

Paz Arias



NOMBRE DE LA GIRA DE INNOVACION



### FORMULARIO INFORME TÉCNICO GIRAS PARA LA INNOVACIÓN PEQUEÑA AGRICULTURA 2016

CÓDIGO FIA

G	IT	-2	01	6-0	)54	7	
			_			-	

arios Comercialización X es Medio Ambiente es Asociatividad X X Extensionismo X				The state of the s				
Montevideo, Minas y Florida  EMA QUE ABORDA LA GIRA DE INNOVACIÓN  car con una X)  Tema (marcar con una X)  arios  Comercialización  X  Bes  Medio Ambiente  S  Asociatividad  X  Extensionismo	LUGARES VIS	ITADOS EN LA GIRA	DE	INNOVACION				
EMA QUE ABORDA LA GIRA DE INNOVACIÓN  car con una X)  Tema (marcar con una X)  arios  Comercialización  X  Medio Ambiente  Asociatividad  X  X  Extensionismo	País(es)	Uruguay						
car con una X)  Tema (marcar con una X)  arios  Comercialización  X  Medio Ambiente  Asociatividad  X  Extensionismo	Ciudad(es)	Montevideo, Mii	Montevideo, Minas y Florida					
car con una X)  Tema (marcar con una X)  arios  Comercialización  X  Medio Ambiente  Asociatividad  X  Extensionismo								
arios Comercialización X es Medio Ambiente es Asociatividad X X Extensionismo X	GRUPO Y/O TI	EMA QUE ABORDA L	_A C	GIRA DE INNOVACIÓN				
Medio Ambiente s Asociatividad X X Extensionismo X	Segmento (marc	car con una X)		Tema (marcar con una X)				
Asociatividad X X Extensionismo X	Pueblos Originarios				X			
X Extensionismo X	Jóvenes Rurales							
				/ Acadiatividad	V			
	Mujeres Rurale		<b>Y</b>					
RMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES	Otros		New A	Extensionismo				
paración de la gira, el viaje y las actividades de difusión)	Otros FECHA DE INICIO Y TÉR (Incluye la prep	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v	.PR	Extensionismo  OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES  e y las actividades de difusión)	X			
paración de la gira, el viaje y las actividades de difusión) e agosto 2016  Término: 02 de septiembre 2016	Otros FECHA DE INICIO Y TÉR (Incluye la prep	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v	.PR	Extensionismo  OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES  e y las actividades de difusión)	X			
	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉR  (Incluye la preponicio: 29 de	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016	. PR RAN viaje	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión) Término: 02 de septiembre 2	X			
e agosto 2016 Término: 02 de septiembre 2016	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉRI  (Incluye la prepiracio: 29 de INICIO Y TÉRI	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje ólo v	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			
e agosto 2016  Término: 02 de septiembre 2016  MINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉRI  (Incluye la prepiracio: 29 de INICIO Y TÉRI	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje ólo v	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			
	Otros FECHA DE INI	CIO Y TÉRMINO DEL	PR	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES				
paración de la gira, el viaje y las actividades de difusión)	Otros FECHA DE INICIO Y TÉR	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR	.PR	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES IA DE ACTIVIDADES				
	Otros FECHA DE INICIO Y TÉR (Incluye la prep	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v	.PR	Extensionismo  OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES  e y las actividades de difusión)	X			
e agosto 2016 Término: 02 de septiembre 2016	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉR  (Incluye la preponicio: 29 de	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016	. PR RAN viaje	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión) Término: 02 de septiembre 2	X			
e agosto 2016  Término: 02 de septiembre 2016  MINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉRI  (Incluye la prepiracio: 29 de INICIO Y TÉRI	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje ólo v	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			
e agosto 2016  Término: 02 de septiembre 2016  MINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉRI  (Incluye la prepiracio: 29 de INICIO Y TÉRI	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			
e agosto 2016  Término: 02 de septiembre 2016  MINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉR  (Incluye la prep  Inicio: 29 de  INICIO Y TÉRI  Fecha Salid	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			
e agosto 2016  MINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)  da: 29 de agosto 2016  Fecha Llegada: 03 de septiembre 2016	Otros  FECHA DE INICIO Y TÉRI  (Incluye la prepiration de la prepiration del la prepiration de la prepiration del la prepiration de la pre	CIO Y TÉRMINO DEL RMINO DEL PROGR paración de la gira, el v e agosto 2016 MINO DE LA GIRA (só	. PR RAN viaje	Extensionismo OGRAMA DE ACTIVIDADES  IA DE ACTIVIDADES e y las actividades de difusión)  Término: 02 de septiembre 2 viaje y traslados)	2016			





FIRMA DEL COORDINADOR	



#### Instrucciones

- La información presentada en el informe técnico debe estar directamente vinculada a la información presentada en el informe financiero, y ser totalmente consistente con ella
- El informe técnico debe incluir información en todas sus secciones, incluidos <u>los</u> <u>anexos</u>
- Los informes deben ser presentados en versión digital y en papel (dos copias), en la fecha indicada como plazo de entrega en el contrato firmado entre el ejecutor y FIA





N°	Nombre completo	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña agricultura
1	Pedro Ruben Aguirre Lutino	CAR Tarapacá	Tarapacá	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
2	Yubiza Isidora Arancibia Andrade	CAR Antofagasta	Antofagasta	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
3	María Isabel Cartagena Ibacache	CAR Atacama	Atacama	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
4	Felisa Del Rosario Castillo Araya	CAR Coquimbo	Coquimbo	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
5	José Enrique Allancán Ule	CAR Maule	Maule	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
6	Patricio Ismael Toledo Contreras	CAR Biobío	Biobío	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
7	Luis Antonio Torrejón Molina	CAR Araucanía	Araucanía	Productor agrícola	Vicepresidente del Consejo Asesor Regiona de INDAP
8	Gladys Ruth Linnebrink Ulloa	CAR Los Lagos	Los Lagos	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
9	Linardo Alfredo Schmidt Horning	CAR Aysén	Aysén	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
10	Pedro Nicomedes Gonzalez Aillapan	CAR Magallanes	Magallanes	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
11	Guido Juan Mutizabal Del Rio	CAR Los Ríos	Los Ríos	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
12	Juliana Marca Diaz	CAR Arica y Parinacota	Arica y Parinacota	Productor agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP





1. P	PARTICIPANTES DE LA	GIRA PARA LA INN	IOVACIÓN		
13	Paz Arias Muñoz	Universidad del Bio- Bío	Biobío	Docente Directora de Departamento	Centro Agronegocios Universidad del Bío -Bío
14	Claudio Ramiro Beck Contreras	INDAP	Metropolitana	Profesional Depto. Estudios	Funcionario INDAP
15	Alejandro Andrés Lagos Matthei	INDAP	Metropolitana	Profesional Depto. Organizaciones	Funcionario INDAP
16	Miguel Castro Antinao	CAR Valparaíso	Valparaíso	Productor Agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP
17	Horacio Diaz Yañez	CAR O'Higgins	O'Higgins	Productor Agrícola	Consejo Asesor Regional INDAP
18	Luis Becerra Ureta	CAR Metropolitana	Metropolitana	Productor Agrícola	Presidente del Consejo Asesor Regional de INDAP

		ntes de la Gira, hubo que reemplazarlos por compromisos adquiridos con anterioridad) o	•
Nombre	Rut	Cargo CAR	Región
Eduardo Ormazabal Huanca		Presidente	Arica y Parinacota
Juan José Manzano Court		Presidente	Metropolitana
Carlos Nuñez Vidal		Presidente	O'Higgins
En su reemplazo participan:			
Juliana Marca Díaz		Directora	Arica y Parinacota
Luis Berra Ureta		Director	Metropolitana
Horacio Díaz Nuñez		Director	O'Higgins

<sup>\*</sup>anexo 6 cartas de aceptación de cambio de fecha y cambio de participantes.





9	DAPIA	<b>JESTO</b>
4.	MIZIO	

Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	País, ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
Dirección de Desarrollo Rural/ Ministerio Agricultura Ganadería y Pesca	Recepción de las Autoridades Locales	José Olascuaga/ Director General, Dirección Desarrollo Rural del Ministerio de Agricultura, ganadería y pesca.	Descripción del Programa de la Gira	Uruguay, Montevideo	22/08/2016
Sociedad Agropecuaria de Lavalleja	Presentación de la operativa de Corderos Pesados de la Soc. Agrop. De Lavalleja  Visitas a predios de productores involucrados, entrevistas de intercambio	integrante del equipo territorial de la DGDR – MGAP. Adolfo Beracochea, Director departamental del	Integración vertical, producción y comercialización de corderos. Cordero pesado SUL	Uruguay, departamento de Lavalleja	23/08/2016
Sociedad de Fomento Rural de Ortiz	Presentación de la SFR Ortiz, principales actividades vinculadas a Ganadería Familiar y producción de semillas. Visitas a predios de productores, entrevistas de intercambio	del equipo territorial de la DGDR –MGAP. Adolfo Beracochea, Director	Producción Ganadera Familiar y producción de semillas forrajeras	Uruguay, departamento de Lavalleja	24/08/2016





CALUPROCER	Presentación de la experiencia y operativa de Compras Públicas Caluprocer-Ministerio del Interior. Visitas a establecimientos de producción porcina familiar	Pablo Naya, directivo y técnico de la Cooperativa CALUOROCER	Experiencia de Compras Públicas – Cooperativa de Productores de Cerdos	Uruguay, departamentos de Montevideo y Canelones	24/08/2016
CALESFRA SPL San Ramón. SFR TALA	Presentación de las experiencias y actividades asociativas o cooperativas desarrolladas por las instituciones. Visitas a las organizaciones y a productores vinculados. Entrevistas de intercambio	ETDR Canelones y Florida- Directivos y técnicos de las organizaciones – Técnicos Regionales del INC	Desarrollo Cooperativo de la AF Experiencia en el uso colectivo de la tierra. Experiencia de organización de productores en el uso de maquinaria colectiva.	Uruguay, departamentos de Canelones y Florida.	25/08/2016
SPL Florida	Visita al Campo de Recría de la SPL Florida. Charla de intercambio con técnicos y productores de la organización sobre el funcionamiento del Campo de Recría.	FTDR de Florida DGDR	Uso colectivo de la tierra. Experiencia de los Campos de Recría.	Uruguay, departamento de Florida.	26/08/2016
Central Lanera Uruguaya	Presentación de la operativa de comercialización de lanas. Visita a planta de procesamiento de lanas.	ETDR de Florida DGDR.	Cooperativa de 2º grado, operativa de comercialización de lanas.	Uruguay, ciudad de Florida.	26/08/2016





#### 3. INDICAR SI HUBO CAMBIOS RESPECTO DAL ITINIRARIO ORIGINAL

Se realizaron todas las actividades propuestas, solamente se produjo el cambio en la fecha de ejecución de la gira, la cual comenzó el 29 de agosto y terminó el 2 de septiembre. Esto debido a que en la semana propuesta se celebraba las Fiestas Patrias de Uruguay, por lo que las entidades oficiales no nos podían recibir.

En el siguiente cuadro se describe el itinerario realizado:

Entidad	Descripción	Encargado	Temática a tratar en la actividad	Lugar	Fecha
Edificio Sede Mercosur	Visita edificio Mercosur – Recepción de la delegación en la DGDR, Presentación del Director General de la DGDR "Uruguay, Grandes Cifras" características generales del sector agropecuario y agricultura familiar". Comentarios sobre actividades de la gira e instituciones a visitar. Presentación Claudio Beck INDAP, institucionalidad para la agricultura Familiar en Chile.	Don José Olascuaga, Director General de la DGDR (Dirección General de Desarrollo Rural), Viviana Silva 094 731 291	Presentación de los Participantes de la Gira a las Autoridades Locales, conocer el Edificio sede del Mercosur, presentación de la institucionalidad para la agricultura familiar de ambos países.	Uruguay, Montevideo, Edificio sede Mercosur	29-ago- 2016
Sociedad de Fomento Rural de Ortiz	Sociedad de fomento Rural de Ortiz, Presentación de la Institución y recorrido de sus	Emiliano Guedes, Integrante del equipo territorial de la DGDR- MGAP, Adolfo Beracochea,	Conocer la experiencia de desarrollo cooperativo en el rubro de la producción de semillas, como insumo en la cadena de valor del	Localidad Minas, Depto. de Lavalleja, Uruguay	30-ago-2016





	instalaciones, dialogo con los directivos de la sociedad, administrador y productores, Plenario sobre las principales actividades vinculadas a la ganadería Familiar, Producción de semillas y oportunidades comerciales de la Sociedad.	Director Departamental del MGAP	sistema de producción del cordero pesado en Uruguay.		
Soc Agrop. De Lavalleja	Soc Agrop. De Lavalleja, visita a las instalaciones de la cooperativa, Presentación del sistema productivo de la cooperativa de Corderos Pesados, reunión con Directivos de la cooperativa, Técnico Veterinario de la cooperativa y productores asociados, donde se conversó sobre la experiencia productiva y comercial ventajas y dificultades del negocio y su encadenamient o con el estado, se conversó sobre el sistema productivo ganadero las ventajas comerciales de	Emiliano Guedes, Integrante del equipo territorial de la DGDR- MGAP, Adolfo Beracochea, Director Departamental del MGAP	Conocer experiencias productivas en ganadería con cooperativas y su encadenamiento comercial tanto público como privado. Conocer ventajas y problemas detectados en su experiencia asociativa con el estado y la empresa privada.	Localidad Minas, Depto. de Lavalleja, Uruguay	30-ago-2016





	estar asociados y beneficios tanto comerciales, productivos y sociales.				
Cooperati va Apícola Villa Rosario	Visita a Cooperativa Apícola, revisando instalaciones y conversando sobre procedimiento de compras y comercializació n, detalles sobre el financiamiento estatal inicial de las instalaciones, ventajas de la comercializació n en conjunto y beneficios en la compra asociativa de insumos productivos.	Emiliano Guedes, Integrante del equipo territorial de la DGDR- MGAP, Adolfo Beracochea, Director Departamental del MGAP	Conocer la experiencia de desarrollo cooperativo en el rubro productivo Apícola en tanto en la comercialización como en los aspectos organizativos y productivos, su encadenamiento con la institucionalidad pública y privada en el Uruguay.	Localidad Villa del Rosario, Depto. de Lavalleja, Uruguay	30-ago-2016
Productor es de Cordero Pesado Uruguayo	Visita a 2 predios de productores de Cordero Pesado en la localidad de Minas, entrevistas de intercambio de experiencias con productores, visita a predio productivo	Emiliano Guedes, Integrante del equipo territorial de la DGDR- MGAP, Adolfo Beracochea, Director Departamental del MGAP	Conocer las experiencias productivas en terreno de fuente del productor asociado a la Soc. Agropecuaria de Lavalleja, dialogo con el productor y su familia, recorriendo las instalaciones productivas conversando de los puntos críticos tanto productivos, comerciales e institucionales en el Uruguay.	Localidad Minas, Depto. de Lavalleja, Uruguay	31-ago- 2016





	conociendo en terreno instalaciones corrales, potreros productores de forraje, sistema productivo y encadenamient o con institucionalidad pública y privada.				
Cooperati va CALUPR OCER	Visita a Cooperativa CALUPROCER, Presentación de la experiencia y operativa de compras Públicas CALUPROCER -Ministerio del Interior. Visita a establecimiento s de producción porcina Familiar.	F.Sganga y Guzman Garet	Reunión en las instalaciones de la Cooperativa CALUPROCER, con directivos de la Cooperativa, equipo técnico productivo veterinario y agrónomo y productores asociados, se presentó la organización, sus ventajas de asociarse beneficios comerciales tanto públicos como privados, plenario de intercambio de experiencias entre los dos países, y dificultades y beneficios de trabajar en forma asociativa con el estado.	San Jacinto, Departamen to de Canelones , Uruguay	31-ago- 2016
Sociedad de Productor es Lecheros de SAN RAMON	Sociedad de Productores Lecheros de SAN RAMON, se visita las instalaciones de las oficinas de la organización en la localidad de San Ramón, se presenta por parte de los directivos y equipo técnico de la organización el sistema organizativo y productivo	Gustavo Moratorio 099 330 474	La temática que se trató en esta visita fue los beneficios de trabajar en forma asociativa la maquinaria forrajera por parte de los asociados sacando ventaja para sus sistemas productivos y también los beneficios de trabajar en forma colectiva un campo del Instituto Nacional de Colonización para producir forraje para sus lecherías logrando subir sus índices productivos y la masa productiva en la lechería	San Ramón, Departamen to Canelones Uruguay	01-sep-2016









O RURAL	de tierra y		miembros de la	to	
DE TALA	Maquinaria		cooperativa. Se trataron	Canelones	
	forrajera en		temas relativos al uso	Uruguay	
	forma		comunitario de		
	cooperativa y		maquinaria, problemas en		
	banco de forraje		la distribución de esta y		
	con una		problemas en el acopio de		6.3
	sociedad de		forraje, se conversó de		
	arriendo de un		optimización de procesos		
	campo del INC		y se analizó en conjunto		
	(Instituto		con la comitiva de		
	Nacional de		proyectos ya realizados		
	Colonización),		por la cooperativa y se		
	con productores		hizo un plenario con la		
	lecheros. La		comitiva donde se		
	visita se realiza		comparó el apoyo público		
	en las		a la AFC en ambos		
	instalaciones de		países.		
	la cooperativa				
	en la localidad				
	de Tala, en				
	donde los				
	directivos hacen				
					The state of
	una				
	presentación de				
	esta los				
	proyectos tanto				
	productivos				
	como sociales				
	que tiene este,				
	los técnicos				
	expones	-			
	detalles				
	productivos y de				
	cómo se				
	distribuye el uso				
	de la				
	maquinaria en				
	forma asociativa				
	Visita a				
	organizaciones				
	y a productores				
	vinculados,				
	experiencia de				
	uso colectivo de				
	la tierra y				
	maquinaria.				
	SOCIEDAD DE				
	FOMENTO				
	RURAL DE				
	TALA				





Sociedad de Productor es de Florida	Se realiza visita al campo de recría SPL de Florida. Se realiza reunión de intercambio con el equipo técnico de la sociedad de productores, nos cuentan el proceso del negocio, sistema productivo y ventajas de trabajar asociativamente el rubro lechero, nos cuentan los progresos en materia productiva, sanitaria y social para los asociados. Luego de la charla nos dan una Visita al Campo de Recría corrales y se conversa como se evalúa los animales a la entrada de del campo y como se valora los aumento de peso en los animales.	Juan Carlos Zorrilla integrante del ETDR de Florida DGDR	Se trabaja en presentar la forma de trabajar en forma asociativa con la recría de los animales de lechería, se destacan los beneficios productivos y sociales de esta cooperativa	Localidad de Florida, departamen to de Florida Uruguay	02 sep 2016
Central Lanera Uruguaya	Se realiza una visita a las instalaciones de esta empresa cooperativa, en donde se realiza una presentación por parte de los directivos y el equipo técnico	Juan Carlos Zorrilla integrante del ETDR de Florida DGDR, Don José Olascuaga, Director General de la DGDR (Dirección General de Desarrollo Rural)	Instancia de trabajo con los miembros de la comitiva, para analizar el ámbito de trabajo de esta empresa cooperativa, que permite procesar lana en forma colectiva con los asociados e incluso prestar servicio a productores no asociados, conocer beneficios de	Localidad de Florida, departamen to de Florida Uruguay	02 sep 2016





_				
	de la empresa	trabajar asociativamente		
	donde se	tanto productivos cono		
	explica cómo se	sociales.		
	origina esta			
	empresa, como			
	se realiza el			
	negocio de			
	compra y		2 1	
	procesamiento			
	de lana en el			
	país e incluso			
	con los países			
	vecinos incluido			
	Chile, se hace			
	un plenario de			
	intercambio de			
	experiencias			
	comerciales con			
	la comitiva,			
	luego se realiza			
	una visita a la			
	planta de			
	proceso			
	presentando el			
	proceso de			
	compra de lana			
	en relación a la			
	calidad del			
	producto, se			
	muestra el			Part Control
	proceso de			
	lavado de lana y			
	luego el proceso			
	de peinado y			
	producto			

### 4. INDICAR EL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD PLANTEADO INICIALMENTE EN LA PROPUESTA

La asociatividad y el cooperativismo en la agricultura familiar campesina se han visto como una herramienta que permite a este y otros sectores insertarse de mejor manera al sistema económico y social, cuyos principios se basan en la libertad, la igualdad, la participación, la solidaridad y la cooperación.

En Uruguay existe una vasta experiencia en esta materia, sobre todo a nivel de la agricultura familiar campesina. Con más de cien años de vida, el cooperativismo uruguayo se ha caracterizado por tener un desarrollo sostenido y creciente, lo que se fundamenta básicamente



en su capacidad de alcanzar logros que repercuten directamente en una mejora de la calidad de vida de la gente.

Las cooperativas agropecuarias y sociedades de fomento rural agrupan más de 20.000 productores rurales. Desempeñan un rol fundamental apoyándolos en el abastecimiento de insumos, el financiamiento, la transferencia de tecnología, la planificación, la gestión y la comercialización de sus producciones. A través de las Centrales Cooperativas, el sector mantiene una participación muy importante en algunos de los principales rubros productivos del país. Así, las cooperativas uruguayas industrializan y comercializan más del 90% de la producción de leche y derivados. Comercializan en el exterior, más del 12% de la producción de lana y manejan alrededor del 30% de la producción de cultivos de invierno y de verano. Disponen de la red más importante de almacenaje de granos con plantas de silos en todo el litoral. Las cooperativas son importantes exportadores de girasol y soja, siendo referentes en el mercado a la hora de fijar precios en estos rubros. Son responsables por la comercialización de cerca del 40% de la miel y de la exportación de casi un 10% de la misma.

#### 5. INDICAR EL OBJETIVO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Objetivos general:

Intercambiar experiencias en el ámbito de la producción, comercialización y asociatividad que contribuya a fortalecer las relaciones público – privadas en la Agricultura Familiar.

Objetivos específicos

- 1. Conocer las experiencias en producción y comercialización colectiva.
- 2. Conocer el sistema productivo asociativo de ganadería ovina y bovina.
- 3. Intercambiar experiencias relacionadas a la interacción público privada en el ámbito de fomento y extensión rural.

Difundir la experiencia a los representantes de los usuarios de nivel local, para promover el cooperativismo y la asociatividad.

### 6. DESCRIBA CLARA Y DETALLADAMENTE LA O LAS SOLUCIONES INNOVADORAS CONOCIDAS EN LA GIRA

Obj 1. Conocer experiencias en producción y comercialización colectiva:

Se identificaron varias iniciativas de uso de maquinaria e implementos asociativos, además de comercialización, tales como:

Producción de semillas Forrajeras de la Sociedad de Fomento Rural Ortiz,

Es una organización de productores de semillas que se asocian para poder agregar valor a su producto vendiendo la semilla procesada y envasada directo a los consumidores y a locales especializados.



Con el apoyo ONG extranjeras y del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca (MGAP), se financió la adquisición de la infraestructura y un secador de semillas, que les ha permitido mejorar la calidad del producto.

Actualmente producen semillas de avena, lotus, alfalfa, trébol y moha.

Poseen un convenio con CONAPROLE (Cooperativa Nacional de Productores Lecheros) donde estos les compran directamente 200 ton. de semilla por temporada. Esta iniciativa tiene por objeto mejorar los ingresos de los asociados por la venta y la mejora en la calidad de sus forrajes y por ende la calidad de los animales que producen.

Cooperativa Apícola Villa Rosario, está compuesta por 20 productores conformados como grupo desde 1999 y como Cooperativa desde el 2012, para hacer uso colectivo de una sala de cosecha, alcanzando volumen y calidad que les permite comercializar de mejor manera y poder alcanzar un mejor precio.

Para la implementación de la infraestructura y las maquinarias otuvieron finamiento de varias entidades pública tales como:

Municipio, MGAP (Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca), DGDR (Dirección General de Desarrollo Rural, INC (Instituto Nacional De Colonización).

En la época de cosecha, contratan la mano de obra y la administración la financian con recursos de la DGDR y aporte de los productores.

El nivel productivo anual es de 5.400 kg de miel, considerando que esta actividad es un complemento a la ganadería mayor que desarrollan.

Cooperativa Agraria Ltda. Uruguaya de Productores de Cerdo, Compuesta por 28 organizaciones de base en todo el país con 480 socios.

Se crea esta cooperativa por la oportunidad que se presenta frente a la ley de compras Públicas en este país, que exige que al menos el 30% del producto agropecuario o forestal adquirido por el estado, provenga de productores familiares, siempre y cuando exista la oferta.

El principal cliente es el Instituto Nacional de Rehabilitación (símil al Gendarmería de Chile) a quien entregan 28 ton mensuales de carne de cerdo y distribuyen la cuota por grupo para poder contar con volumen todo el año.

Cobran un porcentaje de la transacción al productor para fortalecer la cooperativa y financiar la gestión.

Cuentan con un fondo rotatorio, es un fondo de dinero que les permite pagar al momento del retiro de los animales al productor, el cual luego recuperan cuando el comprador paga el producto.

Poseen un programa de asesoría técnica, el cual financian principalmente los productores con apoyo del MGAP. Además, cuentan con un proyecto de mejoramiento genético de los vientres en conjunto con INIA.

#### Sociedad de Fomento Rural de TALA

Sociedad que agrupa productores ganaderos y hortícolas con 450 socios en 21 grupos asociados con predios de entre 3 y 20 há. cada uno.





A través de un proyecto financiado por Fondos Internacionales y del MGAP se ejecuta el Proyecto denominado Pachamama, el que permite recuperar y manejar de manera sustentable la tierra. Con esta iniciativa adquirieron maquinaria para uso colectivo. Poseen 4 tractores con equipo pastero, cinceles, arados y pulverizadoras, con los cuales prestan servicio a los asociados y en segunda instancia a los no socios con el fin de rentabilizar el negocio.

Para poder solucionar el problema de oportunidad y atención de los asociados a un menor costo que el de arriendo de maquinaria en el mercado, delegan a un tercero el servicio, arrendando la maquinaria a un socio para que él coordine a los productores y se haga cargo de la mantención y desperfectos de la maquinaria. La organización apoya en la logística de prestación de servicios para poder atender en el momento oportuno al socio. De esta manera logran generar utilidades con el arriendo de la maquinaria que les permitirá renovarlas cuando cumplan su vida útil.

#### Obj 2. Conocer el sistema productivo asociativo de ganadería ovina y bovina

#### Sociedad de Productores Lecheros de Florida

Se trata de una eexperiencia de uso colectivo de la tierra para la recría de vaquillonas lecheras, para esto cuentan con un predio otorgado por el INC (Instituto Nacional de Colonizción) de 3.600 ha donde participan 380 socios. En este predio producen además 3.500 ton de silo y 400 ton de sorgo forrajero. Manejan 4.150 vaquillonas anualmente de 114 productores.

El sistema consiste en que el productor envía las vaquillas al peso mínimo de 100 kg al predio de la sociedad, donde se hace la recría hasta que alcanzan los 320 kg a la edad promedio de 18 meses cuando es inseminada. El productor paga 20 dólares mensuales por la mantención del animal, más el valor de la inseminación.

Al contar con este servicio el socio productor destina su predio exclusivamente en la producción de leche, delegando la recría de las vaquillas en el campo de la Sociedad.

#### Sociedad agropecuaria Lavalleja

Fundada en 1934 y cuenta con 71 ha propias, forman parte de la Mesa de Desarrollo Rural, instancia en la cual participan en un diálogo con las intuiciones del Estado para poder dirigir e implementar de manera pertinente las políticas públicas del MGAP y de las instituciones relacionadas.

Esta sociedad se ha especializado en la producción de corderos a través de un sistema productivo denominado Cordero Pesado de Uruguay.

Los productores por el bajo precio de la lana en un época debieron reconvertirse y producir corderos doble propósito, apostando al mercado Estadounidense, que requiere de corderos de canal pesada (25 – 29 Kg en vara). Para esto incorporaron la raza Hamshire Down como



cruza terminal para carne y para poder alcanzar los corderos al peso de faena requerido, debieron generar un sistema de crianza y engorda.

Para facilitar el trabajo a los productores los productores ovinos en dos categorías de acuerdo a las condiciones productivas de sus predios:

a.- Crianceros

b.- Engorderos

En total participan 180 productores ovinos donde la lógica es que el criancero tiene las ovejas en su predio que crían al cordero hasta el peso de destete de entre 19 y 25 kg de peso vivo, y luego es trasladado hacia los predios de los engorderos, quienes casi exclusivamente se dedican a mantenerlos hasta que alcancen el peso de faena, con el uso de concentrados.

La organización permite gestionar que el precio final del Kg de cordero se traspase a ambas categorías de productores. La organización para poder costear la logística les cobra a los productores 1 Dólar por cordero.

A través de este sistema se tranzan aproximadamente 15.000 corderos por temporada

#### Sociedad Productores lecheros de San Ramon

Iniciativa compuesta por 243 microempresas rurales asociadas, las cuales poseen en promedio de 50 Há y 50 vacas lecheras.

A través del apoyo de la DGDR cuentan con 2 embutidoras de grano que permite comercializar 6.000 ton de maíz al año.

Lo más interesante es la experiencia del Banco de Forraje a través del uso colectivo de la tierra.

El INC les entrega en arriendo 256 ha para 26 familias de productores lecheros. Este terreno lo ocupan solo para producir forraje destinado a las vacas lecheras.

A cada familia se le designa una superficie de tierra de acuerdo a lo que pueden pagar en arriendo. Aquí producen sorgo, maíz y alfalfa en formato Silo Pack.

Los técnicos de la Organización en conjunto con una directiva por parte de los agricultores toman las decisiones de siembra y rotación del predio.

Cada productor retira la cosecha de alimento para evitar aumentar los costos del servicio y lograr la oportunidad de acopio.

Para la siembra poseen un Fondo Rotatorio que permite financiarla y descontar al productor a la cosecha.

El beneficio que esta iniciativa genera para el productor es aumentar la superficie de terreno y aumentar la producción de leche con forraje de buena calidad, para finalmente obtener mayores ingresos y mejorando la calidad de vida del productor.

#### Central Lanera Uruguaya (CLU)

Es un Cooperativa de segundo grado que asocia a 40 empresas asociativas y 1.300 productores en todo el país.

Procesan 6 millones de kg de lana al año.





Cuentan con varias iniciativas paralelas como por ejemplo:

Club Merino Fino: la CLU conforma este club en que se trabaja en la mejorar genética de ovinos para aumentar la finura de la lana.

Centro de Procesamiento de Lana: dedicado a la recepción y lavado de la lana.

Lanera Piedra Alta S.A: es una sociedad de CLU que se dedica a la peinaduría de la lana de alta finura, procesa el 15% de la lana que se exporta desde Uruguay.

Carne Ovina: además cuentan con el negocio de compra de cordero pesado, el cual certifican que cumpla con los estándares de calidad antes de ir a matadero. En esta iniciativa le aseguran al productor socio un precio base por Kg vara de 3 dólares. Además cuentan con un seguro de mortalidad post esquila.

#### Ventajas de la iniciativa:

- Se rompe la escala comercial: el productor que vende pocos kg de lana o carne recibe el mismo precio que el que vende mucho.
- · Estricto y puntual cumplimiento de pago a productor.
- · Contrato de compra y venta de producción.
- Seguro post esquila hasta Diciembre de cada año.

\*\*Obt. 3: Intercambiar experiencias relacionadas a la interacción público – privada en el ámbito de fomento y extensión rural.

Durante la recepción de la delegación chilena en las dependencias del MERCOSUR en Montevideo, Uruguay, se contó con la presencia de la máxima autoridad de la Dirección General de Desarrollo Rural de Uruguay (DGDR), Dr. José Olascuaga, en dicha actividad se realiza el intercambio de experiencia respecto de iniciativa de fomento productivo y extensión rural por parte de las entidades públicas de ambos países. Se realiza una presentación por parte de la delegación chilena sobre la institucionalidad de los programa de fomento y extensión hacia la Agricultura Familiar de nuestro país.

Respecto a la experiencia Uruguaya, Dr. José Olascuaga realiza una presentación respecto de la institucionalidad que apoya a la Agricultura Familiar, destacando el fuerte apoyo a la asociatividad como alternativa para el desarrollo de este sector.

\*\* se adjunta presentación de expositores en anexo 2





### 7. INDIQUE EL POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LA O LAS SOLUCIONES INNOVADORAS CONOCIDAS EN LA GIRA

El potencial esta dado en la medida que la institucionalidad nacional facilite este tipo de iniciativas, para ello se está trabajando desde el Ministerio de Economía, potenciando el cooperativismo y el desarrollo de organizaciones a través de la capacitación de funcionarios de los servicios públicos. Así mismo desde el Ministerio de Agricultura y sus servicios se han volcado a potenciar la organización tanto de representación como las de nivel económico. Es importante fortalecer y promover la asociatividad debido a que las organizaciones pueden encadenar de manera eficiente los recursos del Estado para mejorar los sistemas productivos y de comercialización de la agricultura familiar.

Interesante resulta ser las iniciativas sobre Utilización de Maquinaria Asociativa, experiencias exitosas que en Chile son escasas en la agricultura familiar, por diversos motivos, tales como gestión, oportunidad y técnicas. Las experiencias observadas en el país visitado dan cuenta de problemáticas similares a las de Chile, que han solucionado a través de un marco institucional favorable y apoyo técnico especializado.

Destaca para los productores la iniciativa de la Cooperativa Apícola Villa Rosario, la cual parece fácil de replicar no solo en este rubro sino también en otros donde existen requerimientos similares en cuanto a necesidades comunes de infraestructuras y materiales, tales como salas de procesos de hortalizas, lupino, berries, etc.





# 8. INDIQUE Y DESCRIBA LOS CONTACTOS GENERADOS EN EL MARCO DE LA REALIZACIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Nombre del contacto	Institución a la que pertenece	Descripción de su trabajo en la institución	Teléfono	Correo electrónico	Dirección
José Meza	SF Rural Ortiz	Gerente			
Domingo Cerez	SSF Rural Ortiz	Director			
Raul Oyenard	Sociedad Agrícola Lavalleja	Encargado Programa Engorda de Corderos			
Adolfo Beracochea	MGAP	Director Departamento Lavalleja			
Emiliano Guedes	DGDR	Equipo territorial DGDR-MGAP			
Jose Olascuaga	DGDR	Director Nacional DGDR			





Juan Zorrilla	DGDR	Equipo Técnico DGDR Florida	



### 9. INDIQUE POSIBLES IDEAS DE PROYECTOS DE INNOVACIÓN QUE SURGIERON DE LA REALIZACIÓN DE LA GIRA

Durante la gira se logra se rescata la labor de las instituciones del Estado uruguayo para fomentar y fortalecer la asociatividad en la agricultura familiar de Uruguay. Se denota un trabajo con convicción por parte de los equipos técnicos de en el desarrollo del cooperativismo y otras formas asociativas para el desarrollo del sector.

Esta convicción despertó en los asistentes de la delegación de Chile la necesidad de implementar acciones concretas en la institución que trabaja directamente con la agricultura familiar y los campesinos de nuestro país, como lo es INDAP.

En la última actividad programada, se realiza un seminario de discusión entre los asistentes y funcionarios de INDAP, en donde se detalló cada experiencia visitada en Uruguay, destacando los resultados y las dificultades que se presentaron en cada lugar. Se valoró las experiencias de uso colectivo de la tierra, lo cual no es posible de replicar en

nuestro país debido a que este bien en su mayor parte se encuentra en manos de privados, sin embargo se presenta bajo la figura de comunidades agrícolas e indígenas en varias zonas de nuestro país, pero se dificulta su implementación como tal debido a que el estado no se hace propietario de la tierra.

Sin embargo se observaron experiencias replicables en el corto plazo, como el uso de maquinarias, equipos e infraestructuras deforma asociativa o comunitaria.

Se analiza entre INDAP y los productores la necesidad de financiar estas iniciativas a través de los programas regulares de INDAP. Sin embargo es necesario abordar otras aristas de este trabajo, que no solo conlleva un gasto en inversión, sino que además se debe generar un programa que genere capacidades tanto técnicas como organizativas. Esto permite fortalecer a las organizaciones que se formen o consoliden entorno a un proyecto productivo común. Se discute que es necesario además generar un sistema de seguimiento y medición de impacto de iniciativas productivas asociativas.

Por este motivo se propone que INDAP desarrolle un Programa de Maquinaria, Equipos y Líneas de Proceso asociativas, en donde se contemplen recursos para la Inversión, a través de subsidio y crédito, pero además un componente de capacitación en el ámbito técnico de uso de la inversión, como también en temas de desarrollo y fortalecimiento organizacional. Además de considerar en el Programa el seguimiento y acompañamiento de los grupos organizados en el uso y mantención de las inversiones financiadas, e implementar un sistema de medición de impacto económico y social en la implementación de estas iniciativas.

Finalmente INDAP recoge el requerimiento para trabajar una propuesta de programa antes de fines del 2016.





Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados		
Visitar experiencia en producción intensiva y comercialización colectiva / asociativa en ovinos.	Visita a la Sociedad agrícola Lavalleja y su experiencia en la producción de Cordero Pesado de Uruguay y la Central Lanera Uruguaya.  Se logra conocer la experiencia de un trabajo asociativo en un proceso productivo, incorporando en toda la cadena, grupos de ganaderos que trabajan en conjunto para obtener un producto uniforme. Se obtiene como resultado la ruptura de las escalas comerciales, en donde cada socio recibe el mismo precio por unidad, independiente de la cantidad de unidades entregadas. Por otra se conoció una experiencia exitosa de agricultora de contrato, que además involucra seguros en la producción.		
Conocer experiencia Producción ganadera bovina y de semillas forrajeras.	Visita a la Sociedad de Fomento Rular Ortiz, donde se procesa y comercializa la producción de semillas forrajeras de los socios, quienes además poseen ganado, el cual logran alimentar con la producción de praderas derivadas de un programa de mejoramiento genético, en donde la semilla es certificada y de buena calidad procesada en las dependencias de la sociedad, lo que hace disminuir los costos y asegurar la calidad. Con este proceso logran mejorar los rendimientos productivos de las praderas y por ende de sus animales.		
Desarrollo cooperativo de la agricultura familiar.	Visita a las cooperativas CALUPROCER, productores de cerdos y Cooperativa Villa Rosario de Uso colectivo de sala de cosecha de miel. Ambas iniciativas sirvieron para visualizar los beneficios de contar con equipamiento e infraestructura de uso colectivo, lo cual permite acceder a tecnologías de alto costo a varios productores, lo que además genera capacidades de gestión en los asociados. Con esto además logran un volumen de producción que les permite ser competitivos en los mercados.		





Experiencia en el uso colectivo de la tierra.	Experiencia en la Sociedad Productores Lecheros de San Ramon y de Florida, donde el uso colectivo de la tierra permite hacer más eficiente el uso de la tierra propia de los socios al poder mantener en su propio terreno un mayor número de cabezas por hectárea, destinado la mayor producción de forraje en predios de uso colectivo. Esto ayuda además a que el forraje producido se homogéneo y de mejor calidad al estar esta producción en manos de especialistas del rubro Es importante destacar que los predios de uso colectivo pertenecen al estado y se entregan a las Sociedades en forma de arriendo a un bajo costo con el compromiso de ser utilizado con fines productivos, esto en definitiva resuelve la problemática de la concentración de la tierra en manos de grandes empresarios o inversionistas, lo
	que favorece el desarrollo y sostenibilidad de la agricultura familiar.
Compras públicas en cooperativa productora de cerdos.	La Cooperativa CALUPROCER permitió conocer el desarrollo de la cadena productiva para poder entregar su producción a servicios del estado. Se observa en esta iniciativa el funcionamiento de los Circuitos Cortos de producción y venta, siendo beneficiados un gran número de agricultores familiares, que entregan a precios convenientes su producción, bajo el alero de una ley de fomento a la compras públicas que obliga a los servicios e instituciones del Estado a adquirir un porcentaje de los insumos a las organizaciones de productores de la agricultura familiar.
Experiencia de organización de productores en el uso de maquinaria colectiva	La Sociedad de Fomento Rural de Tala, permitió conocer esta experiencia, en donde contaron la evolución y la problemática que presentaron y como lo resolvieron para obtener un programa exitoso de maquinaria asociativa. Así también la Cooperativa Villa Rosario permitió ver como se trabaja en forma asociativa no solo con maquinaria, sino que con infraestructura e implementos. De esas iniciativas surge el interés por institucionalizar en el INDAP un programa de fomento al uso de maquinarias, implementos e infraestructura de forma asociativa,





que incorpore no solo elementos de inversión a través de crédito y subsidio, sino que además aborde la capacitación en el uso de las nuevas tecnologías sino que también en temas de desarrollo organizacional, además de un sistema de acompañamiento de la organización y la medición del impacto productivo en sus asociados.





Fecha (día/mes/año)	Lugar de realización	Tipo de actividad (charla, taller de discusión de resultados y/o	Justificación de la actividad	Tipo de participantes (indicar hacia quien está orientada la actividad)	N° de participantes
26/10/2016	Universidad del Biobío	Seminario	Difusión de la experiencia.  Exposición de los agricultores participantes de la actividad.	Representantes de Organizaciones campesinas Nacionales	20
28/10/2016	Dirección regional de INDAP Tarapacá	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	8
30/09/2016	Dirección regional de INDAP Antofagasta	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	12





14/09/2016	Dirección regional de INDAP Coquimbo	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	17
27/10/2016	Dirección regional de INDAP Valparaíso	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	14
06/10/2016	Dirección regional de INDAP O'Higgins	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	39
02/11/2016	Dirección regional de INDAP Maule	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	22
06/10/2016	Oficina Área Chillán	Charla	Difusión de la experiencia a representantes	Productores Representantes de los CADA y Mesas de Coordinación PRODESAL	121





			del CAR y CADA regional		
27/09/2016	Dirección regional de INDAP Los Lagos	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	12
05/10/2016	Dirección regional de INDAP Los Ríos	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	11
16/09/2016	Dirección regional de INDAP Arica y Parinacota	Charla	Difusión de la experiencia a representantes del CAR y CADA regional	Productores representantes de consejos asesores: CAR- CADA	14
05/10/2016	Quincho eventos Las Violetas, Aysen	Charla	Difusión de la experiencia	Productores CAR-CADA	10





Dirección 16/09/2016 regional INDAP C Magallanes	Difusión Charla experiencia Gira Uruguay	Asisten funcionarios INDAP, Productores y Miembros CAR-CADA	29
--	--	---	----

## 12. INDIQUE CUALQUIER INCONVENIENTE QUE SE HAYA PRESENTADO EN EL MARCO DE LA REALZIACIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

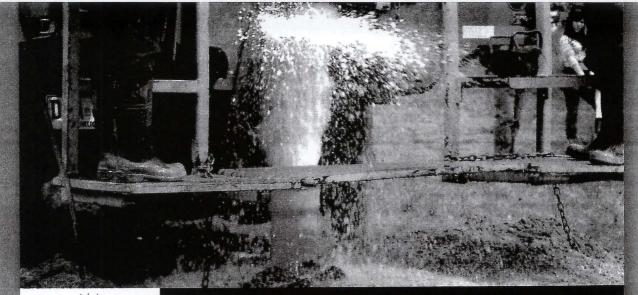
Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados
Actividades de Difusión: Se programan 15 charlas para difundir los conocimientos adquiridos y un seminario de discusión y proyección de las actividades posibles de implementar en la Universidad del Biobío.	Se realizan 12 charlas de difusión y el seminario de discusión y proyección en las dependencias de la Dirección Nacional de INDAP con la participación del Director Nacional de INDAP.  Charla Difusión región de Atacama:  No se realiza por dificultad de participar por parte de los integrantes de los consejos asesores de INDAP y que representan a los usuarios de la misma institución.  Esto principalmente debido a la distancia y la imposibilidad de coordinar a los asistentes debido a las labores agrícolas propias de la temporada.
	Charla de Difusión región del Biobío: El verificador de esta actividad no se obtuvo hasta la fecha posterior a la entrega del informe final de la Gira. Se realiza la difusión en el marco del "Encuentro Dirigentes Campesinos Representantes "CADA" y Mesas de Coordinación PRODESAL de las Provincia de Nuble y Biobío. Se adjunta listado de asistencia con fecha 6 de octubre de 2016. Charla Difusión región de la Araucanía: No es posible realizar la actividad debido a la preparación de las elecciones de los Comités de Agencia de Área en la Región.
	Charla Difusión Región Metropolitana: Por motivos de las labores agrícolas propias de la temporada, la actividad no se ha podido realizar por dificultades en la convocatoria de los representantes de organizaciones campesinas locales. Charla de Difusión región de Aysén: se reciben los verificadores posteriores a la entrega del Informe. Se adjunta listado de asistencia con fecha 5 de octubre de 2016, la actividad se
	realiza en el marco de la Reunión CAR.  Charla de Difusión región de Magallanes: se reciben los verificadores posteriores a la entrega del Informe. Se adjunta listado de asistencia con fecha 16 de septiembre 2016, la

cual se realizó en el Marco de la Reunión
Ampliada del CAR.
Seminario Difusión Universidad del Biobío:
Este finalmente se realiza en las dependencias
de INDAP central para facilitar la participación
de los funcionarios de la Dirección Nacional y
ser eficientes en el uso de los recursos para el
traslado de los representantes de los usuarios.

# Anexo 1: Documentos técnicos recopilados en la gira de innovación.

Documentos técnicos obtenidos del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca, a través de la Dirección General de Desarrollo Rural:

- Manual de aguas subterráneas.
- Manual para el diseño y la construcción de tajamares de agua.
- Sistematización de experiencias de s desarrollo rural en Uruguay.
- Estrategias asociativas en agua para la producción.
- Planes de gestión en producción ovina.
- Sistemas productivos integrados agroforestales.
- Producción familiar integral y sustentable.
- Propuestas para la innovación tecnológica y el manejo sustentable de los recursos naturales en la producción lechera.
- Convocatoria a propuestas de fortalecimiento institucional para el desarrollo rural sustentable.
- Ley de compras públicas para la agricultura familiar y pesca artesanal.
- Más tecnologías para la producción familiar.
- Programa microcrédito rural.





# Manual de Agua Subterránea













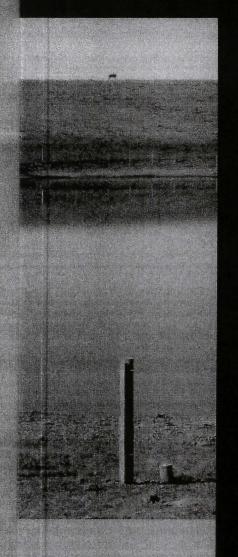
Montevideo, Uruguay 2012

### TABLA DE CONTENIDO

8
11
12 15
16 17
20 24
26
28
30 30 32
33 34 35
36 36
40
41
43 52
53
54 54
56
57
58 58 63
64 65 65 65
67
68



## MANUAL PARA EL DISEÑO Y LA CONSTRUCCIÓN DE TAJAMARES DE AGUADA











# **Tabla de contenidos**

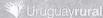
de la

Introducción	
Aplicación del manual en la órbita del Proyecto Producción Responsable	63 68 73 78 82 85 88
	Diseño de tajamares Selección de la ubicación Volumen máximo a almacenar en el lago Altura del Tajamar para el "volumen útil" Determinación de la altura del Tajamar para el "volumen útil" Eliminación de los excesos de agua Borde libre o "revancha" Altura definitiva de la cortina Ancho de la cortina Dentellón de anclaje Cálculo del volumen de tierra Cálculo del la eficiencia del Tajamar Obras complementarias Construcción Informe técnico Aplicación del manual en la órbita del Proyecto Producción Responsable Tajamar demostrativo: Artigas - Topador Tajamar demostrativo SFR Colonia Antonio Rubio, Salto Tajamar demostrativo Rivera Tajamar demostrativo Rivera Tajamar demostrativo Rivera Tajamar demostrativo Salsipuedes, Tacuarembó

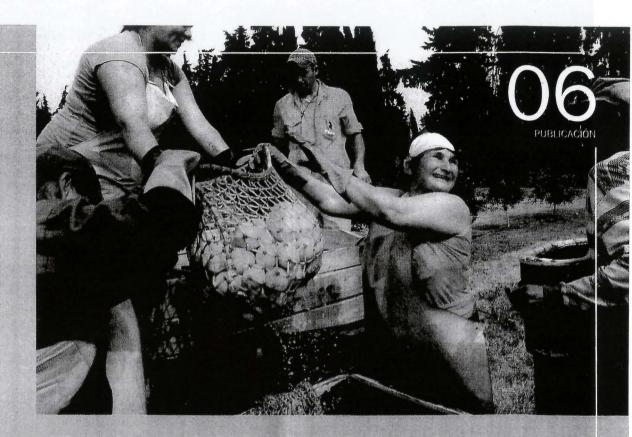


MINISTERIO DE GANADERÍA AGRICULTURA Y PESCA

DIRECCIÓN GENERAL DE







Sociedad de Fomento Rural de Tala

SISTEMATIZACIONES DE EXPERIENCIAS DE DESARROLLO RURAL EN URUGUAY

### Sistematizaciones de Experiencias de Desarrollo Rural

#### Sociedad de Fomento Rural de Tala Canelones

#### Contenidos

Tala - Canelones "Sociedad de Fomento Rural de Tala"	11
Contexto general	11
La sistematización	14
El proceso de la Sociedad de Fomento Rural de Tala ——————————————————————————————————	17
Construyendo una dinámica de trabajo	20
La relación con los técnicos	22
La crisis como aprendizaje	24
Recogiendo enseñanzas de una experiencia "exitosa"	28
Cambios percibidos y logros colectivos	29
Potencialidades y debilidades del proceso. Desafíos actuales	32
Sustentabilidad y autonomía	35
Algunas reflexiones finales	36

# Llamado a Estrategias Asociativas en Agua para la Producción





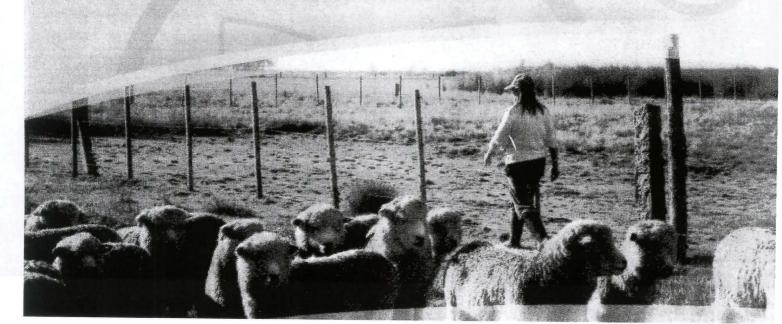




# — CONVOCATORIA PARA LA PRESENTACIÓN — DE PLANES DE GESTIÓN PARA LA PRODUCCIÓN OVINA

Dirección General de Desarrollo Rural-MGAP Programa de Desarrollo Productivo Rural, Préstamo BID 2595/OC-UR

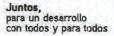
Este Llamado está dirigido a promover la presentación de Planes de Gestión para Productores que estén desarrollando el rubro ovino al momento de presentar el plan.





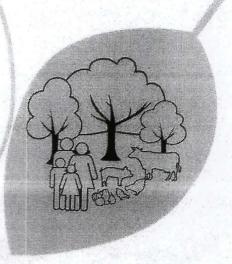


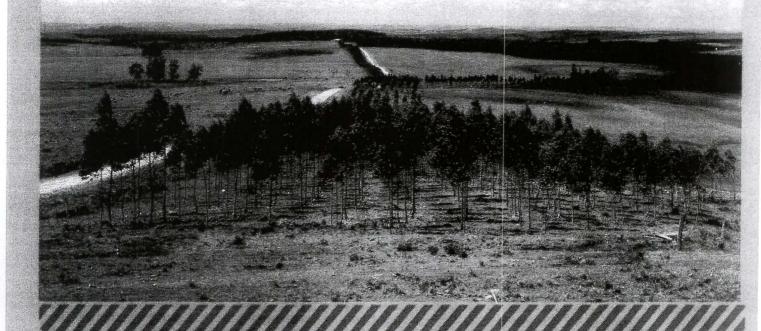






INCLUYA
BOSQUES
a su SISTEMA
de PRODUCCIÓN





### SISTEMAS PRODUCTIVOS INTEGRADOS AGROFORESTALES

Dirección General de Desarrollo Rural – MGAP Programa de Desarrollo Productivo Rural - Préstamo BID 2595/OC-UR

Este llamado está dirigido a promover la presentación de planes para productores/as agropecuarios (con énfasis en productores familiares), con interés en desarrollar sistemas de manejo integral agroforestal.













# Producción Familiar Integral y Sustentable



La Dirección General de Desarrollo Rural del MGAP, a través de esta convocatoria, busca apoyar a productores/as familiares, y productores/as pequeños/as y medianos/as (no familiares), para que adopten nuevas herramientas a nivel productivo y organizativo, y apliquen medidas para disminuir su vulnerabilidad frente al cambio climático, mejorando su capacidad adaptativa.

2014 Año Internacional de la Agricultura Familiar está en nuestras manos







DGDR DIRECCIÓN GENERAL DE DESARROLLO RURAL

Juntos, para un desarrollo con todos y para todos





Dirección General de Desarrollo Rural MGAP Programa de Desarrollo Productivo Rural Préstamo BID N° 2595/OC-UR Proyecto Manejo Sostenible de los Recursos Naturales y Adaptación al Cambio Climático | Préstamo BM 8099-UY

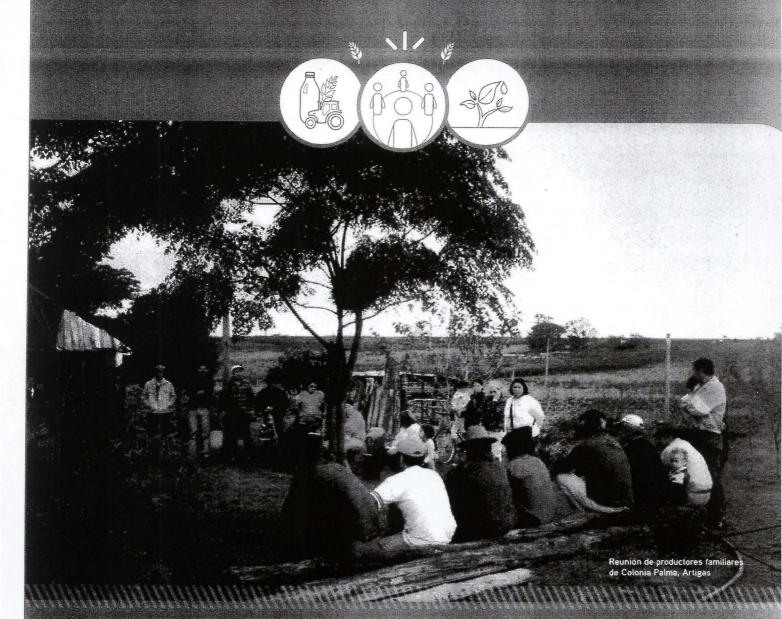




MINISTERIO DE GANADERÍA AGRICULTURA Y PESCA república oriental del uruguay

DIRECCIÓN GENERAL DE DESARROLLO RURAL

# Convocatoria a propuestas de FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL para el DESARROLLO RURAL SUSTENTABLE

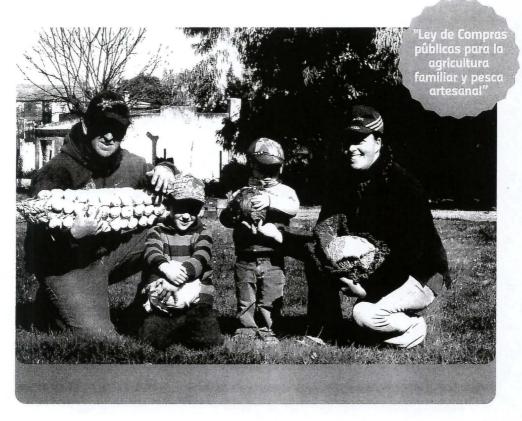


Salo





















El Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, a través de la Dirección General de Desarrollo Rural (Programa de Desarrollo Productivo Rural), y el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria convocan a organizaciones de productores rurales familiares a presentar propuestas de Desarrollo de Tecnologías Apropiadas para la Producción Familiar en conjunto con entidades de investigación.

participación

investigación gestión compartida tecnologías apropiadas juntos adaptación ideas innovación







Juntos, para un desarrollo con todos y para todos













Juntos, para un desarrollo con todos y para todos





# Programa Microcrédito Rural:

Una herramienta financiera para el desarrollo rural inclusivo

Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP) Control Social

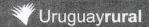
**Uruguay** 

#### Documentos técnicos obtenidos de la sociedad de Fomento rural de Tala:

• Sistematización de experiencias de desarrollo rural.









# Sistematizaciones de Experiencias de Desarrollo Rural

Sociedad de Fomento Rural de Tala Canelones



# Sociedad de Fomento Rural de Tala Canelones

#### Contenidos

Tala - Canelones "Sociedad de Fomento Rural de Tala"	11
Contexto general	11
La sistematización ————————————————————————————————————	14
El proceso de la Sociedad de Fomento Rural de Tala ——————————————————————————————————	17
Construyendo una dinámica de trabajo	20
La relación con los técnicos	23
La crisis como aprendizaje	25
Recogiendo enseñanzas de una experiencia "exitosa"	30
Cambios percibidos y logros colectivos	32
Potencialidades y debilidades del proceso. Desafíos actuales	35
Sustentabilidad y autonomía	3
Algunas reflexiones finales	39

### Anexo 2: Material audiovisual recopilado en la gira de innovación.

- Presentación Sociedad de Productores de Leche de San Ramón
- Presentación de Sociedad de Fomento Rural de Tala.
- Presentación de La Central Lanera Uruguaya.
- Actividades de intercambio de experiencias productivas y asociativas en el ámbito de las realidades público privadas de la AFC.
- Uruguay, Grandes Cifras.

# SOCIEDAD DE PRODUCTORES DE LECHE DE SAN RAMON

# "INTERCAMBIO, BANCO DE FORRAJE PEDRIN PARRA, PARA DELEGACIÓN CHILE INDAP"

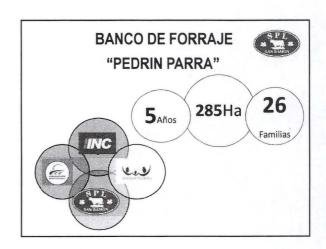
**Expositor: Gustavo Montorio** 

San Ramón, Departamento de Canelones.

Uruguay

1° DE SEPTIEMBRE DE 2016 PRESENTACIÓN





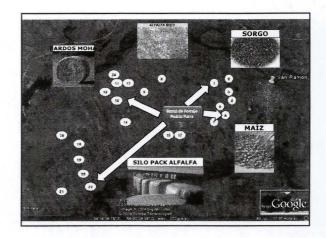
¿Para que se compró el campo?

Para contribuir a la radicación rural y a la mejora en la calidad de vida de las familias de Rincón de Conde en los aspectos económicos y sociales a través del asociativismo.

#### Forma de Trabajo

Cada familia, solicita las Hectáreas de campo en base a lo que necesita y lo que puede pagar. Luego de acuerdo a la solicitud y a la disponibilidad de tierra para ese emprendimiento, la comisión administradora del campo adjudica finalmente las Ha. a cada familia, priorizando siempre que ingresen la mayoría de ellas.





#### ¿Que se necesita para funcionar?

- Tierra: 285 hectáreas arrendadas al INC.
- Recursos Humanos: 26 Familias, Equipo Técnico Multidisciplina Comisión Directiva de la SPLSR
- Maquinaria y Equipos: Contratados a Terceros (70%) y a las propias familias beneficiarias (30%).
- Infraestructura: Caminos; Alambrados; Casa Habitación para reuniones
- Financiamiento: Hoy las Familias Participantes pagan contado un 80% ; El 20% restante lo aporta la SPLSR y la DGDR-MGAP





#### Principales Actividades Realizadas



- •100% del Área Sembrada de Alfalfa
- •Creación de Reglamento de Funcionamiento
- ·Creación de Plan de Trabajo con Familias
- y gestión del plan con Comisión Administradora
- •Proyecto para Construcción de Represa



#### Problemas que son Resueltos con esta Experiencia

Contar con más tierra para aumentar la producción de leche de cada predio con:

Más reservas forrajeras y más área de pastoreo directo







#### ¿Que hemos logrado y Cómo lo medimos?

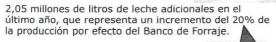


Aumento en Producción de Leche por los Fardos Consumidos

1Kg de Fardo DA 1Lt de Leche



7300 Litros de Leche por Hectárea



Medido por el Instituto Nacional de la Leche

#### **Lecciones Aprendidas**



- Para que la herramienta asociativa funcione es imprescindible acompañar los recursos con organización, generando reglamentos claros y que puedan actualizarse de acuerdo a las necesidades del proceso.
- •Para que el efecto del banco en las familias se mantenga en el tiempo, será necesaria la incorporación de nuevas estrategias para estabilizar la producción (Riego y seguros agrícolas).
- •El camino hacia la autogestión, suele ser largo y dificultoso, pero es necesario.



#### **GRACIAS!!!**





# PRESENTACIÓN SOCIEDAD DE FOMENTO DE TALA

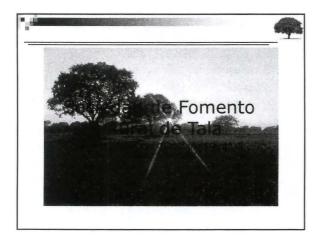
# "DESDE SU COMIENZO COMPROMETIDA CON EL DESARROLLO RURAL"

**Expositor: Hildegard Velds** 

Tala, Departamento de Canelones.

Uruguay

1° DE SEPTIEMBRE DE 2016



#### Sociedad de Fomento Rural de Tala - Canelones

- Breve presentación de la SFR Tala □Ubicación
  - \_\_\_\_\_\_\_
  - □Historia
  - □Caracterización de la población
  - □Actividad actual
- Presentación del Proyecto Aurora
- Presentación del Proyecto Pachamama



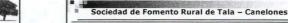
#### Sociedad de Fomento Rural de Tala – Canelones

#### CD Tala

#### Breve presentación de la SFR Tala

- Historia
  - □ Comienza en el año 1944, desarrollando su actividad por un periodo de 30 años.
  - □En 1976 se genero un cese de actividad, para luego en el año 2006 resurge la SFR de Tala, por iniciativa de productores de la zona con apoyos de Comisión Nacional de Fomento Rural, Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca, Instituto Nacional de Colonización.

Sociedad de Fomento Rural de Tala – Canelones



#### Breve presentación de la SFR Tala

- Caracterización de la población
  - □La población que integra la Fomento se caracteriza por ser en su mayoría pequeños productores, 20 hectáreas.

Breve presentación de la SFR Tala

- □Dedicados fundamentalmente a la producción hortícola ganadera.
- □Actualmente se encuentran asociados mas de 400 productores.

- breve presentation de la Gritti
- Actividad actual : Organización
  - Actualmente se cuenta con 21 grupos de productores, los cuales realizan reuniones mensuales.
  - □Existe una comisión directiva que se reúne quincenalmente.

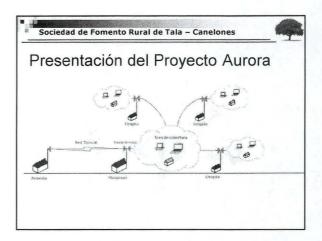




#### ■ En que consiste

□En la implementación de una red interna de la institución. La misma servirá para la comunicación entre socios y la directiva, brindando además Internet.













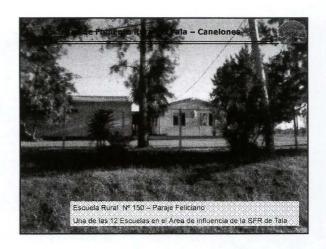














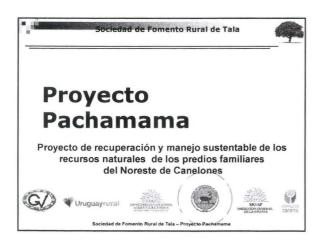


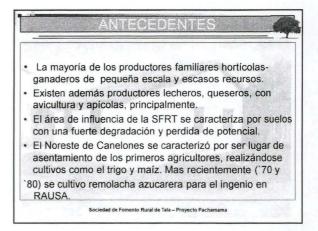


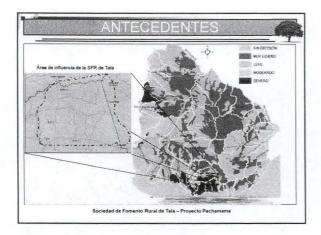




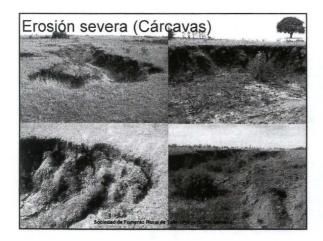


















#### **ANTECEDENTES**

- A partir del 2006 la SFRT cuenta con un equipo interdisciplinario de técnicos por medio del Proyecto Uruguay Rural (PUR) (MGAP). Desde ese entonces se ha venido trabajando en proyectos tendiente a mejorar la productividad y aumentar el ingreso de las familias rurales.
- En el 2007 la SFRT comienza a vincularse con el Programa Ganadero (MGAP) y surge la posibilidad de realizar un Proyecto Institucional.

Sociedad de Fomento Rural de Tala – Proyecto Pachamama

#### ANTECEDENTES

- Productores de la SFRT acuerdan que era una buena oportunidad para impulsar un programa recuperación del suelo y aguas.
- Para diseñarlo se tuvo en cuenta las <u>características socio-</u> económicas de las productores socios.
- También fue considerado que el uso de apoyo técnico junto con la tecnología apropiada era de suma importancia al momento de encarar un programa de este tipo.
- Finalmente después de varias reuniones por las diferentes zonas de la fomento con los diferentes grupos y productores asociados, en diciembre del 2009 se presenta el Proyecto Pachamama al Programa Ganadero del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca.

Sociedad de Fomento Rural de Tala – Proyecto Pachamama

#### **OBJETIVO**

Mejorar la **productividad global** de los predios por medio de actividades que aseguren la

conservación de los recursos naturales y

obtención de ingresos que tiendan a promover el

desarrollo sustentable de la producción y

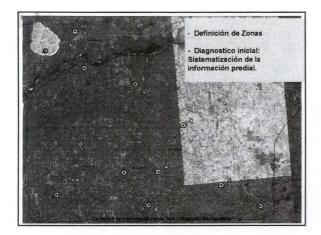
por

Sociedad de Fomento Rural de Tala - Proyecto Pachamama

#### FORMA DE TRABAJO

- Se Trabajó directamente con los destinatarios del proyecto: 299 productores.
- Generó un Diagnostico inicial para comenzar a planificar el trabajo.
- Comenzó un programa de sensibilización a productores participantes del proyectos y demás socios de la organización. Trasladando conocimientos a través de jornadas en predios demostrativos, cursos de capacitación y visita técnica predial.

Sociedad de Fomento Rural de Tala - Proyecto Pachamama





#### RESULTADOS ESPERADOS

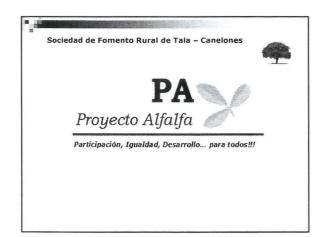
- · Diagnóstico de la situación a nivel predial y zonal.
- Predios con problemas de erosión: en aquellos predios en donde se detecten problemas de erosión puntual, las medidas a tomar serán estudiadas en cada caso en donde se definió tipo de medidas a tomar tanto mecánicas como de manejo.
- Predios con áreas improductivas: se trató de revertir esta situación, que es debida a un mal manejo anterior, generando enmalezamiento, perdida de productividad, erosión.
- Concientización de la población: mas allá de las medidas mecánicas en los predios para prevenir y/o comenzar a corregir problemas de erosión, se realizó una campaña de sensibilización y concientización en el uso racional de los recursos naturales. La misma estubo en una primera etapa abocada a los productores integrantes del proyecto y niños a través de las escuelas rurales

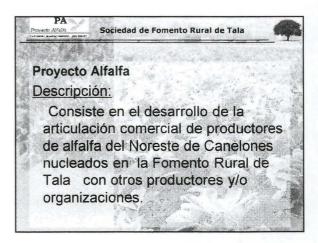
Sociedad de Fomento Rural de Tala - Proyecto Pachamama

## Resultados esperados al finalizar el

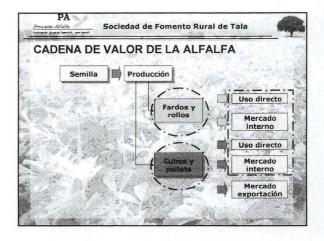
- i) Capacitar y motivar a 299 productores familiares para generar
  - conciencia colectiva en el manejo del cuidado y recuperación de los RRNN.
- ii) Generar la **adopción de medidas sustentables** de los RRNN en 1200 hectáreas.
- iii) Mejorar el acceso para los productores de maquinaría específica para las labores de recuperación de chacras, sistematización y conservación.
- iv) Generar una experiencia que actuó como demostrativa hacia otras organizaciones de productores.

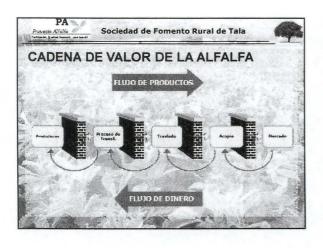
Sociedad de Fomento Rural de Tala – Proyecto Pachamama

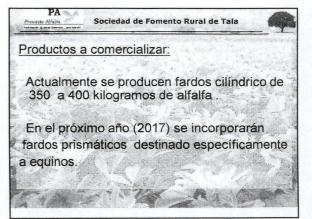


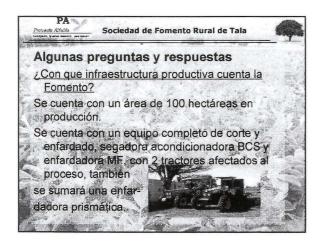


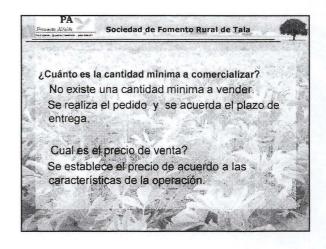










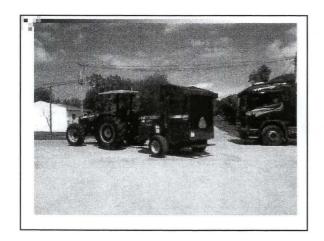


Como estrategia la organización a marcado con particular relevancia el cultivo de esta leguminosa de ciclo largo ya que se ajusta a rotaciones largas de suelo permitiendo la inmovilización del mismo por periodos de hasta 6 años. Con esto el empoderamiento que realizan los productores de esta herramienta es fundamental en la conservación y recuperación del tierras creando un ingreso genuino y consolidando la producción con un enfoque conservacionista de los recursos naturales













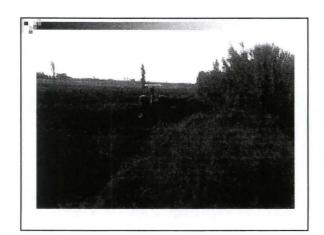












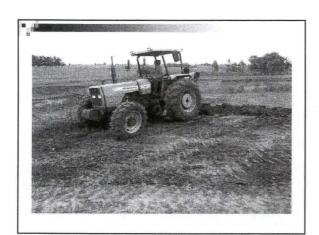














#### 1)Salida de tractores:

- -contratación de tractorista.
- -contratación de cobrador.
- -contratación de coordinador.

#### **RESULTADOS:**

- Obtención de poco resultado económico debido a la alta carga de sueldos.
- Poco vinculo con la Institución debido a la presencia delcobrador.
- Gran cantidad de trabajo realizado.
- La coordinación exigió una organización en los trabajos que dejo afuera varias chacras por distancia.

#### 2)Salida de tractores:

- -contratación de tractoristas.
- -cobro en la Sociedad Fomento Tala.
- -encargado de maquinaria reparte combustible y coordina los trabajos con porcentaje por hora real trabajada de tractor. **RESULTADOS:**
- Mejora el ingreso, ocurren problemas con la contratación de tractoristas, se abre empresa y brindan servicio de chofer.
- El cobro de los trabajos se realiza en la Sociedad Fomento de Tala.
- El encargado de maquinaria coordina los trabajos, entrega el combustible y lleva a los tractoristas hasta el lugar de trabajo.
- Se realizan trabajos al 100% de la demanda de los socios.
- Esto trae un problema por desplazamiento en ruta y caminos que baja las horas efectivamente trabajadas.

#### 3)Salida de tractores:

- -contratación de empresa de choferes.
- -cobro de trabajos en la Sociedad Fomento Tala.
- -Los productores disponen del combustible y solicitan el trabajo a los tractoristas, que cobran por hora efectivamente trabajada.

#### **RESULTADOS:**

- Los productores no todos cuentan con vehículos para tener disponible el combustible lo que genera demora en los tractoristas y por ende perdida en el tiempo.
- Baja el nivel de mantenimiento de la maquinaria por falta de seguimiento
- Problemas entre productores y tractoristas por la realización de los trabajos

#### 4)Salida de tractores:

#### Alquiler a empresa de tractorista

Ítems del contrato-

- periodo de duración del arrendamiento
- priorización a socios
- fijación de paramétrica de valores
- desvinculación de responsabilidades
- mantenimiento de la flota
- seguimiento satelital

#### PARQUE DE MAQUINARIA

- 4 TRACTORES Masey Fergunson 4297
  - Masey Fergunson 284
  - -Landini 8860
  - Ford 6610
- 1 Camión 0607
- 2 excéntrica aradoras 16 discos y 20 discos.
- 1 Land Plain.
- 1 Cincel
- 1 chirquera
- 1 pulverizadora

1 equipo micropicado con carro

- 1enfardadora cilíndrico
- 1 rastrillo
- 1 pastera
- 1 enfardadora de fardos cuadrados
- 1 sembradora de siembra directa 19 líneas

Contrato con la Intendencia departamental de Canelones.

- 1 tradilla
- 1 sembradora convencional 21 líneas.
- 1 sembradora directa 15 líneas.

Origen de los fondos para la adquisición de la maquinaria.

El equipo de enfardado - JICA Japón

2 tractores - JICA Japón

1 tractor 135 HP - Proyecto ganadero-MGAP

1 sembradora directa 19 lineas - PUR-MGAP

2 excéntricas, 1 cincel, 1 pulverizadora -

Proyecto ganadero-MGAP

#### Asesoramiento técnico conservacionista.

- (Convenio 2007-2016) PUR-PFI-MGAP
- Técnico social conformación de comision de maquinaria ( asesora a Directiva en toma de decisiones)

#### La Sociedad de Fomento Tala

- 1 tractor Ford 6610
- 1 una enfardadora de fardo cuadrado.
- 1 equipo de micropicado con carro

#### Resultados obtenidos:

Conformación de comisión de maquinaria por Directiva con buen funcionamiento.

Magro resultado economico para las arcas de la Sociedad de Fomento Rural de Tala.

Atención anual a un promedio de 650 socios

Trabajos realizados 2010 -2015

4600 hectáreas laboreadas

2800 hectareas siembra directa

180hectareas sistematizadas

260hectareas chirqueadas

Efectividad de trabajo / traslado = 45%

Sevicio de la Fomento funcionó como limitador de la suma de precio a contratista privados



# **PRESENTACIÓN**

### "CENTRAL LANERA URUGUAYA"

**Expositor: Ing. Agr. Martin Riso** 

Florida, Departamento de Florida, Uruguay

**02 DE SEPTIEMBRE DE 2016** 









Ing. Agr. Martin Riso Jefe dpto. Promoción Florida, 2 de Setiembre 2016

# ¿ Qué es Central Lanera?

- Es una Cooperativa de Productores que nace en 1967.
- Surge por la necesidad de encontrar una solución a la comercialización de las lanas, frente a un mercado imperfecto.
- La decisión tomada en Setiembre de 1967 fue de crear una cooperativa de segundo grado (cooperativa de cooperativas) con el objetivo de exportar directamente la lana de los productores asociados en cooperativas locales
- Hoy en día sigue ese lineamiento y exporta el 100% de las lanas de todas Cooperativas y Sociedades Fomento Rural que integran Central Lanera.

## CARACTERISTICAS DEL MERCADO en 1967

- Atrasos habituales en el pago a los productores
- Productores con necesidades financieras insatisfechas
- Inseguridad de cobro quiebra de firmas compradoras
- Mercado poco transparente, falta de información

# RESPUESTA DE CENTRAL LANERA

- Estricto y puntual cumplimiento de pago
- Régimen de Adelantos
- Desarrollo de un sistema seguro y solidario
- Información de mercado a los productores
- Estricto y puntual cumplimiento de pago en 49 zafras

# CARACTERISTICAS DEL MERCADO en 1967

- Oferta concentrada en meses de zafra
- Cooperativas que vendían su lana por separado
- Señales poco claras de la industria
- Venta de lana al barrer, sin reconocimiento de calidad

## RESPUESTA DE CENTRAL LANERA

- Venta escalonada todo el año
- Cooperativa de 2º grado con escala suficiente para acceder directamente a mercados
- Transmisión cristalina y directa de las señales del mercado
- Clasificación o
   Tipificación de cada lote,
   pago por cada tipo de
   lana, calidad y finura

# **NUESTRA MISIÓN**

Liderar la coordinación de los complejos productivos pecuarios, integrando al productor a cadenas agroindustriales competitivas, brindando soluciones globales (Comerciales, Financieras, Tecnológicas y de Información), para mejorar junto a las cooperativas el nivel socioeconómico de los productores del sistema cooperativo.

# **NUESTROS VALORES**

✓ SOLIDARIDAD ✓ SEGURIDAD

JUSTICIA J COMPROMISO

INNOVACION PROFESIONALISMO EMPRESARIAL

# ¿ Qué nos hace diferentes ?

- Integramos al productor a cadenas agroindustriales competitivas.
- Brindamos soluciones globales para mejorar junto a las cooperativas el nivel socioeconómico de los productores.
- · Nuestra propuesta de valor:
  - Un buen precio
  - Más seguridad
  - Más servicios
- · Somos una empresa de productores!!!

# La Central Lanera de hoy:

- ✓ Un Grupo de casi 1.300 Productores Nucleados en unas 40 Cooperativas y asociaciones con :
  - · Una visión de cadena
  - · Orientación al mercado
  - Enfoque de mediano y largo plazo en los negocios
  - · Fidelidad a los valores
  - · Una dirección con visión estratégica y una gestión profesional
  - · Una peinaduría propia del mejor nivel

# **CLU** en cifras

- Más de 1:000.000 de ovinos
- 5:000.000 kg de lana
- · Casi 23 millones de US\$ de facturación por lana y subproductos
- 100 % de la lana se exporta industrializada
- Principales mercados lana Alemania, Italia, China, Japón
- 400 productores de corderos
- · Entre 100 y 150 mil ovinos faenados por año
- Unos 6 millones de US\$ por venta de ovinos

# ¿Cómo es la operativa?

- Productor firma de un contrato irrevocable de entrega de una zafra
- Opción a prefinanciación o anticipos a cuenta del precio definitivo – 1° Etapa
- Entrega de la lana y pago de un nuevo anticipo opcional a cuenta del precio final - 2° Etapa
- · Fijación y pago del precio final



# Precio Promedio

- · Fruto de las ventas a lo largo de la zafra
- Pone a resguardo al productor de las oscilaciones de precios
- · Permite enviar señales claras del mercado
- Estímulo a la mejora en la calidad, finura y presentación
- · Único que garantiza a mejor lana mejor precio

# PRECIO PROMEDIO



# CLU en la región

- · Más de 15 años con cooperativas y grupos de productores de Argentina
- Hoy 4 cooperativas de Argentina con unos 300 productores laneros
- Más de 300.000 kg de lana
- Más de 2000 kg de flete y 10 % retenciones!!
- · Algunos productores del sur de Brasil
- · Ser los referentes cooperativos laneros de la región para los productores

# **CARNE OVINA Operativo Ovinos**

- Desde el inicio en 1996 junto al SUL y Frigorífico SJ
- Una alternativa para mejorar la competividad de nuestros productores
- Mayores abastecedores de Corderos Pesados del Uruguay (30 % del mercado)
- Negociación en conjunto, alianza estratégica
  100 % bajo contrato
- Precio puntual y promedio, según períodos
- Financiamiento, control calidad, coordinación embarques, fiscalía de planta
- Asesoramiento técnico, abastecimiento de insumos (cooperativas locales)
- 6 millones de US\$ de facturación por carne ovina en el último

# **Aspectos Operativos**

- · Inspección técnica de pasturas y animales
- · Inscripción y firma del contrato
- Aviso de prontos
- · Sello o control de calidad
- · Control de embarque
- · Faena y envío de la información
- · Pago anticipo
- · Precio final o definitivo

# Cordero Pesado

- Entre 4 y 12 meses, diente de leche
- · Canales entre 13 y 24 kg
- · Clasificación: visual por conformación y cobertura de grasa + peso canal
- · De todas las razas
- · Producción todo el año según sistemas, genética, alimentación, etc
- · Fuerte concentración en octubre y noviembre
- · Esquilados, lana es un componente del ingreso





# Aspectos claves / Exito

- atender requerimiento de los mercados
- tecnología disponible
- producto diferenciado
- negocio bueno, riesgo acotado
- negociación conjunta
- financiamiento
- asistencia técnica
- pago por calidad
- coordinación de aspectos operativos

# Algunas ventajas posibles de la asociación e integración

- mejorar la escala
- especialización en las funciones
- mejor poder de negociación
- acceso al conocimiento y tecnología
- disminución de los costos de transacción
- flujo de información al productor
- señales del mercado con menos interferencias
- capacitación conjunta de técnicos y productores
- control y certificación de calidad o de procesos

# En definitiva...

Se abandonan las relaciones gana-pierde y pierde-gana para pasar a relaciones más maduras y estables del tipo gana-gana

√ se logra romper el círculo de desconfianza



# Finalmente...

Los invitamos a integrarse a este emprendimiento único en el mundo!!!!



Muchas gracias

# Presentación

Actividad de Intercambio de experiencias productivas y asociativas en el ámbito de las realidades público privadas de la AFC.

**Expositor: Claudio Beck, INDAP** 

29 de Agosto de 2016

Edificio Sede MERCOSUR, Montevideo

# "Giras para la Innovación en Pequeña Agricultura" FIA



Intercambio de Experiencias Productivas y Asociativas, en el Ámbito de las Realidades Público-Privadas de la Agricultura Familiar Campesina.





# **Propuesta**

Entidad ejecutora: Universidad del Bío-Bío

País a visitar: Uruguay (Montevideo, Minas, Florida)
Temas: Comercialización, Asociatividad y

Extensionismo.

Fecha: 29 al 03 de septiembre 2016.

# Participantes:

- 15 Presidentes CAR.2 funcionarios INDAP.
- 1 funcionaria Universidad del Bío-Bío.

# Identificación de la oportunidad

- La asociatividad y el cooperativismo como herramienta para insertarse al sistema económico y social.
- Experiencia Uruguay: 100 años de cooperativismo (fomento rural 20.000 productores).
- Cooperativas en Uruguay:
  - 90% de la producción de leche y derivados.
  - Comercializan en el exterior, más del 12% de la producción de lana.
  - Comercialización del 40% de la miel.

# Objetivos de la Gira

- Conocer experiencias en producción intensiva y comercialización colectiva / asociativa en ovinos.
- Conocer sistemas de producción ganadera y forrajero.
- Desarrollo cooperativo de la agricultura familiar.
- Intercambiar experiencias en el uso colectivo de la tierra.
- Informarse y comparar experiencias en Compras Públicas en cooperativas de la AFC.
- · Intercambiar experiencias en el uso de maquinaria colectiva.

# Apoyo de coordinación

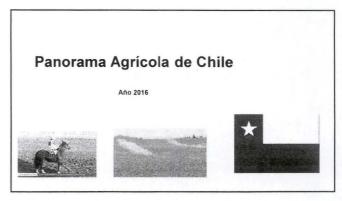
· Dirección General de Desarrollo Rural:

La DGDR se crea para ser la responsable de diseñar las políticas diferenciadas para la actividad agropecuaria, con el objetivo de alcanzar el desarrollo rural con una nueva concepción de modelo de producción, basado en la sustentabilidad económica, social y ambiental y con la participación de los actores en el territorio.

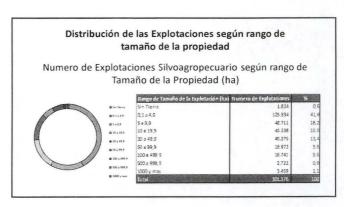
# Organizaciones a visitar para abordar los objetivos propuestos....

- · Sociedad Agropecuaria de Lavalleja.
- · Sociedad de Fomento Rural de Ortiz.
- · CALUPROCER.
- CALESFRA.
- · Sociedad de Productores Lecheros de Florida.
- · Central Lanera Uruguaya.





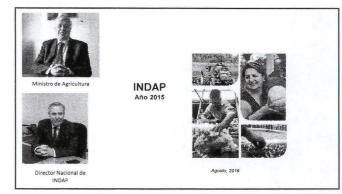






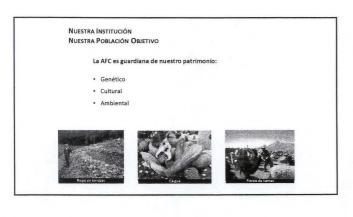






# NUESTRA INSTITUCIÓN MISIÓN, VISIÓN Y ÓBJETIVOS ESTRATÉGICOS El Instituto de Desarrollo Agropecuario (INDAP) es una institución dependiente del Ministerio de Agricultura cuya creación y mandato están establecidos por la Ley Orgánica 18.910, modificada por la Ley 19.213. Su Misión es: "Contribuir al desarrollo económico sostenible y a la valorización de la Agricultura Familiar Campesian y sus organizaciones, mediante una acción de fomento tendiente a fortalecer el capital humano, sociol, productivo, natural y cultural, de hombres, mujeres, jóvenes y pueblos originarios en los territorios" Su Visión es: "Ser una Institución pública de excelencia, plural, dialogante y que trabaja en red con otros actores públicos y privados, en beneficio de la Agricultura Familiar Campesian del pols"







### NUESTRA INSTITUCIÓN ÉNFASIS DEL PERIODO 2016 - 2018

- ✓ Con énfasis hacia la población usuaria:
- Comercialización y agregación de valor
   Pueblos Originarios:
- Pueblos Ori
   Mujeres
- 2.77
- 5. Organización Campesina
- Extensionismo y desarrollo de consultores
- Gestión de recursos hídricos y desarrollo del riego
- 8. Medio Ambiente y Sustentabilidad
- ✓ Con énfasis de gestión interna:
- 1. Despapelamiento y modernización
- 2. Política de Personas
- Fuente: División de Gestión estratégica, 2016.



# **NUESTRA POBLACIÓN USUARIA**

### NUESTRA POBLACIÓN USUARIA DEFINICIÓN

Según lo establecido en la Ley Orgánica, la población potencial de INDAP corresponde a dos segmentos denominados "pequeño/a productor/a agrícola" y "campesino/a".

Pequeño/a productor/a Agricola: es la persona natural que explota una superficie no superior a las 12 Hectáreas de Riego Básico, cuyos activos no superan el equivalente a 3.500 Unidades de Fomento, que su ingreso provenga, principalmente, de la explotación agricola y que trabaje directamente la tierra, cualquiera sea su régimen de tenencia.

Campesino/a: es la persona natural que habita y trabaja habitualmente en el campo, cuyos ingresos provienen, fundamentalmente, de la actividad silvoagropecuaria realizada en forma personal, cualquiera sea la calidad jurídica en que la realice, siempre que sus condiciones económicas no sean superiores a las de un pequeño(a) productor(a) agrícola y las personas que integran su familia.

Fuente: INDAP, 2014. Lineamientos Estratégicos, periodo 2014 – 2018

### NUESTRA POBLACIÓN USUARIA UNIVERSO USUARIO

- ✓ Del universo usuario de programas regulares del año 2015, el 43% son mujeres
- ✓ 7% son jóvenes menores de 35 años
- ✓ 32% pertenece a algún pueblo originario
- ✓ La edad promedio es de 56 años
- ✓ 23% tiene educación básica completa; 11% tiene educación media completa; y 2,3% tiene formación técnico/profesional.
- ✓ 86% recibe asistencia técnica
- ✓ 69% recibió subsidio a la inversión:
- 11% tiene programa SIRDS-S
   3% tiene programa de Riego
- ✓ 30% obtuvo crédito
- Fuente: Base Tesoreria (31/12/15)



## NUESTRA POBLACIÓN USUARIA ORGANIZACIONES ECONÓMICAS CAMPESINAS

INDAP trabaja a lo largo de Chile con 219 Empresas Asociativas Campesina (EAC). Su distribución por región se muestra a continuación.

Regides	Nº EMC	Participation (%)
Arica y Parlinecota	1	1
Coquimbo	24	11
Velparaiso	26	12
Metropolitana	8	4
O'Hingiris	34	16
Maule	28	12
Sia Bio	10	A
Araucanía	34	16
Los Rios	39	18
Los Lagos	10	4
Aysén	2	1
Magallanes	3	1

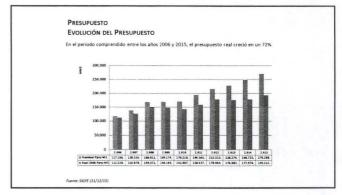
Fuente: Sistema de Documentos Maya del 201

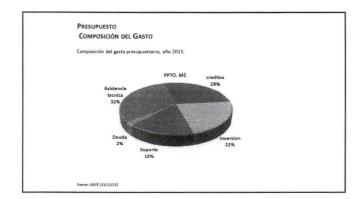
### NUESTRA POBLACIÓN USUARIA ORGANIZACIONES DE REPRESENTACIÓN CAMPESINA

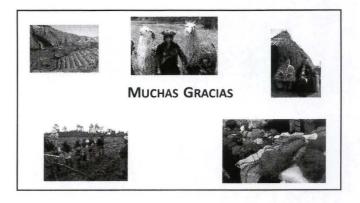
Existen 17 Organizaciones Campesinas Nacionales, las que representan a 117.272 Socios

		(perse)	grande	Affiliation			
1	ACHITUR	11		13	٥	13	206
2	ANAMURI	17	10	104	0	104	5.000
3	CALIDER	100		183	0	133	11,000
4	CAMPOCOOP	45	8	98	7	91	3,430
5	CNC	48	9	24	12	74	27,280
5	CONAGRO	9	7	34	5	29	4,100
7	CONNPROCH	23	7	52	100 Marie 100 Mg	49	3.750
8	LEFTRARU	13	9	86	0	86	4.800
9	MUCECH	17	12	42	100 PHONE	35	7.190
10	NEHUEN	27	10	67	6	61	4.000
11	NEWENCHE	12	# \$MUN \$ 559118	107	•	107	6,546
12	RANQUIL	47	9	80	9	71	11.000
13	RED APICOLA	16	10	104	10	94	2,300
14	TRIUNFO CAMPESINO	20	8	113	10	103	9.200
15	UNUF	6		47	0	47	3.420
16	UOC	44	8	70	5	65	6,270
17	VOZ DEL CAMPO	23		69	11	58	8.00









# Presentación

" Uruguay: Grandes Cifras"

**Expositor: José Olascuaga, DGDR** 

29 de Agosto de 2016

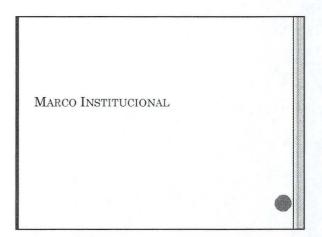
Edificio Sede MERCOSUR, Montevideo

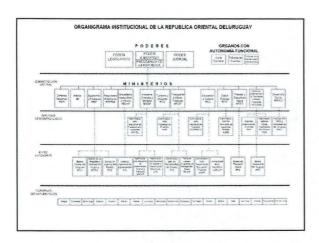


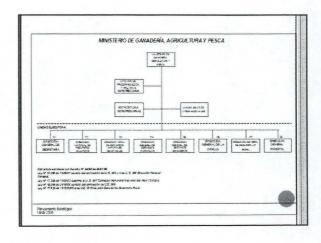
# ÍNDICE DE LA PRESENTACIÓN

- 1. Marco Institucional
- 2. Principales variables sociales y económicas
- 3. El agro uruguayo









# LA INSTITUCIONALIDAD PÚBLICA AGROPECUARIA AMPLIADA

- o Instituto Nacional de Colonización (INC)
- Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA)
- o Instituto Plan Agropecuario (IPA)
- o Instituto Nacional de Carnes (INAC)
- o Instituto Nacional de Semillas (INASE)
- o Instituto Nacional de Vitivinicultura (INAVI)
- o Instituto Nacional de la Leche (INALE)
- o Secretariado Uruguayo de la Lana (SUL)

OTRA INSTITUCIONALIDAD PÚBLICA QUE TRABAJA EN ACTIVIDADES DE FOMENTO EN EL MEDIO RURAL

- o Movimiento de Erradicación de la Vivienda Insalubre Rural (MEVIR) Min.Vivienda
- o Dirección Nacional de Economía Social e Inclusión Laboral (DINESIL) Min. Desarrollo Social
- o Instituto Nacional del Cooperativismo (INACOOP) Ministerio de Trabajo
- o Instituto Nacional de Empleo y Formación Profesional (INEFOP) Min. Trabajajo y Seg. Social

Así como también.

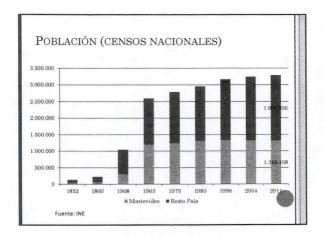
o Entes Autónomos y Servicios Descentralizados

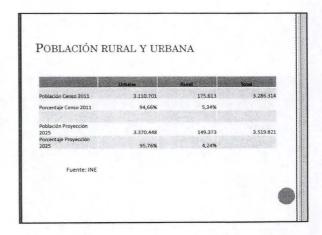
# INSTITUCIONALIDAD PRIVADA QUE

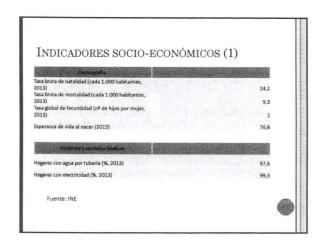
# TRABAJA EN EL MEDIO RURAL Y SECTOR AGROPECUARIO

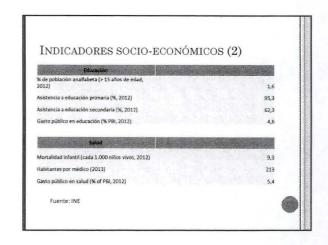
- o Organizaciones sociales de productores
  - Organizaciones a nivel nacional (2do Grado)
     CNFR COMISION NACIONAL DE FOMENTO RURAL
     101 AÑOS DE TRAYECTORIA 103 ENTIDADES
    - CAF COOPERATIVAS AGRARIAS FEDERADAS ORG. NACIONAL JOVEN (30 AÑOS)—26 ENTIDADES • FR FEDERACION RURAL
    - ARU ASOCIACIÓN RURAL DEL URUGUAY
  - Organizaciones a nivel local (1er Grado)
    - Importante red de organizaciones de diverso tipo y forma jurídica que se encuentra en todo el territorio nacional.

PRINCIPALES VARIABLES SOCIALES Y ECONÓMICAS



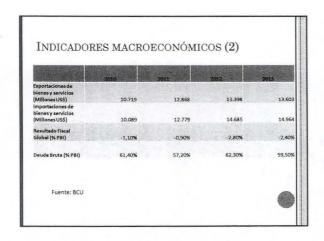


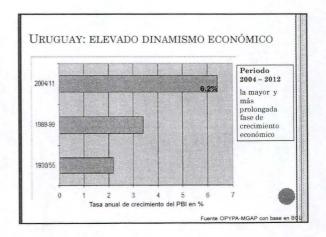


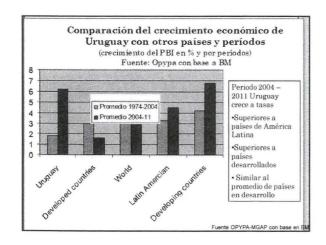


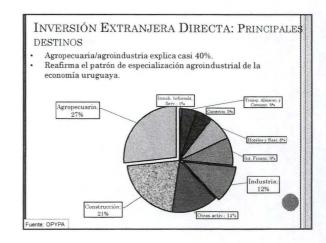


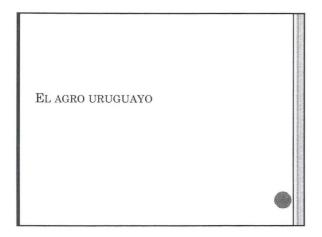


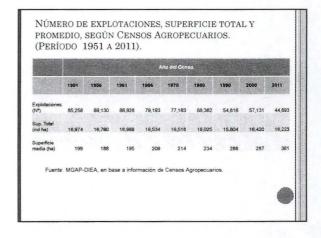


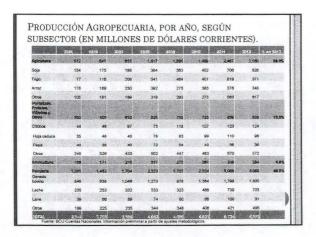


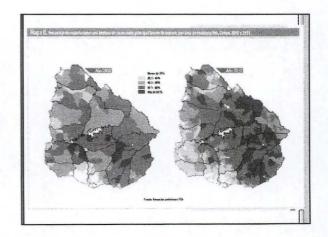


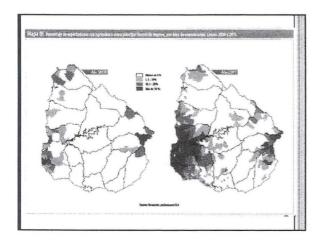


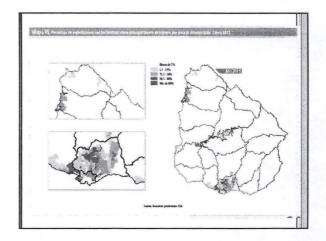








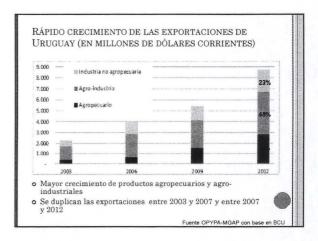




# EL AGRO COMO MOTOR DE LA ECONOMÍA

En Uruguay el sector agropecuario explica buena parte del desempeño de la economía:

- Genera encadenamientos (mayor capacidad multiplicadora hacia otros sectores de la economía)
- ► Este efecto implica que cada dólar producido en el sector genera 6 dólares en el total de la economía.
- ▶ Impacta en el empleo e ingresos de la población

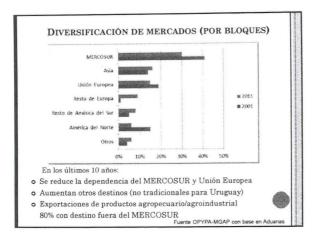


EL AUMENTO EN LA PRODUCCIÓN SE TRADUJO EN UN FUERTE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES TOTALES, EN PARTICULAR LAS DE GRANOS, LÁCTEOS Y MADERA (DÓLARES CORRIENTES).

	promedio	HPO	participació	n relativa	incremento	125
Concepto	2000-2002	2012	2000-2002	2012°	relativo	Za La
Carnes	373,6	1758,9	29%	27%	371%	5
anas	142,3	228,1	11%	4%	60%	4
Pieles, cueros y manufacturas	264,5	283,8	20%	4%	7%	10
Lácteos	133,6	792,1	10%	12%	493%	8
Granos y derivados	227,1	2880,3	17%	42%	1081%	15
Madera y derivados	105,3	588,0	8%	9%	438%	17
rutas y hortalizas	42,3	82,9	3%	1%	96%	8
Vinos	5,8	7,2	0%	0%	25%	2
Miel	8.9	29.8	1%	0%	233%	12
Total	1303.4	6429,8	100%	100%	39.3%	8

o 70% de las exportaciones de bienes del Uruguay tienen origen agropecuario





# URUGUAY PROFUNDIZA SU ESPECIALIZACIÓN AGROPECUARIA/AGROINDUSTRIAL

- o Hubo un quiebre estructural del desempeño de la economía
  - Incremento inversiones y PIB por encima del equilibrio largo
  - Rol protagónico del sector agropecuario/agroindustrial
- o El agro uruguayo es más competitivo internacionalmente
  - Aumento de la productividad total de factores son elementos importantes de la dinámica de los últimos años
  - La dinámica exportadora obedece tanto a incrementos importantes en cantidades (además de precios). Competitividad genuina
- o Todos los indicadores sociales rurales mejoran: se reduce radicalmente la pobreza



# Dirección General de Desarrollo Rural



## RURAL

(LEY 17930, ART. 161 CREACIÓN Y COMETIDOS DE LA DGDR)

Creación: Ley 17930 Art. 161 (Diciembre 2005)

Redefinición de roles institucionalidad pública agropecuari (lineamientos estratégicos), donde el MGAP asume un rol protagónico en el diseño y ejecución de políticas publicas en desarrollo rural.

Conceptos clave plasmados en Misión y Visión:

Políticas diferenciadas Articulación instituciona

Multidimensionalidad del desarrollo rural Participación de actores en el territorio

Trascender lo agropecuario, distribución justa de la riqueza

Comienzo de funcionamiento formal: Abril 2008, en proceso de construcción



# RURAL

(LEY 17930, ART. 161 CREACIÓN Y COMETIDOS DE LA

Responsable de diseñar políticas diferenciadas para la actividad agropecuaria, con el objetivo de alcanzar el desarrollo rural, basado en la sustentabilidad económica, social y ambiental, con la participación de los actores en el territorio.

Desarrollo rural trasciende el ámbito estrictamente agropecuario, por lo que constituye en su esencia un esfuerzo integrador de toda nuestra sociedad y tiene como obietivo central la población rural.

# Entre otros cometidos:

- Asegurar y mejorar en forma sostenible el acceso de la población objetivo a todos los servicios de apoyo técnico, financiero e institucional.
- Contribuir al fortalecimiento de las instituciones del sector agropecuario que nuclean a la familia rural, de pequeños productores, trabajadores y desocupados rurales.



# DIRECCION DE GENERAL DE DESARROLLO

(POBLACIÓN OBJETIVO ESTABLECIDA EN LA LEY)

Población Objetivo: "sectores rurales más vulnerables, trabajadores rurales, desocupados y pequeños productores familiares" e "instituciones que nucléan sus familias" (Art. 161, Ley 17930, Cometidos DGDR), base las políticas diferenciadas.

> Productores/as Familiares Trabajadores/as Rurales Pobladores/as Rurales



### DIRECCION DE GENERAL DE DESARROLLO RURAL

# Forma de intervención:

a.- "Ejecutar los planes y programas dirigidos a población objetivo..." (Art.161, Ley) Propuestas desde el MGAP dentro de los lineamientos políticos b.- " Coordinar con otras instituciones públicas y/o privadas..." (Art. 161, Ley 17930)

Articulación interinstitucional para el Desarrollo Rural con la

c.- "..Promoción involucramiento y participación de la sociedad civil cionalidad pública y la sociedad civil c.- "..Promoción involucramiento y participación de la sociedad agropecuaria en pobliticas públicas públicas"...(Art. Ley 18126)
Proyectos generados a nivel local por las organizaciones, a

través de la estructura territorial (MDRs, CADs).

Ley 18126: Descentralización de Políticas Publicas Agropecuarias (Ley 18126),

<u>Consejo Agropecuario Departamental</u> (articula institucional) Mesas de Desarrollo Rural (participación ciudadana)



## Y LA INSTITUCIONALIDAD PÚBLICA AGROPECUARIA

### 2010-2014

Fortalecer la institucionalización de la Dirección General de Desarrollo Rural

- Diseño e implantación de políticas de desarrollo agropecuario
- Articulación para la adopción de las políticas sociales al medio rural con énfasis en un desarrollo sostenible
- Políticas diferenciales para la inclusión de la producción familiar en las cadenas productivas a través de financiamiento, fortalecimiento institucional, apoyo técnico, planes de gestión

### 2015-2020

Desarrollo Rural: inserción competitiva de la agricultura familiar en cadenas de valor

Profundizar avances para mejorar las capacidades de los producto para manejar sus establecimientos con nuevos conocimientos y herramientas en un clima de cambios



## Énfasis DGDR para el Período 2015-20

- 1.- Inserción Competitiva de la AF en las cadenas de valor.
- a.- Profundización acciones:
- Acciones estratégicas (en relación a inversiones prediales y asociativas)
  - Mecanismos innovadores para la integración e inserción de los productores familiares en las cadenas
- b.- Desarrollo de herramientas financieras retornables
- c.- Desarrollo de nueva herramientas y profundización de acciones en ATER
- 2.- Fortalecimiento de las Mesas de Desarrollo Rural
- 3.- Fortalecimiento organizacional de la institucionalidad de la
- 4.- Contribuir al proceso de evaluación de las políticas de DR e intervenciones de la DGDR



## COMO ESTAMOS LLEVANDO ADELANTE EL TRABAJO

- Diseño de acciones equipo central coordinado por la Dirección Genera en dialogo con autoridades MGAP, y articulando insterinstitucionalmente.
- Trabajo conjunto y de cercanía con el sector privado loca (organizaciones sociales, colectivos y/o grupos de productores, técnicos desde los equipos territoriales de desarrollo rural (ETDRs)
- Instalación de equipos multidisciplinarios organizaciones sociales para el fortalecimiento de las organizaciones llegada de políticas públicas al territorio
- · Afianzamiento de colectivos para acceso a la asistencia técnica capacitación y el financiamiento de proyectos productivos



MUCHAS GRACIAS

**Anexo 3**: Lista de participantes de la actividad de difusión, indicando nombre, apellido, entidad donde trabaja, teléfono, correo electrónico y dirección.

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Expositores: Guido Mutizabal CAR INDAP y Alejandro Lagos INDAP Central

Región: Metropolitana

Dirección Nacional de INDAP, Agustinas 1465





Actividad: Seminario Difusión Gira CAR Uruguay

Lugar: Piso 4 INDAP

Fecha: 26 de octubre 2016

		**	
Organización	Nombre	Correo	Teléfono
1027	Janue Andræde O.		
ARRM.	luis BECERTAU.		
Par XV	Vaccompañanto)		
Car XV	Vacompañanto) Vorovica Calle		y
AR-IV-COONING	JOEGE VILLA 1030S. C.		
Lou !!	moive I. Cartagen ?		
II Region Outspegisto	Jubetle Oconcilie ondrede		





Actividad: Seminario Difusión Gira CAR Uruguay

Lugar: Piso 4 INDAP

Fecha: 26 de octubre 2016

Organización	Nombre	Correo	Teléfono
CAR X	Gladys Linnebrink Ulloa		
CAN XIV	Pundo must wool		
CAN VIII	PATA.C.O TOLEDO		
	Linardo Gelmidt		
CAR 7º Reai on	meylon Almonacia b.		<b>X</b>
CAIL			
ARQUCANIA CAR	LuisTonnéJon M.		
OHiggin!	Carlos Núñez Vidal presidente		





Actividad: Seminario Difusión Gira CAR Uruguay Lugar: Piso 4 INDAP

Fecha: 26 de octubre 2016

Organización	Nombre	Correo	Teléfono
CA:a.	Peous Saime dities	,	
TARADACA		,	
CAL			
Motropolitona	Lua- Jos-Manzauo Coust	*	
INDAP		2	
METNOP.	XIMENA I GLESIAS HERNANDER		
TNDAP CENTRAL	Juan Gundo Vidal D.		
cor		-	
Valparaiso	Margarita Brioness. V.		
TWDAP	Aloguendo Lagos Neutilos		

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Tarapacá

**Expositor: Pedro Ruben Aguirre Lutino** 

Dirección Regional de INDAP, Patricio Lynch 660

Iquique, 28 de octubre de 2016



# Asistencia: reunión de Difusión sobre Gira a Uruguay presidente CAR Tarapacá.

Fecha: 28-10-2016,

NOMBRE COMPLETO	RUT	INSTITUCIÓN/ LOCALIDAD	TELEFONO FIJO/CELULAR	CORREO ELECTRÓNICO
moria do que garció		pampa bero	<u>/                                    </u>	
Trabel choque a	,	pamps verde		
Sina choque 3.		pampa Vinole		
Patro Ogume		TANAPACA		
Eres cencio Esteta Hosers	,	CARCALINA		
30lbma Mamani		car Pozo plante		
Luis Veza		CAR . CAMINA		
Shouth Hollo Vilca		CARHUARA		



# Asistencia: reunión de Difusión sobre Gira a Uruguay presidente CAR Tarapacá.

Fecha: 28-10-2016,\_\_\_\_\_

NOMBRE COMPLETO	RUT	INSTITUCIÓN/ LOCALIDAD	TELEFONO FIJO/CELULAR	CORREO ELECTRÓNICO
Eugeni mans	1.	Rosell	/	
DonoteA Manavi		2070 Almorte		
Malendin Maumi		dov. sevento		
polbona Manioni	_	clarderus		,
Viluo hianaii		Hor Delasent	p ·	
mario lealialei		Llor del deseart		
Maria Vilca		Flor del design	6	,
DAVID GARCIA MARANI		TLOR de des esta	2	







29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Antofagasta

**Expositor: Yubiza Isidora Arancibia Andrade** 

Dirección Regional INDAP, Vivar 1420

Calama, 30 de septiembre de 2016



# **ACTA DE REUNIÓN**

Responsabilidad:

Tipo reunión/materia: Reunión Extraordinaria /Consejo Asesor Regional (CAR).

CONSEJO ASESOR REGIONAL (CAR).

FECHA: 30/09/2016.

Nδ

04

MS	Partid pantes
1	Jannette Araya Villarroel (Directora Regional Antofagasta)
2	Claudia Gallardo Correa (Profesional Dpto. Gestión Estratégica)
3	Yubiza Arancibia Andrade (Representante Asoc. Gremial de Pequeños Produtores Agropecuários de Taltal)
4	Lilian Arias Herrera (Representante Asoc. Gremial Agricultores altos La Portada)
5	Noemí Cuevas Saavedra (Soc. Agríc. Adm. De Aguas Servidas Tratadas, Calama Poniente)
6	Vonn Castro (Representante Presidente ASAC, Território Valle de Calama)
7	Esteban Araya Toroco (Presidente ASAC, Território Valle de Calama)
8	Guillermo González Chinga (Presidente Asoc. Atac. de Regantes y Agricultores de Zapar)
9	Teresa Chaile Rodríguez (Presidenta Com. Atac. De Peine)
10	Teresa Rodríguez Pérez (Representante Soc. Forjadores de un Nuevo Oasis)
11	Alejandrina Ayabire Pérez (Representante Soc. Forjadores de un Nuevo Oasis)
12	ALVAYAY Héctor Avalos <del>Péce</del> z (Representante Soc. Forjadores de un Nuevo Oasis)

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Coquimbo

**Expositor: Felisa Del Rosario Castillo Araya** 

Dirección Regional de INDAP, Pedro Pablo Muñoz 200

La Serena, 14 de septiembre de 2016



# LISTA DE ASISTENCIA

ACTIVIDAD: DiFusión Gira Fix a vroguay CAR - Nacional.

	LUGAR: Salon Patricio Torini, Direc	tien Regional I	NOAA - LA Jerena	FECHA: 14.04.2016
N°	NOMBRE	TELEFONO	MAIL	ORGANIZACIÓN
1	German J. Hatte Cartillo		e in the species	Cada Lo Seneva
2	Maringo Enrique Portei			ende 9/alle
3	Alfredo Pavez D	a *		Somorua MDS
4	Aldo Sefano	t		MUCECHIV
5	Fernando Contes Batés			C. A. D.A. Romsorbula
, 6 ·	PATTUGO FUENTES RUSTON	ı		Science Spicethon
7	JORGE VILLALOBOS C.	•		CAR.
8	MANCY MANGUEZ ASTUDICLO			Indap. Illaps
9				CAP.
10	Fola Reco C.			I Indap De



# LISTA DE ASISTENCIA

ACTIVIDAD:

	LUGAR:	FECHA:		
N°	NOMBRE	TELEFONO	MAIL	ORGANIZACIÓN
1	Cecho alforo Sujola	_	· ·	CAR
2	Calia alforo Sugola Batuz hirano F.			Joday.
3	PASIAULIA DIFICINO			WAR
4	Tonya Romano Rojan			. Julys.
5	felisa Castillo Aroya			Car-
6	Dieto Pergets Mo Alejandra Brito T.			Car.
7	Alexandra Brito T-			Zdap
8		,		
9				
10				

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Valparaíso

**Expositor: Miguel Castro Antinao** 

Dirección Regional de INDAP, Freire 765

Quillota, 27 de Octubre de 2016

# LISTA DE ASISTENCIA

Tipo de Reunión/materia: TALLER AMPLIADO CAR-CADAS

Get INDAP I

FECHA: Quillota, 23 de Octubre 2016

NOMBRE	RUT CARGO	AREA
Robert States of	CAR.	Sor Lity
RODRIGO OCAMPO 7.	D.L. VA(Po	V
		***************************************
Monice Solinos Vondossel	Estratail	Plegin
Margarita Brioness V.		La Ligna
(Maydalang Pinto (M.	Kada	Samelle
Mighel Contro of		1 (a) fulls
Edbero motorana taria	PADA	PETORCA
Cugusto Correor	Delegació segin	Peteren
SHIDE ZAMONA ALGORA	Vice presidenta	4 Ligua
Ona Quancibia Frontoso	cada	LA COLERA
Mary Pelang for Ealer R.	Ptle	Socalenp
Daniel Arando Zanors	CADA	do lipes
Na Isabel Marco C.	John GE	GE
Pia Paz Castro Arando	DIHECTOR	Cossilance

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: O'Higgins

**Expositor: Horacio Diaz Nuñez** 

Dirección Regional de INDAP, Cuevas 480 Piso 2

Rancagua, 06 de octubre de 2016



NOMINA DE ASISTENTES				
ACTIVIDAD	CONSEJO ASESOR REGIONAL AMPLIADO REGION DE O'HIGGINS			
FECHA	6 DE OCTUBRE 2016			

Νō	NOMBRE Y APELLIDOS	RUT	ÁREA
1	Patricio Silva Difficira		Rengo
	pre Abelardo Gallardo Murgan	ì	Reugo
3	Pia rento &		Regue
4	Lis Felipe Marandio	·	Marchique
5,	Asrious Amaro Osonio		SAO FERNADO
6	SERGIO NUBEZ VARAS		LIS CABINS
7	JUDN HUROZ B.		SON FERRINO
8	Hodr Valding have		Say Ten mado
9	Coulos Felipe Vargata M		DRegional
10	48 Victorio Scho B		1. Regional



	NOMINA DE ASISTENTES					
ACTIVIDAD	CONSEJO ASESOR REGIONAL AMPLIADO REGION DE O'HIGGINS					
FECHA	6 DE OCTUBRE 2016					

Νō	NOMBRE Y APELLIDOS	RUT	ÁREA
1	Torro Gonzalez C.		Lold
2	Stop Balza Pincheira	,	Lolof
3	Eurique Sociaris T.		Dorithus
4	CARlos SALIT ZODISA		Donitive
5	Victor M CALVALA Flokes		Douitue
6	Owar John wenter	* Wilder	CAR
7	& atraira Harrique		Litueche
8	Luis goyaley		2 Litueche
9	And M. Armiso Carrosco	_	Litueero
10	Hedor Villamoel molina		I treche



NOMINA DE ASISTENTES

CONSEJO ASESOR REGIONAL AMPLIADO REGION DE O'HIGGINS

FECHA 6 DE OCTUBRE 2016

ACTIVIDAD

Μē	NOMBRE Y APELLIDOS	RUT	ÁREA
1	Maria Feresa Cornejo Dios		SM. Vicente H.
2			Jan Vicente H.
3	Ressica Marilen Junez Madriaca Potricio VIDA VON		S.V
4	Veronica Valentuela. Hernández		Marchigue.
5	Sonia Diez Diag	The San	Tolol.
6	Maria Patricia Iboma C.	2.3.73	San fermando
7	Paimudo Herto churcola		Deugo
8	José Comeos Lizama		Monchibus
9	Julio Palomino P.		Marchigai
10	Roduigo Correjo H. Orreso		Pencagua.



	NOMINA DE ASISTENTES						
ACTIVIDAD	CONSEJO ASESOR REGIONAL AMPLIADO REGION DE O'HIGGINS						
FECHA	6 DE OCTUBRE 2016						

Νs	NOMBRE Y APELLIDOS	RÚT	ÁREA
1	Letiane Zamora Il		In Viente TT
2	Saliane Zamora Il Santiago Balsa P.		Lolol.
3	Maria & Guznian Cabrera		Spaneral
4			Raya Josp
5	Songio NUNGZ VAM.		Lai CAPIDA!
6	Blanca June &		Penno
7	Juis A. Sinz SiLua		LAS CASAL
8	Carlos Nuñez Vidal	a) a)	OAR
9	16 Racis Sina		CAR
10			

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Del Maule

**Expositor: José Enrique Allancán Ule** 

Dirección Regional de INDAP, San Pablo 785

Talca, 02 de noviembre de 2016



### and the National according to the Arthur the State of the last and the State of Arthur and Arthur

### **REUNION AMPLIADA CONSEJO ASESOR REGIONAL CAR**

Miércoles 2 de Noviembre de 2016 Sala de Reuniones Dirección Regional

	NOMBRE	RUT	AREA	COMUNA
1	Maria Dol P Vegano C.		ava - Curepto	(Pres.)
	Lendio Guz MAN Rouls		CASH-LINAS	les.
1	Nicolin Bastilla 6		x Corp	
1	Brigida Trumy &		~	ionala (Pres)
1	Petricie kurroles kumos		Cade fold	
	And buevers Rios		endaLin	Bres
	Educado Kelnozs.		CAR	Presidente es CAR
8	meylon Amoreco		fou pere ne	es CAR
9/	Feetor funciado V.		CAR.	

10 Low Ollowiew U.  11 Potrice Alexidors 6.  12 Jus unarmed CAR. Personal.  13 Focquelin Muriet CARS Congravi  14 Brigido General Carre  15 And Torres logola  16 Edopardo piñez DR. gestion Estratoire.  17 Cinetra Murioz D.R. Founds  20 Rodnigo Garondo D.R. Ricas  21 Ceaudia Torres  22 Jairo Iborro  23  24  25  26			-	
12 Jus u man Mach CDA (and Ni / 13 focquell in municipy)  13 focquell in municipy (AMA Sau Jon et )  14 Brig da Guerla (CATA)  15 And Torres logals (FADA Sau Cleneste )  16 Edopardo primer DR. gestion Estratogic.  17 Cintra Humaz DR Fomento  20 Roschiaso Garriad DR Riego  21 Ceaudia Torres DR Cornerai carcon  22 Jaira Ibarra Dinector Regional  23 Dinector Regional	10	Jon Ollow Cin U.		CAA. Augional.
12 JUS N MONMON CDA (ONGAVI)  13 focquelim municity  14 Dirig do Guerlo  15 ANA Torres logo la  16 Edopardo piñez  17 Cintro Hurioz  19 Poulare Tapie  20 Rodrigo Garondo  21 Ceaudia Torres  22 Jairo Iborro  23  24	11			O
13 focquels whing of  14 Brigido Fruston  15 And Tomes loyals  16 Edopardo Pañez  17 Cintya Hurioz  19 Poutree Tatie  20 Roshiero Garriel  21 Ceaudia Torres  22 Jairo Iborro  23  24	12	▼		PDA CONGANI
14 Brighto Erector  15 And Torres logola  16 Edopordo Prinez  17 Cintra Hurioz  19 Poutere Tatie  20 Rodrigo Garrid  21 Ceaudia Torres  22 Jairo Ibarro  23  24		to could whomas		1
AND TOKES byols  16 Edopudo Pañez  17 Cintya Hurioz  19 Poutree Totic  20 Rodingo Garrid  21 Ceardie Torres  22 Jairo Iborro  23  24	14	Bisico! da Frus en		
16 Edopredo Paños  17 Cinet ya Hurioz  19 Paulare Tahie  20 Rodrigo Garrido  21 Ceaudia Torras  22 Jairo Ibarro  23  24	15	1 1-		
17 Cintya Hurioz  19 Paultus Tatis  20 Rodnigo Garrid  21 Ceaudia Torra  22 Jairo Ibarro  23  24  25	16	·		(
20 Rodrigo Garrido  21 Ceaudia Terras  22 Jairo Ibarro  23  24	17	Cintya Hurioz		3
21 Ceaudie Torres  D. R. Comercia Carción  22 Jairo Ibarro  23  24  25	19	Paulie Tapie		D.R + Justo
22 Jairo Iborro Dinertor Regional 23 24 25	20	Coordo Gordon		D.R. Rican
23 24 25	21	Claudie Torres		D.R. Corneva corceous
23       24       25	22	Jairo Iborro		Director Regional
25	23			
	24			
26	25			
	26			



29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Bio-Bio

Oficina de Área INDAP, Chillan, Claudio Arrau 738, Chillán

Chillan, 06 de octubre de 2016



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE  $\~{\rm N}$ UBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Marianela Quezada		CADA LOS ANGELES		LOTA
2	Émelina Valdebento				Los Angeles
3	Norma Castillo Costes		Mesa Muyeres Pinto		Chille (
4	Marcia aqueregue		Produced Nacimiento	1	Nacim.
5	Eduando Banales		Prodesol Laja		Laja
6	Pedro Balboa M.		Proderal Antrica		/
7(	Froben Ortiz Carola		Grodese/Sen Carles		Car Carlos
8	Francisco Vistos Frents		Boderel (San Fasian)	No.	San Fotion
9	Elias Sandoval	7	Prodesil San Fibian		shitsian
10	GERAR DO JAMA DURGOS		PRODESAL Quillèco		LOS ANGELES



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Mónica Ingunza Melo		Proderal anillon		Belnes
2	Silverio Valengueta Jara		4 Prodesol Chullen		Bulnes
3	Rodolpo anezada		o Proderal Quilaco		Sto. Brisan
4	Heiler VMges		JUDAP		La Barrer
5	Roberto Vallejos Cándous		Paode Sal Sta Banbans		Sta Banbana
6	Podujo Salinas		INDAP		Alto Buo Buo
7	Clauses Rienondi V		ILISA P. Mideral		Prigeelo
	REGOSEASO		Dievillin		om Ellanin
	Claudio Borquez &.		CADA EL CARMEN		El Carmen
	Gaillormo Espanoza		DIGUILLIN		E/Carmen



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL

DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Erika Detamal Q		mera Coord.		Coele nu
2	Carlos Buston Silva	- May to see the second	√		
3	Seus Concha Java		Coord. Prodesel		/
4	Victor Mitchell Amatia		CADA MULCHEN		Sta Mychan
5	Victor Dinamaren Y.		Prodesal Tulchen		Sta. Barbara
6	Francisco Para Cuenzo		Jefe Técnico Proderd Mulchen		Sta Babaro
7	Marisol Garido		CADA EL CARZMEN		E/ Carmen
8	Gonzalo Una Arroyo		Onesa Coord.		Chi llan
9	Maria Labra Carrasco	1	Presidenta CADA Diea Collemi		Coelem
10	Marin Flores Solozan		PDT 1 Sta. Barbara		Sta. Beerba



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Emilio Rodriguez Aranginz		PDTI mul chen		Mulchen
2	10000		grupo Ganadero,		Chillan
3	Maria Villegas Pivera		Yno deral		Negrete
4	Sidia fei ma Parada		Prodesal		Negrete
5	Carmon Gloria Cabrera hova		Mesa Coord.		Coelem
	Flor Gamala Cisternas	, 15	nera Coord.		Coelem
7	guara Cabrera Para		nera lood.		Yombel
8	Gandra Valenziela		mera Coord.		San Gregory
9	Carlo Tones Maya	•			nique
10	Fernando Morales 5.	,	Proderal Trique	n	Miquen





ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	José hitama R.		Meson Coordinación		Ch. 17.
	Eugenia Varques monsalve		Messa Coordinación		Chillan Viey
	Leonel Cisostomo Pana		mesa Good. Pinto		Pinto
4	Ana Gerrasco Rivas		CASA CHILLAN		Pinto
5	morina Peducos		San nicolas		San
6	Maris Henriquez		sau wicolds		man & ex
7	Fristina Bastidas		San Nicolas		Dadinco
8	HERRAN GRADER C		SAN XICO/49		Dosnico
9	Patricia Ortiz Gallego		Jefe Técnilo PDTI Mulchen		Ma (chen
10	Rosauno Briceno Paidlacan		Prendente Comunidad Indigena A Phullemu		Mylchen



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

No.	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Lucie Ancarao Chimtena		Proderal Chiloco		levileus
2	Losé valencia valencia		(cada ) cuga)		BEANTO-
3	Rehew ortiz ortiz		Codo Hon Conto		Son Carlos
	traine A. Poblete Poblete		Cada Senta Borbara		Soute Borbono
	Heclor Unea Bobodille		Codo Sente Berbers		San too
	olga n. Jaria Bucany		Coda Unileco		Uniless
2	Juan P. Truando.		Judop Aita Bio Bio		Alto Bio Bio
	Jose. M. Parada Rosales		PDE 2/10 Bio		Alto Bio
)	José J. gelline Sepulveda		PDTI Alto Bio Bio		Alto Bio Bio
7.00	Graciela Palma Munoz		ProdesAl Pomro		Demuco Aner ywong



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

10	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
5	egendo De la Pone Mograda		Pere coordinate		chillon
	omon Lebius Inigodo		Rode Son Carlos		Sontorlo
Re	somel Zerrigo tolor		Codo Son Railos		Soucorto
	cond valdes Soto		: Lada Son Carlos		Sencerter
1	whine trender trender		Codo Son Corlos		Sonkorl
de	rão Ulbo Acodo		Prodosol Chiker		chillon
19	regulation to an les volus and	٥	Prodesol cobpercience		Copperuno
Ag	ent ma jonzels observado		Proderel Colopuscuno		agreemo
de	is Venezer Sudgado		Prodesol Colquelue		Copperan
	mirani Salar Jose		Coda Soute Borbone		Elinboo



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

10	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
	Resula Josa Rossada		Son Sonerio Trese coordinación		Son Squa
2	Juana Venge trong		trese de trujeres		Son Micola
	MARIA ELENA BIAZ H		PRODESAL NINHUE		NINHUE
	Jorefina Ramido E		Procesal Quinhus		Men-line
	Juan In martin &		Proves of Ninhe		Ountre
.	Leudad 12eyer		Proderat BULNE		Brives
	Parkou Corroso		Proderal		Bulnes
- 1	Alicia Astroja Flores		Produced do Augelos		Lo Agelo
1	Jamin Conorco Conorco.		Rep Provincial La Javene hainiento		hacimient
0	Pedo Sonsono heire		Product doje		Loya



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	JUAN BAEZK /J.		Roberoll Parene		El for men
2	Jayroun Sucielais		Mesa anjer Rural CAR	-2	El Jan me
	Hand Morsles Madres		Apricola El CAMEN		Elcarmon
- 1	Undaria Wollandos		CAJA		Millain
_	Motor Obsessin P.		Prodesal Son Carlos		SanCar
6	cinilo Arteogo Juzma		Prodsol Coilmen		Wilmes
7	hinom Congo	CARP.	Mesa Coordinación		7 Ch. Viego
8	Felix Lobo tranguing		tesa coordinación		chillenvigo
9	Lui specilero Cortes		Tera wordinación		Portezuelo
10	Jladjo de la Tone Mavene		Product		Porterus lo Bueros sires



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

Nº	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	clone sellone conter		Prodesol	*	Porternele
	Adriel Quijador E		Prodojal		Bortezue/o
3	Gilda Mardo es Lubraña		Purole soy		Porfetento
4	Ha Guillennin Tlacs H.	35.1	Prodesal		Portezuelo
	Juan Chimters Condia		Coda		chillow Vigo
	Lunel Villeges Sersão		trese coordinación		Coi huero
	Loe Perez Sondre		Product		coi hueco
	Santiogo Rivers Lows		Producil		Chilliphus
	Claud no soudard law		Las Starenes Chinchemal Perdrel		chi chomo
	Victoria pallego, Merro				Chirchemel,



ENCUENTRO DIRIGENTES CAMPESINOS REPRESENTANTES "CADA" Y MESAS DE COORDINACION PRODESAL

DE LAS PROVINCIAS DE ÑUBLE Y BIO BIO

Lugar

CHILLAN

Fecha Inicio

N°	Nombre y Apellidos (en forma legible)	RUT	Organización	Correo electrónico / Teléfono	Comuna o Area
1	Luis Pollo vien		Proess Ponus	_ ,,	Perule
2	Quadristano.		fradual Jugo		Jungo -
1 1	Judeth Shong C.		Prodesol Eucopel		Thengoy
	Georgina Mellado Cardenas		Produsel Turupal		7 croay
5	SUDELINA MOGNA		CAMA YUNGAY		YUNDAY
6	Abmino Hornora		V		W
7	Mireya Pinto		Prodessi		Suricular
8	mi Tha del Salle Z.		Prodesal	pane to	Sa hicola
9	6er ruen Estreo		Proplemel		" Jorli redo
10	Elipas Punoz 97		Prodesal Quilleco		los lugele
10	JosHsm Sne Uslo		Prodesal Quileco		Los Augeles

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Los Lagos

**Expositor: Gladys Ruth Linnebrink Ulloa** 

Dirección Regional de INDAP, AV. Diego Portales 774

Puerto Montt, 27 de septiembre de 2016

TODOS POR CHILE





### **ACTA DE REUNION**

Tipo reunión/materia

Consejo Asesor Campesino
FECHA: 27 de Septiembre 2016
LUGAR: DIRECCION REGIONAL
LUGAR

Región de Los Lagos

Reunión Nº 4

	LUGAR
NOMBRE	
MARIO TOLESO GALLARDO	PANITAO.
nelly mongo	Los muermos
Anela Bertin H.	240-MONTY
luis Lloucaloguen M.	Oliveilew-Charles
HARRY MANNE MUNOZ	TNOOD REGION
Blanco Coicomo Oyonzin	Calbuco
Blanco Poissomo Ogorzin Gladys linnebrink V.	A would
FOSE Luis Agoriguer Oseaa.	Maucin.
praisel heartines deloso	0501 no
Coligio Jan 1 DAM H	Rio Melaso
Deligio Jens pan H Delina Barra Gomez	Rio Melono Fresia
Melita Ve Hennandet Paredes	Ancud

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Los Ríos

**Expositor: Guido Juan Mutizabal Del Rio** 

Agencia de Área de INDAP, Comercio 423

Paillaco, 05 de octubre de 2016

INDAP
Ministerio de Agricultura
Ministerio de Agricultura

LISTA DE ASISTENCIA

DE LOS RÍOS

REGIÓN

TEMA: Coins Unugray/pueditarión/Sebuno texicola LUGAR: Sola Do neuniones AA Paillaco

FECHA: 05/10/1/6

N°	Nombre	RUT	Teléfono
1	Sandra Rios Brandt		
	Sandra Rios Strendt		
2	BRUNO VANGASO		
3	Ontorio Olcopión Cho coni		
4	Edpardo Catrilof CHO Spe		
5	Brinilda Pinto V.		
6	Lie Shen du pais lea		
7	mercedes Romero Misturano		
8	Orolela feal Novo		
9	LUIS Llavourna Ullur	1	

N°	Nombre	RUT	Teléfono
10			
	Perdo huitzo L		
11	Pendo hutzo Ll Paula Camina		
12			
13	*		
14			
15			
16			
17			
18			
19			
20			
21			
22			

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Arica Y Parinacota

**Expositor: Juliana Marca Diaz** 

Dirección Regional de INDAP, Andres Bello 1593

Arica, 16 de septiembre de 2016



REUNIÓN DE DIFUSIÓN <u>GIRA A URUGUAY DIRIGENTES CAR</u>
"Intercambio de Experiencias Productivas y Asociativas, en el Ámbito de las Realidades Público-Privadas de la Agricultura" ARICA, 16 DE SEPTIEMBRE DE 2016

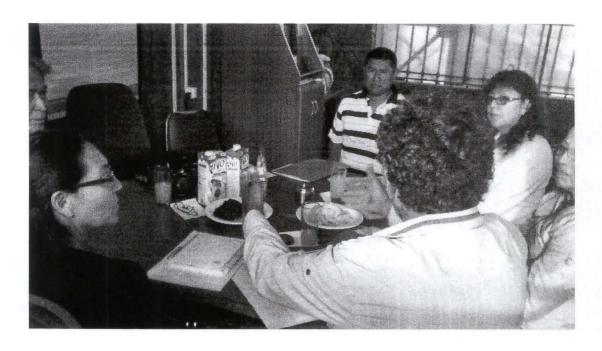
Lugar: Dirección Regional de INDAP Participantes: Dirigentes CAR y CADA

Hora: 15:00 hrs.

N°	Nombre y Apellidos (en forma legible)	Correo electrónico y Teléfono	Organización/cargo	Sector
1	Elosepo Ozmozasal		Presidule ax.	Heem.
2	12054 MAI +A Q.		POTA. C. J. DE VISURI	COMUNA DE
3	Inhana Lygn col		C. I Perkarade	C. Patre
4	bré Rivan Den U		fest ones avec	Am'cA
5	Susan Mariani Doork.		CADA AciCA	Azopa.
6	Cais lien Olivenes Zep	do	ES9 INTAP PARMOGTA	Penimicota
7	Comrado Blomio M		PTe. CADA	PUTRE
8	HILARIA FLORES CH	-	PTE SUNTADE VICINO	6.LA605
9	Benique Juin		Flow & Brog	AZAPA



N°	Nombre y Apellidos (en forma legible)	Correo electrónico y Teléfono	Organización/cargo	Sector
10	Verando Calle		CAL.	tallafil
11	Doni ella 2102		JEFE Openo cime	Indap.
12	Patricia gales		Indop	Indop
13	Charlie frança		Tethodoper.	Judop
14	Jory Tome &		Ludop Dirly	Ladoup
15	0			
16				
17	,	×		
18				







# Chillan, 06 de octubre de 2016 Seminario de Difusión Gira CAR (Consejo Asesor Regional) a URUGUAY

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Aisén del General Carlos Ibáñez del Campo

Coyhaique, AV. Ogana 1060

Coyhaique, 05 de octubre de 2016





### **NOMINA ASISTENCIA REUNION CAR**

FECHA: \_\_ 05/10/2016

ĺ			3,25,252
Νo	NOMBRE Y APELLIDOS	TELEFONO	ORGANIZACION
1	diano Vila yain		Dereni agricultura
2	Cloris Becene Cotolán		AG logo Several Coruma Callyd
3	Sosa Gallanso		CAR AYSON
4	Doning medias.		x F000
5	Alino Perriousto		Comite flostiwitous
6	Enarolo & Shuigh		Car Regional
7	Ricardo KomipS.	_	Operación IMAS
8	MAMUEL AGUILAR S.		A. E. El Bosque Villa C. CASITA
9	Marcelo Hernande L		FUDAP
10	armen Soez W.		INDAP
11	3		
12			
13			
14			



### ACTA CAR

**FECHA** 

: 05 de octubre de 2016

HORA

09:00 - 14: 30 horas

LUGAR

Quincho Eventos

Coyhaique

### **ACTIVIDAD DESARROLLADA**

Con esta fecha se lleva a efecto reunión del Consejo Asesor Regional, según la programación establecida.

### **TEMARIO**

### 1.- Saludo preliminar:

- Sr. Marcelo Hernández , Director Regional INDAP Aysén
- Sr. Linardo Schmidt Hornig
- Se da inicio a la reunión con la presentación de los nuevos (2) integrantes del CAR periodo 2016-2018. Esta elección se efectuó en las Áreas de Pto. Aysén, Chile Chico, Pto. Ibáñez, Cochrane, La Junta, la excepción fue el Area Coyhaique, cuyo represente tiene una fecha de elección distinta y continua hasta el 2017. Los integrantes del CAR quedaron de la siguiente manera:

### **INTEGRANTES CAR 2016-2018**

Nombre	Area	Observación	
Aliro Perez Ojeda	Coyhaique	Dura en su cargo hasta Agosto 2017	
Rigoberto Figueroa Velasquez	Cochrane	Reelecto	
Linardo Schmidt Hornig	La Junta	Reelecto	
Jose Antonio Gallardo	Pto. Aysén	Reelecto	
Manuel Aguilar Silva	Ibáñez	Reemplaza en el cargo a Don Diógenes Cayún	
Gloria Becerra Catalan	Chile Chico	Reemplaza en el cargo a Don Misael Henriquez	

- Sr. Marcelo Hernández, expone sobre concursos realizados y algunos cambio efectuados, enfatizando en la importancia de los proyectos de soluciones hídricas
- Sr. Manuel Aguilar, da a conocer los problemas de falta consultores en su sector y solicita posibilidad de postergación de los plazos de concurso vigentes.
  - Ante esta inquietud, el Director Regional, comenta de se está abordando el tema en la capacitación de funcionados en todas las áreas para una mejor asesoría respecto de los proyecto de soluciones hídricas y como son proyectos simples no debiera haber problemas y en cuanto la postergación de los plazos de los concurso vigentes, no es posible y que de haber nuevas demandas se puede realizar un nuevo concurso.
- Las prioridades como Institución están en solucionar los inconvenientes de agua, por ser una necesidad mayor.
- Sra. Gloria Becerra, plantea el problema de distribución de agua que ocurre en Chile Chico, por existir un problema con el Comité de Agua de esa localidad.
- Sr. Marcelo Hernandez, informa respecto de los próximos concurso tales como:
  - Infraestructura campesina menor
  - maquinaria asociativa, (organización que fueron beneficiadas, no podrán participar),
  - Proyecto individual de maquinarias
  - Concurso PROGYSO para organizaciones emergentes
- La Operación temprana: Para este año está contemplado ha mediado de noviembre enfocado a gestión de recursos hídricos.
- Sr. Aliro Perez: Manifiesta la necesidad que los consultores incentiven la activación de semilla.
- Coffe Break:
- Se da un espacio para que los integrantes del CAR, realicen la elección de la Directiva la cual se realiza, según acta especial que se adjunta.
- Don Jose Gallardo, hace presente una carta con consultas y sugerencias que representan el sentir del sector de Pto. Aysén, como por ejemplo:
  - Cuál es el tiempo de demora para el pago de los consultores
     Resp.: Depende el tipo de proyecto, algunos se pagan cuando se aprueba el proyecto y otros cuando se ejecuta en su totalidad.

- Plantea la necesidad de contar con mayor personal en el Area de Pto. Aysén, para una mejor atención de los usuarios.

Resp. Con respecto a la dotación de personal se espera que para el próximo año en enero o febrero se regularice la falta de funcionario en esa Area.

- Sr. Linardo Schmidt: Da a conocer la dinámica que tuvo en sus inicios el Curso de Liderazgo para dirigentes del CAR, al cual el asistió y que es dictado por el GIA. Por comunicación de parte de INDAP del Nivel Central, se indica que están definidas las nuevas fechas para los siguientes cursos en esta materia y que este no será una continuidad como se había informado desde un principio, con la sugerencia que asistan nuevos dirigentes, a lo cual se le consulta a don Aliro Perez y Manuel Aguilar, si desean asistir a estos curos, quienes aceptan sin inconvenientes
- Srta Carmen Gloria Saez: Expone sobre los inconvenientes que ha generado los términos de la nueva póliza de seguro ganadero (bovinoovino) por considerar que afecta el capital de los usuarios, razón por la cual solicita a los dirigentes CAR apoyo para solicitar un cambio de dicha póliza. Sobre esta misma materia nace la necesidad de solicitar al SAG una charla para ver enfermedades más comunes que afectan a los animales y de esta manera estar al tanto de las que pudieran generar problemas para cobrar el seguro animal.
  - En respuesta al planteamiento de la Srta. Carmen Gloria Saez, el Sr.
     Linardo Schmidt manifiesta su total apoyo del CAR Regional y Nacional, la cual se plasmara mediante una carta.
- Sr. Linardo Schmidt: Efectúa una exposición de la gira de innovación realizada en Uruguay en la cual hubo participación tanto del como de representantes del CAR a nivel nacional.

Siendo las 14:00 se invita a los integrantes de la reunión a un almuerzo, dando por terminada la Cesión.

29 de Agosto al 02 de Septiembre de 2016

Región: Magallanes

Punta Arenas, Jose Menéndez 1147

Punta Arenas, 16 de septiembre de 2016

### **REUNIÓN CAR AMPLIADO**

Punta Arenas Fecha: 16/09/2016

_			
	NOMBRE	ORGANIZACIÓN	FIRMA
	Galrica del C quelet	ano-Cialion Opin magallon	
1	Freo PRAIND YANEZ	ASUE SE Aspicellos	
	helly wieme hue movall	Tièmes 3 Es fuerzo	
	Burante Corclieros	tiena y Especies	
	20 de Carolina, Telles	que sur.	
	Angela Ano. A.	organideas del Sier	
,	monies Saldivie 5	Tueno y Expuerzo	: - A:14:
	Rosa Savoreses (-	A Verger de forodos ao	
	Gormen ampuero Borrio	V-de Condonge	
	MINERUA PARENES	V. De COVADONGA	
	Zhowenka Basic V.	INIA.	V

Ministerio de Agricultura

Antártica Chilena

### **REUNIÓN CAR AMPLIADO**

Punta Arenas Fecha: 16/09/2016

NOMBRE	ORGANIZACIÓN	FIRMA
ANGélia BARRIA VERSON	Le patasonin	
close ty Coredo Vece	muzeres Purales	
Quandi Vinj	Enjere Priduces.	
Potrare Solgado	Tederación	
	Mugere revoles	
Duglice Montilled	commidados de la Polegonia	
Ha Thur Cher	Rimo	
Situe Zones Ojogo	Rine	
Adriana Cardens	Juia	
Claudio Perez	lura	
ana maria mancilla Ojeda	remunidad musires ruralls de la patagonia	
Regerde Middourd		

# **REUNIÓN CAR AMPLIADO**

Punta Arenas Fecha: 16/09/2016

NOMBRE	ORGANIZACIÓN	FIRMA
Parolla Marriner &	INID	, A
Millo Zec Becklog	INDAP	
MARIO AMISO	INDAP	
Chata Mordic.	INDAY	
JUAN C. AGUIDAR	FEDERACION AGRICOLA MAGALLANG	
		•

## REUNIÓN CAR AMPLIADO

Punta Arenas Fecha: 16/09/2016

Se da inicio siendo las 15.00 HRS.

Inicia la reunión la Directora Regional Subrogante, sra. Margarita Buccelloni, dando la bienvenida a las autoridades presentes, el Intendente don Jorge Flies, Presidente del Consejo Regional don Miguel Sierpe, Presidente de la Comisión de Presupuesto del CORE don Dalivor Eterovic, integrantes del CAR y los dirigentes campesinos.

La presidenta del CAR sra. Patricia Delgado Navarro, entrega un resumen de la reunión de presidentes CAR nacional.

Se procede a realizar presentación del sr. Pedro Gonzalez quien nos entrega su experiencia en gira a Uruguay.

Queda abierta la posibilidad de plantear inquietudes al Intendente:

Mónica Saldivia: explica que los agricultores presentan dos preocupaciones, una es la falta de recursos financieros y la otra es la falta de agua para riego, que este año se ha hecho más evidente.

Francisco Patiño: plantea la necesidad de mejoras su sede y contar con un centro agrícola. Necesitamos contar con inversión y tecnología para hacer un proyecto que integre a la escuela villa la nieves.

Mónica Saldivia: recuerda que se cuenta con el centro de Boliviana con 21 de mayo, y que se debe entregar a la comunidad.

Patricia Delgado: consulta por la fecha del proyecto, cuando se terminará y entregará a los productores.

Juan Carlos Aguilar: plantea que no se consultó a los pequeños agricultores por la esa ubicación, además no se considera que los productores no pueden trabajar y además vender.

Patricia Delgado: explica que no se consultó a los agricultores por esa ubicación.

Juan Carlos Aguilar: expresa que todos los proyectos son buenos para tener más puntos de venta, igual sería bueno contar con ferias itinerantes, por ejemplo.

No me quejo de INDAP, pero solicito al Intendente pueda ser aprobado el convenio presentado, para contar con mayores recursos para los agricultores.

Patricia Delgado: consulta cuando se pondrá en tabla el proyecto.

Rosa Cardenas: plantea que se está instalando agua en los sectores rurales pero no se instala alcantarillado, ocasionando un problema medio ambiental para los productores agrícolas.

Intendente: considera posita estas instancias para conocer a los agricultores que trabajan la tierra, sabiendo el rol y lo que se puede hacer a futuro.

Estamos viendo donde invertimos el dinero, ya que las necesidades son muchas y siempre falta la plata.

En relación al proyecto presentado, es necesario ver como se ha estructurado, pero estamos interesados en que se apruebe.

Edificio de Adelco como punto de venta es necesario, es importante tener muchos lugares donde vender, es una gran oportunidad de hacer alianzas con las instituciones.

Juan Carlos Aguilar: habla de un dictamen del juzgado para evitar la venta de terrenos en acciones y derechos, que se ha venido realizando.

Intendente: explica que sigue habiendo una ley, y que fue el Notario Silva quien dio la alerta de este problema. La idea es evitar que se vendan sitios de menos de media hectárea que crea un problema de urbanización creado por particulares.

Francisco Patiño: plantea que a raíz de esto se requiere un nuevo barrio hortícola.

Sra. Rosa Cárdenas: habla igual de los plantines que ayudaron a hacerla el INIA y que con el INSTITUTO DE LA PATAGONIA, no han tenido buenos resultados.

Sra. Patricia Delgado: Explica que es importante tener una plantinera y que la experiencia con la UMAG, no fue buena.

Sra. Selma Guelet: Señala que ella hace sus propios plantines y que este año van muy bien, que no necesita ayuda en este sentido, que puede vender plantines, pollitos, huevos papas, etc. En el local de la Asociación Gremial.

A continuación se realiza presentación del proyecto de Semilla de Papas del INIA, que se adjunta.

#### **VARIOS:**

Sra. María Colín: Plantea la falta de tractores adecuados y que si existiera la posibilidad de tener un tractor por agrupación, sería ideal.

Sr. Intendente don Jorge Flies: Plantea que es muy importante la coordinación entre instituciones para lograr la sanidad de los terrenos.

Sra. Patricia Delgado: consulta si es posible hacer el análisis acá en Punta Arenas.

Director INIA responde que se envía a Osorno.

Sr. Intendente Regional don Jorge Flies: Señala que se debe potenciar a los jóvenes y la escuela agrícola puede ser un gran avance. Existe la voluntad por evaluar el proyecto presentado por INDAP. Se avanzó ya con este proyecto de las papas, y con otros que tiene la SEREMI de agricultura en energías renovables.

Sra. Patricia Delgado: consulta sobre si el proyecto de energías renovables comprende calefacción en invernaderos.

Sr. Intendente Regional don Jorge Flies: Explica que el proyecto de energías renovables es complementario a la calefacción de invernaderos.

Consejero Sr. Miguel Sierpe: Señala que el gas es la mejor calefacción, más económico.

Consejero Sr. Dalivor Eterovic: Señala que esperamos con brazos abiertos el proyecto, confiamos en la capacidad técnica de los expertos que analizan el proyecto.

La papa es una gran oportunidad para terminar abasteciendo a toda la Patagonia, por ejemplo. Puede aportar a disminuir el desempleo.

La Sra. Margarita Buccelloni, Directora Regional Subrogante agradece la presencia de todos los asistentes a la reunión.

Se da por finalizada la reunión a las 17:30 horas.

**FIRMA** 

MARGARITA BUĆCELLONI ALVAREZ DIRECTORA SUBROGANTE INDAP MAGALLANES Y ANTARTICA CHILENA



Anexo 4: Material entregado en las actividades de difusión.



## "Giras para la Innovación en Pequeña Agricultura" FIA

Intercambio de Experiencias Productivas y Asociativas, en el Ámbito de las Realidades Público-Privadas de la Agricultura Familiar Campesina.



#### Coordinación

Entidad ejecutora: Universidad del Bío-Bío

País a visitar: Uruguay (Montevideo, Minas, Florida)

Temas: Comercialización, Asociatividad y

Extensionismo.

Fecha: 29 agosto al 3 de septiembre 2016.

#### Participantes:

- 15 Representantes del CAR.
- 2 funcionarios INDAP.
- 1 funcionaria Universidad del Bío-Bío.



#### ¿Porqué se eligió Uruguay?

- La asociatividad y el cooperativismo como herramienta para insertarse al sistema económico y social.
- Experiencia Uruguay: 100 años de cooperativismo (fomento rural 20.000 productores).
- · Cooperativas en Uruguay:
  - 90% de la producción de leche y derivados.
  - Comercializan en el exterior, más del 12% de la producción de lana.
  - Comercialización del 40% de la miel.



#### Objetivos de la Gira

- Conocer experiencias en producción intensiva y comercialización colectiva / asociativa en ovinos.
- · Conocer sistemas de producción ganadera y forrajero.
- · Desarrollo cooperativo de la agricultura familiar.
- · Intercambiar experiencias en el uso colectivo de la tierra.
- Informarse y comparar experiencias en Compras Públicas en cooperativas de la AFC.
- Intercambiar experiencias en el uso de maquinaria colectiva.



#### Apoyo de coordinación

#### · Dirección General de Desarrollo Rural:

La DGDR se crea para ser la responsable de diseñar las políticas diferenciadas para la actividad agropecuaria, con el objetivo de alcanzar el desarrollo rural con una nueva concepción de modelo de producción, basado en la sustentabilidad económica, social y ambiental y con la participación de los actores en el territorio.

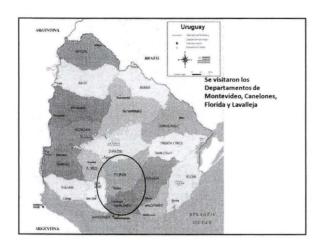
#### Director General Dr. José Olascuaga.

Esta entidad pertenece al **Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca de Uruguay**. Es un símil a INDAP en nuestro país

#### Institucionalidad

Uruguay además cuenta con varias instituciones público – privadas que apoyan las políticas públicas en el ámbito agropecuario:

- · Instituto Nacional de Colonización.
- INIA
- · Instituto Plan Agropecuario.
- · Instituto nacional de Semillas.
- Instituto Nacional de Vitivinicultura.
- Instituto Nacional de la Leche.
- · Secretariado Uruguayo de la Lana.



## **Experiencias**

· Sociedad de Fomento Rural Ortiz.

Experiencia de compra y venta de semillas forrajeras.

Es una organización de productores de semillas que se asocian para poder agregar valor a su producto vendiendo la semilla procesada y envasada directo a los consumidores ya locales de especializados.

#### Sociedad de Fomento Rural Ortiz.

 Con apoyo de ONG extranjeras y el apoyo del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca (MGAP), financiaron la adquisición de la infraestructura y un secador de semillas, que les ha permitido mejorar la calidad del producto.





#### Sociedad de Fomento Rural Ortiz.

- Actualmente producen semillas de avena, lotus, alfalfa, trébol y moha.
- Poseen un convenio con CONAPROLE (Cooperativa Nacional de Productores Lecheros) donde estos les compran directamente 200 ton de semilla por temporada.





#### Sociedad agropecuaria Lavalleja

 Fundada en 1934 cuenta con 71 ha propias, forman parte de la Mesa de Desarrollo Rural, instancia en la cual participan en un diálogo con las intuiciones del Estado para poder dirigir e implementar de manera pertinente las políticas públicas del MGAP y de las instituciones relacionadas.





#### Sociedad agropecuaria Lavalleja

· Experiencia Cordero Pesado de Uruguay.

Los productores por el bajo precio de la lana en un época debieron reconvertirse y productir corderos doble propósito, apostando al mercado Estadounidense, que requiere de corderos de canal pesada (25 – 29 Kg en vara).

Incorporando la raza Hamshire Down como cruza terminal para carne







#### Sociedad agropecuaria Lavalleja

Para poder alcanzar los corderos al peso de faena requerido debieron generar una forma que permitiera no dificultar el proceso a los productores pequeños. Para esto clasificaron a los productores ovinos en dos categorías:

- 1.- Crianceros
- 2.- Engorderos

En total participan 180 productores

La logia es que el criancero tiene las ovejas en su predio que crian al cordero hasta el peso de destete de entre 19 y 25 kg de peso vivo, y luego es trasladado hacia los predios de los engorderos quienes casi exclusivamente se dedican a mantenerlos hasta que alcancen el peso de faena, con la ayuda de concentrados.







#### Sociedad agropecuaria Lavalleja

- La organización permite gestionar que el precio final del Kg de cordero se traspase a ambas categorías de productores. La organización para poder costear la logística les cobra a los productores 1 Dólar por cordero.
- · Por temporada mueven 15.000 corderos.

#### Cooperativa Apicola Villa Rosario

- Compuesta por 20 socios organizados para poder cosechar la miel que producen, conformados como grupo desde 1999 y como Coop. desde el 2012.
- Obtuvieron finamiento de 6 entidades públicas para poder contar con su sala de Cosecha.
- En la época de cosecha, contratan la mano de obra y la administración la financian con recursos de la DGDR y aporte de los productores.
- Producción anual de 5.400 kg de miel.





#### **CALUPROCER**

- Cooperativa Agraria Ltda. Uruguaya de Productores de Cerdo, Compuesta por 28 organizaciones de base en todo el país con 480 socios.
- Experiencia Compras públicas: en Uruguay la ley de compras públicas exige que al menos el 30% del producto agropecuario o forestal adquirido por el estado provenga de productores familiares, siempre y cuando exista la oferta.
- Le venden al Instituto Nacional de Rehabilitación 28 ton mensuales de carne de cerdo y distribuyen la cuota por grupo para poder contar con volumen todo el año.
- Cobran un porcentaje de la transacción al productor para fortalecer la cooperativa.
- · El 80% de la carne de cerdo es importada desde Brasil.

### **CALUPROCER**

- Cuentan con un fondo rotatorio, es un fondo de dinero que les permite pagar al momento del retiro de los animales al productor, el cual luego recuperan cuando el comprador paga el producto (pago a 60 días).
- Poseen un programa de asesoría técnica el cual financian principalmente los productores con algún apoyo del MGAP.
- Poseen un proyecto de mejoramiento genético de los vientres en conjunto con INIA.



#### Sociedad Productores lecheros de San Ramon

- 243 microempresas rurales asociadas.
- Con promedio de 50Há cada una y un promedio de 50 vacas lecheras por predio.
- Cuentan con proyecto del DGDR para fortalecimiento organizacional.
- 2 embutidoras de grano que permite comercializar 6.000 ton de maíz al año.

#### Sociedad Productores lecheros de San Ramon

· Experiencia de Banco de Forraje, uso colectivo de la tierra.

El INC (Instituto Nacional de Colonización) entregó en arriendo 256 ha para 26 familias de productores lecheros. Este terreno lo ocupan solo para producir forraje para alimentar a las vacas lecheras.

Son Cooperados de CONAPROLE por lo que la venta de la leche la ven con ellos.

A cada familia se le designa un pedazo de tierra de acuerdo a lo que pueden pagar en arriendo.

Producen sorgo, maíz y alfalfa en formato Silo Pack.

Los técnicos de la Organización en conjunto con una directiva por parte de los agricultores toman las decisiones de siembra y rotación del predio.

Cada productor retira la cosecha de alimento.

Para la siembra poseen un Fondo Rotatorio que permite financiarla y descontar al productor a la cosecha.

#### Sociedad Productores lecheros de San Ramon

• Esta iniciativa genera para el productor: Aumentar la superficie de terreno y aumentar la producción de leche con forraje de buena calidad. Mejorando la calidad de vida.







#### Sociedad de Fomento Rural de Tala

- · Sociedad que agrupa productores ganaderos y hortícolas.
- 450 socios en 21 grupos asociados con predios de entre 3 y 20 ha cada uno.
- Proyecto Aurora: este proyecto permitió entregar conectividad a internet a todos los productores de la Sociedad.
- Proyecto Pachamama: proyecto que permite recuperar y manejar de manera sustentable la tierra. Con este proyecto adquirieron maquinaria para uso colectivo.
- Poseen 4 tractores con equipo pastero, cinceles, arados y pulverizadoras.
- Para poder solucionar el problema de oportunidad y atención de los asociados a un menor costo que el de arriendo de maquinaria en el mercado. Delegaron a un tercero el servicio, arrendando la maquinaria a un socio para que el coordine a los productores y el se hace cargo de la mantención y desperfectos de la maquinaria. La organización apoya e la logistica de prestación de servicios para poder atender en el momento oportuno al socio.

#### Sociedad de Fomento Rural de Tala

- Actualmente esta trabajando en un proyecto para agregar valor a la producción de alfalfa, para producir pellet y harina.
- Logran generar utilidades con el arriendo de la maquinaria que les permitirá renovarlas cuando cumplan su vida útil.



#### Sociedad de Productores Lecheros de Florida

• Experiencia de uso colectivo de la tierra para la recría de vaquillonas lecheras:

Cuentan con un predio otorgado por el INC de 3.600 ha donde participan 380 socios.

Producen además 3500 ton de silo y 400 ton de sorgo forrajero.

4.150 vaquillonas manejan anualmente de 114 productores.

#### Sociedad de Productores Lecheros de Florida

El productor envía las vaquillas al peso mínimo de 100 kg al predio de la sociedad donde se hace la recría hasta que alcanzan los 320 kg a la edad promedio de 18 meses. En este punto es inseminada.

El productor paga 20 dólares mensuales por la mantención del animal, más el valor de la inseminación.

#### Sociedad de Productores Lecheros de Florida

 Con esto el socio productor destina su predio exclusivamente en la producción de leche, delegando la recría de las vaquillas en el campo de la Sociedad.



#### Central Lanera Uruguaya (CLU)

- Cooperativa de segundo grado que asocia a 40 empresas asociativas, 1.300 productores en todo el país.
- · Procesas 6 millones de kg de lana al año.
- Club Merino Fino: es parte dela central y trabaja en la mejorar la genética de ovinos para aumentar la finura de la lana.
- Centro de Procesamiento de Lana: empresa dela CLU que se dedica a la recepción y lavado de la lana.
- Lanera Piedra Alta S.A: es una sociedad de CLU que se dedica a la peinaduría de la lana de alta finura, procesa el 15% de la lana que se exporta desde Uruguay.
- Carne Ovina: además cuentan con el negocio de compra de cordero pesado, el cual certifican que cumpla con los estándares de calidad antes de ir a matadero. En esta iniciativa le aseguran al productor socio un precio base por Kg vara de 3 dólares. Además cuentan con un seguro de mortalidad post esquila.



## Central Lanera Uruguaya

#### Ventajas de la iniciativa:

- Se rompe la escala comercial: el productor que vende pocos kg de lana o carne recibe el mismo precio que el que vende mucho.
- Estricto y puntual cumplimiento de pago a productor.
- Contrato de compra y venta de producción.
- Seguro post esquila hasta Diciembre de cada año.





Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del B	ío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					X
Nivel de conocimientos adquiridos					X
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					X
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					X
Organización global de la gira.					X

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad de	l Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1 2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira				X
Nivel de conocimientos adquiridos				X
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				X
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira				X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.				X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.				×
Organización global de la gira.				X

Nombre de la Entidad	Universidad del Bío-Bío		
Ejecutora:			
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira	The state of the s				5
Nivel de conocimientos adquiridos					5
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					5
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					5
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					5
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					5
Organización global de la gira.					S

5)	Anexo 5:	Encuesta	de satisfacción	de participantes	de giras	para la innovación
----	----------	----------	-----------------	------------------	----------	--------------------

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad de	l Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					X
Nivel de conocimientos adquiridos					+
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				X	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					1
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					x
Organización global de la gira.					×

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del	Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira	Annual Core (Company Andreas)				×
Nivel de conocimientos adquiridos					×
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					X
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					x
Organización global de la gira.					2

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del Bío-Bío			
Dirección:				
Teléfono:		Mail:		
Coordinador (a):	Paz Arias			

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					X
Nivel de conocimientos adquiridos					X
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					X
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					X
Organización global de la gira.					×

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del	Bío-Bío	
Dirección:	•		
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					1
Nivel de conocimientos adquiridos					1
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				V	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					~
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					/
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					/
Organización global de la gira.					1

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del E	lío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira	100,000				
Nivel de conocimientos adquiridos					×
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				×	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					×
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					Χ.
Organización global de la gira.					×

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad de	Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4 5
Se ha conseguido el objetivo del gira				X
Nivel de conocimientos adquiridos				X
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				X
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira				X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.				X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.				X
Organización global de la gira.				X

Nombre de la Entidad	Universidad del Bío-Bío	
Ejecutora:		
Dirección:		
Teléfono:	Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias	

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira				X	
Nivel de conocimientos adquiridos				X	
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				X	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira				~	
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.				X	
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.				X	
Organización global de la gira.					X

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del E	Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					1/
Nivel de conocimientos adquiridos					V
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					V
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					VI
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					1
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					1
Organización global de la gira.					V

5)	Anexo 5:	Encuesta	de satisfacción	de	participantes	de	giras i	para	la	innovación
-,					h au h au		3			

Nombre de la Entidad	Universidad del	Bío-Bío	
Ejecutora:			
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		A.

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	- 5
Se ha conseguido el objetivo del gira					$\times$
Nivel de conocimientos adquiridos				X	
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				×	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					X
Organización global de la gira.					X

Nombre de la Entidad	Universidad del Bío-l	Bío	
Ejecutora:			
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					X
Nivel de conocimientos adquiridos					×
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					*
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron os adecuados.					×
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					1
Organización global de la gira.					*

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del	Bío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					V
Nivel de conocimientos adquiridos					V
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					/
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					1
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					/
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					/
Organización global de la gira.					

5) Anexo 5: Encuesta de satisfacción de participantes de giras para la inno
---

Nombre de la Entidad Ejecutora:	Universidad del E	ío-Bío	
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):	Paz Arias		

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					大
Nivel de conocimientos adquiridos					×
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer				×	
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					X
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					X
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					×
Organización global de la gira.					X