

CÓDIGO  
(uso interno)

615-2017-0829

## FORMULARIO POSTULACIÓN

GIRAS NACIONALES PARA LA INNOVACIÓN DE LA PEQUEÑA AGRICULTURA 2017

CONVOCATORIA NACIONAL 2017



**Contenido**

<b>SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA .....</b>	<b>3</b>
1. NOMBRE DE LA GIRA DE INNOVACION .....	3
2. SECTOR Y SUBSECTOR EN QUE SE ENMARCA .....	3
3. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA DE INNOVACION .....	3
4. PILAR Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA DE INNOVACIÓN .....	3
5. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES .....	3
6. ESTRUCTURA DE COSTO DE LA GIRA DE INNOVACIÓN .....	4
<b>SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACION .....</b>	<b>5</b>
7. ENTIDAD POSTULANTE.....	5
8. COORDINADOR DE LA GIRA DE INNOVACION .....	6
9. PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACIÓN .....	4
<b>SECCIÓN III: DESCRIPCION DE LA GIRA DE INNOVACION.....</b>	<b>5</b>
10. IDENTIFICACION DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD .....	5
11. SOLUCIONES INNOVADORAS A CONOCER.....	5
12. OBJETIVO DE LA GIRA DE INNOVACION .....	9
13. ITINERARIO PROPUESTO.....	10
14. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS .....	12
15. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN .....	13

**SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA**

**1. NOMBRE DE LA GIRA DE INNOVACION**

“Gira de prospección tecnológica y comercial a las regiones V, RM, VI y VII, para pequeños productores de nueces del valle del Choapa”

**2. SECTOR Y SUBSECTOR EN QUE SE ENMARCA**

Ver identificación sector y subsector en Anexo 12

Sector	AGRICOLA
Subsector	FRUTALES DE NUEZ
Especie (si aplica)	NOGALES

**3. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA DE INNOVACION**

Región(es)	IV, V y RM.
Ciudad(es)	San Felipe, Putaendo, San Esteban, Maria Pinto, Melipilla, Nogales, Monte Patria

**4. PILAR Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA DE INNOVACIÓN**

De acuerdo a lo establecido en las bases de postulación, la gira debe estar preferentemente vinculada a los grupos y/o temas indicados a continuación:

Segmento (marcar con una X)	Tema (marcar con una X)
Pueblos Originarios	Comercialización <input checked="" type="checkbox"/>
Jóvenes Rurales <input checked="" type="checkbox"/>	Medio Ambiente
Mujeres Rurales <input checked="" type="checkbox"/>	Asociatividad <input checked="" type="checkbox"/>
Otros <input checked="" type="checkbox"/>	Extensionismo <input checked="" type="checkbox"/>

**5. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES**

**INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES**

(Incluye la preparación de la gira, el viaje y las actividades de difusión)

Inicio:	14 de agosto 2017	Término:	08 de noviembre de 2017
---------	-------------------	----------	-------------------------

**INICIO Y TÉRMINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)**

Fecha Salida:	Martes 5 de septiembre	Fecha Llegada:	Viernes 8 de septiembre
---------------	------------------------	----------------	-------------------------

**SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACION**

**7. ENTIDAD POSTULANTE**

Se debe adjuntar:  
 Certificado de personería jurídica y vigencia de la entidad postulante en anexo 1

Nombre: Sociedad de servicios y asesorías Rivervalley Ltda

RUT:

Identificación cuenta bancaria	Tipo de cuenta:	
	Banco:	
	Nro. Cuenta:	

Dirección comercial: Avenida Ignacio Silva nº 98, oficina 14

Ciudad: Illapel

Región: Coquimbo

Teléfono:

Correo electrónico:

Clasificación (público o privada): Privado

Giro: Asesorías PYME

**Breve reseña de la entidad postulante:**

Somos una empresa consultora del Choapa, dedicada al área de desarrollo de Microempresas, Desarrollo de comunidades y el área Agroambiental. Hemos entregado servicios en la provincia del Choapa, y en las regiones de Coquimbo y Valparaíso. La empresa se constituyó el año 2010. Posee 2 vehículos de trabajo, oficinas en Illapel y Salamanca y el equipo necesario para la ejecución de actividades. Somos una empresa constantemente en terreno, a través de diferentes programas que ejecutamos, con énfasis en Capacitación, estudios, consultorías, asesoría y fomento productivo. Hemos trabajado con INDAP, CORFO, Sercotec, Sag, entre otras instituciones de fomento. Actualmente, estamos a cargo de asesorar a 70 agricultores, en su mayoría productores de nogales, los cuales necesitan disminuir sus brechas productivas y comerciales. Certificados ISO 9001

**Representante legal de la entidad postulante:**

Nombre completo: José Manuel Muñoz Catalán

Cargo: Gerente

RUT:

Fecha de nacimiento: 19-10-1981

Nacionalidad: Chileno

Dirección: Parcela 21 Lindavista, Illapel

Ciudad y comuna: Illapel

Región: Coquimbo

Teléfono:

Celular:

Correo electrónico:

Profesión: Ingeniero Agronomo

Género (Masculino o Femenino): Masculino

Etnia (indicar si pertenece a alguna etnia): Sin etnia

Tipo de productor (pequeño, mediano, grande): Pequeño

Rubros a los que se dedica: Asesor de frutales

  
 \_\_\_\_\_  
 Firma  
 Representante legal de la entidad postulante

**8. COORDINADOR DE LA GIRA DE INNOVACION**

Se debe completar la ficha de antecedentes de participantes en anexo 5.

Nombre completo: Oscar Esteban Sánchez Jiménez

RUT:

Pertenece a la entidad postulante:	Si	<input checked="" type="checkbox"/>	Cargo en la entidad postulante:	Coordinador área técnica
			Institución a la que pertenece:	Soc. Servicios y Asesorías River Valley Ltda.
	No		Vinculación a la entidad postulante:	Con contrato indefinido.

Teléfono de contacto (fijo o celular):

Correo electrónico:

Breve reseña del coordinador, considerando su experiencia en los últimos 5 años.

Ingeniero agrónomo titulado en la Universidad de Chile con mención en fruticultura. 4 años de experiencia en asesorías técnica en frutales a agricultores de perfil INDAP. Actualmente se desempeña como asesor y coordinador del área de asesorías técnicas en la empresa consultora Soc. de Servicios y Asesorías River Valley Consulting Ltda, con presencia en la provincia del Choapa. A cargo del programa de Servicios de Asesorías Técnicas (SAT) de INDAP, en las 3 Unidades Operativas que existen en la provincia, atendiendo a 70 productores de nueces de nogal y paltas principalmente. Profesional con un perfil técnico muy desarrollado, y con especial interés en el desarrollo de empresas pequeñas, búsqueda y apalancamiento de recursos productivos e innovación.

## 9. PARTICIPANTES DE LA GIRA DE INNOVACIÓN

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en anexo 5.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en anexo 3.

En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el anexo 6.

N°	Nombre completo	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña agricultura
1	Erika Steward Estay	Socavón, Illapel	Coquimbo	Agricultora	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
2	Jaime Enrique Calderon Barraza	Panguesillo, Salamanca	Coquimbo	Agricultor	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
3	José Gabriel Aguilera Moreno	Cuncumén, Salamanca	Coquimbo	Agricultor	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
4	María Angélica León Jamett	Salamanca, Salamanca	Coquimbo	Agricultora	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
5	Savador Muñoz Chavez	Cuncumén, Salamanca	Coquimbo	Agricultora	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
6	Tito Hernán Villalobos Aguilera	Cuncumén, Salamanca	Coquimbo	Agricultor	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
7	Fernando Javier Barrios Arriagada	Zapallar, Salamanca	Coquimbo	Agricultor	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
8	Claudio Alexis Maldonado Tapia	Zapallar, Salamanca	Coquimbo	Agricultor	Pequeño agricultor, usuario INDAP, beneficiario programa SAT
9	Oscar Esteban Sánchez Jiménez	Illapel, River Valley Consulting Ltda.	Coquimbo	Ingeniero Agrónomo	Coordinador programa SAT empresa River Valley Consulting Ltda.
10	José Manuel Muñoz Catalán	Illapel, River Valley Consulting Ltda.	Coquimbo	Ingeniero Agrónomo	Gerente empresa River Valley Consulting Ltda.

### SECCIÓN III: DESCRIPCIÓN DE LA GIRA DE INNOVACIÓN

#### 10. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD

Se debe describir claramente el problema y/u oportunidad que da origen a la gira de innovación e indicar cuál es la relevancia para la pequeña agricultura y para el grupo y/o tema en el cual se enmarca la gira.

Los participantes son productores de nueces con cáscara de las comunas de Salamanca e Illapel, los cuales se han agrupado en sociedades informales con el fin de generar volumen de producción y así tener mayor poder de negociación y seguridad de venta. Una de ellas presente en Salamanca (45 productores) funciona hace 5 temporadas, y la otra, en Illapel, (7 productores) hace sólo una. El volumen de venta de ambas agrupaciones fue de aproximado 250.000 kilos en este año, proveniente de cerca de 50 agricultores. Por lo que el impacto de esta gira será en muchas familias campesinas.

Si bien se han conseguido mejores precios producto de estas agrupaciones, existe el interés de formar una empresa asociativa que incluya sólo pequeños productores de nueces. Para ello se hace muy necesario conocer la realidad de otras exportadoras y empresas asociativas, su origen, modelos de negociación y comercialización.

Otro problema que se genera es que los compradores que llegan al Choapa, representados por empresas exportadoras e intermediarios nacionales son pocos dada la lejanía de los centros productivos, lo cual dificulta la negociación de precios por parte de los agricultores asociados. La nuez del Choapa tiene muchas ventajas por sobre la nuez de la zona centro, como: pocas aplicaciones de pesticidas, no se usa cobre, características organolépticas superiores, producción de variedad Serr, proceso de secado rápido y menos riesgoso, cosechada y despelonado manual, lo cual garantiza un producto inocuo, de alta calidad, buen sabor y sin daños mecánicos. Es preciso que la nuez del Choapa sea promocionada para ampliar el espectro de demanda, y/o mejorar el contacto con más compradores, especialmente exportadoras que estén interesadas en este atractivo producto.

En tercer lugar, aún existen brechas productivas importantes en los pequeños productores del norte chico. Estas se traducen en menores rendimientos por el poco empleo de tecnologías avanzadas y mala calidad de material vegetal, principalmente. Por otro lado, en la zona central se están empleando tecnologías nuevas y muy útiles en el proceso productivo agronómico del nogal, y que no se encuentran en el Choapa. Estas prácticas deben ser integradas a los pequeños productores del Choapa para mantener la competitividad y disminuir las brechas productivas existentes en forma progresiva.

#### 11. SOLUCIONES INNOVADORAS A CONOCER

11.1. Identificar claramente la(s) solución(es) innovadora(s) que se pretende(n) conocer a través de la gira para abordar el problema y/u oportunidad identificado.

(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

La gira tendrá tres aristas importantes para la solución de los problemas identificados:

1.- Fortalecimiento de la asociatividad comercial:

Se visitarán empresas asociativas y exportadoras de la zona central y norte, que ya han pasado por la experiencia de formar un grupo, con el objetivo de conocer los mecanismos de asociatividad empleados, dificultades que se les han presentado en el camino, y los métodos que han usado para comercializar su producto en el extranjero o al mercado nacional. Se conocerán sus instalaciones y cómo han crecido en el aspecto humano, comercial y de infraestructura. Este será un paso importante para formar una empresa asociativa que beneficie económicamente a los pequeños productores de nueces del Choapa, dado que mejorará la confianza y la toma de decisiones por parte del directorio de las organizaciones actuales.

2.- Aumentar el espectro de compradores/Promoción del producto de la zona.

Se realizarán visitas a empresas exportadoras de la zona central y norte, que son potenciales compradores de la nuez del Choapa. Esto con el fin de aumentar el espectro de compradores y promocionar el producto local. Para ello se llevarán muestras de regalo e informes de calidad. La nuez del Choapa tiene muchas ventajas por sobre la nuez de la zona centro: se realizan muy pocas aplicaciones de pesticidas, no se usa cobre, posee características organolépticas superiores, se destaca en la producción de variedad Serr, proceso de secado es rápido y menos riesgoso, cosechada y despelada manualmente, lo cual garantiza la obtención de un producto inocuo, de alta calidad, buen sabor y sin daños mecánicos. Estos nuevos contactos que se van a generar en la gira, van a aumentar la demanda, mejorar el poder de negociación de los agricultores, y con ello aumentar el precio promedio de venta.

3.- Captura de nuevas tecnologías de manejo agronómico del cultivo.

Desde el punto de vista técnico, para disminuir las brechas en forma progresiva es necesario observar otros manejos más novedosos y que apunten a aumentar los rendimientos y mejorar los índices de calidad. Estos se dan principalmente en la zona central. Algunos de estos manejos se están recién implementando en Chile, tales como el uso de portainjertos clonales resistentes a *Phytophthora spp*, y el uso de hormonas inhibitoras de crecimiento vegetativo, que lo realizan agrícolas grandes a medianas, con ensayos y resultados que están a la vista. Estos resultados pueden ser replicados y/o adaptados por nuestros agricultores en sus propios predios guardando las proporciones. Además se observarán, junto a la asesoría de los agrónomos de cabeceras de las agrícolas a visitar, otros avances en manejos relacionados con el riego, nutrición, fertilización, sistemas de poda y conducción, desarrollo de otras variedades de nogales, control de enfermedades del cuello y raíces, entre las más destacadas. La gira es fundamental para implementar estos avances en las agrupaciones.

Cabe destacar que casi todos los miembros de las asociaciones son usuarios calificados de INDAP, cerca de 45 agricultores, y que los participantes en la gira son justamente los miembros de los directorios representados.

Por otra parte, será el equipo técnico de apoyo y el directorio los encargados de transmitir los conocimientos adquiridos, y de concretar y conducir los pre-acuerdos desarrollados en la gira. De esta forma se busca un crecimiento armónico que beneficie a todos los miembros de dichas agrupaciones.

11.2. Identifique las entidades a visitar para conocer la(s) solución(es) innovadora(s) señalada(s) anteriormente (repita el cuadro en función del número de entidades a visitar)

Se debe adjuntar cartas de compromiso de cada entidad a visitar en anexo 7.

<b>Nombre entidad 1:</b>	Exportadora Land Growers
<b>Región:</b>	Valparaíso
<b>Descripción:</b>	Empresa exportadora de frutos secos que compra a proveedores.
<b>Página web:</b>	www.landgrowers.cl
<b>Nombre entidad 2:</b>	Fundo las Vizcachas
<b>Región:</b>	Valparaíso
<b>Descripción:</b>	Empresa agrícola dedica a la producción de nueces Serr y Chandler de calidad de exportación
<b>Página web:</b>	--
<b>Nombre entidad 3:</b>	Sociedad Agrícola e Industrial de Alimentos Ltda (IDAL)
<b>Región:</b>	Valparaíso
<b>Descripción:</b>	Empresa agrícola y agroindustrial encargada de proveer servicios de calibración, secado, y packaging en frutos secos.
<b>Página web:</b>	--
<b>Nombre entidad 4:</b>	Viveros D'Anagri
<b>Región:</b>	Metropolitana
<b>Descripción:</b>	Empresa dedicada a la propagación de plantas frutales, principalmente nogales, carozos, pomáceas y persistentes.
<b>Página web:</b>	https://es-la.facebook.com/danagricl/
<b>Nombre entidad 5:</b>	Laboratorio BioFabrica Baracaldo
<b>Región:</b>	Metropolitana
<b>Descripción:</b>	Fábrica Biológica especializada en la clonación de material vegetal agrícola.
<b>Página web:</b>	
<b>Nombre entidad 6:</b>	Fundo Quilhuica, Agrícola Baracaldo Sur.
<b>Región:</b>	Región Metropolitana
<b>Descripción:</b>	Empresa agrícola dedicada a la producción y comercialización de nueces. Asesorados por Francisco Garcia Huidobro, unos de los expertos en nogales más
<b>Página web:</b>	https://www.facebook.com/pages/Agricola-Baracaldo-SA-Fundo-Quilhuica-Maria-nito/581938171878918

<b>Nombre entidad 7:</b>	Victor Muñoz
<b>Región:</b>	Valparaíso
<b>Descripción:</b>	Empresa agrícola familiar dedicada a la producción de nueces de calidad exportable.
<b>Página web:</b>	--
<b>Nombre entidad 8:</b>	Agrícola Nogales
<b>Región:</b>	Valparaíso.
<b>Descripción:</b>	Empresa agrícola dedicada a la producción, secado y comercialización de nueces de exportación.
<b>Página web:</b>	--
<b>Nombre entidad 9:</b>	Cooperativa Limari Nuts
<b>Región:</b>	Coquimbo
<b>Descripción:</b>	Empresa asociativa de pequeños productores dedicados a la producción, procesamiento y comercialización de nueces con y sin cáscara.
<b>Página web:</b>	www.limarinuts.cl
<b>Nombre entidad 10:</b>	
<b>Región:</b>	
<b>Descripción:</b>	
<b>Página web:</b>	

11.3. Describir el por qué las entidades a visitar son los más apropiados para conocer y contribuir a implementar la(s) solución(es) innovador(as).

(Máximo 2.500 caracteres, con espacios incluidos)

Viveros D'Anagri es una empresa con más de 30 años propagando frutales de todas las variedades, y fue fundada por don Miguel D'Angelo, académico jubilado de la Universidad de Chile. Hoy la empresa sigue siendo dirigida técnicamente por él, pero su hijo Miguel D'Angelo Quezada, Ing. Agrónomo, es el responsable de la gerencia.

La Biofábrica Baracaldo está orientada 100% a la propagación *in vitro* de frutales (cerezos y nogales) para obtener las variedades de portainjerto que hoy se están cotizando más en Chile. Hoy se está manejando la propagación clonal de nogal Paradox, resistentes a *Phytophthora spp*, problema muy importante en el Choapa.

La exportadora Landgrowers, junto con sus socios IDAL y Fundo Las Vizcachas, es una empresa formada por gente joven que se dedican exclusivamente a producir y exportar frutos secos, en lo que han tenido gran éxito posicionando nueces en mercados exigentes (Asia y Medio oriente), y han manifestado estar muy interesados por las nueces de Choapa específicamente, dada su alta calidad característica. Por otro lado, tienen una buena asesoría técnica que les ha permitido optar a excelentes calidades y rendimientos muy sobre el promedio. Son asesorados por el ingeniero agrónomo Ramiro Martínez.

El fundo Quilhuica se ha hecho conocido por el reportaje en la revista Red Agrícola, edición mayo 2017, en la que han tenido rendimientos records de nueces superando los 10.000 kilos/hectárea. Hoy son pioneros en el manejo de tecnologías para nogales, dado que don asesorados por don Francisco Garcia-Huidobro, uno de los asesores de renombre en nogales en el país.

Las empresas agrícolas Víctor Muñoz y Agrícola Nogales se dedican a la producción de nueces de exportación, realizan procesos de partido manual, secado semi-industrial, y realizan manejos de avanzadas en cuanto a fertilización, sistemas de conducción, riego, uso de hormonas y otros, en los que han aumentado enormemente sus

rendimientos, apoyados por las asesorías del ingeniero agrónomo Andrés Puebla, quien trabaja de asesor particular a tiempo completo.

La Cooperativa Limari Nuts está formada por 23 pequeños productores de nueces de las comunas de Ovalle, Punitaqui y Monte Patria, que se han asociado hace pocas temporadas con el fin de tener un producto diferenciado de alta calidad. Hoy en día cuentan con buena asesoría, y exportan en forma directa. Esta agrupación corresponde preliminarmente a la figura que se desea adoptar por parte de los participantes de la gira.

## 12. OBJETIVO DE LA GIRA DE INNOVACION

(Máximo 500 caracteres, con espacios incluidos)

- 1.- Fortalecer la asociatividad entre los productores de nueces, mediante conocer las experiencias de otras exportadoras relativamente nuevas y formadas por pequeños productores.
- 2.- Ampliar el espectro de potenciales compradores mediante la vinculación directa y la promoción del producto local.
- 3.- Captar nuevas herramientas tecnológicas agronómicas que se estén implementando o comenzando a implementar en la zona central y que pueden ser replicadas en los productores del Choapa.

### 13. ITINERARIO PROPUESTO

Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	Ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
Exportadora Land Growers Chile	Reuniones de inducción en exportación	Ramiro Martínez Valencia, ingeniero agrónomo asesor, y miembro de la exportadora.	Inducción a la exportación. Nexos comerciales con exportadora.	San Felipe	05/09/2017
Fundo las Vizcachas	Visita técnica a predio y charla grupal	Valentina Vargas Lifschitz, gerente general. Ramiro Martínez Valencia, socio y asesor.	Manejos agronómicos esenciales para obtener buenos rendimientos: poda, fertilización, riego.	Putendo	05/09/2017
Sociedad Agrícola e Industrial de Alimentos Ltda IDAL	Visita de prospección tecnológica y charla grupal	Natalia Salinas Gallardo, gerente de operaciones.	Inducción a la exportación, normativas e infraestructura relacionada.	Putendo	05/09/2017
Viveros Danagri	Visita técnica y charla grupal	Miguel Dángelo, ingeniero agrónomo, dueño del vivero	Calidad de plantas, proceso de propagación, principales manejos del viverista, uso de portainjertos especiales	Melipilla	06/09/2017
Laboratorio Biofábrica Baracaldo	Visita a instalaciones del laboratorio y charla grupal	Jose Luis Galleguillos, Biotecnólogo, gerente del laboratorio	Propagación clonal de portainjertos, características, muestra de las instalaciones del laboratorio	Maria Pinto	06/09/2017
Fundo Quilhuica (Agrícola Baracaldo Sur)	Visita técnica y charla grupal	Mathias Jaque, gerente técnico	Sistemas de conducción de nogales, manejos con hormonas, rendimientos potenciales por variedad.	Maria Pinto	06/09/2017
Agrícola Victor Muñoz	Visita técnica y charla grupal	Andrés Puebla, ingeniero agrónomo asesor	Rendimiento potencial en Serr pequeño productor, avances en fertilización del nogal	Nogales	07/09/2017

Agrícola Nogales	Visita técnica y charla grupal	Andrés Puebla, ingeniero agrónomo asesor	Podas alternativas en Chandler, uso de hormonas y alternativas en nogales	Nogales	07/09/2017
Cooperativa Limari Nuts Ltda.	Visita a instalaciones, y reuniones de asesoría en asociatividad.	Darwin Luna, ingeniero agrónomo, gerente de la cooperativa	Experiencia propia en asociatividad y exportación directa	Monte Patria	08/09/2017

#### 14. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS

Describir las posibilidades de implementar la(s) solución(es) que se conocerán en la gira en el corto y mediano plazo. Considere aspectos técnicos, de gestión, recursos humanos, organizacionales, financieros, entre otros.

(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

Se ha observado que la asociatividad comercial ha generado beneficios en el precio final de venta. Este año 2017 el precio a los asociados de éstas agrupaciones fue un 12% mayor al promedio de la zona. Con el tiempo se han logrado superar los desafíos logísticos que esto implica, por ejemplo, coordinar la entrega del producto de varios productores alejados por varios kilómetros. Por lo tanto, la implementación de una sociedad formal no es lejana en este caso. Los dirigentes tienen una excelente comunicación y mantienen relaciones confiables con el resto de los agrupados. Existen recursos de fomento para este tipo de organizaciones comience de buena forma, mediante el financiamiento de recursos humanos, logísticos, técnicos, de capacitación y de infraestructura, por lo que este ítem no sería una limitante mayor.

Las agrupaciones de productores de nueces que serán participantes de la gira no tienen compromisos comerciales con ninguna exportadora ni de la zona ni de otras regiones. Se ha vendido la producción a una sola empresa durante las últimas 5 temporadas dado que suele ser el mejor oferente, y es ya conocido. No obstante todas las temporadas llegan otros 2 o 3 compradores a ofrecer sus condiciones, atraídos por el volumen de producto y por la calidad de las nueces. Si existen exportadoras que ofrecen una mejor condición de compra y un mayor precio, serán bienvenidos a la mesa de negociación de los productores. Este es uno de los objetivos que se busca en esta gira, que es ampliar la cantidad de interesados en el producto y que tienen el potencial de ofrecer mejores alternativas a las que ya se tienen. Este punto no contradice el anterior, dado que se busca a mediano plazo formalizar a la sociedad, mientras tanto a corto plazo se busca conseguir mejores y más contactos de empresas compradoras.

Desde el punto de vista de la innovación tecnológica, por lo general los agricultores adoptan con facilidad los nuevos manejos agronómicos que van apareciendo. Entienden que deben buscar las herramientas que lo ayuden a superarse a sí mismos en cuanto a kilos producidos y a la mejor calidad posible. Casi todos poseen asistencia técnica especializada en el rubro y poseen un índice de adopción alto de las recomendaciones dadas por los profesionales. Actualmente varios se encuentran en etapa de expansión de superficie plantada; están aumentando significativamente sus producciones; están en proceso de tecnificación de sistemas de riego; se encuentran realizando inversiones en infraestructura de tranques de regulación corta, bodegas, y maquinaria agrícola; y reciben frecuentemente capacitaciones dadas por entidades públicas y privadas (INIA, INDAP, Minera Los Pelambres).

<b>15. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN</b>					
<b>Fecha</b> (día/mes/año)	<b>Lugar de realización</b>	<b>Tipo de actividad</b> (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	<b>Justificación de la actividad</b>	<b>Tipo de participantes</b> (indicar hacia quien está orientada la actividad)	<b>Nº estimado de participantes</b>
27/09/2017	Salón Céntrico equipado en Illapel.	Taller de discusión de resultados	Se difundirá la captura tecnológica y compartirá con los usuarios.	Pequeños agricultores y profesionales del área	25
28/09/2017	Salón Céntrico equipado en Salamanca	Taller de discusión de resultados	Se difundirá la captura tecnológica y compartirá con los usuarios.	Pequeños agricultores y profesionales del área	25

## *CURRICULUM VITAE*

### **Oscar Esteban Sánchez Jiménez** **Ingeniero agrónomo**

Profesional del área agrícola con un desarrollado perfil técnico. Especialista en asesorías en cultivos frutales y en atención a pequeños productores. Experiencia en el trabajo con entidades públicas y privadas. Especial interés en el apoyo a la pequeña empresa rural, apalancamiento de recursos, asesorías agronómicas y desarrollo integral del agricultor.

#### **DATOS PERSONALES**

---

Fecha de nacimiento: 29 de diciembre del 1986

R.U.T.:

Estado Civil: Casado

Residencia: Pje. Luis Infante Tagle N° 74, Población Tarsicio Valderrama, Illapel, IV Región.

Teléfono celular:

E-mail:

Facebook-Linkedin: Oscar Esteban Sánchez Jiménez

#### **ANTECEDENTES ACADEMICOS**

---

Estudios superiores (2005-2011):

Título de **Ingeniero Agrónomo con Distinción Máxima** en la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile, mención Fruticultura.

Título de **Licenciado en Agronomía con Distinción** en la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Chile.

#### **ANTECEDENTES LABORALES**

---

Septiembre 2014 – Actualmente: Coordinador técnico Programa SAT Illapel y Salamanca de INDAP, ejecutado por la empresa River Valley Consulting Ltda. Asesoría técnica del cultivo de frutales, principalmente nogales, damascos y paltos en las comunas de Illapel y Salamanca. Illapel.

Febrero 2014 – Agosto 2014: Cargo de Especialista en Frutales programa FNDR “Aplicación y desarrollo territorial de la agricultura campesina, bajo riego, en las cuatro comunas de la provincia del Choapa”. Plan Choapa II. Elaboración de proyectos de inversión agrícola y asesoría para pequeños agricultores de perfil INDAP en la provincia del Choapa. Illapel.

Junio 2013 – Enero 2014: Administrador de Fundo, Sociedad Agrícola HC, Fundo Corazón de María. Planificación, dirección y supervisión de todas las labores agrícolas en cultivos de chirimoyo, higuera, limonero, y hortalizas. Coquimbo.

Junio 2011- Mayo 2013: Representante Técnico-Comercial IV Región compañía de insumos fitosanitarios biológicos, con sucursales en Chile y España. Ventas y asesorías técnicas en terreno a productores. Ovalle.

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>	<input checked="" type="checkbox"/>		<b>Participante</b>
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	OSCAR ESTEBAN SANCHEZ JIMENEZ		
RUT			
Fecha de Nacimiento	29/12/1986		
Nacionalidad	CHILENO		
Dirección particular	LUIS INFANTE TABLE #74.		
Comuna	ILLAPEL		
Región	COQUIMBO		
Fono particular			
Celular			
E-mail			
Profesión	INGENIERO AGRONOMO		
Género (Masculino o femenino)	MASCULINO		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	ASESORÍAS TECNICAS A PEQUEÑOS PRODUCTORES		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	SOC. DE SERVICIOS Y ASESORIAS RIVER VALLEY CONSULTING LTDA.		
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	JOSE MANUEL MUÑOZ CATALAN, 13.989.003-5		
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	COORDINADOR TECNICO		
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	Av. Ignacio Silva #98 of 14, Illapel, Coquimbo		
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado	Privado.		
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)			
Nombre de la propiedad en la cual trabaja			
Cargo (dueño, administrador, etc.)			
Superficie Total y Superficie Regada			
Ubicación detallada (especificar comuna)			
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés			
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa			

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>			<b>Participante</b> X
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	Erika Stewart Estay		
RUT			
Fecha de Nacimiento	24-11-1952		
Nacionalidad	Chilena		
Dirección particular	PC 30 LOTE 4 SOCAVON		
Comuna	Illapel		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail			
Profesión	Contador, nivel técnico		
Género (Masculino o femenino)	Femenino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultora		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 30, Socavón.		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueña		
Superficie Total y Superficie Regada	Total 3 há, regada 1,5 há		
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 30, Lote 4, Socavón.		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 2010. Paltos y limones desde el 2012. Produccion de 5000 kilos de nueces.		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Ninguna.		

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>			<b>Participante</b> X
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	Jaime Enrique Calderon Barraza		
RUT			
Fecha de Nacimiento	20-06-1966		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Parcela 41 y 42, sector Panguesillo.		
Comuna	Salamanca		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail	No tiene		
Profesión	Sin profesión		
Género (Masculino o femenino)	Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 41 y 42, Panguesillo.		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño (por sucesión)		
Superficie Total y Superficie Regada	Total 8 há, regada 6,5 há		
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 41 y 42, Panguesillo, Salamanca		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 1998. Produccion de 8000 kilos al año aprox.		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Ninguna.		

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>	<input type="checkbox"/>	<b>Participante</b>	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	José Gabriel Aguilera Moreno		
RUT			
Fecha de Nacimiento	26-06-1974		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Las Dalias N° 23, Cuncumén.		
Comuna	Salamanca		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail			
Profesión	Sin profesión		
Género (Masculino o femenino)	Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 19, Cuncumén.		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño (por sucesión)		
Superficie Total y Superficie Regada	Total 9 há, regada 8 há		
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 19, Cuncumén, Salamanca		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 1997. Producción de 25.000 kilos al año aprox.		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Ninguna.		

**FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES**

Tipo de participante (Marque con una X)

Coordinador	<input type="checkbox"/>	Participante	<input checked="" type="checkbox"/>
-------------	--------------------------	--------------	-------------------------------------

**ANTECEDENTES PERSONALES**

Nombre completo	María Angélica Leon Jamett
RUT	
Fecha de Nacimiento	11-10-1942
Nacionalidad	Chileno
Dirección particular	Parcela 45, El Consuelo.
Comuna	Salamanca
Región	Coquimbo
Fono particular	-
Celular	
E-mail	Sin e mail
Profesión	Profesora Educación Basica.
Género (Masculino o femenino)	Femenino
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	
Rut de la Institución o Empresa	
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	
Fono	
E-mail	
Clasificación de público o privado	

**ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)**

Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 45, El Consuelo.
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	Total 4 há, regada 3,5 há
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 45, El Consuelo, Salamanca
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 2007. Producción de 9000 kilos al año aprox.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Miembro del directorio de Profesores Jubilados de Salamanca

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>			<b>Participante</b> X
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	Salvador Muñoz Chávez		
RUT			
Fecha de Nacimiento	19-09-1968		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Av. Algarrobo 57, Cuncumén		
Comuna	Salamanca		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail	Sin e mail		
Profesión	Sin profesión		
Género (Masculino o femenino)	Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela El Manzano Cuncumén		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño		
Superficie Total y Superficie Regada	Total 12 há, regada 8 há		
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 41, El Manzano, Cuncumén Salamanca		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 2009. Producción de 4000 kilos al año aprox.		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	ninguno		

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>	<input type="checkbox"/>	<b>Participante</b>	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	Tito Hernan Villalobos Aguilera <i>NO</i>		
RUT			
Fecha de Nacimiento	19-09-1968		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Av. Algarrobo, Casa N°5, Cuncumén		
Comuna	Salamanca		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail			
Profesión	Sin profesión		
Género (Masculino o femenino)	Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 15, Cuncumén		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño		
Superficie Total y Superficie Regada	Total 4,5 há, regada 4 há		
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 15, Cuncumén Salamanca		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 2009. Producción de 10000 kilos al año aprox. Damascos, desde el año 2005		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	ninguno		

**FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES**

Tipo de participante (Marque con una X)

Coordinador	<input type="checkbox"/>	Participante	<input checked="" type="checkbox"/> NO
-------------	--------------------------	--------------	--

**ANTECEDENTES PERSONALES**

Nombre completo	Fernando Javier Barrios Arriagada
RUT	
Fecha de Nacimiento	01/08/71
Nacionalidad	Chileno
Dirección particular	Irarrázaval #731
Comuna	Salamanca
Región	Coquimbo
Fono particular	-
Celular	
E-mail	
Profesión	Ingeniero agricola
Género (Masculino o femenino)	Masculino
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	
Rut de la Institución o Empresa	
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	
Fono	
E-mail	
Clasificación de público o privado	

**ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)**

Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Parcela 40, San Agustín.
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	Total 12 há, regada 7 há
Ubicación detallada (especificar comuna)	Parcela 15, Cuncumén Salamanca
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	Frutales, Nogales desde el año 2009. Producción de 8000 kilos al año aprox.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	ninguno

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>		<b>Participante</b>	<b>X</b>
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	<b>Claudio Alexis Maldonado Tapia</b>		
RUT			
Fecha de Nacimiento	<b>4/4/1983</b>		
Nacionalidad	<b>Chileno</b>		
Dirección particular	<b>Parcela 31 Lote I, San Agustín</b>		
Comuna	<b>Salamanca</b>		
Región	<b>Coquimbo</b>		
Fono particular	<b>-</b>		
Celular			
E-mail	<b>Sin correo</b>		
Profesión	<b>Técnico agrícola</b>		
Género (Masculino o femenino)	<b>Masculino</b>		
Indicar si pertenece a alguna etnia	<b>NO</b>		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	<b>Agricultor</b>		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Empresa			
Dirección comercial (Indicar comuna y región)			
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	<b>Pequeño</b>		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	<b>Parcela 31, Lote I, San Agustín.</b>		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	<b>Dueño</b>		
Superficie Total y Superficie Regada	<b>Total 1,8 há, regada 1 há</b>		
Ubicación detallada (especificar comuna)	<b>Parcela 31, Lote I, San Agustín, Salamanca</b>		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	<b>Frutales, Nogales desde el año 2009. Producción de 1000 kilos al año aprox.</b>		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	<b>ninguno</b>		

<b>FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
<b>Tipo de participante (Marque con una X)</b>			
<b>Coordinador</b>	<input type="checkbox"/>	<b>Participante</b>	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>ANTECEDENTES PERSONALES</b>			
Nombre completo	José Manuel Muñoz Catalán		
RUT			
Fecha de Nacimiento	19/10/1981		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Parcela 21, Linda Vista, Illapel		
Comuna	Illapel		
Región	Coquimbo		
Fono particular	-		
Celular			
E-mail			
Profesión	Ingeniero agrónomo		
Género (Masculino o femenino)	Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etnia	NO		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor		
<b>ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL</b>			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	SOC. DE SERVICIOS Y ASESORIAS RIVER VALLEY CONSULTING LTDA.		
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	JOSE MANUEL MUÑOZ CATALAN, 13.989.003-5		
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	Gerente general		
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	Av. Ignacio Silva #98 of 14, Illapel, Coquimbo		
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado	Privado.		
<b>ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)</b>			
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)			
Nombre de la propiedad en la cual trabaja			
Cargo (dueño, administrador, etc.)			
Superficie Total y Superficie Regada			
Ubicación detallada (especificar comuna)			
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés			
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa			