



**CÓDIGO
(uso interno)**

GIT-2017-0519

FORMULARIO DE POSTULACIÓN

**GIRAS PARA LA INNOVACIÓN
CONVOCATORIA NACIONAL 2017**

Contenido

SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA	3
1. Nombre de la gira para la innovación.....	3
2. Sector, subsector, rubro en que se enmarca	3
3. Pilar y/o temática que abordará la gira para la innovación	3
4. Fecha de inicio y término del programa de actividades	3
5. Lugares a visitar en la gira para la innovación	
6. Estructura de costo de la gira para la innovación	4
SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN	5
7. Entidad postulante	5
8. Compromiso de ejecución de participantes	7
9. Coordinador de la gira para la innovación	7
10. Participantes de la gira para la innovación	4
SECCIÓN III: DESCRIPCION DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN	5
11. Identificación del problema y/u oportunidad	5
12. Solución innovadora	5
13. Objetivo de la gira para la innovación	8
14. Itinerario propuesto	9
15. Potencial de implementación de las soluciones innovadoras	12
16. Actividades de difusión	13

SECCIÓN I: ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA			
1. NOMBRE DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN			
GIRA DE CAPTURA TECNOLÓGICA DE CULTIVOS HORTICOLAS A MEXICO			
2. SECTOR Y SUBSECTOR EN QUE SE ENMARCA			
Ver identificación sector y subsector en Anexo 10			
Sector	AGRICOLA		
Subsector	HORTALIZAS Y TUBERCULOS		
Especie (si aplica)			
3. LUGARES A VISITAR EN LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN			
País(es)	MEXICO		
Ciudad(es)	LEON, GUANAJUATO		
4. PILAR Y/O TEMA QUE ABORDARÁ LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN			
De acuerdo a lo establecido en las bases de postulación, la gira debe estar <u>directamente vinculada</u> a los pilares y/o temas indicados a continuación:			
Pilar (marcar con una X)		Tema (marcar con una X)	
Recursos Naturales	X	Apicultura	
Productividad y sustentabilidad	X	Berries	
Alimentos saludables		Cereales y quínoa	
		Frutales	
		Frutos secos y deshidratados	
		Hortalizas y papas	X
		Leguminosas	
		Pecuario	
		Plantas medicinales, aromáticas y especias	
		Flores y follajes	
		Productos forestales no madereros	
		Vitivinícola	
5. FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES			
INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES			
(Incluye la preparación de la gira, el viaje y las actividades de difusión)			
Inicio:	12/06/2017	Término:	10/09/2017
INICIO Y TÉRMINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)			
Fecha Salida:	24/07/2017	Fecha Llegada:	29/07/2017

6. ESTRUCTURA DE COSTO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Los valores del cuadro deben corresponder a los valores indicados en el Excel "Memoria de cálculo Giras para la innovación 2017".

Se debe adjuntar:

- Cotizaciones que respalden los montos indicados en la memoria de cálculo (Anexo 8)
- Carta de compromiso de aportes de terceros (Anexo 9)

ITEM	Aporte FIA Monto (\$)	Aporte contraparte Monto (\$)		Total (FIA + Contraparte)
		Pecuniario	No pecuniario	
1. VIÁTICOS Y MOVILIZACIÓN	9.876.546	1.913.531	0	11.790.077
2. SERVICIOS DE TERCEROS	0	350.000	0	350.000
3. DIFUSION	0	330.000	0	330.000
4. CAPACITACIÓN (sólo contraparte)	-	1.509.908	0	1.509.908
5. GASTOS GENERALES (sólo contraparte)	-	110.000	0	110.000
6. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN (sólo contraparte)	-	0	0	0
TOTAL (\$)	9.876.546	4.213.438	0	14.089.984
PORCENTAJE (%)	70 %	30 %	0	100%

SECCIÓN II: ANTECEDENTES DE LOS PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

7. ENTIDAD POSTULANTE

Complete cada uno de los datos solicitados a continuación. Adicionalmente, se debe adjuntar como anexo los siguientes documentos:

- Certificado de vigencia de la entidad postulante en Anexo 1.
- Certificado de iniciación de actividades en Anexo 2

Nombre Entidad Postulante: SOCIEDAD COMERCIALIZADORA HORTALICEROS DE PALQUIBUDI LIMITADA

Dirección comercial:

Ciudad:

Región:

Teléfono:

Correo electrónico:

Clasificación (público o privada):

Breve reseña de la entidad postulante:

(Máximo 1.500 caracteres, con espacios incluidos)

La empresa HORTIPALQ, compuesta por 6 agricultores, se creó el 13 de septiembre año 2013 para dar solución a la creciente necesidad de comercializar la producción de hortalizas, de los agricultores del sector. A partir del año 2010, se había generado una alianza comercial entre Indap y Walmart, que permitía que los agricultores que eran atendidos por el Servicio de Asesoría Técnica (SAT) pudieran convertirse en proveedores permanentes de los supermercados Walmart. Fue así como se realizó un trabajo para que dichos agricultores cumplieran con las exigencias de estos mercados formales, para después evolucionar en la actual sociedad comercializadora, que se dedica a programar las entregas de hortalizas, las que son recibidas en el centro de acopio en donde se seleccionan y embalan según los requerimientos de cada supermercado. De esta forma, la sociedad entrega un canal de comercialización alternativo de carácter formal, que permite la salida de una parte de la producción del sector.

Representante legal de la entidad postulante:

Nombre completo: REINALDO GIOVANETTI MACHUCA / LUIS RIQUELME FAUNDES

Cargo: REPRESENTANTES LEGALES

Fecha de nacimiento:

Nacionalidad: CHILENA

Dirección:

Ciudad y comuna:

- ¹ No se aceptará utilizar para estos efectos una cuenta bancaria personal del representante legal o socio, coordinador o de otro tercero.

Región:
Teléfono:
Celular:
Correo electrónico:
Profesión:
Género (Masculino o Femenino): MASCULINO
Etnia (indicar si pertenece a alguna etnia): -
Tipo de productor (pequeño, mediano, grande):
Rubros a los que se dedica:

8. COMPROMISO DE EJECUCIÓN DE PARTICIPANTES

La entidad postulante manifiesta su compromiso con la ejecución de la gira y a entregar los aportes comprometidos en las condiciones establecidas en este documento.

Nombre Representante Legal	REINALDO GIOVANETTI MACHUCA / LUIS RIQUELME FAUNDES
RUT	
Aporte total en pesos:	\$ 4.213.438
Aporte pecuniario	\$ 4.213.438
Aporte no pecuniario	\$ 0

Firma Representante Legal

9. COORDINADOR DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Nombre completo: LORENA ARANCIBIA MIRANDA

Pertenece a la entidad postulante:	Si		Cargo en la entidad postulante:	-
	No	X	Institución a la que pertenece:	SOC. VICTOR ARRIAGADA Y COMPAÑÍA LTDA.
			Vinculación a la entidad postulante:	EMPLEADA

Teléfono de contacto (fijo o celular):

Correo electrónico:

Breve reseña del coordinador, considerando su experiencia en los últimos 5 años.
(Máximo 1.500 caracteres, con espacios incluidos)

Ingeniero agrónomo con 14 años de experiencia con pequeños agricultores perfil INDAP, con un trabajo focalizado principalmente en la gestión y articulación de recursos; los que se han traducido en la obtención de proyectos tales como PDI de INDAP (Inversiones individuales), PRI de INDAP (Riego Individual) CRECE de Sercotec, apoyo a comunidades de regantes para la formalización y constitución de éstas, proyectos asociativos de riego presentados a la CNR e INDAP. Actualmente y desde hace tres años, trabajo a cargo del Servicio de Asesoría Técnica (SAT) de Indap, con el grupo Hortaliceros Curicó, que reúne a un grupo de 47 agricultores de las comunas de Rauco, Sagrada Familia, Curicó y Teno a quienes se les da asesoría técnica para mejorar su nivel de producción, se les apoya en la articulación de fondos, etc.

10. PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los participantes de la gira, incluido al coordinador.
- Adjuntar carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los participantes de la gira en anexo 3.
- Completar la ficha de antecedentes de los participantes de la gira en anexo 5.
- En caso que el participante pertenezca a una institución pública, se debe presentar la autorización del director de la misma en el anexo 6.

N°	Nombre completo	RUT	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña y mediana agricultura y pequeña y mediana empresa
1	REINALDO GIOVANETTI MACHUCA		HORTIPALQ		AGRICULTOR	SOCIO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
2	ALIRO GAJARDO CONTRERAS		HORTIPALQ		AGRICULTOR	PROVEEDOR EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
3	LUIS RIQUELME FAUNDES		HORTIPALQ		AGRICULTOR	SOCIO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
4	HERIBERTO OLAVE ESPINOZA		HORTIPALQ		AGRICULTOR	PROVEEDOR EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
5	MARIO CANALES CAMPOS		HORTIPALQ		AGRICULTOR	SOCIO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
6	NURIA DIAZ URTUBIA		HORTIPALQ		AGRICULTOR	SOCIO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
7	CELESTE RUZ POZO		HORTIPALQ		ASISTENTE ADMINISTRATIVA Y COMERCIAL	EMPLEADO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
8	VICTOR ARRIAGADA ORELLANA		HORTIPALQ		GERENTE	EMPLEADO EMPRESA COMERCIALIZADORA DE HORTALIZAS
9	LORENA ARANCIBIA MIRANDA		SOCIEDAD VICTOR ARRIAGADA Y COMPAÑÍA LIMITADA		ASESORA TECNICO	EMPLEADO EMPRESA CONSULTORA Y ASESORA DE AGRICULTORES

SECCIÓN III: DESCRIPCIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

11. IDENTIFICACIÓN DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD

Se debe describir claramente el problema y/u oportunidad que da origen a la gira para la innovación e indicar cuál es la relevancia en el cual se enmarca la gira para:

- El(los) tema(s) y/o pilar(es);
- La pequeña y mediana agricultura y pequeña y mediana empresa
- El grupo participante.

Considerando las características de la sociedad postulante, que está compuesta por productores de hortalizas proveedores de supermercados, es que se ha hecho necesario mantener un nivel de asesoría alto, en donde se han debido incluir técnicas y tecnologías a la vanguardia, con respecto a otros productores de similar nivel. De esta manera han podido sortear con éxito las exigencias propias de estos mercados exigentes, manteniéndose como proveedores estables.

La necesidad de mantener este estatus; ampliar su producción a lo largo del año a través de la incorporación de técnicas de producción, diversificar la oferta de productos entre otras cosas, corresponden a las oportunidades identificadas y a las que se desea dar respuesta a través de esta iniciativa.

Los agricultores participantes son usuarios de INDAP, que cumplen los requisitos como tal; explotan de manera directa los predios, la totalidad de sus ingresos provienen de la actividad agrícola.

Por todo lo anterior expuesto es que se plantea la posibilidad de viajar a la ciudad de León en Guanajuato, de manera de asistir al Congreso del Tomate a realizarse los días 26 y 27 de Julio, además de gira técnica en terreno el día 28 de Julio.

Ambas actividades en su conjunto permitirán conocer sobre nuevas técnicas y tecnologías aplicadas en el sistema productivo del tomate.

12. SOLUCIÓN INNOVADORA

12.1. Identificar claramente las soluciones innovadoras (tecnologías y sus avances, prácticas, experiencias y modelos, entre otros) que se pretenden conocer a través de la gira y su contribución para abordar o resolver el problema y/u oportunidad identificado.
(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

El seminario al que se asistirá contempla las siguientes exposiciones:

- Producción inocua de hortalizas para alta competitividad via biometagenómica, virómica y bacteriófagos de diseño
- Control biorracional de enfermedades limitantes de la producción
- Manejo cultural, control de clima y otras estrategias de producción protegida de tomate
- Reducción de pérdidas postcosecha con énfasis en el cultivo de tomate
- Comercialización y exportación de productos hortícolas
- Requisitos para la certificación de su producción orgánica de tomate
- Cómo promover el sistema radicular de sus plantas de tomates para un óptimo desempeño

- Elicitores y su uso en los cultivos hortícolas
- Análisis de costos y toma de decisiones en operaciones de producción protegida
- Sustrato ideal para producción de plántulas de tomate
- Cómo ajustar su producción y comercialización a los retos actuales de la industria

Todo lo anterior es nuevo para los agricultores postulantes y es posible de ser evaluado e incluido como prácticas dentro de sus sistemas productivos. Esta incorporación permitiría dar alternativas de solución a problemas productivos que se han venido sucediendo durante las últimas temporadas, principalmente provocadas por aspectos climáticos.

Además los temas relativos a comercialización, certificación y reducción de pérdidas a la postcosecha, darán herramientas para hacer más competitivo el rubro.

Finalmente la gira a terreno, será la oportunidad para poder conocer in situ las técnicas y tecnologías aplicadas.

12.2. Identifique las entidades a visitar para conocer las soluciones innovadoras indicadas anteriormente (repita el cuadro en función del número de entidades a visitar)

Se debe adjuntar cartas de compromiso de cada entidad a visitar en anexo 7.

Nombre entidad 1:	CONGRESO DEL TOMATE
País:	MEXICO
Descripción:	Exposiciones de especialistas internacionales sobre el cultivo del tomate
Página web:	www.congresodeltomate.com
Correo electrónico de contacto	
Nombre entidad 2:	NATURA QUALITY FOODS
País:	MEXICO
Descripción:	Empresa productora de tomate en invernadero
Página web:	
Correo electrónico de contacto	

12.3. Describir el por qué las entidades a visitar son los más apropiados para conocer y contribuir a implementar la(s) solución(es) innovador(as).
(Máximo 2.500 caracteres, con espacios incluidos)

La asistencia al Congreso del Tomate, en el que se abordarán temas productivos de total interés para el grupo asistente, desde nuevos productos, técnicas y comercialización, es una oportunidad importante en donde se reúnen especialistas en el rubro del tomate, productores del cultivo, proveedores de insumos y productos. Dicha actividad convocará a expositores de renombre internacional, que entregarán su experiencia en los temas antes mencionados y que permitirán rescatar información importante para el desarrollo del rubro. Aprovechando además la instancia, para visitar en terreno algunos sistemas productivos en la zona, los que se destacan por la aplicación de prácticas innovadoras productivas.

Además es necesario destacar que la ciudad de León, en el estado de Guanajuato, se destaca a nivel nacional por su desarrollo en el ámbito agrícola, lo que entregará una visión más general de la producción de hortalizas para el grupo de asistentes.

13. OBJETIVO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

(Máximo 500 caracteres, con espacios incluidos)

- Asistir al Congreso del Tomate para participar de las charlas y exposiciones que ahí se desarrollarán, en las que se podrán conocer sobre nuevas técnicas, insumos, productos y tecnologías aplicadas a la producción de tomate.
- Conocer una de las principales zonas productoras hortícola de México, aprendiendo de la evolución y desarrollo que han tenido para llegar a posicionarse como tal, para lo cual han aplicado técnicas de cultivos a la vanguardia.

14. ITINERARIO PROPUESTO					
Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	País, ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
Congreso del Tomate	1° Jornada. Actividad de carácter internacional, en que se realizarán conferencias de diversos temas y de manera paralela una exposición comercial de insumos y productos del rubro.	<ul style="list-style-type: none"> • Prometeo Sánchez García • Enrique Guzmán Téllez • Merle Jensen • José Chen López • Francisco Camacho Ferre 	<ul style="list-style-type: none"> • Cómo promover el sistema radicular de sus plantas de tomates para un óptimo desempeño. • Elicitores y su uso en los cultivos hortícolas. • Análisis de costos y toma de decisiones en operaciones de producción protegida. • Sustrato ideal para producción de plántulas de tomate • Utilización de la técnica "big plant" para sus trasplantes de tomate. • PANEL: Cómo ajustar su producción y comercialización a los retos actuales de la industria. 	México, Guanajuato, León.	26/Julio/2017

<p>Gira de Captura Tecnológica de cultivos hortícolas a Mexico.</p>	<p>Actividad complementaria al congreso internacional del Tomate 2017, en la cual se visitarán tres empresas dedicadas a la producción Hortícola.</p>	<p>Señor Enrique Rivas, propietario de operaciones Loma de San Rafael, Agroproductora y MR Berry.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Conocer sistemas de producción e implementación de prácticas culturales (manejo integrado de plagas y enfermedades y nutrición vegetal) en cultivos como tomates, cebollas, arándanos y espárragos) • Conocer y analizar sistemas de riego y fertirrigación en hortalizas. 	<p>México Francisco del Rincón Guanajuato</p>	<p>26/Julio/2017</p>
<p>Congreso del Tomate</p>	<p>2° Jornada. Actividad de carácter internacional, en que se realizarán conferencias de diversos temas y de manera paralela una exposición comercial de insumos y productos del rubro.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Luis Lightbourn Rojas • Steve Bogash • Juan Damián García • Félix Tarrás Ziri6n • Epitacio Robledo Robledo • Hugo Vlaminck Ley • Mauricio Soberanes 	<ul style="list-style-type: none"> • Producci6n inocua de hortalizas para alta competitividad via biometagen6mica, vir6mica y bacteriofagos de dise6no. • Control biorracional de enfermedades limitantes de la producci6n. • Microorganismos 		<p>27/Julio/2017</p>

			<p>mos como agentes controladores de enfermedades de la raíz.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Manejo cultural, control de clima y otras estrategias de producción protegida de tomate. • Reducción de pérdidas poscosecha con énfasis en el cultivo de tomate. • Comercialización y exportación de productos hortícolas • Requisitos para la certificación de su producción orgánica de tomate. 	México, Guanajuato, León.	
NATURA QUALITY FOODS	Visita a terreno a una empresa que produce tomates en invernadero destinados a exportación.		Visita en terreno a las dependencias productivas para ver la operatoria del sistema productivo.	México, Guanajuato, León.	28/Julio/2017

15. POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LAS SOLUCIONES INNOVADORAS

Describir las posibilidades de implementar las soluciones innovadoras (tecnologías y sus avances, prácticas, experiencias y modelos, entre otros) que se conocerán en la gira en el corto y mediano plazo.

Considere aspectos técnicos, de gestión, recursos humanos, organizacionales, financieros, entre otros.

(Máximo 3.500 caracteres, con espacios incluidos)

Los agricultores participantes de la gira, forman parte de un grupo de servicio de asesoría técnica de Indap, el que es ejecutado por una consultora, la que se encarga de brindarles apoyo en la gestión para la postulación a proyectos, ya sea a través de Indap, como de otros fondos concursables. Existe una encargada de proyectos que tiene como función la identificación de necesidades para la posterior búsqueda y articulación con entidades de fomento que permitan financiar las iniciativas. Por lo tanto la idea de esta gira técnica, es poder replicar algunas de las técnicas que se vean durante la visita, de manera de evaluarlas in situ y hacer las modificaciones o ajustes que se estimen necesarios. Para esto es que se estudiarán alternativas de financiamiento que permitan llevar a cabo los ensayos.

16. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN					
Fecha (día/mes/año)	Lugar de realización	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados, publicación, entre otros)	Justificación de la actividad	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° estimado de participantes
06/09/2017	COOPERATIVA EL CORAZON – RAUCO	Charla informativa	Ya que la empresa Hortipalq se dedica a la comercialización de productos hortícolas, existe una necesidad permanente de contar con proveedores que cumplan con ciertas características de calidad y producción. Por lo anterior es que la idea es poder difundir los conocimientos que se adquieran en la gira, de manera de incluir a más agricultores en los ensayos y actividades que tengan relación con la aplicación de las técnicas y tecnologías adquiridas.	Agricultores productores de tomate y otros cultivos bajo plástico de la provincia de Curicó. Actuales proveedores de Hortipalq, así como potenciales proveedores.	30

Señores
FIA
Loreley 1582
La Reina

Estimados señores:

Nosotros como Meister Media Worldwide, empresa organizadora del CONGRESO INTERNACIONAL DEL TOMATE, nos comprometemos en nombre de las operaciones LOMA DE SAN RAFAEL AGROPRODUCTORA (tomates y cebollas), MR. BERRY (arándanos azules) y AGROCULTIVOS RILO (espárragos), propiedad del Sr. Enrique Rivas -- a recibir al grupo participante de la gira denominada GIRA DE CAPTURA TECNOLÓGICA DE CULTIVOS HORTICOLAS A MEXICO (lista anexa) el 26 de Julio de 2017, en el marco de la postulación a la Convocatoria Nacional Giras para la innovación 2017, siendo la única condición que los miembros de dicho grupo se hayan registrado en el Congreso Internacional del Tomate 2017 en la modalidad de "Acceso Total."

La gestión de los organizadores (Meister Media Worldwide) limita en este caso a obtener el permiso del propietario de las operaciones mencionadas para realizar una visita guiada a las mismas en la tarde del miércoles 26 de julio, en el intervalo entre las 16:00 h y las 19:00 h.

El grupo participante es responsable de cubrir sus gastos de desplazamiento (ida y vuelta) desde Poliforum Leon ubicado en la ciudad de Leon, Gto. a las operaciones mencionadas, ubicadas en las inmediaciones de San Francisco del Rincón, Gto. (25 km de distancia y 45 minutos de duración del viaje), para lo cual se recomienda el alquiler de camioneta/van con chofer.

El objetivo de la visita a SAN RAFAEL AG., MR. BERRY y AG. RILOS es observar el cultivo de hortalizas y frutillas tecnificado a campo abierto, manejo integrado de plagas, nutrición vegetal y fertirrigación.

Sin otro particular, le saluda atentamente,

Ana Isabel Reho
Directora Editorial, Grupo Mexico
Meister Media Worldwide
www.congresodeltomate.com