OFICINA DE PARTES FIA
RECEPCION
Fecha 27 AGO 2014
Hora 10:45
Nº Ingreso 1546

FORMULARIO INFORME TECNICO

GIRAS DE INNOVACIÓN 2014

Nombre de la gira de innovación
CAPTURAS DE GESTION Y TECNOLOGIAS EN LOS PROCESOS DE INDUSTRIALIZACION, DESARROLLO Y COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS DE LANA DE OVINOS CON INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS USANDO EL MODELO ASOCIATIVO EN URUGUAY.
Código FIA
GIT-2014-0120
Fecha de realización de la gira
Fecha Salida: 01-Junio-2014 Fecha Llegada: 08-Junio-2014
Ejecutor
Asociación Indígena Txagun Ufiza
Coordinador
Marly Caro Hermosilla
País (es) visitado (s)
Uruguay
Firma del coordinador

Instrucciones: La información presentada en el informe técnico debe estar directamente vinculada a la información presentada en el informe financiero, y ser totalmente consistente con ella

- El informe técnico debe incluir información en todas sus secciones, incluidos los anexos
- Los informes deben ser presentados en versión digital y en papel (dos copias), en la fecha indicada como plazo de entrega en el contrato firmado entre el ejecutor y FIA

1. Identificación de los participantes de la gira de innovación						
	Nombre y apellido	Entidad donde trabaja	Profesión, especialización	Correo electrónico	Teléfono	Dirección
1	Jeannette Levio	Asociación Txagun Ufiza	Productora			
2	Marly Caro	TecnoRam Ltda.	Med. Veterinario-Gestíon, formulación y evaluación de proyectos			
3	Javier Valdebenito	Asociación Indígena Txagun Ufiza	Productor			
4	Norma Morales	Asociación Indígena Txagun Ufiza	Productora			
5	Hernán Araneda	Asociación Indígena Txagun Ufiza	Productor			
6	José Illesca	TecnoRam Ltda.	Médico Veterinario-manejo reproductivo ovinos especialista en lanas.			
7	Carmen Beltrán	I.Municipalidad de Loncoche	Ing. Agrónomo-asistencia Técnica			
8	Marisel Contreras	I.Municipalidad de Vilcún	Medico veterinario Asistencia Técnica			
9	Constanza Aguilera	I.Municipalidad de Lautaro	Medico veterinario-Asistencia Técnica			
10	Hernaldo Morales	Asociación Indígena Txagun Ufiza	Productor			

2. Itinerario realizado en la gira de innovación					
Entidad (institución/empresa/ productor)	Ciudad y país	Describa las actividades realizadas	Nombre y cargo de la persona con quien se realizó la actividad en la entidad visitada	Temática tratada en la actividad	Fecha (día/mes/año)
Traslado Aéreo Temuco-Santiago Traslado a Uruguay					01/06/2014 02/06/2014
Secretariado Uruguayo de la Lana	Montevideo Uruguay	Reunión de encuentro con Directiva y equipo técnico de SUL. Charla expositiva de la institución. Presentación de los profesionales de asistencia y trabajos realizados.	Rafael Saavedra, Encargado área de Transferencia de Tecnología.	•Situación nacional e internacional de la producción ovina • Desarrollo sostenible rubro ovino. •Gestión y desarrollo Agro-Industrial con Modelo Cooperativo. •Identificación y funcionamiento de las Organizaciones de productores en Uruguay. •Modelo de Colaboración sector privado-productores. • Mejoramiento genético y uso de biotecnologías: base para mejorar la calidad. • Experiencias y funcionamiento de Asociaciones Rurales v/s Cooperativas. • Manejos en producción de lana en etapa de cosecha como	Martes 03/06/2014

				Métodos y Técnicas de esquila (Tally Hi),esquila pre-parto, preparación, acondicionamiento y clasificación, certificación de lanas.	
Laboratorio de Lanas Secretariado Uruguayo de la Lana	Montevideo Uruguay	Visita dirigida en cada uno de los laboratorios, toma de muestra y análisis.	Ing. Agr. Lucía Goldaraz, encargada de laboratorio	•Servicios a las cadenas agro-industriales. •Características comerciales de lana bruta, lavada y tops. •Análisis de Laboratorio para la industria: análisis lana sucia, flock testing, core test. •Determinación de características y estados de la lana como son: largo de mecha, resistencia, color y voluminosidad, contenido vegetal, contaminación química. •Investigación y control Woolmark.	Martes 03/06/2014
Tops Fray Marco	Ruta 1 Montevideo, Uruguay	Visita a Centro de Recepción, Procesamiento de lana. Visita a Planta Topista	Ing. Agro. Facundo Ruvira, Director	•Tareas de recepción, clasificación y preparación de la materia prima. •Característica de sala de acopio, y material enfardado •Procesos de lavado, peinado y extracción de grasa de lana. •Organización de una empresa asociativa.	Martes 03/06/2014

				• Socios comerciales en América. •Utilización de la grasa de la lana y articulación con otras industrias. •Tecnología utilizada en los procesos de lavado y peinado. (cardadoras mecánicas) • Requisitos para la importación y exportación de lana. • Obtención de Lanolina, manejo y exportación. • Mercado de Lanolina.	
El Fogón Cooperativa Agraria Limitada	Sarandi Del Yi, Uruguay	Visita dirigida a Cooperativa. Reunión informativa de gestión y administración. Charla técnica.	Alberto Folle Ungo, Presidente	• "Sistema cooperativo una herramienta fundamental para el desarrollo productivo y social" • Modelo de Asociatividad rural. •Herramientas de Financiamientos a nivel predial y cooperativo. • Modelos de gestión cooperativo. • Búsqueda e implementación de Tecnologías. • Generación de redes y articulaciones con grandes productores. • Educación y entrenamiento como herramientas de desarrollo	Miércoles 04/06/2014

				• Inserción en el mundo empresarial. • Manejo Reproductivo como herramienta de desarrollo y calidad • Programas de mejoramiento Genético asociativo •Tecnologias utilizadas a nivel de pequeñas cooperativas. • Manejos sanitarios y reproductivos ovinos.	
Establecimiento El Gavilán	Sarandi Del Yi, Urugay	Visita a Predio Día de campo y charlas Informativas	Hugo Itzania, Propietario	• Programas de desarrollo ovino implementado en el Predio. • Manejo reproductivo y mejoramiento genético. • Cruzas terminales. • Eficiencia y eficacia productiva para el rubro • Uso de Biotecnología Reproductivas • Criterios y objetivos de selección. • Tecnologías para realizar Ecografías y Esquila • Calidad v/s volumen. • Modelo de financiamiento predial. • Modelo de asistencia Técnica. Sistemas de comercialización.	Miércoles 04/06/2014

Establecimiento El Molle	Sarandi del Yi, interior. Uruguay	Visita a Predio Día de Campo y charlas Técnicas en terreno	Fabian Umpiérrez, Propietario	• Incorporación del productor individual a la cadena productiva. • Herramientas de financiamiento y comercialización. • Ciclo completo de producción. • Técnicas de esquila y acondicionamiento. • Uso de Tecnologías a nivel Predial y su financiamiento. • Selección racial para mejorar calidad y volumen de la lana. • Modelo de Asistencia Técnica por parte del Sul. • Sistema de Producción mixta.	Miércoles 04/06/2014
Centro de Experimentación e Investigación Ciedag del SUL	Ruta 7, Km 140 – Cerro Colorado – Florida, Uruguay	Recorrido del Centro, Presentación trabajos de investigación y ensayos. Charlas Técnica y Capacitación por parte de especialistas	Rafael Saavedra, Encargado de Transferencia de Tecnología	• Manejo de Praderas naturales y mejoradas. • Control artificial de la reproducción • Uso de razas prolíficas • Efectos nutricional sobre la producción de lana • Tecnologías adaptables a productores individuales. • Costos de insumos y prácticas tecnológicas • Cadena completa de producción de lana. • Buenas prácticas en plantas de procesamiento. • Manejo Productivo.	Jueves 05/06/2014
Centro de Procesamiento Unión Rural De Flores	Trinidad, Uruguay	Visita al Centro de Procesamiento de Unión Rural.	Alberto Folle, Directivo	• Cadena Agroindustrial. • Modelo Asociativo y	Viernes 06/06/2014

		Exposición institucional y Taller de trabajo.		cooperativo (cooperativas primer y segundo grado). • Cadena agro-industrial completa (desarrollo, producción, procesamiento, comercialización) de lana ovina. • Gestión Agropecuaria • Requisitos para la importación. • Convenios con países Sudamericanos. • Financiamiento y logística. • Requisitos de calidad de la lana. • Recibo, Tipificación, Clasificación y enfardelado de lanas.	
Central Lanera	Florida, Uruguay	Visita dirigida a Planta Topista y Lanera Piedra Alta	Alberto Folle, Directivo	• Comercialización Asociativa • Tecnologías en los procesos agroindustriales: Cardas Thibeau gills y peinadoras Schlumberger. • Uso de Maquinarias de últimas Tecnologías utilizadas en los procesos de acondicionamiento y elaboración de tops. • Uso de lavadero tipo Fleissner, optimizando los resultados de calidad del lavado, aprovechamiento de la lana y evitando el afieltramiento de las fibras.	Viernes 06/06/2014

				• Sistemas de financiamiento y créditos. • Requisitos para venta con sistema cooperativo. • Requisitos de calidad y acondicionamiento de la lana.	
Grupo ejecutor	Montevideo	Traslado Trinidad a Montevido. Reunión cierre grupal en Hotel. Tarde Libre	Rafael Saavedra, Encargado de Transferencia de Tecnología Sul	--	Sábado07/06/2014
Traslado Aéreo Montevideo-Santiago Traslado a Temuco					Domingo 08/06/2014

2.1 Indicar si hubo cambios respecto al itinerario original

No se realizó ningún cambio en itinerario original

3. Indicar el problema y/o oportunidad planteado inicialmente en la propuesta

Oportunidad:

- La existencia y funcionamiento en Lautaro de la Planta Procesadora de Lana, única en la Región.
- Ser el único lugar que presta servicios de este tipo en la región y zona sur.
- Ser un grupo afiatado y consolidado en el tiempo, con un trabajo de manera asociativo, transformándose de pequeños agricultores en socios de una cooperativa agroindustrial.
- Ser un referente en temas agroindustriales para el rubro lanero a nivel de pequeños productores.
- aumento de emprendimientos a nivel Regional en torno a la artesanía del rubro textil.
- Los productos de lana han alcanzado un éxito notable y rápido, tanto en mercados nacionales como internacionales lo que ha aumentado considerablemente la demanda de lana ovina.
- según datos entregados por PDT de Artesanía y Turismo Mapuche a nivel Regional el recolectar materias primas de calidad es una difícil tarea, esto es porque muchos productores ovinos hoy en día ven la lana como desecho, la cual es quemada o botada, pues muchas veces el costo asociado a la esquila es mayor a lo que paga el mercado informal y no reporta ingresos para sus propietarios, por lo tanto la necesidad de contar con materia prima de calidad para la confección de artesanía nos brinda una gran oportunidad de mercado.

Problema:

• Área de Gestión:

- Al ser la única planta en la Región con estas características de Cooperativa no se cuenta con experiencias similares que permitan ser replicadas, considerando temas tales como asociatividad o cooperativismo empresarial en el rubro, aplicaciones de canales de comercialización considerando compra-venta de manera asociativa, entre otros.
- Conocimiento incompleto de la cadena agroindustrial para el rubro lana con un "modelo cooperativo". No conocemos en Chile sistemas cooperativos de desarrollo en esta área y que integren a grupos más pequeños de productores (comités de agricultores, cooperativas campesinas, centros de acopio rurales, entre otros) en sus procesos de industrialización y comercialización, lo que retrasa el avance.

- Desventajas de Negociación por no contar con encadenamientos asociativos.

• En el área de Tecnología:
  - Limitada transferencia tecnológica para aplicar al sistema de producción desde la obtención de la materia prima al proceso de industrialización.
  - A nivel de productor no se cuenta con líneas raciales orientadas a calidad de lana (en términos de mejoramiento genético) pues históricamente, la mayoría de las inversiones realizadas en el sector se han orientado al mercado de la carne. Situación similar ocurre en las comunas asociadas.
  - Programas poco eficientes en términos de manejo reproductivo con relación a kilos de lana, calidad, etc.
  - Los métodos de cosecha se manejan de manera artesanal y poco eficiente, se realiza una vez al año (no considera esquila preparto, entrepiernas, etc) utilizando tijerones y en algunos casos maquinas esquiladoras al pie con técnicas artesanales.
  - Si bien poseemos maquinaria de origen europeo, se requiere conocer e implementar tecnología que se ajuste a los parámetros de volumen y tipo de producción.
  - Se desconoce tecnología más eficiente requerida en los procesos de industrialización y su vez no contamos con los conocimientos y transferencia tecnológica para implementar sala de lavado de acuerdo con los requisitos del Serv. de Salud.
  - Lo anterior limita la compra de materia prima, pues sólo podemos recibir lana limpia con un lavado artesanal.
  - Existe un conocimiento básico de los manejos que mejoren la calidad de la lana desde la esquila, lavado eficiente, rendimiento, etc.

4. Indicar el objetivo de la gira de innovación

El objetivo general fue conocer la cadena agro-industrial completa (desarrollo, producción, procesamiento, comercialización) de lana ovina con un modelo de Gestión Asociativo / Cooperativo, para luego ser aplicadas en la asociación y en las comunas que participan, además conocer las Tecnologías y modelos de transferencia tecnológicas utilizadas en los procesos involucrados, desde el establecimiento pecuario de primer grado hasta los canales y convenios de comercialización en un país reconocido internacionalmente en este rubro como es Uruguay.

Objetivos específicos:

- Conocer experiencias y el funcionamiento de Asociaciones Rurales y Cooperativas en temas tales como organización, financiamiento, generación de redes y articulaciones con grandes productores, gobierno y empresas en el área agroindustrial.
- Conocer e Identificar nuevas Tecnologías utilizadas en cada proceso industrial y semi-industrial de lana (Lavadoras, Cardas, gills, peinadoras, laboratorios)
- A nivel predial y asociativo, conocer protocolos y manejos reproductivos que hacen más eficiente los sistemas de producción, para el rubro lana.
- Conocer las técnicas utilizadas (biotecnologías) y programas de mejoramiento genético que dan respuesta a las necesidades individuales del productor y a los requerimientos de calidad de materia prima que demanda el mercado.
- Conocer manejos en producción de lana en etapa de cosecha como Métodos y Técnicas de esquila (Tally Hi),esquila pre-parto, preparación, acondicionamiento y clasificación, certificación de lanas para ofertas al sector industrial.
- Identificar requerimientos cualitativos y cuantitativos, para la calidad de la lana según mercado objetivo.

5. Describa clara y detalladamente la o las soluciones innovadoras encontradas en la gira

- "Sistema Asociativo de producción" para el rubro ovino, incorporando tanto la producción de carne como lana. Sistema que abarca la cadena agro-industrial completa y destaca por la generación o aprovechamiento de redes (tanto en el sector público como privado) con el fin de promover y fortalecer la competitividad y eficiencia de la producción ovina y buscar la transferencia efectiva de los resultados productivos. Uruguay cuenta en la actualidad con un Plan Estratégico Nacional Ovino (2009-2015) que promueve este sistema Asociativo. Se establecen Programas en esta área, como el capturar más demanda,

mejorar la articulación de las cadenas de producción (expansión de la producción de corderos, fortalecimiento de la cadena textil), entre otras.

- "Modelo cooperativo de desarrollo, gestión y comercialización" utilizadas por las organizaciones de productores y empresas del rubro. Con más de cien años de vida, el cooperativismo uruguayo se ha caracterizado por tener un desarrollo sostenido y creciente, lo que se fundamenta básicamente en su capacidad de alcanzar logros que repercuten directamente en una mejora de la calidad de vida de la gente.
  Las cooperativas agropecuarias y sociedades de fomento rural agrupan más de 20.000 productores rurales, desempeñan un rol fundamental apoyándolos en el abastecimiento de insumos, el financiamiento, la transferencia de tecnología, la planificación, la gestión y la comercialización de sus producciones.
  Estructura caracterizada por sus niveles o estratos de organización.
  .) Primer nivel= se encuentran los productores individuales, sin distinción en términos de masa ganadera y superficie, con una ganadería mixta a cielo abierto. La mayoría establecimiento con ciclo completo de producción ovina con venta de corderos precoces pesados y venta de lana. Visita a Establecimiento el Molle y el Gavilán
  .) Segundo nivel= Cooperativas Agropecuarias de primer grado, estas corresponden a cooperativas territorial-local formadas por productores individuales (número de socios en promedio 60-150), cuyas principales funciones son proveer a sus socios de bienes y servicios a un precio preferencial, facilitar el acceso a la tecnología, reunir o acopiar la producción de sus productores y encargarse de su comercialización, siendo en este punto el intermediario entre el productor y el sector industrial. Cooperativa visitada El Fogón de Sarandi del Yi.
  .) Tercer Nivel= Cooperativas Agropecuarias de segundo grado, organismo que integra a cooperativas de primer grado las cuales les proveen de la materia prima. Esta se encuentra posesionada a nivel industrial, brindando soluciones globales en términos comerciales, financieros, tecnológicos, y de información, para mejorar junto a las cooperativas el nivel socio económico de los productores del sistema cooperativo. Destacan los servicios estratégicos para pequeños productores, se reciben todos los lotes sin discriminación por tamaño, a igual calidad y finura igual precio, independientemente del volumen, Adelanto financiamiento a sola firma (compromiso de remisión), apertura de cuenta corriente en banco (con débito automático) importante para pequeños productores con restricciones de fuentes de crédito. Cooperativa visitada Unión Rural de Flores.
  .) Empresa Textil= orientada a la exportación de tops de lana peinada de alta calidad. Esta empresa se caracteriza por el permanente apoyo al productor facilitando la incorporación de valiosas herramientas de trabajo como la esquila Tally Hi, grifa verde, empaque en polietileno Integradas al sistema cooperativo como Central Lanera y empresas privadas como Topa Fray Marco.

- Sistema de integración de pequeños y medianos productores al sistema cooperativo de industrialización y desarrollo de la lana. Se caracteriza por ser un sistema tecnológico e inclusivo, incorporando al productor y a su familia a este encadenamiento productivo con una mirada social.

- Cooperativismo agrario en Uruguay y políticas públicas: Destaca el Régimen tributario, las cooperativas cuentan con un régimen legal y tributario específico. Están exentas de Impuesto a las rentas (IRAE).

- Tecnologías semi-industriales e industriales utilizada en la cadena productiva para el rubro lana (cardadoras mecánicas, Cardas Thibeau, lavadoras, Gills y peinadoras Schlumberger, sistemas de hilanderías,etc.)

- Sistemas de Transferencia Tecnológica a nivel de cooperativas e industrias con financiamiento predial. Destaca acá el Secretariado Uruguayo de la Lana, institución sin fines de lucro, financiada y dirigida por los productores ovinos uruguayos. Se financia con un pequeño porcentaje de las exportaciones de lana del Uruguay.
  El objetivo es hacer que los productores ovinos tengan una producción más rentable, sustentable biológica y económicamente. Para ello el SUL tiene un Centro de Investigación en Ovinos, un laboratorio de Lanas y un equipo de técnicos que hacen transferencia de tecnología en las distintas zonas ovejeras del país en forma permanente. Realizan generación de información técnica, brindan servicios técnicos en ovinos, transferencia de tecnología sin intereses

económicos. Al existir un Plan estratégico Nacional, los modelos de transferencia tecnológicas para el rubro ovino se realizan en forma permanente, las Escuelas, Cursos, Seminarios, Cursillos, Jornadas se realizan en todo el país con convocatorias abiertas a productores ovinos, sus familias, profesionales del agro, empresas agropecuarias, docentes.

- Manejo reproductivo y uso de biotecnologías a nivel de pequeño productor, financiamiento y articulación institucional. Destaca el manejo reproductivo y el mejoramiento genético que existe aún en pequeños productores, esto, como consecuencia de la continua transferencia y asesoría especializada, con el fin de presentar su producto final en similares condiciones de calidad que grandes productores frente al mercado. Sólo así el sistema cooperativo responde ante las exigencias del mercado nacional e internacional, con productos más menos homogéneos, o al menos diferenciado, en términos de largo de mecha, diámetro, resistencia, color, etc. En la actualidad existen un sin número de cabañas especializadas por razas, las cuales constantemente están siendo evaluadas y apoyadas por organismos independientes como SUL e INIA. Las técnicas de biotecnologías reproductivas, como inseminación artificial con semen fresco, son ampliamente difundidas y no están reservadas sólo para un grupo de elit, siendo una de las razones del rápido progreso genético, el uso efciente de carneros de alto valor y la disminución de enfermedades en los mismos.

- Modelo de colaboración institucional rubro ovino del sector público y privado. Interesante es el trabajo del SUL junto al INIA, institución agropecuaria similar a INIA de Chile. Donde de manera conjunta se realizan periódicamente evaluaciones genéticas que se hacen en las distintas razas ovinas que se crían en Uruguay. El sistema de utilización de Deps en ovinos es sumamente completo para todas las razas y además la existencia de un variado sistema de registros.

6. Indique la factibilidad de implementar en el país la o las soluciones innovadoras encontradas en la gira

1.- Existe gran factibilidad de implementar un Sistema Asociativo de producción y comercialización para el rubro ovino, pues hoy en día existen en nuestro país unidades de fomento ovino, bancos ganaderos, comités de pequeños agricultores, Asociaciones indígenas, Fundaciones de artesanas, empresas textiles, entre otros. Sin embargo la gran mayoría trabaja sólo de manera independiente a nivel local (comunal) y abordando parte de la cadena de producción.

Destaco la creación de la Mesa Ovina Regional (Araucanía), la cual reúne alguno de los actores en el rubro, sin embargo hoy aborda en su gran mayoría temas asociados a la producción de carne y no lana.

Al proponer implementar una Red o una Asociación el objetivo debe ser agrupar al mayor número posible de participantes, que sirvan como vínculo para introducir no sólo en productores atendidos por municipios, sino de manera inclusiva a todo productor, empresa, instituciones de investigación, universidad; mejoras en los sistemas productivos tradicionales para lograr que éstos se incorporen a la cadena productiva. Así aprovechar las capacidades y recursos disponibles.

2.- Es fundamental y factible que a nivel regional se elaboren "redes asociativas" entre productores, como soporte productivo y que no exista la actual "dependencia" a los equipos q los asesoran. La estrategia va desde lo individual hacia la expansión. Es fundamental crear redes propias de contactos. Por esto, las redes se diseñan con una estructura en forma de "malla", en la que pueden comunicarse y darse soporte, colaboración, contención, generación de negocios, entre otras cosas.

3.- Dado las instituciones que apoyan la producción ovina es factible el desarrollar estrategias de transferencia de tecnología que aumenten la eficiencia de los sistemas actuales. De esta manera ampliar la oferta de capacitación a un área hoy desconocida para la mayoría de los productores, como son técnicas de esquila, acondicionamiento, manejo reproductivo y mejoramiento genético (lana), entre otros.

4.- En este ámbito gran factibilidad de contar con Centros de Desarrollo Tecnológico que den sostén a las redes agropecuarias, mediante acciones concretas para la integración empresarial y competitividad, cuya coordinación de acciones debe favorecer la transferencia de tecnologías y la sinergia entre las empresas proveedoras y productoras.

5.-Hoy existen Instituciones del Estado que asisten a productores (Indap,Sag, Municipios) y existen instrumentos de fomento

que en algún grado han apoyado el mejoramiento genético ovino, con la incorporación de carneros; es factible y necesario impulsar programas efectivos de mejoramiento genético considerando no "lo que existe" como oferta en la zona o región en cuanto a carneros, sino que realizar manejo reproductivo y mejoramiento genético considerando los requerimientos de cada productor individual o red de productores con el fin de entregar un producto requerido por el mercado, esto es tanto para lana y carne. Para ello es importante crear la visión en dichas instituciones de la necesidad de asistencia especializada para el rubro, si se entiende el gran potencial que presenta el rubro ovino en el país (no sólo en la región de Magallanes). Por ejemplo no se puede pretender realizar inseminación artificial en ovinos con técnicas utilizadas en bovinos.

7. Indique y describa los contactos generados en el marco de la realización de la gira de innovación

Nombre del contacto	Institución a la que pertenece	Descripción de su trabajo en la institución	Teléfono	Correo electrónico	Dirección
Guzmán Silva	Tops Fray Marcos S.A.	Contacto comercial con productores y cooperativas, encargado de la compra de lana en el extranjero.			
Enrique Pesce	SUL	Capacitación en acondicio-namiento y manejo de lana. Escuela de Esquila.			
Diego Gimeno	SUL	Investigación biotecnologías Control de cabañas y progenies. (mejoramiento Genético)			
Rafael Saavedra	SUL	Capacitación a productores, trasferencia tecnológica rubro ovino a cooperativas.			
Alberto Folle	El Fogón Cooperativa	Presidente cooperativa,			

	Agraria Limitada	responsable área gestión y asociatividad.			
Diego Saavedra	Centro de Procesa-miento Unión Rural	Coordinación y Gestión cooperativas asociadas. Compra de lana nacional y extranjero.			
Facundo Ruvira	Tops Fray Marcos S.A.	Gerente Gral.			
Felipe Sanguinetti	Unión Rural de Flores	Administ. y Gestión cooperativa.			

8. Indique posibles ideas de proyectos de innovación que surgieron de la realización de la gira

1. Implementar un plantel de evaluación de carneros para ser utilizados en las redes de la región y zona sur para potenciar el rubro lana (afinadores).
2. Creación de un Centro de Desarrollo Tecnológico, donde exista Escuela de esquila, usos industriales de la lana (aislación térmica, disco de pulido, entre otros)
3. Construcción de centros de acopio lanero Asociativos.
4. Implementación de un Centro de Procesamiento Tecnificado

9. Resultados obtenidos

Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados
Implementar Modelo Asociativo en el área de comercialización para de esta manera lograr incorporar en una primera etapa productores a nivel comunal.	Convenios de Asociatividad con productoras y artesanas de la comuna de Loncoche. Convenio firmado por alcalde de Loncoche y Planta de procesamiento en Lautaro. Red de productoras y artesanas de las comunas de Vilcún, Loncoche y Lautaro.
Desarrollar nuevos productos asociándolos a nuevas estrategias de comercialización, considerando calidad de productos y mercados.	Productos entregados al mercado con calidad superior a la actual, por la incorporación de manejos en la cadena semi industrial. Acondicionamiento y selección.
Implementar programas de mejoramiento genético efectivos y probados que permitan proyectar no solo mayor cantidad de lana sino de mejor calidad.	Incorporación de programas de mejoramiento genético con técnicas de biotecnologías reproductivas en comunas participantes.

Incorporar modelos cooperativos de producción a los programas de fomento productivo de los municipios participantes y colaboradores.	Elaboración Plan Anual 2015, Proder y Prodesal.
Se implementara un proceso de aprendizaje que incorpore el conocimiento adquirido y será entregado a las profesionales de asistencia Técnicas de las comunas	Identificar requerimientos cualitativos y cuantitativos, para la calidad de la lana según mercado objetivo. Desarrollar un programa de mejoramiento genético, potenciando las características laneras de los ovinos de la región sin perder sus características cárnicas.
Crear encadenamientos asociativos a través de la generación o diseños de redes de productores de ovinos. Incorporando productores integrantes de la mesa ovina Regional.	Incorporación de la totalidad de las comunas participantes de la gira a la Mesa Ovina Regional. (Equipos técnicos y Asociación Indígena Taxun Ufiza)
Productores y profesionales capacitados e informados para participar de manera activa en la cadena agroindustrial completa.	Capacitaciones realizadas a productores y equipos técnicos en cada comuna por parte de Empresa desarrollo Ovino Regional Tecno Ram Ltda.
Consolidar y empoderar en el grupo el rol de la cooperativa. Interiorizar por un lado que permite aumentar el poder de negociación y mejorar la competitividad de muchos agricultores y ganaderos en un mercado cada día más difícil y globalizado.	
Incorporar Tecnología en los procesos de cosecha, aumentando volumen, disminuyendo tiempo y obra de mano.La no intervención de un programa que transfiera tecnología retrasará la producción en términos cuantitativos y cualitativos.	
Implementar un sistema de lavado de materia prima, con ello se completaría el proceso productivo industrial.	

10. Actividades de difusión de la gira de innovación

Fecha (día/mes/año)	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° de participantes
26 Junio 2014	Charla de Difusión y firma de convenio con Municipio de Loncoche	Artesanas de Loncoche, Alcaldes de la Comuna de Lautaro y Loncoche, Equipo Técnico de ambos Municipios.	30

08 Julio 2014	Charla de Difusión	Pequeños Productores pecuarios usuarios de Prodesal y PDTI Artesanas. Equipo Técnico y autoridades de la Comuna de Padre las Casas	43
22 Julio 2014	Charla de Difusión	Artesanas textiles Pequeñas productoras usuarias de prodesal comuna de Loncoche. Equipo Técnico Municipal	40
25 Julio 2014	Charla de Difusión	Productores Indígenas comuna de Lautaro. Autoridades comunal Indap, Unidad desarrollo económico local. Equipo Técnico comunal.	34
29 Julio 2014	Charla de Difusión	Productores y artesanas comuna de Vilcun, Unidad desarrollo económico local. Equipo Técnico comunal.	30

11. Indique cualquier inconveniente que se haya presentado en el marco de la realización de la gira de innovación

La fecha propuesta para la gira, aun cuando estaba dentro los plazos dispuesto por FIA, estaba muy cerca a la fecha de adjudicación. Por lo que la firma de convenio, la entrega de pagaré se realizó contra el tiempo.

La entrega del pagaré se realizó el último día hábil antes de la gira. Por tanto quedamos sujetos a la voluntad de Of. Lautaro del Bco. Santander para el pago de pagaré, fuera de horario de atención para poder viajar.

ANEXOS

1) Anexo 1: Documentos técnicos recopilados en la gira de innovación
2) Anexo 2: Material audiovisual recopilado en la gira de innovación
3) Anexo 3: Lista de participantes de la actividad de difusión
4) Anexo 4: Material entregado en las actividades de difusión