



FORMULARIO DE POSTULACIÓN CONSULTORIAS DE INNOVACION CONVOCATORIA 2012/2013

CÓDIGO
(uso interno)

COC-2013-0148

1. NOMBRE DE LA CONSULTORIA DE INNOVACION

CONSULTORIA EN AGROFORESTERIA INCLUYENDO QUILLAY COMO ESPECIE PRINCIPAL, PARA MEJORAR LA SUSTENTABILIDAD DE LA INDUSTRIA DE EXTRACTOS NATURALES

2. LUGAR DE REALIZACION DE LA CONSULTORIA

País (es)	CHILE
Ciudad (es)	QUILPUE-CASABLANCA

3. AREA O SECTOR DONDE SE EMARCA LA CONSULTORIA DE INNOVACION (marque con una x)

Agrícola	<input checked="" type="checkbox"/>
Pecuario	<input type="checkbox"/>
Forestal	<input checked="" type="checkbox"/>
Dulceacuícola	<input type="checkbox"/>
Gestión	<input type="checkbox"/>
Alimentos	<input type="checkbox"/>
Otros	<input type="checkbox"/>

4. FECHA DE INICIO Y TERMINO DE LA CONSULTORIA DE INNOVACION

INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES

(Incluye la preparación y realización de la consultoría)

Inicio:	07 septiembre 2013	Término:	24 noviembre 2013
---------	--------------------	----------	-------------------

INICIO Y TÉRMINO DE LA CONSULTORÍA

Inicio:	07 de octubre 2013	Término:	24 de octubre 2013
---------	--------------------	----------	--------------------

5. COSTO TOTAL CONSULTORIA DE INNOVACION

	\$	%
COSTO TOTAL CONSULTORIA	4.759.380	
APORTE FIA	2.768.445	58%
APORTE CONTRAPARTE	1.990.935	42%

M. Streit
MAURICE STREIT MADRID
Ejecutivo Innovación Agraria
UPP - FIA

Fecha: 25 / 09 / 2013

6. ENTIDAD POSTULANTE

Se debe adjuntar:

- Antecedentes curriculares de la entidad en Anexo 2
- Personería jurídica e informes comerciales en Anexo 7 y 8 respectivamente

Nombre: NATURAL RESPONSE S.A.

RUT: 96.768.300-0

Identificación cuenta bancaria (Banco y número): 149-47236-06 BANCO CHILE

Dirección comercial: AV. INDUSTRIAL 1970

Ciudad: QUILPUE

Región: V

Fono: 32-2925020

Fax: 32-2924221

Correo electrónico: INFO@NATURALRESPONSE.CL

Clasificación (público o privada): PRIVADA

Giro: PRODUCTORA, DISTRIBUIDORA Y COMERCIALIZADORA DE DERIVADOS DE PLANTAS, FLORES - INVESTIGACION

7. REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD POSTULANTE

Nombre completo: VLADIMIR ARANGUIZ ARZE-VARGAS

Cargo del representante legal: GERENTE GENERAL

RUT: 8.466.801-K

Fecha de nacimiento: 07/ FEBRERO / 1972

Nacionalidad: CHILENO

Dirección: AV. INDUSTRIAL 1970

Ciudad: QUILPUE

Comuna: QUILPUE

Región: V

Fono: 32-2925020

Fax: 32-2924221

Celular: 79787236

Correo electrónico: varanguiz@naturalresponse.cl

Profesión: INGENIERO CIVIL DE INDUSTRIAS

Género (Masculino o Femenino): MASCULINO

Etnia (indicar si pertenece a alguna etnia):

Si corresponde contestar lo siguiente:

Tipo de productor (pequeño, mediano, grande):

Rubros a los que se dedica:

Firma

St.

8. COORDINADOR DE LA PROPUESTA

Se debe completar la ficha de antecedentes de participantes en Anexo 1.

Nombre completo: Javier Gonzalez Castro

Cargo en la entidad postulante: Gerente Forestal y Desarrollo Sustentable de Natural Response

RUT:10.900.663-7

Dirección: Av. Industrial 1970

Ciudad: Quilpué

Región: VALPARAISO

Comuna: Quilpué

Fono:032-2925020

Fax: 032-2924221

Celular: 09-81881970

Correo electrónico: jgonzalez@naturalresponse.cl

9. GRUPO PARTICIPANTE DE LA CONSULTORIA DE INNOVACION

Se debe:

- Considerar en la lista a todos los integrantes del grupo participante de la consultoría, incluido el coordinador. En el caso de ser entidades, incluir la información del representante de éstas que efectivamente participará de la consultoría.
- Completar el cuadro N°1 archivo Microsoft Excel del formulario de postulación.
- Completar la ficha de antecedentes de cada uno de los integrantes del grupo participante de la consultoría en Anexo 1.
- Adjuntar en el Anexo 4 carta de compromiso y fotocopia de la cédula de identidad de todos los integrantes del grupo participante de la consultoría.

Nombre y apellidos	RUT	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza (productor, investigador, docente, empresario, otro)
1 Javier Gonzalez	10.900.663-7	Natural Response	V	Gerente Forestal y Desarrollo Sustentable Natural Response
2 Sergio Cabrera	15.848.668-7	Natural Response	V	Encargado de plantaciones/cosecha Natural Response
3 Ingrid Salgado	15.413.747-5	Natural Response	V	Supervisora Agroforestal Natural Response
4 Juan Valenzuela	5.835.527-5	Lote 6 Rinconada de Quiahue	VI	Agricultor
5 Guillermo Manuel Caro Pincheira	11.961.619-0	Hijuela Alcapan N° 1	VII	Agricultor
6 Gonzalo Boffill S	13.990.222-K	AGROVIVO S.A	V	Gerente General AGROVIVO
7 Jaime Riesco Larraín	5.669.885-k	Sociedad Agrícola e Inmobiliaria el Salto SA	V	Gerente General Sociedad Agrícola e Inmobiliaria el Salto SA

10. IDENTIFICACION DEL CONSULTOR (ES)

Se debe:

- Completar el cuadro N°2 archivo Microsoft Excel del formulario de postulación.
- Completar la ficha de antecedentes en Anexo 1.
- Adjuntar Curriculum, carta de compromiso y fotocopia de documento de identidad en Anexo 5.

	Nombre y apellidos	RUT o N° Pasaporte	Nacionalidad	Entidad donde trabaja	Cargo o actividad principal que realiza
1	Susana Benedetti Ruiz	6.636.733-9	Chilena	Instituto Forestal	Investigadora
2					

AT

11. ESPECIALIDAD Y EXPERIENCIA DEL CONSULTOR (ES)

Se debe describir claramente los ámbitos de especialidad del consultor(es) y la experiencia en la temática que abordará en la consultoría.

La Ingeniero Forestal, Dr(c). Susana Benedetti, investigadora del Instituto Forestal, con amplia experiencia en Bosque Nativo, ha desarrollado proyectos de investigación y transferencia tecnológica en diferentes especies arbóreas como Castaño, Boldo, Quillay, entre otras.

Ha estudiado sistemas agroforestales a lo largo de su trayectoria profesional, ha trabajado con las asociaciones del Bosque Nativo, con Agroforestería, por lo que está totalmente capacitada para realizar un diagnóstico y análisis de las diferentes realidades de los integrantes de la consultoría y que puede recomendar según cada caso, un sistema productivo que incluya al Quillay como elemento principal permitiendo mantener de manera sustentable, ambiental y económicamente, este recurso único en el mundo

Se propone contar con su experiencia para generar un plan de agroforestería que nos permita mejorar y aumentar la novedosa alternativa de plantaciones productivas de Quillay, en el cual se puedan implementar sistemas productivos con mayor diversidad, que mejoren la protección y mejoramiento del suelo; que le asegure una mayor estabilidad y retornos económicos en el mediano y largo plazo y la obtención de subproductos como, biomasa para saponinas, leña, postes, miel y otros. Además de colaborar con la sostenibilidad de los recursos a lo largo del tiempo.

12. TERMINOS DE REFERENCIA DE LA CONSULTORIA

Se debe describir claramente los términos de referencia que se utilizarán para la contratación del consultor(es).

Los términos de referencia serán los siguientes:

- El consultor se compromete a visitar y evaluar plantaciones de Quillay proponiendo mediante un informe, técnicas y actividades que mejoren su rentabilidad por unidad de superficie, con el uso de especies complementarias que cuenten con demanda real en el mercado.
- Se generará un informe con diferentes escenarios de agroforestería con el Quillay como especie principal, para aumentar la cantidad de hectáreas plantadas y mejorar la rentabilidad de las mismas.
- Realizar una charla técnica con los resultados no confidenciales de la consultoría.
- Proponer diferentes acciones a seguir para generar diferentes líneas de investigación para mejorar la competitividad del Quillay.

13. IDENTIFICACION DEL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD

Se debe describir claramente el problema y/u oportunidad que se pretende abordar con la consultoría.

Natural Response S.A plenamente inserta en el contexto nacional e internacional, está convencida que debe mantener, recuperar y estimular el desarrollo del recurso forestal que le abastece de materia prima, por lo que ha desarrollado un proceso de abastecimiento con sus proveedores, basado en un manejo forestal responsable el cual es implementado a través de una sólida cadena de abastecimiento y base técnica.

En su proceso productivo actual utiliza biomasa de Quillay proveniente de predios y bosques privados de propiedad de terceros. Pero a futuro no puede depender solo de lo que el bosque nativo pueda generar, por ello la empresa desarrolla y promueve plantaciones de Quillay consciente que es uno de los caminos para el abastecimiento sostenido de materia prima. Para ello, ha desarrollado y mantiene líneas de investigación enfocadas a los requerimientos del Quillay como cultivo, logrando avanzar en el proceso de domesticación de la especie. Estas plantaciones son desarrolladas a través de convenios de forestación con dueños de predios, en donde se establece un vínculo de largo plazo con los propietarios para el abastecimiento futuro de materia prima.

A pesar que la especie es nativa, endémica y se encuentra en total equilibrio con el medio ambiente, el escalamiento final para posicionarse como una nueva alternativa agroforestal necesita de otros componentes que su condición actual no las proporciona del todo, la heterogeneidad del crecimiento y crecimientos iniciales lentos, demandan la ejecución de actividades silviculturales de pre y post plantación que le hacen perder competitividad frente a las opciones tradicionales como lo son el Pino y el Eucalipto, especies que llevan decenas de años de selección genética en el país y están adaptadas a los sitios de plantación, lo que se traduce en rendimientos y rentabilidades conocidas para los propietarios, por lo que la empresa desde hace unos años ha comenzado el proceso de domesticación de la especie para igualar lo ya hecho con dichas especies.

Pero mientras se logra la domesticación de la especie, la empresa continúa con el desarrollo de las plantaciones pues debe asegurar el abastecimiento futuro de materia prima, y para lograr el equilibrio entre lo que la empresa requiere y lo que el proveedor necesita es que la agroforestería, se presenta como una oportunidad de hacer este negocio más interesante para los presentes y futuros proveedores, ya que podrán utilizar y diversificar sus recursos de forma sustentable y con una mayor rentabilidad.

Los retornos económicos de las plantaciones de Quillay, son en periodos superiores a los 12 años, por lo que los interesados en plantar deben tener un resguardo económico suficiente para esperar dicho período, para vender su producción, es por ello que es factible de implementar un plan de agroforestería, en donde las especies leñosas perennes como el Quillay, se utilizan deliberadamente en el mismo sistema de manejo con cultivos agrícolas y/o producción animal, en alguna forma de arreglo espacial o secuencia temporal para lograr un sinergismo entre los componentes, introduciendo mejoras netas en uno o más rango de características, tales como productividad y sostenibilidad.

14. DESCRIPCION DE LA SOLUCION INNOVADORA

Se debe describir claramente la solución innovadora que se pretende implementar.

Como se mencionó, los retornos económicos esperados de las plantaciones de Quillay para nuestros proveedores, son en periodos superiores a los 12 años, por lo que los interesados en plantar deben tener un resguardo económico suficiente para esperar el ciclo productivo del Quillay para vender su producción, lo que nos dificulta el abastecimiento futuro pues restringe la cantidad de hectáreas a plantar, superficies que por lo demás se encuentran abandonadas y/o subutilizadas por los cultivos o producciones tradicionales, por lo que tampoco permite aportar al aumento de cobertura de bosques, a la recuperación de terrenos degradados ni a frenar el avance de la desertificación.

Es por ello que un plan de agroforestería, pensando en nuestro abastecimiento futuro y en los requerimientos de nuestros proveedores, es parte de las soluciones a implementar.

Se logrará así aumentar el potencial de abastecimiento de materia prima para la industria de extractos de Quillay, pero también se contribuirá a la lucha contra la deforestación y desertificación y lo que es destacable también, a la incorporación definitiva de una especie nativa como nueva alternativa forestal y productiva.

Nuestros proveedores y nuestro campo experimental, poseen plantaciones de Quillay en varias zonas agroecológicas distintas, por lo que la consultoría nos orientará en los posibles escenarios, las ventajas y desventajas de la implementación de esta técnica en nuestro quehacer.

At

15. JUSTIFICACION DE LA CONSULTORIA DE INNOVACION

Para justificar adecuadamente la consultoría se debe describir el por qué es necesario su realización para contribuir a implementar la solución innovadora.

La consultora, al conocer las realidades de nuestros sistemas agroecológicos (de la v a la vii Regiones) realizará un diagnóstico y análisis de las diferentes realidades de los integrantes de la consultoría recomendando, según cada caso se podrá recomendar un sistema productivo que incluya al Quillay como elemento principal permitiendo mantener de manera sustentable, ambiental y económicamente, este recurso único en el mundo.

Esto permitirá aumentar la superficie de plantaciones del Quillay, disminuyendo el riesgo para el proveedor, posibilitando aumentar nuestras producciones de extractos del Quillay, en el tiempo, incorporando también superficies actualmente subutilizadas a un sistema agroforestal productivo.

16. OBJETIVO DE LA CONSULTORÍA DE INNOVACIÓN

En base a los puntos 13, 14 y 15, indique claramente el objetivo general de la consultoría de innovación.

El objetivo general de la consultoría es obtener un diagnóstico y recomendaciones técnicas, en distintos escenarios para la implementación de la agroforestería incluyendo Quillay como especie principal, para mejorar la sustentabilidad de la industria de extractos naturales.

st

17. PERTINENCIA DEL GRUPO PARTICIPANTE

Se debe indicar de qué forma están relacionados los distintos participantes de la consultoría, entre ellos, con la entidad postulante y con la temática de la consultoría.

Participan de la consultoría, cuatro proveedores de Quillay, de zonas agroecológicas distintas que además de poseer Bosque Nativo, han implementado algunas plantaciones de Quillay, asumiendo así el riesgo mencionado anteriormente, por cuanto esta consultoría se presenta como una alternativa para diversificar sus fuentes de ingreso y dar respuestas a muchas de sus interrogantes. Natural Response como entidad responsable de la ejecución y como parte interesada en recibir el diagnóstico y escenarios posibles de agroforestería, postula a la consultoría, para incorporar y difundir estas prácticas sustentables y amigables con el medio ambiente, en los proveedores y posibles interesados en utilizar el Quillay en sus sistemas productivos. Por lo anterior es que incluye a tres integrantes del departamento de Forestal y Desarrollo Sustentable, al gerente del área como coordinador de la actividad, al encargado de las plantaciones y a la encargada de la parcela experimental.

18. RESULTADOS ESPERADOS

Se debe indicar el resultado que el grupo participante espera de la realización de la consultoría de innovación.

Obtener recomendaciones técnicas orientadas a:

- Mejorar la rentabilidad y competitividad de las plantaciones de Quillay.
- Generar ingresos intermedios al propietario mientras se alcanza la edad de cosecha.
- Aumentar la superficie anual de plantación.
- Establecer plantaciones en sitios de mejor calidad al tener mayor competitividad, lo que a su vez permite mayores rendimientos de la especie lo que a su vez genera mayor rentabilidad, alcanzándose así un círculo virtuoso.

19. PROGRAMA DE ACTIVIDADES DE LA CONSULTORIA

Se debe completar el cuadro N°3 del archivo Microsoft Excel del formulario de postulación.

Fecha (día/mes/año)	Actividad	Lugar de realización de la actividad	Descripción de la actividad a realizar
07-10-2013	Presentación programa actividades	Quilpue NR	Presentación escenario general de plantaciones, problemas existentes y metas propuestas para la consultoría
08-10-2013	Visita plantaciones	V región	Diagnóstico y entrevista con Jaime Riesco y Gonzalo Boffill S.
10-10-2013	Visita plantaciones	VI Región	Diagnóstico y entrevista Juan Valenzuela
14 al 16 octubre-2013	Visita plantaciones	VIII Región	Diagnóstico y entrevista a Guillermo Caro
21-10 2013	Reunión NR	Quilpue NR	Resumen y análisis de las visitas a terreno
23-10-2013	Trabajo en oficina NR	V	Entrega de resultados consultoría
24-10-2013	Charla difusión	V región	Exposición de resultados a participantes e interesados.

20. COSTOS TOTALES Y ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO DE LA CONSULTORIA

Ítem		Aporte FIA	Aporte contraparte	Costo Total
1. VIATICOS Y MOVILIZACION		0	1.881.935	1.881.935
2. SERVICIOS DE TERCEROS	Consultor 1	2.444.445		2.444.445
	Consultor 2			0
	Intérprete			0
	Gastos de organización y gestión			0
3. DIFUSION		324.000		324.000
4. GASTOS GENERALES (sólo contraparte)		-	109.000	109.000
TOTAL		2.768.445	1.990.935	4.759.380
PORCENTAJE		58%	42%	100%

21. PROCEDENCIA DE APORTES DE CONTRAPARTE

Se debe:

- Adjuntar cartas de compromiso de los aportes de contraparte en Anexos 3 y 4.

Ítem		Aporte ejecutor y/o participantes	Aporte de otra procedencia (indicar aquí el nombre)	Costo Total
1. VIATICOS Y MOVILIZACION		1.881.935	Natural response	1.881.935
2. SERVICIOS DE TERCEROS	Consultor 1			0
	Consultor 2			0
	Intérprete			0
	Gastos de organaización y gestión			0
3. DIFUSION				0
4. GASTOS GENERALES		109.000	Natural response	109.000
TOTAL		1.990.935	0	1.990.935
PORCENTAJE		100%	0%	100%

22 (a). MEMORIA DE CALCULO APOORTE FIA

Se debe:

- Adjuntar cotizaciones de gastos en Anexo 6.

Ítems		Valor unitario	Cantidad	Costo total	N° de cotización (según Anexo 6)
1. VIATICOS Y MOVILIZACION	Pasajes aéreos			0	
	Tasas de embarque			0	
	Seguro de viaje			0	
	Pasajes (bus, tren, taxi)			0	
	Peajes			0	
	Arriendo de vehículo (empresa del giro)			0	
	Combustible			0	
	Alojamiento			0	
	Alimentación			0	
2. SERVICIOS DE TERCEROS	Consultor 1	2.444.445	1	2.444.445	3
	Consultor 2			0	
	Intérprete			0	
	Gastos de organización y gestión			0	
3. DIFUSION	Arriendo de equipos			0	
	Arriendo de salas	120.000	1	120.000	4
	Fotocopias			0	
	Coffee break	6.200	20	124.000	5
	Folletos, afiches			0	
	Otros	80.000	1	80.000	
TOTAL:				2.768.445	

22 (b). MEMORIA DE CALCULO APORTE CONTRAPARTE (PECUNIARIO)

Se debe:

- Adjuntar cotizaciones de gastos en Anexo 6.

Ítems		Valor unitario	Cantidad	Costo total	N° de cotización (según Anexo 6)
1. VIATICOS Y MOVILIZACION	Pasajes aéreos			0	
	Tasas de embarque			0	
	Seguro de viaje			0	
	Visas participantes			0	
	Pasajes (bus, tren, taxi)			0	
	Peajes	2.000	30	60.000	
	Arriendo de vehículo			0	
	Combustible	700	600	420.000	
	Alojamiento	40.000	8	320.000	1
	Alimentación	12.000	20	240.000	2
2. SERVICIOS DE TERCEROS	Consultor 1			0	
	Consultor 2			0	
	Intérprete			0	
	Gastos de organización y gestión			0	
3. DIFUSION	Arriendo de equipos			0	
	Arriendo de salas			0	
	Fotocopias			0	
	Coffee break			0	
	Folletos, afiches			0	
	Otros			0	
5. GASTOS GENERALES	Materiales de oficina	25.000	1	25.000	
	Gastos emisión de garantía	34.000	1	34.000	
TOTAL:				1.099.000	

22 (c). MEMORIA DE CALCULO APORTE CONTRAPARTE (NO PECUNIARIO)

Se debe:

- Adjuntar cotizaciones de gastos en Anexo 6.

Ítems		Valor unitario	Cantidad	Costo total	N° de cotización (según Anexo 6)
1. VIATICOS Y MOVILIZACION	Arriendo de vehículo	56.129	15	841.935	6
	Alojamiento			0	
2. SERVICIOS DE TERCEROS	Gastos de organización y gestión			0	
3. DIFUSION	Arriendo de equipos			0	
	Arriendo de salas			0	
	Coffee break			0	
	Otros			0	
5. GASTOS GENERALES	Materiales de oficina	50.000	1	50.000	
TOTAL:				891.935	