

FORMULARIO INFORME TECNICO

GIRAS DE INNOVACIÓN 2016

Nombre de la gira de innovación
Visita Capacitación Técnico Comercial Nanoxplas spa
Código FIA
GIT-2016-0919
Fecha de realización de la gira
09/03/2017 al 15/03/2017
Ejecutor
Alexis Arias – Loreto Mendoza
Coordinador
<u>Alexis Arias</u>
País (es) visitado (s)
<u>Brasil</u>
Firma del coordinador

OFICINA DE PARTES 2 FIA
 RECEPCIONADO
 Fecha 25/04/2017
 Hora 08:35
 Nº Ingreso 38298



1. Identificación de los participantes de la gira de innovación

Nombre y apellido	Entidad donde trabaja	Profesión, especialización	Correo electrónico	Teléfono	Dirección
1 María Loreto Mendoza	Nanoxplas	Ingeniero Adm.			
2 Alexis Arias	Nanoxplas	Ingeniero Adm			

2. Itinerario realizado en la gira de innovación

Entidad (institución/empresa / productor)	Ciudad y país	Describe las actividades realizadas	Nombre y cargo de la persona con quien se realizó la actividad en la entidad visitada	Temática tratada en la actividad	Fecha (día/mes/año)
Nanox	Brasil/Sao Carlos	Visita Planta Producción	Gustavo Samoes	Produccion	10/03/20
Nanox	Brasil/Sao Carlos	Visita Oficinas	Daniel Minozzi	Calidad	11/03/20
Nanox	Brasil/Santos	Aplicaciones	Daniel Minozzi Gustavo Samoes	Aplicaciones	13/03/20
Nanox	Brasil/Santos	Marketing	Daniel Minozzi Gustavo Samoes	Marketing	14/03/20

2.1 Indicar si hubo cambios respecto al itinerario original

Se realizó visita el día Sábado 11 a cambio del Miércoles 15 ya que las distancias entre Santos y Sao Paulo no lo permitían en relación al horario del vuelo

3. Indicar el problema y/o oportunidad planteado inicialmente en la propuesta

La oportunidad de la visita es desarrollar una mejor preparación técnica en relación a la aplicación, su fabricación y los testeos de laboratorios.
Esto relevante para nosotros para ajustar todos los parámetros de producción y obtener el mejor rendimiento de nuestro producto, además de la claridad técnica en la validación técnica y de los protocolos aplicados.

4. Indicar el objetivo de la gira de innovación

El objetivo de la gira es el adquirir conocimiento empírico tanto técnico, productivo y comercial. Referente al insumo hoy usado en nuestra aplicación de envases flexibles antimicrobiano y antibacteriano. Además de afianzar la relación con nuestro proveedor y conocer los avances de su planta y aclarar temas microbiológicos y la diferente aplicación ya utilizadas.

5. Describa clara y detalladamente la o las soluciones innovadoras encontradas en la gira

Las soluciones encontradas durante la gira son las siguientes:

- Claridad microbiológica del alcance de la aplicación.
- Recomendaciones al momento de imprimir el polietileno
- Recomendaciones al momento de laminar el polímero
- Posibilidad de cambiar el tono del maestro de presencia
- Posibilidad de hacer pruebas con listeria.
- Marketing en timelaps (video en tiempo real con el efecto de la plata en la conservación de los alimentos)
- Visitas a procesadores de la aplicación nanox en otras familias de polímeros y sus experiencias comerciales.
- Visitas a procesadores de la aplicación nanox en otras familias de polímeros y sus experiencias Productivas y de calidad.
- Bosquejo de aprovisionamiento.
- Determinación de plazos de entrega en relación a volúmenes posibles.
- Claridad de nuevas mejoras al insumo y oportunidades de mercado.

6. Indique la factibilidad de implementar en el país la o las soluciones innovadoras encontradas en la gira

Efectivamente lo aprendido en la gira es aplicable a nuestra realidad nacional ya que cada día la conservación de los alimentos y el evitar pérdidas de estos mismo es un tema relevante para la industria y los consumidores

7. Indique y describa los contactos generados en el marco de la realización de la gira de innovación

Nombre del contacto	Institución a la que pertenece	Descripción de su trabajo en la institución	Teléfono	Correo electrónico	Dirección
Gustavo Simoes	Nanox	CEO			
Daniel Minozzi	Nanox	CEO			

8. Indique posibles ideas de proyectos de innovación que surgieron de la realización de la gira

Una de las nuevas aplicaciones y la cual no se realiza en Chile es PVC de uso alimenticio aditivado con partículas de plata para uso domiciliario.

9. Resultados obtenidos

Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados
Conocimiento Técnico Comercial	Obtenido en un 100% y con miras a nuevas aplicaciones interesantes comercialmente
Visitas a plantas productivas	Obtenido 100%
Estrechar relación con el proveedor	Conseguido y bosquejado un contrato de exclusividad.

10. Actividades de difusión de la gira de innovación

Fecha (día/mes/año)	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° de participantes
20/03/2017	Charla	Personal Nanoxplas	7
22/03/2017	Charla	Austral Incuba- Prochile	5

11. Indique cualquier inconveniente que se haya presentado en el marco de la realización de la gira de innovación

Sin Inconvenientes

Encuesta de satisfacción de participantes de giras para la
innovación

Nombre de la Entidad Nanoxplas SPA					
Dirección:					
Teléfono:		Mail:			
Coordinador	Alexis Arias				
<p>Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.</p>					
	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del					X
Nivel de conocimientos					X
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					X
Estoy satisfecho (a) con la					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la					X
Organización global de la gira.					X
Comentarios adicionales:					