

INFORME TECNICO

Institución
Ejecutante

Badilla Espinoza Nicolás Augusto y otros.

Nombre del
Proyecto

"Centros de multiplicación y comercialización de genotipos de alta calidad,
adaptables a las condiciones medioambientales y productivas del secano de
la Provincia de Cauquenes"

Código

FIA-PI-T-2006-1-P-035

Nº del
Informe

Final

Periodo
Cubierto

Desde

01/12/2006

Hasta

30/09/2011

Fecha de
Presentación

23/12/2011

Jefe Técnico
de Proyecto

Miguel A. Valencia Parra



Firma Jefe Técnico

Uso Interno FIA

Fecha de
Presentación

OFICINA DE PARTES 2 FIA
RECEPCIONADO

29 DIC 2011

Fecha

Hora 13:23

Nº Ingreso 5380

1.- ANTECEDENTES GENERALES

- CODIGO : FIA-PI-T-2006-1-P-035
- NOMBRE PROYECTO : “Centros de multiplicación y comercialización de genotipos de alta calidad, adaptables a las condiciones medioambientales y productivas del secano de la Provincia de Cauquenes”
- REGIÓN DE EJECUCIÓN : SÉPTIMA
- AGENTE EJECUTOR : SOCIEDAD “BADILLA ESPINOZA NICOLAS AUGUSTO Y OTROS”
- AGENTE ASOCIADO : INSTITUTO DE INVESTIGACIONES AGROPECUARIAS (CAUQUENES)
- COORDINADOR PROYECTO : NICOLAS BADILLA ESPINOZA
- COSTO TOTAL : Programado \$ 104.813.156 Real \$ 112.840.057
- APORTE FIA : Programado \$ 61.133.192 Real \$ 61.133.192
- PERÍODO EJECUCIÓN : Programado 01/12/2006 a 30/11/2010 Real 01/12/2006 a 30/09/2011

2.- RESUMEN EJECUTIVO

El proyecto “Centros de multiplicación y comercialización de los genotipos de alta calidad, adaptables a las condiciones mediantes ambientales y productivas del secano de la provincia de Cauquenes”, en su génesis buscó incorporar y ofrecer al sector ovino del secano de la provincia de Cauquenes material genético de alta calidad, adaptable a las condiciones ambientales, productivas y económicas de cada predio en particular, implementar un sistema de asesoría y capacitación a clientes en selección y manejo del material genético y, desarrollar estrategias de difusión y promoción del producto.

En un comienzo sólo estuvo vinculado a reproducción genética, como objetivo productivo, luego y a partir de iniciativas aprobadas por los agentes involucrados y la asesoría del Instituto Neiker (Vitoria-País Vasco) se tomó la decisión de introducir un sistema de mejoramiento genético, selección de descendencia por mérito propio, que añade dificultades metodológicas adicionales como manejo de registros, selección por descendencia y certificación de calidad. Por ello se consideró importante realizar una capacitación previa mediante cursos y giras técnicas nacionales e internacionales,

A partir de Febrero-Marzo del 2007 comenzaron a funcionar en forma normal los cinco centros de mejoramiento genético ovino (CMG), dos con genotipos cuádruples (finnish, merino, dorset y border), dos raza suffolk y uno con genotipo fimes (finnish, merino y 50% suffolk).

El proceso de selección genética de descendencia se ha desarrollado en buena forma en general, los principales problemas han ocurrido en la toma de registros de crecimiento, fechas de parición y pesaje a los 45 días, actividades que requieren una alta dedicación y que al momento del informe, incluye a tres de los cinco predios llevándolas a cabo en forma correcta.

El desarrollo de masa para encaste 2012 registra rebaños con más de 50 vientres productivos, números cercanos a la meta de rentabilidad, fijada en 50 para cuádruples y 60 para el resto (fimes y suffolk), ésta diferencia por la mayor eficiencia productiva del cuádruple.

La producción de praderas suplementarias invernales y permanentes, ha sido decisiva en la mantención del rebaño en etapas críticas (parición), forraje suplementario disponible que permite además aumentar la carga animal, importante avance en la sustentabilidad alimenticia del rebaño considerando el desarrollo de masa anual.

Los resultados productivos registrados hasta el año 2011 entregan certezas en cuanto a diferenciales de producción marcadas a favor del genotipo Cuádruple, que por sus características muy prolíficas, fertilidad, producción de leche y calidad materna lo transforman en un importante recurso para aumentar la producción y rentabilidad de todo predio ovino del secano interior y costero de la zona. Extrapolando los resultados a un plantel de 100 vientres,

considerando sólo venta para carne, casi duplica los ingresos de un predio normal (5.397.000 v/s 3.220.000). El resto de los módulos (CMG) no mostraron diferencias significativas respecto de un predio promedio de la zona.

En cuanto a Difusión se realizaron 13 Días de Campo, recepción mediante visitas técnicas prediales a más de 300 ganaderos de Prodesal Cauquenes, Prodesal San Javier y grupos de ganaderos SAT de Indap vinculados a la explotación de rebaños ovinos. Asistencia anual a ferias agro-turísticas en la provincia, Municipalidad de Pelluhue y Chanco. Cartillas divulgativas y trípticos informativos que junto a la recepción de agricultores fueron los principales medios de venta del producto.

3.- OBJETIVOS DEL PROYECTO:

3.1. Objetivo General

Incorporar y ofrecer al sector ovino del secano de la provincia de Cauquenes material genético de alta calidad, adaptable a las condiciones ambientales, productivas y económicas de cada predio en particular.

Para el logro del objetivo general se diseñó un conjunto de actividades insertas dentro de tres objetivos específicos, el primero (3.2.1) dirigido a resultados solamente técnicos, el segundo (3.2.2) vinculado a la gestión y transferencia tecnológica, y el tercero (3.2.3) con objetivos de difusión y comercialización del producto.

3.2 Objetivos Específicos

3.2.1 Implementar y desarrollar cinco centros de multiplicación de genotipos ovinos de calidad, dotados de infraestructura y tecnología de un sistema productivo semi-intensivo.

La planificación de las actividades desarrolladas para el logro de este objetivo comenzó con el acondicionamiento de infraestructura predial, luego capacitación mediante giras nacionales e internacionales y posterior aplicación y seguimiento mediante visitas técnicas individuales y días de campo. Esta metodología permitió que al finalizar la tercera temporada (2009), un 80% de los predios ya estuvieran en condiciones de llevar el proceso de mejoramiento genético en

forma exitosa. El proceso de toma de registros y selección de descendencia fue siempre el más difícil de llevar, por factores de elección principalmente dos de los cinco productores (CMG) eligieron la toma de registros reproductivos y no crecimiento, es decir selección genética considerando sólo factor prolificidad, metodología que está siendo aplicada por el resto de los predios para la temporada 2012.

El logro de excelentes resultados reproductivos del genotipo cuádruple enmarca el éxito de este objetivo en términos económicos y metodológicos.

3.2.2 Operar un sistema de asesoría y capacitación a clientes en selección y manejo del material genético disponible.

La búsqueda de incorporar valor agregado al producto mediante asesoría personalizada pre y post compra son las razones de su aplicación. Para ello se trabajó con mecanismos de transferencia tecnológica a productores clientes, sistema que logró potenciar y asegurar las bondades del genotipo adquirido. A contar de la segunda temporada la tendencia de productores clientes locales (provincia) estuvo dirigida a la asesoría y compra de genotipos cuádruples que lograron los mejores resultados. En definitiva este objetivo (sistema) fue exitoso más por la confiabilidad que produce en los clientes (mercado cautivo) que por la agregación de nuevos mercados.

3.2.3 Desarrollar estrategias de difusión y promoción del producto (material genético)

Las actividades de difusión programadas fueron desarrolladas en un 75% respecto de las proyectadas. Esta cifra es necesario desglosar en actividades de difusión, internas y externas. Las de difusión internas como días de campo, charlas demostrativas y visitas técnicas individuales fueron implementadas de acuerdo a lo programado lográndose en un 90%, sirviendo como base fundamental de apoyo para la adecuada implementación de todas las actividades del proyecto, sobre todo técnicas. Las de difusión externas como cartillas divulgativas, reuniones técnicas, recepción de agricultores y de lanzamiento del proyecto se realizaron en un 60%. La implementación de página web logró resultados mas informativos que comerciales, encontrándose en remodelación para aumentar porcentajes de venta. Las actividades de mayor impacto en términos comerciales fueron las visitas de organismos vinculados (recepción) y cartillas divulgativas (trípticos) que significaron más de un 80% de las ventas totales como material genético.

4.- METODOLOGÍA UTILIZADA

La selección del material genético incorporado (Cuádruple, Suffolk y Fimes) ha estado dirigido al cumplimiento de los objetivos propuestos, que en definitiva buscan mejorar indicadores de:

- aumento de la Prolificidad (mellizaje)
- aumento de la fertilidad
- tasa reproductiva
- ganancia de peso diaria
- peso al destete
- producción de carnes magras (poco engrasamiento)

La inserción de estos genotipos se realizó en cinco predios de pequeños agricultores (Centros de Multiplicación Genética - **CMG**), ubicados en las localidades más representativas de la Provincia de Cauquenes, uno en la comuna de Chanco (CMG Suffolk) y cuatro en la Comuna de Cauquenes (2 CMG Cuádruples, 1 Suffolk y 1 Fimes), donde cada predio estuvo a cargo de desarrollar todo el proceso productivo del genotipo seleccionado, incorporando manejo técnico, medioambiental y productivo necesario para un adecuado crecimiento.

Se realizó además una capacitación en Manejo básico de programas computacionales e Internet.

CUADRO CAPACITACIÓN “Manejo básico de programas computacionales e Internet”

“Manejo básico de programas computacionales e Internet”

Duración Total: 30 horas cronológicas

Las clases se realizaron de lunes a viernes desde las 9:30 hrs. a las 16:30 hrs.

Inicio: Lunes 18/02/2008

Término 22/02/2008

NOMBRE O TEMA DE CURSO	NOMBRE Y PROFESION DEL EXPOSITOR	MATERIAL OCUPADO	ASISTENCIA EFECTIVA/ PREVISTA
Aspectos generales y elementos básicos computador.	Pablo Muñoz Ingeniero Comercial)	Salón clases, 5 computadores, 1 notebook, 1 impresora, resma de hojas.	4/5
Arreglo y Mantenimiento Enfardadora	Pablo Muñoz Ingeniero Comercial)	Salón clases, 5 computadores, 1 notebook, 1 impresora, resma de hojas.	5/5
Planillas Excel	Pablo Muñoz Ingeniero Comercial)	Salón clases, 5 computadores, 1 notebook, 1 impresora, resma de hojas.	5/5
Manejo Internet nivel usuario	Pablo Muñoz Ingeniero Comercial)	Salón clases, 5 computadores, 1 notebook, 1 impresora, resma de hojas.	5/5

P.D. Capacitación en computación nivel usuario para los beneficiarios directos del proyecto,

Objetivos específicos

1. Implementar y desarrollar cinco centros de multiplicación de genotipos ovinos de calidad, dotados de infraestructura y tecnología de un sistema semi-intensivo.

Cada CMG puso a disposición 30 hectáreas de secano, destinadas a pastoreo y producción de alimento conservado, sea granos y/o heno (fardos), además de infraestructura necesaria para el desarrollo de un buen proceso productivo, como corrales, manga y un galpón de guarda y ahijamiento (resguardo). Las 30 hectáreas (20 de espinales de loma y 10 de espinales de llano), que en promedio poseen una capacidad sustentadora de 1 oveja por hectárea (carga animal) soportaron el primer año una carga de 1 oveja/há, aumentando paulatinamente su capacidad sustentadora por medio del establecimiento de praderas permanentes (loma y llano) y Praderas suplementarias de invierno (grano y fardos), además de los parámetros reproductivos y productivos a través de un manejo más intensivo del proceso, como

sincronización de celos y suplementación pre y post parto, según condición corporal. Al respecto se definieron objetivos específicos que se lograron mediante la siguiente metodología.

Plan de manejo semi-intensivo estructurado a través de un cronograma de actividades reproductivas y productivas anuales.

- Pre-encaste: Flushing con avena grano-fardos, mezcla 20-80% respectivamente, a todas las borregas de primer parto el año 1, y aquellos vientres que se encuentren en una condición corporal inferior a 2.8 según escala británica (1-5) desde el año 2-4, con una dosis diaria de 1 kg/oveja, 1 mes antes de encaste, por 20 días.
- Encaste: Se utilizaron 2 carneros por predio (CMG), el primero desde el día 1 al 30 y el segundo desde el día 45 al 60. duración 60 días, objetivo asegurar preñez y registrar padre de la descendencia.
- Desparasitaciones: Dos al año, la primera en Mayo contra parásitos internos y externos más *Faciola hepática* (Ivomec). La segunda en Octubre contra parásitos internos (Panacur)
- Vacunaciones: Dos vacunaciones, la primera alrededor de un mes antes del parto contra enterotoxemia especialmente (*Clostridium*), y la segunda en el momento de elegir las borregas de reposición, vientres desarrollo de masa.
- Manejo de parición: Traslado del rebaño a un potrero de rezago con buena cantidad de forraje, resguardo contra inclemencias climáticas (viento-lluvia). Además en galpón de ahijamiento con suplementación (fardos-avena grano) a aquellas de baja condición corporal (bajo 2.8), Duración de tres meses (Julio-Sept).
- Implementación de registros reproductivos y productivos: Diseño de protocolo metodológico dirigido a la recopilación de resultados productivos y reproductivos del rebaño, selección de descendencia, Marcación con autocrotales numerados a todas las ovejas en producción (vientres), medición del comportamiento reproductivo (número de crías por parición-fertilidad) peso al nacer de las crías y ganancia de peso.
- Confección y entrega de Manual de Producción ovina, asesoría y seguimiento mediante días de campo y visitas técnicas.

Protocolo Metodológico Medición Parámetros Productivos y Reproductivos Proyecto CMG

Características Predio

- Sistema semi-extensivo (Manejos reproductivos)
- Alimentación base pradera natural

Productos

- Selección por descendencia
- Certificación de registros productivos y reproductivos de padres e hijos.

Productivos

1.- Crecimiento (cantidad de carne) de crías.

- Identificación del rebaño, vientres (30-60) y carneros (2) con autocrotales numerados.
- Identificación del padre. Se encasta el rebaño de 30-60 vientres con un reproductor (carnero) seleccionado, luego se dejan 15 días sin reproductor (carnero), para en el día 16 al 40 incorporar un segundo reproductor que realice un repaso del rebaño. Así existe una diferencia de por lo menos 15 días en el nacimiento de las crías de cada reproductor.
- Identificación de las crías. Se registra cada cría con un autocrotal numerado donde va primero el número de la madre, luego el número del padre, un Guión (-) mas un 1,2 o 3 según sea único, mellizo o trillizo.
- Registros de fecha de nacimiento y peso de cada cría al nacer (o definir un promedio de peso al nacer según raza o genotipo).
- Peso de cada cría a los 70 días de vida.

Reproductivos

1.- Fertilidad de vientres y reproductores

- Identificación del rebaño, vientres (30-60) y carneros (2) con autocrotales numerados.
- Identificación del padre. Se encasta el rebaño de 30-60 vientres con un reproductor (carnero) seleccionado, luego se dejan 15 días sin reproductor (carnero), para en el día 16 al 40 incorporar un segundo reproductor que realice un repaso del rebaño. Así existe una diferencia de por lo menos 15 días en el nacimiento de las crías de cada reproductor.
- Identificación de las crías. Se registra cada cría con un autocrotal numerado donde va primero el número de la madre, luego el número del padre, un Guión (-) mas un 1,2 o 3 según sea único, mellizo o trillizo.
- Registros de fecha de nacimiento y peso de cada cría al nacer (o definir un promedio de peso al nacer según raza o genotipo).
- Identificación de vientres y carneros con parición normal, distócicos y secos.

2.- Prolificidad de vientres y reproductores

- Identificación del rebaño, vientres (30-60) y carneros (2) con autocrotales numerados.
 - Identificación del padre. Se encasta el rebaño de 30-60 vientres con un reproductor (carnero) seleccionado, luego se dejan 15 días sin reproductor (carnero), para en el día 16 al 40 incorporar un segundo reproductor que realice un repaso del rebaño. Así existe una diferencia de por lo menos 15 días en el nacimiento de las crías de cada reproductor.
 - Identificación de las crías. Se registra cada cría con un autocrotal numerado donde va primero el número de la madre, luego el número del padre, un Guión (-) mas un 1,2 o 3 según sea único, mellizo o trillizo.
 - Registros de fecha de nacimiento y peso de cada cría al nacer (o definir un promedio de peso al nacer según raza o genotipo).
 - Identificación de vientres y carneros con crías únicas, mellizos o trillizos.
-

Con objeto de mejorar los parámetros productivos, carga animal y disponibilidad de forraje se realizó lo siguiente:

Establecimiento de Praderas mediante el método mínima labranza

a) **Praderas permanentes de secano en sectores de llano**, en base a leguminosas, como trébol balansa y Trébol subterráneo, en asociación con gramíneas anuales (ballicas anuales).

Praderas de secano en condición de lomaje: se trabajó en el establecimiento de mezclas en base a nuevas variedades de tréboles subterráneos y hualputra.

b) **Establecimiento de praderas a escala real en predios de productores**. Postulación al programa SIRSD de Indap. Para ello, se realizó un análisis de las necesidades y posibilidades de cada integrante del grupo.

c) **Incorporación de alternativas de forraje suplementario**. Cada productor participante estableció praderas suplementarias de invierno. Avena-Vicia (Trébol Encarnado).

El establecimiento y mantención de Praderas (Suplementarias y permanentes) estuvo asesorado por especialistas de Inia Cauquenes, Ingeniero Agrónomo Don Fernando Fernández. En términos metodológicos se trabajó con visitas individuales y Días de campo dirigidas al logro de un adecuado desarrollo del proceso.

2. Operar un sistema de asesoría y capacitación a clientes en selección y manejo del material genético (genotipos) disponible.

2.1. Pre-compra.

Los productores-clientes antes de comprar los genotipos ovinos, fueron asesorados y caracterizados según criterios preestablecidos, éstos son los siguientes:

- Sistema productivo: Tipo de sistema productivo que explota, o sea si es extensivo o semi-extensivo, el tipo de pastura que utiliza, si en alguna etapa del ciclo productivo efectúa alguna suplementación, en ambos sistemas productivos, se hará una aproximación de la disponibilidad de forraje y el tipo de recursos con que dispone es decir si utiliza cultivos suplementarios y/o praderas establecidas.

- Base genética predial: Raza o mezcla de razas que utilizada en la actualidad, si introduce cada cierto tiempo macho de otra sangre, como hace la selección de vientres de reemplazo, si es visual o por algún registro o vienen de otros productores producto de compra o trueque.

- Destino de la producción. Según la ubicación dentro del área cual es el destino de la producción, así, si la explotación se ubica cerca de algún centro poblado de gran demanda en determinada época por ejemplo el período estival y su destino es la producción de carne, o si esta inserto en zona ovejera con gran potencial de demanda por vientres de reemplazo o machos.

- Medioambiente de desarrollo: Humedad ambiente y temperatura en que se explota la ovejería, considerando las distintas épocas del año y etapas productivas de los ovinos, por ejemplo si al momento del parto hay lugares protegidos en forma natural de las inclemencias de tiempo como son espinales o galpones de parición y si estos lugares de parición son de fácil acceso para el productor.

- Índices productivos: Historial del plantel en la última temporada ovejera definiendo la eficiencia reproductiva de la oveja.

Esta caracterización tiene como finalidad poder establecer adecuadamente condiciones actuales de la ovejería del productor-cliente y poder sugerirle algunas normas de mejoramiento para que los genotipos que adquiera expresen su potencial genético y poder así mejorar significativamente su sistema productivo.

2.2 Post-compra

2. - En el momento de la adquisición de un determinado genotipo por parte del productor-cliente, se le informa de las características del genotipo adquirido, ya sean reproductores y/o vientres, y de las normas generales de manejo productivo, nutricional y sanitario.

Estas recomendaciones consistieron mayormente en entrega de informativos y conversaciones personales o grupales según sea el caso, del manejo del genotipo adquirido en todas las etapas del proceso productivo, recomendaciones a cargo del asesor técnico y de los productores que realizaron la venta.

3. Desarrollar estrategias de difusión y promoción del producto (material genético)

La orientación preliminar del proyecto estuvo asociada a la generación de espacios de análisis, discusión y posterior difusión entre los productores que representan el sector privado y las entidades públicas con sus profesionales y asesores.

Se implementó una metodología que busque activa participación de la totalidad de los involucrados en el proyecto, sin duda el eje central de esta metodología estuvo basado en la transferencia de tecnologías al grupo de usuarios y del como estos fueron internalizando y evaluando su aplicación práctica.

Esta dinámica permanentemente expuesta consistió en realización de:

- Días de campo técnicos, distribuidos semestralmente en un predio intervenido seleccionado aleatoriamente. Estuvieron dirigidos al conjunto de participantes del proyecto e invitados del sector privado y públicos, productores ovinos y operarios de INDAP.

- Confección y entrega de cartillas divulgativas de la iniciativa (año 2007 y 2011), ejecución técnico-administrativa, características de razas (productivas y reproductivas), manejo del rebaño, estas cartillas se divulgaron por medio de los mismos productores en días de campo, centros de frecuencia comercial, ferias ganaderas y costumbristas, y giras técnicas.

- Página web, en funcionamiento transcurrido el segundo trimestre de ejecución. Información de carácter documental y promocional de los predios y genotipos involucrados. Acceso a link, asistencia técnica modalidad consulta-respuesta a cargo del equipo técnico, acceso página del ministerio de agricultura, fia, INDAP e Inia.

- Giras técnicas: Desplazamiento de los usuarios del proyecto a diversos centros de mejoramiento genético del país, como INIA Hidango, INIA Carillanca, INIA Cauquenes y Fundación Chile (Talca) con el propósito de verificar y observar en terreno experiencias similares a los objetivos del proyecto.

- Se implementó además, desde el segundo y tercer año mecanismos de absorción de Programas de Buenas Prácticas Ganaderas a través de visitas técnicas y días de campo, libros de registro de existencias, entradas y salidas de productos veterinarios, animales y alimentos. Este sistema a partir del segundo año permitió llevar un registro completo de los índices reproductivos y productivos del rebaño, a disposición de la comunidad (poder comprador), en forma de documentos gráficos (trípticos informativos) e internet (página web).

5.- ACTIVIDADES DEL PROYECTO:

2006

Actividad Programada N°	Actividad Realizada	Descripción	Observaciones
1.1 Acondicionamiento infraestructura predial (15/11 - 10/12)	1.1 Acondicionamiento infraestructura predial (01/02 - 30/03)	Construcción de cercos (apotreramiento), acondicionamiento de galpones, bebederos, corrales y comederos.	Atraso Debido a demora en firma de contratos (temas legales) implicando retraso en llegada de recursos.
1.2 Preparación potrero de rezago (30/11 - 15/12)	1.2 Preparación potrero de rezago (30/11 - 15/12)	Acondicionamiento de potreros destinados a recibir vientres para reproducción.	Sin Modificación
1.3 Compra y traslado de genotipos (27/11 - 15/12)	1.3 Compra y traslado de genotipos (25/02 - 30/03)	Se realizó compra de 60 vientres Suffolk más 4 carneros, 60 vientres cuádruples más 4 carneros y en comodato por un año 30 vientres fines más dos carneros.	Atraso Debido a demora en firma de contratos (temas legales) implicando retraso en llegada de recursos.
1.4 Manejo de pre-encaste (28/12 - 30/01)	1.4 Manejo de pre-encaste (01/03 - 15/03)	Recuperación de vientres bajo condición 2.5, sobre todo borregas de pelo (primer parto), mediante suministro proteico (avena grano) y fardos.	Atraso La llegada de los vientres ocurre a finales de febrero -- comienzo de marzo. Atraso llegada de recursos.
1.5 Aplicación de autocrotales numerados y uso de registros. (29/12 - 30/12)	1.5 Aplicación de autocrotales numerados y uso de registros. (01/03 - 15/03)	Identificación de vientres y carneros con autocrotales numerados.	Atraso La llegada de los vientres ocurre a finales de febrero -- comienzo de marzo. Atraso llegada de recursos.

2007			
1.1 Manejo de encaste (15/02 – 30/03)	1.1 Manejo de encaste (15/03 – 15/05)	Se realizó manejo de encaste, donde se seleccionó un carnero como reproductor unico un mes, luego se dejó quince días solo el rebaño, para ser repasado por el otro carnero quince días más. Forma de verificación de los padres.	Atraso La llegada de los vientres ocurre a finales de febrero – comienzo de marzo. Atraso llegada de recursos.
1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	Reuniones instructivas con el Jefe de Área (INDAP-Cauquenes), respecto de los objetivos del proyecto y factibilidad de postulación al programa. Toma de muestras (análisis de suelo) y confección de planes de manejo, posterior postulación. Adjudicación planes de manejo para entrega de subsidio Abril - Mayo.	Sin Modificación
1.3 Capacitación manejo semi-intensivo y computación nivel usuario. (01/04 – 30/05)	1.3 Capacitación manejo semi-intensivo y computación nivel usuario. (01/04 – 30/05)	Capacitación teórico-práctica en manejo semi-intensivo de un rebaño ovino y uso programas de computación (Excel, Word) y manejo de Internet nivel usuario.	Suspendida Por atraso en realización de actividades programadas con anterioridad se postergó capacitación para próximo período.
1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (01/05 – 10/05)	1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (15/03 – 30/03)	Desparasitación vientres comprados, objetivo combatir posibles parásitos establecidos en lugar de destino (predios).	Adelanto

1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	Se establecieron 15 hectáreas de pradera permanente y 10 hectáreas de avena para grano y avena vicia.	Atraso Debido a demora en firma de contratos (temas legales) implicando retraso en llegada de recursos.
1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	Vacunación con Clostribac -8 vientres y carneros de todos los predios	Sin Modificación
2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	Confección e implementación página web del proyecto.	Suspendida Por atraso en realización de actividades programadas con anterioridad se postergó capacitación para próximo período.
3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)		Sin Modificación
3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo características de las razas, manejo productivo y reproductivo. (15/01 – 15/02)	3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo características de las razas, manejo productivo y reproductivo. (23/02)	El día de campo se desarrolló en los predios de algunos beneficiarios, en forma práctica y charla en terreno. La temática incluida fue descripción de los genotipos, manejo de encaste, establecimiento de praderas y uso de planillas de registro.	Sin Modificación
		Se realizó una charla expositiva y	Sin Modificación

3.3 Reunión de lanzamiento del proyecto (comunidad, técnicos, profesionales y autoridades). Entrega de artículo divulgativo. (01/03 – 30/03)	3.3 Reunión de lanzamiento del proyecto (comunidad, técnicos, profesionales y autoridades). Entrega de artículo divulgativo. (28/03) (01/03 – 30/03)	entrega de trípticos del proyecto y la gira técnica internacional. Objetivos de difusión y motivación al resto de la comunidad para incorporarse a este tipo de proyectos. Asistentes; televisión local (entrevista coordinadores sobre gira y proyecto) medio auditivo y escrito y productores en general.	
3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Establecimiento de Praderas Permanentes y suplementarias. (15/04 – 30/04)	3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Establecimiento de Praderas Permanentes y suplementarias. (15/04 – 30/04)	Exposición teórico-práctica sobre establecimiento y manejo praderas suplementarias y permanentes.	Suspendida Se realizó día de campo en febrero donde se explicó el establecimiento de praderas, sólo queda aclarar todo lo relacionado a manejo y cosecha, definido para el siguiente período.
3.6 Reunión Técnica participativa, profesionales, técnicos y productores invitados. (15/05 – 30/05)	3.6 Reunión Técnica participativa, profesionales, técnicos y productores invitados. (15/05 – 30/05)	Incorporar agentes vinculados al rubro. Formar visión.	Suspendida Por readecuación programa de difusión (más adelante)
		A través de las visitas de asistencia	Sin Modificación

3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	Aplicación de 100kg de urea por há..	Sin Modificación
1.8 Suplementación pre-parto (10/07 – 30/07)	1.8 Suplementación pre-parto (10/07 – 30/07)	Suplementación fardos (dos fardos/30 vientres día) Avena grano molida (100 grs/día/vientre) para las bajo cc 2.8.	Sin Modificación
1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	Traslado potrero de parición y suplementación fardos.	Sin Modificación
1.10 Corte de Pradera Suplementaria invernol (15/09 –	1.10 Corte de Pradera Suplementaria invernol (01/09 –	Sólo los predios de Don Daniel Arellano (Fimes) y Don Santiago Ávila (Suffolk) cortaron suplementaria con destino enfardado, el resto por	Adelanto Necesidades nutricionales

15/10)	15/10)	necesidades nutricionales de los vientres la dieron tipo soiling (pastoreo directo)	
1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal (20/09 – 20/10)	1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal (20/09 – 20/10)	Sólo los predios de Don Daniel Arellano (Fimes) y Don Santiago Ávila (Suffolk) cortaron suplementaria con destino enfardado, el resto por necesidades nutricionales de los vientres la dieron tipo soiling (pastoreo directo)	Sin Modificación.
1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/10)	1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/10)	La vacunación (2 cc clostribac-8/cabeza) y segunda dosificación (2.5 cc Invermet) se desarrollaron en el tiempo proyectado. La selección y señalada se atrasaron por no contar todavía con la plataforma de medición de descendencia. Sólo a fines de Noviembre se pudo dar un ranking a crías y vientres.	Atraso Ausencia de plataforma (ranking)
1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.15 Destete crías	1.15 Destete crías	Se resolvió mantener hasta comienzos	Atraso

venta (25/10 – 01/11)	venta (15/12)	de diciembre las crías con las madres, por encontrarse en baja cc.	Mejorar condición corporal (cc)
1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (30/11 – 30/12)	1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (30/11 – 30/12)	Sólo los predios de Don Daniel Arellano (Fimes) y Don Santiago Ávila (Suffolk) cortaron suplementaria con destino enfardado, el resto por necesidades nutricionales de los vientres la dieron tipo soiling (pastoreo directo)	Adelanto Necesidades nutricionales
1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/02 – 31/12)	1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/01 – 31/12)	A través de planillas se estableció un sistema de registros sanitarios, productivos y reproductivos durante todo el año.	Sin Modificación
1.18 Venta (25/11 – 15/01))	1.18 Venta (25/11 – 15/01))	La venta se realizó con productores cercanos y en ferias sólo en el caso de los machos. Las hembras se dejaron la mayoría para desarrollar la masa predial y algunas vendidas a particulares como vientres.	Sin modificación
2.1 Confección informativos (15/08 – 01/12)	2.1 Confección informativos (15/08 – 15/02)	Trípticos informativos para difusión a particulares y días de campo.	Sin modificación
2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	Se realizó visitas técnicas con diversos grupos de agricultores ganaderos de Prodesal e Inproa, como una forma de promoción y estructuración de información de posibles compradores compradores.	Sin modificación
2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción.	Sin modificación

		Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	
2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	Capacitación y verificación condiciones de producción.	Sin modificación
3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Establecimiento de Praderas Permanentes y suplementarias. (15/04 – 30/04)	3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Establecimiento de Praderas Permanentes y suplementarias. (15/04 – 30/04)	Exposición teórico-práctica sobre establecimiento y manejo praderas suplementarias y permanentes.	Suspendida (traslado) Se realizó día de campo en febrero donde se explicó el establecimiento de praderas, sólo queda aclarar todo lo relacionado a manejo y cosecha, definido para el siguiente período.
3.5 Día de campo y entrega de Tríptico informativo, selección por descendencia y manejo etapas reproductivas del rebaño. (15/08 – 30/08)	3.5 Día de campo y entrega de Tríptico informativo, selección por descendencia y manejo etapas reproductivas del rebaño. (15/08 – 30/08)	Características reproductivas, principales ventajas genéticas y forma de selección de descendencia. Visita terreno y verificación visual.	Sin Modificación
3.7 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Manejo de Praderas Permanentes y Corte y Enfardado	3.7 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Manejo de Praderas Permanentes y Corte y Enfardado	Visita predial y descripción práctica de actividades. Altura y estado de madurez.	Sin Modificación

suplementarias Invierno. (15/10 – 30/10)	suplementarias Invierno. (15/10 – 30/10)		
3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético. (01/10 – 15/10)	3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético. (01/10 – 15/10)	Suspendida por inconvenientes personales de productores.	Suspendida
3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (01/10 – 30/12)	3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (10/11 – 25/02)	Entrega de trípticos en 4 visitas técnicas de productores de INDAP (Prodesal e Inproa). Difusión mediante exposición de ejemplares en ferias semanas turísticas de Chanco y Curanipe (febrero)	Sin Modificación
3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	Control en planillas de muertes y compras (entradas) de animales no vinculados al proyecto (parte del renaño)	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación

2008

1.1 Manejo de encaste (15/02 – 30/04)	1.1 Manejo de encaste (15/03 – 30/04)	Se realizó manejo de encaste, donde se seleccionó un carnero como reproductor unico un mes, luego se dejó quince días solo el rebaño, para ser repasado por el otro carnero quince días más. Forma de verificación de los padres.	Sin Modificación
1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (01/02 – 15/04)	Reuniones instructivas con el Jefe de Área (INDAP-Cauquenes), respecto de los objetivos del proyecto y factibilidad de postulación al programa. Toma de muestras (análisis de suelo) y confección de planes de manejo, posterior postulación. Adjudicación planes de manejo para entrega de subsidio Abril - Mayo.	Sin Modificación
1.3 Capacitación manejo semi-intensivo y computación nivel usuario. (01/04 – 30/05)	1.3 Capacitación manejo semi-intensivo y computación nivel usuario. (01/02 – 28/02)	Capacitación teórico-práctica en uso y manejo de programas de computación (Excel, Word) e Internet nivel usuario.	Adelanto Aprovechar vacaciones (tiempo libre grupo de beneficiarios). Febrero.
1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (01/05 – 10/05)	1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (15/05 30/05)	Desparasitación vientres y borregas de reposición y desarrollo de masa. objetivo combatir posibles parásitos establecidos en lugar de destino (cambio de potreros y comienzo de	Sin modificación

		lluvias).	
1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	Se establecieron 14 hectáreas de pradera de avena para grano y pastoreo directo, y avena vicia. La pradera permanente no se pudo establecer por imposibilidad de preparación de suelos adecuada. Exceso de lluvia.	Incompleta. Semillas de permanente compradas y guardadas para próximo año. Problemas de clima.
1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	Vacunación con Clostribac -8 vientres y carneros de todos los predios.	Suspendida Se realizará luego de la parición.
2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	2.3 Información en web (01/05 – 30/12)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción. Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	Sin Modificación
3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	Trípticos divulgativos para exposición ferias de chanco y curanipe. Febrero.	Sin Modificación
3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas comunes (15/04 – 30/04)	3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas comunes. (06/05)	El día de campo se desarrolló en los predios de algunos beneficiarios, en forma práctica y charla en terreno. La temática incluida fue medición de condición corporal práctica de todos los beneficiarios mediante escala inglesa (0 a 5). Charla y entrega manual de principales enfermedades de los ovinos, verificación de síntomas y tratamiento.	Atraso Imposibilidad personales

3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	Aplicación de 100 kg. de urea por há..	Sin Modificación
1.8 Suplementación pre-parto (10/07 – 30/07)	1.8 Suplementación pre-parto (01/07 – 30/07)	Suplementación fardos (dos fardos/30 vientres día). La Avena grano esta vez no se dio molida (100 grs/día/vientre) para aquellas bajo cc 2.8.	Sin Modificación Sólo se amplió por la deficiencia en producción de pasto natural.
1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	Traslado potrero de parición y suplementación fardos.	Sin Modificación
1.10 Corte de	1.10 Corte de	Por poca producción de vicia en la	Suspendida

Pradera Suplementaria invernol (15/09 – 15/10)	Pradera Suplementaria invernol	pradera suplementaria se eligió utilizarla en todos los predios, en forma de soiling y pastoreo directo.	
1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernol (20/09 – 20/10)	1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernol	Por poca producción de vicia en la pradera suplementaria se eligió utilizarla en todos los predios, en forma de soiling y pastoreo directo.	Suspendida
1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/10)	1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/11)	La vacunación (2 cc clostribac-8/cabeza) y segunda dosificación (2.5 cc Invermet) se desarrollaron en el tiempo proyectado. La selección y señalada se atrasaron un poco por la ampliación del proceso de crecimiento, dato importante para uso de la plataforma de medición de descendencia.	Sin Modificación Uso de plataforma computacional (ranking)
1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.15 Destete crías venta (25/10 –	1.15 Destete crías venta (15/12)	Otra vez como en la temporada anterior se resolvió mantener hasta	Atraso Mejorar condición corporal

01/11)		comienzos de diciembre las crías con las madres, para mejorar su condición nutricional.	(cc)
1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (30/11 – 30/12)	1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (01/10 – 30/11)	Todas las praderas suplementarias se administraron vía soiling (pastoreo directo).	Adelanto Necesidades nutricionales
1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/02 – 31/12)	1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/01 – 31/12)	A través de planillas se estableció un sistema de registros sanitarios, productivos y reproductivos durante todo el año.	Sin Modificación
1.18 Venta (25/11 – 15/01))	1.18 Venta (25/11 – 15/01))	La venta se realizó con productores cercanos y en ferias sólo en el caso de los machos. Las hembras se dejaron la mayoría para desarrollar la masa predial y algunas vendidas a particulares como vientres.	Sin modificación
2.1 Confección informativos (15/08 – 01/12)	2.1 Confección informativos (15/08 – 15/02)	Trípticos informativos para difusión a particulares y días de campo.	Sin modificación
2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	Se realizó visitas técnicas con diversos grupos de agricultores ganaderos de Prodesal, como una forma de difusión y promoción del producto.	Sin modificación
2.3 Información en web (01/06/08 – 30/05/09)	2.3 Información en web (01/06/08 – 30/05/09)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción. Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	Sin modificación
2.4 Visita a productores-clientes	2.4 Visita a productores-clientes	Capacitación y verificación condiciones de producción.	Sin modificación

(15/09 – 30/12)	(15/09 – 30/12)		
3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo Manejo sanitario, prevención y tratamiento enfermedades. (15/09 – 30/09)	3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo sobre Manejo sanitario, prevención y tratamiento enfermedades. (15/09 – 30/09)	Exposición teórico-práctica sobre dosificación y principales enfermedades de los ovinos, verificación de síntomas y tratamientos.	Sin modificación
3.5 Día de campo y entrega de Tríptico informativo, Uso de registros productivos. (15/11 – 30/011)	3.5 Día de campo y entrega de Tríptico informativo, Uso de registros productivos. (15/11 – 30/11)	Implementación de registros productivos, selección de descendencia y alimentación suplementaria en etapas claves.	Sin Modificación
3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético. (01/10 – 15/10)	3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético.	Suspendida por inconvenientes personales de productores. Además se está estudiando reitemizar recursos desde Giras y días de campo a alimentación y suplementación.	Suspendida
3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (01/10 – 30/12)	3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (10/11 – 25/02)	Entrega de trípticos en visitas técnicas de productores de INDAP (Prodesal). Difusión mediante exposición de ejemplares en ferias semanas turísticas de Chanco y Curanipe (febrero 2009)	Sin Modificación

3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	Control en planillas de muertes y compras (entradas) de animales no vinculados al proyecto (parte del renaño)	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación

2009

1.1 Manejo de encaste (15/02 – 30/04)	1.1 Manejo de encaste (15/03 – 30/04)	Se realizó manejo de encaste, donde se seleccionó un carnero como reproductor un mes, luego se dejó quince días solo el rebaño, para ser repasado por el otro carnero quince días más. Forma de verificación de los padres.	Sin Modificación
1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (01/02 – 15/04)	Reuniones instructivas con el Jefe de Área (INDAP-Cauquenes), respecto de los objetivos del proyecto y factibilidad de postulación al programa. Toma de muestras (análisis de suelo) y confección de planes de manejo, posterior postulación. Adjudicación planes de manejo para	Sin Modificación

		entrega de subsidio Abril - Mayo.	
1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (01/05 – 10/05)	1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (30/04 - 15/05)	Desparasitación vientres y borregas de reposición y desarrollo de masa. objetivo combatir posibles parásitos establecidos en lugar de destino (cambio de potreros y comienzo de lluvias).	Sin modificación
1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	Se establecieron 14 hectáreas de pradera de avena para grano y pastoreo directo, y avena vicia. La pradera permanente se pudo establecer sólo en un porcentaje de lo proyectado (8 hás) debido a la búsqueda de mayor eficiencia en producción.	Incompleta. Problemas de clima (exceso de heladas).
1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	Vacunación con Clostribac -8 vientres y carneros de todos los predios.	Suspendida Al igual que en la temporada pasada se realizará luego de la parición. Posibles pérdidas.
2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción. Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	Sin Modificación
3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	Trípticos divulgativos para exposición ferias de chanco y curanipe. Febrero.	Sin Modificación

3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas comunes (15/04 – 30/04)	3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas comunes.	Se trabajó con visitas individuales y medición de condición corporal en encaste y gestación tardía.	Atraso Imposibilidad personales
3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernal (01/07 - 10/07)	1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernal (01/07 - 10/07)	Aplicación de 100 kg. de urea por há..	Sin Modificación
1.8 Suplementación	1.8 Suplementación	Suplementación Avena grano esta	

pre-parto (10/07 – 30/07)	pre-parto (10/07 – 30/07)	vez no se dio molida (100 grs/día/vientre) para aquellas bajo cc 2.8.	Sin Modificación
1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	Traslado potrero de parición y suplementación fardos.	Sin Modificación
1.10 Corte de Pradera Suplementaria invernal (15/09 – 15/10)	1.10 Corte de Pradera Suplementaria invernal	Por poca producción de vicia en algunas praderas (50%) se eligió utilizarla en forma de soiling y pastoreo directo.	Sin Modificación
1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal (20/09 – 20/10)	1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal	Enfardado 50% de la superficie en promedio.	Sin Modificación
1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/10)	1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/11)	La vacunación (2 cc clostribac- 8/cabeza) y segunda dosificación (2.5 cc Invermet) se desarrollaron en el tiempo proyectado. La selección y señalada se atrasaron un poco por la ampliación del proceso de crecimiento, dato importante para uso de la plataforma de medición de descendencia.	Sin Modificación Uso de plataforma computacional (ranking)
1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10)	1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación

– 30/10)	– 30/10)		
1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	1.14 Utilización Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.15 Destete crías venta (25/10 – 01/11)	1.15 Destete crías venta (15/12)	Otra vez como en la temporada anterior se resolvió mantener hasta comienzos de diciembre las crías con las madres, para mejorar su condición nutricional.	Atraso Mejorar condición corporal (cc)
1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (30/11 – 30/12)	1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernol (01/10 – 30/11)	El 50% de las praderas suplementarias se administraron vía soiling (pastoreo directo). El resto (fardos) se utilizó mediante pastoreo con altas cargas animales.	Sin Modificación
1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/02 – 31/12)	1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/01 – 31/12)	A través de planillas se estableció un sistema de registros sanitarios, productivos y reproductivos durante todo el año.	Sin Modificación
1.18 Venta (25/11 – 15/01))	1.18 Venta (25/11 – 15/01))	La venta de vientres se realizó con productores cercanos, vía Prodesal e INDAP. Los machos se vendieron en su mayoría como carne. Alrededor de un 20% en promedio de las hembras se seleccionaron para aumento de masa.	Sin modificación
2.1 Confección informativos (15/08 – 01/12)	2.1 Confección informativos (15/08 – 15/02)	Trípticos informativos para difusión a particulares y días de campo.	Sin modificación

2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 – 30/12)	Se realizó visitas técnicas con diversos grupos de agricultores ganaderos de Prodesal, como una forma de difusión y promoción del producto.	Sin modificación
2.3 Información en web (01/06/08 – 30/05/09)	2.3 Información en web (01/06/08 – 30/05/09)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción. Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	Sin modificación
2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	Capacitación y verificación condiciones de producción.	Sin modificación
3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo Manejo sanitario, prevención y tratamiento enfermedades. (15/09 – 30/09)	3.4 Día de Campo Evaluación resultados Reproductivos (toma de registros). (28/09)	Evaluación proceso de toma de registros, metodología y resultados. Exposición teórico-práctica actividades y objetivos.	Sin modificación
3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético. (01/10 – 15/10)	3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético.	Reitemizar recursos desde Giras y días de campo a alimentación, suplementación y ampliación proyecto.	Suspendida
3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (01/10)	3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores.	Entrega de trípticos en visitas técnicas de productores de INDAP (Prodesal). Difusión mediante exposición de ejemplares en feria turística de Pelluhue (Febrero 2009)	Sin Modificación

- 30/12)	(10/11 – 25/02)		
3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales (01/01 – 31/12)	Control en planillas de muertes y compras (entradas) de animales no vinculados al proyecto (parte del rebaño)	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación

2010

1.1 Manejo de pre encaste (15/01 – 30/01)	1.1 Manejo de pre encaste (15/01 – 30/01)	Se realizó manejo de pre encaste, administración de avena grano a vientres bajo 2.8 de c.c.	Sin Modificación
1.1 Manejo de encaste (15/02 – 30/04)	1.1 Manejo de encaste (15/03 – 30/04)	Se realizó manejo de encaste, donde se seleccionó un carnero como reproductor un mes, luego se dejó quince días solo el rebaño, para ser repasado por el otro carnero quince días más. Forma de verificación de los padres.	Sin Modificación
1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados	1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados	Reuniones instructivas con el Jefe de Área (INDAP-Cauquenes), respecto de los objetivos del proyecto y factibilidad de postulación al	Sin Modificación

(INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	(INDAP), Fertilización Fosfatada. (01/02 – 15/04)	programa. Toma de muestras (análisis de suelo) y confección de planes de manejo, posterior postulación. Adjudicación planes de manejo para entrega de subsidio Abril - Mayo.	
1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (01/05 – 10/05)	1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (15/06 - 30/06)	Desparasitación vientres y borregas de reposición se atrazo por problemas sismo feb. Se realizo en el transcurso de Junio. (cambio de potreros y comienzo de lluvias). Administración de Panacur.	Atrazo (Sismo Feb)
1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/05 – 05/06)	Se establecieron solo 6 hectáreas de pradera suplementaria, de avena para grano y pastoreo directo. No se establecieron praderas permanentes por sequía y problemas personales derivados del sismo feb.	Atrazo e Incompleta. Problemas de clima (sequía). Retrazo por sismo feb.
1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	Vacunación con Clostribac -8 vientres y carneros de todos los predios.	Sin Modificación
2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	Detalle de los genotipos incorporados, predios y sistemas de producción. Contacto vía mail y fono con interesados y posibles compradores.	Sin Modificación
3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	Trípticos divulgativos para exposición ferias de chanco y curanipe. Febrero.	Sin Modificación

3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas comunes (15/04 – 30/04)	3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y manejo de parición. (15/6 – 30/06)	Se trabajó con visitas individuales y medición de condición corporal en encaste y gestación tardía. Se le dio especial énfasis a la alta tasa de mortalidad perinatal.	Atraso (Sismo Feb)
3.10 Mantenión registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	3.10 Mantenión registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
3.11 Mantenión registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantenión registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernal (01/07 - 10/07)	1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernal (01/07 - 10/07)	Aplicación de 100 kg. de urea por há..	Sin Modificación
1.8 Suplementación	1.8 Suplementación	Suplementación Avena grano mas	

pre-parto (10/07 – 30/07)	pre-parto (10/07 – 30/07)	fardos con vicia para aquellas bajo cc 2.8 (30%).	Sin Modificación
1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	Traslado potrero de parición y suplementación fardos.	Sin Modificación
1.10 Corte de Pradera Suplementaria invernal (15/09 – 15/10)		Se eligió utilizarla en forma de soiling y pastoreo directo (desde agosto).	Suspendida
1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal (20/09 – 20/10)		Se eligió utilizarla en forma de soiling y pastoreo directo (desde agosto)	Suspendida
1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/10)	1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/11)	La vacunación (2 cc clostribac-8/cabeza) y segunda dosificación (2.5 cc Invermet) se desarrollaron en el tiempo proyectado. La selección y señalada se atrasaron un poco como el año pasado, por la ampliación del proceso de crecimiento, medición de descendencia.	Sin Modificación Uso de plataforma computacional (ranking)
1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	1.13 Manejo producción de semillas praderas permanentes establecidas (15/10 – 30/10)	Se dejó semillar y luego sirvió como alimento al plantel ovino	Sin Modificación
1.14 Utilización	1.14 Utilización	Se dejó semillar y luego sirvió como	Sin Modificación

Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	Pastoreo Praderas Permanentes establecidas (01/10 – 15/12)	alimento al plantel ovino	
1.15 Destete crías venta (25/10 – 01/11)	1.15 Destete crías venta (15/12)	Otra vez como en la temporada anterior se resolvió mantener hasta comienzos de diciembre las crías con las madres, para mejorar su condición nutricional para el pre encaste.	Atraso Mejorar condición corporal (cc)
1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernal (30/11 – 30/12)	1.16 Utilización pastoreo pradera suplementaria invernal (01/10 – 30/11)	El 100% de las praderas suplementarias invernales se administraron vía soiling (pastoreo directo).	Sin Modificación
1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/02 – 31/12)	1.17 Mantención registros sanitarios y reproductivos. (01/01 – 31/12)	A través de planillas se estableció un sistema de registros sanitarios, productivos y reproductivos durante todo el año.	Sin Modificación
1.18 Venta (25/11 – 15/01))	1.18 Venta (25/11 – 15/01))	La venta de vientres al igual que en el año anterior se realizó con productores cercanos, vía Prodesal e INDAP. Los machos se vendieron en su mayoría como carne. Alrededor de un 20% en promedio de las hembras se seleccionaron para aumento de masa.	Sin modificación
2.1 Confección informativos (15/08 – 01/12)	2.1 Confección informativos (15/08 – 15/02)	Trípticos informativos para difusión a particulares y días de campo.	Sin modificación
2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 –	2.2 Caracterización de productores-clientes (15/08 –	Se realizó visitas técnicas con diversos grupos de agricultores ganaderos de Prodesal, como una forma de difusión	Sin modificación

30/12)	30/12)	y promoción del producto.	
2.3 Información en web (01/06/08 – 30/05/09)		Se encuentra en remodelación incorporando un enfoque más comercial.	Atrazo
2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	2.4 Visita a productores-clientes (15/09 – 30/12)	Capacitación y verificación condiciones de producción.	Sin modificación
3.4 Día de Campo y entrega de Tríptico informativo Manejo sanitario, prevención y tratamiento enfermedades. (15/09 – 30/09)	3.4 Día de Campo Evaluación resultados Reproductivos (toma de registros). (02/09)	Evaluación proceso de toma de registros, metodología y resultados. Exposición teórico-práctica actividades y objetivos.	Sin modificación
3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético. (01/10 – 15/10)	3.8 Gira técnica, observación de otros planteles de mejoramiento genético.	Reitemizar recursos desde Giras y días de campo a alimentación, suplementación y ampliación proyecto.	Suspendida
3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (01/10 – 30/12)	3.9 Promoción y difusión genotipos a la venta, entrega trípticos informativos a ferias y productores. (10/11 – 15/02)	Entrega de trípticos en visitas técnicas de productores de INDAP (Prodesal). Difusión mediante exposición de ejemplares en feria costumbrista de Pelluhue (Febrero 2010-2011)	Sin Modificación
3.10 Mantención registros de control de movimiento de	3.10 Mantención registros de control de movimiento de	Control en planillas de muertes y compras (entradas) de animales no vinculados al proyecto (parte del	Sin Modificación

animales (01/01 – 31/12)	animales (01/01 – 31/12)	rebaño)	
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación

2011

1.1 Manejo de pre encaste (15/01 – 30/01)	1.1 Manejo de pre encaste (15/01 – 30/01)	Se realizó manejo de pre encaste, suplementación con avena grano a vientres bajo 2.8 de c.c. y administración de dosis vitamínicas.	Sin Modificación
1.1 Manejo de encaste (15/02 – 30/04)	1.1 Manejo de encaste (15/03 – 30/04)	Se realizó manejo de encaste, donde se seleccionó un carnero como reproductor un mes, luego se dejó quince días solo el rebaño, para ser repasado por el otro carnero quince días más. Forma de verificación de los padres.	Sin Modificación
1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (15/02 – 15/03)	1.2 Postulación Programa de Recuperación de Suelos Degradados (INDAP), Fertilización Fosfatada. (01/02 – 15/04)	Agencia de área (INDAP-Cauquenes), confirma que los subsidios SIRSD serán concursables a nivel regional implicando competir por puntaje con predios del valle regado. Situación que por olas diferencias productivas lo hacen muy poco probable.	Sin Modificación

		Adjudicación planes de manejo para entrega de subsidio Abril - Mayo.	
1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (01/05 – 10/05)	1.4 Primera Desparasitación y verificación preñez (15/03 - 30/03)	Desparasitación vientres y borregas de reposición. Administración de Panacur.	Adelanto
1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/04 – 20/05)	1.5 Establecimiento Pradera Suplementaria de Invierno y Pradera Permanente. (20/05 – 05/06)	Se establecieron 9 hectáreas de pradera suplementaria, de avena para grano y pastoreo directo. Además de 4 hás de pradera permanente, sector llano.	Atrazo
1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	1.6 Vacunación (25/06 – 01/07)	Vacunación con Clostribac -8 vientres y carneros de todos los predios.	Sin Modificación
1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	1.7 Aplicación fertilizantes nitrogenados pradera suplementaria invernol (01/07 - 10/07)	Aplicación de 100 kg. de urea por há..	Sin Modificación
1.8 Suplementación pre-parto (10/07 – 30/07)	1.8 Suplementación pre-parto (10/07 – 30/07)	Suplementación Avena grano mas fardos con vicia para aquellas bajo cc 2.8 (30%).	Sin Modificación
1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	1.9 Manejo de parición (01/07 – 01/08)	Traslado potrero de parición y suplementación fardos.	Sin Modificación
1.10 Corte de Pradera Suplementaria		Se eligió utilizarla en forma de soiling y pastoreo directo (desde agosto).	Suspendida

invernal (15/09 – 15/10)			
1.11 Enfardado de pradera suplementaria invernal (20/09 – 20/10)		Se eligió utilizarla en forma de soiling y pastoreo directo (desde agosto)	Suspendida
1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda* dosificación. (1/10 – 15/10)	1.12 Selección de vientres, Señalada de descendencia, Vacunación y segunda dosificación. (1/10 – 15/11)	La vacunación (2 cc clostribac-8/cabeza) y segunda dosificación (2.5 cc Invermet) se desarrollaron en el tiempo proyectado. La selección y señalada se atrasaron un poco como el año pasado, por la ampliación del proceso de crecimiento, medición de descendencia.	Sin Modificación Uso de plataforma computacional (ranking)
2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	2.3 Información en web (01/01 – 30/12)	En remodelación	Atrazo
3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	3.1 Confección cartillas divulgativas del proyecto, año 2007. (15/01 – 15/02)	Trípticos divulgativos para exposición ferias de chanco y curanipe. Febrero.	Sin Modificación
3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo medición de condición corporal y enfermedades mas	3.2 Día de campo: Charla y entrega de Tríptico informativo Toma y uso de registros productivos (15/03 –	Se trabajó con visitas individuales y grupales en Toma y uso de registros productivos (crecimiento y mortalidad perinatal) y reproductivos (prolificidad y fertilidad).	Adelanto

comunes (15/04 – 30/04)	30/03)		
3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	3.10 Mantención registros de control de movimiento de animales. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación
3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	3.11 Mantención registros sanitarios, reproductivos y fármacos. (01/01 – 31/12)	A través de las visitas de asistencia técnica predial y planillas de registros se está desarrollando un plan de manejo de trazabilidad, registros productivos, sanitarios, fármacos, alimentos y bienestar animal.	Sin Modificación

6.- RESULTADOS DEL PROYECTO

PLANTILLA DE RESULTADOS E INDICADORES DEL PROYECTO

Centros de Mejoramiento genético

El programa desarrollado consistió en establecer cinco módulos de mejoramiento genético (CMG), no sólo multiplicadores sino también incorporando selección de descendencia por mérito propio. Para ello se definieron criterios metodológicos y actividades a desarrollar a nivel predial, los cuales se realizaron en su mayor parte, y se exponen por agricultor a continuación.

Cuadro comparativo predial

Actividades sistema de mejoramiento genético.

Item/CMG	Cuádruple G.R.	Cuádruple N.B.	Suffolk S.A.	Suffolk S.S.	FIMES D.A.
Medición nutricional y análisis sanitario					
Medición de condición corporal	Si	Si	Si	Si	Si
Exámenes coproparasitarios	No	No	No	No	No
Realizar manejos reproductivos					
Pre-Encaste	Si	Si	Si	Si	Si
Encaste	Si	Si	Si	Si	Si

Implementar sistema de registros					
Fertilidad	Si	Si	Si	Si	Si
Prolificidad	Si	Si	Si	Si	Si
Muerte crías (neonatal)	Si	Si	Si	Si	Si
Muerte vientres	Si	Si	Si	Si	Si
Fecha Nacim.	Incompleto	Si	Si	Si	Incompleto
Peso a 45-60 días	Incompleto	Si	Si	Si	Incompleto
Base de datos del rebaño	Si	Si	Si	Si	Si
Base de datos individual	Incompleto	Si	Si	Si	Incompleto
Certificar descendencia	70 % aceptación	100% aceptación	100% aceptación	100% aceptación	70% aceptación

Incompleto. Representa el logro de la actividad sólo en un 50%.

G.R. Guillermo del Río
N.B. Nicolás Badilla
S.A. Santiago Ávila
S.S. Salvador Sánchez
D.A. Daniel Arellano.

Del cuadro se desprende que un gran porcentaje de las actividades se lograron realizar, los predios de N.B., S.A. y S.S dan cuenta de un 100% del objetivo desarrollado. Don G.R. y D.A. tuvieron problemas con toma de registros de fechas de nacimiento y pesos de las crías.

Se creó una **plataforma (base de datos) de selección genética computacional** que entrega información de ranking (puntaje de cero a cien) de vientres y crías, prolificidad y crecimiento (ganancia de peso). A partir de lo anterior se calcula el ranking general tomando como referencia importancias relativas definidas para este proyecto específico, al respecto se fijó un 70% al carácter prolificidad y un 30% al carácter crecimiento. Desde el 2011 en adelante por razones técnicas y prácticas se está realizando selección de descendencia considerando sólo el carácter prolificidad.

En archivo Excel adjunto mediante plataforma de cálculo (base de datos) se presentan los resultados productivos y reproductivos obtenidos en todo el desarrollo del proyecto.

A continuación se presenta un resumen de los principales registros a nivel predial, estado de situación año 2011..

* El predio de Genotipo Cuádruple de Don Guillermo del Río produjo en el año 2010-2011, 27 crías machos y 30 crías hembras, considerando la producción sólo de ovejas, ya que las borregas de pelo no estuvieron en condición de encostar, se registraron seis muertes en este período.

* A partir de las cifras la fertilidad del rebaño (ovejas) fue de un 100% y la Prolificidad de 1,59. La mortalidad neonatal de crías fue levemente alta de 9,7%,

* En cuanto a la muerte de vientres, el año 2009 hubo un deceso, la número 15, 2010 y 2011 no ha habido.

El desarrollo de masa ganadera para el 2011, se concretó con la adición de 5 borregas de pelo que se sumaron a los 39 vientres registrados el 2010.

El año 2010 tuvo características climáticas desfavorables para el crecimiento del forraje natural, por ello este y el resto de los predios han tenido problemas de alimentación. En períodos críticos se suplementa con avena en forma de pastoreo directo, más fardos y avena grano.

* La actitud del dueño del predio respecto de la toma y uso de registros sigue siendo incompleta, ya que no se ha registrado crecimiento individual, sólo grupal. Al respecto este predio no ha tenido un avance considerando el año anterior, con fecha septiembre 2011 no se recibieron registros del proceso. La tendencia del productor es trabajar con venta sólo de carne y no genética.

* El predio de Genotipos Fimes de Don Daniel Arellano produjo en el año 2010-2011, 15 crías machos y 24 crías hembras, mas siete que murieron en el lapso perinatal.

* A partir de las cifras la fertilidad del rebaño fue de un 100% y la Prolificidad de 1,35. La mortalidad neonatal de crías fue de 15%, alta respecto del promedio.

Este problema de muertes perinatales se debieron nuevamente a la incapacidad de la oveja para cumplir con los cuidados de alimentación y protección del recién nacido, y al ataque de perros.

* En cuanto a la muerte de vientres, el año 2008 murió 1, la número 17, y el 2009 la N° 1,. El 2010 no hubo.

El desarrollo de masa ganadera no se concretó.

Al respecto este predio no ha tenido problemas de alimentación debido principalmente a la baja carga animal y al éxito del agricultor en el establecimiento

de praderas permanentes (5 hectáreas) y la importante fuente de forraje verde que da la avena vicia en pastoreo directo.

* La actitud del dueño del predio respecto de la toma y uso de registros no se ha cumplido, sólo los básicos, tendencia que comenzó en el año 2010. El año 2011 por desinterés del productor no se recibieron registros del proceso productivo, al respecto la tendencia de este predio indica sólo producción de carne y no venta genética.

* El predio de Genotipos Suffolk de Don Santiago Ávila en el año 2011, tuvo una producción de 25 crías machos y 21 crías hembras, mas 3 que murieron en el lapso perinatal.

* A partir de las cifras la fertilidad del rebaño fue de un 100% y la Prolificidad de 1,07..La mortalidad neonatal de crías fue de 6,5%, cercana respecto de los valores promedio. La mayor limitante sigue vinculada al bajo porcentaje de prolificidad indicador reproductivo trascendente en términos económicos. .

* En cuanto a la muerte de vientres, el año 2011 no se registraron.

El desarrollo de masa ganadera se concretó con la adición de 7 borregas de pelo que se sumaron a los 46 vientres registrados el 2010.

Al respecto este predio no ha tenido problemas de alimentación debido principalmente por contar con buenas praderas naturales utilizadas en momentos críticos (gestación y parición) y a la adecuada suplementación proteica de aquellos con mala condición corporal

* El primer tercio post parto del año 2011 registró una condición corporal promedio de los vientres de 2,99, buena respecto del promedio.. esta condición se ha logrado mayormente a la suplementación en el caso de los vientres inferiores a 2,8.

* La actitud del dueño del predio respecto de la toma y uso de registros estuvo siempre acorde con los planteamientos y necesidades del proyecto.

* Se han ido desarrollando todos los pasos descritos por la sra. Eva Ugarte respecto del mejoramiento genético intrapredial,

vale decir, manejo de encaste con dos reproductores (titular y repaso), utilización de registros de vientres y crías, medición

y toma de registros de fecha de nacimiento, crecimiento, sexo, mellizaje y condición corporal.

Selección de vientres para reposición mediante utilización de plataforma ya funcionando, con la cual se pudo establecer un ranking de puntaje de madres e hijas.

* El predio de Genotipos Suffolk de Don Salvador Sánchez produjo en el año 2011, 25 crías machos y 27 crías hembras, mas 3 que murieron en el lapso perinatal.

* A partir de las cifras la fertilidad del rebaño fue de un 100% y la Prolificidad de 1,25. La mortalidad neonatal de crías fue de 5,8%, buena.respecto del promedio

Este predio a tenido especial atención durante las temporadas pasadas debido a los problemas de manejo y alimentación sufridos el 2007, al respecto se pudo verificar un buen manejo del agricultor en cuanto a cuidado y suplementación del rebaño en los periodos más importantes.

* En cuanto a la muerte de vientres, el año 2011 murió 1.

El desarrollo de masa ganadera para el 2011 se concretó con la adición de 8 borregas de pelo que se sumaron a los 44 vientres registrados

el 2010..

Se realizaron mediciones de condición corporal en abril y Sep 11, con promedios de 2,99 y 2,91, normales a buenas respecto del promedio, situación que ha beneficiado con mejores indicadores de fertilidad y prolificidad, este cambio se mantiene del 2010.

* La actitud del dueño del predio respecto de la toma y uso de registros estuvo en esta temporada (2008 - 2010) siempre acorde con los planteamientos y necesidades del proyecto.

* Se han ido desarrollando todos los pasos descritos por la sra. Eva Ugarte respecto del mejoramiento genético intrapredial, vale decir, manejo de encaste con dos reproductores (titular y repaso), utilización de registros de vientres y crías, medición y toma de registros de fecha de nacimiento, crecimiento, sexo, mellizaje y condición corporal.

La selección de vientres para reposición se realizó mediante utilización de plataforma ya funcionando, con la cual se pudo establecer un ranking de puntaje de madres e hijas.

* El predio de Genotipo Cuádruple de Don Nicolás Badilla produjo en el año 2011, 45 crías machos y 47 crías hembras, considerando la producción de 49 ovejas, 6 crías murieron en el lapso perinatal. Las borregas de pelo no se encastaron.

* A partir de las cifras la fertilidad del rebaño (ovejas) fue de un 100% y la Prolificidad de 1,88. La mortalidad neonatal de crías fue de 6,5%, Indicadores de excelencia, sobre todo prolificidad, que estuvo cerca del segundo dígito (doble).

* En cuanto a la muerte de vientres, el año 2011 no ha habido.

El desarrollo de masa ganadera para el 2012, se concretó con la adición de 6 borregas de pelo que se sumaron a los 49 vientres vivos registrados el 2011.

Desde la tercera temporada los requerimientos alimenticios de este predio han subido notoriamente, por ello y por características climáticas desfavorables para el crecimiento del forraje natural, en períodos críticos se suplementa con avena en forma de pastoreo directo, más fardos y avena grano.

* En el período de gestación tardía año 2011 se midió una condición corporal promedio de vientres de 2,91, cifra que es normal considerando los requerimientos.

pero que sí requiere una alimentación suplementaria en el caso de los vientres inferiores a 2,8.

* La actitud del dueño del predio respecto de la toma y uso de registros estuvo siempre acorde con los planteamientos y necesidades del proyecto.

* Se han ido desarrollando todos los pasos descritos por la sra. Eva Ugarte respecto del mejoramiento genético intrapredial, vale decir, manejo de encaste con dos reproductores (titular y repaso), utilización de registros de vientres y crías, medición y toma de registros de fecha de nacimiento, crecimiento, sexo, mellizaje y condición corporal. Selección de vientres para reposición mediante utilización de plataforma ya funcionando, con la cual se pudo establecer un ranking de puntaje de madres e hijas.

6.1. Resultados Productivos y Reproductivos

Cuadro de resultados esperados

Obj. Especific. N°	Resultado Esperado	Indicador	Meta Final	Resultado Parcial obtenido	Plazo Meta Final
1.1	Constituir base de datos de cada CMG e incluirlos como información general en la página web.	Registro de datos referentes a suelos, vegetación, clima, accesibilidad, genotipos y sistema productivo registrados en página web del servicio.	Implementar Base de datos con cobertura digital, como información adicional en página web.		Mayo 2007

1.2	Como mínimo 50% de crías vendidas como vientres o reproductores.	(%) Relación entre el total de crías producidas y las que son tranzadas como material genético	50% Venta del Material Genético producido.		Dic. 2007
1.3	Como mínimo 80% de crías vendidas como vientres o reproductores.	(%) Relación entre el total de crías producidas y las que son tranzadas como material genético	80% Venta del Material Genético producido.		Dic. 2008
2.1	100 % de los genotipos producidos cumplan con las normas de calidad exigidas.	(%) Relación entre el total de crías producidas y las que cumplen con los estándares de calidad exigidos.	Cumplir con las normas mínimas de certificación calidad exigidas por el organismo contratado.		Dic. 2008
3.1	Días de campo	(%) Número de actividades (Días de Campo) realizadas versus proyectadas.	100% de la información disponible, entendible y aplicable.		2007-2010
3.2	Implementar un sistema de asesoría y difusión del producto mediante página	Página web de la Sociedad funcionando.	Diseñar y lanzar pagina web.		Agosto 2007

	web.				
--	------	--	--	--	--

Análisis de resultados obtenidos, según objetivo específico (2007-2010).

- **El objetivo 1.1 y 3.2** Está funcionando de acuerdo a lo esperado ya que un gran porcentaje de las visitas técnicas y ventas de crías anuales han estado vinculadas a este servicio. Base de datos incorporada a Página web (ovicauquenes.cl) comenzó a funcionar en Octubre de 2007, rediseñándose actualmente incorporando un enfoque más comercial.

- **El objetivo 1.2 y 1.3** plantean que para fines de 2007, como mínimo un 50% de las crías sean vendidas como vientres o reproductores. Y que para fines de 2008 como mínimo un 80% de las crías fueran vendidas como vientres o reproductores. Estos objetivos en general no fueron logrados en el tiempo definido. Para su análisis es necesario detallarlos a nivel individual (predial).

Los predios de genotipos Suffolk, en el 2009 tuvieron una venta de un 60% de las crías hembras lo que representa un 30% del total.

Los predios Cuádruples (2), por sus características prolíficas han tenido mejores producciones, ello ha permitido una mayor venta de crías hembras, el 2009 vendieron un 90% de las crías hembras como material genético, y un 10% de las crías machos, el resto de los machos como carne, al igual que los otros genotipos. Representa un 45% del total.

El predio Fimes en el año 2009 registró una venta de 70% de las crías hembras como material genético y el resto como carne. Representa un 35% del total.

En el caso de las crías machos es más dificultoso vender genética, ya que la preferencia de compra está relacionada con aquellos mayores de un año listos para encaste, implicando la necesidad de tenerlos por lo menos un año inactivos en el predio, para recuperar el capital después de un año, situación que económicamente por exceso de carga animal, no es ventajoso por el bajo precio de venta final, por ello se ha elegido vender los machos de 5 meses como carne. Esta situación se repite para todos los genotipos. Lo anterior imposibilita el logro del objetivo 1.3, estando cerca de cumplirse el 1,2, el 2009 registró un promedio de cerca de 40% de crías vendidas como material genético de calidad. El año 2010 y 2011 confirman la tendencia de los años anteriores, ya que cerca del 60% de las crías del genotipo cuádruple 20% machos y 80% de hembras se vendieron como material genético. Los otros genotipos no alcanzan el 35% de venta genética. Se espera que con la conformación definitiva de la masa de vientres se dirija casi toda la

descendencia de crías hembras más un porcentaje de machos para venta genética pudiendo lograrse el 70% del total en el caso de los cuádruples.

- **El objetivo 2.1** plantea Cumplir con las normas mínimas de certificación calidad exigidas por el organismo contratado. Tomando en consideración el progreso de cada uno de los predios en cuanto a cumplir con cada una de estas características, que deben ser obligatorias para el logro del objetivo, entre otras como toma de registros de todo el proceso y manejo metodológico de la información, podemos sentirnos optimistas por lo menos en tres de los cinco predios involucrados. Creemos que de todos los pasos mencionados, estamos todavía un poco alejados de la certificación de calidad genética pero es factible lograr la certificación sanitaria, objetivo necesario para convertir cada predio en una unidad de negocio (predio multiplicador de genética de alta calidad).

La baja valoración del poder comprador respecto de la certificación o no de un predio mejorador limitan el interés de los productores por llevar a cabo en buena forma el proceso metodológico.

- **El objetivo 3.1** relacionado con las actividades de Día de Campo se ha estado realizando en forma normal y se ha cumplido con el objetivo que ha sido, incorporar medidas técnicas en términos metodológicos para un mejor desarrollo del proceso.

La Confección de Cartillas divulgativas se ha estado realizando desde Septiembre 2007 en adelante, para los días de campo, visitas técnicas, exposiciones, ferias ganaderas, turísticas y costumbristas.

A continuación se presentan a nivel predial, los cuatro años productivos con los respectivos registros analizados anteriormente, indicadores de fertilidad, prolificidad y mortalidad neonatal de crías (brecha esperado, obtenido).

Año 2007

Indicador/Módulo	Cuádruple G. R.	Cuádruple N. B.	Fimes D. A.	Suffolk S. A.	Suffolk S. S.
Fertilidad Esperada (%)	95	50	70	70	70
Fertilidad Obtenida	100	73	70	80	33
Prolificidad esperada (c/ov)	1,6	1,4	1,3	1,2	1,2
Prolificidad obtenida	1,63	1,2	1,33	1,04	1
Mortalidad neonatal esp.(%)	6	8	6	5	5
Mortalidad neonatal obt.	4,1	7,7	7,1	16	23,1

Año 2008

Módulo/Indicador	Cuádruple G. R.	Cuádruple N. B.	Fimes D. A.	Suffolk S. A.	Suffolk S. S.
Fertilidad Esperada (%)	98	96	96	95	95
Fertilidad Obtenida	100	100	100	93	86
Prolificidad esperada (c/ov)	1,6	1,6	1,4	1,2	1,2
Prolificidad obtenida	1,55	1,6	1,5	1	1
Mortalidad neonatal esp.(%)	6	6	5	4	4
Mortalidad neonatal obt.	6,1	10,2	18,2	3,8	7,1

Año 2009

Módulo/Indicador	Cuádruple G. R.	Cuádruple N. B.	Fimes D. A.	Suffolk S. A.	Suffolk S. S.
Fertilidad Esperada (%)	98	98	96	95	95
Fertilidad Obtenida	100	100	92	97	100
Prolificidad esperada (c/ov)	1,6	1,6	1,4	1,2	1,2
Prolificidad obtenida	1,59	1,66	1,24	1,09	1,03
Mortalidad neonatal esp.(%)	6	6	5	4	4
Mortalidad neonatal obt.	5,6	5,2	19	16,2	14,3

Año 2010

Módulo/Indicador	Cuádruple G. R.	Cuádruple N. B.	Fimes D. A.	Suffolk S. A.	Suffolk S. S.
Fertilidad Esperada (%)	98	98	96	95	95
Fertilidad Obtenida	100	100	100	100	100
Prolificidad esperada (c/ov)	1,6	1,6	1,4	1,2	1,2
Prolificidad obtenida	1,59	1,74	1,35	1,19	1,43
Mortalidad neonatal esp.(%)	6	6	5	4	4
Mortalidad neonatal obt.	9,7	6,7	15,2	12	9,4

Año 2011

Módulo/Indicador	Cuádruple G. R.	Cuádruple N. B.	Fimes D. A.	Suffolk S. A.	Suffolk S. S.
Fertilidad Esperada (%)	98	98	96	95	95
Fertilidad Obtenida	100	100	100	100	100

Prolificidad esperada (c/ov)	1,6	1,6	1,4	1,2	1,2
Prolificidad obtenida	1,59	1,88	1,35	1,07	1,25
Mortalidad neonatal esp.(%)	6	6	5	4	4
Mortalidad neonatal obt.	9,7	6,5	15,2	6,5	5,8

P.D.: Los predios de G.R. y D.A. repitieron los indicadores año 2010.

Plataforma de cálculo (archivo adjunto) detalla registros reproductivos tabulados por predio y análisis individual de cada (CMG).

Ampliación año 2011

Resultado o producto		Descripción	Fecha esperada de cumplimiento	Indicador de cumplimiento	Nº del objetivo al que responde
Nº	Nombre				
1	Desarrollo de masa	Consolidar un plantel mínimo de vientres productivos que permitan rentabilidad y sustentabilidad del sistema	Agosto 2011	60 vientres / predio	1 y 2
2	Venta material genético (comercialización)	Lograr una venta mínima de crías como material genético de calidad	Septiembre 2011	40 crías / predio	3 y 4
3	Certificación del producto	Incorporar valor agregado a la venta por medio de la certificación de calidad del producto	Agosto 2011	Certificación organismo especializado	1-4

1. **Desarrollo de masa:** La cantidad de vientres encastados anuales y su producción versus la cantidad de hás utilizadas y los costos asociados, determinan la rentabilidad del proceso. En el caso del proyecto,, en 30 hás., el genotipo cuádruple necesita un desarrollo de masa de 50 vientres productivos para ser rentable, no así el Suffolk que requiere 55 vientres productivos. Al respecto para la temporada 2012 se registra un promedio por predio de 55 vientres productivos, cifra que en todos los predios, considerando sólo venta para carne significa un ingreso de más de dos millones de pesos anuales. No se llegó a 60 vientres por predio, que era el objetivo, pero se cumplió en un 90%.
2. **Venta material genético (comercialización):** El diferencial de ingreso de venta para carne y venta genética es de alrededor del 35% en la Provincia, una borrega de 40 kg en carne vale \$42.000 y como genética se tranza en \$60.000. Los registros año 2010-2011 indican diferencias significativas dependiendo del predio, los CMG Suffolk promedian 18-20 crías como venta genética, el Fimes por elección del productor ha tranzado toda la producción para venta de carne y desarrollo de masa, los CMG Cuádruples promedian 50 crías como venta genética, situación que en términos productivos y económicos lo hacen muy atractivo para su incorporación a los rebaños de la zona. Objetivo cumplido en un 75%.
3. **Certificación del producto:** Considerando los requisitos de certificación exigidos para venta genética de calidad, desde agosto de 2011, tres de los cinco predios, están incorporando exámenes (Sag) para certificación sanitaria. Los dos predios restantes debieran incorporarse desde la temporada 2012. Objetivo cumplido.

HITOS DEL PROYECTO

	HITOS	Plazo	Resultado Obtenido (%)
HITO 1	El logro de los índices productivos y reproductivos proyectados de cada CMG	Enero 2007-2010	90 % del Hito logrado. (2007-2010)
HITO 2	Constitución de base de datos de cada una de las entidades productivas (CMG), reconociendo las siguientes características: climáticas, edáficas, topográficas, socioeconómicas, accesibilidad y sistema productivo.	Mayo 2007	100% del Hito logrado
HITO 3	Obtener la certificación de calidad de los genotipos producidos mediante algún organismo acreditado.	Diciembre 2008	0% del Hito logrado. Alrededor de un 80% capacitado.
HITO 4	Establecer un sistema de consulta-respuesta dirigido a productores y técnicos vinculados al rubro, mediante un link habilitado dentro de la página web.	Enero 2008	50% del hito logrado. Sólo contacto para venta del producto.
HITO 5	40 crías por predio comercializadas como material genético de alta calidad.	Enero 2010	50% del hito logrado. En promedio 20 crías por

			predio '09, se vendieron como material genético.
HITO 6	100% de los productores (CMG) capacitados y en condiciones de operar en forma eficiente y sustentable un sistema productivo ovino dirigido a la multiplicación y mejoramiento genético.	Diciembre 2009	80% del hito logrado. Cuatro de los cinco predios están han demostrado un trabajo acorde con las exigencias.

Análisis de resultados según Hito

HITO 1: Considerando cuatro años de desarrollo (2007-2010), el genotipo Cuádruple registró los mejores índices productivos y reproductivos en términos comparativos, además del hito logrado. El principal déficit ha estado relacionado con la baja tasa de prolificidad y la alta tasa de mortalidad neonatal de Fimes y Suffolk, derivadas en el caso de mortalidad, por ataque de perros salvajes que se convirtieron en el principal problema a resolver.

HITO 2: La base de datos constituida y funcionando, desarrollamos un análisis productivo y reproductivo total de cada predio, incorporando ubicación del predio, características genotípicas del rebaño, sistemas productivos, ambientales, registros individuales y parámetros reproductivos y productivos anuales. Hito logrado.

HITO 3: El proyecto contempla claramente los procedimientos y técnicas de control y registro del proceso productivo para aproximarse a los objetivos planteados en cada área. Un 80% de los productores ha cumplido totalmente en este período con lo establecido y esta capacitado para cumplir con los requisitos mínimos exigidos por cualquier organismo certificador. Luego de la reunión técnica realizada por Fia con el consorcio ovino se toma la decisión de certificación sanitaria, que debe estar implementándose antes de fin de año (2011).

HITO 4: Base de datos incorporada a Página web (ovicauquenes.cl) comenzó a funcionar en Octubre de 2007, rediseñándose actualmente incorporando un enfoque más comercial.

La interacción con productores y técnicos mediante link consulta respuesta ha sido mínima, no existe interés en el uso de este método. Se está trabajando en general vía e-mail. Hito logrado parcialmente.

HITO 5: 40 crías por predio comercializadas como material genético de alta calidad. La producción 2010 registró un promedio de cerca de 40% de crías vendidas como material genético de calidad, considerando el retraso en desarrollo de masa y la baja venta de crías machos, la cifra promedio de 35 crías vendidas por predio es buena. En términos prácticos el genotipo cuádruple aporta con cerca de un 60% del total. Se espera ampliar los rebaños del cuádruple en un 30% más, producidos en el resto de los predios (CMG) proyectando ventas genéticas promedio de 60 crías por predio para fines del 2012.

HITO 6: 100% de los productores (CMG) capacitados y en condiciones de operar en forma eficiente y sustentable un sistema productivo ovino dirigido a la multiplicación y mejoramiento genético.

De los cinco predios involucrados, cuatro están en condiciones de llevar un proceso de mejoramiento genético anual que cumpla con los requerimientos de eficiencia mínimos, al respecto los principales problemas están relacionados con la toma de registros, sobre todo en época de parición. Hito logrado parcialmente (80%).

Ampliación año 2011

	Nombre	Fecha Asociada al Hito	Descripción Breve
1.	Rentabilidad y Sustentabilidad del proceso productivo	Agosto 2011	Mediante desarrollo de masa y selección genética disponer por predio de 60 vientres productivos de la más alta calidad.
2.	Comercialización y venta	Septiembre 2011	Lograr venta mínima de 40 crías por predio como material genético de calidad

Hito 1.- Rentabilidad y sustentabilidad del proceso productivo: La cantidad de vientres encastados anuales y su producción versus la cantidad de hás utilizadas y los costos asociados, determinan la rentabilidad del proceso. En el caso del proyecto,, en 30 hás., el genotipo cuádruple necesita un desarrollo de masa de 50 vientres productivos para ser rentable, no así el Suffolk que requiere 55 vientres productivos. Al respecto para la temporada 2012 se registra un promedio por predio de 55 vientres productivos, cifra que en todos los predios, considerando sólo venta para carne significa un ingreso de más de dos millones de pesos anuales. No se llegó a 60 vientres por predio, que era el objetivo, pero se cumplió el Hito en un 90%.

Hito 2.- Comercialización y venta: El diferencial de ingreso de venta para carne y venta genética es de alrededor del 35% en la Provincia, una borrega de 40 kg en carne vale \$42.000 y como genética se tranza en \$60.000. Los registros año 2010-2011 indican diferencias significativas dependiendo del predio, los CMG Suffolk promedian 18-20 crías como venta genética, el Fimes por elección del productor ha tranzado toda la producción para venta de carne y desarrollo de masa, los CMG Cuádruples promedian 50 crías como venta genética, situación que en términos productivos y económicos lo hacen muy atractivo para su incorporación a los rebaños de la zona. Hito logrado en un 75%.

7.- FICHAS TÉCNICAS

Planillas de registro prediales (Praderas y Rebaño)

Pradera Permanente de Loma y llano

Nombre Semilla	Kg
Hualputra (Santiago)	4,0
Trébol Subterráneo (Campeda)	4.0
Trébol Subterráneo (Gosse)	2.0
Trébol Subterráneo (Antas)	2.0
Trébol Balanza (Paradana)	3,0
Ballica Wimmera	6.0
Total	21
Fertilizantes	
Super fosfato triple (siembra)	200
Urea (mitad siembra-mitad com. macolla)	100
Boronatrocálcita (siembra)	25

P.D. Preparación de suelos tipo mínima labranza.

Pradera Suplementaria de Invierno

Nombre Semilla	Kg
Avena (Nehuén)	100
Vicia Atropurpúrea	50

Total	150
Fertilizantes	
Super fosfato triple (siembra)	200
Urea (50 siembra-100 com. macolla)	150
Boronatrocálita (siembra)	20

P.D. Preparación de suelos tipo mínima labranza.

Registros Productivos y Reproductivos

Libro de Registros Productivos y Reproductivos Rebaño Ovino

Nombre
Productor: _____

Nº Animal	Edad vientre- (años)	Raza	Encaste- fecha	Parición.- fecha	Parición (nº)	Peso crías 45 días (kg)
1						
2						
3						
4						
5						

HITO 3: El proyecto contempla claramente los procedimientos y técnicas de control y registro del proceso productivo para aproximarse a los objetivos planteados en cada área. Un 80% de los productores ha cumplido totalmente en este período con lo establecido y esta capacitado para cumplir con los requisitos mínimos exigidos por cualquier organismo certificador. Luego de la reunión técnica realizada por Fia con el consorcio ovino se toma la decisión de certificación sanitaria, que debe estar implementándose antes de fin de año (2011).

HITO 4: Base de datos incorporada a Página web (ovicauquenes.cl) comenzó a funcionar en Octubre de 2007, rediseñándose actualmente incorporando un enfoque más comercial.

La interacción con productores y técnicos mediante link consulta respuesta ha sido mínima, no existe interés en el uso de este método. Se está trabajando en general vía e-mail. Hito logrado parcialmente.

HITO 5: 40 crías por predio comercializadas como material genético de alta calidad. La producción 2010 registró un promedio de cerca de 40% de crías vendidas como material genético de calidad, considerando el retraso en desarrollo de masa y la baja venta de crías machos, la cifra promedio de 35 crías vendidas por predio es buena. En términos prácticos el genotipo cuádruple aporta con cerca de un 60% del total. Se espera ampliar los rebaños del cuádruple en un 30% más, producidos en el resto de los predios (CMG) proyectando ventas genéticas promedio de 60 crías por predio para fines del 2012.

HITO 6: 100% de los productores (CMG) capacitados y en condiciones de operar en forma eficiente y sustentable un sistema productivo ovino dirigido a la multiplicación y mejoramiento genético.

De los cinco predios involucrados, cuatro están en condiciones de llevar un proceso de mejoramiento genético anual que cumpla con los requerimientos de eficiencia mínimos, al respecto los principales problemas están relacionados con la toma de registros, sobre todo en época de parición. Hito logrado parcialmente (80%).

Ampliación año 2011

	Nombre	Fecha Asociada al Hito	Descripción Breve
1.	Rentabilidad y Sustentabilidad del proceso productivo	Agosto 2011	Mediante desarrollo de masa y selección genética disponer por predio de 60 vientres productivos de la más alta calidad.
2.	Comercialización y venta	Septiembre 2011	Lograr venta mínima de 40 crías por predio como material genético de calidad

Hito 1.- Rentabilidad y sustentabilidad del proceso productivo: La cantidad de vientres encastados anuales y su producción versus la cantidad de hás utilizadas y los costos asociados, determinan la rentabilidad del proceso. En el caso del proyecto,, en 30 hás., el genotipo cuádruple necesita un desarrollo de masa de 50 vientres productivos para ser rentable, no así el Suffolk que requiere 55 vientres productivos. Al respecto para la temporada 2012 se registra un promedio por predio de 55 vientres productivos, cifra que en todos los predios, considerando sólo venta para carne significa un ingreso de más de dos millones de pesos anuales. No se llegó a 60 vientres por predio, que era el objetivo, pero se cumplió el Hito en un 90%.

Hito 2.- Comercialización y venta: El diferencial de ingreso de venta para carne y venta genética es de alrededor del 35% en la Provincia, una borrega de 40 kg en carne vale \$42.000 y como genética se tranza en \$60.000. Los registros año 2010-2011 indican diferencias significativas dependiendo del predio, los CMG Suffolk promedian 18-20 crías como venta genética, el Fimes por elección del productor ha tranzado toda la producción para venta de carne y desarrollo de masa, los CMG Cuádruples promedian 50 crías como venta genética, situación que en términos productivos y económicos lo hacen muy atractivo para su incorporación a los rebaños de la zona. Hito logrado en un 75%.

7.- FICHAS TÉCNICAS

Planillas de registro prediales (Praderas y Rebaño)

Pradera Permanente de Loma y llano

Nombre Semilla	Kg
Hualputra (Santiago)	4,0
Trébol Subterráneo (Campeda)	4.0
Trébol Subterráneo (Gosse)	2.0
Trébol Subterráneo (Antas)	2.0
Trébol Balanza (Paradana)	3,0
Ballica Wimmera	6.0
Total	21
Fertilizantes	
Super fosfato triple (siembra)	200
Urea (mitad siembra-mitad com. macolla)	100
Boronatrocaltita (siembra)	25

P.D. Preparación de suelos tipo mínima labranza.

Pradera Suplementaria de Invierno

Nombre Semilla	Kg
Avena (Nehuén)	100
Vicia Atropurpúrea	50

Total	150
Fertilizantes	
Super fosfato triple (siembra)	200
Urea (50 siembra-100 com. macolla)	150
Boronatrocálita (siembra)	20

P.D. Preparación de suelos tipo mínima labranza.

Registros Productivos y Reproductivos

Libro de Registros Productivos y Reproductivos Rebaño Ovino

Nombre
Productor: _____

Nº Animal	Edad vientre- (años)	Raza	Encaste- fecha	Parición.- fecha	Parición (nº)	Peso crías 45 días (kg)
1						
2						
3						
4						
5						

6						
7						
8						
9						
10						

Libro de Registros Sanitarios y Alimentación Suplementaria Rebaño Ovino

Nombre Productor: _____

Nº Animal	Vacunación Fecha Medic.y Dosis	Dosificación Fecha Medic.y Dosis	Vitaminas Fecha Medic.y Dosis	Pre-Encaste Suplem. y dosis	Gestación Suplem. y dosis
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					
.....					

Otros:

FIRMA

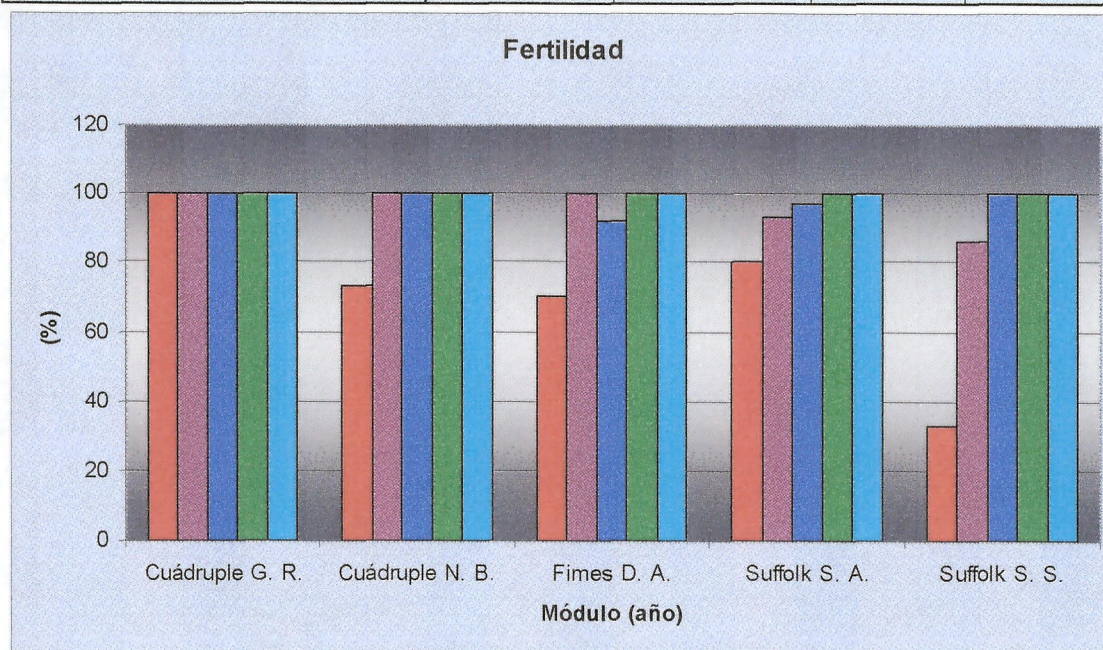
Fecha:

8. ANALISIS ECONOMICO

El análisis económico buscará relacionar los datos registrados en el transcurso del proyecto versus la situación antes del mismo y las proyecciones definidas como metas. A continuación se muestran un resumen de los indicadores registrados hasta el año 2011, en forma de cuadros y gráficos, que serán analizados en 8.1 y 8.2.

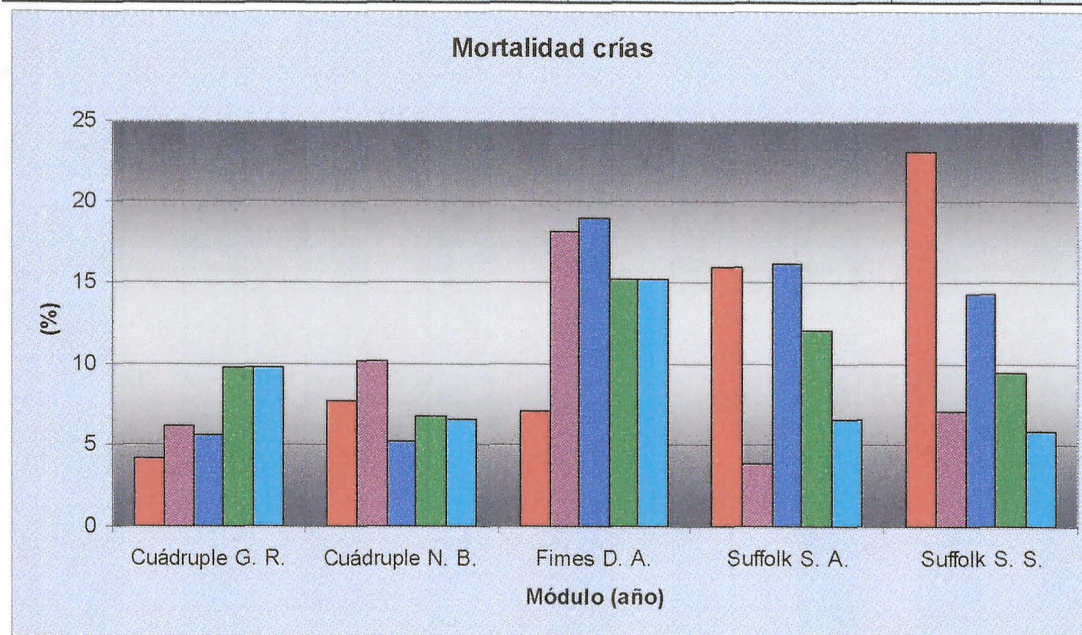
Cuadro Fertilidad

Módulo/ Año	2007	2008	2009	2010	2011
Cuádruple G. R.	100	100	100	100	100
Cuádruple N. B.	73	100	100	100	100
Fimes D. A.	70	100	92	100	100
Suffolk S. A.	80	93	97	100	100
Suffolk S. S.	33	86	100	100	100



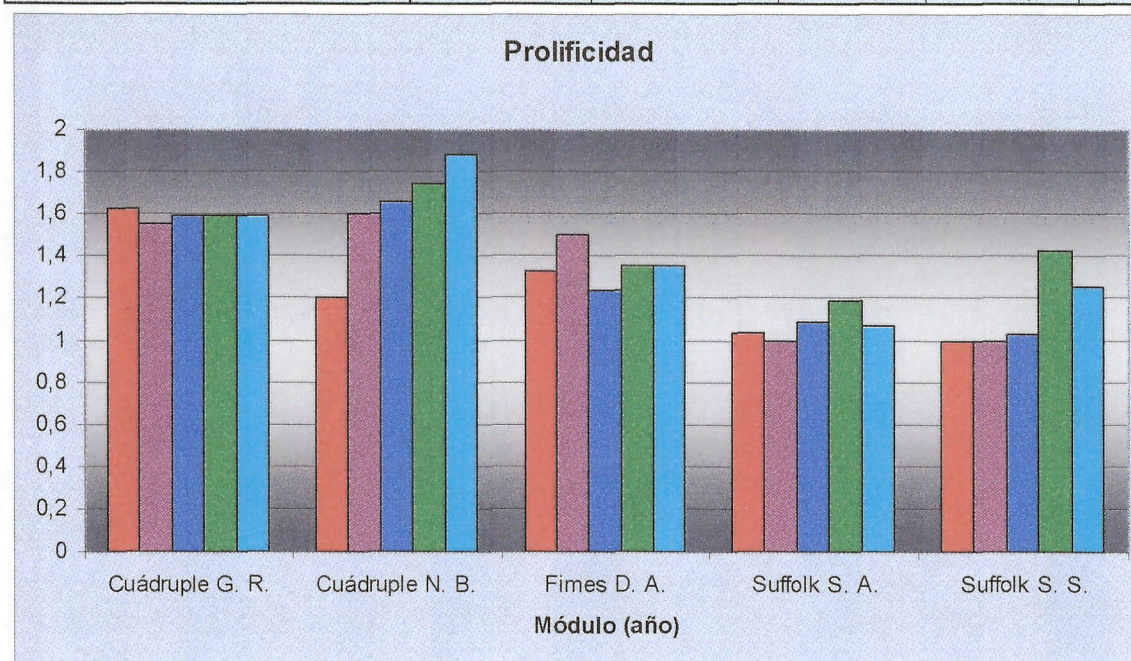
Cuadro Mortalidad crías

Módulo/ Año	2007	2008	2009	2010	2011	Prom.
Cuádruple G. R.	4,1	6,1	5,6	9,7	9,7	7,04
Cuádruple N. B.	7,7	10,2	5,2	6,7	6,5	7,26
Fimes D. A.	7,1	18,2	19	15,2	15,2	14,94
Suffolk S. A.	16	3,8	16,2	12	6,5	10,9
Suffolk S. S.	23,1	7,1	14,3	9,4	5,8	11,94



Cuadro Prolificidad

Módulo/ Año	2007	2008	2009	2010	2011	Prom
Cuádruple G. R.	1,63	1,55	1,59	1,59	1,59	1,59
Cuádruple N. B.	1,2	1,6	1,66	1,74	1,88	1,616
Fimes D. A.	1,33	1,5	1,24	1,35	1,35	1,354
Suffolk S. A.	1,04	1	1,09	1,19	1,07	1,078
Suffolk S. S.	1	1	1,03	1,43	1,25	1,142



8.1.- Análisis económico considerando indicadores promedio 2008-2011. Diferencial productivo de módulos cmg cuádruples versus predio pequeño productor ovino promedio Provincia de Cauquenes (zona), sólo venta para carne.

Módulo/Indicador	Productor ov.C.	Cuádruple N.B.	Cuádruple G.R.	Prom. Cuád.	Diferencial
Fertilidad	90	100	100	100	10
Prolificidad	1,15	1,63	1,59	1,61	0,46
Mortalidad crías	13	7,7	5,9	6,8	6,2

Rebaño 100 Ovejas

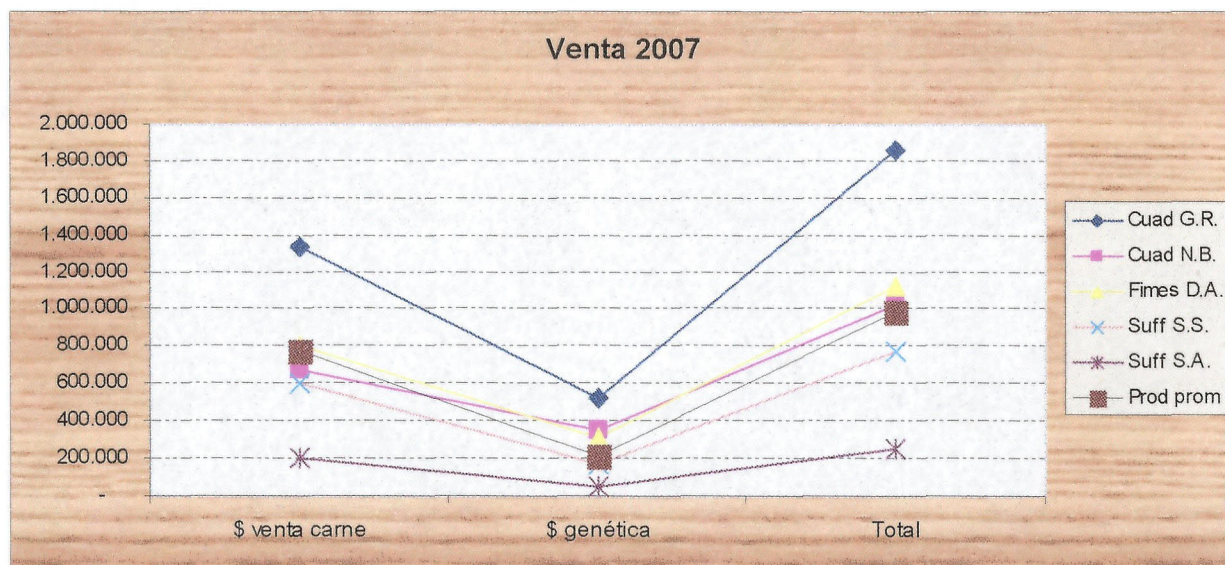
Módulo/Indicador	Productor prom.	Cuádruple			
Fertilidad	90	100			
Prolificidad	15	61			
Mortalidad crías	13	6,8			
Crías venta (unid)	92	154			
Ingreso bruto (\$)	3.220.000	5.397.000			

Venta (\$35,000/unidad)

Las cifras registradas hasta el año 2011 entregan certezas en cuanto a diferenciales de producción marcadas a favor del genotipo Cuádruple, que por sus características muy prolíficas, fertilidad, producción de leche y calidad materna lo transforman en un importante recurso para aumentar la producción y rentabilidad de todo predio ovino del secano interior y costero de la zona. Sólo considerando venta para carne y extrapolando los resultados a un plantel de 100 vientres, casi duplica los ingresos de un predio normal (5.397.000 v/s 3.220.000). El resto de los módulos (CMG) no mostraron diferencias significativas respecto de un predio promedio de la zona.

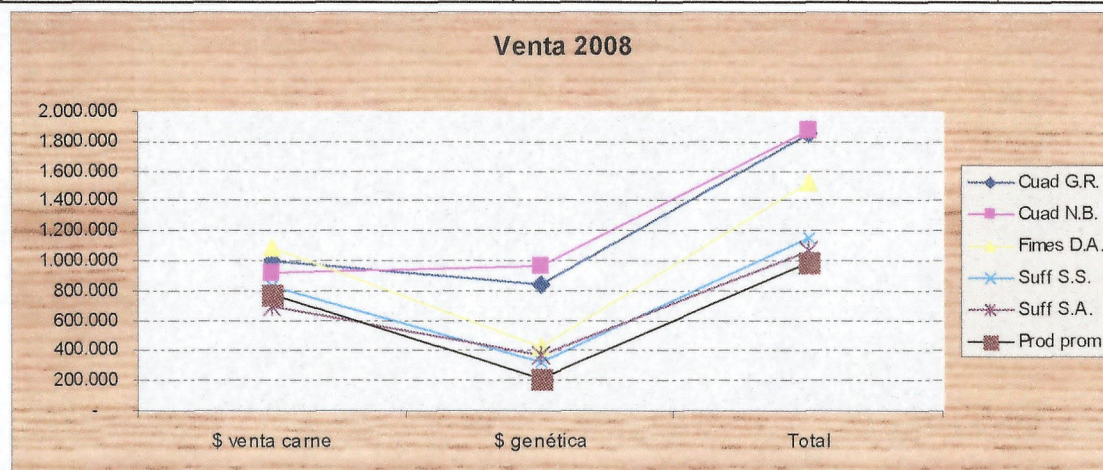
8.2.- Análisis económico considerando tipo de venta módulos cmg versus predio pequeño productor ovino promedio Provincia de Cauquenes (zona).

Indicador/Módulo	Año 2007					
	crías vivas	% venta carne	% genética	\$ venta carne	\$ genética	Total
Cuadruple G R.	48	80	20	1.334.760	524.370	1.859.130
Cuadruple N. B.	26	75	25	671.738	351.863	1.023.600
Fimes D. A.	29	80	20	805.560	316.470	1.122.030
Suffolk S. S.	20	85	15	606.900	168.300	775.200
Suffolk S. A.	7	85	15	197.570	54.788	252.358
Pequeño productor (zona)	26	85	15	773.500	214.500	988.000



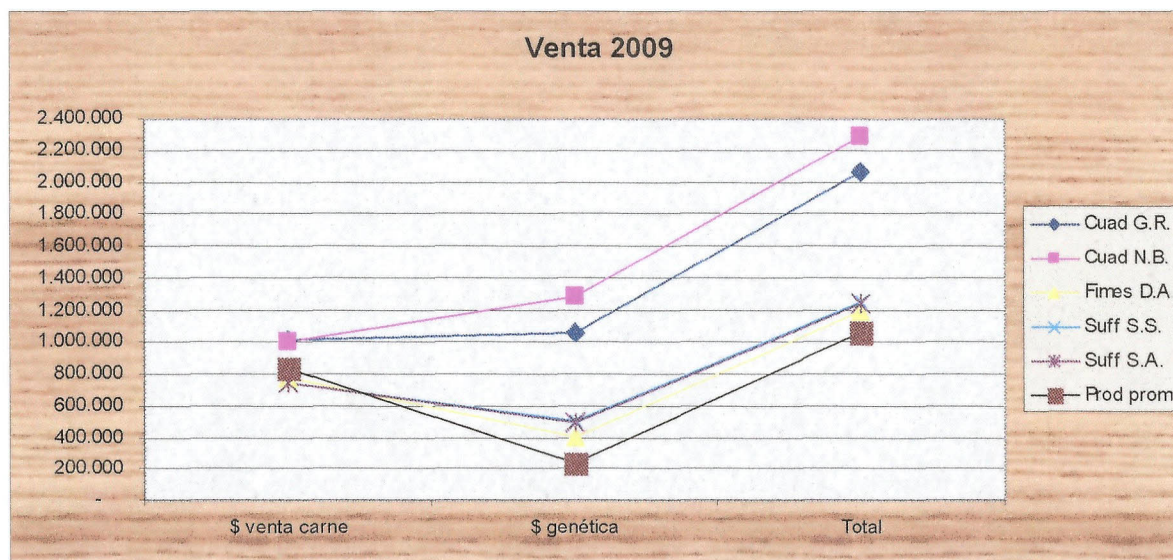
Además de la venta de crías como material genético se valoró de la misma forma (valor genético) aquellas seleccionadas para desarrollo de masa. La venta material genético del año 2007 fue baja debido principalmente a la necesidad de conformación del rebaño en cada módulo y a la baja fertilidad de las borregas de pelo. Osciló entre 15 y 25% del total de crías. El margen de ganancia por unidad es de \$20,000. En términos económicos sólo se tranzaron hembras como material genético, ya que no hay interés por comprar machos (corderos) para mantenerlos en el predio improductivos por un año. Por lo anterior el porcentaje de ventas (genética) también depende de la cantidad de crías hembras nacidas.

Indicador/Módulo	Año 2008					
	crías vivas	% venta carne	% genética	\$ venta carne	\$ genética	Total
Cuadruple G R.	44	65	35	1.002.160	847.982	1.850.142
Cuadruple N. B.	44	60	40	917.364	961.048	1.878.412
Fimes D. A.	39	80	20	1.094.576	430.012	1.524.588
Suffolk S. S.	30	80	20	829.864	326.018	1.155.882
Suffolk S. A.	27	75	25	699.090	366.190	1.065.280
Pequeño productor (zona)	26	85	15	773.500	214.500	988.000



La venta material genético del año 2008 subió debido principalmente a la buena difusión (Recepción y trípticos) y al aumento en la fertilidad del rebaño. Osciló entre 20 y 40% del total de crías. El margen de ganancia por unidad es de \$20,000. En términos económicos se siguen tranzando sólo hembras como material genético, ya que no hay interés por comprar machos (corderos) para mantenerlos en el predio improductivos por un año. El cuadro y grafico indican que el genotipo Cuádruple por venta genética registra ingresos cercanos al 50% del total (\$1,865,000), logrando márgenes totales de casi el doble que un pequeño productor promedio de la zona.

Indicador/Módulo	Año 2009					
	crías vivas	% venta carne	% genética	\$ venta carne	\$ genética	Total
Cuadruple G R.	48	60	40	1.009.344	1.057.408	2.066.752
Cuadruple N. B.	52	55	45	999.653	1.285.268	2.284.920
Fimes D. A.	30	75	25	782.250	409.750	1.192.000
Suffolk S. S.	30	70	30	746.074	502.458	1.248.532
Suffolk S. A.	30	70	30	739.778	498.218	1.237.995
Pequeño productor (zona)	28	85	15	833.000	231.000	1.064.000



La venta material genético del año 2009 mantuvo el alza respecto de los años anteriores, Osciló entre 25 y 45% del total de crías. El cuadro y grafico indican que el genotipo Cuádruple por venta genética registra ingresos superiores al 50% del total, logrando márgenes totales de mas del doble que un pequeño productor promedio de la zona.

En definitiva en 30 hás los módulos de genitipo cuádruple con 40 vientres productivos registraron ingresos brutos de mas de \$5,000,000. Factor Prolificidad. Los años 2010 y 2011 siguieron la tendencia registrada desde el 2009.

9.- IMPACTOS Y LOGROS DEL PROYECTO

9.1 Productivos económicos y comerciales

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Aumento en ingreso por vientre encastado. Genotipo Cuádruple.	Sin contemplar valor genético el ingreso promedio en la provincia es de \$22.000/vientre encast.	Sin contemplar valor genético el ingreso promedio del predio cuádruple es de \$50.000/vientre encastado	El índice de fertilidad del genotipo fue de 100% sumado a 1,66 de prolificidad y sólo 6% muertes, indicadores implican diferencial de más de un 50% respecto del inicio.
Aumento en ingreso por vientre encastado. Venta (genética v/s carne)	0%	40%	La venta como material genético implica un aumento de ingreso por cría de 38.000 (carne) a 55.000 (genética), diferencial de 40% aprox.
Convenios comerciales	0	5/año (promedio)	Desde el 2009 en adelante se establecieron convenios comerciales con 5 entidades vinculadas. Prodesal Cauquenes, Prodesal Pelluhue, Prodesal Chanco, INDAP Cauquenes, Carnes Ñuble y Consorcio ovino de Chile.
Costos de producción. Asociatividad (compra de insumos)	0%	100%	La compra de insumos en forma asociativa representó un 30% de disminución en los costos de producción, en referencia al inicio.

9.2. Sociales

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Poner a disposición de la comunidad ovina un producto de calidad.	Mínimo acceso al producto, 5% de la comunidad.	Acceso al producto, 50% de la comunidad.	Mediante reportajes televisivos, trípticos informativos, visitas técnicas, ferias agroturísticas, ganaderas y días de campo se estableció una buena estrategia de difusión. Donde se llegó a aproximadamente un 50% de la comunidad ovina Provincial.

9.3 Tecnológicos

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Producto	Material genético de bajos índices reproductivos (prolificidad 1.2)	Material genético de altos índices reproductivos (prolificidad 1.6)	Poner a disposición del productor ovino de la Provincia material genético (vientres) certificado de alta calidad reproductiva, adaptable a las condiciones medioambientales de cada predio.

9.4.- Alianzas

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Convenios comerciales	0	5/año (promedio)	Desde el 2009 en adelante se establecieron convenios comerciales con 5 entidades vinculadas. Prodesal Cauquenes, Prodesal Pelluhue, Prodesal Chanco, INDAP Cauquenes, Carnes Ñuble y Consorcio ovino de Chile.

10.- PROBLEMAS ENFRENTADOS

- Legales :

Problemas Enfrentados	Medidas de Solución

- Técnicos:

Problemas Enfrentados	Medidas de Solución
Reticencia por parte de algunos productores en la adopción de medidas de manejo importantes, para selección de descendencia intrapredial.	Trabajo de concientización dirigido al aumento de valor que significa un producto de calidad certificada, se realizó mediante actividades de difusión y visitas técnicas.
Falta de alimento y baja de condición corporal en período de gestación lo que obligó a usar recursos económicos destinados a otros ítems en la compra de suplemento alimenticio (Fardos y avena grano).	Considerar la guarda de un porcentaje de forraje superior como medida de prevención de este desfase, producido generalmente por condiciones climáticas desfavorables.

- Administrativos:

Problemas Enfrentados	Medidas de Solución
La caracterización de concursable por parte de INDAP para adjudicación de subsidios SIRSD	Bajar porcentaje de costos asociados.

limita la ayuda económica en la mayoría de los predios del secano interior Provincia de Cauquenes por competencia directa con predios del valle regado (Talca-Curico).	
--	--

- De gestión

Problemas Enfrentados	Medidas de Solución
El sismo de feb 2010 no permitió la realización de actividades importantes como medición de condición corporal, establecimiento de praderas y toma de registros.	Reactivación de las actividades.

11.- OTROS ASPECTOS DE INTERES

- La tendencia productiva y económica presentada por los tres genotipos (Cuádruple, Suffolk y Fimes) sugiere para una ampliación del negocio hacerlo en base al Cuádruple por lo menos con un 70% de aporte. Para su ampliación se visualizan tres alternativas; aumento de masa intrapredial que es posible pero limitada por superficie; incorporación de nuevos asociados (predios) para crecer en volumen; postular o ampliar la iniciativa con FIA mediante incorporación de más asociados implementando unidades de negocios prediales.
- La rentabilidad de todo rebaño ovino depende de índices mínimos de producción y eficiencia, a nivel de provincia el promedio de ingreso económico por vientre encastado es de \$22.000, el genotipo cuádruple que representa los mejores índices logra \$50.000. Tomando en consideración el sueldo mínimo de \$1.920.000 anual (\$160.000 X 12) un agricultor necesitaría 38 vientres cuádruples para lograrlo, sólo como venta en carne, la venta genética puede lograr valores de un 50% de mayor rentabilidad.
- Considerando que la certificación sanitaria es requisito básico para competir y desarrollar el negocio en términos productivos y económicos, ya estamos en contacto con el Sag para la toma de muestras correspondientes, por ello se recomienda trabajar con los productores (asociados) en la importancia de cumplir con la metodología y normas indicadas, proceso de toma de conciencia.

12.- CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

- El desarrollo de masa ganadera ha sido menor al proyectado, principalmente porque las borregas de pelo no han respondido, principalmente por los bajos índices de fertilidad, deficiencia que se debe a la corta edad presentada al momento del encaste sin condiciones de tamaño y nutricionales para ser encastadas. Para la temporada 2012 se cuenta con rebaños entre 53 y 57 vientres productivos por predio, cifra importante, ya que según análisis económico con 50 vientres productivos se está en condiciones de una rentabilidad significativa (\$5.500.000), genotipo Cuádruple (40% venta genética).
- La rentabilidad predial (módulo) considerando los indicadores expresados, el genotipo Cuádruple ha presentado los mejores registros reafirmando la tendencia anual. La cifra de \$50.000/ventre encastado (venta carne) significa una diferencia considerable respecto del promedio en la zona que es de \$22.000, conformado por predios con vientres Suffolk-nativos. Mas del doble de rentabilidad por unidad de superficie.
- El proyecto en un comienzo sólo estuvo vinculado a reproducción genética, como objetivo productivo, luego y a partir de iniciativas aprobadas por los agentes involucrados se tomo la decisión de introducir un sistema de mejoramiento genético, selección de descendencia por mérito propio, que añade dificultades adicionales como manejo de registros, selección por descendencia y certificación de la misma. En reunión técnica organizada por la fundación (Consortio ovino) se definió un camino vinculado a la multiplicación genética vía certificación sanitaria, condición necesaria y factible desde la temporada 2012.
- Los mayores ingresos económicos por venta de material genético han estado restringidos a las crías hembras, En el caso de las crías machos es más dificultoso vender genética, ya que la preferencia de compra está relacionada con aquellos mayores de un año listos para encaste, implicando la necesidad de tenerlos por lo menos un año inactivos en el predio, para recuperar el capital después de un año, situación que económicamente (exceso de carga animal) no es ventajoso por el bajo precio de venta final, por ello la recomendación es vender los machos de 5 meses como carne, esta limitación se pretende cambiar luego de la alianza con el consorcio ovino, objetivos transferencia técnica y acceso a nuevos mercados.
- La difusión estuvo mayormente dirigida a la comunidad ovina provincial, de los medios utilizados los que produjeron mayor impacto en el porcentaje de venta genética son las Visitas en forma de recepción de agricultores y las cartillas divulgativas, en promedio representan un 80% de la venta genética final

13.- ACTIVIDADES DE DIFUSION

Días de campo

Días de Campo (N°)

Item/Año	2007	2008	2009	2010	2011	Total
Características de las razas, manejo productivo y reprod.	1					1
Establecimiento de Praderas Permanentes y suplementarias	1		1			2
Selección por descendencia y manejo etapas reproductivas	1		1			2
Manejo de Praderas Perman. Corte y Enfardado Suplement.	1					1
Medición de condición corporal y manejo de enferm (parición)		1		1		2
Manejo sanitario, prevención y tratamiento enfermedades		1				1
Implementación y uso de registros productivos y reprod.		1			1	2
Evaluación proceso de toma de registros, metodología y resultados.			1	1		2
Total						13

Los días de campo se utilizaron mayormente como medio de capacitación dirigido al cumplimiento de las actividades proyectadas, el objetivo de difusión externo fue secundario, al respecto para cada día de campo se hicieron invitaciones a un promedio de cinco agricultores externos, que comenzaron a difundir la bondad de las razas y los alcances tecnológicos de la iniciativa, en este sentido fue una herramienta de gran ayuda para el logro de los objetivos finales, sean técnicos o de difusión. Se realizaron en total 13 días de campo, a continuación se presenta un resumen de una de las actividades, que tuvo similar metodología en todos los demás, ya detallados en el cuadro anterior.

Día de Campo N° 1

Proyecto “Centros de multiplicación y comercialización de genotipos de alta calidad, adaptables a las condiciones medioambientales y productivas del secano de la Provincia de Cauquenes”

Nombre Ejecutor : “Productores de genotipos de alta calidad”

Coordinador General : Nicolás Badilla Espinoza

Coordinador Alterno : Miguel Valencia Parra

Asesor Técnico : Miguel Valencia Parra

Organismo Asociado : Instituto Nacional de Investigaciones Agropecuarias

Asesor Técnico : Fernando Fernández

Organismo Financista: Fundación para la Innovación Agraria (FIA)

Supervisor Proyecto : Sebastián Ganderats

Objetivos:

- Reunión técnico participativa entre productores y equipo técnico. Detalles de estado de avance proyecto.
- Demostración teórica-práctica Selección genética y Manejo Reproductivo

- Establecimiento de praderas y llenado de planillas de registros productivos y reproductivos

Cronograma de actividades:

10:30- 11:00	Bienvenida, resumen principales objetivos del proyecto y detalle de actividades a realizar durante el Día de Campo. Srs. Miguel Valencia y Fernando Fuentes
11:15- 12:30	Demostración en terreno de Selección genética y Manejo Reproductivo Sr. Miguel Valencia P.
12:30- 13:30	Establecimiento de praderas y llenado de planillas de registros productivos y reproductivos Fernando Fernández – Miguel Valencia
<u>13:30-15:00</u>	<u>Almuerzo</u>

Visitas técnicas

Visitas Técnicas (N° agricultores)

Entidad/Año	2007	2008	2009	2010	2011	Total
Prodesal Cauquenes	30	32	28		30	120
Prodesal San Javier			35			35
Sat predial Indap Cauquenes		27	25	26	35	113
Prodesal Empedrado		28				28
Total						296

El concepto de visitas técnicas está vinculado a la recepción de productores ovinos vinculados a un organismo en particular, se realizaron diez recepciones en diferentes CMG a cinco organismos, que suman un total de 296 productores ovinos de la región. Al respecto, los resultados indican que este método de difusión fue el que obtuvo los mayores logros en cuanto a contratos de venta del producto (genética-vientres). La metodología de desarrollo de cada visita técnica fue similar a las realizadas en los días de campo, ya que gran parte de los costos asociados fueron financiados por los organismos visitantes.

Cartillas Divulgativas

Se utilizaron estrategias de difusión como distribución de trípticos informativos a:

- Instituciones público-privadas.
- Ferias agroturísticas
- Días de Campo

14.- ANEXOS

- Visitas técnicas
- Ferias ganaderas

Desde 2007 en adelante se trabajó en la creación y entrega de 300 trípticos informativos al año, sistema que tuvo un gran impacto en la comunidad en términos informativos considerando las ventas directas realizadas por este medio. Tríptico Informativo en archivo adjunto.

Reunión de Lanzamiento

Se realizó una charla expositiva y entrega de trípticos del proyecto y gira técnica internacional. Objetivos de difusión y motivación al resto de la comunidad para incorporarse a este tipo de proyectos y adquirir el producto. Asistentes; televisión local (entrevista coordinadores sobre gira y proyecto) medio escrito, profesionales y productores en general.

Gira Técnica Internacional

Actividad realizada dentro del marco del Programa de “Captura y Difusión Tecnológica FIA (2006)”.

Gira Tecnológica a Centros de Gestión y Mejoramiento Genético de España y Francia.

Objetivo: Incorporación de conocimientos, de los Centros de Gestión y Mejoramiento genético ovino de las ciudades de España Y Francia, para el desarrollo de centros de mejoramiento genético e inseminación artificial en las provincias de Chiloé y Cauquenes.

La difusión se realizó en conjunto con la reunión de lanzamiento del proyecto.

A continuación se presenta un extracto de la invitación para el evento.

Sociedad Productores de Genotipos Ovinos de Alta Calidad

Tienen el agrado de invitar a Usted, a participar en la jornada expositiva “Finalización Gira Tecnológica Internacional y día de campo”, en el marco de la ejecución del proyecto “Centros de multiplicación y comercialización de genotipos de alta calidad, adaptables a las condiciones medioambientales y productivas del secano de la Provincia de Cauquenes”.

Esta actividad se realizara el día jueves 31 de mayo de 2007 en el centro de eventos INIA de Cauquenes, a las 10:00 Hrs.

Atentamente,

Miguel Valencia Parra
Jefe Equipo Técnico

Cauquenes, mayo de 2007.

Exposición gira técnica y lanzamiento del proyecto en archivo adjunto.
Fotografías de actividades de difusión en archivo adjunto.

ANEXO 1: FICHA DE DATOS PERSONALES

Ficha Representante(s) Legal(es)

(Esta ficha debe ser llenada tanto por el Representante Legal del Agente Postulante o Ejecutor, si corresponde, como por el Representante Legal del Agente Asociado)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Representante Legal Agente postulante		
Nombres	Nicolás Augusto		
Apellido Paterno	Badilla		
Apellido Materno	Espinoza		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada ☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Presidente		
Dirección (laboral)	Predio La Patagua, Km 20 camino Parral		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	73-512702		
Fax	-		
Celular	94701556		
Email	-		
Web	-		

Género	Masculino	X	Femenino	
Etnia (B)	-			
Tipo (C)	-			

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Representante legal Agente Asociado			
Nombres	Victor			
Apellido Paterno	Kramm			
Apellido Materno	Muñoz			
RUT Personal	-			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Instituto de Investigaciones Agropecuarias			
RUT de la Organización	61.312.000-9			
Tipo de Organización	Pública	X	Privada	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Director			
Dirección (laboral)	Esperanza s/n estación Villa Alegre			
País	Chile			
Región	VII del Maule			
Ciudad o Comuna	Villa Alegre			
Fono	73-381768			
Fax	-			
Celular	-			
Email	vkramm@inia.cl			
Web	-			
Género	Masculino	x	Femenino	

Etnia (B)	
Tipo (C)	Productor individual pequeño

Ficha Coordinadores y equipo técnico

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Coordinador General-beneficiario directo		
Nombres	Nicolás Augusto		
Apellido Paterno	Badilla		
Apellido Materno	Espinoza		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada ☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Presidente		
Dirección (laboral)	Predio La Patagua, Km 20 camino Parral		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	73-512702		
Fax	-		
Celular	94701556		
Email	-		
Web	-		

Género	Masculino	X	Femenino	
Etnia (B)	-			
Tipo (C)	-			

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Coordinador Alternativo-Jefe equipo técnico del proyecto			
Nombres	Miguel Angel			
Apellido Paterno	Valencia			
Apellido Materno	Parra			
RUT Personal				
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Particular Independiente			
RUT de la Organización	-			
Tipo de Organización	Pública		Privada	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	-			
Profesión	Ingeniero Agrónomo			
Especialidad	Producción Animal			
Dirección (laboral)	Carrera Pinto 764, Cauquenes			
País	Chile			
Región	Séptima			
Ciudad o Comuna	Cauquenes			
Fono	73-511636			
Fax	-			
Celular	92190924			
Email	mvalenciap86@hotmail.com			
Web	-			
Género	Masculino	X	Femenino	

Etnia (B)	
Tipo (C)	

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Equipo Técnico			
Nombres	Fernando			
Apellido Paterno	Fernández			
Apellido Materno	Elgueta			
RUT Personal				
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Instituto de Investigaciones Agropecuarias			
RUT de la Organización	61.312.000-9			
Tipo de Organización	Pública	X	Privada	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Encargado área Establecimiento Praderas y Alimentación Animal			
Dirección (laboral)	Km 4 camino Parral			
País	Chile			
Región	Séptima			
Ciudad o Comuna	Cauquenes			
Fono	73-512260			
Fax	73-512260			
Celular	97444002			
Email	ffernandez@inia.cl			
Web	-			
Género	Masculino	X	Femenino	
Etnia (B)	-			
Tipo (C)	-			

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Beneficiario Directo		
Nombres	Daniel		
Apellido Paterno	Arellano		
Apellido Materno	Arellano		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada ☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Vice presidente		
Profesión	Agricultor		
Especialidad	-		
Dirección (laboral)	Km 25 camino Parral		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	-		
Fax	-		
Celular	92997669		
Email	-		
Web	En trámite		
Género	Masculino	☒	Femenino ☐
Etnia (B)	-		
Tipo (C)	.		

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Beneficiario directo		
Nombres	Nicolás Augusto		
Apellido Paterno	Badilla		
Apellido Materno	Espinoza		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública		Privada X
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Presidente		
Dirección (laboral)	Predio La Patagua, Km 20 camino Parral		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	73-512702		
Fax	-		
Celular	94701556		
Email	-		
Web	-		
Género	Masculino	X	Femenino
Etnia (B)	-		
Tipo (C)	-		

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Beneficiario directo			
Nombres	Santiago Onofre			
Apellido Paterno	Avila			
Apellido Materno	Guerrero			
RUT Personal				
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad			
RUT de la Organización	En trámite			
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada	☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Director			
Dirección (laboral)	Predio El Arenal, Km 23 Ruta Los Conquistadores			
País	Chile			
Región	Séptima			
Ciudad o Comuna	Cauquenes			
Fono	-			
Fax	-			
Celular	89559198			
Email	-			
Web	-			
Género	Masculino	☒	Femenino	☐
Etnia (B)	-			
Tipo (C)	-			

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Beneficiario directo			
----------------------------------	----------------------	--	--	--

Nombres	Manuel Salvador		
Apellido Paterno	Sánchez		
Apellido Materno	Gutierrez		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada ☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Director		
Dirección (laboral)	Teniente Merino s/n		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Chanco		
Fono	-		
Fax	-		
Celular	92917017		
Email	-		
Web	-		
Género	Masculino	☒	Femenino ☐
Etnia (B)	-		
Tipo (C)	-		

Tipo de actor en el Proyecto (A)	Beneficiario directo
Nombres	Guillermo José
Apellido Paterno	Del Río

Apellido Materno	Salas		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☐	Privada ☒
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Secretario		
Dirección (laboral)	Fundo El Coipo km 12 Camino Hualve		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	-		
Fax	-		
Celular	83406245		
Email	-		
Web	-		
Género	Masculino	☒	Femenino ☐
Etnia (B)	-		
Tipo (C)	-		

ANTECEDENTES GLOBALES DE PARTICIPACIÓN DE PRODUCTORES

Región	Tipo Productor	Femenino	Masculino	Etnia	Totales
VII	Pequeños	120	200	-	320
VII	Medianos-Grandes	4	15	-	19

ANTECEDENTES ESPECIFICOS DE PARTICIPACIÓN DE PRODUCTORES

Nombre Completo	Profesión o actividad que desarrolla	Lugar de trabajo	Tipo de participación en el Proyecto
Nicolás Badilla Espinoza	Agricultor	Capellanía	Beneficiario y Contraparte Ejecutor
Daniel Arellano Arellano	Agricultor	Quella Norte	Beneficiario y Contraparte Ejecutor
Santiago Avila Guerrero	Agricultor	Santo Toribio - Sauzal	Beneficiario y Contraparte Ejecutor
Salvador Sánchez Gutierrez	Agricultor	Chanco	Beneficiario y Contraparte Ejecutor
Guillermo Del Río Salas	Agricultor	Pobl. Loyola	Beneficiario y Contraparte Ejecutor

ANEXO 2: FICHA DE DATOS ORGANIZACIÓN

Ficha Agentes Postulantes y Asociados

(Esta ficha debe ser llenada, si corresponde, por la organización que sea Agente Postulante o Ejecutor, y por cada una de las organizaciones que sean Agentes Asociados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (D)	Agente Postulante - Ejecutor		
Nombre de la organización, institución o empresa	Sociedad Productores de genotipos ovinos de alta calidad		
RUT de la Organización	En trámite		
Tipo de Organización	Pública	☒ X	Privada
Dirección	Carrera Pinto 764		
País	Chile		
Región	Séptima		
Ciudad o Comuna	Cauquenes		
Fono	73-511636		
Fax	-		
Email	mvalenciap86@hotmail.com		
Web	En trámite		
Tipo de entidad (E)	Productores pequeños		

(D), (E): Ver notas al final de este anexo

Ficha Organizaciones Participantes o Beneficiarias Directas

(Esta ficha debe ser llenada por cada una de las organizaciones, instituciones o empresas que participan y/o están vinculadas al proyecto como participantes o beneficiarias directas)

Tipo de actor en el Proyecto (D)	Agente Asociado			
Nombre de la organización, institución o empresa	Instituto de Investigaciones Agropecuarias			
RUT de la Organización	61.312.000-9			
Tipo de Organización	Pública	X	Privada	
Dirección	Km 4 camino Parral			
País	Chile			
Región	Séptima			
Ciudad o Comuna	Cauquenes			
Fono	73-512260			
Fax	73-512260			
Email	ffernandez@inia.cl			
Web	-			
Tipo entidad (E)	Instituto de Investigación			

(D), (E): Ver notas al final de este anexo

(Se deberá repetir esta información tantas veces como números de organizaciones participantes o beneficiarias directas participen y/o estén vinculadas al proyecto)