



Australian Government

Department of Agriculture, Fisheries and Forestry

Biosecurity Australia – Roles and Functions



With particular reference to the
grain and seed industries

DEPARTMENT OF AGRICULTURE, FISHERIES AND FORESTRY

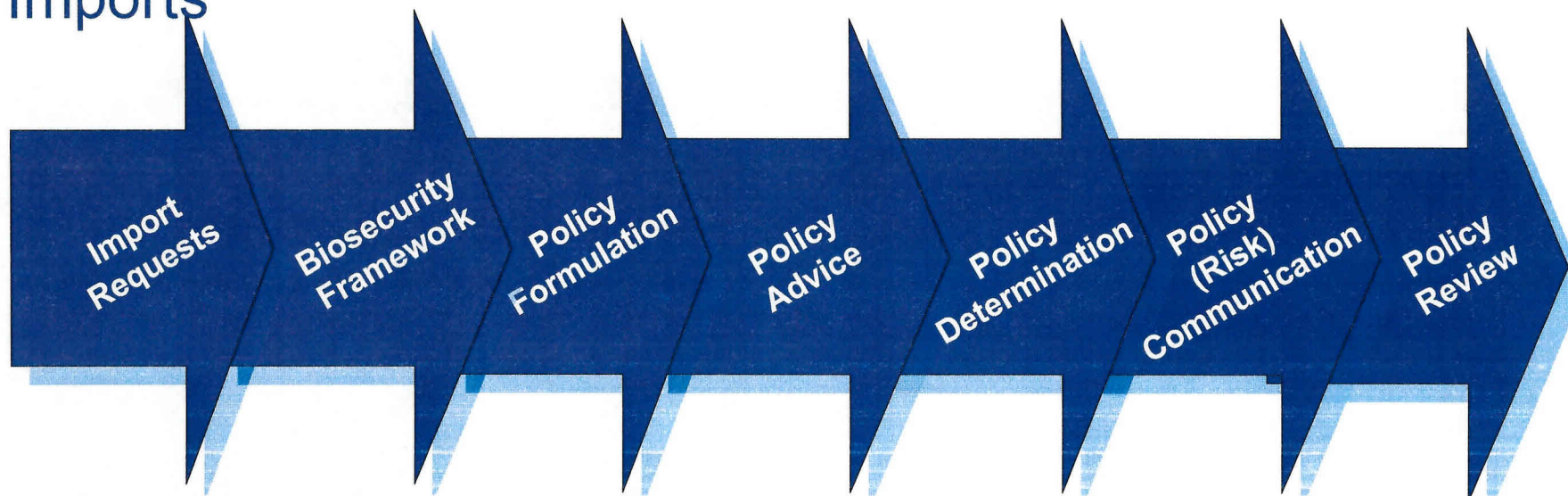
BA Outcome

- **Provide quarantine assessments and policy advice that:**
 - Protects Australia's favourable pest and disease status
 - Enhances access to international markets.

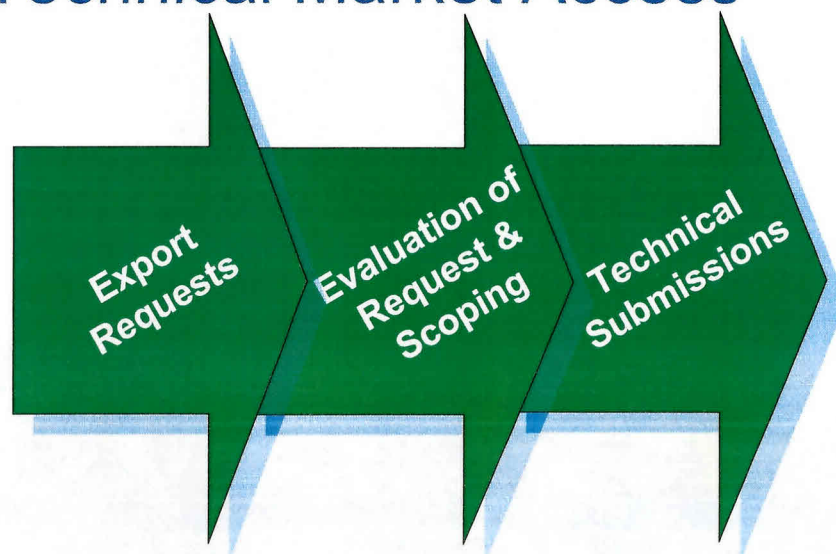


Biosecurity Australia Activities

Imports



Technical Market Access



Imports

Import
requests

Biosecurity
framework

Policy
formulation

Policy
advice

Policy
determination

Policy
(risk)
communication

Policy
review

Exports

Export
requests

Biosecurity
framework

Technical
submissions

Import /
export
requests

- **Import Requests**
- **Export Requests**

Activities:

- Participation in bilateral technical meetings
- Participation in industry priority setting bodies
- Take account of SPS/WTO outcomes.





**Biosecurity
framework**

- **Australian legislation**
- **International rights & obligations**
- **Australia's ALOP**

Activities:

- International standard setting
- Australian legislation review
- SPS consistency
- Across DAFF coordination.



Imports

Import
requests

Biosecurity
framework

Policy
formulation

Policy
advice

Policy
determination

Policy
(risk)
communication

Policy
review

Exports

Export
requests

Biosecurity
framework

Technical
submissions

Technical
submissions

- **Product data / information**
- **Pest lists**
- **Management measures**

Activities:

- Product / market specific technical submissions
- Market maintenance
- Market failure / crisis response
- PRA capacity enhancement.



Technical Market Access

Extensive consultations between:

- Between National Plant Protection Organizations (NPPOs)
- Between NPPO and domestic industry.



Technical Market Access Submission

Involves the following sequential steps:

- Preparation of technical document
- Lodgement with recipient country
- Conduct of PRA by recipient country
- Communication of PRA to proponent country
- Negotiation of import conditions.



DEPARTMENT OF AGRICULTURE, FISHERIES AND FORESTRY

Technical Market Access Submission

- **Exchange of letters**
- **Specific commodity understanding (SCU)**
- **Memorandum of understanding (MOU)**
- **Arrangement document**
- **Finalisation of import conditions & work plans.**



Elements of Technical Document

- **Crop:**
 - Species / varieties.
- **Production:**
 - Areas / volumes / seasons.
- **Cultivation methods:**
 - Pest management, surveillance, harvesting.
- **Pest list/datasheet:**
 - Taxonomy, common names, hosts, plant part affected, biology, control.



Market Access Maintenance

Threats:

- New or additional quarantine requirement
- Changes in quarantine regulations
- High interceptions of a pest
- Change in pest status
- Failure of quarantine treatment(s)
- Breaches of import protocol.



Market Access Improvements

- **Improvements to existing market access protocol for on-going trade.**
- **Usually involve review or relaxation of existing import conditions brought about by a change in import conditions or a treatment procedure at the request of the exporting country.**



MABGICC

- **Membership includes both government and industry representatives:**
 - Australian Quarantine and Inspection Service (AQIS).
 - Grains council of Australia (GCA)
 - AWB Ltd
 - Australian Seed Federation (ASF)
 - National Agricultural Commodities Marketing Association (NACMA)
 - Australian Oilseed Federation



MABGICC continued...

- Australian Grains Export Association
- Australian Fodder Industry Association
- Australian Cotton Industry Council
- Pulse Australia
- Grains Research and Development Council (GRDC)
- GrainCorp Operations Ltd
- Australian Barley Board Ltd
- Department of Foreign Affairs and Trade (DFAT)



Market Maintenance

- Wheat and Barley to China
- Wheat and Pulses to India
- Wheat to Egypt
- Pulses to Egypt
- Wheat to Pakistan
- Carpet grass to Brazil
- Sorghum seed to Taiwan
- Millet seed to Taiwan
- Maize seed to Taiwan.



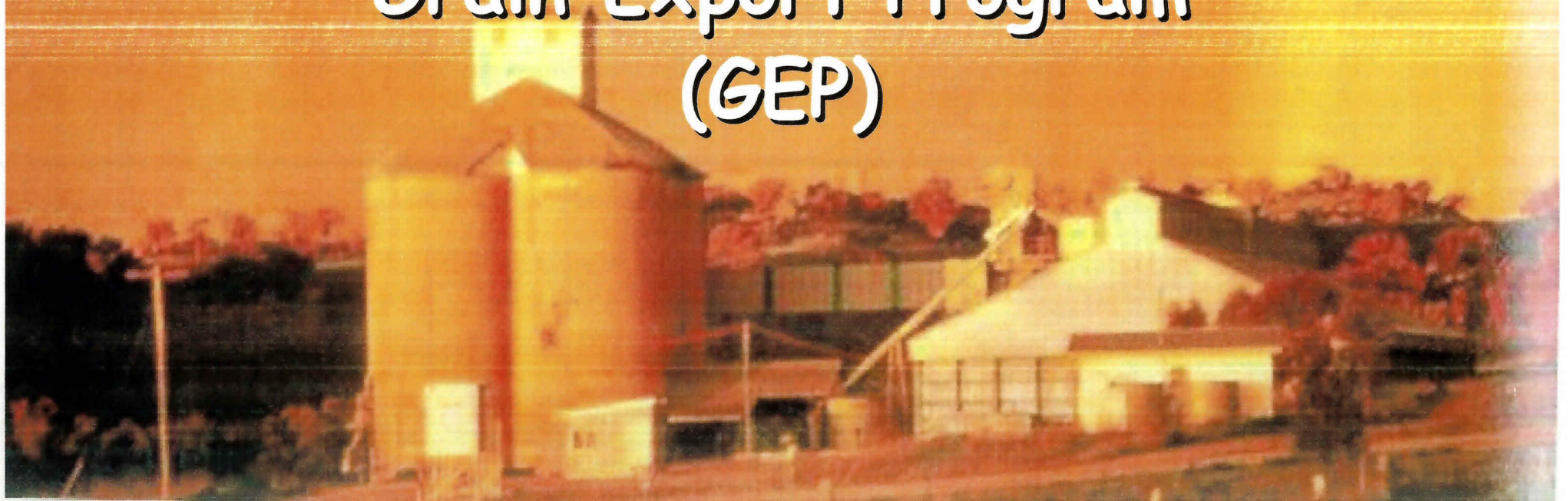
Summary

- **BA maintains close working relationships with industry groups and works with AQIS and other areas of DAFF to ensure continued market access for Australia's Agricultural production.**



Australian Quarantine and Inspection Service (AQIS)

Grain Export Program (GEP)



GEP

- Legal Framework
- Samples
- International Obligations
- Supply Chain Issues

Grain Export Inspection

Adding value to Australia's export grain, and promoting both market access and market advantage by providing independent export inspection and certification services, consistent with obligations under the International Plant Protection Convention and importing country expectations.

The need for Legislation

- Dissatisfaction with Australia's export performance in 1950s gave rise to export legislation
- Administered by Government on behalf of industry, the legislation
 - protects honest traders from disreputable competitors
 - protects public health
 - enhances Australia's trading reputation

The Export Control Act 1982

AQIS

Protecting our way of life!

- AQIS regulates the export of prescribed grains through this Act and subordinate legislation.
- The legislation covers
 - registration of establishments
 - product standards
 - trade descriptions
 - export clearance
 - certification
 - inspection procedures

Grain Export Program Legislation

EXPORT CONTROL ACT 1982

EXPORT CONTROL (ORDERS) REGULATIONS

**Export Control
(Prescribed Goods - General)
Order 2005**

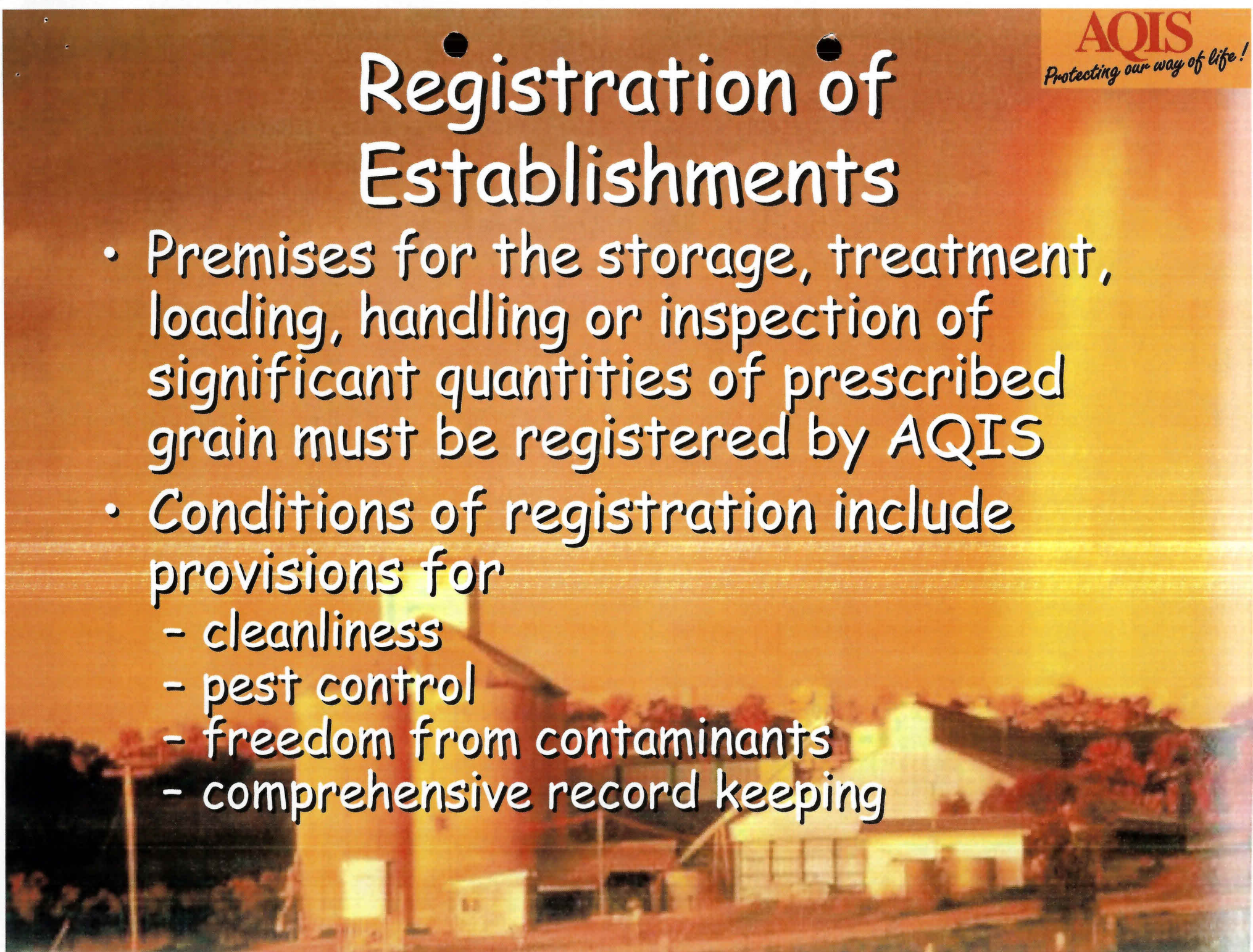
**Export Control
(Plants and Plant Products)
Orders 2005**

Prescribed Grains

- wheat
- oats
- barley
- sorghum
- lupins
- field peas
- lentils - whole & splits
- vetch - whole
- faba beans
- chickpeas
- soybeans
- canola
- mung beans (Export Control (Mung Bean) Orders)
- any other grains for which certification is required by another country

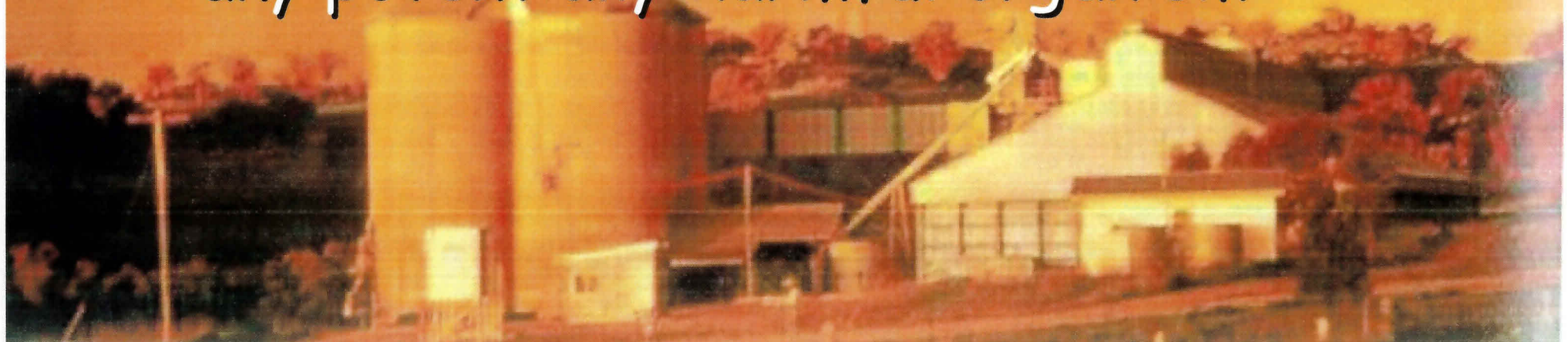
Registration of Establishments

- Premises for the storage, treatment, loading, handling or inspection of significant quantities of prescribed grain must be registered by AQIS
- Conditions of registration include provisions for
 - cleanliness
 - pest control
 - freedom from contaminants
 - comprehensive record keeping



Product Standards

- Prescribed grains must be free of
 - live pests
 - specific pests in accordance with requirements of importing country
- under the act, a pest is described as any potentially harmful organism



Inspection of Transport Units

- Ships
 - survey of all holds and adjacent areas prior to loading of grain. Must be free of all pests and contaminants.
 - Schedules 2 and 4 of the GPPPOs detail inspection methodology.
- Containers
 - surveyed prior to loading. Must meet the same standard as ship's holds.

Inspection

- Grain inspection involves close examination of representative samples (2.25 litres per 33 tonnes for bulk grain)
- Nil tolerance means no pest in the sample



Phytosanitary Certification

- If required, AQIS will issue certificates on the phytosanitary condition of the export grain
- although based on end point inspection, certification is backed by mandatory hygiene and pest control, product standard and trade description requirements imposed by legislation

Phytosanitary Certification

Phytosanitary Requirements

- ISPM 12 Framework

Import Permits

- Importing Country Requirements
- PHYTO Statements

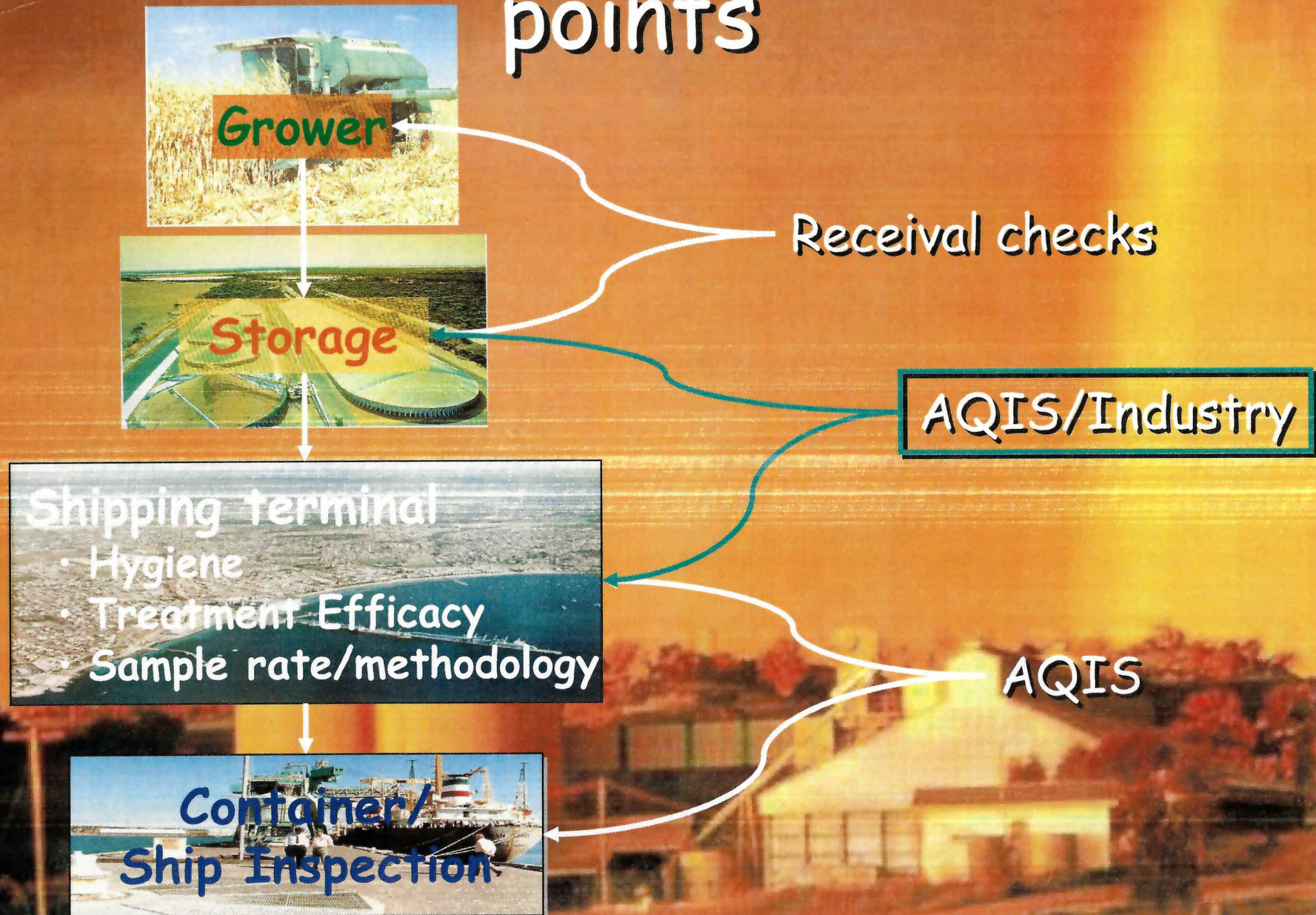
Phytosanitary Certification

- AQIS International Responsibility



Quality critical control points

AQIS
Protecting our way of life!





& PRODUCTOS
SERVICIOS



AGROAMIGO

[Volver al HOME](#)

.....**Noticias**

Eventos Agrícolas

agroAMIGO viaja a Australia a conocer su estrategia de comercialización

2 de Julio a 14 de Julio / 2006

Noticias

[Actuales](#)

[Anteriores](#)

Durante los días 2 de Julio a 14 de Julio un grupo de 19 personas, conformado por agricultores de la zona sur del país y profesionales de Syngenta, viajó a Australia con motivo de la gira tecnológica **"Reconocimiento de la experiencia australiana de integración de la cadena del trigo. Estrategias y tecnologías asociadas"**.

El objetivo principal de esta gira fue conocer, en profundidad, el modelo de integración de la cadena comercialización de este cereal en Australia, su génesis, fortalezas y debilidades, rescatando elementos y competencias que puedan fortalecer el proceso de comercialización del trigo en nuestro país y en especial apoyar a agricultores de la VIII a la X Región.



Con este propósito, se visitó 12 entidades de esta cadena:

- Australian Wheat Board (AWB)
- Australian Bulk Alliance (ABA)
- Yanco Agricultural Institute
- Grain Research & Development Corporation
- Departamento de Agricultura, Pesca y For
- Longreach Plant Breeders
- Victorian Farmers Federation (VFF)
- Wheat Export Authority (WEA)
- Australian Quarantine And Inspection Ser
- Cooperative Research Centre (CRC)
- Grains Council of Australia
- Syngenta International A G

Sitios Syngenta

Alemania

[Aviso Legal y Condiciones](#)

[Sugerencias de Uso](#)

[Página Inicial](#)

[Mapa del Sitio](#)

Busca Por

Buscar por....

Sitios Afines

_©2004 Syngenta. Todos los derechos reservados.









El programa **agroAMIGO** de syngenta, responsable de la propuesta **Gira de reconocimiento de la experiencia australiana de integración de la cadena del trigo. Estrategias y tecnologías asociadas**", realizada en el mes de junio, tiene el agrado de invitarle a participar de las charlas para dar a conocer los resultados obtenidos a través de la participación en la gira. La gira contó con el apoyo de la Fundación para la Innovación Agraria (FIA).

Las charlas de difusión se realizarán en:

Temuco: 17 de agosto de 2006, en el Hotel Bayern, ubicado en Avenida Arturo Prat 146, de 10 a 12 horas.

Victoria: 21 de agosto de 2006, en el Auditorium de la Casa de la Cultura, ubicado en Avenida Confederación Suiza 1031, de 10 a 12 horas.

Los Angeles: 24 de agosto de 2006, en el Hotel Alcazar, ubicado en Lautaro 385, de 10 a 12 horas.

Inscripciones en www.syngenta.cl. Para mayores antecedentes, comunicarse al fono: 02-9410100.

Estas actividades son sin costo, agradecemos su asistencia y la difusión de esta invitación a los interesados que usted conozca.

syngenta



Resultados de la Gira:

Reconocimiento de la experiencia australiana de integración de la cadena del trigo. Estrategias y tecnologías asociadas.

Iniciativa apoyada por la Fundación para la Innovación Agraria, Junio de 2006



Objetivo

- Motivar a los participantes a recoger las lecciones y resultados de la Gira Tecnológica de reconocimiento de la experiencia australiana de integración de la cadena del trigo.



Introducción

- Cadena del trigo enfrenta exigencias de alta competitividad.
- Ministerio de Agricultura estima profundizar el análisis tecnológico del trigo.
- Generar una propuesta de desarrollo tecnológico para el trigo en Chile.



Introducción

- Diciembre de 2005, Convocatoria especial FIA para la Innovación en la Cadena del Trigo
 - Proyectos de Innovación
 - Estudios en Innovación
 - Giras Tecnológicas Internacionales
 - Cursos de Formación Continua



Introducción

- Syngenta es una compañía mundial en agronegocios comprometida con una agricultura sustentable a través de la innovación en las áreas de investigación y tecnología.
- La compañía es líder en protección de cultivos y tercera en el mercado comercial de semillas.



Introducción

- agroAMIGO es un Programa cuyo objetivo es mejorar la rentabilidad del agricultor mediante una asesoría personalizada y completa a lo largo del cultivo incluyendo programas de protección sanitario y servicios de alta tecnología.

OPTIMIZA TU ESFUERZO.



Programa agroAMIGO



Participantes de la Gira

Agricultores

Fernando C. Victoria	Alex S. Temuco	Roberto S. Traiguén
Gustavo V. Traiguén	Francisco P. Huapi	Oscar A. Los Angeles
Mónica G. Victoria	Marcel A. Victoria	

Participantes de la Gira

Molinería

Collico	EBB MOLINO BIO-BIO
Guillermo S. Collico	Benjamín F. Bio Bio
Dora Knopel, Collico	

Participantes de la Gira



Claudio C. CODEA




Iván M. Rúa Quiamapu

10

Participantes de la Gira




Pedro Donoso



Eduardo Fuentes

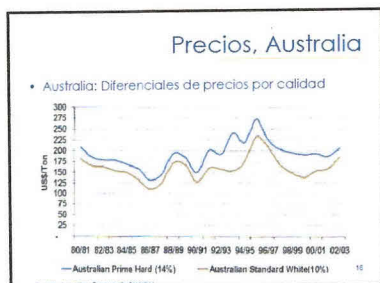
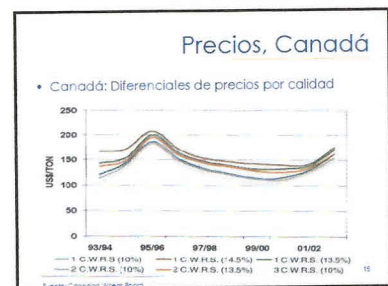
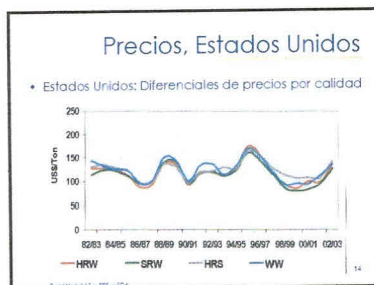
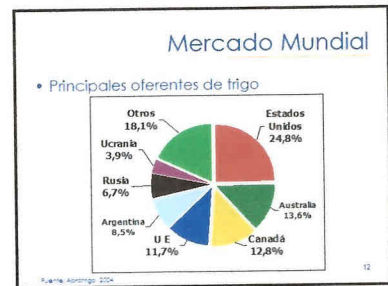


Pamela Morales



Leopoldo Cid
Argentina

11



Australia

- Aislamiento y recursos naturales le dieron competitividad en los mercados internacionales.
- Su economía depende de las exportaciones, principalmente de las agropecuarias.



17

Sector Agropecuario, Australia

- El foco del sector agropecuario es la exportación.
- El 80% de la producción nacional se exporta.
- Representa el 3% del PIB.
- El 5% del empleo nacional.
- Cubre el 25% de las exportaciones totales.
- Ocupa el 60% de los recursos naturales.
- Depende directamente del crecimiento económico de sus mercados potenciales.



Industria de Granos, Australia

- Compuesta por 45 mil productores.
- Se producen 40 millones de toneladas anuales.
 - Trigo
 - Cebada
 - Oleaginosas
 - Lupino
- Representa el 25% del sector agropecuario.



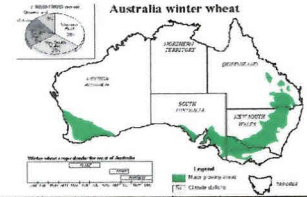
Industria del Trigo, Australia

- Compuesta por 35 mil productores.
- Se producen 15 - 18 millones de toneladas anuales.
- Se exporta más del 80% de la producción anual.



Industria del Trigo, Australia

- Areas de siembra de trigo



Industria del Trigo, Australia

- Nuevos actores como oferentes de trigo implicó un aumento en la competitividad.
 - Necesidad de desarrollar una estrategia comercial.
- Exigencias de los consumidores modificaron las condiciones de los mercados.
 - Necesidad de responder a sus preferencias.



Actividad 1



AWB

- Australian Wheat Board Limited:
 - Principal comercializadora de granos de país.
 - Fue creada bajo la Ley de comercialización de granos en 1989.
 - Es considerada como una de las compañías de comercialización de granos más grandes del mundo.
 - El 90% de sus accionistas son agricultores.

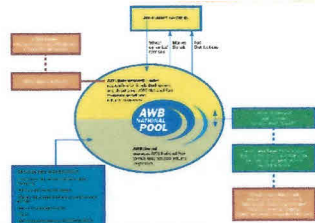


AWBI

- Australian Wheat Board International:
 - Subsidiaria de AWB.
 - Es el único exportador de trigo a granel.
 - Es denominado Sistema "Single Desk".
- Su misión, crear condiciones que maximicen la competitividad y la rentabilidad, a largo plazo, de los agricultores de trigo de Australia, para proveer de productos de calidad superior a todos sus clientes.



AWB - AWBI



Actividad 2

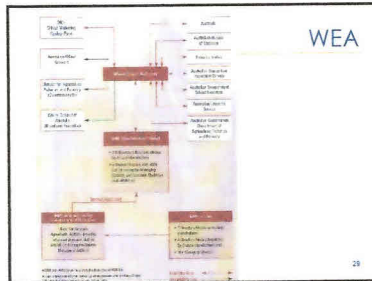


Gobierno Australiano: WEA

- Wheat Export Authority:
 - Autoridad gubernamental.
 - Monitorear a AWBI en el desempeño de exportadora y reportar a los agricultores de los beneficios obtenidos.
 - Controlar todas las exportaciones de trigo realizadas desde Australia.
 - AWBI no requiere aprobación del WEA para sus exportaciones, el WEA debe consultar a AWBI en cada una de las postulaciones de otros exportadores australianos. AWBI tiene la facultad de vetar los permisos de los otros exportadores de trigo a granel australianos.



Australian Government
Wheat Export Authority



WEA

28

Actividad 3



Gobierno Australiano: Departamento de Agricultura, Pesca y Forestal

- Mantener la competencia de Australia en el mercado internacional, a través de un comercio libre.
- Mantener condiciones económicas a lo largo del tiempo.
- Actuar en situaciones de catástrofe, como por ejemplo, en sequía.
- Apoyar la investigación y desarrollo agrícola.
- Apoyar los servicios de cuarentena y certificación.
- Proveer recursos para mantener programas de apoyo a los agricultores.



Australian Government
Department of Agriculture, Fisheries and Forestry

AAA

- El Agriculture Advancing Australia, es un paquete de programas diseñado para apoyar a los productores agrícolas, pecuarios y forestales al igual que las industrias de alimentos procesados para que sean más competitivos, sostenibles y rentables.



Australian Government
Department of Agriculture, Fisheries and Forestry

AAA

- Los beneficios del Agriculture Advancing Australia incluyen:
 - Fondos para el entrenamiento en la administración de negocios y educación.
 - Herramientas de administración financiera.
 - Apoyo a familias con problemas financieros.
 - Acceso a la asesoría profesional.
 - Mayor acceso a mercados.
 - Mayor infraestructura industrial.



Australian Government
Department of Agriculture, Fisheries and Forestry

Actividad 4



AQIS

- Australian Quarantine and Inspection Service:
 - Tiene la tarea de proteger a Australia como productor y exportador de commodities.
 - Mostrar y convencer a sus clientes importadores que Australia exporta la calidad acordada y que bajo ninguno punto de vista, las exportaciones serán envíos de enfermedades.
 - Inspección de granos para la exportación, programa con el cual le dan valor agregado a las exportaciones de granos australianos.



Australian Government
Department of Agriculture, Fisheries and Forestry

Actividad 5



Grains Council of Australia

- Formada para representar los intereses de los agricultores de granos en el parlamento.
- Su política es contribuir a un desarrollo de innovación, rentabilidad, competencia global y sustentabilidad de la industria del grano.
- Trabaja con todos los sectores relacionados a esta industria.



Grains Council of Australia

- Apoya la investigación y desarrollo y promueve la adopción de tecnologías y prácticas que aumenten la sustentabilidad, los beneficios económicos de los agricultores de granos y el liderazgo para el enriquecimiento de Australia.



Actividad 6



VFF

- Victorian Farmers Federation:
 - Es uno de los miembros de Grains Council of Australia.
 - Representa a 18 mil agricultores del estado de Victoria.
 - 4.500 son agricultores dedicados al cultivo de granos.
 - Proporciona voz para comunicar las problemáticas de los agricultores.



VFF

- Victorian Farmers Federation:
 - El propósito es maximizar los retornos de los miembros y asegurar su viabilidad a lo largo del tiempo. También, es el ayudar a asegurar la competitividad y la rentabilidad de la industria de granos.
 - Dentro de sus actividades está el gestionar en bloque servicios de logística, transporte, semillas, toma de muestras, entre otros.



VFF

- Victorian Farmers Federation:
 - Cada agricultor paga 110 mil pesos y un 0,05% por tonelada de la producción anual.
 - Lo que caracteriza a esta organización es la confiabilidad entre los agricultores y de ellos hacia la federación.
 - VFF es el encargado, por mandato del agricultor, de negociar frente al AWBI en temas de calidad y precio.





Actividad 7

GRDC

- Grains Research and Development Corporation:
 - Corporación nacional con mandato para planear e invertir en investigación y desarrollo para la Industria Australiana de Granos.
 - Su principal actividad es la asignación y gerencia de la inversión para la I&D.
 - Invierte fondos en investigación donde existen obstáculos para que la industria del grano progrese y donde la I&D pueda ser efectiva para superar estas dificultades.

GRDC

- Grains Research and Development Corporation:
 - Determina sus prioridades conjuntamente con la industria, el gobierno, investigadores, empresas públicas y privadas relacionadas con la investigación, agricultores, agroindustrias y grupos de agricultores.
 - En esta corporación, gobierno y empresas privadas coexisten bajo un mismo foco.
 - Los agricultores pagan el 0.99% del valor de su producción de todos los granos, excepto, el del maíz por el cual se paga un 0.63%.

GRDC

- Grains Research and Development Corporation:
 - En este modelo australiano, el agricultor aporta el 60% de los fondos necesarios para realizar la investigación de desarrollo del rubro. Estos son obligatorios de pagar y se realiza junto al pago de impuestos.
 - Las normas de calidad son estrechamente dialogadas con AWBI para direccionar las actividades en relación a los requerimientos de los mercados internacionales.



Actividad 8

CRC

- Cooperative Research Centre:
 - El GRDC es el principal accionista de CRC.
 - Encargado de mejorar la eficiencia de los esfuerzos de I&D.
 - Colabora en los acuerdos realizados entre investigadores e industria.
 - Opera con 70 centros en 6 sectores:
 - Agricultura, Medioambiente, Información y Tecnologías de comunicación, Minería, Medicina y Manufactura.



CRC

- Cooperative Research Centre:
 - En el sector agrícola existen 15 programas entre los que se incluyen:
 - Valor agregado para el trigo
 - Innovación para alimentos en base a granos
 - Algodón
 - Atraz
 - Azúcar
 - Cerdos
 - Ovejas
 - Aves
 - Lecherías



CRC

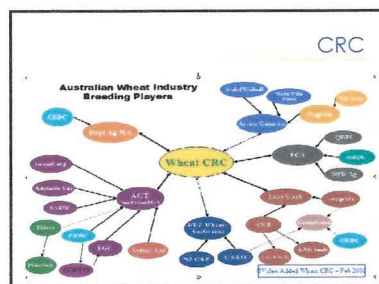
- Cooperative Research Centre:
 - Las líneas de acción del CRC implican estar a la vanguardia con programas estratégicos que ayudan a consolidar la industria del trigo australiana.
 - 1995 y 2001, se apuntó al mejoramiento de la calidad de los productos finales.
 - 2001 y 2008, creación de valor agregado en trigos.
 - Futuro, creación de variedades relacionadas al etanol.



CRC

- Cooperative Research Centre:



LongReach Plant Breeders

- Es una empresa privada con el propósito de crear variedades superiores de trigo para la industria australiana.
- Esta empresa corresponde a una alianza entre AWB Limited y Syngenta Seeds Australia.
- LongReach y compañías de este tipo, cobran un royalty, para su financiamiento, que varía entre 300 y 700 pesos por tonelada.
- Los agricultores están obligados a declarar la variedad de trigo que están entregando para la comercialización y a pagar el royalty.




Syngenta Australia

- Es una empresa dedicada a la protección de cultivos.
- Participa en la creación de variedades de trigo para la industria australiana a través de la división Syngenta Seeds.
- Sus esfuerzos están en la línea de asesorar técnicamente a los distribuidores quienes son los que mantienen la directa relación con el agricultor.




Metodología Crop Check

- Esta metodología nace de la necesidad de incrementar el rendimiento de los cultivos.
- Permite y motiva a que el agricultor transmita cuáles son sus necesidades a favor de un buen desarrollo del cultivo.
- Esta metodología se basa en el Benchmarks, esto es observar en dónde el cultivo se está desarrollando correctamente y replicar los procesos en los otros potreros.

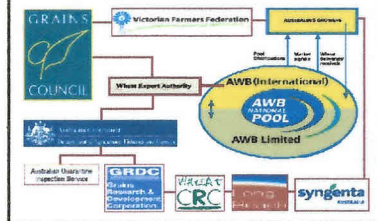
YARN.gov.au
Yarn: Australia's Grain Network

Metodología Crop Check

- Establece 9 chequeos para el trigo a lo largo de su desarrollo.
- La efectividad de esta radica en que siempre se monitorean los mismos puntos críticos por lo que se pueden inferir conclusiones relevantes a favor del cultivo revisando estas variables a través del tiempo.
- Permite organizar al agricultor.
- Además, el modelo permite aprender de los agricultores.

YARN.gov.au
Yarn: Australia's Grain Network

Integración de la Cadena

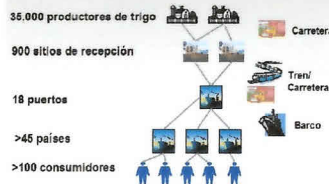


Industria del Trigo, Australia

- Nuevos actores como oferentes de trigo implicó un aumento en la competitividad.
– Necesidad de desarrollar una estrategia comercial.
- Exigencias de los consumidores modificaron las condiciones de los mercados.
– Necesidad de responder a sus preferencias.

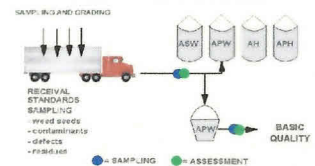


Industria del Trigo, Australia



Industria del Trigo, Australia

Receival Process



Industria del Trigo, Australia



Industria del Trigo, Australia



Actividad 12



ABA

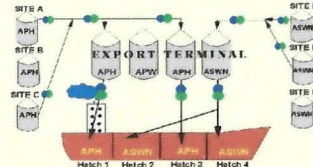
Australian Bulk Alliance:

- Empresa creada para proveer servicios de almacenamiento, manipulación y de apoyo a la cadena logística.
- Provee innovadores y flexibles acuerdos para almacenar y manipular en base al sistema AWB.
- Realizan la segregación y estandarización.
- Ofrece la posibilidad de contratar servicios de guarda para retrasar la fecha de venta y/o para guardar con otros propósitos.



ABA

Site Selection



TRIGO BLANCO AWB



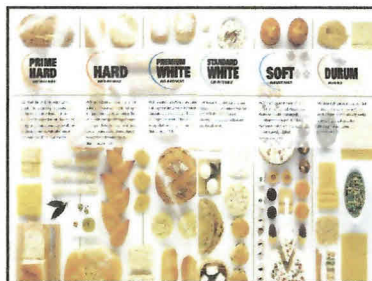
TRIGO BLANCO AWB

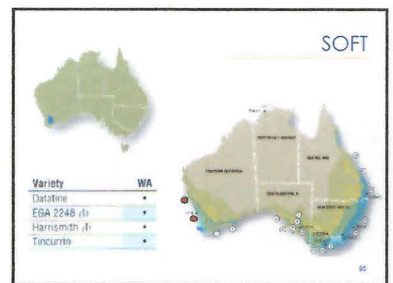
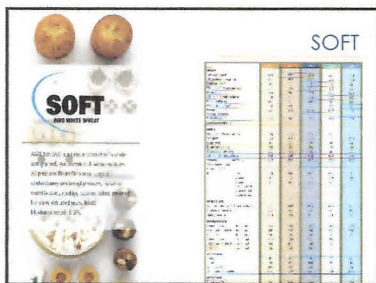
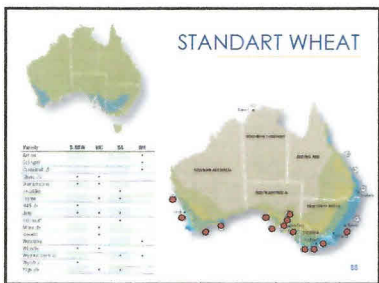
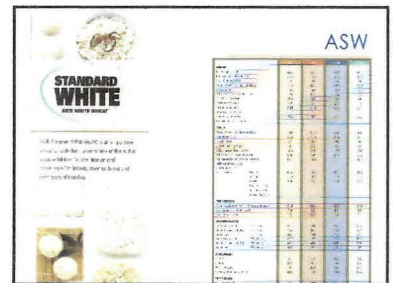
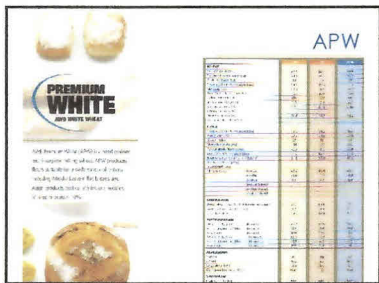
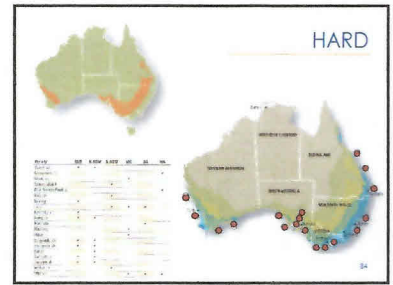
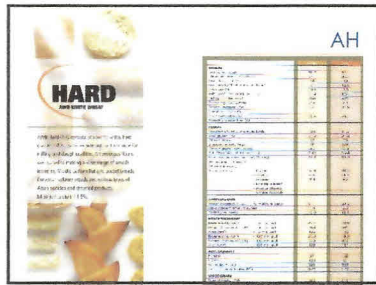
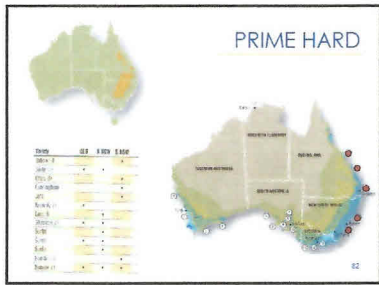
- Uno de los trigos de mejor calidad del mundo.
- Su pureza, blancura y bajo contenido de humedad provee mejores retornos por producir harinas de calidad superior, altos niveles de extracción y bajos niveles de cenizas.

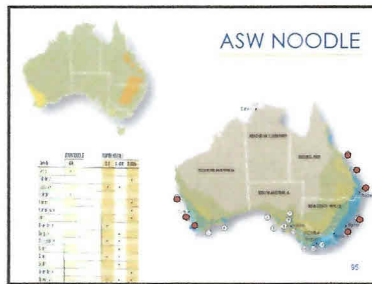
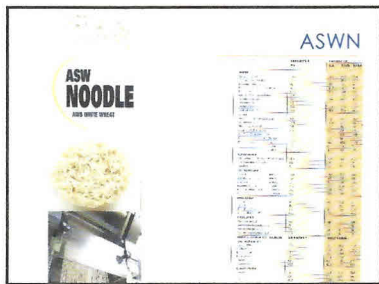
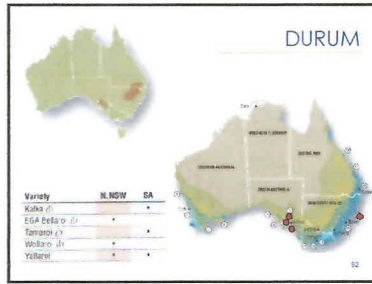
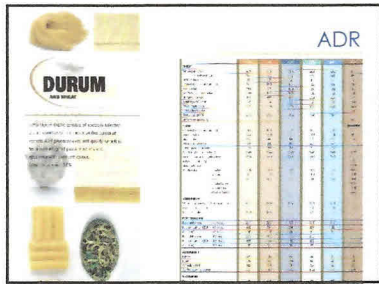


TRIGO BLANCO AWB

- Desarrollo y segregación variedades específicas de trigo basados en el contenido de proteína, calidad y características de dureza y amilón para producir harinas específicas para cada tipo de alimento.
- Servicios de soporte técnico, análisis de calidad de trigo y harina, nutrición alimentaria y productos de evaluación.
- Liderazgo mundial en almacenamiento y técnicas de manipulación, asegurando calidad de los granos.







INTERNATIONAL SALES AND MARKETING

Industria del Trigo Australia

- Record ventas en Indonesia con excedente de 3 millones de ton.
- Record ventas en España, Corea Sur, Malasia, Tailandia, Sudán, Vietnam.
- Mayor vendedor China por una década.
- Apertura centro de entrenamiento Vietnam.
- Programa de apoyo comercial defendió el Single Desk de trigo.

Exporting Australia's Wheat to the World

Industria del Trigo, Australia

- Nuevos actores como oferentes de trigo implicó un aumento en la competitividad.
 - Desarrollo una estrategia comercial. ✓
- Exigencias de los consumidores modificaron las condiciones de los mercados.
 - Respuesta a sus preferencias. ✓

Ventajas, Industria del Trigo

- Volumen para negociar.
- Calidad estrictamente controlada por el comercializador oficial.
- Posibilidad de minimizar los costos de transporte, manipulación y logística.
- Los agricultores están orgullosos de la marca AWB.
- AWB se hace cargo de todo el trigo producido.
- Todos los productores de granos contribuyen a la I&D.

Ventajas, Industria del Trigo

- Industria y gobierno trabajan unidos.
- Habilidad de fijar metas comunes y de reunir los fondos necesarios.
- No hay diferenciación de precios entre los agricultores.
- Estimación de precios previo a 2 años.
- Precio de venta conocido previo a la siembra.
- Condiciones especiales de financiamiento para los agricultores.

Desventajas, Industria del Trigo

- Solo existe un exportador.
- Restricción para desarrollar nichos de mercado.
- Visión hacia el volumen y commodity.
- Agricultores exigen, al mismo tiempo, la mejor rentabilidad para AWB en su calidad de accionista y para su negocio agrícola en su calidad de productor.
- El costo de AWB es muy alto.
- AWB limita el desarrollo de otras variedades de semilla.



Desventajas , Industria del Trigo

- AWB tiene su propio programa de mejoramiento.
- Gobierno minimiza el riego.
- Hay que trabajar con diversas entidades, es decir, diferentes estructuras y culturas.
- Lentitud.
- Necesidad de gran poder de negociación.
- No hay subsidios.
- Los precios de venta no han seguido el ritmo de los costos de los insumos (fertilizantes → petróleo).



Chile

- Inexistencia de una estrategia comercial conjunta para el trigo acorde a los nuevos escenarios.
- Escasa coordinación entre los participantes de la cadena del trigo.
- Variabilidad en la homogeneidad de los trigos en desmedro de la calidad del producto final.
- Bajo nivel proteico.
- Diferenciación del precio hacia los agricultores ante una misma calidad.



Chile

- Falta de información de cantidad, variedad y precio de venta previo a la siembra.
- Desgravación de la banda de precios.
- Tendencia hacia la sobre producción.
- Dependencia del precio internacional.
- Escasas alternativas de rotación rentables.
- Exceso de variedades cultivables.



Los 12 Apóstoles, Victoria



- Industria del Trigo, Australia
- Modelo apropiado para enfrentar los retos actuales del trigo en Chile.

La Gran Ruta del Océano, Victoria



- Industria del Trigo, Australia
- Participación de todos los actores de la cadena del trigo.

Port Campbell, Victoria



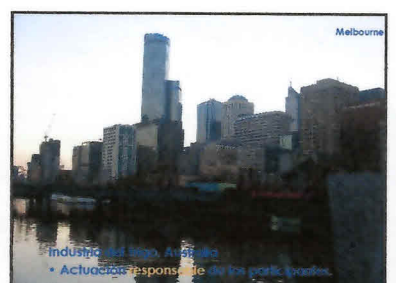
- Industria del Trigo, Australia
- Buena coordinación entre los actores de la cadena.

Port Campbell, Victoria

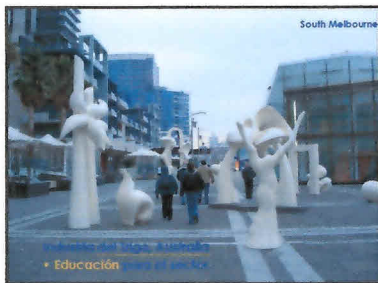
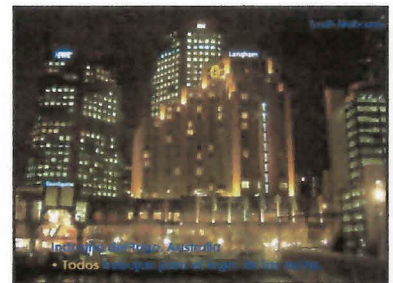
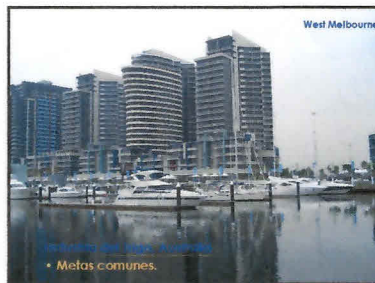
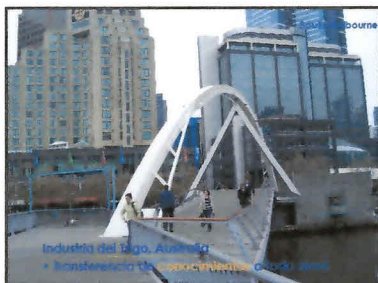
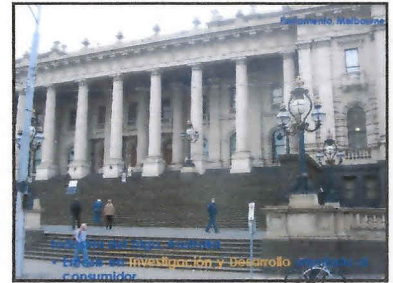


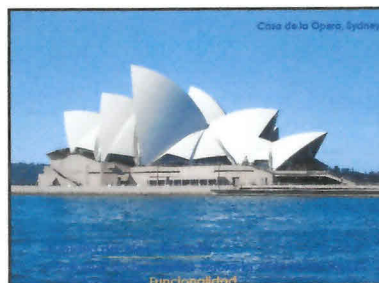
- Industria del Trigo, Australia
- Trabajo y discusión conjunta entre gobierno y privados.

Melbourne



- Industria del Trigo, Australia
- Actuación responsable de los stakeholders.





Conclusiones

- La oferta australiana, más que trigo, constituye una solución para los consumidores dadas las características de funcionalidad.
- No se pierde la visión de maximizar los retornos de los agricultores y de trabajar, conjuntamente, en base a una agricultura sustentable.
- Se le reconoce el éxito de haber sido capaz de generar estrategias por segmentos de mercado, desarrollando variedades especiales asociadas al producto final.
- Chile debe coordinar a los participantes de la cadena de trigo y establecer la estrategia a adoptar en pro de una agricultura sustentable.
- Chile debe avanzar en temas de calidad de trigo.

Conclusiones

- Adicionar valor a los trigos para acceder a segmentos de mayor valor.
- Se debe lograr clasificar las variedades bajo el prima del producto final.
- Establecimiento de técnicas de manejo considerando variedad, zona y uso final (pan de alto volumen, pan casero, pan plano, galletas, tortillas etc.) que tendrá el trigo.
- Implementación de una producción limpia que asegure la inocuidad a nivel de campo, de la industria y del consumidor final.
- Se deben estudiar los mecanismos regulatorios que aplica el SAG en la internación de trigo y su fiscalización.

Conclusiones

- Visión clara y actualizada de la rentabilidad que obtienen los distintos tipos de agricultores y sus posibilidades de adaptación de innovaciones.
- Clasificación y segregación de los trigos según calidad:
 - Mejoramiento de la infraestructura de almacenamiento, secado y segregación por calidad.
 - Aumento de posibilidades de almacenamiento en los productores.
- Trabajar en la búsqueda de mayores productos que puedan ser utilizados a través de la Bolsa Agrícola.
- Mejoramiento de estadísticas generales de volumen y variedades antes de cosecha.

Conclusiones

- Diseñar sistemas que combatan la distorsión de los mercados.
- Aplicación obligatoria Nema de compra de trigo incorporando la clasificación de uso final.
- Mejorar el sistema de análisis de granos a través de la colaboración internacional de los laboratorios.
- Mejorar el sistema de transporte de granos.
- Crear variedades en consonancia con los mercados nacional y mundial.
- Participación de los gremios de productores en la política pública.

Conclusiones

- Trabajar con la molinería, la industria panadera y la industria de producción de salmónes en pro de la industria del trigo chilena.
- Conocer precios antes de la siembra.

Resultados Adicionales



- El Grupo de Transferencia de Negocios (GIN) conformado por asesores y clientes del programa agro-MiGO de Syngenta.
- Su objetivo principal es promover la transferencia del conocimiento adquirido en comercialización de cultivos tradicionales a través de la discusión, búsqueda e implementación de competencias de negocios innovadores y exitosos, que permitan hacer frente a la actual dinámica del mercado.

Grupo Gira Tecnológica Australa, Junio de 2004.

