Contrato previa visita a productor en chacra o bodega

Espacio para comercializar • Recepción de 30.000 kilos cada 15 días.

### PAPA SEMILLA (TSP)

Cooperativa Los Doce Amigos: De acuerdo a lo planteado por los dirigentes de esta organización, los requerimientos y condiciones para establecer negocio para el producto TSP, se indican en la presente ficha:

Volúmenes  
kilos/anuales

- Los requerimientos alcanzan el orden de los 150.000
- 50% Febrero – Marzo y
- 50% Junio – Julio.

Condiciones de producto

- TSP. Tubérculo semilla papa.
- Variedades: Karu – Cardinal – Asterix - Pukará
- Calibre: Semilla – Semillón.
- Revisión de producto en terreno o bodega.

Condiciones de operatividad

- Mallas de 50 kilos
- Sobre camión en La Serena.

Condiciones de precio  
desde la zona de Carahue.

- A definir, considerando la actual oferta que se tiene

Condiciones de pago

- Pago vía crédito y subsidio de INDAP Área La Serena.

Garantía o Exigencias

- Semilla legal Normativa SAG y validada con INIA

Espacio para comercializar

- Para temporada 2007, no es factible dado acuerdo con proveedores de la zona de Carahue .

Productores sector “El Romero”: De acuerdo a lo planteado, los requerimientos y condiciones para establecer negocio para el producto Papa semilla se indican en la presente ficha:

Volúmenes  
75.000 kilos.

- Los requerimientos alcanzan a volúmenes del orden de los
- 50% Febrero – Marzo y
- 50% Junio – Julio.

Condiciones de producto

- TSP. Tubérculo semilla papa.
- Variedades: Cardinal
- Calibre: Semilla – Semillón

Condiciones de operatividad

- Mallas de 50 kilos
- Sobre camión en La Serena.



- Condiciones de precio • A definir.
- Condiciones de pago • Pago vía crédito y subsidio de INDAP Área La Serena.
- Garantía o Exigencias • Semilla legal.
- Espacio para comercializar • Para temporada 2007, no es factible dado acuerdo de enlace a través de Cooperativa Los Doce Amigos de la zona de Carahue.

## b) Evaluación de una oportunidad comercial para productores papeiros del Programa:

Para evaluar la alternativa de entrega de papa consumo a la zona norte del país, se realizaron las siguientes gestiones:

- Levantamiento de información de precios de mercado en Feria Lo Valledor de Santiago y Vega Monumental de Concepción, esto con el propósito de tener un referente de mercado respecto a los precios a los cuales se podría ofrecer el producto en la zona norte.

El análisis de los precios y la evolución de los mismos permitió decidir, a la hora de hacer nuestra propuesta a los compradores del Norte, considerar un promedio del comportamiento de precios de las últimas tres semanas, y en base a esto ajustar nuestro precio de venta a fijar al inicio de cada mes, asegurándole al productor un precio mínimo de pago de \$80 por kilo, según se observa en el cuadro 2

CUADRO 1: PRECIOS DE MERCADO FERIA LO VALLEDOR MALLAS DE 50 KILOS				
SEMANA	FECHA		PRECIO PROM	PRECIO KILO
	DESDE	HASTA		
1	20/11/06	26/11/06	8.212,50	164
2	27/11/06	03/12/06	7.331,89	147
3	04/12/06	10/12/06	5.438,62	109
4	11/12/06	17/12/06	4.745,63	95
5	18/12/06	24/12/06	4.000,00	80
6	25/12/06	31/12/06	3.917,89	78
7	01/01/07	07/01/07	4.300,00	86
8	08/01/07	14/01/07	3.600,00	72
9	15/01/07	21/01/07	3.900,00	78
10	22/01/07	28/01/07	4.100,00	82
11	29/01/07	04/02/07	5.200,00	104
12	05/02/07	11/02/07	6.000,00	120
13	12/02/07	18/02/07	5.800,00	116
14			6.200,00	124
15			6.500,00	130
16			6.500,00	130
17			6.500,00	130
18			6.500,00	130
19			6.500,00	130



**CUADRO 2: Precio a productor mensual**

Mes	\$/kg
2006 Octubre	80
Noviembre	80
Diciembre	80
2007 Enero	92
Febrero	103
Marzo	110
Abril	113
Mayo	118
Junio	120
Julio	120
Agosto	120
Septiembre	80

- Costos de producción, traslado y administración del sistema.

En forma paralela al análisis de la oferta y evolución de precios de la Feria Lo Valledor, se estudian los costos asociados tanto a la producción de la materia prima (papa), enmallado del producto, costos de traslado a las distintas alternativas de venta ofrecidas por Osiris y otros costos asociados a la propuesta.

**DETALLE DE GASTOS x KILO**

**PRODUCTOR**

PRODUCTO		\$ 70
ENMALLADO	\$ 10	
<b>SUB TOTAL</b>	<b>\$ 80</b>	

**SOPROSA**

MALLA		\$ 3
TRASLADO		\$ 22
IMPREVISTOS	\$ 9	
COSTO FINANCIERO	\$ 6	
UTILIDAD		\$ 10
<b>SUB TOTAL</b>		<b>\$ 50</b>

PRECIO POR KILO A OSIRIS \$130

- Capital de trabajo requerido y Costo financiero del mismo.



El hecho que la facturación sea cancelada después de 30 días, significa incurrir en un costo financiero de \$660.000 por concepto de contar con un capital de trabajo de \$39.000.000, de una venta de 110 ton que de acuerdo a lo calculado equivaldría a atender los mercados de Santiago y Talcahuano.

Los requerimientos de Capital de trabajo pueden ser financiados por un Factoring bancario, lo que obliga a tener una figura jurídica que lo solicite y un periodo de operación de a lo menos un año de antigüedad.

Lo anterior además de la solicitud de Osiris de obtener de parte de los productores una sola facturación, lleva a considerar que la empresa local SOPROSA representara en estos términos la comercialización conjunta y se comprometía a asumir los costos de la operación comercial considerando los costos de insumos como malla y los procesos de traslado, costo financiero, imprevistos y obviamente la obtención de la Utilidad correspondiente a su gestión.

□ **Análisis para la determinación del precio de venta a OSIRIS:**

De acuerdo a la evolución de precios estudiada y considerando que la diferencia de precios entre la Feria Lo Valledor y Vega Monumental es de aproximadamente \$ 40 por kilo. \$6.500 el saco de 50 kilos (\$130 el kilo) en Lo Valledor y \$4.500 en Vega Monumental (\$90 el kilo), actualmente, por lo tanto al precio Lo Valledor le debemos restar \$40 para llegar al precio de la Vega Monumental.

Por otra parte al productor de Cañete le vamos a asegurar un precio de \$20 por sobre la Vega Monumental mas \$10 por enmallado.

Resumiendo, el precio por Kilo:

$L. \text{ Valledor} - 40 = \text{Vega Monum.} + 20 + 10 = \text{precio a productor}$

Ejemplos:

$\$100 - \$40 = \$60 + \$20 + \$10 = \$90$

$\$130 - \$40 = \$90 + \$20 + \$10 = \$120$

Si reducimos el promedio a las últimas 3 semanas nos daría lo siguiente actualmente:

Precio Prom. en Lo Valledor \$120

Luego:

$\$120 - \$40 = \$80 + \$20 + \$10 = \$110$  a productor + \$50 costo SOPROSA

= \$160 x Kilo a OSIRIS, es decir \$ 3.200 la malla de 20 kilos.

Con los antecedentes señalados se elaboró una propuesta de abastecimiento y precio base de venta que se hizo llegar a través de una carta a la empresa OSIRIS, durante el mes de Febrero de 2007 ajustándose ante la determinación de abastecer solo la Plaza Santiago, desechando las otras alternativas (Anexo 3).

**c) Promoción de la papa de la Provincia de Arauco:** Se realizó difusión del producto papa de la Provincia de Arauco, destacando su característica de producción bajo el marco de las BPA. Se logró a través de la entrega de material escrito a las organizaciones y empresas visitadas. (se

adjunta material). Con esto se pretende difundir el producto proveniente de los agricultores de esta zona mediante una diferenciación en su manejo y su presentación.

Los puntos anteriores permitirán asentar las bases para avanzar en un mediano plazo el posicionamiento como un centro oferente de papa semilla y papa consumo.

### Resultados adicionales

Describir los resultados obtenidos que no estaban contemplados inicialmente como por ejemplo: formación de una organización, incorporación de alguna tecnología, desarrollo de un proyecto, firma de un convenio, entre otros posibles.

Se puede rescatar el interés de potenciar y fortalecer lazos de los productores de papa de la provincia en posicionar el territorio como un centro productor de semilla de papa (certificada y corriente) de calidad y por otro reposicionar a la papa consumo con un plus diferenciador al considerar la BPA .

### Aplicabilidad

Explicar la situación actual del sector y/o temática en Chile (región), compararla con las tendencias y perspectivas presentadas en las actividades de la propuesta y explicar la posible incorporación de los conocimientos y/o tecnologías, en el corto, mediano o largo plazo, los procesos de adaptación necesarios, las zonas potenciales y los apoyos tanto técnicos como financieros necesarios para hacer posible su incorporación en nuestro país (región).

Según el Instituto Nacional de Estadísticas, en la temporada 2006 se sembraron 63.200 hectáreas con papas, un 14% más que en el año anterior. Como se observa en la Tabla 1, aumentó la superficie sembrada en todas las regiones, destacándose la IX, con un crecimiento de 2.360 ha.

Tabla 1. Superficie, producción y rendimiento de papas en Chile<sup>1</sup>

Región	Superficie (ha)		Producción (ton)		Rendimiento (ton/ha)	
	2004 / 05	2005 / 06	2004 / 05	2005 / 06	2004 / 05	2005 / 06
IV	4.960	5.590	106.541	120.465	21,5	21,6
V	1.550	1.870	25.575	31.323	16,5	16,8
RM	3.260	4.000	43.228	59.440	13,3	14,9
VI	2.820	3.410	56.513	44.262	20,0	13,0
VII	2.800	3.740	42.448	63.356	15,2	16,9
<b>VIII</b>	<b>6.290</b>	<b>6.600</b>	<b>127.498</b>	<b>131.670</b>	<b>20,3</b>	<b>20,0</b>
IX	15.620	17.980	321.303	446.084	20,6	24,8
X	17.010	18.700	380.684	482.834	22,4	25,8
Resto país	1.310	1.310	11.946	11.946	9,1	9,1
<b>Total</b>	<b>55.620</b>	<b>63.200</b>	<b>1.115.736</b>	<b>1.391.378</b>	<b>20,1</b>	<b>22,0</b>

<sup>1</sup> Fuente: ODEPA, Chile, 2 de Octubre de 2006.



La producción de la temporada aumentó en un 25% respecto a la anterior, registrándose la cifra más alta desde el inicio de la serie de encuestas continuas. Nuevamente la IX Región registró el mayor aumento, con 124.781 toneladas más.

La provincia de Arauco congrega sobre las 5.200 hectáreas en manos de alrededor de 5.000 productores, con condiciones agro climáticas para producir e ingresar al mercado con TSP y papa consumo de adecuada calidad. Logrando con esta actividad evaluar cuantitativamente su potencial incorporación al mercado de la zona norte.

#### **Detección de nuevas oportunidades y aspectos que quedan por abordar**

Señalar aquellas iniciativas que surgen como vías para realizar un aporte futuro para el rubro y/o temática en el marco de los objetivos iniciales de la propuesta, como por ejemplo la posibilidad de realizar nuevas actividades.

Indicar además, en función de los resultados obtenidos, los aspectos y vacíos tecnológicos que aún quedan por abordar para ampliar el desarrollo del rubro y/o temática.

La Gira fue una actividad muy bien evaluada por los asistentes, pero de baja cobertura considerando el número total de agricultores del Programa. Existe interés concreto de los agricultores de conocer experiencias relevantes de producción de TSP en la X región, línea de producto identificada con muy buenas posibilidades para estos agricultores.

#### 4. ASPECTOS RELACIONADOS CON LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA

##### Programa Actividades Realizadas

Nº	Fecha	Actividad	Iniciativa
1	04 de Enero 2007	Visita a Cooperativa Los Doce Amigos, sector Pan de Azúcar (La Serena). Exposición en predio de uno de socios con presencia de profesionales de INIA e INDAP en donde se analizan los requerimientos de TSP. Se visita un ensayo productivo (incorporación de nueva variedad de papa en la zona) trabajo conjunto con INIA.	El presidente de la cooperativa presento su historial, sus actuales requerimientos, la tasa de renovación de material, sus actuales proveedores de este material y asociado a ello las problemáticas sanitarias que conlleva el utilizar material de propagación fuera de la norma legal. El INIA presenta el mecanismo de apoyo que actualmente mantiene con la organización e INDAP ratifica su compromiso de financiar material de propagación que cumpla normativa legal.
2	04 de Enero 2007	Visita a "Grupo de Productores El Romero" (La Serena). Exposición en predio de uno de los integrantes con presencia de profesionales de INDAP en donde se analizan los requerimientos de TSP. Se visita siembra papa consumo de la temporada y un lugar de acopio de material semilla.	El representante del grupo presentó su problemática de lo complicado y falta de información para la accesibilidad de TSP de buena calidad. Así también cuales son los requerimientos y la tasa de renovación de los productores de su sector. INDAP ratifica su compromiso de financiar material de propagación que cumpla normativa legal.
3	05 de Enero 2007	Visita a Empresa Sociedad AGROVIVES Ltda. Localizada en Santiago (Recoleta). Exposición en Sala y recorrido por instalaciones de bodega y líneas de selección.	El gerente presenta el ámbito de acción de la empresa, requerimientos y condiciones para acceder a ser proveedor, asociado a ello la presentación de un análisis de la comercialización del producto papa consumo.
4	05 de Enero 2007	Visita a Empresa OSIRIS SA. Planta Localizada en Santiago (Quilicura). Exposición en Sala y recorrido por instalaciones de bodega.	El Jefe de Operaciones OSIRIS SA. presenta los requerimientos, condiciones y exigencias para establecer vínculos comerciales.



Detallar las actividades realizadas en cada una de las Iniciativas, señalar y discutir las diferencias con la propuesta original, y rescatar lo más importante de cada una de ellas. Por ejemplo, en el caso de Giras discutir las actividades de cada visita; Becas, analizar las exposiciones más interesantes; Consultores, detallar el itinerario y comentarios del consultor; Eventos, resumir y analizar cada una de las exposiciones; y Documentos, analizar brevemente los contenidos de cada sección.

## GIRAS

Las diferencias con la propuesta original, se relacionan con:

- El número de productores participantes o asistentes (10 en vez de 12). El resto de las acciones se desarrollaron de acuerdo a lo programado.

Las actividades realizadas en cada visita consistieron básicamente en:

- Presentación de los asistentes
- Exposición de la Organización visitada en sala o espacio definido para ello. Esta exposición se estructuró de la siguiente manera:
  - Datos generales de la organización (requerimientos, exigencias, condiciones de pago, etc.)
  - Visitas a terreno, a productores con cultivo de papa en sectores Pan de Azúcar y El Romero de La Serena.
  - Visitas a Bodegas de proceso y almacenaje en empresas demandantes de papa consumo de Santiago (Agrovives Ltda. y Osiris S.A.)
  - Espacio para preguntas, establecimientos de compromisos y agradecimientos.

## BECAS

## CONSULTORES

## EVENTOS

## DOCUMENTOS

### Contactos Establecidos

Presentar los antecedentes de los contactos establecidos durante el desarrollo de la propuesta (profesionales, investigadores, empresas, etc.), de acuerdo al siguiente cuadro:

Institución Empresa Organización	Persona de Contacto	Cargo	Fono/Fax	Dirección	E-mail
Cooperativa Los Doce Amigos	Juan Vargas Godoy.	Presidente	09 - 0900186	Pan de Azúcar (La Serena)	
Productores El Romero	José Suárez Ángel	Representante		Sector El Romero	
Sociedad AGROVIVES Ltda	José Manuel Vives.	Gerente	2- 7731137	Recoleta	jmvides@ag rovives.cl
OSIRIS SA.	Eugenio Cañon José Duhart.	Gerente Jefe Operaciones	2 – 2253223 2 - 7390017	Quilicura	eugenio.can on@osiris.cl
GTT La Serena	Patricia Larrain, INIA La Serena	Ingeniero Agrónomo GTT	51 - 223290	INIA La Serena	plarrain@ini a.cl
INDAP La Serena	Eduardo Gutiérrez	Ing. Agr. Ejecutivo de Cuentas INDAP	51 - 228706	INDAP La Serena	egutierrez@ indap.cl

### Material elaborado y/o recopilado

Entregar un listado del material elaborado, recibido y/o entregado en el marco de la propuesta. Se debe entregar adjunto al informe un set de todo el material escrito y audiovisual, ordenado de acuerdo al cuadro que se presenta a continuación.

También se deben adjuntar fotografías correspondientes a la actividad desarrollada. El material se debe adjuntar en forma impresa y en un medio electrónico (disquet o disco compacto).

### Elaborado

Tipo de material	Nombre o identificación	Preparado por	Cantidad

Recopilado		
Tipo de Material	Nº Correlativo (si es necesario)	Caracterización (título)
Artículo		
Fotos	10	Visita Asociación La Serena - Santiago
Libro		
Diapositiva		
CD		
Acta	2	Acta reunión empresa OSIRIS S.A. Carta oferta comercialización papa
<b>Programa de difusión de la actividad</b>		
En esta sección se deben describir las actividades de difusión de la actividad, adjuntando el material preparado y/o distribuido para tal efecto.		
En la realización de estas actividades, se deberán seguir los lineamientos que establece el "Instructivo de Difusión y Publicaciones" de FIA, que le será entregado junto con el instructivo y formato para la elaboración del informe técnico.		
Se desarrollaron 8 talleres de difusión a los productores participantes del Programa <b>Transferencia de Prácticas Agrícolas y de Gestión de productores paperos de la Provincia de Arauco</b> ", de acuerdo al calendario que se detalla y una presentación a los integrantes de la Contraparte Técnica del Programa (Gobierno Regional y SAG).		
<b>FECHA</b>	<b>OBJETIVO</b>	<b>LUGAR</b>
08 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Arauco
08 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Quinahue, Lebu
16 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Huape Cañete
16 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Tranaquepe, Tirua
20 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Llenquehue, Cañete
20 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Pangueco, Cañete
22 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Sector Lloncao, Cañete
27 / 03 / 2007	Difundir resultados y alcances de Gira	Cañete
Se adjunta formato de invitación y listado de participantes a actividades de difusión.		

## 5. PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

GIRAS, BECAS: Ficha de Participantes

CONSULTORES: Ficha de(l) Consultor(es)

EVENTOS: Ficha de Expositores y Organizadores

DOCUMENTOS: Ficha de Autores y Editores

Nombre	Carlos
Apellido Paterno	Arriagada
Apellido Materno	Vega
RUT Personal	5.831.427-7
Dirección, Comuna y Región	Fundo Quinahue, Comuna Lebu, VIII Región
Fono y Fax	09 - 8379026
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Fundo Quinahue, Lebu
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Administrador
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Ganadero Papas

## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Anselmo
Apellido Paterno	Toledo
Apellido Materno	Sanhueza
RUT Personal	8.886.686-K
Dirección, Comuna y Región	Parcela 4 Sector Llenquehue, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 7658016
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela 4 Llenquehue
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Administrador
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Ganadero Papa , Forestal

## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Eduardo
Apellido Paterno	Álvarez
Apellido Materno	Escobar
RUT Personal	8.873.379 - 7
Dirección, Comuna y Región	Parcela El Peumo, sector Llenquehue, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 2457943
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela El Peumo sector Llenquehue
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Representante Sucesión
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Forestal



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Bernardo
Apellido Paterno	Cáceres
Apellido Materno	Gajardo
RUT Personal	8.840.918 - 3
Dirección, Comuna y Región	Parcela 22 Sector Llenquehue, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 2452778
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela 22 sector Llenquehue
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Representante Sucesión
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Antonio
Apellido Paterno	Pulpeiro
Apellido Materno	Rodríguez
RUT Personal	8.278.240 - 0
Dirección, Comuna y Región	Fundo El Cortijo, Sector Tucape Alto, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	41 - 2611101
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Fundo el Cortijo, sector Tucape Alto
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Ganadero Forestal



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	José Reinaldo
Apellido Paterno	Silva
Apellido Materno	Sanhueza
RUT Personal	6.188.097-6
Dirección, Comuna y Región	Lote 1 Hijueta Pangueco, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 2969961
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Lote 1 Hijueta Pangueco
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Misael
Apellido Paterno	Herrera
Apellido Materno	Obreque
RUT Personal	5.303.276 - 1
Dirección, Comuna y Región	Parcela 10 Sector Llenquehue, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 8477703
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela 10 Llenquehue
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Forestal Ganadero



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Amador
Apellido Paterno	Navarrete
Apellido Materno	Hormazabal
RUT Personal	4.595.218 - 5
Dirección, Comuna y Región	Parcela Los Canelos, sector Tranaquepe, Comuna Tirua, VIII Región
Fono y Fax	09 - 1224008
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela Los Canelos
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Ganadero Forestal



PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA	
Nombre	Porfirio
Apellido Paterno	Saavedra
Apellido Materno	Herrera
RUT Personal	5.853.535 - 4
Dirección, Comuna y Región	Parcela Apankura Sector Sara de Lebu, Comuna Los Álamos, VIII Región
Fono y Fax	09 - 5767710
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela Apankura
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Ganadero



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	José
Apellido Paterno	Reyes
Apellido Materno	Araneda
RUT Personal	5.371.547 - 8
Dirección, Comuna y Región	Parcela 25 Sector Llenquehue, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 1672839
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela 25 Llenquehue
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Propietario
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Papa , Forestal



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Juan Carlos
Apellido Paterno	Valdez
Apellido Materno	Moraga
RUT Personal	11.373.726 - 5
Dirección, Comuna y Región	San Antonio, sector Huillinco., Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 2181554
E-mail	juancarlos.valdez@sag.gob.cl
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	SAG
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Técnico Protección Pecuaria
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Protección Pecuaria



PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA	
Nombre	Erik
Apellido Paterno	Arévalo
Apellido Materno	Aceituno
RUT Personal	12.448.972 - 5
Dirección, Comuna y Región	Séptimo de línea 114, Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 4451975
E-mail	erikarevalo@terra.cl
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Agraria Sur
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	78.356.510 - 2
Cargo o actividad que desarrolla	Ingeniero Agrónomo
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Consultora Agraria Sur



## PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Nombre	Carlos
Apellido Paterno	Ruiz
Apellido Materno	Canales
RUT Personal	7.340.961 - 6
Dirección, Comuna y Región	Calle Arauco 1649 Comuna Cañete, VIII Región
Fono y Fax	09 - 8731166
E-mail	ruizc.carlos@gmail.com
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Agraria Sur
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	78.356.510 - 2
Cargo o actividad que desarrolla	Ingeniero Agrónomo
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Consultora Agraria Sur



### Participantes en actividades de difusión

Es necesario registrar los antecedentes de todos los asistentes que participaron en las actividades de difusión. El listado de asistentes a cualquier actividad deberá al menos contener la siguiente información:

Se adjunta listado de participantes en las actividades de difusión y antecedentes de ellos.



**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR CARAMPANGUE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Osvaldo Weisse Madrid	<i>[Signature]</i>
02	Juan Pablo Barroto W.	<i>[Signature]</i>
03	Jaime Navarro	<i>[Signature]</i>
04	Osvaldo Weisse Novoa	<i>[Signature]</i>
05	Jose Manuel Saez	<i>[Signature]</i>
06	Renato del Río	<i>[Signature]</i>
07	Antonio Suarez	<i>[Signature]</i>
08		
09		
10		
11		
12		
13		
14		
15		





PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

Nº	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rut
1	Weisse	Maudier	Osvaldo	5.409.586-4	Entre Ríos	Entre Ríos	Arauco	Octava	09-3215706	Entre Ríos	Agricultor	Pap
2	Weisse	Novoa	Osvaldo	7.964.929-5	Fundo Palihue	Caripilun	Arauco	Octava	09-4515165	Fundo Palihue	Agricultor	Pap
3	Barrueto	Weisse	Juan Pablo	8.033.370-6	Fundo El Batral	San Jose de Colico	Arauco	Octava	09-6392730	Fundo El Batral	Agricultor	Pap
4	Del Rio	Santibañez	Renato	10.306.939-4	Los Patos, Lote 1	Los Patos	Arauco	Octava	09-2087754	Los Patos, Lote 1	Agricultor	Pap
5	Navarro	Veloso	Jaime	8.729.796-9	Fundo Triaco	Triaco	Arauco	Octava	2559460	Fundo Triaco	Agricultor	Pap
6	Saez	Stuardo	Jose	3.454.936-2	Fundo La Cal	La cal	Arauco	Octava		Fundo La Cal	Agricultor	Pap
7	Suarez	Costa	Antonio	3.885.801-7	Fundo Pemerehue	Los Patos	Arauco	Octava	09-3656182	Fundo Pemerehue	Agricultor	Pap

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR CARAMPANGUE - ARAUCO





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR QUINAHUE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Porfirio Saavedra	<i>[Signature]</i>
02	Anselmo Aníñiz	<i>[Signature]</i>
03	Reinaldo Amunpan	<i>[Signature]</i>
04	Nelson Durán	<i>[Signature]</i>
05	Miguel Coamano (rep. Carlos Arizaga)	<i>[Signature]</i>
06	Manuel Chugalen	<i>[Signature]</i>
07	Marcos Ferrera	<i>[Signature]</i>
08	Ivan Antipil	<i>[Signature]</i>
09	Victor Hugo Neira	<i>[Signature]</i>
10	Anselmo Joyune	<i>[Signature]</i>
11		
12		
13		
14		
15		

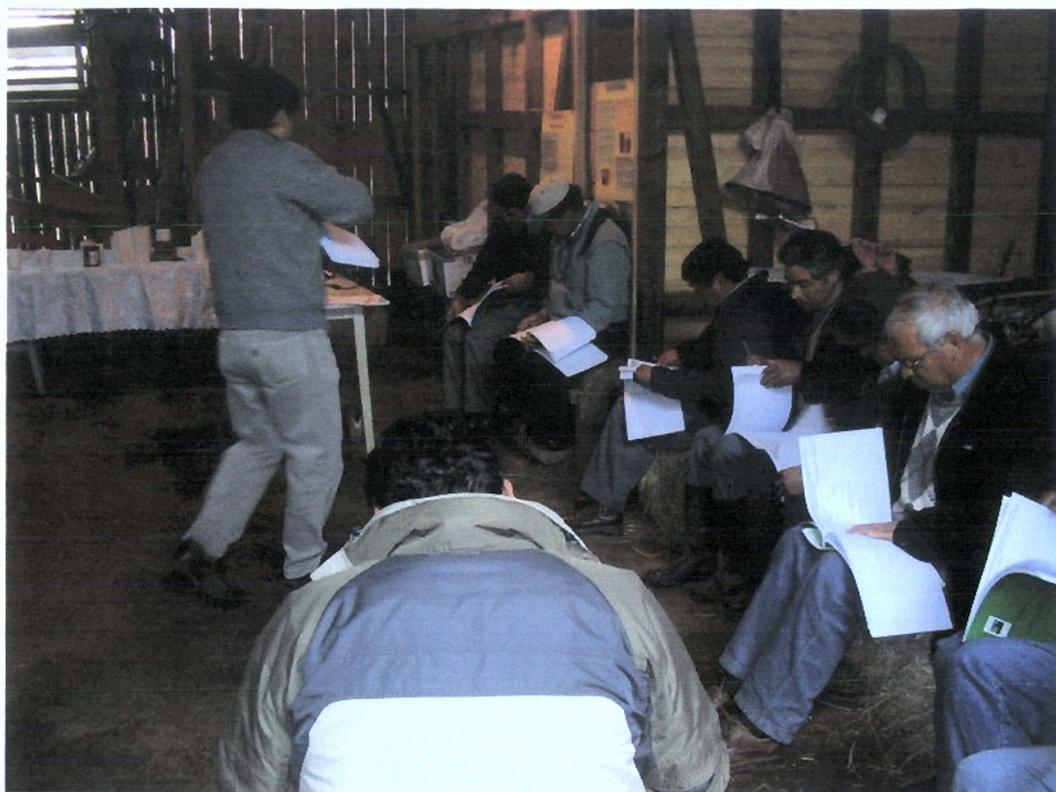


Consultora Profesional  
AGRARIA SUR Ltda

PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

N°	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubro
1	Amagada	Vega	Carlos	5.831.427-7	Hjuela 3	Quinahue	Lebu	Octava	09-8379026	Hjuela 3	Agricultor	Papas
2	Caniupan	Díaz	Reinaldo	9.889.456-k	Parcela 71	Yeneco	Lebu	Octava	09-2832083	Parcela 71	Agricultor	Papas
3	Ferreira	Hermosilla	Marco	10.636.690-3	Parcela 11	Curico	Lebu	Octava	09-3815218	Parcela 11	Agricultor	Papas
4	Aniñir	Aniñir	Anselmo	5943249-9	Parcela 44	Pangue	Los Alamos	Octava	09-1658457	Parcela 44	Agricultor	Papas
5	Antipil	Puen	Ivan	9.166.101-2	Parcela 72	Yeneco	Lebu	Octava	09-6511825	Parcela 72	Agricultor	Papas
6	Cheuquelen	Nahuelpan	Manuel	7.728.363-3	Parcela 105, Lote D	Pangue	Los Alamos	Octava	09-0183516	Parcela 105, Lote D	Agricultor	Papas
7	Duran	Rifo	Nelson	8.993.738-8	Parcela 1	Ranco	Lebu	Octava	09-9073087	Parcela 1	Agricultor	Papas
8	Jorquera	Jorquera	Anselmo	5.557.789-7	Hijuela 11	Curaco	Lebu	Octava		Hijuela 11	Agricultor	Papas
9	Neira	Rivas	Víctor Hugo	5.097.919-9	Hijuela s/n	Curaco	Lebu	Octava	08-9926595	Hijuela s/n	Agricultor	Papas
10	Saavedra	Herrera	Porfirio	5.853.535-4	Hijuela Apankura	Sara de Lebu	Los Alamos	Octava	09-5767710	Hijuela Apankura	Agricultor	Papas

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR QUINAHUE - LEBU





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR HUAPE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	José Sanje Calbuena	<i>[Signature]</i>
02	Francisco Huilcaman (Rep. Gastón Etcheberry)	<i>[Signature]</i>
03	María Nuñez (Rep. Humberto Vásquez)	<i>[Signature]</i>
04	Mario Valenzuela	<i>[Signature]</i>
05	Robinson Acevedo	<i>[Signature]</i>
06	Marcelino Urileo	<i>[Signature]</i>
07	José Alberto Aníñir	<i>[Signature]</i>
08	Ignacio Quijapi	<i>[Signature]</i>
09	José Peña	<i>[Signature]</i>
10	Amaranto Aníñir	<i>[Signature]</i>
11	José Salgado	<i>[Signature]</i>
12	Sebastián Quijapi	<i>[Signature]</i>
13	Sebastián Huilcaman	<i>[Signature]</i>
14	Isaías Pomilla	<i>[Signature]</i>
15	Domingo Stefanini P.	<i>[Signature]</i>



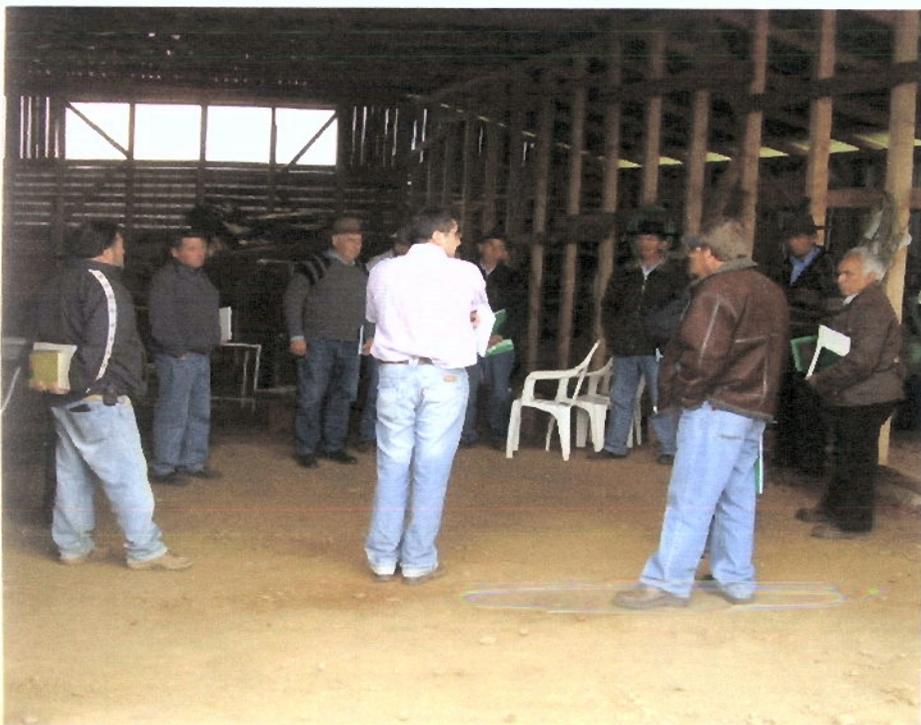
PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

N°	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubro
1	Acevedo	Saias	Robinson	8,842,362-3	Parcela 11	Huape	Cañete	Octava	08-8173473	Parcela 11	Agricultor	Papas
2	Aniñir	Aniñir	Armando	7,402,463-7	Parcela 51	Huape	Cañete	Octava	09-4776779	Parcela 51	Agricultor	Papas
3	Concha	Llanquileo	German	12,563,994-1	Parcela 32	Huape	Cañete	Octava		Parcela 32	Agricultor	Papas
4	Estefanini	Piccoli	Domingo	3,083,876-9	Parcela 3	Antiquina	Cañete	Octava	09-8734552	Parcela 3	Agricultor	Papas
5	Etchepare	Rolando	Gastón	11,862,566-8	Resto Fundo Lanalhue	Lanalhue	Cañete	Octava	09-8211078	Resto Fundo Lanalhue	Agricultor	Papas
6	Huenullan	Yaupe	Enrique Sebastian	9,915,955-3	Parcela 44, Lote 6	Huape	Cañete	Octava	08-2823299	Parcela 44, Lote 6	Agricultor	Papas
7	Marileo	Sáez	Marcelino	3,478,165-6	Parcela 8	Huape	Cañete	Octava	09-9148374	Parcela 8	Agricultor	Papas
8	Millapi	Mariñan	Sergio Raúl	6,167,299-0	Hijuela 50	Lleu Lleu	Cañete	Octava	09-9109233	Hijuela 50	Agricultor	Papas
9	Santi	Calbullanca	José	10,103,047-4	Parcela 2	Lleu Lleu	Cañete	Octava	09-4905521	Parcela 2	Agricultor	Papas
10	Valenzuela	Aguayo	Mario	5,829,119-6	Hijuela 6	Huentelolén	Cañete	Octava	09-2165084	Hijuela 6	Agricultor	Papas
11	Vasquez	Fuentes	Humberto	9,339,523-9	Lote 1A, Lote 1C	Huape	Cañete	Octava		Lote 1A, Lote 1C	Agricultor	Papas
12	Aniñir	Aniñir	Alberto	6,109,744-9	Hijuela 5	Huape	Cañete	Octava	09-9302799	Hijuela 5	Agricultor	Papas
13	Peña	Aniñir	José	6,450,927-6	Parcela 48	Huape	Cañete	Octava	08-4247929	Parcela 48	Agricultor	Papas
14	Quilapi	Huenullan	Ignacio	6,680,644-8	Parcela 47	Huape	Cañete	Octava		Parcela 47	Agricultor	Papas
15	Salgado	Chaparro	José	9,086,304-5	Hijuela s/n	Quilaco	Cañete	Octava	08-2357610	Hijuela s/n	Agricultor	Papas

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR HUAPE - CAÑETE



TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR PANGUECO - CAÑETE





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR TRANAQUEPE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Ariosto Valenzuela	Dimitri Volnyev
02	Amador NAVARRETE	Amador Navarrete
03	Juan Valenzuela	Juan Valenzuela
04	Genaro TORQUERA	Genaro Torquera
05	José Carrillo	José Carrillo
06	Luis Valenzuela	Luis Valenzuela
07	Juan Pedro Lincopari	Juan Pedro Lincopari
08	EDUARDO Alarcón Fuentes	Eduardo Alarcón Fuentes
09		
10		
11		
12		
13		
14		
15		

PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

Nº	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubro
1	Alarcón	Fuentes	Eduardo Alfonso	7.887.612-3	Parcela 14	San Ramón	Tirúa	Octava	09-2199554	Parcela 14	Agricultor	Papas
2	Lincopán	Nahuelqueo	Juan Pedro	4.870.915-k	Parcela 35	Tranaquepe	Tirúa	Octava	08-7466536	Parcela 35	Agricultor	Papas
3	Camilo	Monsalves	José Rodolfo	3.120.092-8	San Ramón	San Ramón	Tirúa	Octava		San Ramón	Agricultor	Papas
4	Jorquera	Rivas	Genaro	3.915.084-0	Hijuela s/n	Tranaquepe	Tirúa	Octava		Hijuela s/n	Agricultor	Papas
5	Navarrete	Hormazabal	Amador	4.595.218-5	Los Canelos, Lote 12	Tranaquepe	Tirúa	Octava	09-4132688	Los Canelos, Lote 12	Agricultor	Papas
6	Valenzuela	Jorquera	Juan Eliecer	8.758.616-2	Santa Roxana	Tranaquepe	Tirúa	Octava	09-8113181	Santa Roxana	Agricultor	Papas
7	Valenzuela	Jorquera	Luis Armando	9.848.332-2	Parcela 37, Lote 4	Tranaquepe	Tirúa	Octava	09-7181389	Parcela 37, Lote 4	Agricultor	Papas
8	Valenzuela	Jorquera	Anicesto Alonzo	8.051.710-6	Lote 5A y Lote 5B	Tranaquepe	Tirúa	Octava	09-7900845	Lote 5A y Lote 5B	Agricultor	Papas

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR TRANAQUEPE - TIRUA





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR PANGUECO**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	ELIEGUEZ HOZA	<i>Elieguetz Hoza</i>
02	JOSE ROBERTO SALGADO	<i>Jose Roberto Salgado</i>
03	HESTALI PEREZ LEAL	<i>Hestali Perez Leal</i>
04	ANTON PULPEIRO	<i>Anton Pulpeiro</i>
05	HERMIÑO LLANCAPAN	<i>Hermiño Llancapan</i>
06	ELIOMEROS SEPULVEDA B.	<i>Eliomeros Sepulveda B.</i>
07	SERGIO HOZA	<i>Sergio Hoza</i>
08	BERNARDO SILVA	<i>Bernardo Silva</i>
09	ANSELMO TOLEDO	<i>Anselmo Toledo</i>
10	JUAN GALLARDO	<i>Juan Gallardo</i>
11	ALVARO HOZA	<i>Alvaro Hoza</i>
12		
13		
14		
15		



PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

Nº	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubr
1	Molina	Moyano	Abelardo	4,957,103-8	Hijuela 1	Paso Los Negros	Cañete	Octava	08-3299851	Hijuela 1	Agricultor	Papa
2	Toledo	Campos	Flavio Anselmo	3,568,675-4	Llenquehue	Llenquehue	Cañete	Octava	09-7658016	Llenquehue	Agricultor	Papa
3	Gallardo	Peralta	Juan	9,423,919-2	Pangueco	Pangueco	Cañete	Octava	09-8259933	Pangueco	Agricultor	Papa
4	Llancapan	Maicura	Herminio	7,651,308-2	Curaco	Curaco	Cañete	Octava	09-4012574	Curaco	Agricultor	Papa
5	Mora	Saavedra	Elieger	3,508,002-3	Llenquehue	Llenquehue	Cañete	Octava	09-4043122	Llenquehue	Agricultor	Papa
6	Mora	Saavedra	Sergio	3,303,784-8	Hijuela Curaco	Curaco	Cañete	Octava	09-8113180	Hijuela Curaco	Agricultor	Papa
7	Pereira	Leal	Neftali	5,620,037-1	Hijuela 8	Vilvilco	Cañete	Octava	08-2688420	Hijuela 8	Agricultor	Papa
8	Pulpeiro	Rodríguez	Anton	8,278,240-0	El Cortijo	Tucapel Alto	Cañete	Octava	07-8485839	El Cortijo	Agricultor	Papa
9	Salgado	Ramírez	José Rigoberto	3,692,237-0	San José, Hijuela 3	Vilvilco	Cañete	Octava		San José, Hijuela 3	Agricultor	Papa
10	Silva	Sanhueza	José Reinaldo	6,188,097-6	Hijuela Pangueco 1A	Pangueco	Cañete	Octava	09-2969961	Hijuela Pangueco 1A	Agricultor	Papa
11	Sepúlveda	Barriga	Eliomenes	4,765,221-9	Hijuela Los Boldos, Lote 4	Quelihue	Cañete	Octava		Hijuela Los Boldos, Lote 4	Agricultor	Papa

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR PANGUECO - CAÑETE



TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR PANGUECO - CAÑETE



TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR LLENQUEHUE - CAÑETE





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR LLENQUEHUE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Florentino Viveros	Florentino Viveros
02	José Obregón	José Obregón
03	Juan Bautista Campos	Juan B. Campos
04	Flaminio Soto Cuevas	Hugo Soto
05	José Reyes	José Reyes
06	Bernardo Caceres	Bernardo Caceres
07	Michael Herrera	Michael Herrera
08	Arturo Gutiérrez	Arturo Gutiérrez
09	Eduardo Álvarez	Eduardo Álvarez
10	Carlos Segundo Álvarez	Carlos Segundo Álvarez
11		
12		
13		
14		
15		



PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

N°	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubro
1	Alvarez	Valenzuela	Carlos Segundo	5,731,013-1	El Peumo	Llenquehue	Cañete	Octava		El Peumo	Agricultor	Papas
2	Alvarez	Escobar	Eduardo	8,873,379-7	El Peumo	Llenquehue	Cañete	Octava	09-2639216	El Peumo	Agricultor	Papas
3	Cáceres	Gajardo	Bernardo	8,840,918-3	Parcela 22	Llenquehue	Cañete	Octava	08-2129180	Parcela 22	Agricultor	Papas
4	Obreque	Pavez	José Alonso	12,769,709-4	Parcela 21	Llenquehue	Cañete	Octava		Parcela 21	Agricultor	Papas
5	Campos	Salgado	Juan Bautista	4,591,455-0	La Curva	Tucapel Alto	Cañete	Octava	09-9306969	La Curva	Agricultor	Papas
6	Gutierrez	Espinoza	Arturo	2,919,495-5	Parcela 23	Llenquehue	Cañete	Octava	09-2071975	Parcela 23	Agricultor	Papas
7	Herrera	Obreque	Misael	5,303,276-1	Parcela 10	Llenquehue	Cañete	Octava	09-8477703	Parcela 10	Agricultor	Papas
8	Reyes	Araneda	José	5,371,547-8	Parcela 25	Llenquehue	Cañete	Octava	09-1677839	Parcela 25	Agricultor	Papas
9	Soto	Cuevas	Flaminio	4,459,255-6	Parcela 27	Llenquehue	Cañete	Octava		Parcela 27	Agricultor	Papas
10	Viveros	Castro	Florentino	4,058,304-1	Hijuela 1	Tucapel Alto	Cañete	Octava	08-2129892	Hijuela 1	Agricultor	Papas

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SECTOR LLONCAO



PROGRAMA: "TRANSFERENCIAS EN PRACTICAS AGRICOLAS Y DE GESTION  
PARA PRODUCTORES PAPEROS DE LA PROVINCIA DE ARAUCO"



**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER Nº 7 DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR LLONCAO**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Octavio Huenu	<i>[Signature]</i>
02	Vivido Landeros	<i>[Signature]</i>
03	Armando Matamala	<i>[Signature]</i>
04	Baudilio Gallardo	Baudilio Gallardo
05	Jacinto Ramirez	<i>[Signature]</i>
06	Humberto Velázquez	<i>[Signature]</i>
07	Hernando Sepúlveda (Rep. Honorio Sepúlveda)	<i>[Signature]</i>
08	Domingo Carobbi (Rep. Juan C. Carobbi)	<i>[Signature]</i>
09	Patricio Valenzuela	<i>[Signature]</i>
10	Lorenzo Astorga Meliman	<i>[Signature]</i>
11		
12		
13		
14		
15		



PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

Nº	Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Actividad	Rubro
1	Canobbi	Vechi	Juan Carlos	11.905.282-3	Parcela 5	Lloncao	Cañete	Octava	09-9184159	Parcela 5	Agricultor	Papas
2	Gallardo	Pacheco	Baudilio	4.791.433-7	Parcela 12	Lloncao	Cañete	Octava	09-9330779	Parcela 12	Agricultor	Papas
3	Huenul	Llancañao	Octavio	10.411.151-1	Parcela 8	Paicavi Grande	Cañete	Octava	08-4162838	Parcela 8	Agricultor	Papas
4	Landeros	Aguayo	Ovidio	4.995.352-6	Parcela 6	Paicavi Grande	Cañete	Octava		Parcela 6	Agricultor	Papas
5	Matamala	Matamala	José Arnaldo	6.984.879-6	Parcela 34	Lloncao	Cañete	Octava	09-2151634	Parcela 34	Agricultor	Papas
6	Sepúlveda	Ramírez	Honorio	14.806.907-1	Parcela 27	Lloncao	Cañete	Octava	08-7466537	Parcela 27	Agricultor	Papas
7	Valenzuela	Peña	Patricio	10.323.595-2	Parcela 36	Lloncao	Cañete	Octava	09-2734701	Parcela 36	Agricultor	Papas
8	Ramírez	Cistema	Jacinto Eliecer	9.933.427-4	Parcela 17	Lloncao	Cañete	Octava	09-9964003	Parcela 17	Agricultor	Papas
9	Velasquez	Chacano	Humberto	3.080.337-k	Parcela 13	Paicavi Grande	Cañete	Octava		Parcela 13	Agricultor	Papas
10	Astorga	Meliman	Lorenzo	3.254.061-1	Parcela 38	Lloncao	Cañete	Octava	09-8241285	Parcela 38	Agricultor	Papas

TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA SALON INDAP





**LISTA DE ASISTENCIA  
TALLER DIFUSION GIRA TECNOLOGICA  
SECTOR CAÑETE**

Nº	NOMBRE	FIRMA
01	Lili Rivas	
02	JHons Sales	
03	HUGO SAN MARTIN SOBIZZO	
04	Heriberto Salgado	
05	JORGE BASTIAS	
06	José Rodríguez	
07	JUAN PEDRO PUEICO	
08	Julio Oyarman	
09	XAVIER ULLOA	
10	SERGIO BAEZA	
11	JORGE OLLAGUERO	
12	Gaston Guzman	
13	Luis Alberto Neiza	
14		
15		



PARTICIPANTES ACTIVIDAD DE DIFUSION GIRA FIA LA SERENA - SANTIAGO

N°		Apellido Paterno	Apellido Materno	Nombres	Rut	Dirección	Sector	Comuna	Región	Fono y Fax	Dirección	Cargo o Actividad	Ru
1	Medianos	Baeza	Baeza	Sergio	4.691.452-4	Fundo Farellón	Reputo	Cañete	Octava	09-8703509	Fundo Farellón	Agricultor	Pa
2	Medianos	Bastías	Fuentes	Jorge	3.615.017-3	Parcela 3	Lanahue	Cañete	Octava	09-8356938	Parcela 3	Agricultor	Pa
3	Medianos	Chaparro	Monsalvez	Jorge	6.271.658-4	Curaco	Curaco	Cañete	Octava		Curaco	Agricultor	Pa
4	Medianos	Guzmán	Saravia	Gastón	9.922.171-2	Parcela 11	Sara de Lebu	Los Alamos	Octava		Parcela 11	Agricultor	Pa
5	Medianos	Neira	Neira	Luis Alberto	4.375.007-0	Parcela 1	Lanahue	Cañete	Octava		Parcela 1	Agricultor	Pa
6	Medianos	Rivas	Labbe	Lili	2.962.564-6	Fundo El Natre	Elicura	Contulmo	Octava	08-4797102	Fundo El Natre	Agricultor	Pa
7	Medianos	Rodríguez	Salazar	Eulogio	2.348.429-k	Parcela s/n	Lanahue	Cañete	Octava		Parcela s/n	Agricultor	Pa
8	Medianos	Sales	Amado	Jhon	3.139.010-9	Fundo Las Vertientes	Elicura	Contulmo	Octava	08-7699084	Fundo Las Vertientes	Agricultor	Pa
9	Medianos	Salgado	Ramírez	Juan Heriberto	3.770.456-3	Parcela 1	Lanahue	Cañete	Octava		Parcela 1	Agricultor	Pa
10	Medianos	San Martín	Sobarzo	Hugo	15.203.848-8	Parcela 3	Santa Rosa	Cañete	Octava	09-5146537	Parcela 3	Agricultor	Pa
11	Medianos	Ulloa	Fernández	Francisco Javier	6.543.793-7	Parcela 6	Huichicura	Cañete	Octava	2611619	Parcela 6	Agricultor	Pa
12	Pequeños	Cayuman	Melita	Julio	6.454.701-1	Parcela 5	Santa Angela	Cañete	Octava	09-9639039	Parcela 5	Agricultor	Pa
13	Pequeños	Pueico-Lepillan	Huenuan	Juan Pedro	5.885.367-k	Parcela 7	San Antonio	Cañete	Octava		Parcela 7	Agricultor	Pa

## 6. EVALUACIÓN DE LA PROPUESTA

### Evaluación de la actividad para cada INICIATIVA

En esta sección se debe evaluar la actividad en cuanto a los siguientes ítems:

a) Efectividad de la convocatoria (cuando corresponda)

La convocatoria y el interés manifestado por participar de la Gira fue alto, sin embargo el período de inicio de cosecha no permitió que participaran a lo menos tres productores de gran relevancia dentro del universo total.

b) Grado de participación de los asistentes (interés, nivel de consultas, dudas, etc.)

El grado de participación fue muy alto. El número de asistentes permitió la buena comunicación, el espacio y tiempo para realizar consultas, despejar dudas e intercambiar experiencias.

c) Nivel de conocimientos adquiridos por los participantes, en función de lo esperado (se debe indicar si la actividad contaba con algún mecanismo para medir este punto y entregar una copia de los instrumentos de evaluación aplicados)

Se podría señalar que en general, los conocimientos adquiridos fueron los requerimientos de la dos líneas de productos prospectadas (TSP y papa consumo). Además se pudo confirmar que existe un amplio espacio para penetrar los mercados de papa semilla y papa consumo, pero con producto de calidad y responsabilidad. No se contemplaba ningún mecanismo formal para medir este punto, sin embargo los asistentes fueron quienes transmitieron la información a sus pares en los talleres, demostrando dominio de ésta.

d) Problemas presentados y sugerencias para mejorarlos en el futuro (incumplimiento de horarios, deserción de participantes, incumplimiento del programa, otros)

No se presentaron problemas en la Gira.



### Aspectos relacionados con la postulación al programa de Captura y Difusión

a) Información recibida por parte de FIA para realizar la postulación

amplia y detallada                       aceptable                       deficiente

Justificar:

b) Sistema de postulación al Programa de Formación o Promoción (según corresponda)

adecuado                       aceptable                       deficiente

Justificar:

c) Apoyo de FIA en la realización de los trámites de viaje internacionales (pasajes, seguros, otros) (solo cuando corresponda)

bueno                       regular                       malo

Justificar:

d) Recomendaciones (señalar aquellas recomendaciones que puedan aportar a mejorar los aspectos administrativos antes indicados)

Es muy bueno el apoyo de FIA en todo el proceso de postulación y ejecución

## 7. Conclusiones Finales de la Propuesta Completa

En el caso de Giras Tecnológicas, en lo posible presentar conclusiones individuales por participante.

Las conclusiones se discutieron y definieron en el grupo que conforma la Mesa Participativa que representa a los productores del programa, señalándose que :

1. Los objetivos planteados se cumplieron a cabalidad, es decir, se conocieron los requerimientos y exigencias del mercado de un nicho de mercado para la papa consumo y que existe un espacio para penetrar con TSP
2. Reconocer que las Giras son un instrumento metodológico muy potente para avanzar en el convencimiento y trabajo para con productores agrícolas

## GIRA "FIA" PROSPECCIÓN DE MERCADO PAPAS ARAUCO



### MERCADO TUBERCULO SEMILLA PAPA COOPERATIVA LOS 12 AMIGOS.

#### REQUERIMIENTO:

##### TIPO DE SEMILLA.

- SEMILLA CORRIENTE

##### VOLUMENES:

- 150.000 KILOS.
- 50% FEBRERO - MARZO
- 50% JUNIO - JULIO

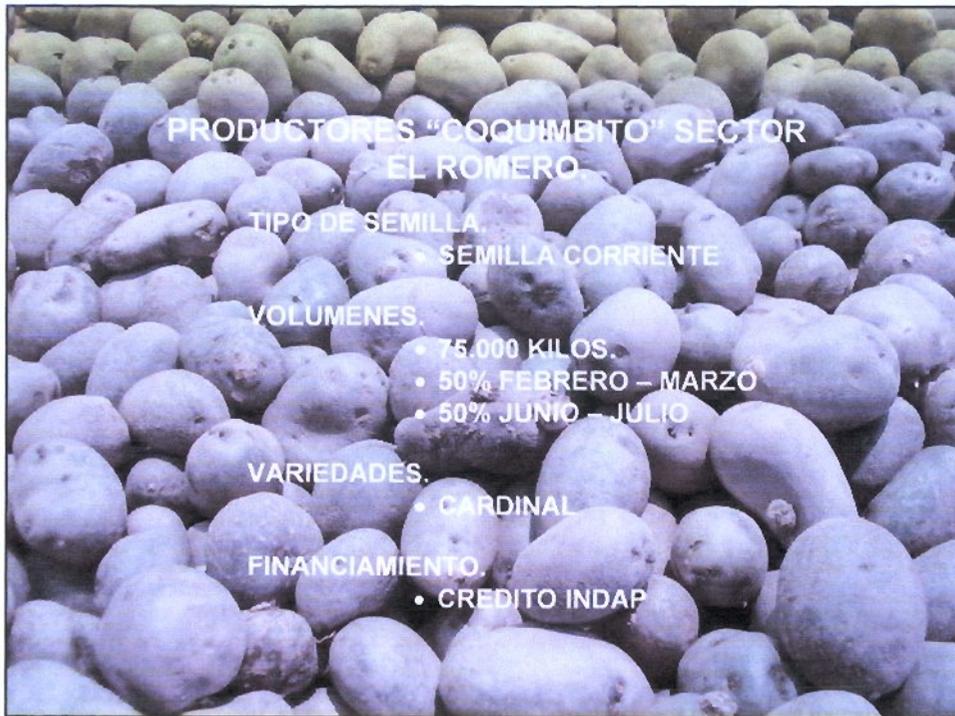
##### VARIETADES:

- CARDINAL
- ASTERIX
- KARU

##### FINANCIAMIENTO:

- CREDITO INDAP





**VOLUMEN REQUERIMIENTOS PAPA CONSUMO EMPRESA OSIRIS SA.**

MES	ZONAL TONELADAS					TONELAO	SACOS (50 kg.)	MALLAS (20 kg.)
	SANTIAGO	TALCAHUANO	LOS ANGELES	VICTORIA	TEMUCO			
MARZO	44	40	8	4	14	110	2.200	5.500
ABRIL	70	66	13	6,5	18	173,5	3.470	8.675
MAYO	74	75	15	7,5	20	191,5	3.830	9.575
JUNIO	78	75	14	7	22	196	3.920	9.800
JULIO	36	46	8	4	10	104	2.080	5.200
AGOSTO	79	81	16	8	22	206	4.120	10.300
SEPTIEMBRE	68	77	15	7,5	19	186,5	3.730	9.325
OCTUBRE	76	90	18	9	20	213	4.260	10.650
NOVIEMBRE	73	76	15	7,5	20	191,5	3.830	9.575
DICIEMBRE	40	36	6	3	8	93	1.860	4.650
	638	662	128	64	173	1665	33.300	83.250

**CONDICIONES DEL PRODUCTO Y OPERACIONALES:**

- PAPA CONSUMO EN MALLAS DE 20 KILOS
- SIN PAPAS PARTIDAS, DAÑADAS Y ENFERMAS
- SOBRE CAMION Y EN CADA UNA DE LAS ZONALES
- PROGRAMA DE ENTREGA COORDINADO CON AGENTE ZONAL
- PAGO 30 DIAS POSTERIOR A FACTURACIÓN

**CONDICIONES ECONOMICAS: A DEFINIR**

- PRECIO UNICO DEFINIDO EN MARZO
- PRECIO DIFERENCIADO
  - MARZO - JUNIO
  - JULIO - SEPTIEMBRE
  - OCTUBRE - DICIEMBRE

PROYECCIÓN 2008 INCREMENTO APROXIMADO EN 15 %



Reunión OSIRIS Santiago : 05/01/2007

**VOLUMEN REQUERIMIENTOS PAPA CONSUMO EMPRESA OSIRIS SA. 2007**

MES	ZONAL TONELADAS					TONELADAS	SACOS (50 kg.)	MALLAS (20 kg.)
	SANTIAGO	TALCAHUANO	LOS ANGELES	VICTORIA	TEMUCO			
MARZO	44	40	8	4	14	110	2.200	5.500
ABRIL	70	66	13	6,5	18	173,5	3.470	8.675
MAYO	74	75	15	7,5	20	191,5	3.830	9.575
JUNIO	78	75	14	7	22	196	3.920	9.800
JULIO	36	46	8	4	10	104	2.080	5.200
AGOSTO	79	81	16	8	22	206	4.120	10.300
SEPTIEMBRE	68	77	15	7,5	19	186,5	3.730	9.325
OCTUBRE	76	90	18	9	20	213	4.260	10.650
NOVIEMBRE	73	76	15	7,5	20	191,5	3.830	9.575
DICIEMBRE	40	36	6	3	8	93	1.860	4.650
	638	662	128	64	173	1665	33.300	83.250

**CONDICIONES DEL PRODUCTO Y OPERACIONALES:**

- PAPA CONSUMO EN MALLAS DE 20 KILOS
- SIN PAPAS PARTIDAS, DAÑADAS Y ENFERMAS
- SOBRE CAMIÓN Y EN CADA UNA DE LAS ZONALES
- PROGRAMA DE ENTREGA COORDINADO CON AGENTE ZONAL
- PAGO 30 DÍAS POSTERIOR A FACTURACIÓN

**CONDICIONES ECONÓMICAS: A DEFINIR**

- PRECIO ÚNICO DEFINIDO EN MARZO
- PRECIO DIFERENCIADO
  - MARZO - JUNIO
  - JULIO - SEPTIEMBRE
  - OCTUBRE - DICIEMBRE

PROYECCIÓN 2008 INCREMENTO APROXIMADO EN 15 %

**Precios Mayoristas Papa Lo Valledor**  
**\$/envase 50 kilos**  
(Pesos reales sin IVA con el IPC del 12/2006)

Mes	2004	2005	2006	Var. %	Var. %
				anual	mensual
Enero	3.801,52	3.079,02	4.372,81	42,02	-12,17
Febrero	3.955,56	5.546,50	6.410,60	15,58	46,6
Marzo	4.157,39	6.036,25	6.357,53	5,32	-0,83
Abril	4.443,69	5.712,38	6.097,81	6,75	-4,09
Mayo	3.815,50	6.303,06	6.023,39	-4,44	-1,22
Junio	3.865,70	7.608,88	6.025,59	-20,81	0,04
Julio	3.903,38	8.480,88	6.506,76	-23,28	7,99
Agosto	3.866,81	9.908,81	7.027,29	-29,08	8
Septiembre	3.729,55	15.480,70	7.251,15	-53,16	3,19
Octubre	4.334,79	13.814,30	6.821,78	-50,62	-5,92
Noviembre	4.881,93	11.454,84	7.637,94	-33,32	11,96
Diciembre	2.884,80	4.978,79	4.316,12	-13,31	-43,49
Promedio Año	3.938,21	7.664,04			
Ene-Dic	3.938,21	7.664,04	6.058,66	-20,95	

Fuente: elaborado por ODEPA con información del INE.

**Precios a consumidor de Papa (Santiago)**  
**\$/kilo**

(Pesos reales sin IVA con el IPC del 12/2006)

Mes	2004	2005	2006	Var. %	Var. %
				anual	mensual
Enero	206,43	230,16	320,9	39,42	-9,51
Febrero	203,84	228,94	281,18	22,82	-12,38
Marzo	202,62	235,68	236,7	0,43	-15,82
Abril	206,35	229,45	198,21	-13,62	-16,26
Mayo	207,89	225,52	201,18	-10,79	1,5
Junio	196,62	251,74	203,27	-19,25	1,04
Julio	196,77	273,11	207,29	-24,1	1,98
Agosto	197,68	285,95	225,73	-21,06	8,9
Septiembre	196,9	465,3	234,68	-49,56	3,96
Octubre	213,02	477,92	242,34	-49,29	3,26
Noviembre	250,12	474,87	252,13	-46,91	4,04
Diciembre	250,58	354,64	245,16	-30,87	-2,76
Promedio Año	210,74	311,11			
Ene-Dic	210,74	311,11	237,4	-23,69	

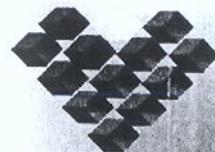
Fuente: elaborado por ODEPA con información del INE.

**DETALLE DE GASTOS x KILO**  
**PRODUCTOR**

PRODUCTO		\$ 70
ENMALLADO		\$ 10
	<b>SUB TOTAL</b>	<b>\$ 80</b>
<b>SOPROSA</b>		
MALLA		\$ 3
TRASLADO		\$ 22
IMPREVISTOS		\$ 9
COSTO FINANCIERO		\$ 6
UTILIDAD		\$ 10
	<b>SUB TOTAL</b>	<b>\$ 50</b>

**PRECIO x KILO a OSIRIS \$130**

**Con este valor nos aseguraríamos un precio mínimo.**



GOBIERNO DE CHILE  
MINISTERIO DE AGRICULTURA  
SAG

**PROGRAMA "TRANSFERENCIA DE BUENAS  
PRÁCTICAS AGRÍCOLAS Y DE GESTIÓN  
PARA PRODUCTORES PAPEROS DE  
LA PROVINCIA DE ARAUCO"**



CONSULTORA PROFESIONAL  
AGRARIA SUR Ltda.



**Enero 2006 – Enero 2008**

# EL OBJETIVO PRINCIPAL DEL PROGRAMA ES:

La integración competitiva de 130 productores de papa de la Provincia de Arauco a los circuitos comerciales, cumpliendo los requerimientos de calidad de papas exigidos por los mercados.

Para lograr este objetivo general se han considerado los siguientes objetivos específicos:

## 1. Asesorar a los agricultores realizando un Programa de Capacitación y Difusión orientado al desarrollo de las Buenas Prácticas Agrícolas (BPA) en el cultivo de las papas, que considera:

- Ordenamiento Predial
- Manejo cultural y de postcosecha de papas
- Bodegaje de papa consumo y semillas
- Calidad del tubérculo semilla
- Innovación tecnológica en el rubro.

## 2. Implementar un Programa de Asistencia Técnica de acuerdo a parámetros de calidad de las normas BPA en papas, que considere:

- Validación de un Protocolo de BPA para el rubro y el territorio.
- Capacitación en manejo de papas según las BPA
- Capacitación en gestión predial.
- Giras técnicas dentro y fuera de la región.
- Reuniones Técnicas
- Días de Campo con agricultores en las Unidades Demostrativas.

## 3. Implementar una Estrategia de Desarrollo Comercial del producto papa.

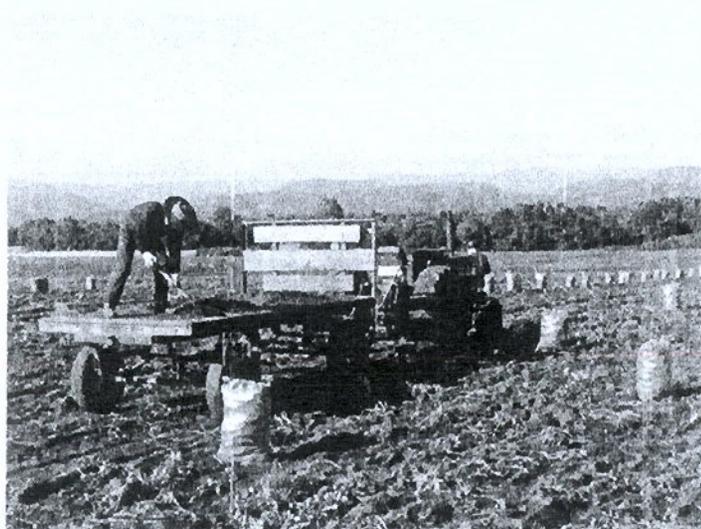
- Capacitación en Gestión Predial y Manejo de Registros.
- Desarrollo de una estrategia competitiva del producto en la región.

# LOS PRODUCTORES DEL PROGRAMA



Comuna	Productores
Arauco	9
Lebu	10
Los Álamos	6
Curanilahue	2
Cañete	88
Contulmo	4
Tirúa	11
Total	130

En el programa participan 130 productores, distribuidos en las siete comunas de la Provincia de Arauco, considerando la presencia de todos los estratos de productores agrícolas: pequeños, medianos y grandes.



ELLOS SON:

- *Agricultores que siembran desde 1 a más de 15 hectáreas de papas. Todos reconocen y valoran una identidad en la Provincia como productores paperos.*
- *Obtienen rendimientos variados, tanto en cantidad como en calidad, de acuerdo principalmente al uso de tecnologías y manejo de información de mercado.*
- *Comparten como problema el desafío de mejorar la tecnología y comercialización de su producto.*



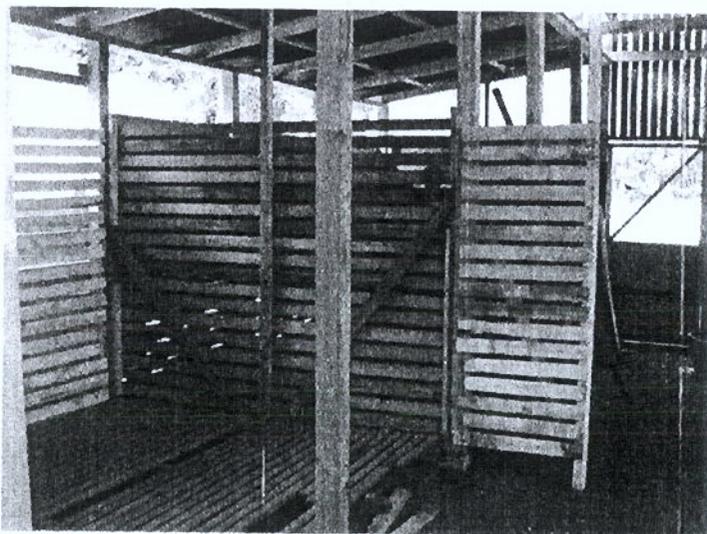
## ¿HACIA DONDE VAN NUESTROS ESFUERZOS?

### MEJORAMIENTO DE LA PRODUCCIÓN

A la fecha se han realizado trabajos y esfuerzos tanto por la institucionalidad pública como por los propios productores agrícolas, sin embargo queda mucho por realizar.

En este sentido se pondrá énfasis en consolidar el proceso productivo, tanto en aumentar rendimientos como la calidad del producto, lo que implica incorporar nuevas acciones y asumir compromisos. Lo anterior evidencia la necesidad de innovar en el ámbito tecnológico, y promover procesos de mayor información y capacitación .

Para esto se contará con tres unidades demostrativas, que considerarán el proceso completo del rubro, desde la siembra, cosecha, bodegaje y comercialización, en la perspectiva de un aseguramiento de rendimientos y calidad.



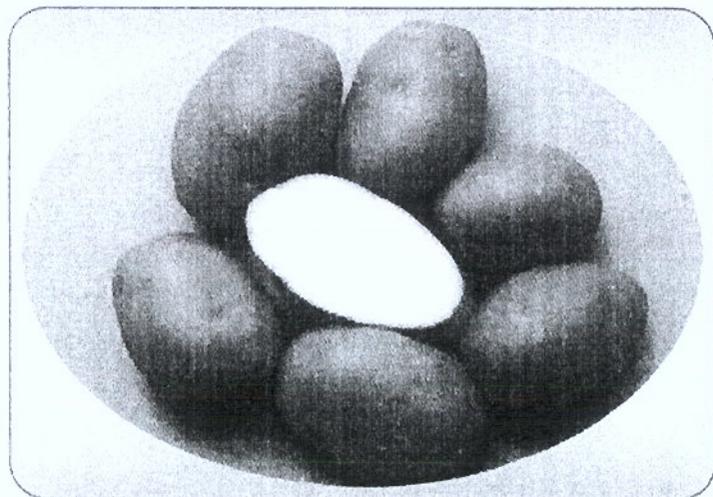
### IMPLEMENTACIÓN DE LAS BUENAS PRÁCTICAS AGRÍCOLAS.

Las Buenas Prácticas son aplicables a todas las acciones y conductas ejercidas por el hombre en su quehacer diario. Nos interesa en forma especial las del ámbito agrícola, relacionadas con la preservación del medio ambiente desarrollo tecnológico, educación y producción entre otras, teniendo como objetivo final satisfacer las necesidades crecientes del hombre y el medio que nos rodea.

Es por eso que las Buenas Prácticas Agrícolas están básicamente orientadas a apoyar y mejorar la productividad, sin alterar los sistemas naturales y satisfacer las necesidades cada vez más exigentes de la población. Hay que adoptarlas y practicarlas en cada momento de la cadena de producción y, además, registrar todas las actividades, para posteriormente asegurar y hacer confiable lo que nosotros como productores ofrecemos.

## COMERCIALIZACIÓN

El desarrollo de una estrategia comercial sustentable en el tiempo será una línea de acción relevante, debiendo destacar que el posicionamiento de la papa de la Provincia de Arauco en los mercados, requiere de esfuerzos conjuntos, en donde se privilegiará preferentemente la calidad del producto.



**FINANCIA: GOBIERNO REGIONAL DEL BÍO BÍO**  
**UNIDAD TÉCNICA: SERVICIO AGRÍCOLA Y GANADERO**

**Dirección Regional SAG:**  
Serrano 529, 2º Piso, Concepción.  
Fono: 620280

**Oficina SAG Cañete:** Av. Presidente Frei 198, Cañete  
Fono: 613042- 611140  
[www.sag.cl](http://www.sag.cl)

### RESPONSABLE TÉCNICO Y EJECUCIÓN CONSULTORA AGRARIA SUR LTDA.

Jefe Técnico y Contacto: Ing. Agrónomo, Carlos Ruiz Canales

**Oficina Cañete:** Arauco 1649, Población Paulino Viveros  
Fono: (41) 612563. E-mail: [agrariacanete@tie.cl](mailto:agrariacanete@tie.cl)

**Oficina Concepción:** Angol 289, 3º piso, Of D  
Fono: 252534/ 259086. E-mail: [agraria8@terra.cl](mailto:agraria8@terra.cl)

**Oficina Arauco:** Condell 112  
Fono: (41) 551231. E-mail: [agrariarauco@yahoo.es](mailto:agrariarauco@yahoo.es)

## LA VOZ DE LOS ACTORES

Creemos que los protagonistas de este proceso de aprendizaje son las personas que viven y construyen cotidianamente una cultura que diferencia a la Provincia de Arauco, que se fortalece con la participación activa, la confianza mutua y las ganas de emprender nuevos desafíos en la producción y comercialización de papas. Por ello queremos transmitir lo que ellos creen....

### VISIÓN DE LOS PRODUCTORES

“Si yo no pongo papas, me enfermo, me siento mal moralmente, es una tradición, una idiosincrasia, yo sé que a veces no gano plata, pero en mi casa no van a pasar hambre...”. Opinión de un productor del sector Llenquehue, comuna Cañete.

“Tenemos que demostrar que se puede ganar plata con las papas, se debe mejorar el suelo con tecnología, hay que mejorar la calidad pa' vender a mejores precios”. Opinión de productor del sector Paso Los Negros, comuna Cañete.

“Queremos aprender, como hacemos mejor las cosas, hay que ponerse de acuerdo y conversar más...más comunicación entre nosotros, así seremos lo que siempre decimos...que la papa de aquí es la mejor...”. Opinión de productor de la comuna Arauco.

### VISIÓN DE LOS COMPRADORES

“No todos tienen la cantidad que yo le he pedido ....tuve que andar casa por casa buscando papas ¿tiene papas?. Resulta complicado 40 aquí, 20 allá, la idea es tiene 270 aquí, altiro”

“(los productores de papa deben) saber como se trabaja hoy día, tienen que saber que un cheque esté bien hecho, saberse mover en este mundo...en resumen ser gestorador...”

“Hay líderes, pero tiene que tener preparación más fina, como agarrar un balance y sabiendo leer ese balance...”.