

PROPUESTA DEFINITIVA	"AVANCES TECNOLOGICOS A NIVEL INTERNACIONAL Y POSICION COMPETITIVA DEL PALTO EN CHILE"
CODIGO	FIA-CO-V-2002-1-A-05
ENTIDAD RESPONSABLE	FEDEFRUTA F.G.
SUPERVISOR PROPUESTA	Marcela Samaroto
COORDINADOR EJECUCION	Ricardo Waissbluth Lanis
MODIFICACIONES	
\bigcap	

COORD NADOR PROPUESTA

SUPERVISOR FIA



Página	
Número	

PROGRAMA DE CONSULTORES CALIFICADOS FORMULARIO PRESENTACIÓN DE PROPUESTA

FOLI	0	DE	
RA	SF	S	

043

CÓDIGO (uso interno)

B02 - -

SECCIÓN 1: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA

NOMBRE DE LA PROPUESTA

AVANCES TECNOLOGICOS A NIVEL INTERNACIONAL Y POSICION COMPETITIVA DEL PALTO EN CHILE.

ESPECIALIDAD

IDENTIFICACIÓN CONSULTOR (adjuntar currículum vitae, Anexo 1 y carta de compromiso, Anexo 2)

Nombre: Anthony W. Whiley

Institución / Empresa: Sunshine Horticultural Services Pty Ltd, Nambour,

Queensland. Australia

Dirección Postal: 287 Dulong Road Nambour 4560 Australia

Teléfono: (07) 54115441 Fax: e-mail: Whileys@bigpond.com

Ciudad: Queensland País: Australia

ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Federación Gremial Nacional de Productores de Frutas F.G.

RUT: 71.261.500-1

Dirección: San Antonio 220, Of. 301 - Santiago

Ciudad y Región: Santiago, RM

Fono: 632 52 74 Fax y e-mail: 6327327 fedefruta@fedefruta.cl

Cuenta Bancaria (tipo, Nº, banco)

REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Luis Schmidt Montes

Cargo en la Entidad Responsable: Presidente

RUT:

Dirección: San Antonio 220, Of. 301 Ciudad y región: Santiago, RM

Firma:

Fono: 632 52 74 Fax y e-mail: 6327327 lschmidt@fedefruta.cl

ados ierta ción



Página	
Número	

29 %

3)	djuntar curriculum vitae completo, Anexo
Nombre: Ricardo Waissbluth Lanis	Caranta da Onarragionas da Comitá do
Paltas	Gerente de Operaciones de Comité de
RUT:	Firma:
Dirección: San Antonio 220, Of. 301	Ciudad y región: Santiago, RM
Fono: 632 52 74 Fax y e-	mail: 6327327 rwaissbluth@fedefruta.cl
FECHA INICIO: 11 de Julio de 2001 FECHA DE TERMINO: 14 de julio de 20	02
COSTO TOTAL DE LA PROPUESTA	\$ 10.897.940
FINANCIAMIENTO SOLICITADO	

\$ 3.140.647



Página	
Número	

TÉRMINOS DE REFERENCIA PARA EL CONSULTOR

Se contempla cuatro días hábiles del consultor, que contemplarán visitas técnicas, presentación de un seminario y reuniones con productores de paltas de las regiones IV, V, VI y Región Metropolitana.

El consultor visitará los huertos de paltos de distintas edades y densidades de plantación, productores, plantas de paking y exportadoras de paltas.

Los compromisos del consultor serán:

- a) Una presentación del manejo general del palto. Esto contempla nuevas variedades, diseños de plantación, tendencias futuras de las plantaciones y sanidad de la plantación. Esta presentación se realizará dentro del "Día de la Palta".
- b) Visitas técnicas a productores de las exportadoras de paltas
- c) Días de campo con productores de las regiones V y Metropolitana.
- d) Informe Técnico de la visita.

NOMBRE	RUT	FONO	vitae resumido de acu DIRECCIÓN POSTAL	REGIÓN	LUGAR DE TRABAJO	ACTIVIDAD PRINCIPAL	FIRMA
 Federación Gremial Nacional de Productores de Frutas F.G. 	71.261.500-1	632 52 74	San Antonio 220 of. 301	Metropolitana	San Antonio 220 of. 301	Federación Gremial	1/5
2.							
3.							
4.							
5.							
6.				-			
7.							
8.							
9.							
10.							
11.							
12.							
13.							





3.1. Objetivo general (técnico y económico)

Chile ha tendido un desarrollo espectacular en la industria de la palta, con un total de plantaciones a la fecha de más de 18.000 há, y un crecimiento de 1.500 há anuales. En este contexto, el promedio nacional de rendimiento por há de palta alcanza aprox. 5000 Kg / há, teniendo un potencial de 14.000 Kg / há.

Es por ello, que la visita de Anthony W. Whiley permitirá conocer los avances técnicos en la especie paltos a nivel internacional, y visualizar la posicion competitiva de nuestras exportaciones al mejorar el potencial productivo de esta especie.

3.2. Objetivos Específicos (Técnicos y Económicos)

Económica

- Conocer el desarrollo de esta industria en otros países como Nueva Zelandia, Sudáfrica y Australia (países en que este consultor ha desarrollado una experiencia técnica reconocida), en cuanto a plantaciones y tendencias productivas, de modo de proyectar el impacto de esta especie y las consecuencias en el mercado de exportación de la paltas.
- Evaluar los costos productivos y las ventajas competitivas de Australia, Nueva Zelandia y Sudáfrica, con respecto a nuestra producción.

Técnico:

- Conocer los estudios en profundidad del manejo y el uso de técnicas modernas aplicables a huertos de paltos de la zonas características de este cultivo en nuestro país.
- Analizar el uso de distintos abonos fertilizantes foliares y de la poda en el potencial productivo del palto, y sus implicancias en el incremento del rendimiento y la disminución del añerismo.
- Conocer las plagas y enfermedades que afectan al palto y su forma de control.
- Analizar las variedades y patrones existentes en Australia y en el mundo y sus tendencias productivas.
- Conocer la maquinaria usada para cosecha y poda de paltos en Australia y las ventajas tanto técnicas como económicas en el uso de la mecanización.



Página	
Número	

3.3. Justificación de la necesidad y oportunidad de contar con el apoyo de un consultor

La gran producción de paltas alcanzada en el país, hace que la competencia sea mayor. Los huertos que no logran rendimientos altos, una buena calidad y calibre, y un buen control de costos y gestión, obtienen baja rentabilidad.

Ciertamente a nivel predial se debe comenzar a desarrollar tecnologías que mejoren sustancialmente la producción y buscar una calidad homogénea, como así mismo la gestión predial y sus sistemas comunicacionales. En este sentido, son indispensables los aportes en promover nuevas técnicas productivas, la búsqueda por desarrollar un producto diferenciado y la estandarización de la calidad de la palta, significarán poder competir a nivel internacional con mejores herramientas que permitan afrontar el desafío del sector.

La experiencia internacional y la tecnología empleada en distintos países como Sudáfrica, Nueva Zelandia, Australia entre otros, significará para los productores la oportunidad de conocer y evaluar innovaciones en técnicas agrícolas y como la industria de la palta se está organizando para enfrentar los mercados internacionales.

Página	
Número	

- 3.4. Antecedentes técnicos y viabilidad de incorporación al sistema productivo nacional de la(s) tecnología(s) involucrada(s)
 - El palto ha tenido un desarrollo importante en la superficie plantada con una tasa de crecimiento de 1.500 há, alcanzando las 18.000 hás. totales, en la variedad Hass. Así mismo, se espera un aumento importante en la oferta en el mediano plazo, con la entrada de producción de las hectáreas en formación. De esta forma, ha existido un importante aumento en el desarrollo de tecnologías de manejo de huerto, cosecha y comercialización. Sin embargo, muchas empresas no han sido capaces de generar estos cambios y se espera que con el aporte sistemático del Comité de Paltas se logre transmitir técnicas y experiencias internacionales exitosas replicables, validando en terreno estas tecnologías.
 - El Comité de Palta, es responsable en gran medida del éxito de la sostenida rentabilidad que ha tenido esta especie, pero considera relevante la importancia de avanzar en las mejoras técnicas y en el conocimiento de la producción de otros países tan importantes en el área frutícola como lo es Australia y contar con un experto de esta categoría, el cual ha sido participe del desarrollo de esta especie en su país y , a través de sus diversas publicaciones técnicas, ha tenido una importante influencia en el desarrollo de esta especie en otras zonas productoras.
 - Por último, las empresas que forman este Comité son las pioneras en el desarrollo tecnológico y comercial de esta especie y son las indicadas para evaluar y validar la importancia de estas nuevas técnicas productivas que analizarán en conjunto con este consultor.



Página	
Número	

- 3.5. Coherencia de la propuesta con las actividades innovativas que los proponentes desean desarrollar en el corto plazo
 - Incorporación de nuevas tecnologías en aspectos de nutrición y control fitosanitario en las distintas zonas productoras de paltas.
 - Incorporación de tecnologías de cosecha y poscosecha y el uso de la mecanización agrícola.
 - Orientación en cuanto a las nuevas plantaciones en cuanto a poda, riego, variedades y patrones.
 - Orientación en aspectos como control de heladas u otras condiciones ambientales.
 - Evaluación de la industria de la palta a nivel mundial.

Programa de Consultores Calificados Ventanilla Abierta Formulario de Presentación



Página	
Número	

- 3.6. Resultados o productos esperados con la realización de la propuesta
 - Aumentar rendimientos y reducir costos de manejo. En este sentido, el desafío es aumentar el rendimiento, que en estos momentos alcanza a los 5.000 Kg/há, como promedio nacional, pudiendo obtener un potencial productivo, dada las condiciones agroclimáticas de las zonas productoras a 14.000 Kg/há.
 - Desarrollo de nuevas tecnologías y manejo de nutrición y control de fitosanitario en las zonas del cultivo de la palta.
 - Desarrollo de nuevas tecnologías de cosecha y poda mecanizada.
 - Incorporación de nuevas técnicas de manejo, especialmente en huertos de tamaño medio.
 - Mejor orientación de mercado para decidir nuevas plantaciones.



Página	
Número	

SECCIÓN 4: COMPROMISO DE TRANSFERENCIA

El Comité de Paltas-Fedefruta tiene especial interés en difundir las acciones que realiza, principalmente por tratarse de entidades gremiales que deben mostrar su quehacer para mantener el respaldo de sus representados. En ese contexto, el seminario será ampliamente cubierto a través de los medios que se disponen:

- Revista Fedefruta
- Informativo Comité de Paltas
- Pagina web de Fedefruta
- Prensa a través de la Revista del Campo de El Mercurio

Por otra parte, durante el año se ofrecen encuentros con productores y exportadores donde se abordan los avances técnicos y comerciales que el Comité de la Palta está realizando.

Programa de Consultores Calificados Ventanilla Abierta Formulario de Presentación Math



Página	
Número	

SECCIÓN 5: BENEFICIARIOS

Los beneficiarios directos de este seminario serán los productores de la Federación Gremial Nacional de Productores de Frutas (Fedefruta) a través del Comité Productores y Exportadores de Paltas.

Fedefruta, por inquietud de sus representados, patrocina la formación de comités por especies, los que se ocupan específicamente de responder a la problemática particular de frutales de importancia en el país. Ejemplo de ello fue el Comité de Limones formado bajo el alero de Fedefruta, que más tarde derivó en empresa comercial a través de un Programa de Fomento –Profo.

Bajo el mismo alero de Fedefruta, en 1991 se formó el Comité de Productores y Exportadores de Paltas, con el objeto de hacer frente a los diversos problemas que se plantean en la actividad, ya sea desde el punto de vista técnico, a través de la investigación y mejoramiento de las técnicas de producción; como comercial, a través de la promoción, relación con organismos y entidades nacionales y extranjeras, y desarrollo y apertura de mercados. Del mismo modo, dentro de su accionar se cuenta la labor gremial, a través de la defensa de los derechos de los productores ante las autoridades de gobierno y extranjeras, principalmente por medio de su vinculación con Fedefruta.

El Comité cuenta con diez empresas exportadoras adheridas: Agricom, Propal, Santa Cruz, Cabilfrut, Safex, Prima, Bendel Fruit, Vital Berry Marketing S.A., Trinidad Exports y La Serena Rosales. Las primeras cinco, por el volumen que manejan, ocupan un sillón directamente en el directorio del Comité. Un sexto integrante es elegido entre las cinco restantes, siendo el presidente de Bendel Fruit quien las representa en la actualidad.

Las 10 exportadoras de paltas adheridas a la organización, según las estadísticas de embarques de la temporada 2000/2001, representaron el 90,7% de las exportaciones de palta Hass. Además, en el Día de la Palta asisten cerca de 800 productores de paltas que se informan en detalle del destino de la inversión del aporte de 2 centavos de dólar por kilo exportado que realizan cada temporada y de los nuevos avances de la producción de paltas a nivel mundial.

En el caso de los productores, cuenta con un miembro de la IV Región (Enrique Lepeley C.), dos de la zona La Ligua/Cabildo (Juan Ruiz-Tagle I. y Alberto Piwonka Z.), dos de Quillota (Pedro Tomás Allende D. Y Walter Riegel), uno de la VI Región (Gonzalo Sánchez R.), y uno de la Región Metropolitana (Rodolfo Renz H.).

Con esto, el Comité de Productores y Exportadores de Paltas tiene una representación nacional para los dos sectores que integran su mesa directiva. Por tratarse de un Comité dependiente de Fedefruta, no tiene constitución legal, siendo la Federación la que le otorga toda la representación en las diferentes las materias, por tanto la asociatividad entre sus miembros es de carácter indefinido.



Página		
Número		

SECCIÓN 6: IMPACTOS ESPERADOS

- Mejoras en el manejo de paltas en Chile, especialmente en poda, riego, manejo de plagas y enfermedades y fertilización.
- Reducción de costos en labores de cosecha.
- Acceso, de al menos 800 productores, a la modernización del manejo de paltos.
- A través de las diversas charlas y encuentros a efectuar durante la visita del consultor, incentivar la incorporación de las tecnologías presentadas.

Programa de Consultores Calificados Ventanilla Abierta Formulario de Presentación

-	×	×	4	۳	•	
	ч	и	ø	۰		

FECHA	LUGAR (Institución/ Empresa/Productor)	ACTIVIDAD	OBJETIVO	N° y TIPO DE PARTICIPANTES	INFORMACIÓN A ENTREGAR
09/07/2002	Por definir	Día de campo en la zona de Quillota	Análisis en terreno de los distintos aspectos del manejo de paltos	Quilota	
10/07/2002	Por definir	Día de campo en la zona de Cabildo y Petorca	Análisis en terreno de los distintos aspectos del manejo de paltos	Cabildo y Petorca.	
11/06/2002	Centro de Eventos "El Eden", Quillota	Seminario de manejo moderno de platos	Conocer el desarrollo de la producción moderna de paltos en distintas partes del mundo.	800 productores de paltas y representantes de 10 exportadoras.	Apuntes del seminario
12/07/2002	Por definir	Día de campo en la Región Metropolitana	Análisis en terreno de los distintos aspectos del manejo de paltos	40 –50 productores de la Región Metropolitana.	

Programa de Consultores Calificados Ventanilla Abierta Formulario de Presentación



Página	
Número	

ÍTEM	COSTO UNITARIO	N° DE UNIDADES (CANTIDAD)	COSTO TOTAL	N° COTIZ
Pasajes aéreos internacionales	3.060.253	1 pasaje	3.060.253	ACIÓN 1
Pasajes aéreos nacionales				
Tasas de embarque	47.123		47.123	
Seguro de viaje	33.271		33.271	
Honorarios consultor (incluir retención de impuesto correspondiente)	4.026.000	10 días (considerando traslados)	4.026.000	
Gastos u honorarios intérprete	1.320.000	1 día de interpretes y equipos	1.320.000	2
Pasajes terrestres nacionales				
Arriendo vehículo				
Gastos bencina, peaje				
Alojamiento	215.364	4 días	215.364	3
Viático Alimentación y Movilización	260.000	4 días	260.000	
Difusión	818.929	1 aviso	818.929	4
Servicios de Terceros	767.000	1 arriendo de sala	767.000	5
Gasto emisión de pagaré	25.000	1 pagaré	25.000	
Gastos Generales	325.000	Considera gastos de convocatoria uso de fax, teléfono	325.000	
TOTAL	10.897.940		10.897.940	



Página	
Número	

ÍTEM	APORTE ENTIDAD RESPONSABLE	APORTE DIRECTO DE LOS PROPONENTES	APORTE OTRA PROCEDENCIA (ESPECIFICAR)	APORTE TOTAL DE CONTRAPARTE
Pasajes aéreos internacionales				
Pasajes aéreos nacionales				
Tasas de embarque				
Seguro de viaje				
Honorarios consultor (incluir retención de impuesto correspondiente)	4.026.000			4.026.000
Gastos u honorarios intérprete	1.320.000			1.320.000
Pasajes terrestres nacionales				
Arriendo vehículo				
Gastos bencina, peaje				
Alojamiento	215.364			215.364
Viático Alimentación y Movilización	260.000			260.000
Difusión	818.929			818.929
Servicios de Terceros	767.000			767.000
Gasto emisión de pagaré	25.000			25.000
Gastos Generales	325.000			325.000
TOTAL	7.757.293			7.757.293



Página	
Número	

ÍTEM	COSTO	APORTE PROPIO	APORTE SOLICITADO	Número de cotización adjunta (Anexo 5)
Pasajes aéreos internacionales	3.060.253		3.060.253	1
Pasajes aéreos nacionales				
Tasas de embarque	47.123		47.123	
Seguro de viaje	33.271		33.271	
Honorarios consultor (incluir retención de impuesto correspondiente)	4.026.000	4.026.000		
Gastos u honorarios intérprete	1.320.000	1.320.000		2
Pasajes terrestres nacionales				
Arriendo vehículo				
Gastos bencina, peaje Alojamiento	215.364	215.364		3
Viático Alimentación y Movilización	260.000	260.000		
Difusión	818.929	818.929		4
Servicios de Terceros	767.000	767.000		5
Gasto emisión de pagaré	25.000	25.000		
Gastos Generales	325.000	325.000		
TOTAL	10.897.940	7.757.293	3.140.647	