





FORMULARIO DE POSTULACIÓN GIRAS PARA LA INNOVACIÓN CONVOCATORIA NACIONAL 2016

CÓDIGO (uso interno) 61T-746-0739

SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA

1. NOMBRE DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Capturas de experiencias del modelo asociativo y del proceso productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la región del Maule.

2. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

País(es)	FRANCIA
Ciudad(es)	MONTPELLIER, AVIGNON, CHATEAUNEUF DU PAPE, VALENCE

3. PILAR Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

De acuerdo a lo establecido en las bases de postulación, la gira debe estar <u>directamente vinculada</u> a los pilares y/o temas indicados a continuación:

Pilar (marcar con una X)		Tema (marcar con una X)	
Recursos Naturales		Apicultura	
2. Productividad y sustentabilidad	X	Berries	
3. Alimentos saludables		Cereales y quínoa	
		Frutales	
1.00		Frutos secos y deshidratados	
		Hortalizas y papas	
		Leguminosas	
		Pecuario	
		Plantas medicinales, aromáticas y especias	
		Productos forestales no madereros	
		Vitivinícola	X

4. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES

INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES

(Incluye la preparación de la gira, el viaje y las actividades de difusión)

Inicio: 01 de junio del 2016 Término: 22 de diciembre del 20			
INICIO Y TÉ	RMINO DE LA GIRA (sólo viaje	e y traslados)	
Fecha Salid	a: 31 de octubre de 2016	Fecha Llegada:	07 de Noviembre del 2016

5. ESTRUCTURA DE COSTO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Los valores del cuadro deben corresponder a los valores indicados en el Excel "Memoria de cálculo Giras para la innovación 2016".

Se debe adjuntar cotizaciones que respalden los montos indicados en la memoria de cálculo (Anexo 4)

ITEM	Aporte FIA Monto (\$)	Aporte contraparte Monto (\$)	Total (FIA + Contraparte)
1. VIÁTICOS Y MOVILIZACIÓN			
2. SERVICIOS DE TERCEROS	773222		
3. DIFUSION			
4. CAPACITACIÓN (sólo contraparte)			
5. GASTOS GENERALES (sólo contraparte)			
6. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN (sólo contraparte)			
TOTAL (\$)			
PORCENTAJE (%)			

SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

6. ENTIDAD POSTULANTE

Se debe adjuntar:

- Certificado de personería jurídica y vigencia de la entidad postulante en anexo 5.

Nombre: Corporación Regional de Desarrollo Productivo Maule

RUT:

Identificación cuenta bancaria:

Dirección comercial:

Ciudad:

Región: Maule

Teléfono:

Correo electrónico:

Clasificación (público o privada):

Giro:

Breve reseña de la entidad postulante:

La Corporación Regional de Desarrollo Productivo de la Región del Maule (CRDP-Maule), es una corporación de derecho privado creada legalmente el año 2009, fue concebida como una instancia de colaboración público-privada tendiente a agilizar la descentralización de las decisiones sobre el desarrollo productivo en el ámbito regional. En el cumplimiento de este rol y con el objetivo de contribuir en el desarrollo económico de los distintos rubros productivos de la región del Maule la

Corporación ha definido un plan de trabajo que contribuye directa o indirectamente al cumplimiento de los objetivos estratégicos señalados en los distintos instrumentos de planificación que se han definido para la región, como la Estrategia de Desarrollo Regional 2020, el Plan Regional de Gobierno 2014-2018, o la Agenda de Innovación Agraria de la Región (en etapa de actualización). En este sentido, el trabajo que se desarrolla en la CRDP-Maule, apunta a reducir las diferencias territoriales en cuanto a oportunidades de desarrollo económico, mejorar la competitividad de la Región focalizando programas y proyectos en fomento productivo, competitividad y emprendimiento en aquellas comunas con menores oportunidades, crear condiciones para el desarrollo de micro, pequeña y mediana empresa, mediante el fortalecimiento de trabajo en redes y ciclos cortos en localizaciones productivas vinculantes con vocaciones productivas territoriales.

Por otro lado la Corporación ha establecido un serie de vínculos con entidades del ámbito público y entidades de carácter privada asociadas al fomento productivo, en particular en el área silvoagropecuaria, por ejemplo: acuerdos compromisos con la AG de Maiceros Maule Sur para desarrollar los estudios para la viabilidad de desarrollar una planta de producción de etanol en base a maíz, con Corma Maule, para atender temas de disponibilidad de materia prima, eficiencia energética y apoyo en la exportación de los pymes forestales, a ellos se suma el recién constituido convenio de colaboración con INDAP, que cuyo objetivo es generar antecedentes técnicos y económicos que permita apoyar a pequeños agricultores, usuarios de INDAP de la Región del Maule, con asesoría técnica SAT, particularmente en los rubros de Viñas y Hortalizas, en el desarrollo de sus capacidades productivas.

Otras acciones desarrolladas en apoyo al segmento de la agricultura familiar campesina, se cuentan estudios financiados por el Gobierno Regional, que apuntan a determinar nuevos valles con aptitud vitivinícola en la zona costera del Maule, la potencialidad de la denominación de origen de los espumantes producidos en el Maule, y programas de apoyo al desarrollo del comercio justo en pequeños viticultores de la Provincia de Curicó y la implementación o categorización de origen.

Representante legal de la entidad postulante: Nombre completo: Luis Mauricio Murga Riffo Cargo: Gerente General RUT: Fecha de nacimiento: Nacionalidad: Dirección: Ciudad y comuna: Región: Maule Teléfono: Celular: Correo electrónico: Profesión: Ingeniero en Administración Género (Masculino o Femenino): Etnia (indicar si pertenece a alguna etnia): Tipo de productor (pequeño, mediano, grande): Rubros a los que se dedica:

7. COORDINADOR D				
Se debe completar la Nombre completo: Man			dentes de participantes en	anexo 1.
Nombre completo. Man	idei L	Tillio Goi	IZAICZ IVIOIIIIA	
	Si	i X	Cargo en la entidad postulante:	Encargado de la Unidad de Desarrollo Local y Territorial.
Pertenece a la entidad postulante:			Institución a la que pertenece:	Corporación Regional de Desarrollo Productivo del Maule (CRDP-Maule)
	No		Vinculación a la entidad postulante:	Profesional de la CRDP-Maule
Teléfono de contacto (f	ijo o c	celular):		
Correo electrónico:			-	
Breve reseña del coord	dinado	or, consid	derando su experiencia e	en los últimos 5 años.
				lico como en lo privado. Desde el año
			nalmente en el Gobierno ea de inversión local e in	Regional del Maule, en la División de
				de la Oficina Municipal de Desarrollo
Económico Local, de la	Muni	icipalidad	l de Yerbas Buenas, en e	el cual planifica e implementa programas
			miliar campesina, asocia	ado al rubro de berries, particularmente
frambuesa y moras híb			aroos on la CDDD Maula	docomposéndose en el éroe del
				, desempeñándose en el área del sarrollo Local de esta entidad. El trabajo
consiste en la coordina	ción p	oública pr	rivada, de acciones y nec	cesidades para contribuir al desarrollo de plas relevantes para la región.

8. PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en anexo 1.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en anexo 2.

En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el anexo 6.

N°.	Nombre completo	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña y mediana agricultura y pequeña y mediana empresa
1	Jairo Hernán Ibarra González	INDAP	Maule	Director	Director Regional de INDAP, en la región del Maule, que apoya a la pequeña Agricultura, con instrumentos de fomentos
2	Jorge Alfonso Céspedes Pozo	Sub- Secretaria de Agric ultura	Maule	Seremi de Agricultura	Representante del Ministerio de Agricultura en la región, cuyo rol es puesta en marcha de las políticas gubernamentales asociadas al sector silvoagropecuarias
3	Manuel Emilio González Molina	CRDP	Maule	Encargado de Unidad de Desarrollo local	Como parte de la CRDP-Maule y como encargado la Unidad de Desarrollo Local y Territorial, en el cumplimiento de la función e impulsar las acciones que favorezcan el desarrollo productivo y la economía local, a través de la formulación y ejecución de iniciativas que expandan las capacidades de los diversos actores del territorio local
4	Manuel Rodríguez Méndez	Villa Alegre	Maule	Agricultor	Pequeño productor de uva
5	Robinson Abarza Tejos	San Javier	Maule	Agricultor	Pequeño productor de uva
6	María Roldan Ávila	Cauquenes	Maule	Agricultor	productor de uva
7	Miguel Aravena Aravena	Cauquenes	Maule	Agricultor	productor de uva
8	Ernesto Verdugo Bravo (Pencahue	Maule	Agricultor	Pequeño productor de uva
9	Clorindo Retamal Bravo 🗸	Curicó	Maule	Agricultor	Pequeño productor de uva
10					

2	PARTICIP	ANTES DE	I A GIRA	PARAL	A INNOVACIÓN
0.	PARTICIP	ANIES DE	LA GINA	FANA LA	4 IIVIOVACIOIV

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en anexo 1.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en anexo 2.

En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el anexo 6.

12			
13			
14	¥ 1.7		
15			

SECCIÓN III: DESCRIPCION DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

9. IDENTIFICACION DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD

Se debe describir claramente el problema y/u oportunidad que da origen a la gira para la innovación e indicar cuál es la relevancia para la pequeña agricultura y para el grupo y/o tema en el cual se enmarca la gira.

Los pequeños productores de uva vinífera y viticultores, asociados principalmente a la Agricultura Familiar Campesina y usuarios de INDAP, muchos de ellos en condición de secano, están orientados mayoritariamente a una producción primaria, destinada a abastecer a medianas y grandes bodegas de vinificación. Esta situación, sumada a marcada tendencia individualista en su quehacer productivo y comercial, hace que su actividad productiva enfrente importantes dificultades para llevar adelante en forma exitosa sus negocios en lo productivo y comercial.

El problema que presentan estos agricultores es la disminución de sus ingresos, debido a la baja capacidad de asociatividad de los agricultores para enfrentar el negocio (predomina el trabajo individual), baja capacidad para vincularse con los mercados de exportación, escasa diferenciación de sus productos y un bajo valor agregado a su producción.

Por lo anterior, se hace necesario trabajar los aspectos de asociatividad y la relación con el mercado para poder crear valor a sus productos, para que los productores mejoren sus ingresos en el largo plazo.

Por esta razón, la gira se orienta a poder conocer la experiencia exitosa que han desarrollado los agricultores del sur de Francia (ródano) que con características similares a las de nuestros agricultores han sabido avanzar en estos aspectos con excelentes resultados económicos en el largo plazo.

10. SOLUCIONES INNOVADORAS (tecnologías y sus avances, prácticas, experiencias y modelos, entre otros) A CONOCER

10.1. Identificar claramente las soluciones innovadoras que se pretenden conocer a través de la gira para abordar el problema y/u oportunidad identificado.

La producción vitivinícola en la provincia del Ródano en Francia por su condición de clima mediterráneo, con similitudes en clima y suelo a la Región del Maule, y debido al buen momento que viven sus viñateros, con unidades productivas de características similares a las de nuestra Agricultura Familiar Campesina, superficies pequeñas, en suelos pobres ofrece una buena oportunidad para conocer las innovaciones comerciales y asociativas que han implementado y que les ha reportado un reconocimiento de la crítica mundial.

Las innovaciones introducidas por los viñateros del Valle de Ródano, en materia comercial, como: bajos volúmenes de producción por hectárea (mejor calidad de la uva), evolución hacia el manejo orgánico y biodinámico (bajo uso de agroquímicos), con cepas que necesitan poca agua y resisten bien periodos de calor y sequía (Marselan, Garnacha, etc.).

En materia de agregación de valor, las experiencias de vinificación sin el uso de madera, embotellar cantidades pequeñas pero alta calidad, la diversificación productiva con rubros relacionados, o el desarrollo de sello de origen.

Otro aspecto innovador relevante de conocer es la capacidad de los viñateros del Valle del Ródano de trabajar en forma conjunta y cooperativa, lo que ayuda a mejorar su comercialización de sus productos.

10.2. Identifique las entidades a visitar para conocer la(s) solución(es) innovadora(s) señalada(s) anteriormente (repita el cuadro en función del número de entidades a visitar)

Se debe adjuntar cartas de compromiso de cada entidad a visitar en anexo 3.

Nombre entidad 1:	KWINE SARL		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Empresa de Consultoría y Formación enológica y vitivinícola en el Sur de Francia. KWine trabaja con 45 clientes del Sur de Francia (6 cooperativas y 39 bodegas particulares que van de 0,5 has a 50 has. El seguimiento y asesoría puede ser vitícola, enológico o mixto según las necesidades del cliente. La Gerente y dueña es un agrónoma y enóloga chilena que lleva 16 años trabajando en e Sur de Francia lo que permite obtener una visión del rubro vitivinícola francés por una persona que conoce la problemática chilena		
Página web:	www.kwine.fr		
Nombre entidad 2:	DAVID CODOMIE		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Productor de Vinos y socio de bodega cooperativa. El Sr Codomié comenzó propia producción de vinos construyendo una nueva bodega para 20.000 lit de vino hace un año. Luego de haber producido uva que entregaba a Cooperativa más cercana decidió instalarse como productor de vino para u pequeña parte de su producción y comercializarlo el mismo.		
Página web:	http://www.bienvenue-a-la-ferme.com/gard/ferme-domaine-de-coursac-489816/contact_plan_acces		
Nombre entidad 3:	COPPERATIVA DE VILLEVIEILLE Terrasses du Vidourle		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Cooperativa que reagrupa 150 socios/productores de uva de la región de Sommier Villevieille, con un total de 700 has. Producen vino a granel y vino en botella qui vende localmente. Es una de las bodegas cooperativas más reconocidas de la región socios de cada cooperativa pueden poseer desde 1 ha hasta 50 has cada uno		
Página web:	http://lesterrassesduvidourle.com		
Nombre entidad 4:	DOMAINE CHEMIN DES REVES		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Productores pequeños en pleno corazón de la AOP Coteaux de Languedoc-Pi St Loup. Servane y Benoit, franceses cambiaron sus profesiones luego de habe viajado a Chile donde se enamoraron del vino y decidieron comprar 15 has par instalarse y producir vino en el Sur de Francia. La totalidad se vende en botella precios que van de 4000 – 20000 pesos por botella.		
Página web:	http://www.chemin-des-reves.com		
Nombre entidad 5:	SINDICATO VINS DE PAYS D OC		
País:	FRANCIA		

País:	FRANCIA		
Nombre entidad 9:	DOMAINE DES BOUZONS		
Página web:	http://www.domainedujoncier.com		
Descripción:	Pequeño productor del Cotes du Rhone (Rodano) en la denominación de LIRAC y TAVEL. Producción certificada en Biodinámica, Label DEMETER. En sus 10 has Marine produce 30.000 litros de tintos muy concentrados y reconocidos a nivel nacional como internacional.		
País:	FRANCIA		
Nombre entidad 8:	DOMAINE DU JONCIER		
Página web:	http://www.masdesagrunelles.com		
Descripción:	Stephanie y Fred unieron dos propiedades vitícolas de 15 has para hoy producir más de 15 vinos diferentes, todo vendido en botella. Sus vinos son elaborados de forma casi natural. Están certificados orgánicos pero ellos quieren ir más lejos eliminando casi toda adición al vino. Sus producciones varían de 2-6 toneladas/ha		
País:	FRANCIA		
Nombre entidad 7:	MAS DES AGRUNELLES		
Página web:	http://www.leclosrouge.fr		
Descripción:	Pequeños productores de la nueva denominación de origen TERRASSES DU LARZAC. Krystel y Joel dejaron sus profesiones de visitadora médica y biólogo para dedicarse a la producción de vino. Comenzaron hace 3 años con la compra de 4 has y tienen un proyecto de llegar a 10 has. Venden la totalidad en botella con producciones no superiores a 5 toneladas/ha.		
País:	FRANCIA		
Nombre entidad 6:	DOMAINE CLOS ROUGE		
Página web:	http://www.paysdoc-wines.com		
Descripción:	productores que producen vino con la denominación Pays d'Oc IGP y el equivalente 707 millones de botellas. Es un "label" oficial de calidad certificado y reconocido por Unión Europea así como una marca colectiva. Este "label" sólo se puede utilizar si si respetan las reglas de producción y la zona determinada para ello (Departamentos Hérault, Aude, Gard, Pyrénées-Orientales y 6 comunas de Lozère). Las misiones de inter-profesión: Economía: Definir y apoyar las líneas comerciales, asegurar el buen conocimiento de oferta y demanda, apoyar la gestión de mercados. Comunicación / Promoción: Valorizar la identidad y notoriedad de Pays d'Oc Organizar las acciones de promoción y comunicación Información: Seguimiento de la calidad de los productos, seguridad alimentaris trazabilidad Les misiones del sindicato: Habilitación de los socios, hacer respetar el reglamento de la denominación planificación de controles, defensa y protección del LABEL		

Descripción:	Pequeño/mediano productor del Cotes du Rhone (Rodano) en la denominación de CDR y CDRV. Familia de viticultores por 4 generaciones. En sus 30 has producen produce 100-120.000 litros de tintos principalmente tanto a granel como en botella. Bodega completamente manejada por la familia.		
Página web:	http://www.domaine-des-bouzons.fr		
Nombre entidad 10:	DOMAINE DE NALYS		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Bodega que pertenece a un grupo de seguros GROUPAMA. Poseen 50 has en la reconocida denominación de Chateauneuf du pape. Esta visita permite contrastar la producción familiar con una gestión más empresarial pero con una filosofía de mediano productor.		
Página web:	http://www.domainedenalys.com		
Nombre entidad 11:	FEDERACION DE PRODUCTORES DE CHATEAUNEUF DU PAPE		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Federación que reagrupa los sindicatos de Chateauneuf du pape con el fin de guiar las estrategias comerciales de los vinos de la denominación, apoyar el respeto de los reglamentos de producción, controlar la calidad de las viñas y vinos, defender el nombre de la denominación a nivel nacional como internacional.		
Página web:	http://www.chateauneuf.com		
Nombre entidad 12:	LABORATORIO DE ENOLOGIA MOURIESSE Y MOURIESSE VINUM		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Los laboratorios de enología juegan un rol muy importante en el apoyo de pequeños productores. La mayor parte de los productores con menos de 40 has en producción no poseen la estructura/medios suficientes para contratar a un enólogo de profesión o montar un laboratorio de análisis propio con el personal adecuado. Para ello en Francia existen laboratorios privados o semi privados que dan el servicio analítico y de asesoría técnica. El laboratorio MOURIESSE trabaja con 150 bodegas del Cotes du Rhone principalmente y del Languedoc. A su vez el Sr Mouriesse es productor de vino, y en el 2008 compro 0,5 has de Chateauneuf du pape y 3 has de viñas con denominación de origen Cotes du Rhone las que trabaja junto a su señora, produciendo hoy uno de los vinos Chateauneuf mas reconocidos de la denominación que el comercializa junto a su señora de forma directa (MOURIESSE VINUM)		
Página web:	http://www.mouriesse-vinum.com y http://www.oenologie-mouriesse.com		
Nombre entidad 13:	SINDICATO DEL COTES DU RHONE		
País:	FRANCIA		

	El sindicato (creado en 1920) asegura para los AOC Côtes du Rhône y Côtes du Rhône Villages las siguientes misiones: contribuye a la preservación y valorización de los terruños, tradiciones locales y know-how, así como los productos que se obtienen. El sindicato elabora y rectifica el reglamento de producción, participa a su implementación y al control e inspección del respeto del mismo. El sindicato elige el organismo de control para ello, entrega una lista actualizada de los productores que transmite periódicamente al organismo de control. Participa activamente a la defensa y protección del nombre de la denominación, producto y terruño, a la valorización del producto y al conocimiento de las estadísticas del sector		
Descripción:	El sindicato puede ser consultado por la INAO (Institut nacional de Denominaciones de Origen) sobre su competencia. Lleva a cabo toda acción de defensa sobre los intereses de sus miembros. Asociado al sindicato esta la inter profesión INTER RHONE. Inter Rhône reagrupa a los profesionales de la viticultura y negocio (compra y venta de		
	granel) de la valle del Ródano. El organiza las acciones promocionales, económicas y técnicas de vinos de las denominaciones de origen de la región : Côtes du Rhône (régional, villages ou Crus), des Costières de Nîmes, Luberon, Ventoux, Grignan les Adhémar, Côtes du Vivarais y de vinos dulces naturales Muscat de Beaumes de Venise y Rasteau. La inter profesión actúa según 3 principios fundamentales : la representatividad de familias profesionales, el equilibrio entre el negocio y la producción y la unanimidad para toda decisión mayor. Su objetivo : dar a mejor conocer los vinos de la región en France y en más de 15 mercados de Europa, de Asia y de América del Norte. A su vez, posee una estructura de investigación y desarrollo que permiten la mejora técnica del sector.		
Página web:	http://www.syndicat-cotesdurhone.com y http://www.rhone-wines.com/		
Nombre entidad 14:	DOMAINE DE CREMONE		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Pequeño productor de las denominaciones del Ródano: RASTEAU y CAIRANNE Padre e hijo Barbieri se instalaron hace dos años y tratan de sacar adelante un viñedo de 12 has para venta en botella. Toda la producción y comercialización es realizada por ellos dos		
Página web:	http://domainedecremone.fr		
Nombre entidad 15:	DOMAINE CLAUDE DUPLAN		
País:	FRANCIA		
Descripción:	Pequeño productor de uva para vino, lavanda y trufa. Claude Duplan es viticultor de 3ª generación. Maneja la propiedad familiar que está diversificada en estos 3 productos. Sus uvas van a la cooperativa. El Sr DUPLAN es un activo administrador y defensor de la cooperativa.		
Página web:	http://www.vinogusto.com/fr/adresse/8030/producteur-domaine-duplan		
Nombre entidad 16:	DOMAINE VIRET		
País:	FRANCIA		

Descripción:	Cooperativa muy exitosa del Ródano Septentrional creada en 1933. En el medio del viñedo de Ródano Septentrional, esta bodega cooperativa elabora y comercializa 5 crus (AOP de categoría superior) y vinos de país de mas de 1000 hectáreas (AOP: Hermitage, Crozes Hermitage, Saint Joseph, Cornas y Sain Péray), lo que la hace el primer productor de crus del Ródano Norte. Posee 300 socios viticultores que poseen de 0,1 a 50 has propias.	
País:	FRANCIA	
Nombre entidad 20:	COOPERATIVA DE TAIN L' HERMITAGE	
Página web:	http://www.domainevillard.com	
Descripción:	Productor de 30 hectáreas de viña, algunas compras de uva, en 5 denominaciones de origen del Ródano septentrional con el fin de producir 20 tipos de vino diferentes. Toda la venta se realiza en botella. Francois Villard compro su primera hectárea de vina en 1985 y hoy es uno de los productores mas reconocidos del Rodado Septentrional.	
País:	FRANCIA	
Nombre entidad 19:	FRANCOIS VILLARD	
Página web:	http://www.crozes-hermitage-vin.fr/domaine-alain-graillot	
Descripción:	Productor de 18 has en dos de las más reconocidas denominaciones del Ródano Setentrional: Crozes Hermitage y Saint Joseph. Un fiel defensor de la viticultura tradicional, la defensa del pequeño agricultor y de vinos de alta calidad	
País:	FRANCIA	
Nombre entidad 18:	ALAIN GRAILLOT	
Página web:	http://www2.vigneron-independant.com	
Descripción:	Algunos hombres y mujeres crearon en 1976 el sindicato de « vinatero independientes », principalmente pensando en los pequeños productores del sur d Francia. Hoy cuenta con 7000 adherentes repartidos en 32 federaciones regionales ②La misión se apoya en dos ejes principales: La defensa del oficio de vinater independiente, y el de su promoción y desarrollo económico El sindicato asegura la representación política y defensa de viñateros independientes Contrariamente al fenómeno de fusión y concentración, el sindicato defiende l manutención de pequeñas estructuras vitícolas y diversificadas vector de imagen para e vino y el turismo de Francia Apoya a su vez la gestión la venta la comunicación, y la información de sus adherentes	
País:	FRANCIA	
Nombre entidad 17:	SINDICATO DE PRODUCTORES INDEPENDIENTES	
Página web:	http://www.domaine-viret.com	
Descripción:	Propiedad familiar de 15 has manejadas en BIODINAMIA y COSMOCULTURA. Sistem que incluye nociones orgánicas, de biodinámica y de la influencia de energías y e Cosmos. Esto le ha servido para diferenciase y mejor vender sus vinos también. Padre e hijo trabajan juntos y a su vez apoyan la instalación de nuevos vinateros jóvene dándoles apoyo técnico y permitiendo que realicen sus primeras vendimias en si bodega.	

Página web:	http://www.cavedetain.com			
Nombre entidad 21:	SALON DE VINOS Y PRODUCTOS DE ETRROIR			
País:	FRANCIA			
Descripción:	Salón de vinos que reagrupa mas de 70 productores de vino y productos regionales de toda Francia. Este salón es una de un sinnúmero de iniciativas nacionales por desarrollar la venta directa de pequeños productores al publico general. Es la 12ava edición. Este tipo de salones es una de las principales herramientas de venta de los pequeños productores de vinos que quieren darse a conocer y desarrollar el mercado de proximidad.			
Página web:	http://www.vitisphere.com/agenda-61081-12eme-Salón-des-Vins-et-Produits-du- Terroirhtml o http://www.vog-38.fr/422427464			

10.3. Describir el por qué las entidades a visitar son los más apropiados para conocer y contribuir a implementar la(s) solución(es) innovador(as).

En el caso de la asociatividad muchas de las entidades a visitar corresponden a cooperativas, federaciones y sindicatos, en los cuales los agricultores están asociados y han demostrado que este factor es posible desarrollarlo con éxito, por esta razón es importante conocer la experiencia y el proceso de la asociatividad en Francia.

En el caso de la comercialización, muchas de las entidades a visitar han desarrollado productos con valor agregado, como por ejemplo la denominación de origen, el tipo de cepa, la forma de producir, etc, que han permitido incursionar en el mercado exitosamente y hacer rentable sus producciones. Además, los agricultores del sur de Francia son similares en tamaño a los agricultores de la Región del Maule.

Todas estas experiencias de los agricultores franceses que desarrollan el rubro vitivinícola, es importante conocerlas para ver como desarrollaron la asociatividad y la comercialización de sus productos para lograr mejorar sus ingresos.

11. OBJETIVO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Conocer las experiencias de los viñateros de la Provincia del Ródano, Francia, en relación al proceso de la asociatividad y de la comercialización del rubro vitivinícola, para que permitan a pequeños productores vitivinícolas asociados a la Agricultura Familiar Campesina de la región del Maule, generar e introducir cambios innovadores en sus negocios para mejorar la rentabilidad.

12. ITINERARIO PROPUESTO

Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	País, ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
			Presentación de la vitivinicultura		
			francesa. Denominaciones de		
			origen, estructura privada y		
	AND THE PERSON NAMED IN COLUMN TO SERVICE AND THE PERSON NAMED IN COLUMN		cooperativa, sindicatos e inter-		
KWINE SARL	introducción	Agrónomo Enólogo	profesiones.	Montpellier, Francia	31/10/16
			Experiencia como productor de		
			vinos en botella vs adherente a la		
	Visita de bodega y	David Codomie.	cooperativa. Problemática y		
DAVID CODOMIE	viñedo	Propietario y vinatero	Ventajas de cada una de allas	Carnas, Francia	31/10/16
			Funcionamiento y organización de		
			una bodega cooperativa. Vías de		
			comercialización de vinos en		
			botella y granel. Financiamiento		
COOPERATIVA DE		Jean Francois Therond.	de la estructura y subvenciones		
VILLEVIEILLE	de salón de ventas.	Director	del gobierno	Villevieille, Francia	31/10/16
			Experiencia como productor de		741 - 771
			vinos en botella dentro de la AOP		
			Pic St Loup. Redes de		
			comercialización. Dificultades,		
	Visita de Bodega y	Benoit Viot. Propietario y	organización, organismos de	Saint Gely du Fesc,	
CHEMIN DES REVES	viñedo	Vinatero	apoyo a pequeños productores	Francia	31/10/16
			Presentación de la región de		
			Languedoc y sus denominaciones		
			+ estructura de producción. Labor		
			del Sindicato e inter-profesión de		
			Vin de pays d OC. Cotización de		
		Florence Barthes.	adherentes, funcionamiento y		
VIN DE PAYS D OC	Visita instalaciones	Directora	misiones.	Maurin, Francia	01/11/16

		\$ 7168R	Promision.		Experiencia como nuevo	K Kift Atento-Grad	
					productor de vinos en botella		
					dentro de la AOP Terrasses du		
					Larzac. Instalación, facilidad o		
					dificultad para producir y		
					comercializar Organización,		
DOMAINE	CLOS	Visita de	Bodega y	Krystel y Joel Peyre.	organismos de apoyo y control a	Saint Jean de la	
ROUGE		viñedo		Propietarios y Vinateros	pequeños productores	Blaquiere, Francia	01/11/16
					Experiencia como productor de	•	
					vinos en botella dentro de la AOP		
					Terrasses du Larzac. Instalación,		
					facilidad o dificultad para producir		
				Frederic y Stephanie	y comercializar Organización,		
MAS	DES	Visita de	Bodega y	Porro. Propietarios y	organismos de apoyo y control a		
AGRUNELLES		viñedo	,	vinateros	pequeños productores	Argelliers, Francia	01/11/16
					Experiencia como productor de		
					vinos en botella dentro de la AOP		
					LIRAC, Cotes du Rhone en		
					biodinámica. Instalación, facilidad		
					o dificultad para producir y		
					comercializar Organización,		
DOMAINE	DE	Visita de	Bodega y	Marine Roussel.	organismos de apoyo y control a		
JONCIER		viñedo		Propietaria y Vinatera	pequeños productores	Tavel, Francia	02/11/16
					Experiencia como productor de		
					vinos en botella y granel dentro de		
					la AOP Cotes du Rhone. Facilidad o		
					dificultad para producir y		
					comercializar Organización,		
					organismos de apoyo y control a		
					pequeños productores. Ventajas y		
DOMAINE	DES	Visita de	Bodega y	Marc Serguier.	desventajas de la empresa familial		
BOUZONS		viñedo		Propietario y vinatero	de varias generaciones	Sauveterre, Francia	02/11/16
					Experiencia como productor de		
					vinos en botella dentro de la AOP		
					Chateauneuf du pape. Facilidad o		
		Visita de	Bodega y		dificultad para producir y	Chateauneuf du Pape,	
DOMAINE DE N	VALYS	viñedo		Isabelle Ogier. Directora	comercializar Organización,		02/11/16

30 8 331	-2		organismos de apoyo y control a		
			productores que no son		
			agricultores o vinateros sino que		
			pertenecientes a grandes grupos		-2.5
			económicos		
			Labor del Sindicato e inter-		
			profesión de Chateauneuf du		
SYNDICAT			pape. Cotización de adherentes,		
CHATEAUNEUF D	U Asociación de	Serge Mouriesse.	funcionamiento, controles y	Chateauneuf du Pape,	
PAPE	productores	Enologo y adherente	misiones.	Francia	02/11/16
			Presentación de la Denominación		
			de origen Chateauneuf du pape.		
			Presentación de la organización de		
			un laboratorio enológico y su		
			importancia para el pequeño		
			productor. Discusión sobre la		
	Visita de		experiencia como pequeño		
LABORATORIO [E laboratorio, sala de		productor: instalación en Francia,		
ENOLOGÍA	degustación y		comercialización: dificultades y	Chateauneuf du Pape,	
MOURIESSE	viñedo.	Enólogo y adherente	ayudas observadas.	Francia	02/11/16
			Labor del Sindicato e		
			interprofesion de Cotes du Rhone.		
			Cotización de adherentes,		
SYNDICAT COT	S	Biljana Arsic. Directora	funcionamiento, controles y		
DU RHONE	Visita instalaciones	tecnica	misiones.	Orange, Francia	03/11/16
			Proceso de instalación como		
			vinatero y productor de vinos en		
			Francia. Producción de vinos con		
			denominación de origen y vías de		
DOMAINE [E Visita de Bodega y	Thomas Barbieri.	comercialización. Dificultades y		
CREMONE	vinedo	Propietario y vinatero	facilidades observadas.	Cairanne, Francia	03/11/16
			Importancia de la diversificación		
	Visita de vinedo		de la producción para un pequeño		
	lavandas y cosecha		productor francés. Interés de la		
DOMAINE CLAUI			cooperativa desde el punto de		
DUPLAN	entrenados	Propietario	vista de un adherente.	Taulignan, Francia	03/11/16

			Proceso de Instalación como		
			vinatero y productor de vinos en		
			Francia sin denominación de		
			origen reconocida. Posibilidades	Saint-Maurice-sur-	
	Visita de Bodega	Philippe Viret.	de comercialización. Dificultades y	Eygues, Francia	
DOMAINE VIRET	viñedo	Propietario y vinatero	facilidades observadas.		03/11/16
	Sindicato que		Interés y labor del Sindicato.		
SYNDICAT DES	reagrupa pequeño	Francois Boussagol.	Cotización de adherentes,		
VIGNERONS	productores e	Presidente de la	funcionamiento, controles y		
INDEPENDANTS	todod Francia	federación del Herault.	misiones.	Montblanc, Francia	03/11/16
			Experiencia como productor de		
			vinos en botella dentro de las		
			reconocidas AOP saint joseph y		
			crozes Hermitage. Instalación,		
			facilidad o dificultad para producir		
			y comercializar. Organización,		
	Visita de Bodega	Alain Graillot.	organismos de apoyo y control a	Pont de l'Isère, Francia	
ALAIN GRAILLOT	viñedo	Propietario y vinatero	pequeños productores		04/11/16
			Experiencia como productor de		
			vinos en botella dentro de las		
			reconocidas AOP del rodano		
			septentrional. Instalación,		
			facilidad o dificultad para producir		
			y comercializar. Organización,	Saint Michel sur	
	Visita de Bodega	Francois Villard.	organismos de apoyo y control a	Rhône, Francia	
FRANCOIS VILLARD	viñedo	Propietario y vinatero	pequeños productores		04/11/16
				The second secon	
			Funcionamiento y organización de		
			una bodega cooperativa. Vías de		
			comercialización de vinos en		
		Melanie Penin.	botella y granel. Financiamiento		
CAVE COOP TAIN L	Visita de Bodega	Responsable	de la estructura y subvenciones		
HERMITAGE	de salón de ventas.	comunicación	del gobierno de Tain l'Hermitage	Tain, Francia	04/11/16

			Observar como se organizan los pequenos productores para vender sus productos en Francia.			
Salon de vinos y de			Participacion y discusion con los	Villete	d'Anton,	
terroir	Visita del Salon	Entrada libre	exponentes del salon.	Francia		05/11/16

13. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS tecnologías y sus avances, prácticas, experiencias y modelos, entre otros)

Describir las posibilidades de implementar las soluciones innovadoras que se conocerán en la gira en el corto y mediano plazo. Considere aspectos técnicos, de gestión, recursos humanos, organizacionales, financieros, entre otros.

Debido a la similitudes productivas, superficies pequeñas, con bajos volúmenes por hectárea, en suelos pobres, y en condiciones climáticas mediterráneas, con cuatro estaciones bien definidas, otoños con alta oscilación térmica (día noche), y en condiciones de secano del Valle de Ródano con la Región del Maule, hacen que la potencialidad de implementación de soluciones innovadores sean altas especialmente en el mediano plazo, sin embargo estas experiencias deben ser adaptadas y probadas de forma progresiva, de forma de evitar expectativas erróneas o fracasos.

La capacidad de desarrollo y de implementación de experiencias innovadoras en sus procesos productivos de los productores que participan de la gira, que sirvan como pilotos y que cuenten con los instrumentos de fomento para el financiamiento de las iniciativas.

Por otro lado, la participación de autoridades regionales del agro, facilitaría el apoyo técnico y financiero para el desarrollo e implementación de las iniciativas de este tipo. Además acciones de fomento y difusión de las experiencias conocidas facilitarán su promoción.

Fecha (día/mes/año)	Lugar de realización	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	Justificación de la actividad	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° estimado de participantes
15/11/2016	Cauquenes	Charla de difusión	Gran cantidad de productores de viñas	Pequeños agricultores	25 – 30
22/11/2016	San Javier	Charla de difusión	Gran cantidad de productores de viñas	Pequeños agricultores	25 – 30
29/11/2016	Curicó	Charla de difusión	Gran cantidad de productores de viñas	Pequeños agricultores	25 - 30

ANEXOS

ANEXO 1:

Esta ficha debe ser lle	nada por ca	da uno de los par	rticipantes de la gir	a, incluido el coordinador.
Tipo de participante	(Marque co	n una X)		
Coordinador	x			Participante
ANTECEDENTES PE	RSONALES			
Nombre completo			Manuel Emilio G	ionzález Molina
RUT				
Fecha de Nacimiento		STATE OF THE		
Nacionalidad				
Dirección particular				
Comuna				
Región			Maule	
Fono particular				
Celular		The Review		
E-mail				
Profesión			Ingeniero Agrón	omo
Género (Masculino o f	emenino)		Masculino	
Indicar si pertenece a	alguna etnia			
Actividades desarrolla años	das durante	los últimos 5	Buenas, 2010-20	P-Maule, Encargado Unidad de
ACTIVIDAD PROFES	IONAL Y/O	COMERCIAL		
Nombre de la Institucion pertenece		a a la que	Corporación Re la Región del Ma	gional de Desarrollo Productivo de aule.
Rut de la Institución o				
Nombre y Rut del Rep Institución o Empresa			Luis Murga Riffo	7
Cargo del Participante			Encargado Unid	ad Desarrollo Local y Territorial
Dirección comercial (Ir	ndicar comur	na y región)		
Fono				
E-mail				
Clasificación de públic	o o privado			

FICHA DE ANTECEDENTES PERSO	NALES PARTICIPANTES EN LA GIRA DE INNOV	ACIÓN
Esta ficha debe ser llenada por cada uno d	de los participantes de la gira, incluido el coordinador.	
Tipo de participante (Marque con una X)	
Coordinador	Participante	Х

ANTECEDENTES PERSONALES	
Nombre completo	JAIRO HERNAN IBARRA GONZALEZ
RUT	
Fecha de Nacimiento	
Nacionalidad	
Dirección particular	
Comuna	
Región	MAULE
Fono particular	
Celular	
E-mail	200
Profesión	INGENIERO FORESTAL
Género (Masculino o femenino)	MASCULINO
Indicar si pertenece a alguna etnia	
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	ENTRE LOS AÑOS 2012 A 2014 DIRIGE LA DIRECCIÓN DE DESARROLLO COMUNITARIO EN ILUSTRE MUNICIPALIDAD DE SAN CLEMENTE. MARZO 2014 A LA FECHA ES DIRECTOR INDAP REGIÓN MAULE
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	INSTITUTO DESARROLLO AGROPECUARIO
Rut de la Institución o Empresa	
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	OCTAVIO SOTOMAYOR ECHENIQUE
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	DIRECTOR REGIONAL INDAP MAULE
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	
Fono	
E-mail	
Clasificación de público o privado	

FICHA DE ANTECEDENTES P	SONALES PARTICIPANTES EN LA GIRA DE	INNOVACI
Esta ficha debe ser llenada por cad	no de los participantes de la gira, incluido el coordi	nador.
Tipo de participante (Marque co	a X)	
Coordinador	Participante	x
ANTECEDENTES PERSONALES		
Nombre completo	Manuel Rodríguez Méndez	
RUT		
Fecha de Nacimiento		
Nacionalidad		
Dirección particular	_	
Comuna		
Región	Maule.	
Fono particular		
Celular		
E-mail		
Profesión	Técnico en Mantención Mecánica	
Género (Masculino o femenino)	Masculino	

Indicar si pertenece a alguna etnia	
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Vitivinicultor
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Viña La Campiña
Rut de la Institución o Empresa	
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	Manuel Aarón Rodríguez Méndez
Cargo del Participante en la Institución o Empresa	Propietario
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	
Fono	
E-mail	
Clasificación de público o privado	

FICHA DE ANTECEDENTE Esta ficha debe ser llenada po				
Tipo de participante (Marque		reorpanico de la	gra, molaido el ocorante	2001.
Coordinador			Participante	x
ANTECEDENTES PERSONA	LES			
Nombre completo		ROBINSON P	ATRICIO ABARZA TEJ	os
RUT				
Fecha de Nacimiento				
Nacionalidad				
Dirección particular				
Comuna				
Región		SEPTIMA		
Fono particular				
Celular				
E-mail				
Profesión				
Género (Masculino o femenino)		MASCULINO		
Indicar si pertenece a alguna e	etnia			
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años		2015 INCENT	IOS DE ASESORIA TEC IVOS PRADERAS SUPL OS ASESORIA TECNIC	EMENTARIAS
ACTIVIDAD PROFESIONAL	Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece		ROBINSON PATRICIO ABARZA TEJOS		
Rut de la Institución o Empres				
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa		ROBINSON P	ATRICIO ABARZA TEJ	os
Cargo del Participante en la Institución o Empresa		AGRICULTO	3	
Dirección comercial (Indicar co	muna y región)			
Fono				
E-mail				
Clasificación de público o priva	ado			

ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)	
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	
Ubicación detallada (especificar comuna)	
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	

Tipo de participante (Marque con una X)			
Coordinador		Participante	X
ANTECEDENTES PERSONALES			
Nombre completo	MARIA AI	NGELICA ROLDAN AVILA	
RUT			
Fecha de Nacimiento			
Nacionalidad			
Dirección particular			
Comuna			
Región	DEL MAU	LE	
Fono particular			
Celular			
E-mail			
Profesión	AGRICUL		
Género (Masculino o femenino)	FEMENIN	0	
Indicar si pertenece a alguna etnia			
Actividades desarrolladas durante los últimos años	PRODUC	CION DE UVA	
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIA	L		
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	MARIA AI	NGELICA ROLDAN AVILA	
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	MARIA AI	NGELICA ROLDAN AVILA	
Cargo del Participante en la Institución o Empi	esa DUEÑA		
Dirección comercial (Indicar comuna y región)	100 mm		
Fono			
E-mail			
Clasificación de público o privado			

ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)	
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	Page 1
Ubicación detallada (especificar comuna)	
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	

FICHA DE ANTECEDENTES PERSONALES	PARTICIPANTES EN LA GIRA DE INNOVACIÓN
Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los pa	articipantes de la gira, incluido el coordinador.
Tipo de participante (Marque con una X)	
Coordinador	Participante x
ANTECEDENTES PERSONALES	
Nombre completo RUT Fecha de Nacimiento	Miguel Alejandro Aravena Aravena
Nacionalidad Dirección particular	
Comuna Región Fono particular	Del Maule
Celular E-mail Profesión	Agricultor
Género (Masculino o femenino) Indicar si pertenece a alguna etnia	Masculino
Actividades desarrolladas durante los últimos 5 años	Agricultor
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Miguel Alejandro Aravena Aravena
Rut de la Institución o Empresa Nombre y Rut del Representante Legal de la Institución o Empresa	Miguel Alejandro Aravena Aravena
Cargo del Participante en la Institución o Empresa Dirección comercial (Indicar comuna y región)	Dueño
Fono	
E-mail Clasificación de público o privado	

ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)		
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja		
Cargo (dueño, administrador, etc.)		
Superficie Total y Superficie Regada		
Ubicación detallada (especificar comuna)		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa		

			Way was as a same
FICHA DE ANTECEDENTES PERSON	IALES PARTICIP	ANTES EN LA GIRA DE II	NNOVACION
Esta ficha debe ser llenada por cada uno de	o los participantes d	de la gira incluide el coordina	dor
	e ios participantes t	de la gila, iliciuldo el coolulla	doi.
Tipo de participante (Marque con una X)			
Coordinador		Participante	x
ANTECEDENTES PERSONALES			
Nombre completo	ERNESTO	O FELIPE VERDUGO BRAVO)
RUT			
Fecha de Nacimiento			
Nacionalidad			
Dirección particular			
Comuna			
Región	MAULE		
Fono particular			
Celular			
E-mail			
Profesión	AGRICUL	.TOR	
Género (Masculino o femenino)	M		
Indicar si pertenece a alguna etnia			
Actividades desarrolladas durante los último años	os 5 VIÑATER	0	
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERC	CIAL		
Nombre de la Institución o Empresa a la qui pertenece	е		
Rut de la Institución o Empresa			
Nombre y Rut del Representante Legal de l Institución o Empresa			
Cargo del Participante en la Institución o Er	npresa		
Dirección comercial (Indicar comuna y regió			
Fono	.0		
E-mail			
Clasificación de público o privado			

ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)	
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)	Charles The William
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	A Participation of the Control of the Control
Ubicación detallada (especificar comuna)	
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	

FICHA DE ANTECEDENTES	PERSONALES	PARTICIPA	NTES EN LA GIRA DE I	NNOVACIÓ
Esta ficha debe ser llenada por d	ada uno de los par	rticipantes de	la gira, incluido el coordina	idor.
Tipo de participante (Marque d	on una X)			
Coordinador			Participante	x
ANTECEDENTES PERSONALE	S			
Nombre completo		CLORINDO	AVELINO RETAMAL BRA	VO
RUT				
Fecha de Nacimiento				
Nacionalidad				
Dirección particular			-	
Comuna				
Región		Maule		
Fono particular				
Celular				
E-mail				
Profesión		Agricultor		
Género (Masculino o femenino)		Masculino		
Indicar si pertenece a alguna etr		<u> </u>		
Actividades desarrolladas durante los últimos 5			/iñateros 4.8 hás , cv Cab	ernet,
años		Produccion	2015-2016 64.580 kilos	
ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/	OCOMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece		Soc Vitivinicola Sagrada Familia S.A.		
Rut de la Institución o Empresa				
Nombre y Rut del Representante Institución o Empresa	e Legal de la	RAFAEL ES	SPINOZA INOSTROZA	
Cargo del Participante en la Institución o Empresa		Secretario		
Dirección comercial (Indicar com	una y región)			
Fono				
E-mail				
Clasificación de público o privad	0			

ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR (Completar sólo si se dedica a esta actividad)		
Tipo de productor (pequeño, mediano o grande)		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja		
Cargo (dueño, administrador, etc.)		
Superficie Total y Superficie Regada		
Ubicación detallada (especificar comuna)		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés		
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa		

ANEXO 2: CARTAS DE COMPROMISO DE LOS PARTICIPANTES Y FOTOCOPIA DE CÉDULA DE IDENTIDAD DE CADA UNO ELLOS

La carta de compromiso se debe ajustar al siguiente formato:

Señores

FIA

Loreley 1582

La Reina

Estimados señores:

Yo Manuel González Molina, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el, con destino a Francia, presentada por Corporación Regional de Desarrollo Productivo a la Convocatoria Nacional Giras para la innovación 2016.

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de en caso que ésta resulte aprobada.

para financiar la contraparte de la propuesta,

Sin otro particular, le saluda atentamente

27

Estimados señores:

Yo Ernesto Felipe Verdugo Bravo, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

para

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de financiar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.

Estimados señores:

Yo Manuel Rodríguez Méndez, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de financiar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.

Estimados señores:

Yo Miguel Alejandro Aravena Aravena, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de para financiar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.

Estimados señores:

Yo María Angélica Roldan Ávila, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

para

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de financiar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.

Estimados señores:

ro Robinson Patricio Abarza Tejos, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

Asimismo, me comprometo a realizar un aporte de para inanciar la contraparte de la propuesta, en caso que ésta resulte aprobada.

Estimados señores:

Yo Manuel González Molina, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

Estimados señores:

Yo Jairo Ibarra González, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación 2016.

Señores FIA 3 Norte 980 <u>Talca</u>

Estimados señores:

Yo Jorge Céspedes Pozo, manifiesto mi compromiso de participar en las actividades programadas en la propuesta denominada "Gira Captura de Experiencias del Modelo Asociativo y del Proceso Productivo de Francia, para fortalecer la cadena de valor en la producción de los viñateros de la Región del Maule", a realizarse entre el 31 de Octubre y el 07 de noviembre de 2016, con destino a Francia, presentada por la Corporación Regional de Desarrollo Productivo, a la Convocatoria de Giras para la Innovación Pequeña Agricultura 2016.