



INFORME FINAL TÉCNICO Y DE DIFUSIÓN

Ejecutor TOMÁS BELISARIO GONZÁLEZ ARANCIBIA

Nombre del Proyecto **"DESARROLLO DE MODELO REPLICABLE DE PRODUCCIÓN DE TERNEROS O NOVILLITOS CRIADOS DE 330 KILOS DE PESO EN UNA AGRUPACIÓN DE 16 PEQUEÑOS AGRICULTORES CRIANCEROS PABCO DE LA PROVINCIA DE CURICÓ, PARA VENTA ASOCIATIVA EN SISTEMAS DE ENGORDA DE ORIENTACIÓN EXPORTADORA"**

Código FIA-PI-T-2005-2-P-192

Nº del Informe 04

Periodo Desde 01/04/08 Hasta 08/07/09

Fecha de Presentación 10/07/09

Coordinador Proyecto ENNIO AGUIRRE DUCLER

OFICINA DE PARTES - FIA
RECEPCIONADO
Fecha 14 JUL 2009
Hora 12:00
Nº Ingreso 6002

Firma Coordinador Proyecto



Uso Interno FIA

Fecha de Recepción

1. RESUMEN EJECUTIVO DEL PROYECTO

El Proyecto “Desarrollo de Modelo Replicable de Producción de “Terneros o Novillitos Criados” de 330 Kilos de Peso en una Agrupación de 16 Pequeños Agricultores Crianceros PABCO de la Provincia de Curicó, Para Venta Asociativa en Sistemas de Engorda de Orientación Exportadora”, se inició formalmente el 15 de Noviembre de 2005.

El Proyecto busca resolver el problema de comercialización a un único poder comprador como es la Feria de Ganado, implementando una serie de acciones a nivel predial individual que colaboren en la obtención de un producto uniforme.

Al obtener un producto uniforme en determinados meses del año, será posible ofertar un volumen a diversos compradores de terneros o novillitos de 330 Kilos, cuyo fin último será destinar esos animales a exportación

Una de las apuestas del Proyecto, apunta a que la gestión comercial de los animales generados por cada Unidad Productiva predial resida en el mediano plazo, en manos de una agrupación formal de pequeños productores.

Los resultados generales buscados con la implementación de la iniciativa y planteados en la propuesta original, son los que a continuación se señalan:

- a.- Desarrollar una oferta de terneros de 330 Kilos de peso por parte de un grupo de agricultores de la llamada Agricultura Familiar Campesina.
- b.- Desarrollar la capacidad de gestión comercial de una agrupación de agricultores.
- c.- Interesar a compradores que requieran de un animal de tipo cárneo, de 330 Kilos, proveniente de Predio PABCO y cuyo mercado meta sea el externo.
- d.- Generar un sistema de gestión comercial y de registros que pueda ser replicado por otros productores de la Región.
- e.- Finalmente se espera que la agrupación sea capaz de proyectarse con un plan de trabajo a mediano plazo que considere la apertura a proveedores y porqué no instaurar una Unidad de Engorda propia.

2. ACTIVIDADES EJECUTADAS Y ANÁLISIS DE BRECHA (COMPARATIVO)

Cuadro 2.1: Actividades programadas para el periodo

ACTIVIDAD PROGRAMADA	DESCRIPCIÓN	GRADO DE CUMPLIMIENTO	OBSERVACIONES
Control de Encastes, revisión de vacas y vaquillas y últimas inseminaciones	Las acciones de control de encastes se llevan a cabo en general a fines de cada año, sin embargo quedan productores Beneficiarios Directos con algunas acciones de inseminación en los primeros meses de cada año.	R	Las últimas inseminaciones se realizaron con los Beneficiarios Directos señores Manuel Molina Godoy y don Nivaldo Garrido Mueña en Marzo de 2009.
Establecimiento de praderas suplementarias	El Ingeniero Agrónomo del Proyecto realizó visitas a cada productor Beneficiario, sin embargo y debido a los problemas surgidos con la falta de precipitaciones, se acordó no efectuar siembras de praderas suplementarias de Avena.	R	
Reunión Directiva y Equipo Técnico	Con regularidad se realizaron reuniones con la Directiva de Crianceros Teno, siendo la última de ellas a fines de Abril de 2009. Los temas tratados fueron actividades del Proyecto, líneas de acción, presentación de perfil de Proyecto y propuesta definitiva a FIA, Gira Técnica y por último, el nuevo escenario sin Proyecto.	R	Se desarrollaron 4 reuniones grupales el año 2008, más otra el año 2009. Además se realizaron 2 reuniones en terreno con el Presidente y Tesorero de Crianceros Teno.
Curso-Seminario de Alimentación		NR	Esta actividad no se realizó por cuanto se estimó en conjunto con el Grupo, que bastaba con las visitas individuales

ACTIVIDAD PROGRAMADA	DESCRIPCIÓN	GRADO DE CUMPLIMIENTO	OBSERVACIONES
Jornada Análisis Unidades de Negocio	Se realizaron dos reuniones, siendo la primera de ellas el 15 de Octubre y la segunda el 06 de Noviembre. Se trató con el Grupo la factibilidad de presentación de una propuesta definitiva a FIA para la implementación de la Unidad de Negocios asociativa.	R	En definitiva, no prosperó el Proyecto, aún cuando el perfil de Proyecto fue aprobado. Quedaron los lineamientos y la Propuesta con un gran avance en la concepción de la Unidad de Negocios.
Gestiones comerciales	Se trabajó en las siguientes líneas el año 2008: 1.- Se establecieron nexos con Carnes Nuble para venta de terneros de predios PABCO A. 2.- Se hizo contactos con engorberos locales para venta de terneros. 3.- Se mantiene la alternativa de venta en Feria, más aún cuando esta Feria cuenta con Trazabilidad sanitaria. 4.- Se establecieron nexos comerciales con Carnes Andes Sur en marzo de 2009 y está presenta la factibilidad de concretar negocios de veta de animales para faena.	R	Para el año 2008, se agregó además el nexo con la Red de la Carne de la Región del Maule a través de su gestor comercial y contactos con engorberos locales PABCO B, que se han transformado en una alternativa de venta muy interesante. Por otra parte se hizo las gestiones para venta en Feria Tattersall de Curicó, pues tiene Resolución de Trazabilidad y en 2009 está la alternativa de Carnes Andes Sur. Por otra parte, están todas las acciones de venta de terneros y terneras a productores pequeños.
Visitas recomendaciones de siembra praderas y fertilización de mantenimiento Nitrogenada y Potásica	Recomendaciones de fertilización nitrogenada en pasturas con predominancia de especies gramíneas. Recomendaciones de nutrición potásica en leguminosas (alfalfas, loteras y tréboles rosados). Recomendaciones de estrategias de manejo de malezas	R	Las actividades se desarrollaron en terreno y en cada predio, Las intervenciones se efectuaron en los meses de julio y Agosto de 2008

ACTIVIDAD PROGRAMADA	DESCRIPCIÓN	GRADO DE CUMPLIMIENTO	OBSERVACIONES
Formalización de venta del producto	<p>Se realizó una Venta asociativa de terneros(as) PABCO A, que se concretó el 29 de mayo de 2007. La venta contempló 24 terneros de 225,9 Kilos promedio y 12 terneras de 200,6 Kilos promedio.</p> <p>En los meses de mayo y junio también hubo ventas de terneros más pesados que los adquiridos por Carnes Nuble a un engordero PABCO B y que en promedio canceló \$50 más por Kilo de ternero indistintamente si era PABCO A o B.</p> <p>Además se hizo la gestión en Septiembre de 2007 para venta de 11 terneras de reemplazo de un Beneficiario Directo a un cliente de INDAP Las Cabras.</p> <p>En invierno – primavera de 2008 se vendió muchos terneros en Feria, alcanzando excelentes precios y durante los primeros meses de 2009 también se lograron muy buenos precios en la Feria de ganado.</p> <p>Las ventas a engorderos PABCO de Teno, superaron en unos \$40 a \$50 lo ofertado por Kilo por parte de Hacienda Canteras a productores PABCO A.</p>	R	<p>La venta del 29 de mayo fue la primera realizada en conjunto por 7 productores. Los precios recibidos por Kilo se entregan en otro punto de este Informe.</p> <p>Con el tiempo, se ha logrado establecer que existen otros compradores interesantes de abordar ya sea de terneros o terneras para engorda como también de reproductores machos y hembras.</p>
Pesaje de terneros nacidos el 2007	Los pesajes se efectuaron por solicitud de los mismos productores en abril, mayo y junio de 2008, luego en primavera y nuevamente en abril, mayo y junio de 2009.	R	

ACTIVIDAD PROGRAMADA	DESCRIPCIÓN	GRADO DE CUMPLIMIENTO	OBSERVACIONES
Análisis de Carga Animal predio a predio y análisis global	En este punto en particular se hace la asociación con las precauciones de guarda adecuada de forraje conservado más que con la adecuación de carga.	R	Los criterios de eliminación de animales los entrega el Médico Veterinario.
Examen post parto, examen de vacas y/o vaquillas a Inseminación	Se chequearon vacas y vaquillas para inseminación como examen post parto. Además, se chequeó preñez que al igual que el año anterior y estas bordearon el 60 % en lo que respecta a Inseminaciones..	R	Se utilizó el mismo protocolo de sincronizaciones de calores pero ajustado
Taller definición estrategia incorporación de proveedores	Esta actividad se realizó en mayo de 2009 y se acordó antes de la incorporación de proveedores, desarrollar una serie de acciones previas que reflejen el establecimiento de una nueva Unidad de Negocios asociativa.	R	
Presentación a Grupo de Conclusión Análisis gestiones comerciales y Estudio económico Nuevas Unidades de Negocio		NR	Esta actividad fue reemplazada por la elaboración de un perfil de Proyecto y de una Propuesta definitiva a FIA. Este trabajo se traduce en la generación de una nueva Unidad de Negocios Asociativa.
Prospección poderes compradores y alternativas de negocio	Se prospectaron los mismos poderes compradores y además se agregó otro engordero en Teno y el contacto formal con Carnes Andes Sur para venta de terneros y terneras para faena.	R	
Seguimiento Registros mediante visitas prediales	Tanto el Coordinador como el Técnico Agrícola del Proyecto continuaron apoyando en terreno a cada productor durante sus visitas individuales para el llenado de Registros de Tratamientos farmacológicos, de Movimiento animal (colocación de crotales Oficiales a terneros y registrarlos) y Movimiento de animales.	R	Resulta fundamental respaldar manejos, demostrar la Trazabilidad del ganado y en definitiva tener claridad sobre los eventos relevantes llevados a cabo en la explotación ganadera.

<p>Definición Estrategia de Desarrollo de la Sociedad trienio 2009 - 2011 (2 jornadas más trabajo en gabinete)</p>	<p>Se realizó dos Jornadas de Trabajo con el Grupo en Octubre y noviembre de 2008 y en mayo de 2009.</p>	<p>R</p>	<p>La estrategia de trabajo de la Sociedad contempla tres acciones fundamentales hasta fines de 2010, las cuales son:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.- Arriendo de una propiedad. 2.- Siembra de praderas para contar con recursos forrajeros asociativos. 3.- Desarrollar un plan de implementación de Infraestructura.
--	--	-----------------	---

Cuadro 2.2: Actividades No programadas realizadas en el periodo

ACTIVIDAD	DESCRIPCIÓN	JUSTIFICACIÓN
<p>Postulación Proyectos de Inversiones</p>	<p>Se presentaron Proyectos a INDAP para Inversiones prediales en mejoramiento genético y específicamente para adquisición de Toros.</p>	<p>Los agricultores beneficiados fueron los señores Hernán Muñoz Basai y don Juan Escudero Pavez.</p>
<p>SIRSD</p>	<p>Se presentó un total de 7 postulaciones de Beneficiarios Directos del Proyecto para intervención de 40 hectáreas.</p> <p>En definitiva sólo fueron aprobadas 4 de esas postulaciones, interviniendo un total de 20,5 hás.</p>	<p>Las postulaciones aprobadas se centraron en establecimientos de Pradera Mixta, Alfalfa y regeneración de pradera Mixta.</p>
<p>GIRA AL SUR</p>	<p>Se establecieron los nexos y contactos de manera de estructurar un itinerario de visitas a diversas experiencias relacionadas con Carne Bovina y particularmente con la raza Angus. La Gira se realizó entre los días 11 y 15 de Noviembre de 2008.</p>	<p>Se estimó necesario visitar otras experiencias centradas en el empleo de la raza Angus, que es a juicio del Equipo Técnico la raza más adaptada al Ecosistema de los beneficiarios de este Proyecto. Es así como además se visitaron experiencias asociativas de un PROFO y de CARNES ANDES SUR, ambas en la Región del Maule</p>
<p>Acompañamiento a tres productores para selección y compra de toros Angus</p>	<p>En Octubre de 2008, se acompañó a los dos productores beneficiados con Proyectos INDAP y otros Beneficiarios del Proyecto a seleccionar y adquirir un total de 5 toros Angus.</p>	<p>Se considera fundamental que la elección de un toro sea guiada por un Médico Veterinario. En las acciones descritas se adquirió dos reproductores con recursos de incentivo INDAP y el resto fue adquirido con recursos propios de los Beneficiarios Directos.</p>

3. PROBLEMAS ENFRENTADOS

Cuadro 3.1: Problemas enfrentados y medidas tomadas en el periodo

Problema enfrentado	Medidas tomadas	Evaluación
Escasez de precipitaciones	Ya se señaló en el Informe anterior que el año 2008 tendría efectos concretos el régimen de precipitaciones.	<p>Si bien es cierto, el año fue normal en relación a la cantidad de precipitaciones, las lluvias estuvieron concentradas en pocos meses y en el Otoño se advirtió una muy escasa producción de forraje, producto que las praderas ya venían con una bajísima producción de M.,S. En consecuencia, se recomendó a los Beneficiarios Directos la venta de terneros antes del invierno, la venta de terneras y sólo dejar las mínimas necesarias para reemplazo; venta de vacas secas, viejas, etc.</p> <p>Hubo casos de problemas con tasas de fertilidad en algunos campos, específicamente en el predio de don Fco. Javier Ávalos Tapia y Gabriel Bravo, quien redujo demasiado la superficie de empastadas.</p>

4. RESULTADOS

Análisis general de los resultados alcanzados en el periodo

Los resultados alcanzados durante la ejecución del Proyecto, se pueden presentar de la siguiente forma:

- ✓ Relación con el Grupo Beneficiario: se mantuvo a lo largo de la ejecución del Proyecto una excelente relación con el Grupo Beneficiario y muy especialmente con el Coordinador alterno del Proyecto señor Tomás González Arancibia para los Giros de dinero de la Cuenta de Ahorro BancoEstado, firma de documentos y apoyo en la realización de actividades grupales como también con la Gira al Sur efectuada en el mes de noviembre de 2008.

Se recalca que se trató siempre de coordinar las actividades grupales y acciones de terreno del Equipo Técnico, del Coordinador, Reuniones grupales, solicitud de Galpones para almacenar insumos para praderas como fertilizantes, semillas, Cal, así como de las instalaciones de algunos predios para la realización de Días de Campo.

- ✓ Apoyo del Equipo Técnico – Profesional: éste se dirigió a abordar aspectos técnicos relacionados con *praderas, manejo de los animales y Fortalecimiento Organizacional*, los que se pasan a detallar.

1.- *Manejo de praderas*: el Ingeniero Agrónomo junto al Técnico del Proyecto, realizaron las siguientes acciones:

Periodo	Acciones	Resultados parciales
Abril Junio 2008	Supervisión de siembras realizadas con recursos de programa SIRSD, recomendaciones de variedad adecuada, dosis de semilla, tipo y dosis de fertilizantes de acuerdo a resultados de análisis de suelo. Recomendaciones de nutrición fosfatada como fertilización de mantención en praderas establecida	Se postuló y aprobó Planes de Manejo para establecimiento de nuevas praderas a 4 productores, aprobando una superficie total a intervenir 20,5 hectáreas.
Julio 2008	Verificación de adecuados rezagos de praderas y preparación de labores de fertilización de primavera	
Ago-08	Recomendaciones de nutrición potásica en leguminosas (alfalfas, loteras y tréboles rosados). Recomendaciones de estrategias de manejo de malezas en particular de aquellas más problemáticas como Galega officinalis	Sobre un 85 % de los agricultores ejecutan las prácticas recomendadas
Sep-08	Recomendaciones de índices de madurez adecuado para cosecha de forrajes, manejo de utilización de las praderas basada en altura de utilización y adecuado rezago, inicios de riegos y recomendaciones de control de malezas. Indicaciones técnicas para ejecución de regeneración de praderas y siembra primaverales	Se logra adecuada recuperación de las pasturas
Octubre- 2008	Recomendaciones de utilización de las praderas, uso de cerco eléctrico, indicaciones de momento oportuno de cosecha en alfalfas y loteras. Recomendaciones de riego	Uso racional de las praderas
Noviembre 2008- Mayo 2009	Levantamientos de demandas a proyectos de fomentos SIRSD, PDI, etc.	Se presentó Proyectos para inversiones en mejoramiento de Infraestructura predial y compra de Toros Angus. Al cierre del Proyecto se encuentran aprobados 3 Proyectos para incorporación de Toros y 1 de Infraestructura. De igual forma, hay dos postulaciones a SIRSD aprobadas para establecimiento de praderas.

2.- *Manejo de los animales:* se ejecutaron las siguientes acciones relacionadas con este tema entre Abril de 2008 y los primeros meses de 2009:

✓ Tal y como se realizó en los años anteriores, se realizó en conjunto con los productores el chequeo de hembras factibles de dejar para reemplazo con la salvedad que se trató de ajustar al máximo la cantidad de reemplazos en atención a las particularidades de un verano muy seco y de un otoño 2008 con escasas precipitaciones que tampoco colaboraron para permitir el establecimiento de praderas suplementarias de invierno. Además, se hizo diagnóstico de gestación, recomendación de eliminación de vacas viejas o vacas secas y se acordó reemplazo de toros en algunos predios.

✓ Apoyo con Programa de Sincronización de Celos e Inseminación Artificial mediante el empleo de semen de toros Angus Rojo y Angus Negro. Nuevamente se hizo la articulación con el Programa de Mejoramiento genético de la Universidad de Chile y Austral en convenio con INDAP. El detalle de animales inseminados a Beneficiarios Directos del Proyecto en los últimos meses de 2008, es el siguiente:

BENEFICIARIO	N° DE HEMBRAS INSEMINADAS (temporada de Encastes 2008-2009)
Julio Reyes Arriagada	14
Nivaldo Garrido Mueña	9
Raúl Méndez Méndez	15
Juan Escudero Pavez	6
José Cáceres Valenzuela	10
Hernán Muñoz Basai	18
Manuel Molina Godoy	15
TOTAL	87

Las inseminaciones fueron realizadas con el siguiente esquema de Sincronización de celos:

DÍA	ACTIVIDAD	OBSERVACIONES
1	Revisión de vacas y/o vaquillas, aplicación de Eazy Breed®	Se hace palpación transrectal y aplicación de implante intravaginal.
7	Aplicación de Lutalyse® o Genestran®	Importante dejar registrada la hora de inicio del tratamiento.
8	Retiro de Eazy Breed®	Retiro 24 hrs. después.
9	Aplicación de Conceptal®	Aplicación 24 hrs. después.
10	Inseminación Artificial*	Inseminación 8 a 16 hrs. después.

*Nota: la inseminación se comenzó a realizar 8 hrs. antes en relación con el protocolo empleado con anterioridad, pues hubo predios con % de preñez de alrededor del 35 a 40% la temporada anterior. Se hizo la consulta al Dr José Cox Ureta en la Facultad de Medicina Veterinaria de la Universidad de Concepción y se ajustó la hora de la Inseminación a sugerencia de él.

Las revisiones de las hembras a incorporar al Programa de Inseminaciones estuvieron a cargo del Coordinador, en tanto que las aplicaciones de productos inyectables, en general fueron realizadas por el Técnico del Programa.

Las inseminaciones fueron realizadas por el Coordinador y el Técnico.

En el aspecto sanitario y durante los meses de Abril y mayo y luego en Octubre-Noviembre de 2008 y en Enero de 2009 para algunos productores, se chequeó con cada agricultor en terreno la realización de este manejo y fue ejecutado directamente por el Equipo Técnico en al menos 12 predios, aplicando antiparasitarios para el control de vermes Gastrointestinales, pulmonares y hepáticos más la vacuna polivalente. Los productos fueron aportados por cada agricultor en base a la prescripción Médico Veterinaria.

✓ Otro aspecto de manejo en el cual se realizaron acciones en terreno fue el pesaje de animales, que se efectuó en dos modalidades. La primera, por parte de los Beneficiarios Directos y que apuntaba fundamentalmente a registrar los pesos de nacimiento de los terneros.

La otra modalidad, es la del pesaje con pesa digital a cargo del Técnico del Proyecto y que se realizó nuevamente antes de la venta de los terneros; esto es, en los meses de abril y mayo de 2008 y luego, en septiembre del mismo año.

3.- *Fortalecimiento Organizacional:* a lo largo de la ejecución del Proyecto, se buscó primero dar forma a una estructura organizacional que permitiese la realización de venta asociativa de animales, compras asociativas de insumos y en definitiva también el desarrollo de una estrategia que permita dar vida y sustentabilidad a esa agrupación nueva. Ya se informó con anterioridad que el 27 de Enero de 2007 se marcó un hito en el Proyecto con la publicación en el Diario Oficial de esta nueva Sociedad Anónima Cerrada y posteriormente se buscó a través de numerosas reuniones y actividades, brindar apoyo a los dirigentes formular un Plan estratégico de la Sociedad que permita su sustentabilidad en el tiempo.

Hay actividades desarrolladas en el último periodo y que apuntan a esto, las cuales se presentan a continuación:

- ✓ Reuniones diversas a las cuales fueron convocados todos los socios en Agosto, Septiembre, Octubre y Noviembre de 2008, que se suman a la ya efectuada en marzo de ese año. Posteriormente se volvió a realizar una reunión en Febrero y fines de mayo de 2009. Se trataron temas diversos como el funcionamiento de la Sociedad, pago de acciones, pago de cuotas, tareas inmediatas, temas comerciales, iniciativas de negocio asociativas, etc.
- ✓ Se brindó apoyo constante a la Directiva en los meses de agosto, septiembre, noviembre, diciembre de 2008, febrero, marzo y mayo de 2009.

4.- *Gestión Comercial:*

En la propuesta original, se proponía profundizar el conocimiento sobre los nichos de mercado interesados en adquirir animales provenientes de predios PABCO, con destino al mercado externo.

Se realizó un ejercicio de venta asociativa a Carnes Ñuble en mayo de 2007, en el cual los precios pagados fueron los siguientes:

Precios cancelados Año 2007 por Carnes Ñuble, mes de Mayo 2007

Precio x Kilo ternero 170 - 230 Kilos	\$ 600
Precio x Kilo ternero 231 y más Kilos	\$ 580
Precio x Kilo ternera	\$ 550
Destare animales con peso inferior a 200 Kilos	2 Kilos
Destare animales con peso superior a 200 Kilos	4 Kilos

Para el año 2008, se configuró el siguiente escenario de precios por parte del único comprador para Mercado Europeo contactado en el marco del Proyecto. Lamentablemente la cuota de carne a la UE es pequeña y se copa con rapidez; esto mismo hace que exista poca posibilidad de competencia entre poderes compradores, constituyéndose en una limitante para esta alternativa de negocios.

Precios Ofertados Año 2008 Hacienda Canteras

Km. 25 Camino Antuco, Los Ángeles.

Valores puesto predio Los Ángeles.

Valores semana del 24 al 28 de Marzo.

Solo Predios PABCO A, sólo Machos, Mínimo 50 animales.

Ternero castrado \$ 10 más por kilo.

Destare 1 por 100 Kg. de peso.

Pronto Pago Comisión 1%.

Pago 30 días.

Rangos de Precio	Valor por Kilo (solo Machos)
180 – 230 Kg.	\$ 650 .-
231 - 250 Kg.	\$ 640 .-
251 - 270 Kg	\$ 630 .-
271 - 290 Kg.	\$ 620.-
291 - Adelante.	\$ 610.-

De esta forma, se optó por buscar otras alternativas, surgiendo la Feria Tattersall de Curicó como una opción viable y positiva para el productor, dado que posee Trazabilidad sanitaria; esto es que los animales provenientes de planteles PABCO no se mezclan con animales de predios No PABCO, con lo cual se obtienen efectivamente precios superiores.

Una situación coyuntural acontecida desde Julio-Agosto de 2008, determinó que varios productores del Proyecto vendiesen sus terneros y terneras a precios que incluso superaron los \$800/Kilo; esta situación se tradujo también en muy buenos precios de venta para terneros y terneras vendidos en marzo y abril de 2009.

TATTERSALL Remates S.A.

Recinto Talca y Curico.

Adelanto de \$ 300.000 sin comisión de pronto pago, resto se cancela 28 días Curico. Es Feria con Resolución S.A.G. de Trazabilidad Individual.

Convenio vigente, se entregó Listado de productores a Tattersall Remates.

Para venta de todas categorías animales (Vacas, Vaquillas, terneros(as), Toros, Novillos).

PABCOs A y B.

Hacienda Canteras ofreció precios a animales provenientes de PABCO A este año 2009, que bordearon los \$700/Kilo.

Algunos productores Beneficiarios Directos vendieron en sus predios, en los meses de mayo y junio de 2009 a engordas locales (Teno) a precios que superaron los \$700/Kilo y que llegaron hasta \$750/Kilo sin destare. Este precio se compara con los \$580 a \$590/Kilo de un animal de predio no PABCO vendido en Feria y da una idea de un negocio que con todos sus vaivenes, es susceptible de ser mejorado y presenta precios muy interesantes para el productor criancero.

El año 2008, se presentó un perfil de Proyecto a FIA, el cual fue aprobado y dio paso a la presentación de una propuesta definitiva en Noviembre de 2009 (**"Integración Vertical Dentro de la Cadena de Producción de Carne Bovina por parte de Productores Pequeños, Medianos y una Empresa Asociativa de la Región del Maule"**). Los elementos centrales de esa propuesta eran los siguientes:

- La propuesta consistió en la creación de una Unidad Productiva y Comercial completamente nueva y de carácter asociativo a través de la cual productores de carne medianos y pequeños puedan realizar las etapas de Recría y Engorda de sus animales y de esta manera se integren con la cadena de producción de carne y mejoren su competitividad.
- La unidad Productiva (de Negocio) se encontraría situada en la Comuna de Teno, en un predio que permitiese por una parte producir el forraje que requieren los animales y por otra, implementar la Infraestructura asociativa necesaria para la clasificación de los animales por categoría y destino y llevar los registros que corresponda.
- Esta Unidad de Negocios Asociativa vinculada a la cadena de producción de carne, sería la encargada de dar señales claras de aquellos elementos que se pueden abordar para ser más competitivos.
- La Unidad de Gestión del Negocio permitiría el acopio de animales, su agrupación y clasificación para fines distintos, la realización de las fases de recría y/o engorda con el propósito de venderlos en términos más ventajosos al mercado interno o exportador y así obtener mejores precios por Kilo y mejores márgenes de Utilidad. Además se consideró

toda la logística que involucra montar y poner en marcha el negocio con el pago a proveedores, socios, definición de grado de endeudamiento, definición de Plan de Inversiones, nexos comerciales, canales de comercialización, etc.

Finalmente, la propuesta resultó rechazada. Aun con ese rechazo a la propuesta, se recogen ciertos elementos planteados en la propuesta que son presentados en mayo de 2009 a los agricultores, quienes aprueban la idea de desarrollar un programa que considere por el momento:

- 1.- Buscar un predio en arriendo asociativo.
- 2.- Dotar al predio de recursos forrajeros.
- 3.- Dotar al predio de Infraestructura.

Se continúa abordando el tema comercial, surgiendo otra alternativa que se relaciona con la posibilidad concreta de proveer de terneros y terneras con un rango de peso de 240 a 380 Kilos de peso vivo a Carnes Andes Sur.

Se estableció el contacto en marzo de 2009 y por diversas razones se tuvo que desechar en junio, sin embargo se acordó retomar las conversaciones en agosto próximo.

Los precios a cancelar por kilo de ternero o ternera superan los \$705/Kilo siempre y cuando el rendimiento de la canal sea igual o superior al 56%.

Cuadro 4.2: Evaluación de los resultados del periodo

Resultado esperado	Indicador	Meta Final	Nivel de Avance	Observaciones
Se logra asegurar la provisión de forraje en cada predio	N° de Hás destinadas al rubro ganadero; % de Hás de pradera establecida	16 has de praderas destinadas a pastoreo cofinanciadas con Proyecto	58 has de praderas de tréboles / gramíneas destinadas a pastoreo (100% avance)	Se establecía una Meta original de llegar a un 19% de hás destinadas a conservación, en tanto que en la actualidad se encuentran establecidas durante la marcha del Proyecto un total de 58,0 hás nuevas sólo de pradera Mixta y esto representa un 30,5% de las 190,1 hás destinadas sólo a ganadería. La opción técnica está dada por aumentar la superficie de praderas mixtas más que por incrementar la superficie de praderas Suplementarias
		16 has de conservación de forraje invernal, cofinanciadas con Proyecto	13 has de Alfalfa y Lotera destinadas a conservación de forraje invernal, cofinanciadas con Proyecto (82% avance)	
		32 has de praderas suplementarias	23 has hasta Marzo de 2008	
		32 has de fertilización praderas naturales	Se mantiene el avance de 22,5 has de praderas naturales y degradadas con manejo de fertilización, cofinanciadas por el Proyecto (70% de avance).	

Resultado esperado	Indicador	Meta Final	Nivel de Avance	Observaciones
Implementación de registros reproductivos y registros PABCO	N° y tipo de registros implementados	16 agricultores implementan registros	100% de los agricultores del Proyecto ha implementado Registros de Existencias y Movimiento Animal con Identificación del 100% de los animales; de Tratamientos Farmacológicos Individuales y Colectivos y Libro de Visitas de Médico Veterinario Acreditado.	Todos los registros llevados corresponden a PABCO Hay 11 agricultores con resolución PABCO A
Disminuyen las vacas infértiles y se logra concentrar las pariciones y por ende la oferta de terneros para la venta	% de preñez Mortandad de terneros (%)	97% de preñez 3% de mortandad en terneros	Se ha logrado determinar una fertilidad que bordea el 90% entre vacas y vaquillas, en tanto que la mortandad de terneros ha fluctuado en general entre un 3 y un 10%	Se trabaja año a año en la selección de hembras de reemplazo y se sugiere la eliminación de toda vaca seca.
Se genera una Organización legal comercial de los pequeños productores involucrados en la Propuesta. Se logra sumar las producciones individuales de los agricultores a fin de generar un volumen de producto a negociar con los poderes compradores	Repertorio n° 4.180.- del 4 de Diciembre de 2006, Constitución de Sociedad Anónima % de terneros producidos vs terneros vendidos	Se genera una agrupación con fines comerciales Vender un 80% de la producción de la temporada de manera asociativa	Se logró conformar la "Sociedad Comercializadora de ganado, Crianceros Teno Sociedad Anónima" Se considera que 11 de los 16 agricultores Beneficiarios Directos, tienen la voluntad y las condiciones de ganado para hacer ventas asociativas.	En el marco del Proyecto se hizo sólo una venta asociativa, sin embargo hay 8 productores que tienen regularmente compradores que van al predio y a los cuales se les coopera con el pesaje de machos y hembras para vetas como reproductores o para engorda. Los otros 8 productores prefieren la venta en Feria y 3 de ellos están llanos a realizar ventas asociativas.
Los agricultores se informan sobre los poderes compradores y tienen claridad sobre el producto ofertado y cuánto se debe pagar por él.	N° de agricultores del grupo que se involucra en negociaciones comerciales	25% de los agricultores se involucra en negociaciones	En el periodo que se informa, se han involucrado directamente dos Beneficiarios Directos en las gestiones de venta, con el apoyo del Coordinador del Proyecto	Existe un gran interés por conocer otras alternativas de venta de animales

Resultado esperado	Indicador	Meta Final	Nivel de Avance	Observaciones
<p>Se realizan reuniones de negocios con los poderes compradores</p> <p>Se establece una relación comercial formal con un poder comprador de animales para engordarlos con destino al mercado externo. (Cada temporada)</p>	<p>N° de reuniones con poderes compradores</p> <p>Contrato de venta (relación comercial formalizada)</p>	<p>2 reuniones por año</p> <p>Se firma un Contrato por año</p>	<p>Se realizó una reunión en mayo de 2008 para venta a Carnes Nuble, otra también en mayo de 2007 con AASA; luego se efectuó una reunión en Noviembre de 2007 con el Gestor Comercial de la Red de la Carne Maule para ver factibilidad de venta asociativa a través de esta Red, iniciativa que no prosperó. En marzo de 2008, el Coordinador presentó las tres alternativas de venta posibles. En septiembre se volvió a ver nuevas alternativas, se conversó con Gerente de Tattersall. En noviembre de 2008 y marzo de 2009 se estableció contacto con CARNES ANDES SUR.</p> <p>100% de Avance hasta la fecha</p> <p>No se ha logrado establecer un Contrato aún. 0% de avance</p>	
<p>Se da a conocer las actividades más relevantes del Proyecto en aspectos técnicos y de gestión</p>	<p>Actividades realizadas</p>	<p>Se cumple sobre 90% de las acciones programadas</p>	<p>100%</p>	

5. IMPACTOS ECONÓMICOS Y SOCIALES

Cuadro 5.1: Impactos Productivos, Económicos y Comerciales

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Implementar un sistema de producción de terneros	No existe un sistema de producción de terneros y las razas empleadas son en general doble propósito	Hay 15 predios que han incorporado el Aberdeen Angus. Existen 1 que está comenzando a hacer cruza Hereford x Angus y otro de raza predominante Hereford que va a incorporar Toro Angus Rojo. Sólo 1 predio continúa con falencias técnicas generales que no se deben a poco entusiasmo sino más bien a edad del participante y problemas de salud.	Se avanza de manera importante hacia el establecimiento de un sistema productivo que permita la generación de muy buenos terneros(as) de carne y de una oferta de animales uniformes.
Se aprovechará de mejor manera el recurso forrajero, adaptando las pariciones a la época de mayor rendimiento de M.S. de la pradera	Si bien es cierto existen recursos forrajeros, falta optimizar su uso así como incrementarlos	Se ha intervenido 73,5 hectáreas de praderas del grupo Beneficiario el primer año; se establecieron 10,0 hás de pradera Suplementaria entre Abril de 2007 y marzo de 2008, más 27,0 hás de pradera Mixta y se regeneraron 12,5 hás más. A eso se suman 3,0 nuevas hectáreas de Alfalfa en agosto de 2008 y nuevas praderas Mixtas (17,5) entre aquellas que han sido regeneradas y otras que han sido efectivamente siembras nuevas de primavera.	Estas acciones han requerido de bastante presencia en terreno así como la gestión de compra de insumos y distribución en los predios. Por las características de las últimas dos temporadas, ha sido cada vez menor el establecimiento de praderas de Avena
Vender los terneros de crecimiento uniforme, tipo racial de carne, peso similar a un precio superior que estará dado por la comercialización con poderes compradores que destinan los animales al mercado externo	Sólo se comercializa en Feria.	Se han generado otros Canales de comercialización como Carnes Ñuble, Engorderos PABCO y otros productores INDAP que requieren animales machos o hembra para reemplazo ya muy buenos precios.	Se han generado contactos comerciales para venta de reproductores, venta a Carnes Ñuble, Venta a engorderos locales y venta en Feria Acreditada para Trazabilidad (Tattersall Curicó). Está la posibilidad de vender también terneros para faena Carnes Andes Sur.

<p>Se logrará proponer un modelo alternativo, replicable de explotación ganadera de carne de manera asociativa y a escala comercial</p>	<p>No existe un Modelo alternativo de comercialización asociativa</p>	<p>Se están generando las condiciones para presentar un Modelo replicable</p>	<p>El éxito del Modelo propuesto va en estrecha relación con las acciones de comercialización. Se buscará generar una Unidad de Negocios anexa y manejada por Crianceros Teno a pesar del rechazo al Proyecto presentado a FIA. Existe la motivación del grupo y las ganas de desarrollar la Unidad Asociativa.</p>
<p>El hecho que estos agricultores estén en sistema PABCO y materialicen la venta de sus animales a un precio superior servirá para que otros agricultores de la Provincia y la Región decidan adoptar un sistema similar de asociación, de certificación y de comercialización</p>	<p>Al inicio del Proyecto, sólo 5 agricultores estaban en PABCO.</p>	<p>Hay dos productores que han optado por renunciar a PABCO. Se mantienen los 11 PABCO A y otros 3 en PABCO B.</p>	

Cuadro 5.2: Impactos Sociales

Logro	Inicial	Actual	Observaciones
Pequeños agricultores ganaderos bovinos podrán contar con herramientas que les permitan gestionar de mejor forma su negocio pecuario	Cuentan con herramientas pero falta orden	Los productores conocen todos los recursos productivos que les permiten producir excelentes animales. Falta trabajar fuertemente con la Agrupación y sus Dirigentes.	Se desarrolló una iniciativa como Proyecto de Innovación que significó al Equipo Técnico una gran cantidad de esfuerzos en la definición de un Programa de Trabajo y una forma de hacer las cosas, además de cuantificar una gran cantidad de variables que sin duda serán de ayuda para la agrupación.
Nuevos empleos generados			
Productores o unidades de negocio replicadas	Existía inquietud de agricultores por desarrollar mejor el rubro ganadero.	Cada vez hay mayor interés de otros agricultores por desarrollar el rubro ganadero bovino bajo un sistema de Certificación	Curiosamente, varios Beneficiarios Directos se han transformado en ejemplos de desarrollo de la actividad a nivel de crianceros. Esto, ha significado que en la Comuna de Teno se advierta cada vez más interés por incorporar Angus, por mejorar Infraestructura, por adoptar registros, etc., etc.

Cuadro 5.3: Impactos Tecnológicos

Logro	Número			Detalle
	Nuevo en Mercado	Nuevo en la Empresa	Mejorado	
Producto		Venta de Reproductores		Venta de vaquillas de desecho, que son mejoradas en relación al común de los predios y también de terneros de inseminación para reproductores. Destaca el estatus sanitario de estos animales y la conformación cárnea de los terneros. Asimismo destaca la opción por la raza Angus ya sea Negro o Rojo.
Proceso		Registros de Movimiento animal, identificación individual, Tratamientos Farmacológicos		Se tiene en cada predio el conteo exacto de los animales existentes, los que se han vendido (con respaldos), los que se han muerto, así como el de los animales tratados con los correspondientes periodos de resguardo.
Servicio				

Cuadro 5.4: Creación de Alianzas y proyectos relacionados

Logro	Número	Detalle
<p>Convenio alianza</p>	<p>Con INDAP Curicó</p> <p>Con engorderos locales</p> <p>Con Ferias Tattersall Remates</p> <p>Con Carnes Andes Sur</p>	<p>Para presentación de Proyectos de Inversión individuales.</p> <p>Para venta de animales PABCO A y B</p> <p>Para venta de animales PABCO A y B en Remates rutinarios o especiales.</p> <p>Para venta de terneros y terneras para faena.</p>
<p>Generación nuevos proyectos</p>	<p>Actividad de Formación de RRHH</p> <p>Perfil de Proyecto de Innovación y Proyecto de Innovación.</p> <p>Postulación a Gira de Captura Tecnológica para conocer toda la cadena de producción de Angus en USA, más productos certificados y comercialización</p>	<p>Se desarrolló un esquema modular de actividad de Formación los años 2006 y 2007.</p> <p>Se elaboró y presento un perfil de Proyecto con innovaciones en diversos ámbitos que pretende posicionar y fortalecer a la sociedad generada al alero de este Proyecto, además de hacer una apuesta fuerte a la calidad de los animales generados por los productores y generar un sistema de proveedores PABCO. Fue rechazado el año 2007. Se replanteó toda la idea, considerando integrar diversos actores de la cadena de comercialización de carne Bovina y esta vez fue aprobado.</p> <p>La propuesta definitiva de Proyecto fue rechazada.</p> <p>La propuesta de Gira fue rechazada.</p>

6. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN

Destacan las siguientes actividades:

- En junio de 2007 se realizó reunión de difusión del Proyecto en Talca en el marco de una actividad de la Red de la Carne donde participaron agricultores de Parral, Linares y San Clemente además de productores de Teno y en la cuales e dio cuenta de los avances del Proyecto y del proceso de comercialización.
- En marzo de 2008 se presentó una publicación de Fundación OCAC dando cuenta de las actividades del Proyecto.
- En Agosto de 2008 se realizó un día de Campo que dio a conocer a diversos productores de la AFC de la Comuna de Teno, los parámetros productivos de uno de los Beneficiarios Directos del Proyecto y que representan un Modelo a seguir si se le compara con los parámetros propuestos para este tipo de productores y crianceros en general.
- Se está culminando un Manual de Carne Bovina que da cuenta de las prácticas asociadas a la implementación del Proyecto en lo que respecta a manejo animal, empleo de razas, registros, rentabilidad del sistema criancero y todo un capítulo referente a praderas.

7. OTROS ASPECTOS DE INTERÉS

Este Proyecto que comenzó en Noviembre de 2005, tiene las siguientes particularidades que hace pensar en un trabajo fructífero:

- 1.- Se ha generado una Sociedad Anónima Cerrada que se ha integrado a la Red de la Carne de la VII Región.
Es una preocupación de los socios, que la Sociedad se potencie con un Plan Estratégico que incorpore a otros productores bajo un sistema de Proveedores. El requisito fundamental es estar en Sistema PABCO A o B.
Al cierre del Proyecto hay una decisión tomada por parte de la Asamblea de socios de continuar con una unidad de negocios propia y asociativa y para ello ya se están dando los primeros pasos. No se descarta la presentación de una nueva propuesta a FIA que tome en cuenta elementos nuevos y aportes concretos de los productores a esta Unidad.
- 2.- Se están vislumbrando nuevas alternativas de negocio a través de una demanda pequeña aún pero creciente de reproductores Angus. De hecho entre Mayo y Septiembre de 2007 se vendieron vaquillas y Toretas Angus a productores de Teno y de la VI Región y en el año 2008 también se realizó veta de reproductores dentro de la Región.
- 3.- Están presentes alternativas de venta a Hacienda Canteras, Tattersall Remates, Engorderos Locales y Carnes Andes Sur.
- 4.- El Equipo Técnico más Coordinador General y Alterno pusieron el mayor empeño en el desarrollo de actividades que generalmente superaron con creces lo efectivamente programado y que por añadidura involucró muchas visitas y el desarrollo de un programa efectivo de Inseminación Artificial.

8. RESUMEN DEL PERIODO

El Proyecto tomó un buen ritmo de ejecución debido fundamentalmente al grupo beneficiarios motivados en su generalidad. Se logró la incorporación de tecnologías propuestas y con una visión de negocio adicional al ya implementado.

Se ha trabajado en un Programa de Control y manejo reproductivo que ha considerado:

- a.- Identificación de animales con problemas reproductivos tanto machos como hembras y recomendación de eliminación en el plazo más breve posible.
- b.- Determinación de preñeces, fechas probables de parto, recomendaciones de cambio de toros, etc.
- c.- Se recomendó separar por lotes los animales, en los casos que era factible realizarlo de tal manera de alimentar vaquillas preñadas aparte de las vacas, así como terneras de cerca de un año y terneros con el propósito de llegar con buenos pesos a encaste y prepara las hembras para las pariciones.
- d.- Se ha logrado instalar y convencer con criterios técnicos a los productores que la elección de la raza Angus es la más apropiada para su ecosistema.
Se ha apoyado esta opción con la compra de Toros ya sea con recursos propios de cada productor o con la presentación y adjudicación de Proyectos de inversión INDAP.
- e.- Se efectuó un programa de Inseminación Artificial cofinanciado a tiempo fijo y con Inseminación a detección de celo, que abarcó durante la ejecución del Proyecto a 14 de los 16 beneficiarios Directos con más de 200 hembras inseminadas y la obtención de más de 100 crías.

El trabajo en el ámbito de praderas se tradujo en:

- a.- Visitas durante a cada productor para chequeo de siembras primaverales.
- b.- Adquisición y entrega de Insumos para siembras de pradera suplementaria los primeros años.
- c.- Postulación a instrumentos de INDAP para siembra de praderas Mixtas y regeneración de praderas en el caso de productores que no cuentan con praderas factibles de ser levantada por pequeña superficie predial global.
- d.- Apoyo con visitas para determinar efectos de heladas, nieve y sequía en las praderas y recomendaciones de corte en todos los casos.
- E.- Recomendaciones de empleo de cerco eléctrico, rezagos de praderas, ajuste de carga, resiembras, etc.

En cuanto a Comercialización, destaca:

- a.- La obtención de terneros de carne más uniformes.
- b.- El hecho de contar con 11 productores PABCO A.
- c.- La participación de los socios en la Red de la Carne de la VII Región, con lo cual se establecen redes de apoyo entre agricultores y se puede eventualmente acceder a otros mercados.
- d.- La participación de uno de los socios como Presidente de la Red de la Carne de la VII Región.
- e.- Venta a Carnes Ñuble, venta a Engorderos locales y diversas ventas de reproductores machos y hembras a otros agricultores de la Comuna como de la VI Región. Establecimiento de contacto comercial con Carnes Andes Sur.

En la línea de Asociatividad, destaca la realización de numerosas reuniones de Asamblea y el apoyo directo al Presidente y Tesorero con reuniones en terreno.

También es digno de mencionar que se nombró a un representante de Crianceros Teno en las reuniones de la Red de la Carne Regional.

Además se ha tenido gran cooperación para sondear nuevos nichos de negocio, se realizó una Gira donde se pudo visitar experiencias como un PROFO en Linares, CARNES ANDES SUR en Parral y distintos predios cuya raza principal de generación de negocios era justamente el Angus. También se pudo visitar el CTI Carne de la UFRO donde se pudo conocer aspectos tecnológicos interesantes.

Se continuará ya sin Proyecto, profundizando la relación con otros pequeños productores potenciales proveedores y también desarrollando un plan que desemboque en la generación de una Nueva Unidad de negocios asociativa que permita incorporarse exitosamente a la Cadena de comercialización de carne bovina. También está por otro lado, la posibilidad de abordar el nicho de la Carne Natural y establecer nexos con productores de otras Comunas.

9. ANEXOS

ANEXO 1: FICHA DE DATOS PERSONALES

Ficha Representante(s) Legal(es)

(Esta ficha debe ser llenada tanto por el Representante Legal del Agente postulante o Ejecutor como por el Representante Legal del Agente Asociado)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	REPRESENTANTE LEGAL DEL AGENTE POSTULANTE		
Nombres	TOMÁS BELISARIO		
Apellido Paterno	GONZÁLEZ		
Apellido Materno	ARANCIBIA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA N° 18 SANTA ADELA, TENO		
País	CHILE		
Región	SÉPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)			
Tipo (C)			

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

(Se deberá repetir esta información tantas veces como números de representantes legales participen)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	REPRESENTANTE LEGAL DEL AGENTE ASOCIADO		
Nombres	CARLOS IVÁN		
Apellido Paterno	RÁDOVIC		
Apellido Materno	PACHECO		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	FUNDACIÓN OFICINA COORDINADORA DE ASISTENCIA CAMPESINA - OCAC.		
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada <input checked="" type="checkbox"/>
Cargo o actividad que desarrolla en ella	DIRECTOR EJECUTIVO		
Dirección (laboral)	MONSEÑOR MULLER N°74, PROVIDENCIA.		
País	CHILE		
Región	METROPOLITANA		
Ciudad o Comuna	SANTIAGO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web	www.ocac.cl		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino <input type="checkbox"/>
Etnia (B)			
Tipo (C)			

Ficha Coordinadores y Equipo Técnico

(Esta ficha debe ser llenada tanto por el Coordinador Principal y el Coordinador Alterno como por cada uno de los integrantes del Equipo Técnico)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	COORDINADOR PRINCIPAL		
Nombres	ENNIO ALDO		
Apellido Paterno	AGUIRRE		
Apellido Materno	DUCLER		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja	FUNDACIÓN OFICINA COORDINADORA DE ASISTENCIA CAMPESINA - OCAC.		
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada <input checked="" type="checkbox"/>
Cargo o actividad que desarrolla en ella	JEFE REGIONAL		
Profesión	MÉDICO VETERINARIO		
Especialidad			
Dirección (laboral)	SERRANO Nº 390		
País	CHILE		
Región	SÉPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web	www.ocac.cl		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino <input type="checkbox"/>
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PROFESIONAL		

Tipo de actor en el Proyecto (A)	COORDINADOR ALTERNO		
Nombres	TOMÁS BELISARIO		
Apellido Paterno	GONZÁLEZ		
Apellido Materno	ARANCIBIA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella	AGRICULTOR		
Profesión	TÉCNICO AGRÍCOLA / AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA N° 18 SANTA ADELA, TENO		
País	CHILE		
Región	SÉPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	TÉCNICO/PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Tipo de actor en el Proyecto (A)	EQUIPO TÉCNICO		
Nombres	JAIME CHRISTIAN		
Apellido Paterno	LÓPEZ		
Apellido Materno	ARAVENA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	INGENIERO AGRÓNOMO		
Especialidad	PRODUCCIÓN VEGETAL		
Dirección (laboral)			
País			
Región			
Ciudad o Comuna			
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PROFESIONAL		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Tipo de actor en el Proyecto (A)	EQUIPO TÉCNICO		
Nombres	MARCELO ALFONSO		
Apellido Paterno	BUSTAMANTE		
Apellido Materno	DÍAZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada <input checked="" type="checkbox"/>
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	TÉCNICO AGRICOLA		
Especialidad			
Dirección (laboral)			
País			
Región			
Ciudad o Comuna			
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino <input type="checkbox"/>
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	TÉCNICO		

Tipo de actor en el Proyecto (A)	EQUIPO TÉCNICO		
Nombres	CAROLINA ISABEL		
Apellido Paterno	ARAYA		
Apellido Materno	LÓPEZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella	ABOGADO		
Profesión	ABOGADO		
Especialidad	ASOCIATIVIDAD		
Dirección (laboral)	VILLOTA N°131 CURICÓ		
País	CHILE		
Región	SÉPTIMA		
Ciudad o Comuna	CURICÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PROFESIONAL		

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (1)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	RAÚL ANTONIO		
Apellido Paterno	SÁNCHEZ		
Apellido Materno	FRANCO		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 5 SAN CARLOS		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(2)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JORGE MANUEL		
Apellido Paterno	SALINAS		
Apellido Materno	MONTECINOS		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA HIJUELA Nº 2, SAN CRISTÓBAL		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(3)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	GABRIEL ESTÉBAN		
Apellido Paterno	BRAVO		
Apellido Materno	MUÑOZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 24 SAN JOSÉ		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(4)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JORGE ENRIQUE		
Apellido Paterno	GAJARDO		
Apellido Materno	MARTÍNEZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 15 SAN JOSÉ DE LA LAGUNA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(5)

6(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	FRANCISCO JAVIER		
Apellido Paterno	ÁVALOS		
Apellido Materno	TAPIA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA EL CALLEJÓN, LA LAGUNA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (6)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JUAN BAUSTISTA		
Apellido Paterno	ESCUDERO		
Apellido Materno	PAVEZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA N° 50 SANTA LAURA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (7)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JULIO DEL CARMEN		
Apellido Paterno	REYES		
Apellido Materno	ARRIAGADA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 13 VENTANA DEL ALTO		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(8)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	HERNÁN SEBASTIÁN		
Apellido Paterno	MUÑOZ		
Apellido Materno	BASAY		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 1 SANTA SUSANA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(9)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JAIME NIBALDO		
Apellido Paterno	HERRERA		
Apellido Materno	SANTANDER		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 47, SAN RAFAEL		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos(10)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	RAÚL ENRIQUE		
Apellido Paterno	MÉNDEZ		
Apellido Materno	MÉNDEZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 54 EL TRÉBOLAR, LA ESMERALDA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (11)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	TOMÁS BELISARIO		
Apellido Paterno	GONZÁLEZ		
Apellido Materno	ARANCIBIA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 18 SANTA ADELA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (12)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	DOMINGO		
Apellido Paterno	BARRIOS		
Apellido Materno	GUERRERO		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	HIJUELA 2 EX POTRERO GUADALUPE DE ARRIBA, LA AURORA		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (13)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	EDUARDO		
Apellido Paterno	CABRERA		
Apellido Materno	LÓPEZ		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	Viluco Bajo, Teno		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (14)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	NIVALDO		
Apellido Paterno	GARRIDO		
Apellido Materno	MUENA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	<input type="checkbox"/> Pública	<input type="checkbox"/> Privada	<input type="checkbox"/>
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	Parcela N° San Carlos, Teno		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENOS		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	<input type="checkbox"/> Masculino	<input checked="" type="checkbox"/> Femenino	<input type="checkbox"/>
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (15)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	MANUEL AQUILES		
Apellido Paterno	MOLINA		
Apellido Materno	GODOY		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	<input type="checkbox"/> Pública	<input type="checkbox"/> Privada	<input type="checkbox"/>
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA N°24 SANTA CRISTINA, LOS NICHES		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	CURICÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	<input type="checkbox"/> Masculino	<input checked="" type="checkbox"/> Femenino	<input type="checkbox"/>
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

Ficha Participantes o Beneficiarios Directos (16)

(Esta ficha debe ser llenada por cada uno de los beneficiarios directos o participantes vinculados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (A)	BENEFICIARIO DIRECTO: PRODUCTOR		
Nombres	JOSÉ ARTURO		
Apellido Paterno	CÁCERES		
Apellido Materno	VALENZUELA		
RUT Personal			
Nombre de la Organización o Institución donde trabaja			
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Profesión	AGRICULTOR		
Especialidad	GANADERÍA BOVINA DE CRIANZA		
Dirección (laboral)	PARCELA Nº 43, EL CISNE		
País	CHILE		
Región	SEPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENÓ		
Fono			
Fax			
Celular			
Email			
Web			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia (B)	SIN CLASIFICAR		
Tipo (C)	PRODUCTOR INDIVIDUAL PEQUEÑO		

(A), (B), (C): Ver notas al final de este anexo

(A) Tipo de actores en el proyecto (personas naturales)

Actores	—>	Representante legal del Agente postulante o Ejecutor
	—>	Representante legal del Agente Asociado
	—>	Coordinador Principal
	—>	Coordinador Alterno
	—>	Equipo Técnico
	—>	Beneficiario Directo: Productor, profesional, empresario u otro participante y/o vinculado al Proyecto

(B) Etnia

Mapuche
Aimará
Rapa Nui o Pascuense
Atacameña
Quechua
Collas del Norte
Kawashkar o Alacalufe
Yagán
Sin clasificar

(C) Tipo

Productor individual pequeño
Productor individual mediano-grande
Técnico
Profesional
Sin clasificar

ANTECEDENTES GLOBALES DE PARTICIPACIÓN DE PRODUCTORES

REGIÓN	TIPO PRODUCTOR	GÉNERO FEMENINO	GÉNERO MASCULINO	ETNIA (INDICAR SI CORRESPONDE)	TOTALES
VII	PRODUCTORES PEQUEÑOS		16		16
	PRODUCTORES MEDIANOS-GRANDES				
	PRODUCTORES PEQUEÑOS				
	PRODUCTORES MEDIANOS-GRANDES				

ANTECEDENTES ESPECÍFICOS DE PARTICIPACIÓN DE PRODUCTORES

NOMBRE	UBICACIÓN PREDIO			Superficie Hás	Fecha de Ingreso al Proyecto
	Región	Comuna	Dirección Postal		
RAÚL ANTONIO SÁNCHEZ FRANCO	VII	Teno	Dirección Parcela N°5 San Carlos, Teno	22	15/11/05
JORGE MANUEL SALINAS MONTECINOS	VII	Teno	Parcela Hijueta N°2, San Cristóbal, Teno	11.5	15/11/05
GABRIEL ESTÉBAN BRAVO MUÑOZ	VII	Teno	Parcela 24, San José de La Laguna, Teno	13	15/11/05
JORGE ENRIQUE GAJARDO MARTÍNEZ	VII	Teno	Parcela N°15 San José, Teno	8	15/11/05
FRANCISCO JAVIER AVALOS TAPIA	VII	Teno	Parcela El Callejón, La Laguna, Teno	11	15/11/05
JUAN BAUSTISTA ESCUDERO PAVEZ	VII	Teno	Parcela N°50 Santa Laura, Teno	22.8	15/11/05
JULIO DEL CARMEN REYES ARRIAGADA	VII	Teno	Parcela N°13 Ventana Del Alto, Teno	11.8	15/11/05
HERNÁN SEBASTIÁN MUÑOZ BASAY	VII	Teno	Parcela N° 1 Santa Susana, Teno	10.5	15/11/05
JAIME NIBALDO HERRERA SANTANDER	VII	Teno	Parcela N°47, San Rafael, Teno	19.5	15/11/05
RAÚL ENRIQUE MÉNDEZ MÉNDEZ	VII	Teno	Parcela N°54 El Trébol, La Esmeralda, Teno	29.4	15/11/05
TOMÁS BELISARIO GONZÁLEZ ARANCIBIA	VII	Teno	Parcela N° 18 Santa Adela, Teno	14.3	15/11/05
DOMINGO BARRIOS GUERRERO	VII	Teno	Hijueta 2 Ex Potrero Guadalupe de Arriba, La Aurora, Teno	32.5	15/11/05
EDUARDO CABRERA LÓPEZ	VII	Teno	Viluco Bajo, Teno	7.5	15/11/05
NIVALDO GARRIDO MUENA	VII	Teno	Parcela N° San Carlos, Teno	30	15/11/05
MANUEL AQUILES MOLINA GODOY	VII	Curicó	Parcela N°24 Santa Cristina, Los Niches	8	15/11/05
JOSÉ ARTURO CÁCERES VALENZUELA	VII	Teno	Parcela N° 43, El Cisne, Teno	31.5	15/11/05

ANEXO 2 : FICHA DE DATOS DE LA ORGANIZACIÓN

Ficha Agentes Postulantes y Asociados

(Esta ficha debe ser llenada tanto por el Agente Postulante o Ejecutor, como por cada uno de los Agentes Asociados al proyecto)

Tipo de actor en el Proyecto (D)	AGENTE POSTULANTE O EJECUTOR		
Nombre de la organización, institución o empresa	TOMÁS BELISARIO GONZÁLEZ ARANCIBIA		
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Dirección	PARCELA N° 18 SANTA ADELA, TENO		
País	CHILE		
Región	SÉPTIMA		
Ciudad o Comuna	TENO		
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Tipo entidad (E)	Sin clasificar		

(D), (E) : Ver notas al final de este anexo

Tipo de actor en el Proyecto (D)	AGENTE POSTULANTE ASOCIADO		
Nombre de la organización, institución o empresa	FUNDACIÓN OFICINA COORDINADORA DE ASISTENCIA CAMPESINA		
RUT de la Organización			
Tipo de Organización	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Dirección	MONSEÑOR MULLER N°74		
País	CHILE		
Región	METROPOLITANA		
Ciudad o Comuna	PROVIDENCIA, SANTIAGO		
Fono			
Fax			
Email			
Web	www.ocac.cl		
Tipo entidad (E)	Instituciones o entidades Privadas		

(D), (E) : Ver notas al final de este anexo

(Se deberá repetir esta información tantas veces como números de participantes o beneficiarios directos participen y/o estén vinculados al proyecto)

(D) Tipo de actores en el proyecto (Organizaciones)

Actores	—>	Agente postulante o Ejecutor
	—>	Agente(s) Asociado(s)
	—>	Beneficiario Directo: Empresa y/ Organización vinculada al Proyecto
	—>	Empresa productiva o comercial
	—>	Organización o Asociación de productores

(E) Tipo de entidad

Universidades Nacionales
Universidades Extranjeras
Instituciones o entidades Privadas
Instituciones o entidades Públicas
Instituciones o entidades Extranjeras
Institutos de investigación
Organización o Asociación de Productores pequeños
Organización o Asociación de Productores mediano-grande
Empresas productivas y/o de procesamiento
Sin clasificar