



FOLIO DE
BASES

0544

CÓDIGO
(uso interno)

C 00 - 1 -G131

1. ANTECEDENTES GENERALES DEL PROYECTO

NOMBRE DEL PROYECTO:

Conformación de una red computacional para mejorar la Gestión Empresarial predial y extrapredial de pequeños productores campesinos de la Sexta Región.

Línea Temática:

Gestión Agraria

Rubro:

Región(es) de Ejecución:

Sexta

Fecha de Inicio:

02/11/2000

DURACIÓN:

30 meses

Fecha de Término:

31/04/2003

AGENTE POSTULANTE: *Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Ltda.*

Nombre : *(COOPEUMO LTDA.)*

Dirección : *Sarmiento n° 10 Peumo*

RUT : *82.400.500-1*

Teléfono : *72 / 561596*

Fax: *72 / 561591*

AGENTES ASOCIADOS:

REPRESENTANTE LEGAL DEL AGENTE POSTULANTE:

Nombre: *Ricardo Danessi Espinoza*

Cargo en el agente postulante: *Administrador*

RUT:

Firma:

Dirección: *Sarmiento 10 Peumo*

Fono: *72 / 561596*

Fax: *72 / 561591*

COSTO TOTAL DEL PROYECTO

(Valores Reajustados)

:

\$

67.867.601

FINANCIAMIENTO SOLICITADO

(Valores Reajustados)

:

\$

31.631.103

46.6

%

APORTE DE CONTRAPARTE

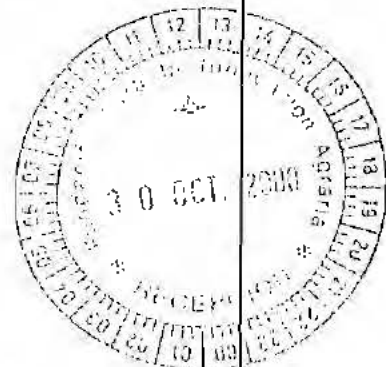
(Valores Reajustados)

:

\$

36.236.498

53.4





2. EQUIPO DE COORDINACIÓN Y EQUIPO TÉCNICO DEL PROYECTO

2.1. Equipo de coordinación del proyecto

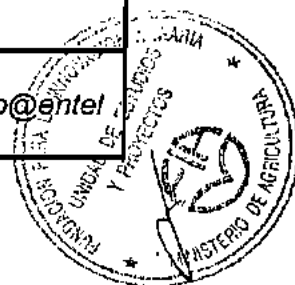
(presentar en Anexo A información solicitada sobre los Coordinadores)

COORDINADOR DEL PROYECTO

<i>Ricardo Danessi Espinoza</i>	RUT:	FIRMA
NOMBRE AGENTE: <i>COOPEUMO LTDA.</i>		DEDICACIÓN PROYECTO (%/año) <i>10</i>
CARGO ACTUAL <i>Administrador</i>		CASILLA <i>45 Peumo</i>
DIRECCIÓN <i>Sarmiento 10</i>		CIUDAD <i>Peumo</i>
FONO <i>72 / 561596</i>	FAX <i>72 / 561591</i>	E-MAIL <i>coopeumo@entel chile.net</i>

COORDINADOR ALTERNO DEL PROYECTO

<i>Juan Celis Vidal</i>	RUT	FIRMA
AGENTE <i>COOPEUMO LTDA.</i>		DEDICACIÓN PROYECTO %/AÑO <i>10</i>
CARGO ACTUAL <i>Jefe Equipo Técnico</i>		CASILLA <i>45 Peumo</i>
DIRECCIÓN <i>Sarmiento 10</i>		CIUDAD <i>Peumo</i>
FONO <i>72 / 561596</i>	FAX <i>72 / 561591</i>	EMAIL <i>coopeumo@entel chile.net</i>





2.2. Equipo Técnico del Proyecto

(presentar en Anexo A información solicitada sobre los miembros del equipo técnico)

Nombre Completo y Firma	RUT	Profesión	Especialidad	Función y Actividad en el Proyecto	Dedicación al Proyecto (%/año)
Ricardo Quiroz G.		Ingeniero Agrónomo	Economía Agraria y Comercialización	Jefe de Proyecto	100
Ricardo Danessi E.		Ingeniero Agrónomo	Economía Agraria Desarrollo Rural	Coordinador general	10
Juan Celis Vidal		Ingeniero Agrónomo	Frutales	Coordinador alterno	10
Patricio Montecinos		Técnico Agrícola	Hortofrutícola	Difusión de información y seguimiento.	30
Juan Luis Miranda		Técnico Agrícola	Hortalizas	Difusión de información y seguimiento.	30
Victor Gamboa C.		Técnico Agrícola	Hortalizas	Difusión de información y seguimiento.	30
Rodolfo Pemjean		Auditor y Programador	Computación	Asesoría Computacional	10
Angélica Maldonado		Secretaria	-	Abastecimiento información	30



3. BREVE RESUMEN DEL PROYECTO

(Completar esta sección al finalizar la formulación del Proyecto)

El Proyecto busca establecer una red computacional local entre los seis locales comerciales que posee Coopeumo y 5 productores directos, seleccionados entre los 437 socios por sus condiciones de liderazgo, apertura hacia la innovación y el cambio, y grado de influencia en la comunidad donde viven.

Se pretende que cada una de estas unidades se constituya en un "Polo de Gestión", poniendo a disposición de todos los participantes del Proyecto un equipamiento básico:

Un computador equipado con fax/modem, una impresora, una línea telefónica (salvo un local), y una conexión a Internet con correo electrónico.

La casa matriz de Coopeumo servirá como Polo Central de esta red, agrupando información de precios en distintos niveles, mercados, canales de comercialización, fletes, productos demandados, estándares de costos e ingresos por hectárea, rentabilidades de cultivos y plantaciones, líneas de crédito, subsidios del Estado, posibilidades de postular Proyectos, nuevas tecnologías, etc.

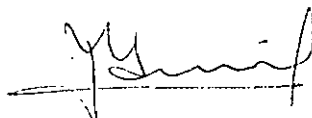
El Proyecto pretende elaborar dos tipos de software:

- *Uno de gestión intrapredial, que permita a los participantes aprender a llevar registros y desarrollar sus propios estándares prediales para los distintos cultivos.*

El contenido de este software es el siguiente:

- 1. Registro de Productores (Rut, nombre, parcela, hás., rubros, ubicación).*
- 2. Fichas Técnicas/Há. para los diferentes cultivos y plantaciones (Costos Directos x Há., Ingresos x Há., Margen Bruto x Há.). Esto permitirá elaborar ranking de rentabilidades.*
- 3. Registro de Rubros (listado de productores en cada rubro con sus hás.)*
- 4. Planificación anual anticipada del año agrícola.*
 - 4.1. Intenciones de siembra.*
 - 4.2. Presupuesto del Plan (Labores)/ Insumos (Epocas).*
 - 4.3. Simulaciones prediales combinando diferentes alternativas.*
- 5. Consolidados:*
 - 5.1. Por rubro (Ej. Trigo blanco)*
 - 5.2. Por producto (Ej. qq. cosecha)*
 - 5.3. Por insumo (Ej. Semilla)*
- 6. Listados de Precios por insumos*
- 7. Listados de Precios por jornadas.*

- *Otro software que incluya todos los costos relacionados al proceso de comercialización desde el predio hacia distintos mercados de destino: locales, regionales y mayoristas en Santiago. Se incluirán los costos de materiales de envase, carga, flete, derechos de entrada, comisiones, mermas, etc., que permita a los productores a partir de la información de precios en mercados mayoristas en Santiago, saber no sólo cuánto se está pagando sino cuándo conviene enviar sus producciones o cuándo es preferible vender en el predio o en un mercado local y a qué precio.*





Este software se manejará desde el Polo Central y se alimentará diariamente con los precios obtenidos en diferentes cultivos en nuestro Local Comercial en Lo Valledor. Se pretende informar a los agricultores los precios transados día a día en Santiago, los costos intermedios involucrados, y dar señales de que precio se debe pedir en el predio o si es preferible enviar el producto a Santiago para ser vendido en nuestro punto de venta.

El aspecto innovativo del proyecto no lo constituye tanto la creación de un software de gestión predial (pues ya hay varios), sino el hecho de que por vez primera, en una organización campesina que proporciona una variada gama de servicios técnico-productivos y de crédito a sus asociados, se intenta entregar en forma gradual y sistemática herramientas de gestión empresarial concretas y de fácil uso. Si los campesinos logran aprender a usar estas herramientas, creemos estar completando los requisitos para que un pequeño propietario campesino pueda pasar de ser sólo un buen productor a convertirse en un empresario exitoso en mercados abiertos y cambiantes.

Este "plan piloto" puede ser un ejemplo para el resto de los socios de la organización y también para otras organizaciones campesinas del país.



4. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA A RESOLVER

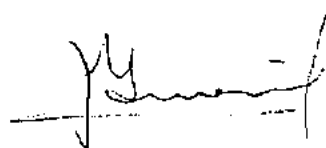
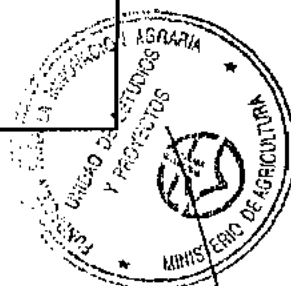
Con este Proyecto se pretende entregar un camino de solución a un problema endémico de la pequeña agricultura campesina: la carencia de conocimientos de Gestión Empresarial intra y extra predial.

La mayor parte de los componentes de la agricultura campesina han recibido durante los últimos 20 años una capacitación abundante en temas de transferencia de nuevas tecnologías y en aspectos directamente productivos, lo que ha hecho que se hayan aumentado significativamente los rendimientos y la calidad de los productos campesinos; pero ello no ha significado necesariamente aumentos en el resultado económico de las empresas campesinas.

Elementos de gestión como ser el conocimiento y manejo de los gastos prediales, de las rentabilidades de los diferentes cultivos, de las estimaciones de precios, el conocimiento de las alternativas de mercados para comercializar, etc. pueden ayudar significativamente en mejorar la gestión de la pequeña agricultura.

Por otro lado el Estado ha ido generando una serie de instrumentos de apoyo a la pequeña agricultura que muchas veces no llegan a ser conocidos por los campesinos.

El Proyecto pretende centralizar la información de las distintas instituciones relacionadas con el agro (INDAP, SAG, ODEPA, CORFO, FIA, INIA, FUCOA, SENCE, otros) y ponerlas a disposición de los usuarios potenciales.





5. ANTECEDENTES Y JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO

La implementación en nuestro país de una economía libre, abierta a los mercados internacionales, ha provocado que el sector agrícola chileno se encuentre con problemas serios de rentabilidad.

Esta competencia desigual con productores de otros países con mayor tecnología y con subsidios de sus gobiernos, ha llevado a la necesidad imperiosa no sólo de mejorar la tecnología y la productividad de los predios, sino también a ser cada vez más eficientes en el uso de los recursos, en la reducción de los costos y en la búsqueda constante de rubros más rentables.

Todos los elementos señalados constituyen aspectos de Gestión Empresarial que, normalmente es el punto débil en la agricultura campesina.

El presente Proyecto, a ser desarrollado en una zona de óptima calidad de recursos naturales, con tecnología aceptable y con buenos rendimientos, pretende atacar la mayor carencia de la pequeña agricultura: la gestión empresarial predial, para posibilitar que el campesino pueda defenderse en mejor forma de las limitaciones macroeconómicas que una economía abierta impone al sector de la pequeña agricultura campesina de nuestro país.





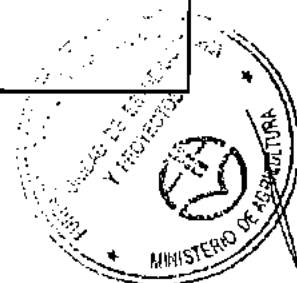
6. MARCO GENERAL DEL PROYECTO

El marco general en que se ubica este Proyecto es el proceso de modernización de la agricultura campesina propiciada por el Estado.

Nuestra organización en conjunto con INDAP, ha estado trabajando durante años a través de los Programas de Transferencia Tecnológica en el cambio de los rubros hacia aquellos más rentables, en tener mejores variedades, en el aumento de la productividad de los diferentes cultivos.

A pesar de haber aumentos significativos en los rendimientos, no siempre se ha logrado mejoras en la rentabilidad y en el resultado económico de los predios.

Se hace necesario a estas alturas, introducir variados elementos de Gestión Empresarial para lograr resultados de mayor impacto en la modernización de la agricultura campesina.





7. UBICACIÓN GEOGRÁFICA DEL PROYECTO

(Anexar además un plano o mapa de la ubicación del proyecto)

El Proyecto será desarrollado en la Sexta Región, Provincia de Cachapoal, comunas de Peumo, Pichidegua, Las Cabras y San Vicente de T.T.

Los polos de gestión de COOPEUMO serán 6 y estarán ubicados en cada Sucursal Pichidegua (3), Peumo (1), Las Cabras (1) y San Vicente(1).

Descripción de Locales

Local 1: Sarmiento N° 10, Peumo

Ubicado en la ciudad de Peumo, que se encuentra a 65 kms. al sur-poniente de Rancagua.

Este local constituirá el polo central del Proyecto, que centralizará y distribuirá información a los 20 polos restantes (5 otros locales y 15 productores directos).

Cuenta con un PC dedicado al Proyecto, conectado a Internet, con fax-módem y línea telefónica exclusiva.

También este local aporta un fax, fotocopiadora y scanner para las necesidades del Proyecto.

Existe una sala de capacitación equipada para 40 personas.

Local 2: San Vicente de T.T.

Ubicado en la ciudad de San Vicente de T.T., que se encuentra a 54 kms. al sur-poniente de Rancagua, capital de la VI Región.

Posee un computador donde será instalado el software de gestión, línea telefónica y fax.

El local comercial tiene una bodega que puede ser acondicionada como sala de reuniones para los cursos de capacitación.

Local 3: Santa Eugenia (La Cebada)

Ubicado en un sector rural del Valle de Cocalán, comuna de Las Cabras, a unos 26 kms.

Posee un computador y una bodega que se acondiciona como sala de capacitación. Aún no existe línea telefónica en el sector, lo que impide, por el momento la comunicación por fax y correo electrónico.

Local 4: Pichidegua

Ubicado en el pueblo de Pichidegua, que está a 20 kms. al poniente de Peumo y a alrededor de 85 kms. de Rancagua.

También tiene una bodega posible de acondicionar para cursos o charlas de capacitación.





Local 5: Pataguas Cerro

Ubicado en el sector de Pataguas Cerro, comuna de Pichidegua, a unos 28 kms. de Peumo y a poco más de 90 kms. de Rancagua.

Posee un computador, fax, línea telefónica. Existe una sala de capacitación con pizarra y sillas para 30 personas.

Local 6: San Roberto

Ubicado en el sector de San Roberto/Caleuche, comuna de Pichidegua, a unos 26 kms. de Peumo y 90 kms. de Rancagua.

Posee computador, impresora y línea telefónica directa.

Su bodega se presta para reuniones de capacitación.

Los 5 productores estarán distribuidos en las 4 comunas del Valle del río Cachapoal:

Peumo: 1

Pichidegua: 2

Las Cabras: 1

San Vicente T.T.: 1





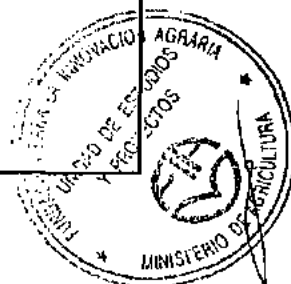
8. OBJETIVOS DEL PROYECTO

8.1. GENERAL:

Desarrollar una red de "polos de gestión", destinada a mejorar significativamente la calidad y cantidad de herramientas de manejo empresarial para pequeños agricultores campesinos del Valle del Cachapoal (VI Región).

8.2. ESPECÍFICOS:

- 1. Dotar de equipamiento computacional básico, de conexión a líneas telefónicas, Internet, y de un software de gestión predial, a "11 Polos de Gestión" (6 locales de COOPEUMO y 5 productores).*
- 2. Capacitar a los participantes en el manejo de su equipamiento y en el uso de registros prediales.*
- 3. Diseñar y establecer una estructura de comunicación que permita disponer periódicamente de información sobre factores externos a la empresa campesina (créditos, precios, mercados, tecnologías, subsidios, fletes, etc.).*
- 4. Capacitar a los participantes en el uso de herramientas de análisis de la información predial y extrapredial para la toma de decisiones.*
- 5. Ofrecer canales de comercialización alternativos para las producciones campesinas e informaciones oportunas de precios al productor desglosados según mercado de destino (elaboración de software de costos intermedios entre predio y mercados).*
- 6. Aumentar el resultado económico de los productores participantes.*



9. METODOLOGÍA Y PROCEDIMIENTOS

(Describir en detalle la metodología y procedimientos a utilizar en la ejecución del proyecto)

Se plantea desarrollar un Plan Piloto que pueda servir posteriormente como ejemplo para el resto de los socios y para otras organizaciones campesinas del país.

Postulamos la creación de 11 Polos de Gestión:

6 ubicados en las Sucursales de COOPEUMO y 5 asignados a productores individuales distribuidos en las cuatro comunas del Valle: Peumo (2), Pichidegua (5), Las Cabras (2) y San Vicente de T.T. (2), cada uno de estos Polos de Gestión contará con un computador personal con impresora, un software de gestión predial y conexión a Internet vía telefónica en todos los lugares, excepto en la sucursal La Cebada, donde aún no existe línea telefónica.

Existirá una base central (Peumo) que recopilará y distribuirá informaciones periódicas de precios, canales de comercialización, mercados, créditos, asistencia técnica, capacitación, legislación, subsidios del Estado, etc. El Jefe de Proyecto será el encargado de recopilar y distribuir a todos los Polos esta información extrapredial obtenida desde bases nacionales o desde Internet.

El Proyecto se plantea a 30 meses, al cabo de los cuales los 11 Polos de Gestión deberán estar funcionando a plenitud e irradiando información hacia otros pequeños propietarios alrededor de sus predios. Estos Polos deberán constituirse en centros de información y consulta para el resto de los agricultores, quienes contarán con material por escrito y con la información que le proporcionarán los Técnicos de terreno en sus visitas mensuales.

Durante el primer semestre, los Polos de Gestión irán recibiendo capacitación para el uso y manejo de sus equipos y programas computacionales, asimismo como en el uso de Internet y del correo electrónico.

Al mismo tiempo se diseñará un software de gestión predial y que será instalado en cada uno de los 11 polos de gestión.

El software de precios y mercados será instalado en el Polo Central, desde donde se emitirá información hacia los 10 polos restantes.

Los Polos de Gestión de productores comenzarán utilizando información de estándares por hectárea que posee COOPEUMO para los distintos cultivos de la zona, para luego ir elaborando gradualmente fichas de cultivo prediales y sectoriales, de acuerdo a su propia realidad local.

Las informaciones extra prediales (mercados, precios, canales de comercialización, demandas, legislación, etc.), empezarán a ser enviadas desde la base central apenas el equipamiento de los productores esté instalado con una periodicidad semanal.

Al cabo del primer año se pretende que los Polos de Gestión estén todos comunicados entre sí y recibiendo desde el Polo Central (Peumo), las informaciones al menos una vez por semana.





Durante el año 2 seguirá la capacitación a los usuarios en herramientas de análisis para el uso de la información recibida y en el llenado de registros prediales.

Al término del año 2 se espera poder generar estándares propios de cada productor para distintos rubros.

Durante los últimos 6 meses, se pretende poder realizar simulaciones prediales previas a la toma de decisión sobre qué cultivos sembrar o plantar, en base a los estándares prediales elaborados y a las estimaciones de rentabilidad de cada rubro proporcionada por COOPEUMO.

En el transcurso del proyecto se realizará la capacitación en el uso y manejo de equipos, software e información recibida.

Se pretende que durante el Proyecto se inicie un proceso de irradiación de la información que maneja cada Polo de Gestión hacia otros pequeños agricultores cercanos.

Esto será complementado con charlas grupales de intercambio de experiencias entre los participantes en el Proyecto con miras a una futura masificación de los beneficios.

La capacitación a los operadores de los Polos de Gestión (encargados de Locales Coopeumo y productores líderes en su sector), se realizará vía cursos (1 por año) y visitas mensuales de los técnicos de terreno durante todo el desarrollo del Proyecto.

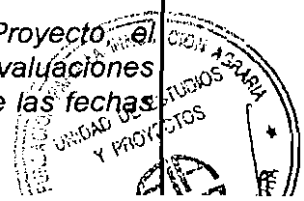
El rol de los técnicos de terreno consiste en apoyar el manejo de la información recibida para la toma de decisiones a nivel predial y la asesoría permanente a cada productor y encargado de local en el correcto llenado de las Fichas de Registro por rubros para la elaboración de estándares por sector.

Los técnicos de terreno además, serán el enlace para irradiar la información que distribuya semanalmente el Polo Central hacia el resto de los agricultores de COOPEUMO, a través de la visita mensual que ellos realizan. También se invitará al resto de los socios que se acerquen a los locales a solicitar la información que requieran.

En el único caso (Local La Cebada) que no cuenta aún con línea telefónica, el técnico del sector llevará y traerá hacia Peumo la información vía disquete y fotocopias.

Se contará con asesoría externa en el tema computacional y en el uso y manejo de los software de gestión y precios. Este profesional será Rodolfo Pemjean, quién elaborará los software de gestión y precios, supervisará su instalación en los 11 Polos, y capacitará a los usuarios para el correcto manejo de ellos. El consultor computacional hará un seguimiento mensual del Proyecto los primeros dos años, apoyando al Jefe del Proyecto.

El seguimiento y Evaluación del Proyecto será realizado por el Jefe de Proyecto, el Coordinador General y el Coordinador Alterno. El seguimiento consistirá en Evaluaciones parciales mensuales del cumplimiento de las actividades proyectadas dentro de las fechas propuestas.





Se plantea, además realizar mediciones al término de cada año agrícola:

Año 2000/2001, medición entre Junio y Agosto del 2001

Año 2001/2002, medición entre Junio y Agosto del 2002

Año 2002/2003, medición entre Marzo y Abril del 2003.

En estas evaluaciones anuales se medirá:

- *Variación del Margen Bruto de cada uno de los Productores bajo Proyecto*
- *Incorporación de nuevos cultivos o plantaciones en los Planes de Explotación*
- *Variación de rendimientos por Há. (análisis comparativo con los rendimientos promedio de la zona)*
- *Variación en los precios recibidos*
- *Variación en los Costos por Há.(análisis de sus componentes)*
- *Cambios en los canales de comercialización y en los sistemas de ventas de los productores*
- *Cantidad de registros prediales completos por año*
- *Número de otros agricultores que utilizan cada Polo de Gestión*
- *Número de demandas hacia el Polo Local o Central recibidas durante el año*
- *Otros indicadores a determinar*

Desde el inicio del Proyecto cada Polo llevará un registro detallado de las consultas recibidas y de la información que se va entregando.



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO (adjuntar Carta Gantt mensual para la totalidad del proyecto)

AÑO 2000

[illegible]

A handwritten signature in black ink, appearing to read "J. H. [unclear]", written over a horizontal line.





10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO (adjuntar Carta Gantt mensual)

AÑO 2001

Objetivo especif. N°	Actividad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
1	1.4	Instalación de software de Gestión predial en los 11 Polos.	02/01/01	31/01/01
	1.5	Pruebas de comunicación vía e-mail, disquetes, fax, entre los 11 Polos de Gestión.	05/02/01	28/02/01
2	2.1	Primer Curso de computación básica y uso de Internet a los participantes. (curso 1)	02/01/01	31/01/01
	2.2	Capacitación inicial en el llenado de registros intra prediales. (curso 2)	01/03/01	30/04/01
	2.3	Seguimiento para el correcto llenado de las bases de datos prediales.	02/05/01	31/12/01
3	3.1	Formar base de datos de cultivos y plantaciones de la zona.	05/02/01	30/04/01
	3.2	Establecer rutina semanal de informativo enviado desde Polo Central.	01/03/01	31/12/01
	3.3	Construir una red de informaciones externas que alimente el Polo Central	01/03/01	31/05/01
	3.4	Organizar un sistema de retroalimentación con las demandas de los productores al Proyecto.	02/05/01	31/12/01
4	4.1	Socializar estándares de cultivos y plantaciones de la zona.	01/03/01	30/04/01
	4.2	Analizar diferencias de rentabilidad entre alternativas de producción.	01/03/01	31/12/01
	4.3.	Ofrecer información (vs. riesgos) de créditos y costos para Proyectos de Inversión (frutales, riego, etc.)	01/03/01	31/12/01
	4.4	Entregar información de las líneas de apoyo y subsidios del Estado.	01/03/01	31/12/01
5	5.1.	Establecer enlace directo con PROFO frutícola: packing, canales, precios, demandas.	01/03/01	31/12/01
	5.2	Elaborar en conjunto con PROFO software de costos intermedios entre predio y mercados para distintos productos	01/03/01	31/05/01
	5.3	Entregar información de precios por rubros en distintos mercados.	01/03/01	31/12/01
	5.4.	Ofrecer posibilidades de exportación de ciertos rubros.	01/03/01	31/12/01
	5.5.	Ofrecer información de rubros alternativos que demanda el mercado.	01/03/01	31/12/01
6	6.2	Medir resultado económico de los 5 predios al término de cada año agrícola	01/04/01	30/06/01



10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO (adjuntar Carta Gantt mensual para la totalidad del proyecto)

AÑO 2002

Objetivo especif. N°	Actividad N°	Descripción	Fecha Inicio	Fecha Término
2	2.2.	Capacitación en el llenado de registros intraprediales (curso 3).	01/05/02	31/05/02
	2.3.	Seguimiento para el correcto llenado de las bases de datos prediales.	02/01/02	31/12/02
3	3.2.	Rutina semanal de informativo enviado desde Polo Central.	02/01/02	31/12/02
	3.4.	Retroalimentación con demandas de información de los productores.	02/01/02	31/12/02
4	4.2.	Analizar diferencias de rentabilidad entre alternativas de producción.	02/01/02	31/12/02
	4.3.	Ofrecer información (vs. riesgos) de créditos y costos para Proyectos de Inversión (frutales, riego, etc.).	02/01/02	31/12/02
	4.4.	Entregar información de las líneas de apoyo y subsidios del Estado.	02/01/02	31/12/02
5	5.3.	Entregar información de precios por rubros en distintos mercados.	02/01/02	31/12/02
	5.4.	Ofrecer posibilidades de exportación en ciertos rubros.	02/01/02	31/12/02
	5.5.	Ofrecer información de rubros alternativos que demanda el mercado.	02/01/02	31/12/02
6	6.2.	Medir resultado económico de los 15 predios.	01/04/02	30/06/02

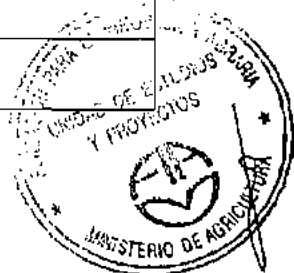


10. ACTIVIDADES DEL PROYECTO (adjuntar Carta Gantt mensual para la totalidad del proyecto)

AÑO 2003

[illegible]

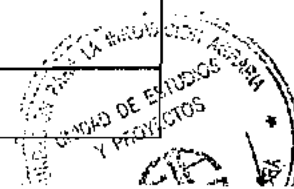
[Handwritten signature]





Número 20

AÑO 2004

[illegible]

11. RESULTADOS ESPERADOS E INDICADORES

11.1 Resultados esperados por objetivo

Obj. Esp. Nº	Resultado	Indicador	Meta Final	Parcial	
				Meta	Plazo
1	1.1. 6 Polos de Gestión de COOPEUMO equipados con: computador, impresora, software de Gestión y conexión telefónica a Internet (1)	Nº de Polos completos.	6	6	31/01/01
	1.2. 5 Polos de Gestión de productores equipados con: computador, impresora, software de Gestión y conexión a Internet con correo electrónico (5)	Nº de Polos completos	5	5	31/01/01
2	2.1. 11 operadores capacitados en el manejo de hardware.	Nº de Polos capacitados	11	11	31/12/00
	2.2. 11 Operadores capacitados en el uso de Internet y correo electrónico	Nº de Polos capacitados	11	11	31/01/01
	2.3. 11 Operadores capacitados en el uso de Registros Prediales	Nº de Polos Capacitados	11	11	31/12/01
3	3.1. sistema de comunicación entre los 11 Polos de Gestión estructurado en base a 1 Polo Central que obtiene y procesa información y los distribuye a los otros 10.	Comunicación entre los 11 Polos funcionando	11	11	31/12/01
4	4.1. 11 Operadores capacitados para tomar decisiones productivas con información de rentabilidades, costos, precios y mercados.	Nº Polos capaces de analizar información.	11	6 11	30/04/01 30/04/02
5	5.1. Manejo periódico de canales de comercialización posibles y precios de los productos.	Nº de Polos recibiendo la información.	11	6 11	30/04/01 30/08/01
	5.2. Entrega de información de precios de destino y precios locales a cobrar. (software de precios)	Nº de Polos con información.	11	6 11	30/08/01 31/12/01
6	Incremento de un 30% real en el Resultado Económico promedio de los 5 productores participantes.	Comparación de márgenes brutos prediales.	+ 30% real	+10 +20 +30	30/06/01 30/06/02 30/04/03



11.2 Resultados esperados por actividad.

Obj. Esp. Nº	Activid. Nº	Resultado	Indicador	Meta Final	Parcial	
					Meta	Plazo
1	1.1.	Completar la selección	Nº de productores	5 productores líderes	5	30/11/00
	1.2.	Todos los Polos de Gestión equipados	Nº de polos completos	11 polos equipados	11	29/12/00
	1.3.	Software de Gestión predial	Disquetes o CD hecho	Disquetes o CD probado	1 disquete o CD	29/12/00
	1.4.	Software instalados	Nº de software instalados	11	11	31/01/01
	1.5.	Polos de Gestión comunicados	Nº de polos comunicados	11	11	28/02/01
2	2.1.	Curso de computación e Internet	Curso efectuado	1	1	31/01/01
	2.2.	Curso de uso de registros	Curso efectuado	1	1	30/04/01
	2.3.	Productores capacitados en uso de registros	Nº de Polos capacitados	11 Polos capacitados	11	31/12/01
3	3.1.	Base de datos completa	% de fichas completas	100% de fichas de cultivos y plantaciones	50% 100%	15/03/01 30/04/01
	3.2.	Envío semanal de información a los Polos	Nº de informadores externos	11	6 8 11	31/05/01 30/07/01 31/12/01
	3.3.	Red de informadores constituida	Nº de informadores	11	8 11	30/07/01 31/10/01
	3.4.	Sistema de retroalimentación funcionando	Nº de productores comunicados con polo central	11	8 11	30/09/01 31/12/01





4	4.1.	Estándares de cultivo y plantaciones iniciales repartidas.	Nº de Polos con estándares.	11	11	30/04/01
	4.2.	Polos dotados de ranking de Rentabilidad anual.	Nº de Polos con Ranking	11 por año	11 11 11	31/07/01 31/07/02 30/04/03
	4.3.	Listado de créditos y tasas para Proyectos de inversión.	Listado anual	1 por año	1 1 1	31/07/01 31/07/02 30/04/03
	4.4.	Informe con líneas de apoyo y subsidios del Estado.	Nº de informes.	15	7 13 15	31/12/01 31/12/02 30/04/03
5	5.1.	Recibir informes periódicos del PROFO con precios, canales, demandas y servicios de packing y frío.	Nº de informes.	10	5 10	31/01/02 30/04/03
	5.2.	Software de costos y precios elaborado.	1 software	1	1	31/05/01
	5.3.	Boletines mensuales de precios en distintos mercados	Nº de Boletines.	30	12 24 30	31/10/01 31/10/02 30/04/03
	5.4.	Demandas concretas de productos a exportar.	Nº de demandas	3	1 2 3	31/10/01 31/10/02 30/04/03
	5.5.	Listado de productos alternativos con demanda.	Nº de nuevos productos demandados	3	1 2 3	31/10/01 31/10/02 31/04/03
6	6.1.	Resultado Económico inicial de los 5 productores.	Márgenes brutos prediales.	5	5	30/11/00
	6.2.	Resultado Económico anual de los 5 productores. (*)	Incremento Margen Bruto anual	Incremento 30%	10 20 30	31/08/01 31/08/02 30/04/03

(*) Incluye medición de rendimientos, precios, costos, canales de comercialización, nº de registros, Nº de demandas y Nº de otros agricultores.



CARTA GANTT MENSUAL

		2 0 0 0				2 0 0 1												2 0 0 2												2 0 0 3			
OBJ. ESP.	ACT.	N	D	E	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	E	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	E	F	M	A		
1	1.1.	X	X																														
	1.2.	X	X																														
	1.3.	X	X																														
	1.4.			X																													
	1.5.				X																												
2	2.1.			X																													
	2.2.			X			X													X													
	2.3.							X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
3	3.1.				X	X	X																										
	3.2.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
	3.3.					X	X	X																									
	3.4.							X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
4	4.1.					X	X																										
	4.2.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
	4.3.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
	4.4.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
5	5.1.					X	X	X	X	X	X	X	X	X																			
	5.2.					X	X	X																									
	5.3.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
	5.4.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
	5.5.					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X		
6	6.1.	X	X																														
	6.2.						X	X	X									X	X	X										X	X		



12. IMPACTO DEL PROYECTO

12.1. Económico

El Proyecto pretende tener un impacto significativo en el Resultado económico de los predios de los productores.

Se plantea un incremento del 30% en el margen bruto de los productores al cabo de los 30 meses de Proyecto. Se plantean incrementos de rentabilidad de 10% anuales.

Se irán realizando mediciones al término de cada año agrícola comparando los resultados con el punto 0 medido al inicio del Proyecto.

12.2. Social

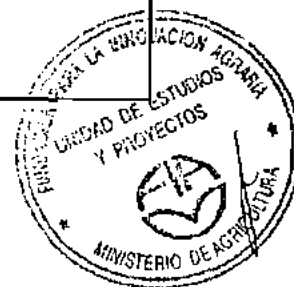
Al ser planteado como "plan piloto", se pretende que el Proyecto tenga un efecto de irradiación hacia otros pequeños productores de las comunidades campesinas involucradas.

El mayor impacto social que puede lograr el Proyecto es que la Gestión Empresarial sea considerada como una carencia y como una necesidad por la pequeña agricultura campesina.

12.3. Otros (legal, gestión, administración, organizacionales, etc.)

A nivel de la organización, la eventualidad de un Proyecto exitoso abre un camino importante para el resto de los 437 socios de COOPEUMO, vislumbrando la posibilidad de aminorar los efectos de la baja rentabilidad de la agricultura campesina.

Importante en la pequeña agricultura es el efecto imitación de lo realizado por personas de sus propias comunidades. Esperamos con el proyecto romper con el "miedo" a nuevas tecnologías como la computación e Internet, y demostrar que están al alcance de cualquiera para mejorar su gestión predial.





13. EFECTOS AMBIENTALES

13.1. Descripción (tipo de efecto y grado)

El Proyecto no es directamente productivo sino de herramientas de Gestión Empresarial por lo que su implementación no trae efectos sobre el medio ambiente.

13.2. Acciones propuestas

13.3. Sistemas de seguimiento (efecto e indicadores)



[Handwritten signature]

14. COSTOS TOTALES DEL PROYECTO: CUADRO RESUMEN

(resultado de la sumatoria de los cuadros 15.1 y 15.3)

Ítem de Gasto	AÑO (2000)	AÑO (2001)	AÑO (2002)	AÑO (2003)	AÑO ()	TOTAL
1. Recursos Humanos						
1.1. Profesionales	1.882.084	11.744.204	12.213.972	4.234.177		30.074.437
1.2. Técnicos	846.356	5.281.261	5.492.512	1.904.071		13.524.200
1.3. Consultores	250.000	1.560.000	1.352.000			3.162.000
1.4. Administrativos	178.550	1.114.152	1.158.718	401.689		2.853.109
2. Equipamiento						
2.1. Adquisición equipos						
2.1.1. Equipos computacionales	380.000					
5 Impresoras	200.000					580.000
2.2. Valorización uso equipos						
2.2.1. Uso equipos computacionales (11)	280.000	1.747.200	1.817.088	629.924		4.474.212
2.3. Arriendo equipos						
Conexiones a Internet (6)	54.000	336.960	350.438	121.485		862.883
4. Movilización, viáticos						
4.1. Viáticos nacionales	56.000	349.440	363.418	125.985		894.843
4.3. Arriendo vehículos	270.000	1.684.400	1.752.192	607.427		4.314.019
6. Servicio de Terceros						
6.1. Diseño de 2 software	450.000					450.000



[Handwritten signature]



7. Difusión						
7.3. Cursos de Capacitación		350.000 364.000	378.560			1.092.560
Reuniones de coordinación		100.000	104.000	108.160		312.160
8. Gastos Generales						
8.1. Consumos Básicos						
Uso teléfonos (11)	330.000	2.059.200	2.141.568	742.410		5.273.178
TOTAL	5.176.990	26.690.817	27.124.466	8.875.328		67.867.601

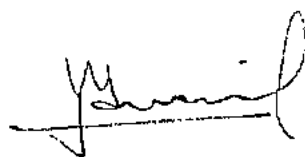


15. FINANCIAMIENTO DEL PROYECTO

15.1. Aportes de contraparte: Cuadro Resumen (utilizar valores reajustados por año según índice anual)

Si hay más de una institución que aporta fondos de contraparte se deben presentar los valores en cuadros separados para cada agente

Ítem de Gasto	AÑO (2000)	AÑO (2001)	AÑO (2002)	AÑO (2003)	AÑO ()	TOTAL
1. Recursos Humanos						
1.1. Profesionales	482.084	3.008.204	3.128.532	1.084.558		7.703.378
1.2. Técnicos	846.356	5.281.261	5.492.512	1.904.071		13.524.200
1.3. Consultores	125.000	780.000	676.000			1.581.000
1.6. Administrativos	178.550	1.114.152	1.158.718	401.689		2.853.109
2. Equipamiento						
2.1. Adquisición equipos						
2.1.1. Equipos computacionales	380.000					380.000
2.2. Valorización uso equipos.						
2.2.1. Uso equipos computacionales	280.000	1.747.200	1.817.088	629.924		4.474.212
4. Movilización, viáticos						
4.1. Viáticos Técnicos	28.000	174.720	181.709	62.992		447.421
8. Gastos Generales						
8.1. Consumos Básicos						
Uso líneas telefónicas (11)	330.000	2.059.200	2.141.568	742.410		5.273.178
TOTAL	2.649.990	14.164.737	14.596.127	4.825.644		36.236.498



15.2. Aportes de contraparte: criterios y métodos de valoración

Detallar los criterios utilizados y la justificación para el presupuesto por ítem y por año, indicando los valores unitarios utilizados y el número de unidades por concepto.

(para cada uno de los ítems de gasto se deberán especificar los criterios y metodología de valoración utilizada)

Recursos humanos:

Los Profesionales del Proyecto y su dedicación son:

- Ricardo Danessi Espinoza, Ing. Agrónomo con 10% de su tiempo. (\$ 153.683/mes)
 - Juan Celis Vidal, Ingeniero Agrónomo, con 10% de su tiempo. (\$ 87.359/mes)
- Total por mes profesionales al inicio: \$ 241.042 (anualmente se reajusta un 4%)**

Los Técnicos de terreno que tendrán la misión de proporcionar información y capacitación a los productores serán:

- Patricio Montecinos F., Técnico Agrícola con 25% de tiempo (\$ 131.869)
- Juan Luis Miranda C., Técnico Agrícola con 15% de tiempo (\$ 85.271)
- Víctor Gamboa C., Técnico Agrícola con 35% de tiempo (\$ 206.038)

Dedicación de un 25% promedio de los Técnicos.

Total por mes Técnicos al inicio: \$ 423.178

El Asesor Externo será el Auditor y Programador Sr. Rodolfo Pemjean. Se financiará un 50% de su costo mensual de \$ 125.000 (\$ 62.500)

El apoyo administrativo al Proyecto lo proporcionará la Srta. Angélica Maldonado O., Secretaria encargada de las comunicaciones e informaciones desde el Polo Central al resto de los Polos de Gestión. (Dedicación de un 30% y \$ 89.275/mes).

Equipamiento:

Se considera la adquisición de un PC y una impresora para ser dedicados exclusivamente al Proyecto en el Polo Central de Peumo.

Para el uso de equipos se utiliza el concepto de arriendo de equipos (11PC y 11 impresoras), asumiendo que en el transcurso del Proyecto, 30 meses, se deprecian completamente. (\$ 140.000/mes).

Viáticos nacionales:

Se usa un valor de \$2.800 x visita x 5 productores (\$ 14.000 / mes)

Consumos Básicos

Se considera el gasto de 11 líneas telefónicas a disposición del Proyecto (teléfono, e-mail), a un valor de \$ 15.000 mensuales (\$ 165.000 por mes).



15.3. Financiamiento Solicitado a FIA: Cuadro Resumen
(utilizar valores reajustados por año según índice anual)

(desglosado por ítem y por año)

Ítem de Gasto	AÑO (2000)	AÑO (2001)	AÑO (2002)	AÑO (2003)	AÑO ()	TOTAL
1. Recursos Humanos						
1.1. Profesionales	1.400.000	8.736.000	9.085.440	3.149.619		22.371.059
1.3. Consultores	125.000	780.000	676.000	.		1.581.000
2. Equipamiento						
2.1.1. Adquisición impresoras	200.000					200.000
2.3.1. Conexiones a Internet (6)	54.000	336.960	350.438	121.485		862.883
4. Movilización / viáticos						
4.1. Viáticos Jefe Proyecto	28.000	174.720	181.709	62.993		447.422
4.3. Arriendo vehículos	270.000	1.684.400	1.752.192	607.427		4.314.019
6. Servicio de Terceros						
6.1. Diseño de 2 software	450.000					450.000
7. Difusión						
7.3. Cursos de Capacitación (3)		350.000 364.000	378.560			1.092.560
Reuniones de coordinación		100.000	104.000	108.160		312.160
TOTAL	2.527.000	12.526.080	12.528.339	4.049.684		31.631.103



15.4. Financiamiento solicitado a FIA: criterios y métodos de valoración

Detallar los criterios utilizados y la justificación para el presupuesto por ítem y por año, indicando los valores unitarios utilizados y el número de unidades por concepto.

(para cada uno de los ítems de gasto se deberán especificar los criterios y metodología de valoración utilizada)

1. Recursos Humanos

1.1. **Profesionales:** Se contratará un Jefe de Proyecto con dedicación exclusiva, Ingeniero Agrónomo con especialidad en Economía Agraria y Comercialización, con manejo de Computación e Internet (\$ 700.000/mes brutos).

1.3. **Consultores:** El Consultor externo Rodolfo Pernjean realizará al menos 1 visita mensual al Proyecto recorriendo 5 ó 6 Polos de Gestión cada mes. Se financia el 50% de este gasto (\$ 62.500/mes).

2.1.1. **Adquisición Equipos:** Se considera la adquisición de 5 Impresoras a \$ 40.000 c/u para los productores.

2.3.1. **Conexiones a Internet:** Se considera la conexión a Internet de 6 equipos (1 Base Central y 5 productores) en sistema de conexión ilimitada nacional con ENTEL (Plan Correo) (\$ 4.500/mes cada una), total \$ 27.000/mes.

4.1. **Viáticos Jefe Técnico:** Se considera 1 visita cada 2 meses a los 10 Polos Externos, 5 visitas mensuales por \$ 2.800 cada una = \$ 14.000/mes.

4.3. **Uso de vehículos:** Se considera el pago de 1 vehículo al 20% de su tiempo para el Jefe de Proyecto, Sub-total: \$ 30.000/mes.
3 camionetas a un 25% promedio de su tiempo para los 3 Técnicos a \$ 35.000/mes cada uno, Sub-total \$ 105.000/mes. Total uso vehículos: \$ 135.000/mes.

6.1. **Diseño de 2 Software:** Se considera el diseño e instalación en los 11 Polos del Software de Gestión Predial y el diseño e instalación en el Polo Central del Software de precios y mercados. TOTAL: \$ 450.000.

7.3. Se plantea un Curso de Capacitación anual en Internet y correo electrónico (1) y uso de Registros prediales y uso del Software (2) (\$ 350.000 c/u).

Además se plantea la realización de 1 reunión anual de coordinación e intercambio de experiencias entre los 11 operadores de los Polos de Gestión (\$ 100.000 c/u).





16. ANÁLISIS ECONÓMICO DEL PROYECTO

16.1. Criterios y supuestos utilizados en el análisis

Indicar criterios y supuestos utilizados en el cálculo de ingresos (entradas) y costos (salidas) del proyecto

Por el hecho de ser un Proyecto que busca provocar un efecto de irradiación sobre muchos pequeños agricultores, se ha optado trabajar con 5 productores de COOPEUMO que se destaquen por sus condiciones de liderazgo, apertura a la innovación tecnológica y ascendencia dentro de su comunidad. Estos 5 productores se caracterizan por estar dispersos geográficamente dentro del radio de acción de la Cooperativa, poseer distintos tamaños de explotación (desde 0,081 Há. hasta 37 Há.) y abarcar rubros bastante diversos. Además, los 5 cuentan con computador y línea telefónica en sus casas.

El Proyecto pretende lograr mejoras cualitativas en las herramientas de Gestión Empresarial de los agricultores, lo que debiera reflejarse en el Resultado Económico de sus explotaciones. Se plantea un cálculo de entradas, salidas, beneficios netos y VAN, comparando el punto 0 sin proyecto y una estimación de resultado al cabo de los 30 meses de ejecución del mismo, para cada uno de los 5 productores y para los 5 en conjunto.

Para el cálculo de Ingresos y Costos de la situación sin Proyecto, se consideró para el año 1 la actual situación del plan de Explotación de los 5 productores, planteando para los años siguientes el incremento de Ingresos y Costos de sólo la inflación (4% anual).

En el cálculo de Ingresos y Costos con Proyecto, a partir de la situación actual, se va aumentando anualmente las entradas y salidas un 10% real (sobre inflación).

Se plantea realizar evaluaciones anuales de resultado económico de los 5 agricultores participantes.





16.2. Flujo de Fondos del Proyecto e Indicadores de Rentabilidad
(calcular el VAN y la TIR dependiendo del tipo de proyecto)

I. PROYECCIÓN SITUACIÓN SIN PROYECTO

(Miles de \$)

ITEM	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. ENTRADAS						
<i>Brutas Totales</i>						
1.1. R.E.A.	5.045	5.247	5.457	5.675	5.902	
1.2. O.R.J.	47.918	49.835	51.828	53.901	56.057	
1.3. M.M.Y.	1.000	1.040	1.082	1.125	1.170	
1.4. J.M.Q.	13.504	14.045	14.606	15.190	15.798	
1.5. R.C.M.	16.600	17.264	17.955	18.673	19.420	
Subtotal Entradas	84.067	87.431	90.928	94.564	98.347	
2. SALIDAS						
2.1. Inversiones						
2.2. Gastos de Operación						
2.2.1. R.E.A.	3.300	3.432	3.569	3.712	3.861	
2.2.2. O.R.J.	30.177	31.384	32.639	33.945	35.303	
2.2.3. M.M.Y.	600	624	649	675	702	
2.2.4. J.M.Q.	14.056	14.618	15.203	15.811	16.444	
2.2.5. R.C.M.	15.271	15.882	16.517	17.178	17.865	
2.3. Otros						
Subtotal Salidas	63.404	65.940	68.577	71.321	74.175	
3. BENEFICIOS NETOS						
TOTALES (1-2)	20.663	21.491	22.351	23.243	24.172	
VAN (12%)	89.575					
TIR						

[Firma manuscrita]





II. PROYECCIÓN SITUACIÓN CON PROYECTO						
ITEM	(Miles de \$)					
	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. ENTRADAS						
<i>Brutas Totales</i>						
1.1. R.E.A.	5.550	6.349	7.263	8.309	9.506	
1.2. O.R.J.	52.710	60.300	68.983	78.917	90.281	
1.3. M.M.Y.	1.100	1.258	1.440	1.647	1.884	
1.4. J.M.Q.	14.854	16.993	19.440	22.239	25.442	
1.5. R.C.M.	18.260	20.889	23.898	27.339	31.276	
Subtotal Entradas	92.474	105.789	121.024	138.451	158.389	
2. SALIDAS						
2.1. Inversiones						
2.2. Gastos de Operación						
2.2.1. R.E.A.	3.630	4.153	4.751	5.435	6.217	
2.2.2. O.R.J.	33.195	37.975	43.443	49.699	56.856	
2.2.3. M.M.Y.	660	755	864	988	1.130	
2.2.4. J.M.Q.	15.462	17.688	20.236	23.150	26.483	
2.2.5. R.C.M.	16.798	19.217	21.984	25.150	28.771	
2.3. Otros						
Subtotal Salidas	69.745	79.788	91.278	104.422	119.457	
3. BENEFICIOS NETOS TOTALES (1-2)	22.729	26.001	29.746	34.029	38.932	
VAN (12 %)	118.621					
TIR						

[Handwritten signature]





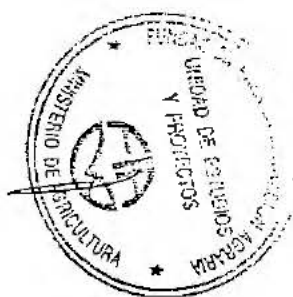
III. FLUJO DE FONDOS DEL PROYECTO						
ITEM	(Miles de \$)					
	AÑOS DE LA PROYECCIÓN					
	1	2	3	4	5	6
1. SUBTOTAL ENTRADAS SIN PROYECTO	84.067	87.431	90.929	94.564	98.347	
2. SUBTOTAL ENTRADAS CON PROYECTO	92.474	105.789	121.024	138.451	158.389	
3. ENTRADAS TOTALES (2-1)	8.407	18.358	30.095	43.887	60.042	
4. SUBTOTAL SALIDAS SIN PROYECTO	63.404	65.940	68.577	71.321	74.175	
5. SUBTOTAL SALIDAS CON PROYECTO	69.745	79.788	91.278	104.422	119.457	
6. SALIDAS TOTALES (5-4)	6.341	13.848	22.701	33.101	45.282	
7. BENEFICIOS NETOS INCREMENTALES DEL PROYECTO (3-6)	2.066	4.510	7.394	10.786	14.760	
8. BENEFICIOS NETOS TOTALES CON PROYECTO (2-5)	22.729	26.001	29.746	34.029	38.932	
9. BENEFICIOS NETOS TOTALES CON PROYECTO DESPUÉS DEL IMPUESTO						
VAN (12%)	118.621					
TIR						

Al cabo de 5 años de Proyecto, los 5 agricultores en conjunto lograrían un Beneficio Neto total de \$ 38.932.000, y pasarían de un Valor Actual Neto de \$ 89.575.000 a otro de \$ 118.621.000.



PLANES DE EXPLOTACIÓN 1999-2000
(5 Productores)

RUBROS	HAS.	RINDE/HA.	PRODUCCIÓN TOTAL	PRECIO UNITARIO	ENTRADA BRUTA TOTAL	COSTO/HA.	COSTO TOTAL	MARGEN BRUTO TOTAL
1. R.E.A.								
Zapallo Italiano	2.5	200 kgs.	500 kgs.	6.250	3.125.000	720.000	1.800.00	1.325.000
Naranjos	5.0	4.800 kgs.	24.000 kgs.	80	1.920.000	300.000	1.500.000	420.000
SUB-TOTAL	7.5				5.045.000		3.300.000	1.745.000
2. O.R.J.								
Trigo Blanco	6	60 qq.	360 qq.	8.700	3.132.000	305.000	1.830.000	1302.000
Trigo Candeal	12	45 qq.	540 qq.	9.100	4.914.000	321.735	3.860.820	1.053.180
Melón c/mulch	4	19.000 unid.	76.000 unid.	100	7.600.000	1.400.000	5.600.000	2.000.000
Cebolla Guarda	1	50.000 kg.	50.000 kg.	80	4.000.000	886.442	886.442	3.113.558
Cebolla Semillero	8	250 kg.	2.000 kgs.	11.760	23.520.000	1.800.000	14.400.000	9.120.000
Pepino Semillero	6	90 kgs.	540 kgs.	8.800	4.752.000	600.000	3.600.000	1.152.000
SUB-TOTAL	37				47.918.000		30.177.262	17.740.738
3. M.M.Y.								
Claveles	0.081	490.000 unid.	40.000 unid.25	25	1.000.000	7.400.000	600.000	400.000
4. J.M.Q.								
Maiz Grano	10	95 qq.	950 qq.	6.000	5.700.000	652.686	6.526.860	(-) 826.860
Trigo Blanco	6	70 qq.	420 qq.	9.000	3.780.000	305.000	1.830.000	1.950.000
Papas	1.5	200 scs.	300 scs.	3.500	1.050.000	1.021.043	1.531.645	(-) 481.645
Duraznos conserv.	3	11.666 kgs.	34.998	85	2.974.830	1.389.165	4.167.495	(-) 1.192.665
SUB-TOTAL	20.5				13.504.830		14.056.000	(-) 551.170
5. R.C.M.								
Tomate Industrial	8	83 ton.	664 ton.	25.000	16.600.000	1.908.900	15.271.200	1.328.800
TOTALES	73.081				84.067.830		63.404.462	20.663.368





17. RIESGOS POTENCIALES Y FACTORES DE RIESGO DEL PROYECTO

17.1. Técnicos

No se consideran riesgos técnicos propiamente tal.

17.2. Económicos

Como consecuencia de riesgos de gestión, que pudiera producir un uso "ocioso" de los computadores y un detrimento económico.

17.3. Gestión

El mayor riesgo puede ser el poco compromiso o un desconocimiento de los efectos positivos del Proyecto. El tema de gestión no es aún asimilado por los agricultores, sin rechazarlo, no valoran todo lo positivo que ello trae para su dinámica e inestable actividad, como la agrícola.

El uso de la computación, asociada a toda la información que puede entregar, (base de datos, Internet, etc.) es una herramienta que con todos sus riesgos, debe terminar por imponerse en los campos chilenos.

17.4. Otros





17.5. Nivel de Riesgo y Acciones Correctivas

Riesgo Identificado	Nivel Esperado	Acciones Propuestas
No asimilar los beneficios de la gestión.	alto	Base: Capacitación en el tema: especialistas. Acciones grupales e individuales dando a conocer beneficios, acción de transparencia.
Poco compromiso	medio	Labor dirigencial y equipo técnico de la Cooperativa para despertar las mentes a los nuevos desafíos, a la modernidad y a la globalización de la agricultura económica.





18. ESTRATEGIA DE TRANSFERENCIA DE RESULTADOS

La estrategia a seguir para transferir lo logrado en este Proyecto, está basado y estructurado en el Equipo Técnico que esta organización posee, cuya vasta experiencia en extensión agrícola y programas de transferencia tecnológica, por más de 15 años, aseguran obviamente la difusión necesaria para que los logros puedan ser irradiados a muchos sectores u otras organizaciones.

La estrategia a seguir para estos casos es a través de reuniones técnicas, visitas a terreno, actividades prácticas tipo días de campo, son inherentes al trabajo habitual de técnicos y profesionales de COOPEUMO LTDA., de igual modo, la presencia de especialistas en el terreno, de acuerdo a las demandas de los usuarios, da una perfecta cobertura de transferencia de resultados, cobertura que debe llegar, por un lado hacia la mayoría de sus socios, como por otro, a las comunas ya referidas en el Proyecto.

Los Técnicos de Terreno (3), efectuarán visitas individuales mensuales a los predios de los productores bajo Proyecto y a los Encargados de Local responsables de los Polos de Gestión que funcionarán en los Locales de la Cooperativa (Dedicación promedio de un 25% de su tiempo).

En el resto del tiempo (promedio 75%), los Técnicos realizan visitas prediales y reuniones grupales tanto dentro de los Programas de Transferencia Tecnológica con Indap, como en asesorías técnico-empresariales directas de Coopeumo. En estas visitas se difundirá la información que se distribuya desde el Polo Central y canalizarán las demandas y necesidades en Gestión Empresarial del resto de los agricultores. La coordinación de esta transferencia le corresponderá al Jefe de Proyecto.





19. CAPACIDAD DE EJECUCIÓN DEL PROYECTO

19.1. Antecedentes y experiencia del agente postulante y agentes asociados

(Adjuntar en Anexo B el Perfil Institucional y documentación que indique la naturaleza jurídica del agente postulante)

Por los antecedentes entregados en documentación adjunta, se puede asegurar la capacidad de ejecución del Proyecto. Por espacio de 20 años profesionales y técnicos de esta organización se han dedicado, entre otras cosas, a presentar y desarrollar proyectos, situación que ha permitido a esta Cooperativa, su consolidación y solvencia que la ubican en una excelente posición en la actualidad.





19.2. Instalaciones físicas, administrativas y contables

1. Facilidades de infraestructura y equipamiento importantes para la ejecución del proyecto.

La información pertinente se encuentra en el punto 7 páginas 10 y 11.

2. Capacidad de gestión administrativo-contable.

En los antecedentes de la organización anexados, queda de manifiesto la capacidad de la organización en el tema administrativo contable y, ello se potencia con la presencia, consignada en el proyecto del Contador Auditor y Programador en computación Sr. Rodolfo Pemjean Ureta.





20. OBSERVACIÓN SOBRE POSIBLES EVALUADORES

(Identificar a el o los especialistas que estime inconveniente que evalúen la propuesta. Justificar)

Nombre	Institución	Cargo	Observaciones
No las hay.			





ANEXO A

ANTECEDENTES DEL EQUIPO DE COORDINACIÓN Y EQUIPO TÉCNICO DEL PROYECTO



Ricardo Danessi Espinoza
José María Caro N° 433
San Vicente de Tagua Tagua, VI Región
Chile
Teléfono particular 72/661020

PERSONAL

Nacido en Valparaíso el 27 de Marzo de 1948. Casado con Nancy Jeraldino, dos hijos: Nicolás (20) y Verona (12).

TITULOS

Ingeniero Agrónomo, Universidad Católica de Valparaíso 1967 – 1971.

Post-Grado Diploma Especial, Instituto de Países en Desarrollo, Universidad Católica de Lovaina, Bélgica 1984-1985.

Becario del Primer Programa Internacional de Liderazgo, Fundación W.K. Kellogg, U.S.A. 1990-1994.

HISTORIA LABORAL

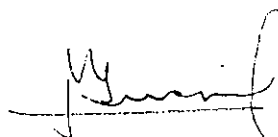
1972-1975

Agrónomo de terreno de la Corporación de la Reforma Agraria (CORA), zona Linares.

Programador Zonal en Oficina de Planificación Agrícola (ODEPA), zona de Linares-Maule.

Responsable de Asistencia Técnica-Empresarial y de Comercialización de productos en Unidades Reformadas de Valparaíso y La Ligua-Cabildo.

Jefe de Secretaría Técnica Zonal, Quillota-Valparaíso.



1976-1978

Estudios de Gestión Empresarial en empresas agrícolas privadas en la zona de Quillota, La Cruz, Nogales.

Consultor de Proyectos en Inagro, Empresas Agroindustriales. Estudio para ODEPA a nivel nacional de Canales de Comercialización y Precios Agrícolas al Productor.

1979-1983

Responsable del Equipo de terreno del Proyecto PACT en la zona de Peumo, San Vicente de T.T., Pichidegua y Las Cabras, VI Región. Trabajo con campesinos en Elaboración de Proyectos crediticios, Asistencia Técnica-Empresarial y Comercialización de sus productos.

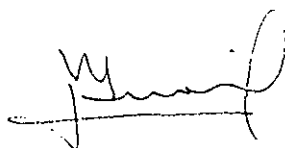
Administrador de Cooperativa Campesina Peumo Ltda. iniciando un proceso de reactivación trabajando con variadas O.N.G. (Organizaciones no Gubernamentales), tales como GIA, GEA, INPROA, CET, Fundación para el desarrollo, EMAUS, DAR, CRATE, IER, ICECOOP, CEDRA, etc. En este período, se recibe apoyo de InterAmerican Foundation (USA), Friedrich Ebert (Alemania), Bröderlich Denle (Bélgica), SOS Faim (Bélgica), Desarrollo y Paz (Canadá).

1984-1985

Beca de la Universidad Católica de Lovaina, Bélgica, para realizar una Investigación sobre las Organizaciones Productivas del campesinado en Chile.

1986-1989

Co-Administrador y Encargado del Área Técnica, de Proyectos y de Comercialización de Coopeumo Ltda.



1989-1990

Ejecutivo de Créditos del Banco del Desarrollo, sucursal Melipilla y San Vicente de T.T. a cargo de una cartera de clientes agrícolas y urbanos en créditos de producción anual y proyectos de inversión de mediano y largo plazo.

1990-2000

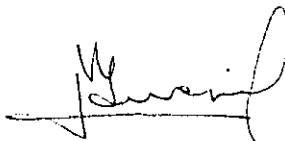
Administrador de Coopeumo Ltda., que atiende con una variada gama de servicios las necesidades de más de 700 familias campesinas del Valle del Cachapoal, VI Región. Los servicios principales son Crédito (más de \$ 700 millones anuales colocados), Asistencia Técnica-Empresarial a los 470 socios, Transferencia Tecnológica con aportes del Estado a más de 300 familias, Servicio Tributario-Contable a 150 familias, Comercialización de trigo y maíz, Centro de Información Rural con precios y tendencias de los cultivos principales, Capacitación Técnica y en Gestión Empresarial y Desarrollo Organizacional a nivel de comunidades.

PUBLICACIONES

"La Gestión Empresarial como Factor de Exito en la Empresa Agropecuaria", Tesis de Grado, Escuela de Agronomía, Universidad Católica de Valparaíso.

"Prácticas Campesinas Frente a una Política de Contra-Reforma Agraria: Un Caso Chileno", Centro de Investigaciones Latino-Americanas, Universidad Católica de Lovaina, Bélgica.

"Las Organizaciones Productivas y de Servicios del Campesinado de la Zona Central de Chile 1964-1985". Instituto de Estudios de Países en Desarrollo, UCL, Bélgica.



CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE : Ricardo Sebastián Quiroz Guajardo
NACIONALIDAD: Chilena
FECHA Y LUGAR DE NACIMIENTO: 27 Noviembre 1957, Rancagua
CEDULA DE IDENTIDAD :
ESTADO CIVIL : Casado, 2 Hijos
DOMICILIO : Las Acacias 564, Las Cabras VI Región
TELEFONO : (72) 501126
TITULO PROFESIONAL : Ingeniero Agrónomo, Economía
Agraria Universidad de Chile, Registro
3958 colegio Ingenieros Agrónomos
de Chile.

II. ESTUDIOS

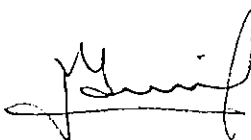
ENSEÑANZA BASICA : 1° a 4° Básico, Escuela Publica
#3, Rancagua.
5° a 8° Básico, Liceo Oscar Castro
Rancagua.
ENSEÑANZA MEDIA : 1°a 4° Medio Liceo Oscar Castro
Rancagua.

ESTUDIOS UNIVERSITARIOS

1° Semestre 1975 : Plan Básico Ingeniería Civil
Universidad Federico Santa María
Valparaíso.
2° Semestre 1975 : Carrera de Agronomía, Facultad de
a 2° Semestre 1980 : Ciencias Agrarias y Forestales de la
Universidad de Chile, Santiago.

III. EXPERIENCIA PROFESIONAL

ACTIVIDAD DOCENTE
1980 : Ayudante Cátedra de Comercialización
Agrícola, Escuela Agronomía,
Universidad de Chile.
1° Semestre 1995 : Profesor Cátedra Administración de
Empresas Agropecuarias
Facultad de Agronomía, Universidad
Leonardo Da Vinci, Rancagua.



OTRAS ACTIVIDADES

1981 a Junio 1983

: Labores de Administración y Asesoría Técnica en la Producción de Maíz, Trigo, Alfalfa y Ganadería Bovina, en el Predio San Luis del Sr. Luis Guajardo Marquez, San Francisco de Mostasal, sexta Región.

Agosto a Septiembre 1983

: Trabajo a Honorarios para Fundación Chile, Elaborando Catastro Poderes Compradores Agrícolas en la Sexta Región.

Octubre 1983 a Febrero 1984

: Trabajo a Honorarios con el SAG para Regularizar derechos de Aguas de Proyectos de Parcelación en Zona de Santa Cruz.

Mayo 1984 a Septiembre 1984

: Participación en Proyecto Porcino de Super Pollo, evaluando diversos manejos en las primeras etapas del proyecto que se iniciaba. En Sector Santa Elena de Porcinos.

Noviembre 1984 a Septiembre 1985

: Jefe Técnico de Módulo Unipersonal de La Consultora Corpride, en sector Quilicura, Comuna de las Cabras, Sexta Región, como parte Programa Transferencia Tecnológica de INDAP. Se entrego asesoría técnica a 48 parceleros, productores de cultivos anuales; trigo, papas, maíz, ganadería bovina. Elaboración de informes de visitas, reuniones de capacitación, días de campo, cartillas divulgativas parcelas demostrativas, estudios técnicos de inversión, solicitudes de crédito.

Octubre 1985 a Marzo 1988

: Se forma parte del Equipo Técnico de Fundación Chile en El Salvador, Centro América en convenio con la Fundación Salvadoreña de Desarrollo Económico Y Social (FUSADES).
- En la primera temporada, se apoya la producción, cosecha y postcosecha de Melón y Sandía para Exportación al



Mercado Norteamericano. Trabajo en Terreno con responsabilidad directa Sobre 200 hectáreas. Se trabaja en conjunto con profesionales salvadoreños.

- En la segunda y tercera temporada se tuvo a cargo Programa de Evaluación de aproximadamente 15 especies hortícolas, en 3 Zonas de El Salvador (Costa, Zona Media Altura, Zona Alta). Debíó establecerse Pautas Técnicas de Manejo por especie, medirse variables de desarrollo de las plantas y medir producción a lo largo de la época seca y lluviosa de cada año.

En la tercera temporada se implementaron riegos tecnificados (cinta). Jefe Equipo de Fundación Chile fue el Profesor del Horticultura de la Universidad de Chile Sr. Pablo Alvarado V.

Noviembre 1988 a la Fecha

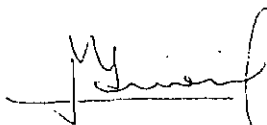
Consultor Técnico de INDAP en el Programa de Transferencia Tecnológica En las Areas de Las Cabras, San Vicente y Doñihue, de la Sexta Región.

Trabajo de planificación, control y Evaluación de los programas de trabajo en terreno de las empresas consultoras Que ejecutan el programa; Entre otras Se ha apoyado a Agro Asestec, Cooperativa Cachapoal, Cooperativa Coopeumo, Gea, Ribera Sur.

Desde la Temporada 1997-1998 se ha Apoyado el desarrollo Organizacional Y e desarrollo de Negocios Asociativos entre los diversos grupos de Usuarios, lográndose la consolidación de varias organizaciones tales como:

*Sociedad Quilicura Ltda. Las Cabras (Especializada en servicios de mecanización: cosechas de Trigos, Maíz, preparación de suelos y siembras).

*Sociedad Santa Inés Las Cabras orientada a servicios de pasteria.



*Sociedad el Durazno, Las Cabras especializada en producción de hortalizas.

*Sociedad las Granjeras, Las Cabras Mujeres especializadas en producción y comercialización de quesos (se implementa planta quesera)

*Cooperativa el Esfuerzo de Coltauco, que implementa centro de acopio y Packing, desarrollando negocios de exportación directa de ajo chino.

*Comunidad Millarul de Coinco, que implementa venta directa de hortalizas en supermercados de Rancagua.

En estos casos y otros, se ha jugado un rol de motivador de las personas miembros de las organizaciones y de los equipos técnicos asesores, de modo de concretar los objetivos y metas programadas. Al mismo tiempo, se ha orientado las estrategias para acceder a los mercados objetivos.

Durante 1999, se apoya diversos grupos productores de flores, desde el cargo de Rubrista, coordinando la red del rubro; En la Sexta Región.

PUBLICACIONES

- Tesis de Grado, 1983, U. de Chile.

"Prefactibilidad económica y comercial de una planta procesadora de queso de Cabra en la comuna de Lampa".

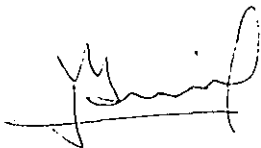
- "Mercado del Queso de Cabra en Santiago". Revista El Campesino, SNA, 1984.

CAPACITACIONES

Algunas de las capacitaciones que se han tenido, en los últimos 3 años son:

- Programa de entrenamiento en técnicas de gestión. Junio 95 - Enero 96. D&G, Buin.

- Taller en formulación de proyectos para la pequeña agricultura. Octubre-Diciembre 96. Corporación CIAL. San Fernando.



- Taller de uso e-Mail/INTERNET.
Junio/Julio 1996. Convenio
FAO/INDAP.
- Taller Programación y Formulación
de Proyectos por Objetivos (PPO).
Noviembre 1996. Consultor GESPRO.
Pirque.
- Actualización en cultivo cítricos y
paltos. Octubre 1994. Depto.
Producción Agrícola. U. de Chile.
- Curso hortalizas de Invierno. Abril
1995. INIA-La Platina. San Fernando.
- Curso tecnología de riego superficial.
Enero 1994. INIA- La Platina. San
Fernando.
- Curso Internacional de Riego
Tecnificado. Noviembre 1998.
Embajada de Israel- INDAP. Quillota.

OTROS ANTECEDENTES

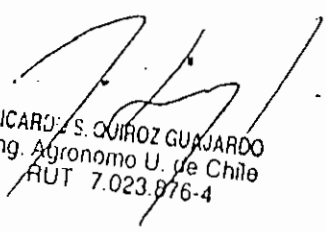
CONOCIMIENTOS COMPUTACION: A nivel Usuario, Word y Excel.

CONOCIMIENTOS DE INGLES: Inglés hablado y escrito, nivel básico.

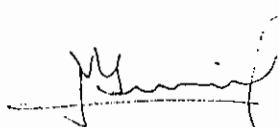
DISPONIBILIDAD VEHICULO: Jeep Suzuki, año 1985.
Auto Swift Suzuki, año 1992.

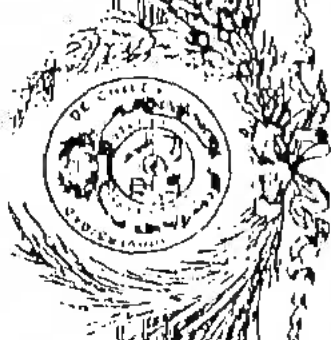
REFERENCIAS:

Sr. Pablo Alvarado. U. de Chile.
Fono 6785700.
Sr. Rodolfo Moreno. INDAP Las
Cabras. Fono 501104.
Sr. José Guerra. INDAP Doñihue.
Fono 462443.


RICARDO S. QUIROZ GUJARDO
Ing. Agronomo U. de Chile
RUT 7.023.876-4







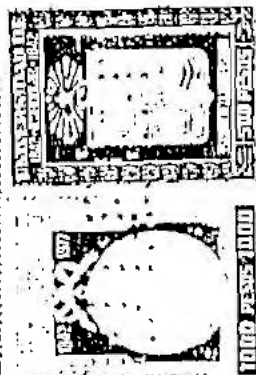
UNIVERSIDAD DE CHILE

Por cuanto D^{no} Ricardo Sebastián Quiroz Guajardo
ha rendido las pruebas prescritas por la Universidad para obtener
el título de Ingeniero Agrónomo
y ha sido en ellas aprobado con distinción máxima
se otorga este diploma en Santiago veinte de
Septiembre de mil novecientos ochenta y tres

Reitor

Firma del interesado

Protector



Firma

CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE : Juan Bautista Celis Vidal
RUT :
DIRECCION POSTAL : Sarmiento N° 10 Peumo.
NACIONALIDAD : Chilena
FECHA DE NACIMIENTO : 24 de Junio de 1951
FONO : (72) 561596 - Fono Fax (72) 561591

II. ESTUDIOS REALIZADOS

SECUNDARIOS : Instituto San Fernando, Hermanos Maristas, 1963/1970.
UNIVERSITARIOS : Escuela Agronomía, Universidad de Concepción 1972 - 1978.
TITULO PROFESIONAL : Ingeniero Agrónomo, con especialidad en la Fruticultura.

III. ACTIVIDAD PROFESIONAL

: - Egresado y hasta Marzo de 1981 trabaja y asesora Huertos Frutales de la zona de Peumo.

- Entre Marzo y Agosto de 1981, prepara su tesis y examen de grado, el que es rendido el 28 de Agosto de 1981.

Septiembre de 1981 a Octubre de 1983
Asesoría Técnica de Pequeños y Medianos Agricultores junto a venta de pesticidas Bayer S.A.

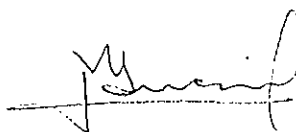


- Noviembre de 1983 a Marzo de 1984,
Encargado por el SAG en el Programa
"Estudio Técnico de Distribución de
Derechos de Agua del Proyecto de
Parcelación "El Inca", "La Posada", "La
Laguna", comuna de San Vicente T.T. y
"Rosario de Codao", en Peumo.
- Mayo de 1984 a Abril de 1990, Jefe
Técnico de Corpride en el Programa de
Transferencia Tecnológica Integral
(P.T.T.I.), en las comunas de San
Vicente de T.T. y Pichidegua.
- Mayo de 1990 a la fecha Agrónomo de
COOPEUMO LTDA.
- * Jefe Técnico del P.T.T.I. en San
Vicente de T.T. (Mayo 1990 a Abril de 1991)
- * Jefe Técnico P.T.T. Básico en
San Vicente de T.T.
(Mayo de 1991 - Abril de 1993)
Jefe Técnico P.T.T. Etapa I y
Modalidad Regular.
(Mayo de 1993 a Abril de 1995)
- * Jefe Técnico del Programa de
Transferencia Cofinanciado
(PROCOF) comuna de Peumo y
Encargado de Proyectos y
Capacitación en Frutales (Mayo
de 1995 a la fecha).

IV. PUBLICACIONES

: "Uso de la Difemilamina (DPA)
en el control de escaldado
superficial en manzanas, cv.
"Granny Smith". Tesis de grado,
Escuela de Agronomía, Univ. de
Concepción, Agosto de 1981.

"Antecedentes para el Diagnóstico
Campesino". Comuna de San Vicente
de T.T., VI Región.
Curso GIA, Abril de 1991.




- : - Seminario "Producción y Comercialización Hortofrutícola en Cooperativas del Cono Sur".
Tema: "Experiencia en el Proceso de Diversificación de los Rubros de Producción".
Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Ltda. Expositor. Asunción, Paraguay, Nov. de 1993.

- : - Jornada "Residuos de Pesticidas Agrícolas y su impacto en el Medio Ambiente".
Universidad Educare. Rancagua, Julio 1994.

- : - Curso "Actualización en el Cultivo de Citricos y Paltos". Prodag, Univ. de Chile, Santiago, Octubre de 1994.

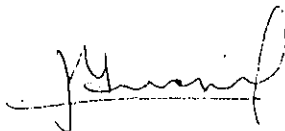
- : - Taller de "Capacitación para Aplicadores de Productos Fitosanitarios". Coordinador y Expositor. Peumo Junio - Julio 1995.

- : - Cultivo del Palto y perspectivas de mercado. Univ. de Chile, Santiago.
04 y 05 de Diciembre de 1996.

- : - Técnicas actuales para mejorar la producción en Huertos de Palto.
Univ. de Chile, Santiago, Agosto de 1997.

- : - Curso Internacional. Gestión Estrategia en Agricultura. FIA. Santiago, 19 - 23 Enero de 1998.

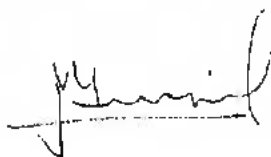
- : - TELEDUC, Programa "Gestión Empresarial Agrícola, Plan de Formación de Tutores".
La Serena, 30 de marzo - 03 de abril 1998.





V. CURSOS Y SEMINARIOS

- : - Seminario "Estrategia de Control de Plagas y Enfermedades en Cítricos".
Universidad de Chile, Fedefruta.
Peumo, Diciembre de 1979.
- : - Curso Frutales. Convenio
INIA-INDAP. Julio de 1987.
- : - Curso Riego y Drenaje.
Universidad de Concepción, Chillán,
Julio de 1987.
- : - Curso "Producción Uva de Mesa y Kiwi". Convenio INIA-INDAP.
San Fernando, Abril de 1990.
- : - Curso Nacional de Desarrollo Rural",
Univ. de Tarapá, U. Academia de
Humanismo Cristiano, GIA.
Punta de Tralca, Chillán, Octubre
1990 - Abril 1991.
- : - Curso "Mecanización para la
Agricultura Campesina". INIA-INDAP,
San Fernando, Octubre de 1991.
- : - Curso de "Hortalizas", INIA-INDAP,
Septiembre 1992.
- : - Seminario de Comercialización Agrícola.
Fundescoop, Enero de 1993.
- : - Curso "Administración y Gestión de
Empresa". ICECOOP, Julio de 1993.
- : - Curso "Manejo Bioracional de Plagas en
Frutales y Cultivos". Universidad del Mar,
COOPEUMO. Peumo, Abril - Agosto de
1993.



CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE : Patricio Alberto Montecinos Fernández
CEDULA DE IDENTIDAD :
FECHA DE NACIMIENTO : Enero 02 de 1964
DOMICILIO : Sarmiento N° 10, Peumo.
ESTADO CIVIL : Casado
TELEFONO : (72) 561596 - 561591

II. ANTECEDENTES ACADEMICOS

ESTUDIOS SECUNDARIOS : Liceo N° 11 Las Condes, Santiago
(1979 - 1982)

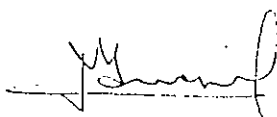
ESTUDIOS SUPERIORES : INACAP - Administración y
(1984 - 1986) Explotación de Predios Agrícolas.

GRADO OBTENIDO A LA : Técnico en Administración y Explotación
FECHA de Predios Agrícolas.

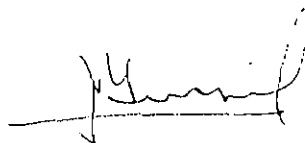
OTROS ESTUDIOS : Apimondia - Río de Janeiro, Brasil.
XXXII Congreso Internacional de
Apicultura. Octubre de 1989.

: Cáritas Chile. Seminario de Sanidad
Apícola en la producción.
Septiembre de 1989.

: Estación Experimental Quilamapu INIA;
Curso Taller "Metodología para mejorar
el uso, producción y almacenamiento de
Tubérculo - Semilla de papa".
Septiembre de 1991.



- : INIA-INDAP. Curso de "Mecanización para la Agricultura". Octubre 1991.
- : INIA-INDAP. Curso "Tecnologías de Post-Cosecha de Granos". Abril 1992.
- : INIA-INDAP. Curso de "Hortalizas". La Platina. Septiembre 1991.
- : FOSIS. Curso de "Políticas y Proyectos Sociales". Octubre 1992.
- : Estación Experimental Hidango. INIA. "Producción Ovina". Junio 1992, Enero 1993.
- : Junta de Andalucía. Fundescoop. Seminario de Comercialización Agrícola. Enero 1993.
- : ICECOOP. Curso "Administración y Gestión de Empresa. Julio 1993.
- : COOPEUMO LTDA. "Manejo Bio-Racional de Plagas en Frutales y Cultivos. (Enrique Zúñiga, Entomólogo, Abril - Agosto 1993).
- : GIA, Grupo de Investigaciones Agrarias.
Curso de Perfeccionamiento en Metodología de Diagnóstico e Intervención para el Desarrollo Rural. Mayo 1993 a Enero 1994.
- : Universidad de Chile. Curso de "Actualización en el Cultivo de Cítricos y Paltos". Octubre de 1994.
- : INIA-INDAP. Curso "Hortalizas de Invierno". Abril 1995.
- : COOPEUMO LTDA. Coordinador y expositor de Taller de Capacitación para Aplicadores de Productos Fitosanitarios. Junio - Julio 1995.
- : Proyecto Convenio COOPEUMO/FAO .
- Seminario de Capacitación "Servicio de Apoyo a Pequeños Productores", formación de "Centro de Información Rural" (C.I.R.), San Fernando 08, 09, 10 y 11 de Julio de 1996.




III. ANTECEDENTES LABORALES

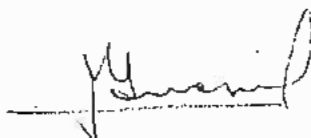
: Práctica Profesional en la Sociedad Apícola Iraçabal y Cía. Ltda.
"Polinización de Frutales y Cultivos Menores".

IV. CARGOS DESEMPEÑADOS

- : 1. Apícola Sol Dorado Ltda.
a) Técnico Apícola, Encargado de la Producción de: Miel, Núcleos, Reinas, Polen, Jalea Real y Propoleo.
b) Jefe de Producción, Encargado de: Parcela San Vicente de T.T. Cultivos Anuales, Taller Apícola y Planta Homogenizadora de Miel en San Fernando. Temporadas 1988, 1989 y 1990.
- : 2. Programa de Transferencia Tecnológica INDAP.
*Técnico Agrícola, encargado de proporcionar Asistencia Técnica a Agricultores.

*AGROPROSEM LTDA., comuna de Santa Cruz y Palmilla, VI Región.
(Abril 1991 - Octubre 1992).

*COOPEUMO LTDA., comuna de San Vicente de T.T., VI Región.
(Octubre 1992 - Abril 1994).
- : 3. COOPEUMO LTDA., Programa Cofinanciado, Peumo VI Región. Equipo Técnico de COOPEUMO LTDA., Encargado Area San Vicente de T.T., VI Región.
(Abril 1994 a la fecha).



CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES

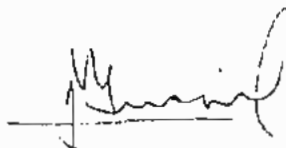
NOMBRE : Juan Luis Miranda Castro
FECHA DE NACIMIENTO : 21 de Junio de 1961
ESTADO CIVIL : Casado
NACIONALIDAD : Chilena
RUT :
DOMICILIO : A. Pérez Canto N° 449, Las Cabras
TELEFONO : (72) 501423

II. ANTECEDENTES ACADEMICOS

1967 - 1975 : Estudios Enseñanza Básica, Escuela Básica F-107, Las Cabras.
1976 - 1979 : Estudios Enseñanza Media, Liceo C-12, Las Cabras.
1980 - 1983 : Instituto Profesional y Centro de Formación Técnica INACAP, Sede Tabancura.
TITULO PROFESIONAL : Técnico en Administración y
Marzo 1995 : Explotación de Predios Agrícolas con mención en Vides, Frutales y Cultivos.

III. ANTECEDENTES LABORALES

1984 : Realiza Práctica Profesional en Higuera N° 03, Cabaña Blanca y de propiedad de don Patricio Fresno Mujica, a cargo de cosecha y embalaje de uva de mesa.
1985 - 1987 : Administrador de Fundo, en Sociedad Agrícola Alfonso Suarez y Cía. Ltda. con ubicación en Carmen Alto, Melipilla.
1987 - 1989 : Extensionista Agrícola en Programa de Transferencia Tecnológica, Empresa Rivera Sur Ltda., Las Cabras.



1990 - 1997

: Actualmente se desempeña como
Técnico Agrícola en el Depto. del Área
Técnica de COOPEUMO LTDA.

IV. CURSOS DE CAPACITACION

1987

: Curso de Administración Rural,
realizado en la Facultad de Agronomía
de la Universidad de Chile.

1988

: Técnicas de Riego y Drenaje, realizado
en la Facultad de Agronomía de la
Universidad de Chile.

Desde 1993 a la
fecha

: Control Integral de Plagas en Cítricos
y Paltos, Universidad del Mar, Viña del
Mar.

: Producción de Hortalizas bajo Plástico:
Tomate, Pimentón y Pepinos.
Prof. Sr. Bernardo Rojas.

: Control Biológico de insectos en Cítricos
y Paltos, INIA.

: Curso: Centro de Información Rural
(CIR), entregado por FAO.

: Curso de Desarrollo Rural de Apoyo
a Técnicos, GIA.

: Curso de Gestión Empresarial, INIA.

: Seminario de Comercialización de
Productos Agrícolas (FUNDESCOOP).

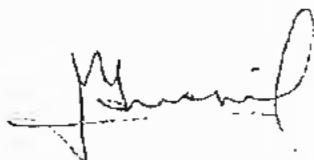
: Manejo Ecológico del Suelo, (MACH).

: Seminario de Residuos de Pesticidas
Agrícolas y su Impacto en el Medio
Ambiente. (EDUCARES).

: Administración y Gestión de Empresas,
(ICECOOP).

: Agroecología y desarrollo CET, Colina.

: Riego y Drenaje, Univ. de Concepción.





INSTITUTO NACIONAL DE CAPACITACION PROFESIONAL
INACAP

INSTITUTO PROFESIONAL Y CENTRO DE FORMACION TECNICA

DECRETO EXENTO N° 25/II 2 - MINISTERIO DE EDUCACION

RESOLUCION EXENTA N° 290/83

CERTIFICADO DE TITULO

De conformidad con los Reglamentos vigentes, la Secretaría General de INACAP, certifica
que con fecha 30 de ABRIL de 1986, le fue conferido a

Don JUAN LUIS MIRANDA CASTRO

el título de TECNICO EN LA ESPECIALIDAD DE : ADMINISTRACION Y EXPLOTACION
DE PREDIOS AGRICOLAS. CON MENCIÓN EN : VIDES, FRUTALES Y CULTIVOS

N° 2881 según consta en el Registro General de la Unidad de Grados y Títulos de esta
Folio 145
institución.

Santiago, 28 de MAYO de 1986



Jorge Barrenechea Fernández
Secretaria General



CURRICULUM VITAE

I. ANTECEDENTES PERSONALES

NOMBRE : Víctor Manuel Gamboa Cornejo
FECHA DE NACIMIENTO : 04 de Mayo de 1952
ESTADO CIVIL : Casado con Elida Fernandoy, 3 hijos.
NACIONALIDAD : Chilena
RUT :
DOMICILIO : Horacio Aranguiz, 617, San Vicente TT.
TELEFONO : (72) 661640
PROFESION : Técnico Agrícola

II. ANTECEDENTES ACADEMICOS

1958 - 1964 : 1º a 6º Preparatoria, Escuela :
Fiscal Nº 14, Hacienda La Rosa
Peumo.
1965 - 1966 : 2º y 3º año Granjero, Escuela Granja
Nº 40, El Tambo, San Vicente T.T.
1967 : 2do. Año Agrícola, Escuela Agrícola,
Escuela Agrícola El Romeral, Curicó
1968 - 1969 : 1ero. y 2do. Año Medio, Escuela
Agrícola El Romeral, Curicó.
1979 - 1971 : 3ero. y 4to. Año Medio, Escuela
Agrícola Superior de San Felipe.

III. ANTECEDENTES LABORALES

Práctica Profesional : Corporación de la Reforma Agraria,
CORA, Area Peumo, Año 1972.
Titulado en Octubre de 1973.



972 1977

: Corporación de la Reforma Agraria,
CORA, Area Peumo.
Elaboración de Planos de explotación.
Coordinador de Asentamientos,
comunas de Peumo, Las Cabras y
Pichidegua.

Enero a Mayo 1978

: Liquidación de Asentamientos con las
Consultoras Enrique Dunsy C. y
Eugenio Martínez.
En este período realiza apertura de
Oficina de Contabilidad y Leyes
Sociales con Esposa. Iniciación de
Actividades a Parceleros de Reforma
Agraria ante S.I.I., funciona a la fecha.

1978 - 1983

: Cooperativa Campesina San Vicente
T.T., Extensionista en el Programa
Asistencia Técnica Empresarial.
Renuncia voluntaria.

1983 - 1988

: CORPRIDE, Extensionista Programa de
Transferencia Tecnológica, comunas de
Las Cabras, San Vicente y Pichidegua.
Renuncia voluntaria.

1988 - 1989

: Cooperativa Agrícola Cachapoal Ltda.
Extensionista Programa Transferencia
Tecnológica, comuna San Vicente T.T.

1989 - 1990

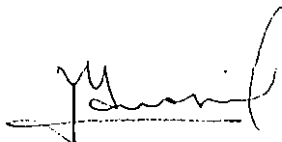
: CORPRIDE, Extensionista Programa de
Transferencia Tecnológica, comunas de
San Vicente T.T. y Pichidegua.

1990 - 1992

: COOPEUMO, Extensionista Programa
de Transferencia Básica, San Vicente
T.T.

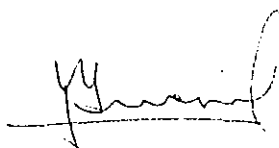
1992 a la fecha

: COOPEUMO, Area Técnica.
Asesoría Técnica a socios de la
Cooperativa, comuna de Pichidegua.



IV. ESPECIALIZACION RECIBIDA

- * Mientras permaneció en el Programa de Transferencia, recibió toda la información entregada por el INDAP.
- * Comunicación, INIA/INDAP.
- * Extensión Agrícola, INIA/INDAP.
- * Gestión Empresarial, INIA.
- * Riegos y Drenajes, Universidad de Concepción.
- * Producción Uva de mesa y Kiwi, INIA.
- * Capacitación en Manejo de cultivos y frutales, INIA/INDAP.
- * Curso de Apoyo a Técnicos en Desarrollo Rural, GIA.
- * Curso Producción de tomates bajo plástico, Sr. Bernardo Rojas.
- * Producción de hortalizas protegidas bajo plástico, INIA.
- * Seminario de Comercialización Agrícola, FUNDESCOOP.
- * Manejo Ecológico del suelo, MACH.
- * Residuos de Pesticidas Agrícolas y su impacto en el Medio Ambiente, UNIVERSIDAD EDUCARES.
- * Manejo Biorracional de Plagas en Frutales y Cultivos, Sr. Enrique Rojas.
- * Administración y Gestión de Empresa, ICECOOP.
- * Agroecología y Desarrollo de 1er. nivel, CET Colina.





REPÚBLICA DE CHILE

MINISTERIO DE EDUCACION PUBLICA

DIRECCION DE EDUCACION PROFESIONAL

Por cuanto don Victor Manuel Gamboa Cornejo
ha cumplido con las disposiciones establecidas por el Ministerio de Educación Pública,
se le otorga el título de Técnico Agrícola con mención en
Horticultura

Otorgado en Santiago, a 11 de Octubre

de mil novecientos setenta y tres



DIRECTOR DE EDUCACION PROFESIONAL

RECTOR DEL ESTABLECIMIENTO

INTERESADO

JEFE DEL DEPARTAMENTO DE
EDUCACION AGRICOLA

CURRICULUM VITAE

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre : Rodolfo Penjean Ureta
Cédula de Identidad :
Fecha de Nacimiento : 05 de abril de 1962
Domicilio : Inglaterra 1595
Teléfono : 7370391 09-3341896
Estado Civil : Separado
Nacionalidad : Chileno

RESUMEN PROFESIONAL

Cuenta con 12 años de experiencia profesional como ingeniero analista de sistemas en distintas instituciones del área comercial y de servicios de ingeniería.

Se desempeña como jefe de informática en el holding de empresas "Robinson Crusoe", desarrollando todos los sistemas computacionales, en la empresa "Dilempo Ltda" desarrollando todos los sistemas computacionales de esta empresa.

Se desempeña por un periodo de 4 años en la gerencia de soporte técnico a clientes en la empresa "Informat S.A.", atendiendo empresas manufactureras, comercializadoras, servicios etc.

Paralelamente a estas funciones desarrollo distintos sistemas como de administración, comerciales, etc. en empresas como:

- Laboratorios Sandoz.
- Video Chile.
- Block Buster Video.
- Capel
- Marbella Resorts
- Laboratorio Ballerina
- Laboratorio Novartis

Sus últimas labores profesionales están dedicadas a su empresa especializada en el área de ingeniería de sistemas y comercialización de todos los artículos de computación, conectividad, insumos y materiales de oficinas.

Tiene dominio como usuario avanzado en sistemas operativos y software:

- NOVELL
- UNIX, AIX, SOLARIS
- WINDOWS 97,98,NT
- Office 97

Toda Clase de Sistemas administrativos

ESTUDIOS

1976-1979 : Enseñanza Media Liceo Leonardo Murialdo.
1979 : Rinde Prueba de Aptitud Académica
1980-1982 : Contador Público y Auditor - Univ. de Sgo.
1984 : Programación de Computadores - Insucom
1985 : Análisis Sistemas Calificados CHSA



SEMINARIOS Y CURSOS TECNICOS

LOGICA	: Sistema Operativo DOS y Comunicaciones entre Unix y DOS.
CHISA	: Administración Sistema Operativo UNIX - Curso de Bases de Datos CLIPPER - Curso de Bases de Datos DBASE
INTERNATIONAL SYSTEM	: Curso de Inglés
FACT INGENIERIA	: Administración de Redes Novell 3.11 - 4.1
ORACLE CHILE	: Programación de S.A.B.D. Oracle
UNIVERSIDAD DE CHILE	: Programación Access Programación Visual Basic.

EXPERIENCIA LABORAL :

MUTUAL DE SEGURIDAD

1983-1984 : Programador de aplicaciones administrativas.

PESQUERA ROBINSON CRUSOE

1985-1987 : Jefe de Informática

DITEMPO LTDA.

1987 - 1991 : Jefe de Informática

INFORMAT S.A.

1991 - 1995 : Gerente de Soporte Clientes

COMERCIAL ARAUCARIAS LTDA.

1996 A LA FECHA : Dueño

COMERCIAL EXIMP LTDA.

1999 A LA FECHA : Dueño

SANTIAGO, JUNIO 2000

Rodolfo Penjean Ureta.





ANEXO B

ANTECEDENTES DEL AGENTE POSTULANTE Y CARTAS COMPROMISO



ADELINA LOYOLA MELO
Notaria y Conservador de Bienes Raíces
PEUMO

OTORGAMIENTO DE PODERES A

REPRESENTANTES LEGALES

REPERTORIO Nº 384.-

COOPERATIVA CAMPEESINA INTERCOMUNAL

PEUMO LIMITADA

COOPEUMO LTDA.

En Peumo, a dos -- de Junio de dos mil, ante
mi, ADELINA LOYOLA MELO, abogado, Notario y
Conservador de Bienes Raíces, Comercio y Minas
de las Comunas de Peumo y Las Cabras, con do-
micilio en esta ciudad, calle Carren treinta y
tres, y testigos que al final se indicarán,
comparece don RICARDO DANEBBI EBPINOZA, casa-
do, Ingeniero Agrónomo, domiciliado para estos
efectos en Barrio diez, de Peumo, chileno,
mayor de edad, quien acredita su identidad con
la cédula respectiva y expone que viene en
reducir a escritura pública el Otorgamiento de
Poderes a Representantes Legales de la COOPE-
RATIVA CAMPEESINA INTERCOMUNAL PEUMO LIMITADA,
"COOPEUMO LTDA." que está contenida en el Nú-
mero Seis del Acta de la Reunión Constitutiva
del Consejo de Administración de dicha Coope-
rativa, de fecha doce de Mayo del año dos mil,
que es del siguiente tenor: "Seis.- Otorgamien-
to de Poderes a Representantes Legales.- Se
acuerda por unanimidad otorgar poderes según



[Handwritten signature]

[Handwritten signature]



1 el título Cuarto artículo Cuarenta y tres,
2 letra I de los estatutos sociales de la Co-
3 operativa Campesina Intercomunal Peumo Limi-
4 tada, CUOPEUMO LTDA., al señor Presidente don
5 Rolando Escobar Acuña, Rut número: Cinco mi-
6 llones doscientos cuatro mil ochocientos no-
7 venta y dos raya tres, al Ingeniero Agrónomo
8 don Ricardo Danessi Espinoza carné de iden-
9 tidad número Cinco millones ciento cincuenta
10 y tres mil setecientos cuatro raya uno, en la
11 condición de Administrador, para que actúen
12 en forma conjunta o separada, procedan a re-
13 presentar a la Cooperativa Campesina Interco-
14 munal Peumo Limitada, cuyo nombre de fantasía
15 es COOPEUMO LTDA., continuadora y responsable
16 solidaria de la Cooperativa Campesina Peumo
17 Limitada, ante el Servicio de Impuestos In-
18 ternos, Tesorerías, Municipalidades, Inten-
19 dencias y Gobernaciones, Ministerio de Eco-
20 nomía, Ministerio de Agricultura, Ministerio
21 de Educación, Salud y Vivienda, Secretarías
22 Ministeriales, Servicio Agrícola y Ganadero,
23 Instituto de Desarrollo Agropecuario-INDAP,
24 FUSIA, CONAF, CORFO, FIA y otros organismos
25 del estado existentes o que se creen en el
26 futuro y que tengan relación con las activi-
27 dades de CUOPEUMO LTDA.; Banco del Estado de
28 Chile, Bancos Comerciales, Financieras na-
29 cionales o internacionales, Bancos Interna-
30 cionales y otros Organismos Públicos o Pri-

[Handwritten signature]

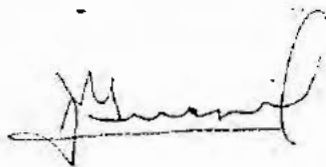


ADELINA LOYOLA MELO
Notaria y Conservador de Bienes Raíces
PEUMO

vados, nacionales o internacionales. Podrán
realizar además todas las gestiones y trámites
que sean necesarios para la operación de las
Cuentas Corrientes, Comerciales o Bancarias de
Depósito o de Crédito, reconocimiento de sal-
dos y contratar avances, contra aceptación, co-
misiones, y otras formas de créditos, en cuen-
tas corrientes; podrán conjunta o separadamen-
te, suscribir, girar, aceptar, y reacceptar, ce-
der, endosar, descontar y avalar letras de cam-
bio, cheques, pagarés, mutuos y cualquier otro
documento mercantil incluyendo la facultad de
endosarlos en comisión de cobranza o garantías
sin restricciones, cobrar, descontar, avalar,
protestar y cambiar letras de cambio, cheques,
pagarés, cobranzas y documentos negociables en
general, cobrar, percibir y dar recibos de di-
nero, endosar y retirar documentos en custodia
y/o en garantía, comprar bienes muebles, rea-
lizar por sí mismo o encomendar a terceros la
adquisición o importación de artículos o mer-
caderías, retirar, endosar documentos de em-
barques, abrir acreditivos, celebrar contratos
de seguros, de depósitos de fletes o de trans-
porte, de construcción de obras materiales o
de cualquier naturaleza u otros contratos,
trámites o representaciones que fueren nece-
sarios para la marcha operacional de la Co-
operativa.- Se establece además que podrán con-
junta o separadamente aceptar donaciones y/o

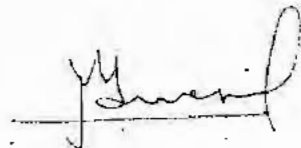


1 préstamos para la Cooperativa, de personas
2 jurídicas o naturales de nuestro país o del
3 extranjero, incluyendo en ésta a las organi-
4 zaciones o agencias de Cooperación para el
5 Desarrollo.- Asimismo, podrán conjunta o se-
6 paradamente recibir mercaderías en sistema de
7 consignación ya sea de empresas fiscales, so-
8 cificales o privadas.- En el orden judicial,
9 el Presidente ejecutivo tendrá la representa-
10 ción judicial con todas las facultades de am-
11 bos incisos del artículo Séptimo del Código
12 de Procedimiento Civil, que se dan por re-
13 producidas y especialmente los de demandar,
14 percibir, iniciar cualquier otra especie de
15 gestiones, así sean de jurisdicción volun-
16 taria o contenciosa, reconvenir, contestar
17 reconvencciones, desistirse en primera ins-
18 tancia de la acción deducida, aceptar la de-
19 manda contraria, absolver posiciones, renun-
20 ciar a los recursos o términos legales, tran-
21 sigir, comprometer, aprobar convenios y per-
22 cibir.- El Presidente don Rolando Escobar A-
23 cuña podrá representar a la Cooperativa en
24 todas los juicios o gestiones judiciales en
25 que tenga interés actualmente o los tuviere
26 en lo sucesivo ante cualquier tribunal del
27 orden judicial de compromiso o administrativo
28 y en juicio de cualquier naturaleza y así in-
29 tervenga la Cooperativa como demandante, ter-
30 ceristas, coadyuvantes o excluyentes o de

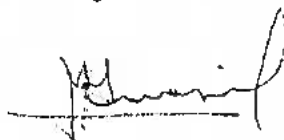


ADELINA LOYOLA MELO
Notaria y Conservador de Bienes Raíces
PEUMO

1 cualquier otra forma hasta la completa eje-
2 cución de la sentencia, pudiendo nombrar a-
3 bogados patrocinadores y apoderados con todas
4 las facultades que por este instrumento se le
5 confiere y pudiendo delegar este poder y re-
6 asumirlo cuantas veces lo estime conveniente.-
7 El señor Escobar Acuña en su calidad de Presi-
8 dente de la Cooperativa deberá actuar en con-
9 junto con el Administrador señor Ricardo Da-
10 nessi Espinoza, en las gestiones necesarias
11 para: a) Contratar con el Banco del Estado de
12 Chile, Bancos Particulares o Financieras, todo
13 tipo de cuentas corrientes, comerciales o ban-
14 carias, de depósito o de crédito, girar dichas
15 cuentas; b) Contratar préstamos y mutuos de to-
16 da especie; c) Otorgar prenda, fianza y otras
17 garantías y constituir a la Cooperativa en co-
18 deudora solidaria de sus socios o de sus ope-
19 raciones en forma directa; d) Comprar o vender
20 Bienes raíces y Vehículos motorizados y/o ven-
21 der bonos y demás valores mobiliarios; e) Ce-
22 der créditos y aceptar cesiones; f) Tomar en
23 arrendamiento bienes inmuebles; g) Celebrar
24 contratos de trabajo o finiquitarlos; h) Con-
25 tratar con Empresas Nacionales o Extranjeras,
26 la comercialización de la producción agrícola
27 o pecuaria de los socios o de los agricultores
28 en general.- Los mandatarios podrán actuar
29 representando a la Cooperativa COOPEUMO LTDA;
30 en convenios de comercialización con empresas



1 del Estado, semifiscales o privadas. - Se acuerda
2 da que cualquier modificación por Ley o De-
3 creto Ley de la República de Chile que afecte
4 a una o varias de las facultades delegadas se
5 entenderán por incorporadas al presente "De-
6 lego-Poder". También se acuerda que en el ca-
7 so de renuncia o ausencia prolongada del Pre-
8 sidente lo reemplazará con las mismas atribu-
9 ciones el Vice Presidente señor Carlos Cabel-
10 lo Donoso, Carné de identidad número Seis mi-
11 llones quinientos sesenta mil cuatrocientos
12 cincuenta y tres guión Uno, quien deberá ac-
13 tuar siempre en conjunto con el Señor Admi-
14 nistrador don Ricardo Danessi E. o quien lo
15 reemplace legalmente en su ausencia. Así mis-
16 mo se acuerda que en caso de ausencia de don
17 Ricardo Danessi E., lo reemplazará con las
18 mismas atribuciones don: Hernán Javalquinto
19 Nilo Carné de identidad número Cinco millones
20 quinientos veintitres mil setecientos sesenta
21 y cinco guión cuatro. - Seis. - Acuerdo de re-
22 ducir a escritura pública el acta de Consti-
23 tución del nuevo Consejo de Administración.
24 Se acuerda reducir a escritura pública y pro-
25 tocolizar la presente acta de Consejo, conte-
26 niendo el poder de representación otorgado a
27 don Rolando Escobar Acuña, Presidente y a don
28 Carlos Cabello Donoso Vice Presidente, a don
29 Ricardo Danessi Espinoza Administrador y a
30 don Hernán Javalquinto Nilo, quien asumirá





ADELINA LOYOLA MELO
Notaria y Conservador de Bienes Raíces
PEUMO

dichas funciones en caso de ausencia del señor

Danessi.- Se designa a don Ricardo Danessi Espinoza, para realizar este trámite.- De establece que los acuerdos de la presente acta se lleven adelante sin necesidad de aprobación de ésta.- Hay firma ilegible-Rolando Escobar Acuña-Presidente.- Sin firmar-Carlos Cabello Donoso-Vice-Presidente.- Firmado: D. Nuñez V.- Carlos Daniel Nuñez Vidal-Secretario.- Hay firma ilegible.- Manuel Ernesto Ibarra Carvajal-Director.- Sin firmar-Orlando Ruz Jorquera-Director.- Conforme con el Acta que rola a Fojas veinticuatro vuelta Número Seis, Fojas Veinticinco, veinticinco vuelta, veintiséis y veintiséis vuelta del Libro de Actas de la Cooperativa Caspesina Intercomunal Peumo Limitada, que he tenido a la vista.-En comprobante y previa lectura firma.- Fueron testigos doña Elena Fariñas Díaz y doña Macarena González Nuñez.- Conforme.- Se da copia.- Doy fe.-
REPERTORIO NUMERO TRESCIENTOS OCHENTA Y CUATRO.-



[Signature]

RICHARDO DANESSI ESRINOZA

Ced. Nac. y Rut No 5.153.704-1.-

[Signature]

[Signature]

LA //

[Signature]



[Signature]

REPUBLICA DE CHILE
MINISTERIO DE ECONOMIA
FOMENTO Y RECONSTRUCCION
SUBSECRETARIA DE ECONOMIA
Departamento de Cooperativas
MPIC/iru Ing. 5094 Rol 6212300

CERTIFICADO 835

CERTIFICO QUE: Se encuentra vigente la Resolución N° 49 de 4 de Julio de 1969, del Ministerio de Agricultura, que autorizó la existencia legal de la entidad: COOPERATIVA CAMPESEÑA INTERCOMUNAL PEUMO LIMITADA, COOPEUMO LTDA., y que fue publicada en el Diario Oficial de 17 de Julio de 1969.

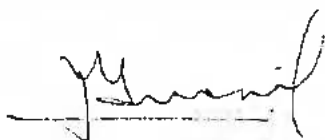
El Consejo de Administración de la entidad está
Integrado por:

PRESIDENTE	:	ROLANDO ESCOBAR ACUÑA
VICEPRESIDENTE	:	CARLOS CABELLO DONOSO
SECRETARIO	:	CARLOS NUÑEZ VIDAL
CONSEJERO	:	MANUEL IBARRA CARVAJAL
CONSEJERO	:	ORLANDO RUZ JORQUERA
ADMINISTRADOR	:	RICARDO DANESSI ESPINOZA

SANTIAGO, 21 JUN. 2000


JE CARLOS RUBIO ESTAY
Abogado
Jefe Departamento Cooperativas





USE CALCULADORA O MAQUINA

NÚMERO UNICO TRIBUTARIO										01 Apellido Paterno o Razón Social	02 Apellido Materno	03 Nombre
03	1	2	3	4	5	6	7	8	9	0	1	
COPELUM LTDA. - COOP. COMPESTINA INTERCOM. PEUMU L												

TIPOS DE RENTAS Y REBAJAS		CREDITO POR IMPUESTO 1ª CATEGORIA		RENTAS Y REBAJAS	
1	Retiros	600		104	+
2	Dividendos recibidos por S.A. y C.P.A.	601		105	+
3	Gastos Reclutados Art. 33° II 1. pagados en el ejercicio	602		106	+
4	Plantas y arboles de Bosque Itiner, Minería, Explotación de Vehículos y otros	603		108	+
5	Rentas determinadas según contabilidad simplificada, planillas, recibos, y otros rentas	604		109	+
6	Rentas percibidas del Art. 42 N° 2 y 38 (Según Recuadro N° 1)			110	+
7	Rentas de capitales inmobiliarios y del Art. 17 N° 8	605		168	+
8	Rentas eventuales del Impuesto Global Complementario	606		169	+
9	Rentas del Art. 42 N° 1 (sueldos, pensiones, etc.)			181	+
10	Cantidad a incluir en la renta bruta global equivalente al crédito por impuesto de 1ª categ.			159	+
11	Impuesto de Primera Categoría pagado durante el año 1999			185	-
12	Pérdidas en operaciones de capitales mobiliarios y del Art. 17 II 8.			169	-
13	Impuesto Territorial pagado durante el año 1999			185	-
14	SUB TOTAL (Si declara Impuesto Adicional trasladar a línea 37 a 38)			168	=
15	Impuesto Global Complementario (ver recuadro N° 1)	111		740	-
16	Impuesto Global Complementario (ver recuadro N° 2)	183		700	-
17	BASE IMPONIBLE DE GLOBAL COMPLEMENTARIO (Registre solo si diferencia es positiva)			170	=
18	Impuesto Global Complementario según tabla	157			+
19	Débito Fiscal por Ahorro Neto Negativo (N° 5 letra A y letra B Art. 57 bis)	201			+
20	Crédito Fomento Forestal según D.L. N° 701/71	135			-
21	Crédito proporcional por rentas exentas declaradas en línea 8.	136			-
22	Crédito por rentas de Fondos Mutuos	171			-
23	Crédito por Impuesto Tasa Adicional ex. Art. 21.	178			-
24	Crédito por donaciones para fines culturales (Art. 6 Ley N° 18.985/90)	607			-
25	Crédito por impuesto de Primera Categoría sin derecho a devolución	608			-
26	Crédito por donaciones a universidades e institutos profesionales (Art. 69, Ley N° 18.681/87)	609			-
27	Crédito por Impuesto Unico de Segunda Categoría	182			-
28	Crédito por Ahorro Neto Positivo (N° 5 letra A y letra B Art. 57 bis)	174			-
29	Crédito por Impuesto de Primera Categoría con derecho a devolución	610			-
30	IMPTO. GLOBAL COMPL. Y/O DEBITO FISCAL DETERMINADO	204			=
31	IMPUESTOS		BASE IMPONIBLE	REBAJAS AL IMPUESTO	
32	Primera Categoría sobre rentas efectivas	18	50.915.832	18	5.885
33	Primera Categoría sobre rentas presuntas	187		188	
34	Impuesto Unico Primera Categoría	195		198	
35	Impuesto Art. 2° D.L. 2398/78	77		78	
36	Impuesto Unico Inc. 3° Art. 21 Ley de la Renta	183		179	
37	Impuesto Adicional D.L. 600/74	133		138	
38	Impuesto Adicional Ley de la Renta	32		76	
39	Reliq. Impuesto Unico Form. 2514	183		164	
40	Impuesto Unico Talleres Artesanales				
41	Impuesto Unico Pescadores Artesanales				
42	Reliq. Glob. Compl. por Tránsito de Giro	51		63	
43	Pagos provisionales				
44	Crédito por Gastos de Copreciación				
45	Remanente de crédito por impuesto de Primera Categoría proveniente de línea 20				
46	Crédito por Impuesto de Primera Categoría	83		173	
47	Crédito por Impuesto de Primera Categoría	198		54	
48	Remanente de impuesto por inversiones Art. 57 bis y/o D.L. N° 858, proveniente de Form. 2514 (Según Recuadro N° 2) ó línea 27 y/o 28.				
49	Pago Provisional por Imp. de Primera Categoría de utilidades absorbidas (Art. 31 N° 3).				
50	Pago Provisional exportadores, Art. 13, Ley 18.785/88.				
51	Pago Moneda Extranjera Form. 22 Folio N°				
52	Crédito puesto a disposición por la sociedad, con lope del total o saldo del impuesto adeudado (Según Recuadro N° 7)				
53	RESULTADO LIQUIDACION ANUAL IMPUESTO RENTA (Si el resultado es negativo, anótelo entre paréntesis)			305	7.819.219

Si el resultado es negativo, anótelo en el código 304 entre paréntesis y sea las indicaciones para la línea 30

Si el resultado es positivo, anótelo en el código 304 y luego trasládalo al código 31 de la línea 31.

54	SALDO A FAVOR	85		57	Impuesto Adicional	80	
55	Saldo a favor de Impuesto de Primera Categoría (Según Recuadro N° 3)	86		58	Impuesto Art. 12 letra 57	39	
DEVOLOCION SOLICITADA				59	TOTAL A PAGAR (LINEAS 47 + 54)	91	7.128.546
56	MONTO	87		RECARGOS POR DECLARACION FUERA DE PLAZO			
SOLICITO DEPOSITAR REMANENTE EN CUENTA CORRIENTE O DE AHORRO BANCARIA				60	Impuesto de Primera Categoría fuera de plazo	82	
301	Nombre Institución Bancaria	308	Número de Cuenta	61	Imp. de Primera Categoría fuera de plazo	93	
				62	TOTAL A PAGAR (LINEAS 59 + 60 + 61)	94	

COPIA: CONTRIBUYENTE

NOTA: El Afo 1999 el impuesto a la Renta se calcula sobre el resultado líquido de las operaciones, después de haberse aplicado los créditos y deducciones permitidos por la ley.

EVITESE PROBLEMAS, DECLARE POR INTERNET
www.sii.cl

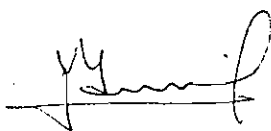


Handwritten signature and date 24 JUN 2000.

COOPERATIVA CAMPESINA INTERCOMUNAL PEUMO LTDA.

INFORME DE AUDITORÍA A LOS ESTADOS FINANCIEROS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 1999

MARZO 2000





salas y cia. ltda.
audidores - consultores

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los señores Socios de
Cooperativa Campesina
Intercomunal Peumo Ltda.

Hemos efectuado una auditoría al balance de Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Ltda. al 31 de diciembre de 1999 y a los correspondientes Estados de Resultados y Flujo de Efectivo por el año terminado a esa fecha. La preparación de dichos Estados Financieros y Flujo de Efectivo por el año terminado a esa fecha. La preparación de dichos Estados Financieros (que incluyen sus correspondientes notas) es responsabilidad de la Administración de Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Ltda. Nuestra responsabilidad consiste en emitir una opinión sobre estos Estados Financieros, basada en la auditoría que efectuamos.

Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad de que los Estados Financieros están exentos de errores significativos. Una auditoría comprende el examen, a base de pruebas, de evidencias que respaldan los importes e informaciones revelados en los Estados Financieros. Una auditoría también comprende una evaluación de los principios de contabilidad utilizados y de las estimaciones significativas hechas por la administración de la sociedad, así como una evaluación de la presentación general de los Estados Financieros. Consideramos que nuestra auditoría constituye una base razonable para fundamentar nuestra opinión.

En nuestra opinión, los mencionados Estados Financieros presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de sus operaciones y Flujo de Efectivo por el año terminado en esa fecha, de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados.

Santiago, marzo 29 de 2000

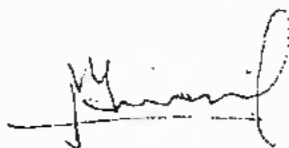
SALAS Y CÍA. LTDA.



COOPERATIVA CAMPESINA INTERCOMUNAL PEUMO LTDA.

Balance General al 31 de diciembre de 1999
(En Pesos)

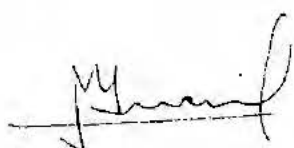
	1999	1998
ACTIVO		
ACTIVO CIRCULANTE		
Disponible	289.948.738	203.087.445
Créditos por Cobrar	626.978.500	584.827.552
Documentos en Cartera	151.598.946	123.642.086
Préstamos por Cobrar	9.623.628	10.227.211
Cuentas por Cobrar	515.403.264	318.526.685
Impuestos por Recuperar	6.816.948	9.097.571
Existencias	252.751.343	223.262.704
Arriendos Anticipados	-	782.494
TOTAL ACTIVO CIRCULANTE	1.853.121.367	1.473.453.750
ACTIVO FIJO		
Bienes Raíces	179.059.173	181.078.489
Maquinarias	14.349.131	14.502.746
Vehículos	35.529.767	41.877.372
Equipo Computacional	46.305.936	43.004.544
Muebles y Útiles	20.070.908	19.699.251
Subtotal	295.314.915	300.162.402
Depreciación Acumulada	(115.391.452)	(116.510.870)
TOTAL ACTIVO FIJO	179.923.463	183.651.531
OTROS ACTIVOS		
Acciones	364.614	332.112
Garantía Arriendo	459.901	471.858
TOTAL OTROS ACTIVOS	824.515	803.971
TOTAL ACTIVO	2.033.869.345	1.657.909.252




COOPERATIVA CAMPESINA INTERCOMUNAL PEUMO LTDA.

Balance General al 31 de diciembre de 1999
(En Pesos)

	1999	1998
PASIVO		
PASIVO CIRCULANTE		
Créditos por Pagar	51.537.707	45.189.148
Anticipos por Comercialización	-	310.414.336
Letras por Pagar	-	418.314
Proveedores Nacionales	676.381.515	67.070.596
Otras Cuentas por Pagar	23.355.375	34.172.282
Impuestos, Retenciones y Leyes Sociales	87.120.981	64.608.958
Provisiones Varias	54.362.196	47.207.639
Fondo Programa FODEM	<u>6.000.000</u>	<u>-</u>
TOTAL PASIVO CIRCULANTE	898.757.774	569.081.273
PASIVO LARGO PLAZO		
Crédito Indap	-	5.641.830
Fondo Solidario Socios	10.393.525	10.284.067
Créditos EDCS	<u>234.037.447</u>	<u>254.705.993</u>
TOTAL PASIVO LARGO PLAZO	244.430.972	270.631.890
PATRIMONIO		
Capital Social	137.008.313	133.317.722
Reserva Revalorización de Capital Propio	20.674.148	32.464.226
Reserva Legal	330.161.115	310.915.041
Reserva Devolución de Acciones	27.685.490	25.352.973
Reserva Fluctuación Valores	187.418.944	179.272.214
Otras Reservas	113.817.867	97.774.886
Remanente del Ejercicio	<u>73.914.722</u>	<u>39.099.028</u>
TOTAL PATRIMONIO	890.680.599	818.196.089
TOTAL PASIVO	<u>2.033.869.345</u>	<u>1.657.909.252</u>




COOPERATIVA CAMPESINA INTERCOMUNAL PEUMO LTDA.

Estado de Resultados

Por el periodo comprendido entre enero 1 y diciembre 31 de 1999

(En Pesos)

	1999	1998
RESULTADO OPERACIONAL		
Venta de Insumos y Semillas	2.021.742.800	1.883.414.476
Servicios Prestados	31.590.887	25.387.919
Otros Ingresos	34.181.913	36.511.549
Costo Ventas Productos y Servicios	<u>(1.833.669.513)</u>	<u>(1.663.844.108)</u>
SUBTOTAL RESULTADO OPERACIONAL	253.846.087	281.469.836
Gastos de Administración y Ventas	(196.047.392)	(181.072.849)
Gastos Generales	<u>(52.199.127)</u>	<u>(65.083.089)</u>
TOTAL RESULTADO OPERACIONAL	5.599.568	35.313.898
 RESULTADO NO OPERACIONAL		
Otros Ingresos	153.639.193	106.012.676
Gastos Financieros	(33.502.538)	(39.491.981)
Interés al Capital	(7.240.988)	(6.886.382)
Depreciación	(15.280.692)	(17.338.110)
Otros Gastos No Operacionales	<u>(21.666.953)</u>	<u>(34.595.544)</u>
TOTAL RESULTADO NO OPERACIONAL	75.948.022	7.700.658
Resultado antes de Impuesto	81.547.590	43.014.556
Impuesto a la Renta	<u>(7.632.868)</u>	<u>(3.915.529)</u>
REMANENTE DEL EJERCICIO	<u>73.914.722</u>	<u>39.099.028</u>

[Firma manuscrita]

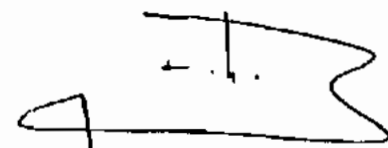


CARTA COMPROMISO

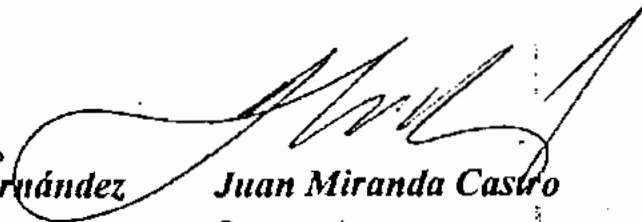
Quienes suscriben, Patricio Montecinos Fernández,

Juan Miranda Castro,

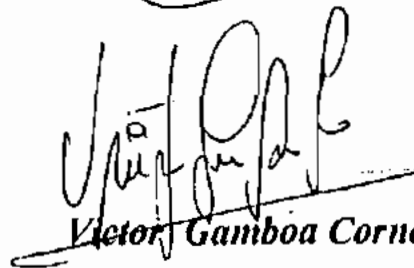
*Victor Gamboa Cornejo, integrantes del
Equipo Técnico de Coopeumo Ltda., comprometen su
voluntad de dedicar el tiempo estipulado en el proyecto
" Conformación de una Red Computacional para Mejorar
la Gestión Empresarial Predial y Extra-predial de
Pequeños Productores Campesinos de la VI Región", de la
Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Limitada.*



Patricio Montecinos Fernández

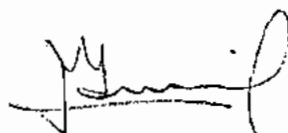


Juan Miranda Castro



Victor Gamboa Cornejo

Junio, 2000.

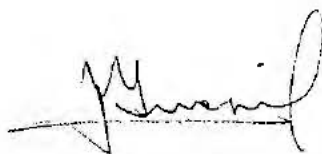


CARTA COMPROMISO

El suscrito, certifica que los Sres. Ricardo Danessi Espinoza y Juan Celis Vidal, Coordinador titular y alterno respectivamente del proyecto "Conformación de una Red Computacional para Mejorar la Gestión Empresarial Predial y Extrapredial de Pequeños Productores Campesinos de la VI Región", permanecerán en nuestra empresa mientras dure la realización de dicho proyecto.


Rolando Escobar Acuña
Presidente

Peumo, 27 de junio de 2000.





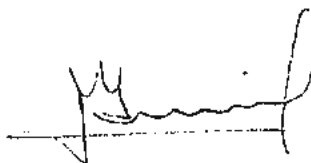
CARTA COMPROMISO

Quien suscribe, Rodolfo Pemjean Ureta, Rut N° 8.964.642-1, Asesor Computacional, compromete su voluntad de dedicar el tiempo estipulado en el proyecto " Conformación de una Red Computacional para Mejorar la Gestión Empresarial Predial y Extrapredial de Pequeños Productores Campesinos de la VI Región", de la Cooperativa Campesina Intercomunal Peumo Limitada.



Rodolfo Pemjean Ureta
Rut N° 8.964.642-1
Asesor

Junio, 2000.



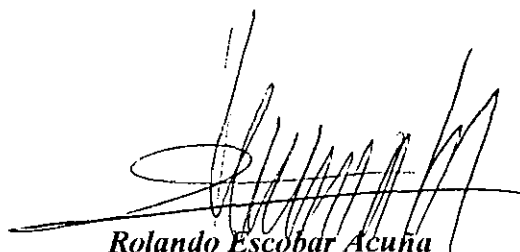
Pichidegua, 20 de Octubre de 2000.

Señora
Margarita D'Etigny
Directora
FIA
Santiago

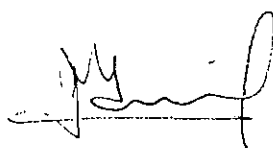
De mi consideración:

La presente tiene por objeto manifestar a Ud. que conozco el Proyecto presentado por Coopeumo denominado "Conformación de una red computacional para mejorar la gestión empresarial predial y extrapredial de pequeños productores campesinos de la Sexta Región" y tengo gran interés en participar en él.

Sin otro particular, le saluda atentamente.


Rolando Escobar Acuña
Rut 5.204.892-3





Pichidegua, 20 de Octubre de 2000.

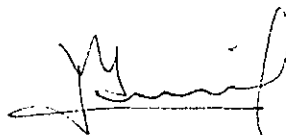
Señora
Margarita D'Etigny
Directora
FIA
Santiago

A través de la presente comunico a Ud. que conozco el Proyecto presentado por Coopeumo Ltda. denominado "Conformación de una Red Computacional para Mejorar la Gestión Empresarial Predial y Extrapredial de Pequeños Productores Campesinos de la Sexta Región" y me interesa participar en él.

Sin otro particular, le saluda atentamente.


Orlando Ruz Jorquera
Rut 6.412.445-5



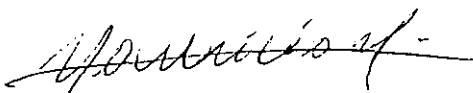


**Señora
Margarita D'Etigny
Directora
FIA
Santiago**

De mi consideración:

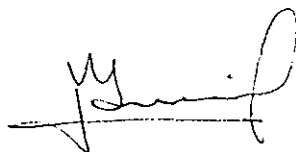
*Comunico a Ud. que estoy en conocimiento del Proyecto
"Conformación de una Red Computacional para
Mejorar la Gestión Empresarial Predial y Extrapredial
de Pequeños Productores Campesinos de la Sexta
Región" , que ha presentado Coopeumo y tengo gran
interés en participar de él.*

Atentamente.


**Mauricio Montero Yáñez
Rut 9.234.707-9**

San Vicente, 23 de Octubre de 2000.





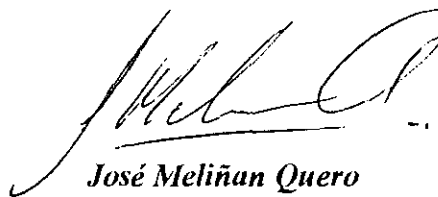
Peumo, 20 de Octubre de 2000.

Señora
Margarita D'Etigny
Directora
FIA
Santiago

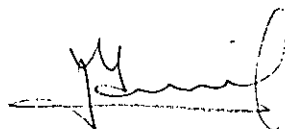
De mi consideración:

Comunico a Ud. que estoy en conocimiento y me interesa participar en el proyecto que Coopeumo Ltda. ha presentado y que se denomina "Conformación de una red computacional para mejorar la gestión empresarial predial y extrapredial de pequeños productores campesinos de la Sexta Región".

Atentamente,


José Melián Quero
Rut 9.187.509-8



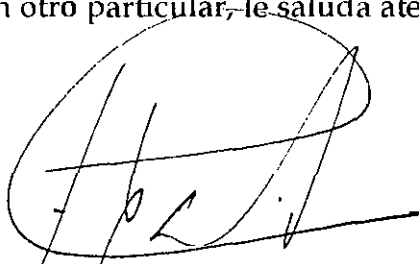


Las Cabras, 23 de Octubre de 2000.

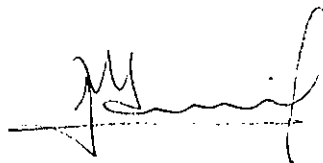
Señora
Margarita D'Etigny
Directora
FLA
PRESENTE

Comunico a Ud. que tengo interés en participar en el Proyecto que Coopeumo Ltda. ha presentado y del cual estoy en conocimiento. Este Proyecto se denomina "Conformación de una Red Computacional para Mejorar la Gestión Empresarial Predial y Extrapredial de Pequeños Productores Campesinos de la Sexta Región".

Sin otro particular, le saluda atentamente.



Rolando Castro Miranda
Rut 9.068.105-2





ANEXO C

PRECIOS Y COTIZACIONES



PRECIOS O VALORIZACIONES DE BIENES Y SERVICIOS

[illegible]

COMERCIAL ARAUCARIAS LTDA.
FONOS : 4433766 - 7370391 FAX: 4433767 EMAIL : ARAUCA@entelchile.net

Santiago, 20 de Junio 2000.

C.2000-0700015

Señores
COOPEUMO LIMITADA
AT.: SR. RICARDO DANESSI
FAX: (72) 561.591
Presente

De nuestra consideración:

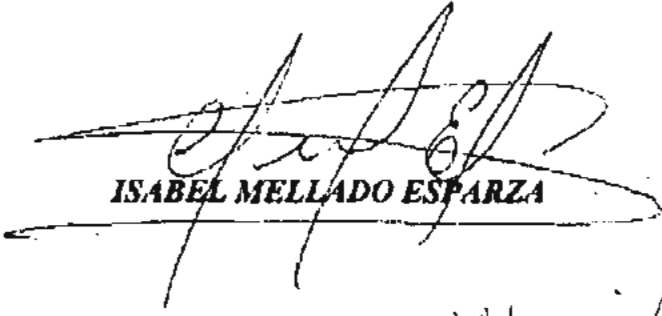
Por intermedio del presente, se cotiza el siguiente producto solicitado por usted:

• **IMPRESORA LEXMARK 1100 COLOR JET PRINTER**

VALOR UNITARIO \$ 33.898.-

La cotización tiene una validez de 03 días hábiles ó hasta agotar stock, el plazo de entrega es de 05 días hábiles una vez puesta la orden de compra. Todos los valores son más IVA.

Saluda atentamente,


ISABEL MELLADO ESPARZA



Los planes comerciales actualmente vigentes de Entel-Internet son los que a continuación se detallan:

PLANES DE CONEXIÓN	CARGO FIJO MENSUAL	HORAS DE CONEXIÓN	SEGUNDO ADICIONAL	INCLUYE GRATIS
*ILIMITADO 128 Kbps	\$17.880.- IVA incluido	ILIMITADO		Kit Entel Internet + 1 casilla correo electrónico
**ILIMITADO IP	\$ 10.000 IVA incluido	ILIMITADO		Kit Entel Internet + 4 casilla correo electrónico
**HAPPY HOURS	\$7.500.- IVA incluido	ilimitado de: Lunes a Viernes de 15:00 a 08:00 hrs Fin de Semana y festivos calendario todo el día.	\$0.48 fuera de horario ilimitado	Kit Entel Internet + 1 casilla correo electrónico
TOP EMPRESAS ILIMITADO	\$48.000 IVA incluido	ILIMITADO		Kit Business Box , incluye 5 cuentas de Acceso y 5 casillas de correo electrónico
TOP EMPRESAS	\$41.300 IVA incluido	Sin límites de Lunes a Viernes de 08:00 a 20:00hrs. Sábado hasta 14:00hrs Domingo todo el día	\$0.48 fuera de horario ilimitado	Kit Business Box , incluye 5 cuentas de Acceso y 5 casillas de correo electrónico
PLAN CORREO	\$4.500 ✓	ILIMITADO (Solo navegación Nacional)		Kit Entel Internet + 1 casilla correo electrónico
TOP EMPRESAS CORREO	\$20.000 IVA incluido	ILIMITADO (Solo navegación Nacional)		Kit Entel Internet + 5 casillas de correo electrónico

El cargo por acceso Entel IP (SLM) se cobrará a través de la cuenta de su Cia. Telefónica local, este cobro es independiente del cobro mensual del plan contratado.



[Handwritten signature]