



PLAN OPERATIVO F UPP 73 01

NOMBRE INICIATIVA:	Creación de un mercado de seguros estandarizados de precios para el sector agrícola chileno, a través de opciones financieras sobre productos, negociadas y reguladas por las bolsas de productos agropecuarios del país.
EJECUTOR:	Bolsa de Productos de Chile
CODIGO:	PYT-2012-0062
FECHA:	06 de noviembre de 2012

Se deja constancia que durante la supervisión continua del proyecto se podrá detectar la necesidad de ajustes y/o modificaciones al Plan Operativo y Plan de Trabajo en sus diferentes secciones, en especial, fechas de cumplimiento de resultados, metas e hitos, con las consecuentes modificaciones en actividades, método y presupuesto si fuesen necesarios.



OFICINA DE PARTES 2 FIA
RECEPCIONADO
Fecha 17 DIC 2012
Hora 11:47
Nº Ingreso 5325

CONTENIDO

I. PLAN DE TRABAJO TÉCNICO	3
A. Antecedentes Generales.....	3
B. Plan de Trabajo.....	5
C. Costos y Dedicación	13
D. Fichas Curriculares	16
E. Indicadores Minagri.....	19

I. PLAN DE TRABAJO TÉCNICO

A. Antecedentes Generales

1. Nombre Ejecutor (Entidad Responsable)

Nombre	Giro / actividad	RUT	Representante(s) Legal(es)
Bolsa de Productos de Chile	Bolsa de Productos		Christopher Joseph Bosler Braun

2. Identificación de Agentes Asociados

Nombre	Giro / actividad	RUT	Representante(s) Legal(es)

3. Coordinadores Principal y Alterno

Nombre	Formación / grado académico	Empleador	Función dentro del proyecto
Christopher Bosler Braun	Ingeniero Civil Industrial	Bolsa de Productos de Chile	Gerente General
Sebastian del Pozo	Ingeniero Agrónomo	Bolsa de Productos de Chile	Sub Gerente de Operaciones

4. Duración y ubicación del Proyecto

Duración		Período de ejecución	
Meses	10	Fecha de inicio	01 de noviembre de 2012
		Fecha de término	31 de agosto de 2013
Territorio			
Región (es)		Comuna (as)	
Regiones de O'Higgins, del Maule, del Biobío, de la Araucanía y Metropolitana.		Rancagua, San Fernando, Curicó, Talca, Linares, Parral, San Carlos, Chillán, Angol, Temuco, Santiago.	

5. Resumen ejecutivo (máximo 400 palabras)

La falta de información relevante y confiable, que permita reducir el riesgo, es un elemento crítico para los productores. Sobre todo debido a que los datos estadísticos muestran que la volatilidad de los precios de los productos agrícolas ha sido históricamente alta, frecuentemente con variaciones superiores a 25% entre la fecha de decisión de siembra y la venta del producto, por lo que, este sólo factor puede determinar el éxito o fracaso de la temporada.

Una de las maneras en que se ha abordado esta problemática, es desarrollando mecanismos para que aquellos riesgos sean transferidos a terceros para que ellos los administren. ¿Pero a quiénes se puede transferir los riesgos? Generalmente a entidades que, entre otras razones, por especialización y por generar grandes cantidades de transacciones, puedan ofrecer seguros que cubran estos riesgos, bajo el principio simple y general de que no a todos le ocurren eventos negativos al mismo tiempo.

Es así como se puede observar que en diversas economías desarrolladas y algunas de las emergentes existen hoy en día mecanismos de seguros de precios para productos agrícolas. En Chile, las coberturas de precios tienen un acceso es hasta el momento muy limitado.

La oportunidad que se pretende abordar con la implementación de este proyecto, está relacionada a esta problemática, tomando la oportunidad de completar el mercado de coberturas de precios de productos agrícolas en el país, a través, de contratos de opciones sobre estos productos, entregando un acceso expedito a instrumentos financieros estandarizados y bajo la normativa nacional.

La solución que se pretende desarrollar es ofrecer un producto financiero estandarizado para cobertura de precios, mediante contratos de opciones para trigo y maíz, transados bajo normativa nacional, lo que no existe a nivel local. Esto permitirá una cobertura rápida y con adecuado acceso, basadas en los movimientos internacionales de precios en mercados en que participan gran cantidad de agentes, logrando con ello precios transparentes.

El objetivo es crear este mercado de opciones en Chile, que sean estandarizadas (todos los contratos bajo las mismas condiciones, independiente del tamaño y características de los interesados), en un ambiente de transacciones local y bajo normativa nacional. Para ellos se requiere diseñar un modelo de operaciones, generar la normativa y que sea aprobada por la Superintendencia de Valores y Seguros, así como el desarrollo de los sistemas informáticos que permitan realizar las transacciones y registren adecuadamente las operaciones.

El resultado central es lograr crear este mercado y que comience a funcionar, cuyo nivel de operaciones vaya creciendo paulatinamente en el tiempo.

6. Propiedad Intelectual

¿Existe interés por resguardar la propiedad intelectual?	Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>
Nombre institución que la protegerá	% de participación			

B. Plan de Trabajo

7. Objetivos

Objetivo general	
Poner a disposición de los productores agrícolas chilenos, la posibilidad de realizar operaciones estandarizadas de cobertura de precios para trigo y maíz.	
Nº	Objetivos específicos (OE)
1	Difundir a los agricultores, empresarios, profesionales, ejecutivos y funcionarios públicos, los conceptos más relevantes y la forma de operar que se utilizan en los mercados de instrumentos de cobertura de precios.
2	Capacitar a un grupo de profesionales de asociaciones gremiales, de agencias públicas u otros, en la forma de operar de los instrumentos de cobertura de precios.
3	Diseñar y validar el modelo de transacciones que se pondrá en práctica,
4	Diseñar y lograr que sean aprobadas por parte de la Superintendencia de Valores y Seguros, el conjunto de normativas necesarias para el buen funcionamiento del mercado público que se está creando.
5	Diseñar y poner en funcionamiento el conjunto de sistemas informáticos necesarios que respalden las transacciones en línea del modelo desarrollado.
6.	Formalizar la relación de la BPC y la Bolsa de Chicago, que será el mercado internacional de generación de los precios de referencia utilizados en las transacciones.

8. Resultados esperados (RE)

N° OE	Resultado Esperado (RE)	Indicador de Resultados (IR)			
		Nombre del indicador	Fórmula de cálculo	Línea base del indicador (situación actual)	Meta del indicador (al final del proyecto)
1.	Agricultores, profesionales, ejecutivos de empresa, empresarios y funcionarios públicos, informados de los conceptos y de la forma de operar del sistema de coberturas de precios a través de opciones.	Participación de actores del grupo objetivo.	Número de participantes.	Cero participantes.	Trescientos participantes.
2.	Profesionales de asociaciones gremiales, agencias públicas u otros, capacitados en el uso del sistema de coberturas de precios.	Un 20% de los participantes comprende cabalmente los conocimientos enseñados Un 30% adicional de los participantes comprende el 70% de los conceptos relevantes, puede hacer simulación de operaciones y entender los resultados.	Test de conocimiento al finalizar los talleres.	Cero profesionales. Cero profesionales	Seis profesionales nueve profesionales
3.	Modelo de transacciones que se pondrá en práctica diseñado y validado.	Diseño y validación del modelo de transacciones.	Número de modelos de transacciones diseñados y validados.	Cero modelo.	Un modelo.
4.	Conjunto de normativas necesarias para el buen funcionamiento del mercado público que se está creando diseñadas y aprobadas por la SVS.	Diseño y aprobación del conjunto de normativas necesarias.	Número de conjuntos de normativas necesarias diseñadas y aprobadas por la SVS.	Cero conjunto.	Uno conjunto.
5.	Conjunto de sistemas informáticos que respalden las transacciones en línea diseñado y funcionando.	Diseño y puesta en funcionamiento del conjunto de sistemas informáticos necesarios.	Número de conjuntos de sistemas informáticos diseñados y funcionando.	Cero conjunto.	Uno conjunto.

6.	Relación entre la BPC y la Bolsa de Chicago que será el mercado internacional de generación de los precios de referencia, formalizada.	Formalización relación entre la BPC y la Bolsa de Chicago.	Número de acuerdos formales de relacionamiento entre la BPC y la Bolsa de Chicago.	Cero acuerdos formales.	Un acuerdo formal.
----	--	--	--	-------------------------	--------------------

9. Actividades

Nº OE	Nº RE	Actividades	Fecha de inicio	Fecha de término
1.	1.	Realización de 5 seminarios de difusión en 5 regiones relevantes (IX, VII, VIII, VI Regiones y RM).	2 enero 2013	31 agosto 2013
1.	1.	Construcción de una página web para difundir la iniciativa.	5 noviembre 2012	31 marzo 2013
2.	2.	Realización de 4 talleres regionales de capacitación a grupos previamente definidos y de 1 taller de cierre en la Región Metropolitana.	2 enero 2013	31 de agosto 2013
2.	2.	Desarrollo e implementación de curso online.	5 noviembre 2012	31 marzo 2013
2.	2.	Construcción de simuladores para que los usuarios puedan realizar operaciones demostrativas y conocer los resultados de sus coberturas.	5 noviembre 2012	31 marzo 2013
2.	2.	Uso de simuladores para que los usuarios puedan realizar operaciones demostrativas y conocer los resultados de sus coberturas.	2 enero 2013	31 agosto 2013
2.	2.	Aplicación de una prueba que mida el grado de conocimiento y de comprensión de las materias.	2 enero 2013	31 de agosto 2013
3.	3.	Trabajo interno de los profesionales de la BPC en el modelo.	5 noviembre 2012	31 agosto 2013

4.	4.	Selección y contratación de la oficina de abogados a la que se le encargará el desarrollo de las normativas y su realización y seguimiento hasta lograr aprobación de SVS.	5 noviembre 2012	30 noviembre 2012
5.	5.	Selección y contratación de la consultora a la que se le encargará el desarrollo de los sistemas que respalden las transacciones y seguimiento del trabajo.	5 noviembre 2012	31 diciembre 2012
6.	6.	Realización de la negociación de los términos contractuales y formalizar la relación entre la BPC y la Bolsa de Chicago.	5 noviembre 2012	31 agosto 2013

10. Hitos Críticos

Hitos críticos	Fecha (mes y año)
Implementar el sistema informático de respaldo de las transacciones.	Agosto 2013
Obtener la aprobación por parte de la SVS de todas las normativas necesarias para poder realizar operaciones de oferta de opciones (seguros de precios en la BPC), incluida la aprobación para que los corredores de la bolsa de productos puedan hacer las operaciones internacionales.	Agosto 2013

11. Método

Objetivo N° 1	Nombre: Difundir a los agricultores, empresarios, profesionales, ejecutivos y funcionarios públicos, los conceptos más relevantes y la forma de operar que se utilizan en los mercados de instrumentos de cobertura de precios.
<p>Método</p> <p>Se realizarán 5 seminarios de difusión de los conceptos más relevantes utilizados en los mercados de derivados, respecto del funcionamiento de estos mercados y de lo que se puede esperar y lo que no se puede esperar de las toma de coberturas de precios. Estos seminarios se realizarán en las regiones más importantes en la producción de trigo y maíz (entre la de O'Higgins y la de La Araucanía), en los que se espera que participen del orden de las 300 personas. Los participantes convocados serán agricultores, profesionales, ejecutivos de empresa, empresarios y funcionarios públicos relacionados con la producción, comercialización y procesamiento de los productos trigo y maíz. Los seminarios contemplan material explicativo en un lenguaje técnico simplificado que permita entender el funcionamiento del seguro de precios, con ejemplos sencillos pero completos y realistas.</p> <p>Adicionalmente, se desarrollará una página web explicativa con todo el material desarrollado, en la cual los agricultores puedan informarse y familiarizarse los conceptos y esquema de funcionamiento, con los precios de los granos en los mercados internacionales, de futuros y otros derivados, así como los costos del uso de los seguros de precios.</p>	

Objetivo N° 2	Nombre: Capacitar a un grupo de profesionales de asociaciones gremiales, de agencias públicas u otros, en la forma de operar de los instrumentos de cobertura de precios.
<p>Método</p> <p>Se realizarán 4 talleres de capacitación durante la implementación del proyecto. En estos talleres se trabajará con tres grupos de profesionales que estén interesados en conocer y comprender con mayor profundidad los temas planteados en los seminarios. Es decir, si bien los temas son los mismos, la diferencia estará en la profundidad con que se abordarán. Se trata de que este trabajo sea complementario a otras herramientas de capacitación que se implementarán y que se describirán más adelante en esta sección.</p> <p>Los participantes convocados serán profesionales que se desempeñen en asociaciones gremiales, en agencias públicas pertinentes o en otras organizaciones e instituciones. La idea es que estos profesionales puedan ser referentes en sus regiones y a través de ellos apoyar a los que se puedan interesar en este tema. Se espera que estos líderes de opinión puedan transmitir su experiencia a sus pares de primera fuente, respecto de cómo debe usarse y qué debe esperarse de estos instrumentos.</p> <p>Para el caso de usuarios más avanzados, se desarrollará un simulador que les permitirá realizar operaciones demostrativas. Adicionalmente, se confeccionará una guía de operación práctica que indique paso a paso lo que el agricultor debe hacer para contratar la cobertura, liquidar las posiciones y cobrar los montos que correspondan. Este simulador se alojará en la página web construida en el marco del proyecto. Complementariamente con los talleres de capacitación y el simulador, se habilitará un curso e-learning que estará alojado en el sitio web, que permitirá en tiempo real entregar capacitación específica a los usuarios potenciales.</p>	

Objetivo N° 3	Nombre: Diseñar y validar el modelo de transacciones que se pondrá en práctica,
<p>Método</p> <p>Los profesionales de la BPC realizarán el diseño del modelo de funcionamiento de las transacciones. Esto incluye la determinación del costo de las operaciones y de las comisiones que se cobrará a los corredores. Para ello se basarán en las experiencias desarrolladas en otras bolsas de países emergentes, las han sido descritas en el trabajo ya citado realizado por Economía Agraria de la UC para el Ministerio de Agricultura, así como en los conocimientos adquiridos a través de los contactos y visitas que se han realizado a algunas de dichas bolsas en los últimos años.</p> <p>Es importante mencionar que el diseño del modelo es una tarea que se realiza al mismo tiempo y en interacción permanente con los equipos que desarrollan tanto la normativa necesaria de ser aprobada por la SVS, así como con el equipo que desarrolla los sistemas informáticos requeridos. Esto debido a que hay compatibilizar el diseño que se desea implementar desde el punto de vista transaccional y comercial, con lo que es posible de aprobar bajo la regulación chilena y lo que es posible de registrar y monitorear adecuadamente mediante sistemas factibles.</p>	

Objetivo N° 4	Nombre: Diseñar y lograr que sean aprobadas por parte de la Superintendencia de Valores y Seguros, el conjunto de normativas necesarias para el buen funcionamiento del mercado público que se está creando.
<p>Método</p> <p>Para la realización de las actividades necesarias para alcanzar el resultado esperado relacionado a este objetivo específico se contratará servicios a terceros. En particular los servicios de una oficina de abogados con vasta experiencia en este tipo de regulaciones y en el diseño de normativas de bolsas. Así también, el equipo de abogados debe conocer bien la forma de funcionamiento de la SVS respecto de la tramitación de las normativas requeridas para las operaciones de derivados.</p> <p>Este trabajo requiere de una permanente contraparte en la BPC y de un trabajo coordinado para que se vaya diseñando un modelo factible y a su vez una normativa que de cuenta de la mejor manera del diseño mencionado. Esto significa la asignación de horas profesionales como aporte no pecuniario de la BPC.</p>	

Objetivo N° 5	Nombre: Diseñar y poner en funcionamiento el conjunto de sistemas informáticos necesarios que respalden las transacciones en línea del modelo desarrollado.
<p>Método</p> <p>Para la realización de las actividades necesarias para alcanzar el resultado esperado relacionado a este objetivo específico se contratará servicios a terceros. En particular los servicios de una empresa de desarrollo de sistemas informáticos con experiencia en transacciones bursátiles on-line y con conocimiento de los conceptos generales de este tipo de mercados financieros.</p> <p>Al igual que en el caso del OE 4, este trabajo requiere de una permanente contraparte en la BPC, en particular los encargados de la administración de la actual plataforma informática y de administración y del registro de las transacciones. Esto significa la asignación de horas profesionales como aporte no pecuniario de la BPC.</p>	

Objetivo N° 6	Nombre: Formalizar la relación de la BPC y la Bolsa de Chicago, que será el mercado internacional de generación de los precios de referencia utilizados en las transacciones.
Método Se tomará contacto con los ejecutivos de la Bolsa de Chicago y se iniciará un proceso de negociación, que concluye con la formalización de la relación y el esquema de funcionamiento.	

12. Carta Gantt (Trimestral)

Nº OE	Nº RE	Actividades	Año 1			
			Trimestre			
			1	2	3	4
1.	1.	Seminarios de difusión Construcción WEB	X X	X X	X -	X -
2.	2.	Talleres de capacitación Construcción simulador y uso Curso de capacitación e-learning	X X X	X X X	X X X	X X X
3.	3.	Trabajo de ejecutivos de BPC en el desarrollo del modelo de transacciones.	X	X	X	X
4.	4.	Selección y contratación de la oficina de abogados. Realización de la consultoría. Trabajo de seguimiento y contraparte. Trabajo de trámites de aprobación de la SVS.	X X X -	- X X X	- X X X	- X X X
5.	5.	Selección y contratación de la consultora especializada. Realización de la consultoría. Trabajo de seguimiento y contraparte.	X X X	- X X	- X X	- X X
6.	6.	Formalizar la relación entre las partes.	-	X	X	X

13. Función y responsabilidad del ejecutor(es) y asociado(s) en el desarrollo del proyecto

Ejecutor(es) / Asociado(s)	Función y responsabilidad
Bolsa de productos de Chile	Realiza la función de ejecución completa del proyecto, esto es, es responsable de ejecutar las actividades del proyecto con el fin de alcanzar los objetivos específicos y el objetivo general señalados).

14. Actividades de Difusión Programadas

Fecha	Lugar	Tipo de Actividad	Nº participantes	Perfil de los participantes	Medio de Invitación
16 de Enero	IX Región	Seminario de difusión	300	Agricultores, profesionales, ejecutivos de empresa, empresarios y funcionarios públicos relacionados con la producción, comercialización y procesamiento de los productos trigo y maíz	Mailing, publicación en prensa local y en radios locales.
13 de Marzo	VII Región	Seminario de difusión			
9 de Abril	VIII Región	Seminario de difusión			
4 de Junio	VI Región	Seminario de difusión			
25 de Julio	RM	Seminario de difusión			

C. Dedicación

15. Tiempos de dedicación del equipo técnico*.

Nombre	Rut	Cargo dentro del proyecto	Nº de resultado sobre el que tiene responsabilidad	Nº de Meses de dedicación	Período dd/mm/aa - dd/mm/aa	Horas/Mes
Christopher Bosler		Coordinador	1, 2, 3, 4, 5 y 6	10	05/11/12 31/08/13	20
Mario Bezanilla		Asesor en normativa	4	10	05/11/12 31/08/13	10
Sebastián Del Pozo		Investigador técnico	5	10	05/11/12 31/08/13	10
Cristián Flores		Profesional de apoyo	3	10	05/11/12 31/08/13	10

*Equipo Técnico: Todo el recurso humano definido como parte del equipo de trabajo del proyecto. **No incluye RRHH de servicios de terceros.**

D. Fichas curriculares

17. Ficha del Ejecutor (entidad responsable)

Nombre o razón social	Bolsa de productos de Chile S.A.			
Giro / Actividad	Bolsa de Productos			
RUT				
Tipo de entidad (1)	Empresa			
Ventas totales (nacionales y exportaciones) de la empresa durante el año pasado, indique monto en UF en el rango que corresponda	Micro empresa menos de 2400 UF/ año	Pequeña 2.401 a 25.000 UF / año	Mediana 25.001 a 100.000 UF / año	Grande más de 100.001 UF / año
Exportaciones, año 2010 (US\$)				
Número total de trabajadores				
Usuario INDAP (sí / no)				
Dirección (calle y número)				
Ciudad o Comuna				
Región	Región Metropolitana			
País	Chile			
Teléfono fijo				
Fax				
Teléfono celular				
Email				
Dirección Web				

(1) Tipo de entidad

Empresas productivas y/o de procesamiento
Personas Naturales
Universidades Nacionales
Universidades Extranjeras
Instituciones o entidades Privadas
Instituciones o entidades Públicas
Instituciones o entidades Extranjeras
Institutos de investigación
Organización o Asociación de Productores
Otras (especificar)

18. Ficha representante(s) Legal(es) del Ejecutor (entidad responsable)

Nombre	Christopher
Apellido paterno	Bosler
Apellido materno	Braun
RUT	
Cargo en la organización	Gerente General
Género	Masculino
Etnia (2)(clasificación al final del documento)	
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	
Firma del representante legal	Firma de Christopher (representante legal)

19. Ficha del Asociado N°1. (Repetir esta información por cada asociado)

Nombre o razón social				
Giro / Actividad				
RUT				
Tipo de entidad (1)				
Ventas totales (nacionales y exportaciones) de la empresa durante el año pasado, indique monto en UF en el rango que corresponda	Micro empresa (menos de 2400 UF / año)	Pequeña (2.401 a 25.000 UF / año)	Mediana (25.001 a 100.000 UF / año)	Grande (más de 100.001 UF / año)
Número total de trabajadores				
Usuario INDAP (sí / no)				
Región				
Email				
Dirección Web				

20. Ficha representante(s) Legal(es) de Asociado(s) N°1. Repetir esta información por cada asociado

Nombre	
Apellido paterno	

Apellido materno	
RUT	
Cargo en la organización	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)	
Firma del representante legal	

21. Fichas de los Coordinadores

Nombres	Christopher	
Apellido paterno	Bosler	
Apellido materno	Braun	
RUT		
Profesión	Ingeniero Civil Industrial	
Empresa/organización donde trabaja	Bolsa de Productos de Chile	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Gerente General	
Si es investigador responde	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna	Santiago	
Región	Región Metropolitana	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma	Firma de Christopher (coordinador)	

22. Ficha Equipo Técnico. Se deberá repetir esta información por cada profesional del equipo técnico

Nombres	Mario	
Apellido paterno	Bezanilla	
Apellido materno	Lastrico	
RUT		
Profesión	Abogado	
Empresa/organización donde trabaja		
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Ejercicio libre de la profesión	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Región Metropolitana	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma		

Nombres	Sebastián	
Apellido paterno	Del Pozo	
Apellido materno	David	
RUT		
Profesión	Ingeniero Agrónomo	
Empresa/organización donde trabaja	Bolsa de Productos de Chile	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella		
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Región Metropolitana	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma		

Nombres	Cristian	
Apellido paterno	Flores	
Apellido materno	Vera	
RUT		
Profesión	Ingeniero	
Empresa/organización donde trabaja		
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Ejercicio libre de la profesión	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Región Metropolitana	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma		

23. Cuantificación e identificación de Beneficiarios directos de la iniciativa

¿Su proyecto tiene que ver con la venta de algún bien o servicio?						Si	X	No	
Si su respuesta es sí , refiérase a los siguientes indicadores relacionados con el proyecto:									
Selección de indicador ¹	Indicador	Descripción del indicador ²	Fórmula de indicador	Línea base del indicador ³	Indicador al término del proyecto ⁴	Indicador a los 3 años de finalizado el proyecto ⁵			
X	Ventas	Valor de las transacciones realizadas.	\$/año	US\$	US\$	US\$			
	Costos		\$/unidad						
	Empleo		Jornadas hombre/año						

Género	Masculino		Femenino		
Etnia	Pueblo Originario	Sin Clasificar	Pueblo Originario	Sin Clasificar	Subtotal
Agricultor micro-pequeño					
Agricultor mediano-grande		Entre 600 y 1.800		Entre 200 y 400	Entre 800 y 2.200
Subtotal					
Total					

E. Indicadores Solicitados por el Ministerio de Agricultura

24. Indicadores Minagri

(2) Etnia

Mapuche
Aimará
Rapa Nui o Pascuense

¹ Marque con una X, el o los indicadores a medir en el proyecto

² Señale para el indicador seleccionado, lo que específicamente se medirá en el proyecto

³ Completar con el valor que tiene el indicador al inicio del proyecto

⁴ Completar con el valor del indicador, al cual se espera llegar al final del proyecto

⁵ Completar con el valor del indicador, al cual se espera llegar al cabo de 3 años de finalizado el proyecto

Atacameña
Quechua
Collas del Norte
Kawashkar o Alacalufe
Yagán
Sin clasificar

(3) Tipo

Productor individual pequeño
Productor individual mediano-grande
Técnico
Profesional
Sin clasificar

III. DETALLES ADMINISTRATIVOS

- Los Costos Totales de la Iniciativa serán (\$):

Costo total de la Iniciativa		
Aporte FIA		
Aporte Contraparte	Pecuniario	
	No Pecuniario	
	Total Contraparte	

Período ejecución	
Fecha inicio:	01 de Noviembre 2012
Fecha término:	31 de Agosto 2013
Duración (meses)	10 meses

- Calendario de Desembolsos

Fecha	Requisito	Observación	Monto (\$)
	A la firma del contrato		
05/06/2013	Aprobación informes de avance técnicos y financieros N°1.		
30/10/2013	Aprobación informes de avance técnico y financiero N° 2 y Final.		
Total			

(*) El informe financiero final debe justificar el gasto de este aporte



- Calendario de entrega de informes

Informes Técnicos	
Informe Técnico de Avance 1:	19/04/2013
Informe Técnico de Avance 2:	17/07/2013

Informes Financieros	
Informe Financiero de Avance 1:	19/04/2013
Informe Financiero de Avance 2:	17/07/2013

INFORME TECNICO FINAL:	13/09/2013
INFORME FINANCIERO FINAL:	13/09/2013

- Además, se deberá declarar en el Sistema de Declaración de Gastos en Línea los gastos correspondientes a cada mes, a más tardar al tercer día hábil del mes siguiente.

CONFORME CON PLAN OPERATIVO

EJECUTOR O COORDINADOR PRINCIPAL