



GOBIERNO DE CHILE
FUNDACIÓN PARA LA
INNOVACIÓN AGRARIA

PROPUESTA DEFINITIVA	"LONCO HELIX, ORGANIZACIÓN DE PRODUCTORES EN BUSCA DE VISIONES DE PERSPECTIVAS EN EL ÁREA DE PRODUCCIÓN Y GESTIÓN COMERCIAL DE SU PRODUCTO CARACOL PETIT GRIS."
CODIGO	FIA-CD-V-2005-1-P-050
EJECUTOR TECNICO/PARTICIPANTE INDIVIDUAL	ASOCIACION GREMIAL DE HELICULTORES DE LONCOCHE A.G. (LONCO HELIX)
SUPERVISOR PROPUESTA	TOMAR GARCIA HUIDOBRO
COORDINADOR EJECUCION	CAROL GATICA MUÑOZ
MODIFICACIONES	

5-1

LONCOCHE, Junio 14 de 2005

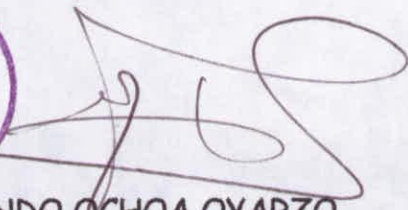
Señora
Margarita d' Etigny Lira
Directora Ejecutiva
Fundación para la Innovación Agraria

Por medio de la presente y en mi calidad de Presidente de la Asociación Gremial LONCO HELIX, le presento nuestra propuesta al Programa de Captura y Difusión Tecnológica, para financiamiento de una Gira Tecnológica Nacional, titulada "LONCO HELIX, organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit-Gris", en el que participarán 15 personas asociadas, visitando planteles de interés comercial ubicadas en la VI Región, V Región y Región Metropolitana.

Esperamos que la presente iniciativa tenga una buena acogida, ya que representa, sin duda, la captación de conocimientos para la futura implementación de un sistema de gestión productiva comercial de nuestro producto en la comuna de Loncoche.

Sin otro particular, le saluda con toda atención.




ORLANDO OCHOA OYARZO

Presidente Asociación Gremial LONCO HELIX Loncoche



PROGRAMA DE CAPTURA Y DIFUSIÓN TECNOLÓGICA

SECCIÓN COMÚN A TODAS LAS PROPUESTAS

FOLIO DE
BASES

124

CÓDIGO
(uso interno)

FIA-ES-U-2005-1-P-050

SECCIÓN 1. ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA

NOMBRE DE LA PROPUESTA

LONCO HELIX, organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit Gris.

TIPO DE INICIATIVA(S) A LA(S) QUE POSTULA

(marcar la o las opciones a las cuales está postulando)

☒

Gira
Tecnológica

☐

Realización de Eventos
Técnicos o Ferias
Tecnológicas

☐

Becas para asistir a Eventos
Técnicos o Ferias
Tecnológicas

☐

Contratación de
consultores

☐

Elaboración de
Documentos Técnicos

AREAS O SECTORES

☐

Agrícola

☒

Pecuario

☐

Forestal

☐

Dulceacuícola

☐

Acuícola

RUBRO (S)

(Señalar el o los rubros que aborda, por ejemplo: frutales, bovinos, ovinos, hortalizas, flores, entre otros).

Helicicultura o Técnica de la crianza de caracoles de tierra

TEMAS (S)

(Indicar el o los temas que aborda según listado en Anexo 2 del documento "Bases de postulación e Instructivo")

Manejo productivo, calidad, comercialización y gestión.

5-1

ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Asociación Gremial Helicicultores de Loncoche A.G.(LONCO HELIX)

RUT: 65.491.700 – 0

Personalidad Jurídica: 281-9 del 18 de Febrero del 2005

Identificación cuenta bancaria: 70017743, Banco BCI

Dirección comercial: Benjamín Viel N° 425, Loncoche

Fono: 045- 471307

Correo electrónico:

REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Orlando Ochoa Oyarzo

Cargo en la Entidad Responsable: Presidente del Directorio de la Asociación

RUT: 5.351.666 – 1

Dirección: Benjamín Viel N° 425 Loncoche

Fono: 045- 471307

Fax:

Correo electrónico:



Firma

TIPO DE ENTIDAD RESPONSABLE

(Señalar si corresponde a una empresa productiva de servicios; organización o agrupación de productores pequeños, medianos o grandes; asociación gremial de productores pequeños, medianos o grandes; universidad; instituto de investigación, u otra entidad)

Corresponde a una Asociación Gremial de Productores Pequeños

NATURALEZA DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

☐

Pública

☒

Privada





COORDINADOR DE LA PROPUESTA (Adjuntar curriculum vitae en Anexo 1)

Nombre: Carol Andrea Gatica Muñoz

Evelyn Triviño
09-1652056

Cargo en la Entidad Responsable: Técnico Agrícola, Asesora de la Asociación

RUT: 12.431.134 – 9

63-213298

Dirección: Avenida Villarrica 159 – B

Fono: 045 – 472748 09-9297294

Fax:

Correo electrónico: carolgaticam@yahoo.com


Firma

IDENTIFICACIÓN DEL POSTULANTE INDIVIDUAL

(Completar sólo para propuestas individuales y adjuntar Curriculum vitae en **Anexo 1** o Pauta de antecedentes personales en **Anexo 2**)

Nombre completo:

RUT :

Lugar o Institución donde trabaja:

Cargo o actividad principal:

**Tipo de Relación contractual
con la empresa u organismo donde trabaja:**

Cuenta bancaria:

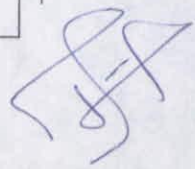
Dirección comercial:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:

Firma Postulante: _____





ENTIDAD ASOCIADA (1)

Nombre: Ilustre Municipalidad de Loncoche

RUT: 69.191.100 – 4

Dirección: Manuel Bulnes 385 Loncoche

Fono: 045-295001 045- 295000

Fax: 045- 295009

Correo electrónico: alcalde@municipalidadloncoche.cl

REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD ASOCIADA (1)

Nombre: Sergio Ricardo Peña Riquelme

Cargo en la Entidad Asociada: Alcalde de la Ilustre Municipalidad de Loncoche

RUT: 8.097.457 - 4

Dirección: Manuel Bulnes 385 Loncoche

Fono: 045- 295001 045- 295000

Fax: 045- 295009

Correo electrónico: alcalde@municipalidadloncoche.cl


Firma

ENTIDAD ASOCIADA (2)

Nombre:

RUT:

Dirección:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:



REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD ASOCIADA (2)

Nombre:

Cargo en la Entidad Asociada:

RUT:

Dirección:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:

Firma

FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES

Inicio: 14 de MAYO DE 2005

Término: 27 DE AGOSTO DE 2005

PROGRAMA DE CAPTURA Y DIFUSIÓN TECNOLÓGICA

VENTANILLA ABIERTA 2005

FORMULARIO DE POSTULACIÓN

Agosto de 2005



PROGRAMA DE CAPTURA Y DIFUSIÓN TECNOLÓGICA

SECCIÓN COMÚN A TODAS LAS PROPUESTAS

FOLIO DE
BASES

124

CÓDIGO
(uso interno)

SECCIÓN 1. ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA

NOMBRE DE LA PROPUESTA

LONCO HELIX, organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit Gris.

TIPO DE INICIATIVA(S) A LA(S) QUE POSTULA

(marcar la o las opciones a las cuales está postulando)

☒

Gira
Tecnológica

☐

Realización de Eventos
Técnicos o Ferias
Tecnológicas

☐

Becas para asistir a Eventos
Técnicos o Ferias
Tecnológicas

☐

Contratación de
consultores

☐

Elaboración de
Documentos Técnicos

AREAS O SECTORES

☐

Agrícola

☒

Pecuario

☐

Forestal

☐

Dulceacuícola

☐

Acuícola

RUBRO (S)

(Señalar el o los rubros que aborda, por ejemplo: frutales, bovinos, ovinos, hortalizas, flores, entre otros).

Helicicultura o Técnica de la crianza de caracoles de tierra

TEMAS (S)

(Indicar el o los temas que aborda según listado en Anexo 2 del documento "Bases de postulación e Instructivo")

Manejo productivo, calidad, comercialización y gestión.





ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Asociación Gremial Helicicultores de Loncoche A.G.(LONCO HELIX)
RUT: 65.491.700 – 0
Personalidad Jurídica: 281-9 del 18 de Febrero del 2005
Identificación cuenta bancaria: 70017743, Banco BCI
Dirección comercial: Benjamín Viel N° 425, Loncoche
Fono: 045- 471307
Correo electrónico:

REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

Nombre: Orlando Ochoa Oyarzo
Cargo en la Entidad Responsable: Presidente del Directorio
RUT: 5.351.666 – 1
Dirección: Benjamín Viel N° 425 Loncoche
Fono: 045- 471307
Fax:
Correo electrónico:

Firma

TIPO DE ENTIDAD RESPONSABLE

(Señalar si corresponde a una empresa productiva de servicios; organización o agrupación de productores pequeños, medianos o grandes; asociación gremial de productores pequeños, medianos o grandes; universidad; instituto de investigación, u otra entidad)

Corresponde a una Asociación Gremial de Productores Pequeños

NATURALEZA DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

☐

Pública

☒

Privada

COORDINADOR DE LA PROPUESTA (Adjuntar curriculum vitae en Anexo 1)

Nombre: Carol Andrea Gatica Muñoz

Cargo en la Entidad Responsable: Técnico Agrícola, Asesora de la Asociación

RUT: 12.431.134 – 9

Dirección: Avenida Villarrica 159 – B

Fono: 045 – 472748 09-9297294

Fax:

Correo electrónico: carolgaticam@yahoo.com

Firma

IDENTIFICACIÓN DEL POSTULANTE INDIVIDUAL

(Completar sólo para propuestas individuales y adjuntar Curriculum vitae en **Anexo 1** o Pauta de antecedentes personales en **Anexo 2**)

Nombre completo:

RUT :

Lugar o Institución donde trabaja:

Cargo o actividad principal:

**Tipo de Relación contractual
con la empresa u organismo donde trabaja:**

Cuenta bancaria:

Dirección comercial:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:

Firma Postulante: _____





ENTIDAD ASOCIADA (1)

Nombre: Ilustre Municipalidad de Loncoche

RUT: 69.191.100 – 4

Dirección: Manuel Bulnes 385 Loncoche

Fono: 045-295001

Fax:

Correo electrónico: alcalde@municipalidadloncoche.cl

REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD ASOCIADA (1)

Nombre: Sergio Ricardo Peña Riquelme

Cargo en la Entidad Asociada: Alcalde de la Ilustre Municipalidad de Loncoche

RUT: 8.097.457 - 4

Dirección: Manuel Bulnes 385 Loncoche

Fono: 045- 295001 045- 295000

Fax: 045- 295008

Correo electrónico: alcalde@municipalidadloncoche.cl

Firma

ENTIDAD ASOCIADA (2)

Nombre:

RUT:

Dirección:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:



REPRESENTANTE LEGAL DE LA ENTIDAD ASOCIADA (2)

Nombre:

Cargo en la Entidad Asociada:

RUT:

Dirección:

Fono:

Fax:

Correo electrónico:

Firma

FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES

Inicio: 14 de MAYO DE 2005

Término: 27 DE AGOSTO DE 2005

COSTOS TOTALES Y ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO DE LA PROPUESTA (en pesos)

En disquet adjunto se encuentra el **archivo Microsoft Excel** para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 1".

ITEM	APORTE DE CONTRAPARTE	APORTE SOLICITADO	COSTO TOTAL	PORCENTAJE (aporte solicitado/costo total)
GIRAS TECNOLÓGICAS	1.422.180	4.774.100	6.196.280	77,0%
BECAS PARA ASISTIR A EVENTOS TÉCNICOS O FERIAS TECNOLÓGICAS	0	0	0	
CONTRATACIÓN DE CONSULTORES	0	0	0	
REALIZACIÓN DE EVENTOS TÉCNICOS O FERIAS TECNOLÓGICAS	0	0	0	
ELABORACIÓN DE DOCUMENTOS TÉCNICOS	0	0	0	
TOTAL	1.422.180	4.774.100	6.196.280	77,0%
PORCENTAJE	23,0%	77,0%		

SECCIÓN 2. RESUMEN Y JUSTIFICACIÓN DE LA PROPUESTA¹

A raíz de la situación actual en que se encuentra el sector agropecuario, éste ha tenido que recurrir a nuevas alternativas de producción que permitan desarrollar una actividad rentable y segura.

Se evalúa como una alternativa sumamente factible, la cría de caracoles de tierra, que es una posibilidad que permite entre otras alternativas, proporcionar una salida económica real e incorporarse al mercado laboral con una actividad productiva microempresarial ya que requiere una baja inversión inicial y se puede desarrollar en forma paralela a otras actividades.

Helicultura es una palabra compuesta formada por Helici que deriva de *Helix* (género de caracoles con caparazón de forma helicoidal) y Cultura (en latín, cultivare: cultivar). En conceptos modernos Helicultura significa: "Cría a Ciclo Biológico Completo de Caracoles Comestibles Terrestres" en criaderos abiertos naturales o cercados.

En Francia comer un plato de caracoles es muy común. En Chile sólo se sirve en exclusivos hoteles y restaurantes de la Capital, pese a que este molusco abunda en gran parte del país. En países como Italia, Francia, España y EE.UU esta actividad es desarrollada hace muchos años.

En los últimos años la helicultura está recibiendo mayor atención, en consonancia con el continuo aumento de la demanda internacional lo que constituye una incipiente oportunidad de agronegocio para nuestro país, que cuenta con ventajas ecológicas para su producción ya que Chile tiene muy buenas perspectivas para la instalación de criaderos abiertos, cerrados y mixtos por disponer de extensiones de tierras muy aptas (humedad, PH y temperaturas medias) para la cría de caracoles terrestres.

Si bien la actividad cuenta con las ventajas comparativas mencionadas y con una demanda insatisfecha y en crecimiento, no puede desarrollarse en forma improvisada, ya que esto lo llevará al productor al fracaso seguro, ocasionando pérdida de dinero y tiempo. También hay que tener en cuenta que por tratarse en el país de una actividad relativamente nueva sólo se cuenta con los trabajos que vienen realizando empresas de helicultores de la zona central.

Por eso, teniendo en cuenta lo anteriormente expuesto, LONCO HELIX de Loncoche, sabe que debe unir sus esfuerzos con otros emprendedores impulsando a que los municipios favorezcan y difundan esta actividad, que necesita de la asociatividad para su desarrollo y acceso exitoso al mercado. La posibilidad de asociarse es muy importante por la interrelación que genera, y porque se abren mayores y mejores alternativas de producción y compra de insumos. Solamente uniendo esfuerzos se puede lograr volumen y continuidad en las ventas.

La cría de caracol podría ser a corto plazo una de las producciones animales más rentables, si se la realiza con el cuidado y la tecnología adecuadas, y si se brindan buenos recursos económicos para el pequeño, mediano y gran productor.

¹ Nota: esta sección se puede extender como máximo en 3 páginas.

SECCIÓN 2. RESUMEN Y JUSTIFICACIÓN DE LA PROPUESTA²

Es de fundamental importancia mejorar la eficiencia de las condiciones reproductivas y de las explotaciones mediante la utilización de alimentos balanceados, técnicas innovadoras y buenas prácticas de manejo para no discontinuar el flujo de oferta. Obtener excelentes estándares de calidad y mayores volúmenes de producción permitirán a esta prometedora industria satisfacer al exigente mercado europeo. De todas las variedades existentes en la naturaleza, han sido seleccionadas especies fundamentales, en base a su adaptabilidad para la cría en recintos, a sus características biológicas para la producción en cautiverio y a la calidad de su carne.

Los países de la Comunidad Europea como Francia, España, Italia, Alemania o Suiza son los que registran un mayor consumo, a los que podemos agregar Japón y EE.UU, quien ha duplicado su demanda en los últimos diez años (según datos proporcionados por PROCHILE). A esta oferta hay que considerar que Chile cuenta con ventajas ecológicas para la producción de este antiquísimo alimento, sumado a la posibilidad de producción a contraestación con el continente europeo.

Las poblaciones naturales de caracoles (que eran la base del suministro comercial en estos países) están sufriendo una alarmante y continua disminución, y en algunas regiones, ya han sido diezmadas como consecuencia de la recolección masiva e indiscriminada. Como consecuencia la cría en cautiverio de este molusco es una necesidad ineludible, como lo demuestran las instalaciones de granjas caracolerías que se están realizando desde hace años en Europa que, aunque han alcanzado importantísimos volúmenes de producción, no son suficientes para cubrir la gran demanda interna. Francia, por ejemplo, un país con más de 50 millones de habitantes, tiene un consumo de entre medio y un kilogramo por persona por año. Su producción total (entre recolección y criadores) no llega a abastecer su mercado, debiendo importar más de un veinte por ciento de este producto. Esto deja una brecha de mercado muy interesante para cualquiera que esté interesado en la producción de caracoles, a lo que corresponde agregar la demanda de los otros países mencionados.

En Chile a estos moluscos se los encuentra como habitante común en la mayoría de nuestros jardines, campos y huertos. Este caracol común es el llamado *Helix Aspersa* (el Petit Gris de los franceses) siendo para el país galo un producto gastronómico de excelencia y uno de los más requeridos en los mercados internacionales por la calidad de su carne.

La cotización del caracol incrementa de año en año, señal clara de un constante y creciente mercado. Sin embargo, es fundamental para quienes incursionen en la actividad, desarrollar técnicas precisas en el control de calidad y prácticas de manejo de nivel profesional para tener acceso, ganar y mantener un lugar en el mercado nacional e internacional.

Debido a la difusión de esta actividad como una alternativa productiva rentable, se ha generado un creciente interés en los últimos dos años, motivando la incursión de innumerables emprendedores que, en la mayoría de los casos, se encuentran en etapa experimental.

Por ser un rubro desconocido la información y experiencias disponible es poca, poco clara y no de fácil acceso. Con respecto a reglamentaciones y normativas, lo poco que se obtiene está incompleto o no es fácil de entender para quien, (como la mayoría de los potenciales helicicultores), no tienen experiencia ni conocimientos.

² Nota: esta sección se puede extender como máximo en 3 páginas.



SECCIÓN 2. RESUMEN Y JUSTIFICACIÓN DE LA PROPUESTA³

Lamentablemente se ha dado la aparición de algunas personas (los oportunistas de siempre) que se presentan como conocedoras del tema dictando charlas y vendiendo cursos, ofreciendo apoyo técnico que luego no se concreta, y cuyos conocimientos no van más allá de lo que se puede obtener consultando un buen libro sobre la especialidad.

No existen estudios profundos sobre la situación de la helicultura en Chile. En general aun no han llegado a completar la etapa para iniciar el período de reproducción, (de hecho, no se ha exportado caracol de criadero). La mayor parte, del volumen de individuos necesarios para el inicio, ha sido obtenida de caracoles de recolección, que si bien son necesarios para formar el plantel inicial, no es aconsejable utilizarlos para la producción en masa, puesto que promueve la introducción al recinto de cría de entes desconocidos (*parásitos, bacterias, hongos, , etc.*), pudiendo perjudicar la productividad, causar mortandad, provocar el nacimiento de individuos defectuosos, etc., lo que determinaría el atraso de la producción, gastos no previstos, pérdida de inversión, o el posible rechazo del producto terminado por parte del comprador, con el consiguiente perjuicio para el producto Chileno, poniendo en peligro la continuidad de los emprendimientos.

Es necesario actuar rápidamente implementando medidas de control y regulación en pos de lograr emprendimientos sólidos con perspectivas reales de ponerse en marcha, consolidarse y crecer. Esta naciente y prometedora actividad, todavía muy frágil, puede tener idéntico fin al de otras que en su momento tuvieron mucho auge.

Su evidente potencial económico y las excelentes posibilidades de desarrollo en nuestra región, dado las favorables condiciones climatológicas y ser viable con respecto a la contaminación ambiental, hace imprescindible la captación de conocimientos mas avanzados, con el fin de desarrollar eficientemente la actividad, la que una vez organizada y ordenada orientará sus esfuerzos a obtener un estándar de calidad que permita lograr la imposición del producto a precios competitivos, lo que conllevará a un posicionamiento en el mercado mundial.

Es primordial que el proyecto de la Asociación LONCO HELIX sea guiados en un sentido común, en cuanto al manejo productivo, comercial, de gestión y calidad. Para ello se plantea la presente iniciativa, como una forma de captar apoyo técnico profesional, investigación y experiencia productiva y comercial de dos empresas exitosas en este rubro, una de las cuales, INCASSII Ltda, asesora a un grupo de helicultores que conforman la Red Prochile e Inversiones Faro Austral S. A., quienes a través de su planta, actualmente se encuentran en un proceso de certificación de su producto "Caracoles de Chile" para formar una cepa productiva de características especiales. Por tal motivo, están muy interesados en conformar una alianza estratégica con la Asociación, en lo que respecta a la comercialización de alevines.

³ Nota: esta sección se puede extender como máximo en 3 páginas.



SECCIÓN 3. OBJETIVOS DE LA PROPUESTA

OBJETIVO GENERAL

Analizar e incorporar, la información productiva, económica y financiera de la cría de caracoles comestibles terrestres, a través de la visita a planteles de cría, donde se han probado sistema de producción eficientes.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Demostrar a la Asociación que el rubro ofrece una alternativa de diversificación de actividades y aumento de su rentabilidad, a través de la helicultura (cría de caracoles comestibles terrestres).
- Captar y analizar los diferentes tipos de producción existentes, según las disponibilidades de cada productor visitado (particularidades del terreno, zona, espacio y características económicas)
- Sistematizar información biológica, estructural, de producción y comercial acerca de esta actividad, para cualquier persona interesada en desarrollarla, en la comuna de Loncoche.
- Verificar la sustentabilidad biológica de la helicultura.
- Establecer Alianzas estratégicas comerciales que permitan, como primera etapa de comercialización, obtener mejores perspectivas de desarrollo y mejorar las condiciones de vida social

SECCIÓN 4. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES DE LA PROPUESTA

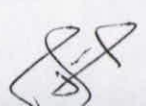
En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 2".

FECHA (día/mes/año)	ACTIVIDAD	OBJETIVO	LUGAR
14-05-2005	Reunión informativa	Dar a conocer los objetivos principales y líneas de acción del FIA	Sede de la Asociación Loncoche
21-05-2005	Visita a planteles Asociación	Recopilar antecedentes productivos de productores participantes	Sede de la Asociación Loncoche
28-05-2005	Reunión organización Gira	Dar a conocer los distintos contactos de visita a planteles comerciales	Sede de la Asociación Loncoche
04-06-2005	Reunión organización Gira	Recopilar antecedentes de productores participantes	Sede de la Asociación Loncoche
11-06-2005	Reunión organización Gira	Entregar propuesta terminada para ser enviada a oficina central del FIA	Sede de la Asociación Loncoche
21-08-2005	Salida desde Loncoche	Viajar a la ciudad de Rancagua: primer lugar de visitas planificadas	Loncoche a Rancagua
22-08-2005	Visita planteles VI Región	Unidades de crianza mixta intensiva antifuga: charlas en aspectos productivos, sanitarios, comercialización y normativas	Quinta de Til Coco y Coltauco
23-08-2005	Visita planteles Región Metrop	Visita a unidades de crianza intensiva antifuga (sistema cerrado)	Planteles de Lonquen y Melipilla
24-08-2005	Visita Planteles Región Metrop	Planteles sistema mixto de investigación: producción sustentable y orgánica y estudios de fecundidad y fertilidad	Plantel de Puente Alto
25-08-2005	Visita Planteles V y VI Región	Planteles con el sistema semi-intensivo al aire libre en terreno: Crianza, engorda, reproducción, alimentación, cosecha y selección, mercados, estudio de costos	Planteles de Panquehue y Requinoa
26-08-2005	Visita planteles Región Metrop	Visita a planta productiva y gestión comercial estratégica	Planta Caracoles de Chile Melipilla

SECCIÓN 5. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN

(En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección): ver hoja "Cuadro 3"

FECHA (día/me s/año)	TIPO DE ACTIVIDAD	OBJETIVO	LUGAR	Nº y TIPO BENEFICIARIO	INFORMACIÓN A ENTREGAR
04-10- 2005	Charla Informativa	Dar a conocer las experiencias mas relevantes de la Gira	Sala Biblioteca Municipal	Autoridades Locales, Publico en general Dirigentes agrícolas, aprox. 30 a 40 personas	Exponer los objetivos de la propuesta, itinerario descripción de cada visita y contactos comerciales
05-10- 2005	Difusión Radial	Realizar una entrevista en un medio de prensa hablado, destacando la gira adjudicada por FIA y las conclusiones	Radio CD 141 de Loncoche	Publico urbano y rural de la comuna Aproximadamente unas 2000 auditores	Exponer los aspectos relevantes de cada visita efectuada, entregando antecedentes técnicos para contribuir al desarrollo de la helicultura en la comuna
17-10- 2005	Difusión Diario	Realizar una publicación con los logros más importantes de la gira, destacando el papel subsidiario y el apoyo del FIA en esta iniciativa de desarrollo productivo comercial	Revista CAMPO SUREÑO del Diario Austral de Temuco	Público de la IX Región de la Araucanía	Informe Técnico que detallará las actividades de organización, planificación y puesta en marcha de la iniciativa, así como las conclusiones y futuras actividades que se pudiesen generar





SECCIÓN 6. RESULTADOS E IMPACTOS ESPERADOS

El análisis realizado del desarrollo de la iniciativa deja los siguientes resultados:

1. El potencial helicultor cuenta con las aptitudes (fortalezas) necesarias para seguir con el proyecto de crianza con buenas posibilidades de éxito. Las debilidades están en la falta de conocimientos en terreno de experiencias exitosas en técnicas productivas.
2. La iniciativa de realizar una Gira ofrece cualidades (oportunidades) que permite visualizar una actividad rentable, sostenible y sustentable con proyección de futuro.
3. El emprendedor deberá trabajar seriamente en cubrir las deficiencias detectadas (debilidades), dedicando tiempo a la implementación de las experiencias e investigaciones recopiladas, indispensables para la actividad, dar el tiempo a la planificación y organización de los diferentes aspectos y procesos de crianza y apoyar activamente la Asociación.
4. Desde la Asociación se deberá promover la comercialización y pedir la intervención del Estado en futuras iniciativas, como proyectos productivos. Indudablemente que al estar asociados se puede comprar mayores volúmenes de insumos reduciendo sustancialmente los costos, el transporte se haría más accesible, bajarían los costos de comercialización y el trato con empresas exportadoras sería más beneficioso.

La contribución más concreta de la actividad realizada es que permitirá realizar un proceso de análisis, que indiquen los pasos a seguir para lograr el producto que requiere el mercado:

- Se debe pensar, captar y escribir sobre todo el proceso que realizan las empresas a visitar, desde la compra de la materia prima hasta obtener el producto terminado. A medida que se avanza en el análisis general de los trabajos realizados de estos planteles, durante su proceso de producción (desde la compra de materiales e insumos, pasando por preparar, ordenar, almacenar, alimentar, etc., hasta como preparar el producto terminado para su venta), aparecerán nuevas ideas que servirán para mejorar o cambiar parte del método elegido por la Asociación.
- Definir exactamente la cantidad, el orden de los pasos y el tiempo que se invierte en cada uno de ellos, permitirá avanzar rápidamente y con seguridad en el proceso productivo. Saber exactamente cuanto tiempo lleva cada operación nos permitirá calcular con precisión cuánto cuesta producir una unidad de venta.
- El realizar una gira a otras regiones es un ejercicio de visualización que aclara el pensamiento, surgen nuevas ideas para combinar los trabajos, eliminar los no necesarios, y hasta trabajar más rápido.

SECCIÓN 7. ANTECEDENTES DE LA ENTIDAD RESPONSABLE Y DE LAS ENTIDADES ASOCIADAS

ANTECEDENTES DE LA ENTIDAD RESPONSABLE

(Adjuntar antecedentes adicionales en el Anexo 3)

En Chile como en el resto de Latinoamérica, surge cada vez con mayor fuerza la realidad de la pequeña producción. Su existencia, aunque para muchos desconocida, es cada día más visible, pues sus protagonistas producen, consumen, comercializan e intercambian en los diversos mercados.

La Asociación Gremial Helicicultores de Loncoche fue constituida legalmente el día 18 de Febrero de 2005. Sin embargo llevan funcionando productivamente, aproximadamente 8 meses. En sus estatutos, se reconoce 4 objetivos básicos, que corresponden a la crianza, manejo, comercialización y gestión comercial. Sin embargo, una de las metas fundamentales de la Asociación LONCO HELIX es constituir una microempresa, como respuesta a la necesidad y urgencia de sus integrantes por resolver aspectos económicos resultado de un proceso planificado y una evaluación previa y fundamentada de proyectos económicos rentables, o la libre elección de una alternativa productiva distinta.

Las experiencias de la organización la definen como el conjunto de todas las pequeñas unidades productivas de bienes y servicios que operan con una dotación de capital propia, con una regular productividad y con adecuadas condiciones de trabajo, ya que la mayoría de las veces la mano de obra es familiar. Pero la principal limitación es que carecen de capacitación en gestión o en áreas de conocimiento de producción, mercadeo y diseño de productos.

En cuanto a su forma de inserción en los mercados (objetivo de la gira), al ser un grupo asociado, su versatilidad les facilitaría la entrada o salida de los mercados con rapidez y una gran capacidad de respuesta frente a estímulos económicos convenientes.

Además, en estas unidades productivas, el empleo de tecnologías más intensivas corresponde al uso de la mano de obra y otras que sin duda, son más simples en relación a empresas de mayor tamaño, lo que constituye un indicador del bajo nivel de conocimiento técnico y una escala relativamente pequeña de operaciones, en lo que respecta a los volúmenes de venta.

Sin embargo, está la capacidad para generar actitudes que permitan percibir el cambio externo y motivar la reorganización de la Asociación. Está la capacidad de desarrollar habilidades apropiadas para entender, adaptar y aplicar los nuevos sistemas y las metodologías y técnicas que se requieran para el crecimiento de la microempresa, por la vía de seleccionar, capacitar, evaluar y motivar al grupo participante y obviamente esta la capacidad para planificar, controlar y evaluar los resultados finales de la propuesta.



ANTECEDENTES DE LA(S) ENTIDAD(ES) ASOCIADA(S)

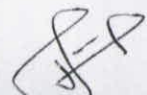
(Adjuntar antecedentes adicionales en el Anexo 4)

La Ilustre Municipalidad de Loncoche, en relación a entidades como la Asociación LONCO HELIX cumple funciones que se pueden resumir en:

- Canalizar las demandas y necesidades de los sectores a las distintas instituciones de desarrollo que operan en la comuna.
- Recoger y centralizar la información sobre las acciones de desarrollo que las instituciones públicas y privadas están llevando a cabo en la comuna.
- Participar en distintas fases de las acciones difundiendo, evaluando y controlando el curso de las acciones de desarrollo que se emprenden.
- Contribuir en la planificación del desarrollo urbano y rural
- Apoyar la coordinación de las organizaciones sociales urbanas y rurales de la comuna.

Los ámbitos de acción del Municipio son:

- Diagnosticar la realidad urbana y rural de la comuna, considerando todas sus dimensiones (física, económica y cultural), con el propósito de identificar potencialidades y restricciones para el desarrollo.
- Catastrar las demandas rurales referidas al ámbito del desarrollo silvoagropecuario en la comuna.
- Elaborar un Plan de Desarrollo Comunal (PLADECO).
- Formular y gestionar programas y proyectos productivos y sociales que se puedan ejecutar desde el municipio o en convenio con instituciones públicas y privadas.
- Coordinar la relación entre el municipio y las demás instituciones, públicas o privadas, de desarrollo urbano y rural que operan en la comuna.
- Asesorar a las organizaciones urbanas y rurales en relación a la gestión y asistencia técnica de proyectos productivos y sociales de los que éstas sean usuarias.



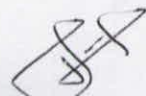
SECCIÓN 8. CARACTERÍSTICAS DE LA RELACIÓN ENTRE LA ENTIDAD RESPONSABLE Y LA(S) ENTIDAD(ES) ASOCIADA(S)

Sólo completar si la Entidad Responsable se presenta asociada con otras Entidades.

Las experiencias en la comuna de Loncoche muestran una participación de organismos e instituciones públicas comprometidos con el quehacer productivo. También muestran que en general se efectúan de forma coordinada e integrada. También suele ocurrir, que instituciones privadas o internacionales llenan los vacíos que los organismos estatales, como la Municipalidad, no puede actuar, por el déficit presupuestario.

Sin embargo, en el caso particular de la Asociación LONCO HELIX, los apoyos brindados por el ámbito público no son extraordinariamente suficientes, pero sí efectivos, porque existe una disposición de medidas o acciones en que el Municipio se compromete y apuesta por el desarrollo que la actividad pueda llegar a lograr. Es por eso que brinda una carta de compromiso de difusión de la propuesta de gira, como una forma de impulsar el rubro de producción de caracoles de tierra.

En la comuna, se están realizando esfuerzos por establecer un programa dirigido al fortalecimiento de las microempresas, a través de un marco institucional en el cual se establezca un sistema de apoyo coordinado, dirigido a abordar y fomentar las actividades microempresariales. Por tal razón, la relación de la Municipalidad y la Asociación están cada vez más estrechas ya que así se lograría obtener información y acceder a los programas de apoyo que ofrecen instituciones públicas como privadas.



SECCIÓN 9. VINCULACIÓN DE LAS PERSONAS O ENTIDADES POSTULANTES CON EL TEMA O CONTENIDOS DE LA INICIATIVA PROPUESTA

PERFIL DE LOS POTENCIALES PARTICIPANTES, ASISTENTES, BENEFICIARIOS, ENTRE OTROS.

LONCO HELIX está consciente que existen demanda y precios sostenidos y en aumento, y que los márgenes de rentabilidad prometen ser sustanciosos. Sin embargo, iniciarse en el negocio del caracol trae algunas complejidades, que pueden resumirse en lo siguiente:

El proceso de cría / venta se desarrolla a través de varias etapas y se caracteriza por ser común en los potenciales participantes:

1. El producto. El caracol es obtenido por recolección en la comuna o cría obtenido de un plantel de la V región.
2. Inversión. Implementos y facilidades. Actualmente los planteles son pequeños (50 m² promedio) financiados con recursos propios y que consisten en un invernadero con 4 a 5 cunas de caracoles grandes y 1 a 2 cunas de caracoles en fase 1 (huevos), con una población promedio de 7 mil caracoles de aproximadamente 6 meses de edad.
3. Capital de trabajo. Como se mencionó anteriormente, el grupo, ha solventado el alimento de los caracoles y los gastos de climatización y/o mantenimiento de instalaciones
4. Mano de obra familiar. Si bien las tareas no requieren de grandes esfuerzos físicos, demanda una determinada cantidad de horas de atención para el proceso neto de cría: limpieza, inspección y alimentación, detección y atención de las posturas, incubación y nacimientos y control sanitario.
5. Su preparación para la venta: selección, purgado, calibrado, limpieza, embolsado, rotulado). Cabe mencionar que se han hecho ventas locales, mas que nada de degustación (en paté o el caracol juvenil).
6. La venta. Se están comenzando a establecer contactos con compradores, quienes son las empresas mencionadas en la propuesta. Se espera llegar a pactar precios y formas de pago, contratos, gestiones bancarias, cartas de crédito, gestiones de exportación, discusión de las formas de pago (CIF o FOB), etc.

La concreción de las etapas mencionadas está exigiendo en este momento:

1. Los conocimientos. Es condición ineludible adquirir durante la gira, los conocimientos sobre cría, y gestión comercial. Será necesario hacer una análisis que permita conocer la orientación productiva a llevar cabo, es decir, criar alevines o vender el caracol maduro para exportación y la posible rentabilidad de los mismos.
2. Inversión. Implementos y facilidades. Si la propuesta sale favorecida hay compromisos de ampliar los planteles, a partir de proyectos productivos INDAP, ya que va a ser necesario una Infraestructura, acorde al sistema de cría elegido que permita crear o acondicionar estructuras que permitan desarrollar una crianza profesional.:

ANTECEDENTES TÉCNICOS Y VIABILIDAD DE INCORPORACIÓN AL SISTEMA PRODUCTIVO NACIONAL LA(S) TECNOLOGÍA(S) INVOLUCRADA(S)

Actualmente el consumo en el mercado interno de caracoles comestibles es escaso, alrededor de 400 Kg anuales (según un artículo publicado por el suplemento de Comercio Exterior del diario La Nación, en Noviembre de 2001). Sin embargo las importantes inversiones en hotelería y gastronomía de primer nivel para atender el turismo internacional en particular, representan un potencial crecimiento de la demanda doméstica. En nuestro país se pueden vender en restaurantes exclusivos de Santiago o algunos supermercados. Por ser muy reducido el volumen de consumo de caracoles en nuestro país, el desarrollo de la recolección es muy pobre y los centros de cría industrial pocos. Por ello, teniendo en cuenta la insignificancia del mercado interno y la demanda insatisfecha del mercado externo, el objetivo principal de la cría de caracol, en primera instancia, debe ser la exportación. Pero, si hablamos de pequeños productores, para vender al exterior el único camino es la **asociatividad**, para juntar un volumen importante, con calidad adecuada y relativamente estable en el tiempo.

La especie *Helix Aspersa* (que abunda en nuestro país) es la de mayor demanda mundial. Datos estadísticos mencionados por el Instituto Nacional de Helicicultura de Italia consideran que en los últimos tres años, se comercializó en todos los mercados mundiales un total de aproximadamente 300.000 toneladas por año (vivos, congelados, recolectados y conservados), consumo que comparado a principio de la década del 90, resulta un 10 o 15 % menor como consecuencia de guerras por conflictos económicos y/o sociales (PROCHILE Milan, 1999)

Estudios realizados a nivel mundial estiman, con seguridad, que en los próximos 20 años el consumo mundial anual se multiplicará por cinco, es decir 1.500.000 toneladas. En 1999, las ventas externas de caracoles promediaron las 25 toneladas, destinándose a España, Francia y EE.UU. El precio promedio de los embarques fue de U\$S 2.141/tn. En el primer semestre de 2000, las exportaciones totalizaron 13,8 toneladas, con un precio promedio de U\$S 2.650/tn, (PROCHILE).

La producción en contraestación con Europa ha permitido exportar caracoles frescos y congelados, y posibilitaría una buena inserción en estos mercados, en caso de disponer de mayores volúmenes de materia prima.

Las dificultades chilenas para la exportación se relacionan principalmente con el costo de producción de la oferta local, consecuente del **volumen limitado** y de la recolección silvestre. Sin embargo, existe una demanda sostenida de estos productos en el mercado internacional.

Es indudable, que la Asociación LONCO HELIX, esta en un camino a mediano plazo, si pensamos que la meta inmediata es la exportación. Como se mencionó anteriormente, hay que solucionar la falta de conocimientos específicos, hay que rescatar y captar las experiencias y/o fracasos de otros productores que empezaron de la misma forma y al mismo tiempo, hay que gestionar lazos de unión con empresas que exportan y que necesitan el material denominado "Alevín", lo que para el grupo constituye, como primera etapa del proceso productivo, una disminución del ciclo completo del caracol adulto de exportación (8 meses) y sin duda un ahorro de materias primas. Como segunda parte de los objetivos de producción es contar de aquí a 4 - 5 años con instalaciones de mayor dimensión que nos permita comercializar alevines y exportar.



RELACIÓN DE LA PROPUESTA CON LAS ACTIVIDADES INNOVATIVAS QUE LOS POSTULANTES DESARROLLAN O TIENEN PREVISTO DESARROLLAR EN EL CORTO PLAZO

Proyectándose en un periodo de no mas de 2 años y de acuerdo a las experiencias y contactos comerciales que la propuesta nos va a permitir concretar, se tiene considerado una comercialización interna, donde los caracoles podrían presentarse de distintas formas (según información de Inversiones Faro Austral S.A.):

- Venta de alevines de 0,1 gr (precio/ Kg depende del calibre)
- Vivos y congelados
- En rotiserías y supermercados preparados con cáscara, manteca y ajo (Escargot de Bourgogne) o con salsa picante , por media o por docena..
- En salsa, donde son seleccionados, lavados y semicocidos en platos, pots y cajas.
- Servidos en restaurant, donde el caracol cocinado a las brasas servido en platos es acompañado con pastas, leche, salsas y otros ingredientes.
- En conservas, en frascos con un peso neto escurrido de 140 grs y de 350 grs, vendidos en rotiserías y supermercados.
- Congelado precocido, se vende en bolsas de 15 Kg para hoteles y restaurantes de primer nivel.

En cuanto a la exportación (datos proporcionados por INCASSI Ltda), el caracol puede exportarse en distintos estados: vivos, congelados, semielaborados o elaborados. Los clientes europeos, en general, piden el producto vivo, especialmente desde noviembre a marzo, que es cuando escasea en el hemisferio norte, con entregas programadas semanalmente, ya que lo necesitan para proveer a la industria de transformación en comidas listas.

España es el mayor comprador de caracoles y en menor medida EE.UU. El transporte se efectúa por vía aérea, ya sea por el tratamiento que necesitan como también por tratarse de pequeñas cantidades. Un dato muy importante a tener en cuenta es que la exportación es en la alta temporada de ventas de fruta, lo cual dificulta que el exportador consiga bodegas aéreas.

Para los que buscan desafíos, la meta debería ser tratar de introducir en los mercados europeos productos con mayor valor agregado, como carne de caracol en salmuera, comidas preparadas con distintas salsas o paté de caracol.

En cuanto a los canales de comercialización, básicamente existen dos formas de dirigir la venta de la producción hacia el exterior. Ellas son:

1. Las que el helicultor establece de común acuerdo con el importador, mediante un convenio preestablecido de coparticipación (joint venture) donde una parte produce y la otra compra, teniendo asegurada su venta.
2. Donde el helicultor, por el volumen de su producción (más de 10 toneladas) con estudio de mercado realizado, desea efectuar personalmente la venta.



SECCIÓN 10. COSTOS TOTALES (POR ITEM) Y ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO DE LA PROPUESTA (en pesos)

En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 4".

ITEM	COSTO TOTAL	APORTE DE CONTRAPARTE	APORTE SOLICITADO	PORCENTAJE
RECURSOS HUMANOS	0	0	0	
TRANSPORTE AÉREO	0	0	0	
GASTOS DE TRAMITACIÓN DE VISAS	0	0	0	
TRANSPORTE TERRESTRE	2.100.000	0	2.100.000	100,0%
ALOJAMIENTO	761.600	0	761.600	100,0%
VIÁTICOS DE ALIMENTACIÓN Y GASTOS MENORES DE TRANSPORTE	568.500	388.500	180.000	31,7%
GASTOS DE INTÉRPRETE O TRADUCTOR	0	0	0	
GASTOS DE DIFUSIÓN	200.000	200.000	0	0,0%
INGRESO A FERIAS, SEMINARIOS O SIMILARES	2.115.000	382.500	1.732.500	81,9%
HONORARIOS DE ASESORES PARA ORGANIZACIÓN DE LA PROPUESTA	300.000	300.000	0	0,0%
GASTOS DE ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD	0	0	0	
OTROS GASTOS ⁴	0	0	0	
GASTOS GENERALES Y DE ADMINISTRACIÓN	0	0	0	
IMPREVISTOS	120.000	120.000	0	0,0%
GASTOS POR EMISIÓN DE GARANTÍA	31.180	31.180	0	0,0%
TOTAL	6.196.280	1.422.180	4.774.100	77,0%
PORCENTAJE		23,0%	77,0%	

⁴ Sólo utilizar en caso de "otro(s) gasto(s)" que sea imposible incluir en los ítems ya definidos.

SECCIÓN 10.1. CUADRO RESUMEN Y PROCEDENCIA DE LOS APORTES DE CONTRAPARTE (en pesos) Entregar cartas de compromiso de los aportes de contraparte en Anexo 5.

En disquet adjunto se encuentra el **archivo Microsoft Excel** para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 5".

ITEM	Aporte Postulante(s) Individual(es)	Aporte Ent. Responsable	Aporte Ent. Asociada(s)	Aporte Otra procedencia (especificar)	TOTAL Aporte Contraparte
RECURSOS HUMANOS	0	0	0	0	0
TRANSPORTE AÉREO	0	0	0	0	0
GASTOS DE TRAMITACIÓN DE VISAS	0	0	0	0	0
TRANSPORTE TERRESTRE	0	0	0	0	0
ALOJAMIENTO	0	0	0	0	0
VIÁTICOS DE ALIMENTACIÓN Y GASTOS MENORES DE TRANSPORTE	0	388.500	0	0	388.500
GASTOS DE INTÉRPRETE O TRADUCTOR	0	0	0	0	0
GASTOS DE DIFUSIÓN	0	0	200.000	0	200.000
INGRESO A FERIAS, SEMINARIOS O SIMILARES	0	382.500	0	0	382.500
HONORARIOS DE ASESORES PARA ORGANIZACIÓN DE LA PROPUESTA	0	300.000	0	0	300.000
GASTOS DE ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD	0	0	0	0	0
OTROS GASTOS ⁵	0	0	0	0	0
GASTOS GENERALES Y DE ADMINISTRACIÓN	0	0	0	0	0
IMPREVISTOS	0	120.000	0	0	120.000
GASTOS POR EMISIÓN DE GARANTÍA	0	31.180	0	0	31.180
TOTAL	0	1.222.180	200.000	0	1.422.180

⁵ Sólo utilizar en caso de "otro(s) gasto(s)" que sea imposible incluir en los ítems ya definidos.



GIRAS TECNOLÓGICAS

CÓDIGO
(uso interno)

NOMBRE DE LA GIRA TECNOLÓGICA

LONCO HELIX, Organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit Gris.

OBJETIVO ESPECÍFICO DE LA GIRA TECNOLÓGICA

Es importante destacar que la carne de caracol, más allá de ser una delicatessen, es una excelente alternativa de consumo debido a las propiedades nutricionales de su carne ya que se destaca por el alto contenido de elementos minerales: calcio, hierro, magnesio, zinc, iodo, cobre, y manganeso.

Desde la antigüedad el caracol fue considerado como un recurso medicinal de distintas aplicaciones; se lo utilizaba para curar asma, gota y hemorragia nasal, entre otras afecciones.

Su alto tenor en ácidos grasos polinsaturados ayuda a combatir el colesterol y es recomendado para las dietas especiales en casos de hiper-trigliceridemia e hiper- colesterolemia.; asimismo, el caracol es pobre en lípidos y puede ser consumido por personas afectadas por problemas hepáticos, arteriosclerosis y obesidad.

En Francia y Alemania son utilizados como base para cosméticos.

Es decir las posibilidades de comercialización del producto son diversas y es precisamente en Chile, donde la cantidad y calidad de los caracoles, la posibilidad de seleccionarlos genéticamente y los costos operativos, abren la posibilidad de un desarrollo sostenido de la helicultura en la medida que la misma sea vista como una explotación profesional.

El productor de la comuna de Loncoche, considera a la helicultura como algo totalmente cercano a sus intereses, pero, si bien se trata de un rubro casi desconocido (por lo menos en la zona sur del país), se está consciente que la buena organización parte con una buena información de experiencias comprobadas y exitosas de aquellos sistema de cría del caracol terrestre comestible de la zona central que por la alta demanda internacional y la falta de un mercado interno, crean perspectivas inmejorables para su desarrollo. Sin embargo, para que la Asociación pueda llegar a eso, debe ofrecer productos de calidad en volumen acorde con las exigencias del mercado y gestionar canales de comercialización ya que la cotización del caracol incrementa de año en año, señal clara de una constante y creciente mercado.

Es fundamental, y se plantea como objetivo de esta iniciativa, incorporar tecnologías capturadas de desarrollo de técnicas precisas en el control de calidad y prácticas de manejo de nivel profesional y así, poder lograr tener acceso, ganar y mantener un lugar en el mercado nacional e internacional.

ITINERARIO PROPUESTO

(Adjuntar cartas de compromiso de cada visita en Anexo 6)

En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 6".

FECHA (Día-mes-año)	ACTIVIDAD	OBJETIVO	LUGAR (Institución/ Empresa / Productor)
21-08-2005	Salida desde Loncoche	Viajar a la ciudad de Rancagua: primer lugar de visitas planificadas	Loncoche a Rancagua
	Cena y Alojamiento	Alimentación y Descanso	Hotel Rancagua
22-08-2005	Reunión INCASII LTDA	Charlas en aspectos productivos, sanitarios, comercialización y normativas	Oficina INCASSI en Rancagua
	Almuerzo	Alimentación	Rancagua
	Visita plantales VI región	Visita a plantales: manejos de producción, cuidados y comercialización	Plantel Quinta de Tilcoco y Coltauco
	Viaje a Santiago	Alimentación y Descanso	Hotel Imperio
23-08-2005	Visita plantales Region Metrop	Recopilación de información de sistemas de crianza intensivo antifuga	Plantel de Lonquén
	Almuerzo	Alimentación	Cercanías de plantales
	Continuación visitas	Recopilación de información de sistemas de crianza intensivo antifuga	Plantel de Melipilla
	Cena y Alojamiento	Alimentación y Descanso	Hotel Imperio
24-08-2005	Vista Criadero HELIX Ltda	Proceso de producción sustentable y Producción orgánica	Plantel en Puente Alto
	Almuerzo	Alimentación	Cercanías de plantales
	Continuación visitas	Recopilación de información de estudios de fecundidad y fertilidad	Plantel en Puente Alto
	Cena y Alojamiento	Alimentación y Descanso	Hotel Imperio

FECHA	ACTIVIDAD	OBJETIVO	LUGAR (Institución/
25-05-2005	Visita Planteles HELIX DEL SUR	Estructura criadero, mantención, alimentación, cosecha y selección, mercados	Plantel de Panquehue, V Región
	Almuerzo	Alimentación	Cercanías de plantales
	Visita Planteles HELIX DEL SUR	Presentación, Costos y rentabilidad, operación, visita al plantel	Plantel de Requinoa, VI Región
	Cena y Alojamiento	Alimentación y descanso	Hotel Imperio
26-08-2005	Reunión FARO AUSTRAL	Visita a planta productiva y gestión comercial estratégica	Planta Caracoles de Chile en Melipilla
	Regreso ciudad Loncoche	Viaje lugar de origen	Santiago a Loncoche



ANTECEDENTES DE LAS INSTITUCIONES (EMPRESAS, PREDIOS, ETC.) A VISITAR EN LA GIRA TECNOLÓGICA

(Adjuntar antecedentes adicionales de las entidades que serán visitadas en la Gira Tecnológica en el Anexo 7)

INCASII LTDA:

La sociedad de Inversiones Asesorías y Servicios INCASII LTDA realiza un trabajo corporativo enfocado al desarrollo comercial y empresarial comunitario, actuando como promotores de gestión y organización en base a las herramientas disponibles. Actualmente, el área agrícola de INCASII, se encuentra ejecutando un plan de desarrollo sostenible, cuyo objetivo principal es una dicotomía entre las posibilidades certeras de proyección rentables y la capacitación y calificación de mano de obra integrada, para la implementación tanto en microempresa como en servicios a terceros.

Entre sus servicios destacan cursos y/o jornadas de capacitación, asesorías de gestión comercial, asesoría de habilitación de proyectos (construcción de criaderos, unidad de trazabilidad, BPR, Normativa SAG, unidad biológica, unidad de exportaciones, unidad de comercialización, etc.), evaluación de líneas de producción, asesoría mensual de producciones en criaderos de la IV a la IX Región.

La casa matriz esta ubicada en Carrera N° 1660 de la ciudad de Viña del Mar, manteniendo una sucursal en Rancagua, ubicada en Lopez N° 147. (www.incasii.tk ; incassi28@yahoo.es).

CRIADERO HELIX LIMITADA:

Criadero Helix Limitada, trabaja en alianza con otras empresas y profesionales, con el objetivo de **investigar**, capacitar y fomentar la producción del caracol Helix aspersa en Chile. Su misión es entregar servicios, asesorías e información útil en toda la cadena productiva de caracoles: desde la producción y el proceso, hasta la comercialización de diferentes productos y subproductos de los caracoles. En conjunto, se pretende generar información concreta y clara, que permita comprender las implicancias reales de un proyecto de estas características en Chile, y estimar los costos y beneficios aplicados a la realidad cultural y económica de cada región de nuestro país.

Trabajos e investigaciones por más de cuatro años, junto a la tendencia mundial de la Helicicultura, han generado que su propuesta para Chile, esté orientada a la Helicicultura orgánica. Esto significa: control natural de plagas y enfermedades y no utilización de compuestos químicos artificiales o sintéticos en la producción. Ambos, combinados con una alimentación en base a hortalizas frescas y cultivadas con los mayores estándares que prevalecen en la agricultura orgánica. Es una empresa que puede asesorar en producción y procesamiento de caracoles con los mayores estándares internacionales y finalmente, ser un canal exportador, por medio del cual, todo helicicultor podrá exportar caracoles a diferentes mercados del mundo.

Los planteles están ubicados en Miguel Codarrubias 2950, Puente Alto. Su página web: www.helic.cl, mail: jnlatorre@helix.cl y sus teléfonos son: 56-2-3136996, 09-8637772.



ANTECEDENTES DE LAS INSTITUCIONES (EMPRESAS, PREDIOS, ETC.) A VISITAR EN LA GIRA TECNOLÓGICA

(Adjuntar antecedentes adicionales de las entidades que serán visitadas en la Gira Tecnológica en el Anexo 7)

HELIX DEL SUR:

Helix del Sur es una empresa y una red de criaderos de caracoles independientes. Se dedica al soporte técnico para montaje y producción de criaderos en base al modelo del Istituto Internazionale di Ellicoltura (Cherasco – Italia), donde opera uno de los criaderos de caracoles más grande del mundo y es responsable por la comercialización de la producción de toda la red en base a contratos preexistentes. La red es un conjunto de criaderos establecidos de modo independiente por particulares que operan como parte de la red para obtener ventajas de aprendizaje, productivas y comerciales. Participar de la red obliga a respetar el modelo productivo y garantiza acceso a los contratos comerciales disponibles.

La red cuenta con más de 29 criaderos distribuidos en Argentina, Uruguay y Chile, algunos ingresando en el tercer año de producción y otros que comenzaron esta temporada. Como tales son los responsables por el soporte técnico de los criaderos que forman parte de la red y de actividades de difusión. La red de criaderos ha sido poblada con reproductores seleccionados, en algunos casos desde criaderos locales y en otros desde criaderos italianos. La red de criaderos dispone de contratos de compra con Italianos y Europeos. También se ha propiciado el desarrollo de actividades de capacitación y difusión gratuitas y la única actividad de formación desarrollada en la región para profesionales agrónomos. Todo este conjunto permite conocer al detalle la estructura de costos del negocio, validada por más de tres años de experiencia productiva y a través de exportaciones ya concretadas. Su página web: www.helixdelsur.com.ar. Los planteles a visitar y que pertenecen a esta red, están ubicados en

INVERSIONES FARO AUSTRAL S.A.

Es una empresa cuyo giro es la cría explotación, exportación y comercialización de caracoles de la especie *Helix aspersa* y subproductos de este, tales como caviar, helicina y afines, bajo un proceso de producción limpia y eficiente, utilizando estándares de calidad internacionales. También ofrece el servicio de asesorías de nuevos emprendimientos, a través de la transferencia tecnológica, aplicada a la pequeños productores agrícolas y urbanos, con el fin de producir caracol de tierra de primera fase o “alevines”, con un estándar de calidad definido previamente y cuya producción es comprada en forma exclusiva por Faro Austral ya que existirá un compromiso escrito que presenta derechos y obligaciones de las partes a fin de cumplir con las expectativas esperadas. Además, la empresa será la encargada de capacitar y asesorar a lo largo del proyecto, para el buen desarrollo del negocio. La innovación que presenta esta empresa y que a la Asociación le interesa captar, es que radica en industrializar la producción, usando un diseño que permite utilizar espacios mucho menores que en los cultivos tradicionales: Esta producción se basa en el concepto de producción de ciclo intensivo en ambiente cerrado y controlado, tanto en temperatura, humedad, densidad de población, luminosidad, etc. Se controla cada etapa de crecimiento del molusco, apunto de identificar rápidamente algún factor exógeno que altere el normal funcionamiento. Lo que se quiere lograr a futuro, es una producción limpia que permitirá certificar el proceso de producción, entregando de esta manera una ventaja significativa para la comercialización del o los productos.

Su planta productora está ubicada en Melipilla (parcela 1 Culipran) mientras que la casa matriz lleva por dirección Bustamante 16 oficina 2-c, Providencia, Santiago (www.faroaustral.cl ; contacto@faroaustral.cl).

IDENTIFICACIÓN DE LOS PARTICIPANTES

(En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección): ver hoja "Cuadro 7".

Nombre del participante	RUT	Lugar o entidad en donde trabaja	Cargo y antigüedad en el cargo	Actividad que realiza (productor, investigador, docente)	Labores y responsabilidad	Firma
1. Carol Gatica Muñoz	12,431,134 - 9	LONCO HELIX	Técnico Agrícola	Productor y asesor	asesora Planteles	
2. Evelyn Triviño Vargas	8,655,266 - 3	Particular	Asesora productiva	Ingeniero Agrónomo	Gestión comercial y Producción	
3. Marcelo Roa Escobar	13,584,701 - 1	LONCO HELIX	Vicepresidente 6 m	Productor	Producción	
4. Ximena Molina Ruiz	13,815,441 - 6	LONCO HELIX	Tesorera 6 meses	Productor	Producción	
5. Hector Roa Caceres	8,815,695 - 1	LONCO HELIX	Director 6 meses	Productor	Producción	
6. Rene Placencia Garcia	6,111,533 - 1	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
7. Olga Vasquez Gutierrez	6,545,009 - 7	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
8. Ruth Fuica Del Rio	7,374,551 - 9	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
9. Bernardo Vasquez Pacheco	6,786,337 - 2	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
10. Claudio Navarrete Huerf	15,462,579 - 8	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
11. Patricia Antilef Olivera	9,541,952 - 6	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
12. Mariela Mera Pineda	5,184,215 - 4	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
13. Raul San Martin Lopez	4,982,587 - 0	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
14. Samuel Sepulveda Muñoz	7,056,578 - 1	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	
15. Ernesto Pincheira Alderete	11,802,996 - 8	LONCO HELIX	Asociado 6 meses	Productor	Producción	





COSTOS TOTALES Y ESTRUCTURA DE FINANCIAMIENTO DE LA GIRA TECNOLÓGICA (en pesos)

(En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección): ver hoja "Cuadro 8".

ITEM	COSTO TOTAL	APORTE DE CONTRAPARTE	APORTE SOLICITADO	PORCENTAJE
RECURSOS HUMANOS	0	0		
TRANSPORTE AÉREO	0	0		
GASTOS DE TRAMITACIÓN DE VISAS	0	0		
TRANSPORTE TERRESTRE	2.100.000	0	2.100.000	100,0%
ALOJAMIENTO	761.600	0	761.600	100,0%
VIÁTICOS DE ALIMENTACIÓN Y GASTOS MENORES DE TRANSPORTE	568.500	388.500	180.000	31,7%
GASTOS DE INTÉRPRETE O TRADUCTOR	0	0		
GASTOS DE DIFUSIÓN	200.000	200.000		0,0%
INGRESO A FERIAS, SEMINARIOS O SIMILARES	2.115.000	382.500	1.732.500	81,9%
HONORARIOS DE ASESORES PARA ORGANIZACIÓN DE LA PROPUESTA	300.000	300.000		0,0%
GASTOS DE ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD	0	0		
OTROS GASTOS ⁶	0	0		
GASTOS GENERALES Y DE ADMINISTRACIÓN	0	0		
IMPREVISTOS	120.000	120.000		0,0%
GASTOS POR EMISIÓN DE GARANTÍA	31.180	31.180		0,0%
TOTAL	6.196.280	1.422.180	4.774.100	77,0%
PORCENTAJE		23,0%	77,0%	

⁶ Sólo utilizar en caso de "otro(s) gasto(s)" que sea imposible incluir en los ítems ya definidos.

CUADRO RESUMEN Y PROCEDENCIA DE APORTES DE CONTRAPARTE (en pesos) – GIRA TECNOLÓGICA

(Entregar cartas de compromiso de los aportes de contraparte en el Anexo 5)

(En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección: ver hoja "Cuadro 9")

ITEM	Aporte Postulante(s) individual(es)	Aporte Ent. Responsable	Aporte Ent. Asociada(s)	Aporte Otra procedencia (especificar)	TOTAL Aporte Contraparte
RECURSOS HUMANOS					0
TRANSPORTE AÉREO					0
GASTOS DE TRAMITACIÓN DE VISAS					0
TRANSPORTE TERRESTRE					0
ALOJAMIENTO					0
VIÁTICOS DE ALIMENTACIÓN Y GASTOS MENORES DE TRANSPORTE		388.500			388.500
GASTOS DE INTÉRPRETE O TRADUCTOR					0
GASTOS DE DIFUSIÓN			200.000		200.000
INGRESO A FERIAS, SEMINARIOS O SIMILARES		382.500			382.500
HONORARIOS DE ASESORES PARA ORGANIZACIÓN DE LA PROPUESTA		300.000			300.000
GASTOS DE ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD					0
OTROS GASTOS ⁷					0
GASTOS GENERALES Y DE ADMINISTRACIÓN					0
IMPREVISTOS		120.000			120.000
GASTOS POR EMISIÓN DE GARANTÍA		31.180			31.180
TOTAL	0	1.222.180	200.000	0	1.422.180

⁷ Sólo utilizar en caso de "otro(s) gasto(s)" que sea imposible incluir en los ítems ya definidos.



CRITERIOS Y MÉTODOS DE VALORACIÓN UTILIZADOS EN EL CÁLCULO DE COSTOS (en pesos) – GIRA TECNOLÓGICA

(Adjuntar cotizaciones correspondientes en Anexo 7, identificadas con un número).

(En disquet adjunto se encuentra el archivo Microsoft Excel para completar esta sección): ver hoja "Cuadro 10")

ÍTEM	VALOR UNITARIO	CANTIDAD	COSTO TOTAL	N° DE COTIZACIÓN (según Anexo 8)
RECURSOS HUMANOS			0	
TRANSPORTE AÉREO			0	
GASTOS DE TRAMITACIÓN DE VISAS			0	
TRANSPORTE TERRESTRE	2.100.000	1,0	2.100.000	N° 1 Anexo 8
ALOJAMIENTO	761.600	1,0	761.600	N° 2 y 3 Anexo 8
VIÁTICOS DE ALIMENTACIÓN Y GASTOS MENORES DE TRANSPORTE	568.500	1,0	568.500	N° 2 y 3 Anexo 8
GASTOS DE INTÉRPRETE O TRADUCTOR				
GASTOS DE DIFUSIÓN	200.000	1,0	200.000	Carta de compromiso Entidad Asociada Anexo 5
INGRESO A FERIAS, SEMINARIOS O SIMILARES	2.115.000	1,0	2.115.000	Carta compromiso de Contactos Anexo 6
HONORARIOS DE ASESORES PARA ORGANIZACIÓN DE LA PROPUESTA	300.000	1,0	300.000	Boleta honorarios Anexo 9
GASTOS DE ORGANIZACIÓN DE LA ACTIVIDAD				
GASTOS GENERALES Y DE ADMINISTRACIÓN				



**CALCULO DETALLADO DE COSTOS
GIRA TECNOLÓGICA**

FINANCIAMIENTO SOLICITADO AL FIA:

Movilización:

Se cotizó a la Empresa de Buses NELMIR de la ciudad de Loncoche, ya que cuenta con una flota de buses cómodos y seguros, propiedades importantes debido al largo del viaje. Además, dicha empresa ha prestado sus servicios en otras oportunidades, reflejando seriedad, responsabilidad y confianza.

El valor es de \$ 2.100.000 (dos millones cien mil pesos), el cual incluye:

- Traslado de los participantes de la gira desde la ciudad de Loncoche a lugares programados en la gira.
- 02 conductores
- Gastos de peaje y combustible
- Refrigerio (bebidas)

Alojamiento:

Se solicitaron cotizaciones de hoteles en que se alojará la delegación, primando la ubicación central o cercana al lugar de visita y la comodidad:

- Rancagua: Hotel Rancagua, ubicado a una cuadra del centro. Se contempla alojar una noche. El valor de la habitación doble es \$ 26.700 y el de la habitación single, es de \$ 18.700, el que incluye el desayuno. También se consideró el servicio de cena, el cual tiene un valor de \$ 2.800 por persona.

Total del servicio alojamiento: \$ 205.000

Total servicio de cena: \$ 42.000

Total: \$ 247.000

- Santiago: Hotel Imperio, ubicado en la Alameda. El alojamiento será por cuatro días. El valor de la habitación doble es \$ 18.000 y el de la habitación single, es de \$ 13.000, el que incluye el desayuno. También se consideró el servicio de cena, el cual tiene un valor de \$ 2.300 por persona.

Total del servicio alojamiento: \$ 556.000

Total servicio de cena: \$ 138.000

Total: \$ 694.000

Total alojamiento y alimentación: \$ 941.000





Ingreso a ferias, seminarios o similares:

- INCASII Ltda. propone 2 días, capacitando en terreno, visitando aquellos planteles que la empresa asesora y que pertenecen a la Red Prochile, cuyas actividades se encuentran detalladas en el Anexo 6. Se entregará un CD completo con fotografías y un CD con capacitaciones.

El valor del servicio es de \$300.000, el que será financiado por el FIA (70%) y la Asociación LONCO HELIX (30%).

- Criadero HELIX LIMITADA (HELIX.CL). Es un centro de investigación y desarrollo por lo que se planifica una visita de un día completo.

El valor del servicio es de \$300.000, cuya cancelación será compartida entre el FIA y los productores (70 y 30% respectivamente).

- HELIX DEL SUR. Es una empresa y red de criaderos independientes, operando con contratos preexistentes.

El costo de la visita a dos planteles de la V y VI Región, en las localidades de Requinoa y Panquehue, es de \$400.000 y \$440.000 respectivamente, los cuales serán financiados en su totalidad por el FIA.

- Inversiones Faro Austral S.A. Se contempla la visita a la planta de la empresa con una capacitación práctica y con la presentación del proyecto de Alianza estratégica.

El valor del servicio es de \$ 675.000, el que será financiado por el FIA (70%) y y la Asociación LONCO HELIX (30%).

Total aporte FIA ingreso seminario: \$1.732.500

Total aporte Contraparte ingreso seminario 382.500

Total ingreso Seminario: \$2.115.000

FINANCIAMIENTO APORTADO POR LA ENTIDAD RESPONSABLE:

- Honorarios de asesores para la organización de la propuesta, realizado por un Ingeniero Agrónomo de la comuna.

Total: \$ 300.000.-

- Viáticos de alimentación: por conceptos de seis almuerzos y una cena, la Asociación se compromete a financiarlo. Considerando un costo de \$ 3.700 por persona, obtenemos un total de \$ 388.500

- Ingreso a ferias, seminarios o similares: como se mencionó anteriormente, se compromete a aportar el 30% de las tres propuestas de visita.

Total: \$ 382.500.-

- Gastos por emisión de garantía: \$ 31.180

- Imprevistos: serán asumidos por cada participante de la Gira, el cual se estima en \$ 8.000 por persona. Total: \$120.000

Total aporte: \$ 1.422.180

FINANCIAMIENTO APORTADO POR LA ENTIDAD ASOCIADA:

- La ilustre municipalidad de Loncoche, a través de su Alcalde, se compromete a apoyar el proyecto de Gira Tecnológica, al aportar materiales de difusión y gastos relacionados con esta actividad. (Anexo carta de compromiso)

Total: \$ 200.000.

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Raul San Martin Lopez
RUT	4.982.587 - 0
Fecha de Nacimiento	20-09-1942
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Manuel Montt 530
Fono Particular	08 - 5427915
Fax Particular	
Email	
Profesión	Carpintero
Genero	Masculino ☒ Femenino
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Alvaro San Martin Mera 08 - 6715809
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela Alborada Loncoche
Educación media	
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Juanito Helix
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Manuel Montt 530
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Carpintería
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar conocimientos tecnológicos y gestionar opciones de compra
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	Ninguna

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO	
ANTECEDENTES PERSONALES	
Nombre completo	Carol Andrea Gatica Muñoz
RUT	12.431.134 - 9
Fecha de Nacimiento	31-01-1073
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Avenida Villarrica 159 B Loncoche
Fono Particular	045 - 472748
Fax Particular	
Email	Carolgaticam@hotmail.com
Profesión	Técnico Agrícola
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Hector Ulises Gatica Muñoz 063 - 340789
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela N° 39 Valdivia
Educación media	Liceo de niñas N° 2
Educación técnica	Liceo Técnico Valdivia
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada ☒
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Asesor productivo
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	Asesoramiento en técnicas productivas y comerciales
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Lonco Asgorka
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Avenida Villarrica 159 B
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Asesoría a honorarios en el SENAME
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar conocimientos para desarrollar en forma profesional el rubro y gestionar contratos de compra del producto principal o subproductos
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	Gira nacional "Mujeres mapuches, MAPUCHE DOMO, en busca de nuevas alternativas de producción orgánica en plantas medicinales y aromáticas". Entidad responsable: Municipalidad de Loncoche Coordinadora: Srta Evelyn Triviño V.

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO	
ANTECEDENTES PERSONALES	
Nombre completo	Yolanda Anny Evelyn Triviño Vargas
RUT	8.655.266 - 3
Fecha de Nacimiento	03-05-1069
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Baquedano 121 Valdivia
Fono Particular	063- 213298 09 - 1652056
Fax Particular	
Email	Yaetv@mixmail.com
Profesión	Ingeniero Agrónomo
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Hector Triviño Montecino 063 - 213208
ESTUDIOS	
Educación básica	Colegio Windsor School
Educación media	Colegio Windsor School
Educación técnica	
Educación profesional	Universidad Austral de Chile
Estudios de post grado	Magister en Consultoría Ambiental

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Consultora Evelyn Triviño
RUT institución o empresa	
Tipo	Pública Privada ☒
Dirección comercial	Baquedano 121 Valdivia
Fono	063 - 213298
Fax	
Email	Yaetv@mixmail.com
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Asesorías en planificación y elaboración de proyectos
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	Asesor de la Asociación en temas de elaboración de proyectos y seguimiento productivo, comercial del rubro
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	
Ubicación (detallada)	

Resumen de sus actividades	
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	
Descripción de la principal fuente de ingreso	Asesorías
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar nuevos conocimientos que permitan apoyar a la Asociación, en temas productivos y comerciales. Buscar nuevos poderes compradores que permitan establecer alianzas o nexos con las empresas visitadas
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	Gira nacional "Mujeres mapuches, MAPUCHE DOMO, en busca de nuevas alternativas de producción orgánica en plantas medicinales y aromáticas". Entidad responsable: Municipalidad de Loncoche Coordinadora: Srta Evelyn Triviño V.

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Ruth Eliana Fuica Del Rio
RUT	7.374.551 - 9
Fecha de Nacimiento	17-12-1955
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Lord Cochrane 0276
Fono Particular	09 3281832
Fax Particular	
Email	
Profesión	Secretaria
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Fernando Lagos Fuica 08 - 6317069
ESTUDIOS	
Educación básica	Liceo Coeducacional Loncoche
Educación media	
Educación técnica	Politécnico de Temuco
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productora
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	San Francisco de Asís
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Lord Cochrane 0276
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Marido: Contador
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar experiencias en técnicas avanzadas que permitan mejorar mi plantel y a la vez, con los asesores poder establecer poderes compradores.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Marcelo Arturo Roa Escobar
RUT	13.534.701 - 1
Fecha de Nacimiento	27-02-1979
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Pedro Montt 30
Fono Particular	045 - 471291
Fax Particular	
Email	
Profesión	Técnico mantención Industrial
Genero	Masculino X Femenino
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Sara Romero 045 - 471874 Loncoche
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela Alborada Loncoche
Educación media	Liceo Industrial Pedro Aguirre Cerda de Temuco
Educación técnica	Inacap Valdivia
Educación profesional	
Estudios de post grado	

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 – 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 – 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Vicepresidente
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	En caso de ausencia del presidente, deberá presidir las sesiones del Directorio y la Asamblea; dar cumplimiento a los acuerdos de la asamblea; convocar a sesiones ordinarias y extraordinarias, representar judicial y extrajudicialmente a la Asociación
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Agrokaika
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño

Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Pedrol Montt 30
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada, limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Venta de subproductos: guano, concha y reproductores
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Aprender de nuevas técnicas, procesos de procesamiento y armar y/o poderes de compra concretos que permitan consolidar el rubro
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Samuel Patricio Sepulveda Rivas
RUT	7.056.578 - 1
Fecha de Nacimiento	03-08-1955
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Ramón Freire 471
Fono Particular	09 - 1667637
Fax Particular	
Email	
Profesión	Instalador Eléctrico
Genero	Masculino X Femenino
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Adriana Quintana Jofre 045 - 479992 Loncoche

ESTUDIOS

Educación básica	Escuela N° 21 Loncoche
Educación media	Escuela de Experimentación N° 37
Educación técnica	Escuela de Experimentación N° 37
Educación profesional	
Estudios de post grado	

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 – 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 – 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productos asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Plantel Loncoche
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	140 m ²
Ubicación (detallada)	Ramón Freire N° 471
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Instalaciones eléctricas
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Al conocer experiencias técnicas productivas, se podrá tener un conocimiento mas ampliado de una actividad que hay que tomarla como profesional, lo que se concretará con acuerdos comerciales que puedan surgir.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Ximena Cecilia Molina Ruiz
RUT	13.815.441 - 6
Fecha de Nacimiento	22-08-1967
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Francisco Gubelin N° 702
Fono Particular	09 4889887
Fax Particular	
Email	
Profesión	Dueña de casa
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Sin Clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Karol Molina 045 - 471523
ESTUDIOS	
Educación básica	Santa Cruz de Loncoche
Educación media	Liceo c- 38
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Tesorera
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	Recaudar las cuotas sociales y llevar al día el control de las mismas; llevar al día la contabilidad de la Asociación; confeccionar el inventario de los bienes y rendir cuenta trimestral por escrito a los asociados.
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Girasol
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²

Ubicación (detallada)	Manuel Montt 530
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada, limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Venta de subproductos: guano y caracoles seniles
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Visualizar nuevas alternativas productivas que sirvan para mejorar el plantel y así ofrecer un producto de calidad, según los estándares de las empresas que se van a visitar
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Rene Garcia Placencia
RUT	6.111.533 – 1
Fecha de Nacimiento	21-10-1949
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Camino Villarrica N° 339
Fono Particular	09 - 2679013
Fax Particular	
Email	
Profesión	Mueblista
Genero	Masculino X Femenino
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Odilva Estroz 045 – 479992

ESTUDIOS

Educación básica	Colegio Obra Don Guarella
Educación media	
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 – 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 – 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Adirel
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Camino Villarrica N° 339
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la

	recolección, alimentación balanceada, limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Confección de muebles artesanales
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Ampliar los conocimientos, a través de nuevas experiencias productivas y comerciales de otras empresas que permitan replicar lo aprendido en mi plantel
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Claudio Humberto Navarrete Hual
RUT	15.462.579- 0
Fecha de Nacimiento	22-11-82
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Andres Bello N° 361
Fono Particular	045 - 472197
Fax Particular	
Email	
Profesión	Técnico Agrícola
Genero	Masculino ☒ Femenino ☐
Etnia a la cual pertenece	Mapuche
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Luis Navarrete Ochoa 045 - 472197
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela santa Cruz y Alborada
Educación media	Liceo People Help People Panguipulli
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Luis Navarrete
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	155 m ²
Ubicación (detallada)	Andres Bello N° 361
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Asesorías varias en tema frutales
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Visualizar nuevas y exitosas experiencias que permitan replicar los conocimientos adquiridos en el plantel y concretar compromisos de compra que incentiven el negocio familiar
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Hector Luis Roa Caceres
RUT	8.815.695 - 1
Fecha de Nacimiento	11-09-1959
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Camino Villarrica 0413
Fono Particular	045 - 471874
Fax Particular	
Email	
Profesión	Contratista
Genero	Masculino X Femenino
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Sara Romero 045 - 471874
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela Guido de Ramberger
Educación media	Industrial N° 1 Temuco
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Director
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	Tener a su cargo la dirección superior de los asuntos sociales: confeccionar la memoria anual y balance que deberá ser aprobado por un contador; convocar a la asamblea; cumplir los acuerdos adoptados por la asamblea; resolver sobre el ingreso de socios; excluir socios por causales graves; cursar las renunciaciones de socios.
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Juanito Helix

Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	180 m ²
Ubicación (detallada)	Camino Villarrica 0413
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada, limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Contratista
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Conocer y ampliar conocimientos en técnicas de manejo productivo. A través de los asesores, manejar contratos preexistentes para dedicarse exclusivamente a los planteles como actividad profesional
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Mariela Mera Pineda
RUT	5.184.215 - 4
Fecha de Nacimiento	24-05-1943
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Benjamín Viel N° 425
Fono Particular	045 - 471307
Fax Particular	
Email	
Profesión	Dueña de casa
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Orlando Ochoa Oyarzo 045- 471307
ESTUDIOS	
Educación básica	Colegio Santa Cruz Loncoche
Educación media	Colegio Santa Cruz Loncoche
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Orijmal
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Benjamin Viel N° 425
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Venta de subproductos: guano, concha, reproductores, embutidos
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar los manejos tecnológicos que se utilizan para mantener y/o aumentar la población de caracoles sin que ocurran enfermedades que repercutan en la cantidad y calidad.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Ernesto Ivan Pincheira Alderete
RUT	11.802.996 - 8
Fecha de Nacimiento	15-02-1971
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Barros Arana N° 1028
Fono Particular	045 - 472393
Fax Particular	
Email	
Profesión	Periodista
Genero	Masculino ☒ Femenino ☐
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	María Zabala 045 - 472695
ESTUDIOS	
Educación básica	Colegio Santa Cruz Loncoche
Educación media	Liceo C- 38
Educación técnica	
Educación profesional	Universidad de Temuco
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 – 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 – 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Caracolito
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Barros Arana 1028
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Venta de subproductos: guano, embutidos, caracoles seniles
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Conocer planteles que manejen tecnologías distintas y/o más avanzadas que las propias como una manera de visualizar la rentabilidad y pertinencia de ampliar nuestros planteles, lo que, sin duda, estará condicionada a las gestiones de compra que se concreten.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Olga Clementina Vasquez Gutierrez
RUT	6.545.009 – 7
Fecha de Nacimiento	11-03-1951
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Pedro Montt N° 760
Fono Particular	09- 3201635
Fax Particular	
Email	
Profesión	Dueña de casa
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Juan Acosta 09 – 3201635
ESTUDIOS	
Educación básica	Colegio Santa Cruz Loncoche
Educación media	Colegio Santa Cruz Loncoche
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Chile Escargot
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Pedro Montt N° 337
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Venta esporádica de productos elaborados de caracol, como embutidos o crema
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Mejorar lo ya aprendido a partir de técnicas diferentes de manejo que me permitan invertir a futuro en un plantel de mayor superficie, de acuerdo a las gestiones de compra que pudiesen llegar a materializarse.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Bernardo Vasquez Pacheco
RUT	6.786.337 – 2
Fecha de Nacimiento	06-07-1956
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Ramón Freire N° 455
Fono Particular	09 – 1784961
Fax Particular	
Email	
Profesión	Instalador eléctrico
Genero	Masculino ☒ Femenino ☐
Etnia a la cual pertenece	Sin clasificar
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Olga Nitrihual 045 – 471287
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela Alborada Loncoche
Educación media	Liceo Andres Bello
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

**ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O
COMERCIAL**

Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 – 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 – 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR

Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Hepullanca
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	150 m ²
Ubicación (detallada)	Brasil N° 257
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Instalaciones eléctricas particulares
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Captar nuevos conocimientos que permitan ampliar el proceso productivo de acuerdo a las gestiones comerciales que se puedan concretar
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

PAUTA DE CURRICULUM RESUMIDO

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Patricia Antilef Olivera
RUT	9.541.952 – 6
Fecha de Nacimiento	07-09-1962
Nacionalidad	Chilena
Dirección particular	Amanecer N° 963
Fono Particular	09 – 7760721
Fax Particular	
Email	
Profesión	Comerciante
Genero	Masculino Femenino X
Etnia a la cual pertenece	Mapuche
Nombre y telefono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Sergio Rivera 045- 479992
ESTUDIOS	
Educación básica	Escuela Alborada Loncoche
Educación media	
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Asociación de Helicicultores de Loncoche, LONCO HELIX
RUT institución o empresa	65.491.700 - 0
Tipo	Pública Privada ☒ X
Dirección comercial	Benjamín Viel 425 Loncoche
Fono	045 - 471307
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Productor y asociado
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Canoon
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	200 m ²
Ubicación (detallada)	Amanecer N° 963
Resumen de sus actividades	Mano de obra propia para la recolección, alimentación balanceada,

	limpieza o aseo minucioso, inspección, detección y atención de posturas, incubación y nacimientos, control sanitario y cuidados con la climatización y/o mantenimiento de la instalación. En cuanto a la parte comercial, realiza una selección, calibrado, purgado y limpieza.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Asociación Gremial Lonco Helix A.G
Descripción de la principal fuente de ingreso	Comerciante
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	Aprender de las experiencias productivas de manejo tecnificado que permitan disminuir las mortalidades y mantener y/o aumentar la población de caracoles de acuerdo a los estándares de calidad exigidos por las empresas a visitar.
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento)	

Programación Visita Criadero Agro-Helix.

-Ubicación: Nuestro Criadero esta ubicado en la comuna de Requinoa, Panamericana Sur, Km100, Sexta Región.

-Hora de llegada 15:00 hrs. Aprox.

-Hora de salida 19:00 hrs. Aprox.

15:00-16:00

PRESENTACION GENERAL

- Introducción: Quienes somos, presentación, nuestras expectativas y proyectos.
- Planificación de un criadero de caracoles al aire libre.
- Requisitos y cuidados básicos, principales enemigos de los caracoles.
- Reproductores-Crías-Engorde-Selección-Apareamiento-Purgado-Operculacion-Embalaje.

A cargo de la señora: Monica Arrau E.
(Floricultor)
Gerente de Agro-Helix

16:00-16:30

COSTOS Y RENTABILIDAD

- Sistema de riego
- Costos a tener en cuenta a modo de ejemplo para partir con un criadero y mantenerlo.
- Rentabilidad aproximada

A Cargo del señor: Cristóbal Figueroa
(Alumno de Segundo medio)
Jefe de Finanzas de Agro-Helix

16:30-17:15

DESCANSO (Café, galletas)

17:15-17:45

LA OPERACION

- Preparación del suelo
- Siembras
- Combatir malezas
- Cercamiento del recinto
- Siembra de Caracoles
- Suplemento

-Cosecha
A Cargo del señor: Oscar Nahuelñir
Obrero Agrícola.

17:45-19:00

VISITA AL CULTIVO

-Nos dividiremos en pequeños grupos donde caminaremos por el Criadero visitando los recintos de Reproducción, de Engorde y la zona de vegetación complementaria. Durante el recorrido se responderán las preguntas que sean de nuestro conocimiento y compartiremos información.

-Cierre de la visita.

Esta es nuestra programación esperando que cumpla todas sus expectativas,
Saludamos atentamente a Usted,

Mónica Arrau E.
Gerente Agro-Helix

PROGRAMA VISITA CRIADERO STA PAULINA

Día Jueves 25 de Agosto 2005

- 8:00 Salida de Santiago
- 9:45 Llegada al Predio en San Roque
- 10:00 Charla 1:

- Estructura del Criadero al aire libre/Costos
- Siembras y mantención del Plantel
- Selección de individuos
- Enemigos naturales

-11:30 Café/bebidas

-12:00 Charla 2:

- Alimentación y manejo de individuos
 - Cosecha, selección y embalaje, otros productos
 - Venta/exportación}
 - Mercados, exigencia zosanitarias
 - Visita al Plantel
-
- PREGUNTAS

Puente Alto, 21 de Julio de 2005

Sra.
Carol Gatica
Presente.

*“Visita Guiada”
Centro de Investigación, Capacitación y
Desarrollo de Helicicultura de Puente Alto*

Por la presente, tenemos a bien cotizar a Ud. Un día de Visita a nuestro centro de Investigación de Puente Alto.

La propuesta considera lo siguiente:

- Exposición de diferentes mecanismos de Cultivo, reproducidos a escala en el centro de Investigación.
- Exposición de un proceso de producción sustentable, en términos de la correcta administración en el uso del espacio disponible, de la correcta utilización de recursos, utilizando conceptos de reproducción y explotación “Programada”.
- Exposición de los conceptos de Producción Orgánica (Muestra práctica en el tratamiento para tratamiento natural de plagas).
- Muestra de los elementos y manejo de un proceso de investigación de fecundidad y fertilidad, a fin de que cada helicicultor pueda aplicar en la realidad de sus instalaciones, y pueda proyectar su potencial productivo.
- Degustación de Empanadas fritas de caracol.
- 2 espacios de Cafetería (Café, Te, Hierbas y galletas) durante la visita.

Objetivo a Lograr en la visita:

- Que cada helicicultor visitante, comprenda la importancia de aplicar conceptos de investigación básicos para determinar y administrar correctamente su plantel en función de su realidad ambiental, y de los recursos que puede destinar al manejo.
- Comprensión de los conceptos de producción orgánica, rentable y sustentable.

Fechas Propuestas:

Miércoles 24 de Agosto de 2005. entre 10:00 y 17:00 horas.

Valores:

Costo De la visita: \$ 300.000.- (Exento de Impuesto) Por el Grupo Hasta 15 Personas. Personas adicionales cancelan \$20.000 cada una.

Forma de Pago:

50% Anticipo 3 días antes de la visita en señal de Confirmación y reserva.
50% Al término de la visita.

Forma de Facturación:

El monto total que corresponda, se factura 100% como Asesoría por Visita técnica guiada a centro de Investigación de helicultura. (Factura Exenta de Impuestos).

Esperando una favorable acogida, le saluda atentamente,

José Miguel Latorre Vaillant.

Visítenos en: <http://www.Helix.cl>

F:56-2-3136996 Cel: 09-8636672

Miguel Covarrubias 2950 Puente Alto, Chile

Correo: jmlatorre@helix.cl

Requinoa, Agosto 01 de 2005

Señora
Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira Tecnológica

Por medio de la presente, tenemos el agrado de invitarlos a compartir nuestra experiencia en el cultivo de caracoles a cielo abierto programada para la tarde del día Jueves 25 de agosto del presente año.

Nuestro criadero se basa en el modelo del Instituto Internazionale di Elicicoltura (Cherasco – Italia), donde opera uno de los criaderos de caracoles a cielo abierto, más grande del mundo.

Nuestro plantel tiene su inicio en Julio de 2004 y cuenta con una superficie productiva de 1 Ha, manejada en 36 recintos. La alimentación de los caracoles se realiza en base a hortalizas y el riego de los recintos es por aspersión.

El costo de la visita para un grupo de 15 personas es de \$ 400.000.-

Le adjunto programación de actividades que incluyen una serie de temas de interés productivo y comercial, dictadas por el equipo profesional de la empresa.

Quedamos a la espera de confirmar la visita y fijar la fecha definitiva para la misma.

Aprovechamos de saludarlos atentamente,

MONICA ARRAU
GERENTE GENERAL CRIADERO REQUINOA

Programación Visita Criadero Agro-Helix.

-**Ubicación:** Nuestro Criadero esta ubicado en la comuna de Requinoa, Panamericana Sur, Km100, Sexta Región.

-Hora de llegada 15:00 hrs. Aprox.

-Hora de salida 19:00 hrs. Aprox.

15:00-16:00

PRESENTACION GENERAL

- Introducción: Quienes somos, presentación, nuestras expectativas y proyectos.
- Planificación de un criadero de caracoles al aire libre.
- Requisitos y cuidados básicos, principales enemigos de los caracoles.
- Reproductores-Crias-Engorde-Selección-Apareamiento-Purgado-Operculacion-Embalaje.

A cargo de la señora: Monica Arrau E.
(Floricultor)
Gerente de Agro-Helix

16:00-16:30

COSTOS Y RENTABILIDAD

- Sistema de riego
- Costos a tener en cuenta a modo de ejemplo para partir con un criadero y mantenerlo.
- Rentabilidad aproximada

A Cargo del señor: Cristóbal Figueroa
(Alumno de Segundo medio)
Jefe de Finanzas de Agro-Helix

16:30-17:15

DESCANSO (Café, galletas)

17:15-17:45

LA OPERACION

- Preparación del suelo
- Siembras
- Combatir malezas
- Cercamiento del recinto
- Siembra de Caracoles
- Suplemento

-Cosecha
A Cargo del señor: Oscar Nahuelñir
Obrero Agrícola.

17:45-19:00

VISITA AL CULTIVO

-Nos dividiremos en pequeños grupos donde caminaremos por el Criadero visitando los recintos de Reproducción, de Engorde y la zona de vegetación complementaria. Durante el recorrido se responderán las preguntas que sean de nuestro conocimiento y compartiremos información.

-Cierre de la visita.

Esta es nuestra programación esperando que cumpla todas sus expectativas,
Saludamos atentamente a Usted,

Mónica Arrau E.
Gerente Agro-Helix

Panquehue, Julio 29 de 2005

Señora
Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira Tecnológica
Presente

De acuerdo a la solicitud de visitar nuestra producción e instalaciones, nos comprometemos en recibir con mucho gusto la delegación de 15 productores de caracoles de la comuna de Loncoche, programada para el día Jueves 25 de Agosto del presente año.

Nuestro criadero pertenece a la red internacional de producción y comercialización de caracoles independientes, Helix del Sur que se basa en el modelo del Istituto Internazionale di Elicicoltura (Cherasco – Italia), donde opera uno de los criaderos de caracoles a cielo abierto, más grande del mundo. Los Criaderos de la Red tienen libertad para comercializar con Helix del Sur o en forma independiente. La red de criaderos ha sido poblada con reproductores seleccionados del medio local, ya que nunca fue autorizada la importación de ejemplares de Argentina o Italia.

La capacitación que els puedo ofrecer consiste en una visita al Criadero en la comuna de Panquehue, 5ta Región y una charla explicativa a continuación. Le adjunto un breve programa de trabajo para el día de la visita .

Es importante mencionar que la actual metodología de cría es el fruto de casi treinta años de experimentación, de estudio y de experiencia que de a poco han puesto en evidencia y buscado resolver los numerosos problemas de esta producción.

El costo de este servicio, para un grupo de 15 personas es de \$ 440.000 brutos respaldados por una boleta honorarios.-

Esperando su pronta confirmación, le saluda atentamente a usted.

RICARDO FERNANDEZ
DUEÑO/GERENTE CRIADERO STA PAULINA

PROGRAMA VISITA CRIADERO STA PAULINA

Día Jueves 25 de Agosto 2005

- 8:45 Salida de Santiago

→ -10:00 Llegada al Predio en San Roque, visita al Plantel, fotos.

-10:45 Charla 1:

- Estructura del Criadero al aire libre/Costos
- Siembras y mantención del Plantel
- Selección de individuos
- Enemigos naturales

-12:00 Café/bebidas

-12:20 Charla 2:

- Alimentación y manejo de individuos
- Cosecha, selección y embalaje, otros productos
- Venta/exportación}
- Mercados, exigencia zosanitarias

➤ PREGUNTAS

Falta visita al plantel de cultivo que se haga después de la Charla de manera que las preguntas surjan con la la información adquirida.

ESTATUTOS

ASOCIACION GREMIAL HELICICULTORES DE LONCOCHE

TITULO I : Denominación, objetivos, domicilio y duración

Artículo 1° Constituyese una asociación gremial que se denominara asociación Gremial **HELICICULTORES DE LONCOCHE AG.** pudiendo usar indistintamente, incluso ante los Bancos e Instituciones financieras y, en general, ante cualquier persona natural o jurídica la sigla **LONCO HELIX A.G.**

Artículo 2° El objetivo de la asociación será promover la racionalización, desarrollo y protección de la actividad común de sus asociados, cual es:

- **Crianza:** se refiere a la parte biológica del caracol como especie, optimizando las cualidades reproductoras del mismo.
- **Manejo:** se incluye todo lo referido a alimentación, higiene, ambientación y control de los parámetros que el ejercicio de la Helicicultura demanda. Teniendo como meta la producción del caracol orgánico para atender con ello los requerimientos del mercado externo e interno. Así mismo buscar criterios de mejoramiento de la calidad del alimento lo que redundara en la preferencia del mercado. Además se promoverá la capacitación permanente de los miembros de la asociación.
- **Comercialización:** Desarrollar en forma cooperativa el diagnóstico del mercado externo. Considerando los avances de la economía chilena, especialmente en lo que se refiere a los TLC.
- **Buscar los conductos más expeditos** para llevar a cabo la venta de la producción con todas las variables que esta gestión amerita.
- **Comercializar los subproductos del caracol y alimentos, infraestructuras, asesorías técnicas y cursos de capacitación.**

Para dicho efecto la asociación podrá realizar las siguientes actividades:

- A). Representar los intereses de sus asociados frente a todo tipo de organismos públicos y privados que tengan relación directa o indirecta con la actividad de esta asociación.
- B). Promover la capacitación de sus asociados, realizando actividades con ese objeto.
- C). Crear, auspiciar, colaborar y promover cursos, becas de estudios y todo tipo de actividades que tiendan a mejorar el bienestar y la preparación laboral e intelectual de sus asociados.
- D). Velar, por el progreso y el desarrollo profesional de sus asociados.
- E). Informar, a las autoridades sobre los problemas y necesidades de sus asociados.
- F). Organizar, congresos y reuniones para sus asociados
- G). Promover, organizar, auspiciar y colaborar en la realización de eventos relacionados con la actividad de sus asociados.

Artículo 3°. La asociación no desarrollara actividades políticas ni religiosas.

Artículo 4° El domicilio de la asociación será la Comuna de Loncoche Novena Región de la Araucanía, sin perjuicio del desarrollo de actividades en otras partes del territorio nacional.

Artículo 5° La asociación tendrá duración indefinida.

TITULO II de los socios

Artículo 6° Podrán ingresar como socios quienes cumplan los siguientes requisitos:

- A). Ser mayor de 18 años
- B). No hayan sido condenados por crimen o simple delito que merezca pena aflictiva
- C). Desarrollar la actividad común objeto de esta asociación

Artículo 7° Para ingresar como socio el solicitante deberá presentar una petición por escrito dirigida al directorio, la que deberá indicar sus nombre y apellido, edad, domicilio, cédula de identidad y la actividad concreta realizada. En el caso que el solicitante sea una persona jurídica, deberá además presentar copia de los antecedentes que acrediten su constitución y la personería de sus representantes.

Artículo 8° El directorio deberá pronunciarse sobre la solicitud de ingreso en la primera sesión que realice después de sus presentaciones. En caso que el directorio rechace la solicitud, el interesado podrá pedir al directorio que la próxima asamblea, ordinaria o extraordinaria, se pronuncie al respecto, sin que sea necesario que ese punto figure en la tabla. Una vez que el directorio o asamblea aprueben la solicitud de ingreso, el interesado deberá pagar la cuota de incorporación que haya fijado la asamblea, momento desde el cual adquirirá el carácter de socio.

- a) Mantener actualizado su domicilio, y en el caso de personas jurídicas, la nómina de sus representantes.
- b) Asistir a las asambleas y a las sesiones del directorio a las cuales sea citado.
- c) Pagar oportunamente las cuotas ordinarias y extraordinarias que se fijen de acuerdo a los estatutos.
- d) Cumplir los acuerdos válidamente adoptados por la asamblea y el directorio.
- e) Desempeñar los cargos para los cuales sea elegido por la asamblea.
- f) Comportarse con dignidad en las actuaciones internas de la asociación y en su desempeño profesional.

Artículo 10º Los socios tienen los siguientes derechos:

- a) Utilizar los servicios que preste la asociación.
 - b) Participar en las asambleas con derecho a voz y voto.
 - c) Postular y ser elegido por la asamblea en cargos de representación de la misma, contemplados en este estatuto.
 - d) Fiscalizar las actuaciones del directorio, para lo cual podrá revisar los libros de actas de sesión del directorio y de la asamblea en general, y los libros de contabilidad y documentación sustentatoria.
 - e) Formular peticiones por escrito al directorio, debiendo éste pronunciarse en la siguiente sesión.
- Además, un porcentaje no inferior al 10% del registro de socios, puede solicitar al directorio que la Asamblea se pronuncie sobre determinado punto. Dicha solicitud deberá ser formulada con a lo menos 15 días de anticipación a la sesión de Directorio y la asamblea que al efecto se convoque, deberá celebrarse en un plazo que no supere el mes siguiente a la fecha en que se presentó la solicitud al directorio.

Artículo 11º La falta de pago de dos o más cuotas ordinarias y/o extraordinarias, por parte de cualquiera de los socios, acarrea como sanción la suspensión de sus derechos sociales, circunstancia que deberá ser notificada por el Directorio al socio moroso mediante el envío de carta certificada, dentro del plazo de 10 días contados desde la sesión de directorio que haya acordado la suspensión.

La sanción precedente cesará en cuanto el socio se ponga al día en el pago del monto que se adeude por este concepto.

Artículo 12º La calidad de socio se pierde por las siguientes causales:

- a) Por renuncia escrita.
- b) Por fallecimiento en caso de socios personas naturales y por pérdida de la personalidad jurídica en caso de socios personas jurídicas.
- c) Por pérdida de los requisitos exigidos para ingresar como socio.
- d) Por exclusión, acordada por el directorio y fundada en una o más de las siguientes causales:
 - d.1) Por rechazar sin causa justificada un cargo para el cual haya sido elegido por la asamblea.
 - d.2) Por infringir gravemente sus obligaciones de director, en cuyo caso, la Asamblea debe haberlo destituido previamente.

- d 3) Por encontrarse en mora en el pago de las cuotas ordinarias y/o extraordinarias por un periodo superior a seis meses.
- d 4) Por afirmar reiteradamente, de mala fe, falsedades con respecto a las actuaciones del directorio, o de uno o más de los asociados.
- d 5) Por causa grave, debidamente calificada, que atente contra los objetivos perseguidos por la asociación.

Artículo 13° El procedimiento para excluir a un socio, deberá someterse a las siguientes normas:

- a) Habiendo tomado conocimiento del hecho que un socio ha incurrido en alguna de las causales de exclusión, el directorio citará al socio a una reunión en la que expondrá los cargos y escuchará los descargos que el afectado formule verbalmente o por escrito. La citación se efectuará con siete días de anticipación, a lo menos, y en ella se expresará su motivo.
- b) La decisión del directorio será notificada por escrito al socio, dentro de los siete días siguientes.
- c) El afectado podrá apelar de la medida ante la próxima asamblea, ordinaria o extraordinaria, sin necesidad que el asunto figure en tabla. Podrá también presentar su apelación por carta certificada, enviada al directorio con un mínimo de cinco días de anticipación a la siguiente asamblea.
- d) A la asamblea que se celebre después del acuerdo adoptado por el directorio de excluir a un socio, deberá ser citado el afectado.
- e) La asamblea que conozca de la apelación del socio se pronunciará confirmando o dejando sin efecto la exclusión del socio, después de escuchar el acuerdo fundado del directorio y los descargos que el socio formule, verbalmente o por escrito, o en su rebeldía. El voto será secreto, salvo que la unanimidad de los asistentes opte por la votación económica. La decisión de la asamblea será notificada al afectado por el directorio, dentro de los tres días siguientes.
- f) Las decisiones que a este respecto adopte el directorio y la asamblea, deberán serle notificadas al socio.
- g) Si dentro de los dos meses siguientes, contados desde la fecha del acuerdo del directorio de excluir a un socio, no se celebra una asamblea, la medida quedará desde ese momento sin efecto. La misma consecuencia se producirá si la primera asamblea que se celebre después que el directorio acuerde excluir a un socio, no se pronuncia sobre la apelación que éste hubiere interpuesto.

Artículo 14° El Secretario del Directorio deberá llevar un libro de Registro de Socios, el cual indicará:

- a) nombre o razón social del socio, su cédula de identidad y la fecha en que el directorio o la asamblea, según el caso, haya aprobado su ingreso como socio,
- b) la condición de socios fundadores de quienes corresponda, y
- c) la circunstancia de perderse la calidad de socio, indicando la causal.
- d) Domicilio del socio

TÍTULO III De las asambleas

Artículo 15° La asamblea de socios representa a todos los miembros de la asociación y es la autoridad suprema de ésta en todos aquellos asuntos cuya resolución no corresponda a otros órganos de la entidad. Se constituye por la reunión de los socios y sus acuerdos obligan a todos los socios, siempre que se adopten en conformidad a las disposiciones contenidas en este estatuto.

Artículo 16° Las asambleas serán ordinarias y extraordinarias.

Artículo 17° La asamblea ordinaria se deberá celebrar durante los meses de Marzo o Abril de cada año, debiendo pronunciarse sobre la memoria y el balance del año precedente y sobre la fijación de la cuota ordinaria, además, se realizarán las elecciones que señala este estatuto.

En las asambleas ordinarias podrá tratarse cualquier otro asunto relacionado con los intereses sociales, salvo aquellos que corresponda conocer a las asambleas extraordinarias.

Si por cualquier causa no se celebrare en su oportunidad, las reuniones a que se cite posteriormente y que tengan por objeto conocer de las mismas materias, tendrán en todo caso, el carácter de asambleas ordinarias.

Artículo 18° Las asambleas extraordinarias podrán celebrarse siempre que lo exijan las necesidades de la asociación y su convocatoria la efectuará el Directorio o un mínimo del diez por ciento de los socios inscritos.

Artículo 19° Sólo en asamblea extraordinaria podrá tratarse de las siguientes materias:

- a) De la reforma de los estatutos, acuerdo que deberá ser adoptado por dos tercios de los socios presentes en la asamblea.
- b) De la disolución de la asociación, acuerdo que deberá ser adoptado por la mayoría de los afiliados.
- c) De la fijación de cuotas extraordinarias, que se destinarán a financiar proyectos o actividades previamente determinadas por la asamblea y cuyo acuerdo requerirá la mayoría absoluta de los afiliados. Esta votación deberá ser secreta.
- d) Acordar la afiliación o desafiliación a una federación o confederación, para lo cual se requerirá el voto conforme de la mayoría absoluta de los respectivos miembros, mediante votación secreta.
- e) De la hipoteca y venta de los bienes raíces de la asociación.
- f) En general, todo acto que se relacione con las finalidades del contrato social.

Artículo 20° Las asambleas serán convocadas por acuerdo del directorio. Sin embargo, si el directorio se hubiera retrasado al menos treinta días en la citación a la asamblea ordinaria, ésta podrá ser convocada por cualquier miembro del Directorio o por el diez por ciento de los socios inscritos, o por la comisión revisora de cuentas.

Artículo 21° La convocatoria a asamblea se hará mediante citación con una anticipación mínima de siete días. Con la misma antelación, se colocarán carteles en lugares visibles de las oficinas. Tanto en la citación personal como en la general, se expresará el día, lugar, hora, naturaleza y objeto de la reunión. En la misma citación podrá convocarse a primera y segunda citación, para el mismo día en horas distintas.

Artículo 22° Las asambleas, sean éstas ordinarias o extraordinarias, serán instaladas y constituidas en primera citación con a lo menos la mitad más uno de los socios y en segunda citación, con los socios que asistan, excepto para los acuerdos que por ley o por estos estatutos, requieran un quórum especial.

Artículo 23° Componen la asamblea los socios que están debidamente inscritos en los registros, al menos tres días antes de su celebración y que no hayan sido declarados suspendidos de sus derechos sociales.

Artículo 24° Los acuerdos serán adoptados por la mayoría simple de los socios presentes, sin perjuicio de los acuerdos que por ley o por estos estatutos, requieran un quórum especial.

Artículo 25° En la asamblea, las decisiones se adoptarán mediante votación, para lo cual el voto será unipersonal.

En las elecciones de Directorio, u otro cargo que determine la Asamblea, se proclamarán elegidos los que en una misma y única votación hayan obtenido la mayor cantidad de sufragios hasta completar el número de personas que haya que elegir.

La asistencia a las asambleas será personal y no se aceptará en ningún caso mandato para asistir a ella.

Artículo 26° De las deliberaciones y acuerdos de las asambleas se dejará constancia en el Libro de Actas que será llevado por el secretario.

Las actas serán firmadas por el Presidente, el Secretario y tres socios elegidos en la misma asamblea para este efecto. En caso que el Presidente y/o el Secretario no quisieren o no pudieren firmar, se dejara expresa constancia de este hecho en la misma acta.

El acta de cada asamblea será sometida a la aprobación de la siguiente asamblea.

Artículo 27° En las actas deberá dejarse constancia de lo siguiente: nombre de los asistentes, una relación sucinta de las proposiciones sometidas a discusión, de las observaciones formuladas, de los incidentes producidos, el resultado de las votaciones y el texto íntegro de los acuerdos adoptados.

TÍTULO IV De la Administración y Control de la Asociación

Artículo 28° El Directorio tiene a su cargo la administración superior de los negocios sociales, en conformidad a las disposiciones del presente estatuto y a los acuerdos de la asamblea. El directorio durará dos años en sus cargos y sus miembros podrán ser reelegidos, debiendo proceder, en la asamblea general ordinaria del mes de marzo o abril que corresponda, a su renovación.

Artículo 29°.- El Directorio estará compuesto por cinco miembros, cuyos cargos serán los siguientes:

- a) Presidente.
- b) Vicepresidente.
- c) Secretario.

- d) Tesorero.
- e) Director

Artículo 30° Para ser elegido Director se requerirá:

- a) Ser socio y
- b) Tener una antigüedad mínima de seis meses en calidad de asociado
- c) Cumplir con los requisitos exigidos en el artículo 10 del Decreto Ley 2757 de 1979.

Artículo 31° De la renuncia de los Directores conocerá el propio Directorio

Artículo 32° Son atribuciones y obligaciones del Directorio:

- a) Tener a su cargo la dirección superior de los asuntos sociales, de acuerdo a la política fijada por la Asamblea, debiendo hacer cumplir sus acuerdos por intermedio del presidente.
- b) Confeccionar la memoria anual y balance, que deberá ser aprobado por un contador, el que deberá someterse a la aprobación de la Asamblea al año siguiente.
- c) Convocar a la Asamblea.
- d) Cumplir los acuerdos adoptados por la Asamblea.
- e) Resolver sobre el ingreso de socios.
- f) Excluir a los socios por las causales y de acuerdo al procedimiento señalado en estos estatutos.
- g) Cursar las renunciaciones de los socios que no podrán ser rechazadas, en ningún caso.
- h) Designar o constituir comisiones de trabajo para asesorar al Directorio en temas o actividades específicas. A estas comisiones puede integrarse el Representante de la Asamblea que, para funciones de la misma naturaleza, se haya elegido.

Artículo 33° La falta de uno o más de los Directores, no afectará el funcionamiento del Directorio, mientras se mantengan en pleno ejercicio al menos tres de ellos.

El Directorio estará facultado para inhabilitar de su cargo, a uno o más de sus miembros, por los dos tercios de sus integrantes en ejercicio, con exclusión del afectado con la medida. El acuerdo adoptado por el Directorio deberá notificarse al afectado dentro de los siete días siguientes a la fecha de la respectiva sesión. Ante el mismo Directorio, se podrá apelar de la medida, dentro de los cinco días de haber conocido este acuerdo. La apelación se someterá a consideración de la Asamblea, Ordinaria o Extraordinaria, que se celebrará dentro de los siete días siguientes a la fecha en que se recibió la apelación. En caso de no celebrarse la Asamblea en ese plazo o si la Asamblea no se pronunciare sobre la apelación, el acuerdo del Directorio quedará sin efecto.

Artículo 34° El Presidente tendrá las siguientes atribuciones y obligaciones

- a) Presidir las sesiones del Directorio y la Asamblea.
- b) Dar cumplimiento a los acuerdos de la Asamblea y del Directorio.
- c) Convocar a sesiones Ordinarias y Extraordinarias del Directorio.
- d) Dirimir los empates que se produzcan en el Directorio.
- e) Representar judicial y extrajudicialmente a la asociación

Artículo 35° El Directorio celebrará sus sesiones periódicamente, reuniéndose, a lo menos una vez al mes.

El Directorio podrá sesionar con la asistencia de la mayoría absoluta de sus miembros.

Los acuerdos se tomarán por mayoría de votos de los miembros presentes y, en caso de empate, decidirá el que presida.

De sus deliberaciones y acuerdos se dejará constancia en un libro especial de actas, que serán firmadas por los Directores que hayan concurrido a la sesión. Las actas serán confeccionadas por el secretario o por quien lo reemplace.

El Director que desee quedar exento de la responsabilidad por algún acto o acuerdo del Directorio, deberá hacer constar en el acta su oposición.

Si alguno de los Directores se negare o imposibilitare por cualquier causa para firmar el acta correspondiente, el secretario o quien haga sus veces, dejará constancia de la causal de impedimento al pie de la misma acta.

Artículo 36° En caso de ausencia o imposibilidad transitoria de uno o más de los cargos del Directorio, el o los que falten serán reemplazados de acuerdo al criterio que el mismo Directorio adopte. A falta de acuerdo, el mecanismo de reemplazo operará en el siguiente orden: el Presidente por el Vicepresidente; el Vicepresidente por el Secretario; el Secretario por el Tesorero, y este último por el Director.

Se entenderá por ausencia o imposibilidad temporal, aquella que no supere los dos meses. Si la ausencia o imposibilidad fuere permanente, y faltaren más de cuatro meses para terminar el periodo del Directorio en actual ejercicio, éste deberá adoptar las medidas tendientes a elegir, en Asamblea Extraordinaria, al o los miembros que faltaren.

Esta misma norma se aplicará cuando el número de Directores en ejercicio pleno sea inferior a tres.

Artículo 37° El Secretario es el ministro de fe de la Asociación y tiene las siguientes funciones y atribuciones:

- a) Redactar las actas de las sesiones del directorio y de las asambleas.
- b) Llevar al día el Libro de Registro de Socios.
- c) Despachar las citaciones a las sesiones del directorio que ordene el presidente.
- d) Despachar las citaciones a las asambleas que ordene el directorio.

Artículo 38° El tesorero tendrá las siguientes atribuciones y obligaciones:

- a) Recaudar las cuotas sociales y llevar al día el control de las mismas.
- b) Llevar al día la contabilidad de la asociación.
- c) Confeccionar el inventario de los bienes de la asociación.
- d) Rendir cuenta trimestral por escrito a los asociados.

Artículo 39° La Asamblea Ordinaria nombrará, cada dos años y en forma conjunta a la elección de directores, una Comisión Revisora de Cuentas, integrada por tres miembros. Este órgano se encargará de verificar el estado de caja cada vez que lo estime conveniente, de comprobar la exactitud del inventario y de la contabilidad simple que lleve el tesorero, investigar cualquier irregularidad de origen financiero o económico que se le denuncie o de que conozca y de dar cuenta al final de su mandato. Esta cuenta se dará a conocer en la Asamblea Ordinaria anual, debiendo además, acompañarse un informe escrito de cuya entrega quede constancia en el acta.

respectiva. Tanto los asociados como el directorio estará obligados a ser entrega a esta comisión de los antecedentes que requieran y que estén relacionados con su fundación. No podrán ser elegidos miembros de la comisión revisora de cuentas ninguna persona que haya formado parte del directorio durante los últimos tres años.

Artículo 40° Por su parte, el director, cumplirá las funciones que determine el directorio, de acuerdo a los objetivos que persigue la asociación.

TITULO VI De la disolución de la asociación.

Artículo 41° La disolución de la asociación deberá acordarse conforme a lo dispuesto en asamblea extraordinaria por la mayoría de los afiliados. La comisión liquidadora estará conformada por los integrantes del directorio vigente a la época de acordarse la disolución si existieran bienes, estos serán entregados a la institución de Bomberos de Loncoche.

TITULO VII Disposiciones generales

Artículo 42° Todos los plazos establecidos en este estatuto son de días corridos.

Artículo 43° Cada vez que se hable de citación, notificación u otra comunicación individual, esta deberá ser dirigida al socio, por cualquiera de las siguientes formas: carta, llamado telefónico o mensaje, por correo electrónico.

DISPOSICIONES TRANSITORIAS

Artículo 1° Transitorio

Se designa hasta la primera asamblea ordinaria, el siguiente directorio:

Presidente	Orlando Ochoa Oyarzo
Vicepresidente	Marcelo Arturo Roa Escobar
Secretario	Alvaro Mauricio San Martín Mera
Tesorera	Ximena Cecilia Molina Ruiz
Director	Hector Luis Roa Cáceres

Se designa hasta la primera asamblea ordinaria, la siguiente comisión revisara de cuentas

1. Cristian Marcelo Riquelme Figueroa
2. Ruth Eliana Fuica Del Río
3. Olga Verónica Nitrihual Catrilaf

EXTRACTO

ASOCIACION GREMIAL DE HELICICULTORES DE LONCOCHE

En Loncoche, a 16 de Febrero de 2005, en presencia del notario don Alejandro German Billeke Echague, se constituyo la asociación gremial denominada Helicicultores de Loncoche de la novena Región. Su Objeto es: Promover la realización, desarrollo y protección de las actividad común, cual es crianza, manejo y comercialización de caracoles y sus derivados que desarrollan sus miembros. El directorio de la asociación quedo constituido por las siguientes personas:

Presidente	Orlando Ochoa Oyarzo
Vicepresidente	Marcelo Arturo Roa Escobar
Secretario	Alvaro Mauricio San Martin Mera
Tesorera	Ximena Cecilia Molina Ruiz
Director	Hector Luis Roa Caceres

Asistieron a la constitución de la asociación un total de 32 personas. Quedo inscrita en el Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción bajo el numero.....

ACTA CONSTITUTIVA DE LA ASOCIACION GREMIAL HELICICULTORES DE LONCOCHE

En la ciudad de Loncoche , a las 17:00 horas, a 16 de Febrero de 2005, en el domicilio ubicado en calle Manuel Bulnes N° 440, comuna de Loncoche Novena Región, ante la presencia del ministro de fe, Don Alejandro German Billeke Echague (Notario publico y conservador de Bienes raíces de la Comuna de Loncoche, suplente del titular don Luis Eduardo Ortiz Bravo conforme lo dispuesto el decreto ley N° 2.757 de 1979 se lleva efecto a la asamblea constitutiva de la asociación gremial de Helicicultores con domicilio en la comuna de Loncoche con asistencia de 32 personas que se individualizan al final de la presente acta, los cuales, por unanimidad acuerdan lo siguiente:

1. Constituir una Entidad gremial denominada **HELICICULTORES DE LONCOCHE A.G.** pudiéndose usar el nombre de fantasía **LONCO HELIX A.G.**
2. Aprobar los estatutos por los cuales se registrará esta asociación dando lectura de los mismos que se entienden forma parte de la presente acta.
3. En este acto, se procede a elegir al siguiente directorio provisorio

Presidente	Orlando Ochoa Oyarzo
Vicepresidente	Marcelo Arturo Roa Escobar
Secretario	Alvaro Mauricio San Martín Mera
Tesorera	Ximena Cecilia Molina Ruiz
Director	Hector Luis Roa Cáceres

4. Y la siguiente comisión revisora de cuentas provisorio :
 - Cristian Marcelo Riquelme Figueroa
 - Ruth Eliana Fuica Del Río
 - Olga Verónica Nitrihual Catrilaf

La elección se hizo en votación abierta y en forma unánime, fueron electos los miembros del directorio y comisión revisora de cuentas antes indicados.

A las 18:30 hrs se levanto la sesión, firmando en comprobante todos los socios asistentes a esta asamblea constitutiva de la asociación gremial **"HELICICULTORES DE LONCOCHE A.G.** Don Alejandro Germán Billeke Echague notario publico de acuerdo al articulo 3° del decreto de ley N° 2.757 de 1979 certifica la efectividad de los hechos precedentemente expuesto, y que los socios constituyentes firmaron ante mí.
En Loncoche a 16 de Febrero de 2005.

ANEXO 4: ANTECEDENTES DE LA ENTIDAD ASOCIADA



7. Municipalidad de Loncoche
Alcaldía

ASUME CARGO DE ALCALDE.

LONCOCHE, Diciembre 06 de 2004.

La Alcaldía Decretó hoy lo que sigue:

DECRETO Nº 270 /

VISTOS Y TENIENDO PRESENTE:

1.- El Fallo de Calificación de fecha 20 de Noviembre de 2004 y el Acta Complementaria de Proclamación de fecha 20 de Noviembre de 2004, emitido por el Tribunal Electoral Regional IX Región de la Araucanía.

2.- El Acta de la sesión de Instalación del Concejo de la Municipalidad de Loncoche, de fecha 06 de diciembre de 2004.

3.- El Decreto con Fuerza de Ley Nº 22-19.280, publicado en el Diario Oficial de fecha 22 de agosto año 1994, que Adecua, Modifica y Establece Planta de la Municipalidad de Loncoche.

4.- Lo dispuesto en la Ley Nº 18.883, "Estatuto Administrativo para funcionarios Municipales".

5.- La Resolución Nº 520 del año 1996 de la Contraloría General de la República.

6.- En uso de las facultades que me confiere la Ley Nº 18.695, "Orgánica Constitucional de Municipalidades", cuyo texto refundido coordinado, sistematizado y actualizado fue fijado por el D.F.L. Nº 2/19.704.

DECRETO

1.- ESTABLÉCESE que a contar del 06 de diciembre de 2004 asume el cargo de Alcalde Titular de la I. Municipalidad de Loncoche, Grado 5º E.M., Planta Alcaldes, don SERGIO RICARDO PEÑA RIQUELME, R.U.N.: 08.097.457-4.

2.- El Fallo de Calificación y el Acta Complementaria de Proclamación del Tribunal Electoral Regional IX Región de la Araucanía y el Acta de la sesión de Instalación del Concejo Municipal pasarán a formar parte integrante del presente Decreto.

3.- Por razones impostergables de buen servicio, don SERGIO RICARDO PEÑA RIQUELME asume sus funciones de Alcalde a contar de la fecha indicada, sin esperar la total tramitación del presente Decreto.

ANÓTESE Y COMUNÍQUESE, REGÍSTRESE Y ARCHÍVESE



Ricardo Vezar Cortes
Secretario Municipal



Sergio Ricardo Peña Riquelme
Alcalde

SRPR/RUC/SRM/mjc

Distribución:

- Contraloría Regional de la República (3);
- Dirección de Administración y Finanzas;
- Expediente Funcionario;
- Interesado;
- Archivo.

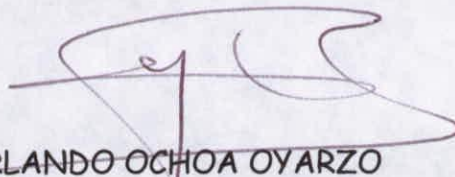
ANEXO 5: CARTAS DE COMPROMISO DE APORTES COMPROMETIDOS

LONCOCHE, Junio 14 de 2005

Señora
Margarita d' Etigny Lira
Directora Ejecutiva
Fundación para la Innovación Agraria

Por medio de la presente, y en mi calidad de Presidente y Representante de los 15 productores de la Asociación Gremial LONCO HELIX, le expresamos nuestra más entera disposición de participar de las actividades previstas y a hacer entrega de los aportes comprometidos de la iniciativa, los que ascienden la suma de \$ 1.199.680 (un millón, ciento noventa y nueve mil seiscientos ochenta pesos), como una forma de manifestarle el gran interés que existe en la colectividad para que nuestra propuesta titulada **"LONCO HELIX, organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit-gris"**, pueda recibir el financiamiento de Gira Tecnológica Nacional, y así visitar aquellos planteles de interés comercial ubicadas en la VI Región, V Región y Región metropolitana.

Sin otro particular, le saluda con toda atención.



ORLANDO OCHOA OYARZO
Presidente Asociación Gremial LONCO HELIX Loncoche



I. Municipalidad de Loncoche
Alcaldía

CARTA COMPROMISO

RICARDO PEÑA RIQUELME, Alcalde de la Comuna de Loncoche, manifiesta apoyar a la Gira de Captura de Conocimientos Tecnológicos, representada por el Folio N° 124 y que lleva por Título "LONCO HELIX, organización de productores en busca de visiones de perspectivas en el área de producción y gestión comercial de su producto Caracol Petit-gris", en el cual participarán 15 productores de nuestra comuna.

Dicho apoyo consiste en:

- Difusión en el Diario Austral de Temuco (Revista Campo Sureño).
- Difusión en una radio local de la Comuna.
- Gasto en trípticos divulgativos para las charlas informativas programadas en el mes correspondiente.
- Disponibilidad de Sala de Biblioteca Municipal y respectivos implementos, como máquina de diapositivas, retroproyectora, etc., con el fin de realizar la difusión de los conocimientos adquiridos.

El apoyo anteriormente expuesto, se ha estimado en un costo aproximado de \$ 200.000.-

Atentamente,



Ricardo Peña Riquelme
Alcalde

Loncoche, 02 de Junio de 2005.

ANEXO 6: CARTAS DE COMPROMISO (CONTACTOS)



CARTA Nº 27/IFA/2005

Santiago, Junio 07 de 2005

Señora
Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira Tecnológica
Presente

Estimada Carol:

Por medio de la presente, tenemos el agrado de invitarlos a nuestra empresa Faro Austral, dedicada a la producción y comercialización de caracoles de tierra, con una experiencia de mas de 5 años en helicultura, cuya planta está ubicada en Culiprán, comuna de Melipilla, en la Región Metropolitana, para que en el marco de la Gira Técnica que están organizando para el día Viernes 26 de Agosto del año en curso, podamos transmitir nuestra experiencia y visiones de perspectivas en el área de producción de caracoles.

De acuerdo a lo conversado la Asociación LONCOHELIX, es un grupo que lleva más de 7 meses funcionando, el cual necesita captar la aplicación de nuevas tecnologías orientadas a mejorar o incorporar productos, procesos y/o servicios, o a fortalecer aspectos de gestión, comercialización y organización de los productores.

Para ello, nuestra empresa, cuenta con el apoyo de especialistas, expertos en tecnologías que contribuyan a la modernización y diversificación de los procesos productivos y agroindustriales del rubro. Por tal motivo y como una manera de fortalecer las capacidades locales de los productores de Loncoche, nos comprometemos a entregar y reforzar iniciativas de innovación en marcha que permitan validar la incorporación de nuevas formas de producción o de nuevas alternativas productivas, como es el caso de la propuesta de un proyecto de alianza estratégica

Nuestras actividades contemplan una serie de visitas a nuestra planta, reuniones de trabajo, charlas o presentaciones técnicas, entre otras.

Le saluda atentamente a usted



Jaime Fernandez Wittenberg
Gerente General
Inversiones Faro Austral S.A.



Santiago, Junio 07 de 2005

Señora
Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira
Presente

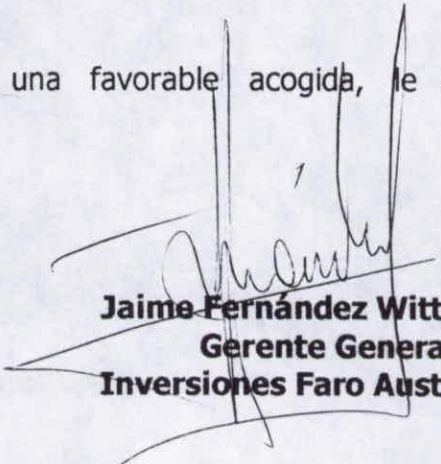
De acuerdo a lo conversado y acordado le indico a continuación el cronograma de actividades a realizar por el grupo de productores LONCO HELIX, que incluye la visita a nuestro centro helicultor, charlas y presentaciones, entre otras:

Viernes 26 de Agosto: (fecha a confirmar)

- 1.- 09:00-10:00 Traslado a Culipran – Melipilla. Recepción y presentación de Empresa Inversiones Faro Austral S.A.
- 2.- 10:00-11:30 Visita a la planta productiva de Faro Austral, complementado con Charlas Técnicas
- 3.- 11:30-11:45 Break
- 4.- 11:45-12:40 Recorrido de la planta, complementado con Charlas técnicas
- 5.- 12:45-13:45 **Presentación de proyecto de alianza estratégica**
- 6.- 13:45-15:00 Almuerzo en Pomaire
- 7.- 15:00-18:00 Capacitación práctica en la planta
- 8.- 18:00-19:00 Regreso a Santiago
- 9.- 19:00-20:00 Dinámica para compartir impresiones en nuestra Oficina Matriz
- 10.- 20:00 Fin de actividades

El costo del servicio, para el grupo de 15 personas es de \$45.000 por participante, el cual además, considera la entrega de una carpeta con información escrita respecto a las exportaciones efectuadas en Chile en sus últimos 3 años. Además incluye un CD con el curso completo de Helicultura más películas filmadas en nuestra planta de los aspectos más importantes en un invernadero.

Esperando que esta propuesta tenga una favorable acogida, le saluda muy atentamente,


Jaime Fernández Wittenberg
Gerente General
Inversiones Faro Austral S.A.

Rancagua, Junio 07 de 2005

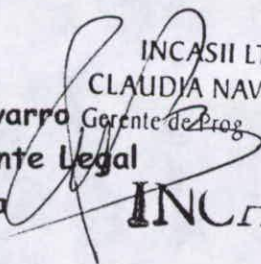
Sra Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira Tecnológica
Presente

De acuerdo a la solicitud de visitar los planteles de producción de caracoles de aquellos productores que asesoramos, nos comprometemos a recibir la delegación de 15 productores de la ciudad de Loncoche, programada entre los días Lunes 22 al Jueves 25 de Agosto del presente año.

En esa oportunidad nos comprometemos a visitar los criaderos ubicados en la VI, V y Región Metropolitana, coordinando una serie de charlas que incluyan aspectos técnicos productivos, de gestión, comercialización y organización de los productores.

Para ello, nuestra empresa, cuenta con el apoyo de especialistas, expertos en Helicicultura que sin duda contribuirán a entregar las herramientas necesarias en pos de la modernización y diversificación de los procesos productivos y agroindustriales del rubro.

Le saluda atentamente a usted


INCASII LTDA.
CLAUDIA NAVARRO G.
Gerente de Prog. y proyecto
Claudia Navarro
Representante Legal
Incassii Ltda **INCASII**

INCASII

Rancagua, Junio 07 de 2005

Señora
Carol Gatica Muñoz
Coordinadora Gira
Presente

De acuerdo a lo conversado y acordado le indico a continuación el cronograma de actividades a realizar por el grupo de productores LONCO HELIX, que incluye visitas a diversos centros helicicultores y charlas o presentaciones, entre otras:

ACTIVIDADES DE PROPUESTA

LUNES 22 DE AGOSTO:

Visitas a criaderos en Rancagua, con apoyo de especialistas calificados en Helicicultura, el cual incluyen charlas o presentaciones técnicas en terreno, tales como:

- Criaderos: unidad de crianza, habilitación del plantel.
- Normativa SAG.
- Trazabilidad y bpr.
- Comercialización y líneas de producción.
- Mercados, exigencias, distribución, venta.
- Biología: anatomía, alimentación, dietas, enfermedades y su control
- Subproductos: composición, y extracción de baba de caracol de tierra.

MARTES 23 DE AGOSTO:

Visita a Planteles de la Sexta Región:

- 1.- QUINTA DE TIL COCO, 300 metros intensivo.
Aproximadamente 45000 Caracoles
- 2.- COLTAUCO, 550 metros intensivo.
Aproximadamente 60000 Caracoles
- 3.- CODEGUA, 600 metros mixto Francés Orgánico, incluye Sala de Proceso.
Aproximadamente 35000 Caracoles

INCASII

INCASII LTDA.
CLAUDIA NAVARRETT G.
Gerente de Neg. V

MIERCOLES 24 DE AGOSTO:

Visita a planteles Región Metropolitana:

- 1.- La Pintana, 500 metros mixto francés, aromatizado.
Aproximadamente 36000 caracoles
- 2.- Melipilla, 800 metros intensivo.
Aproximadamente 41000 caracoles
- 3.- Lonquén 250 metros intensivo con antifuga.
Aproximadamente 68000 caracoles

JUEVES 25 DE AGOSTO

Visita a planteles V Región.

- 1.- Casablanca, 650 metros mixto francés, orgánico.
Aproximadamente 29000 caracoles
- 2.- Limache, 400 metros intensivo piscinas.
Aproximadamente 30000 caracoles
- 3.- Casablanca, 600 metros intensivo antifuga
Aproximadamente 27000 caracoles

Con el fin de apoyar en terreno, aquellos temas de interés por la Asociación LONCO HELIX y que contribuyan a modernizar y diversificar sus procesos productivos y agroindustriales, nuestra empresa cuenta con un grupo de especialistas calificados en Helicicultura, quienes acompañarán al grupo en las distintas visitas mencionadas anteriormente:

Relatores:

Alex Guerra	Biologo, 2 años experiencia en helicicultura.
Claudia Navarro	Ingeniero Agrónomo, 3 años de experiencia en helicicultura.
Tomas Reyes	Veterinario, 2 años experiencia en helicicultura.
Elizabeth Aguilera	Asistente Social, Fomento productivo, Red Prochile, INCASII

INCASII

INCASII LTDA.
CLAUDIA NAVARRO G.
Gerente de Prog. y proyecto

Recomendaciones:

Para las visitas a los planteles los participantes deberán traer su ropa de trabajo, para realizar actividades prácticas. No podrán ocupar filmadoras. Solo se permite el ingreso de cámaras de fotos y grabadoras de voz.

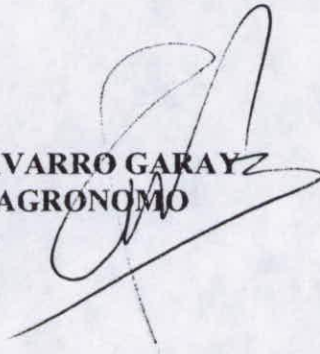
Se entregara CD completo con fotografías y CD con capacitaciones.

El costo de estos servicios, para un grupo de 15 personas es de \$ 525.000.-

Le saluda atentamente a usted

CLAUDIA NAVARRO GARAY
INGENIERO AGRÓNOMO

www.incasii.tk



INCASII LTDA.
CLAUDIA NAVARRO G.
Gerente de Prog. y proyecto

INCASII

ANEXO 7: ANTECEDENTES DE LAS INSTITUCIONES



INFORMACIÓN DE LA EMPRESA

Nombre : INVERSIONES FARO AUSTRAL S.A.

Rut : 99.543.570-5

Giro : Cría Explotación, Exportación Y Comercialización de Caracoles, Sub Productos y Afines. Asesorías.

Planta Productora : Parcela 1 Parte Culipran Melipilla
Teléfono : (56) - 2 - 8311995

Casa Matriz : Bustamante 16 oficina 2-C, Providencia Santiago
Teléfono : (56) - 2 - 2043549

E - mail : contacto@faroaustral.cl
Web : www.faroaustral.cl

Presidente Directorio : Alejandro Rigüero Brito
Gerente General : Jaime Fernández Wittenberg

Directores : Marco Sanhueza Ovalle.
Sergio Palma Pinilla.
Jaime Fernández Wittenberg.
Ana Miranda Laurel.
Carmen Romeo Cuneo.
Oliver Haack Arnaboldi.

Asesoría Legal : Estudio Baranda y Compañía S.A.

Visión :

Liderar la industria helicícola en Chile y Latinoamérica, abriendo mercados en Europa, Asia y Norteamérica.

Desarrollar el mercado nacional sobre la base de la calidad cualitativa alimenticia de este producto carneo.

Misión:

Producir y comercializar caracoles de tierra de la especie *Helix Aspersa* y Sub-productos de éste, tales como caviar, helicina y otros, de alta calidad, bajo un proceso de producción limpia y eficiente, utilizando estándares internacionales tanto en el proceso de producción como de comercialización.

Ampliar las líneas de productos agregando mas valor en cada ciclo.

Lograr una presencia en el mercado nacional e internacional, de tal forma que en el corto plazo se logre un posicionamiento en mercados americanos, europeos y asiáticos, tanto en el área gastronómica como cosmetológica y/o farmacéutica.



Incorporar nuevas tecnologías emergentes, acordes con los métodos de producción elegidos.

Producir en forma limpia y eficiente, respetando la naturaleza, el entorno y los ecosistemas relacionados.

Buscar alianzas estratégicas en Canadá, Francia, España e Italia.

Asesorar nuevos emprendimientos de producción innovador propuestos.

Filosofía:

Propósito de la empresa y ámbito del negocio: comercialización nacional masiva de un producto alimenticio y nutritivo de elite, bajo estándares de producción y calidad internacionales.

Con la anterior declaración nuestro propósito es buscar permanentemente oportunidades para realizar contribuciones valiosas en el desarrollo de la helicultura.

Nuestros esfuerzos son constantes y están direccionados para que nuestros clientes gocen de productos de excelencia y puedan incorporar mayor valor a su negocio. Con esto se pretende acrecentar la productividad de los recursos humanos y de capital y lograr así un mejoramiento general de esta industria.

DESCRIPCION BREVE DE LA EMPRESA Y EL PROYECTO

Inversiones Faro Austral S.A., es una empresa creada por iniciativa del Sindicato de trabajadores de Telefónica Mundo – OITT. Es una sociedad anónima cerrada, compuesta por tres grupos de socios separados por su relación con el Sindicato. Esto es: El Sindicato OITT como persona jurídica, profesionales del ámbito de las telecomunicaciones que se encuentran activos y personas naturales relacionadas con la helicultura.

El directorio de la empresa está constituido por siete profesionales de diversos ámbitos quienes son los encargados de velar por el buen funcionamiento del emprendimiento.

El Presidente del Directorio es el Sr. Alejandro Rigüero Brito, Ingeniero Comercial con 15 años de experiencia en su profesión, con un MBA en marketing. Además es el Presidente del Sindicato OITT.

El Gerente General es el Sr. Jaime Fernández Wittenberg, Ingeniero Electrónico, Ingeniero Civil Industrial con 15 años de experiencia en su profesión, con un MBA (MRH) en Gestión de Recursos Humanos. Además es el Tesorero de la Organización Sindical OITT.

El staff asesor cuenta con la participación de la Sra. Marisol Contreras Barrales, de profesión Ingeniero Comercial, empresaria, consultora con mas de 15 años de experiencia personal en el tema empresarial. Su labor de asesoría se enmarca en la línea de Comercio Exterior y Gestión.

También se cuenta con la asesoría legal del Sr. Bruno Baranda, abogado, empresario, dueño del buffet Baranda y Cía. Ltda.

La asesoría financiera es entregada por el Sr. Waldo Ramírez, Contador Auditor, consultor, empresario, con experiencia de más de 15 años de profesión.

La subgerencia de Capacitación, Asesoría y Desarrollo está compuesta por el Sr. Jaime Cisternas y la Sra. Pía Ruíz-Tagle, ambos expertos en el Área.

El capital societario asciende a la suma de sesenta millones de pesos en acciones emitidas.

Se cuenta con la asesoría técnica del Sr. Oliver Haack, Ingeniero agrónomo y del Sr. José Miguel Becker, Ingeniero agrícola, ambos dedicados a la investigación de la helicultura durante los últimos tres años.

Respecto del mercado objetivo, se cuenta ya con contactos para futuras transacciones comerciales con compradores de México, China, España, Francia e Italia.

El proyecto tiene un horizonte de 10 años, con el objetivo de exportar desde el tercer año, cifras superiores a las 150 toneladas anuales. Actualmente se dispone de un centro de explotación y producción helicícola, cuyo objetivo inicial fue de confirmar las condiciones y resultados propuestos en el anteproyecto. Cabe destacar que la investigación respecto al emprendimiento presentado, comenzó en el año 2001 y que una vez obtenidos los primeros resultados de laboratorio, se decidió iniciar las operaciones como Sociedad Anónima.

Respecto del Proyecto, básicamente se trata de transferir tecnología a sectores de menores recursos, a fin de que ellos sean capaces de producir caracol de tierra de primera fase o "alevines", con un estándar de calidad definido previamente, y cuya producción es comprada en forma exclusiva por Faro Austral S.A., ya que existirá un compromiso escrito que presente los derechos y obligaciones de las partes a fin de cumplir con las expectativas generadas.

Además, Faro Austral S.A., será la encargada de capacitar y asesorar a lo largo del proyecto, todas aquellas condiciones necesarias para el buen desarrollo del negocio.

La administración de estos clusters productivos será por cargo de Faro Austral S.A.

DESCRIPCION DEL PRODUCTO O SERVICIO QUE OFRECE

Producción y comercialización del huevo de caracol de tierra del tipo helix aspersa.

Servicios de asesorías a través de la transferencia tecnológica del proceso de producción innovador, aplicada tanto a la población rural como sectores poblacionales de escasos recursos y/o con riesgo social.

Investigación y desarrollo de la helicultura con el fin de homogenizar los sistemas productivos utilizados en Chile.

FACTORES DE DIFERENCIACIÓN

El sistema productivo utilizado es innovador respecto de los emprendimientos que actualmente se encuentran vigentes en el área helicícola.

La innovación radica en industrializar la producción, usando un diseño que permite utilizar espacios mucho menores que en los cultivos tradicionales. Esta producción se basa en el concepto de producción de ciclo intensivo en ambiente cerrado y controlado, tanto en temperatura, humedad, densidad de población, luminosidad, etc.

Además el proceso productivo que se utilizará en este proyecto permite controlar cada una de las etapas de crecimiento del molusco, al punto de identificar rápidamente algún factor exógeno que altere el normal funcionamiento de la planta productora.

También es preciso puntualizar que este sistema es de producción limpia, que permitirá en un futuro inmediato, certificar el proceso de producción, entregando de esta manera una ventaja significativa para la comercialización del o los productos.

El ciclo de producción con esta metodología, es más eficiente que el sistema extensivo utilizado en Chile, ya que permitiría hasta 2,5 producciones al año, es decir a lo menos un ciclo semestral, en vez de los 14 meses del sistema tradicional.

También los niveles de producción anuales esperados para la cuarta generación, son del orden de las 200 toneladas, en comparación con a lo más 15 toneladas del sistema tradicional.

Finalmente la investigación y desarrollo, en conjunto con el aporte social del proyecto para la comunidad, a través de un mecanismo de transferencia tecnológica. En resumen de lo anterior se tienen los siguientes factores de diferenciación:

- *Disminuir el déficit de Producción a nivel mundial de Caracoles de Tierra, para reducir o eliminar la demanda insatisfecha que llega a 250.000 toneladas anuales.*
- *Ampliación de la industria chilena a una actividad productiva con tecnología y productividad a nivel de mercados Europeos.*
- *Aprovechar y dar un mejor uso a la superficie agrícola generando alta rentabilidad.*
- *Aprovechar un recurso excesivo (caracoles) en una actividad productiva, dándole un valor de insumo a algo que hoy esta considerado en Chile como plaga y que además genera alta rentabilidad.*
- *Incorporar a la cadena de valor sectores de menores recursos como las familias rurales, familias en riesgo social tanto urbanas como rurales con una actividad donde se tiene asegurada la venta de su producción por parte de Faro Austral. Esta actividad puede ser realizada en forma adicional o de dedicación exclusiva.*
- *Implementar un modelo de Transferencia tecnológica eficiente y efectiva a corto plazo, donde los beneficios son proporcionales a cada una de las partes, donde la innovación y creación de valor es parte importante en sus objetivos.*
- *Agrupar a los pequeños productores que en conjunto acumulen volumen y satisfacer las demandas internacionales.*
- *Incorporar a la agricultura nacional altos estándares de calidad y mayores niveles de productividad.*

Esta problemática a resolver es clasificada en cinco ejes:

- 1. Eje Productivo: aumentar la productividad y calidad del sistema de producción innovador*
- 2. Eje Económico: lograr índices de rentabilidad adecuados*
- 3. Eje social: transferir tecnología y conocimientos a personas de escasos recursos ligadas o no al agro, a fin de entregar nuevas herramientas de desarrollo que permitan diversificar los esfuerzos y por ende recibir nuevos beneficios.*
- 4. Eje Tecnológico: desarrollo e incorporación de nuevas tecnologías a un producto emergente a nivel nacional, económicamente rentable y sustentable. Maximizar el uso de los recursos, en particular de la superficie aprovechable en la producción de caracoles de tierra*
- 5. Eje Ambiental: Producción limpia y procesamiento ambiental sustentable. (inclusión de lombricultura como elemento de minimización de residuos y transformación de éstos en unidad de negocio). Minimizar los riesgos de que entes patógenos externos afecten la impecabilidad de la producción.*

Lo anterior sustentado en la base de la producción controlada del caracol de tierra, de manera tal que exista la posibilidad de lograr al mediano plazo una certificación del proceso.

En definitiva lo que se busca es que gracias a la incorporación de la innovación en el proceso productivo que entrega el sistema a ciclo cerrado e intensivo, sea posible obtener a lo menos 2 cosechas anuales de caracoles "alevines" de primera calidad, certificando ésta a través de laboratorios reconocidos.

El conocimiento obtenido de este proceso será traspasado al microproductor, de manera tal que se aprovechen los ciclos ociosos y pueda ser generador de utilidades a quién lo utilice. Lo anterior supone un compromiso por parte de Faro Austral S.A., de capacitar, asesorar respecto de la infraestructura necesaria y comprar las producciones generadas en esta línea, a fin de incrementar la producción propia y garantizar que las producciones externas cumplen con el mínimo de exigencias sanitarias, de calidad y manejo que permitan procesar ambas producciones como una sola.

El elemento central en este desarrollo integral, es el diseño de la cuna receptáculo de caracoles que permite multiplicar las superficies utilizables en un factor de 60.

En los últimos años la Helicicultura a escala mundial está recibiendo mayor atención, en concordancia con el continuo aumento de la demanda internacional lo que constituye una oportunidad de negocio para la agricultura, que cuenta con ventajas ecológicas para su producción. Además el país tiene muy buenas perspectivas para la instalación de estos criaderos, al disponer de la transferencia tecnológica de los procedimientos, innovaciones y tecnologías a través de Faro Austral S.A. Si bien la actividad no puede desarrollarse en forma improvisada, por la imposibilidad del cumplimiento de los volúmenes exigidos internacionalmente y por el manejo de la producción que si no es controlada, conlleva aumentos de los niveles de mortandad y pérdidas productivas.

Lamentablemente en nuestro país el desarrollo de esta actividad, a pesar que ha tenido un auge mayor en los últimos años, es casi nulo, existiendo poca información que se puede obtener, ya que prácticamente no se conocen criaderos a nivel industrial, salvo algunos casos en la etapa experimental. Se conocen por estadísticas exportaciones de caracoles terrestres

originadas en Chile, que en algunos casos no ha tenido mayor continuidad y que principalmente ha estado apoyada por la recolección y no la producción.

La cría de caracoles de tierra con el fin de obtener caracol "alevín", es una posibilidad que permite entre otras alternativas, aquella capaz de proporcionar una salida a la actual situación que presentan las familias en riesgo, población rural, microempresarios y cesantes permitiéndoles incorporarse al mercado laboral con una actividad productiva de menor escala. Requiere una baja inversión inicial y se puede desarrollar en forma paralela a otras actividades.

Otra área relevante es la asociatividad en el rubro, los futuros Helicicultores deben unir sus esfuerzos para su desarrollo y acceso exitoso al mercado internacional a través de Faro Austral S.A. La posibilidad de asociarse es muy importante por la interrelación que genera, y porque se abren mayores y mejores alternativas de producción y compra de insumos. Solamente uniendo esfuerzos se puede lograr volumen y continuidad en las ventas.

Es de fundamental importancia mejorar la eficiencia de las condiciones reproductivas y de las explotaciones mediante la utilización de alimentos balanceados, técnicas innovadoras y buenas prácticas de manejo para no discontinuar el flujo de oferta.

Obtener excelentes estándares de calidad y mayores volúmenes de producción permitirá a esta prometedora industria satisfacer al exigente mercado europeo. De todas las variedades existentes en la naturaleza, han sido seleccionadas especies fundamentales, sobre la base de su adaptabilidad para la cría en recintos cerrados, a sus características biológicas para la producción en cautiverio y a la calidad de su carne.

CURRICULUM VITAE DEL CONSULTOR

1. ANTECEDENTES PERSONALES

Apellidos y nombres:	Fernández Wittenberg Jaime Eugenio
Fecha de nacimiento y lugar:	06 de Noviembre de 1961, Valparaíso.
Nacionalidad:	Chilena
RUT o Número de Pasaporte:	8.974.853-4
Domicilio particular:	Bustamante 16 Of. 2-C Providencia Santiago
Teléfono particular:	(56)-2-2901616
Lugar de trabajo:	Inversiones Faro Austral S.A.
Dirección laboral:	Parcela 1 Culiprán Melipilla Santiago
Teléfono laboral:	(56) – 2 - 2043549
Fax laboral:	(56) – 2 - 2054237
E-mail:	jaimefw@faroaustral.cl
Profesión:	Ingeniero Civil Industrial – Ingeniero Electrónico Magíster RR.HH
Idiomas que maneja:	Español – Inglés

2. ESTUDIOS SUPERIORES

Ingeniería Electrónica	Universidad Católica de Valparaíso.
Ingeniería Civil Industrial	Universidad de Atacama.
Magíster RR.HH	Universidad de Santiago.

3. EXPERIENCIA PROFESIONAL (últimos cuatro años)

- **Especialista Explotación de Redes Internacionales en Telefónica Mundo 188.**
- **Gestión y desarrollo de Proyectos de Inversión en Sindicato OITT de Telefónica.**
- **Gerente General Inversiones Faro Austral S.A.**
- **Especialista en Gestión, Dirección y Administración de Empresas.**
- **Experto en el Área Gestión, Administración y dirección del RR.HH.**

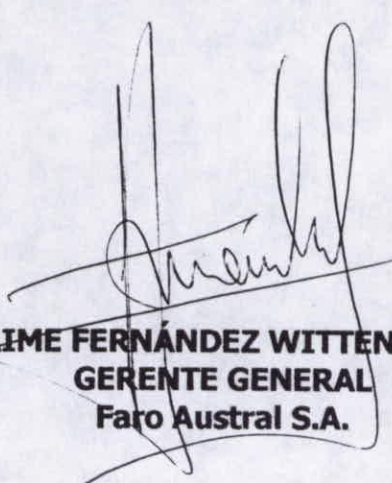
- **Experto en la Gestión, producción y comercialización de caracoles de tierra.**
- **Asesor en proyectos relacionados con la producción y comercialización de caracoles de tierra Helix aspersa, como de sub productos asociados.**
- **Asesor en administración, gestión y dirección de PYMES.**

4. PUBLICACIONES (últimos cuatro años)

- **Taller Helicultura Faro Austral 2005. (Interna Faro Austral S.A.)**
- **Diagnóstico e intervención en el Clima Laboral de la Empresa.
(Informe evacuado al directorio del Sindicato OITT)**
- **Evaluación de un Proyecto Helicícola para pequeños productores.
(Interna – Directorio de Faro Austral S.A.)**
- **Como gestionar eficientemente una planta helicícola.
(Interna – Información de apoyo al Jefe de Planta).**

5. ACTIVIDADES DE FORMACIÓN Y CAPACITACIÓN en que ha participado (últimos cuatro años)

- **Capacitación Gestión de un Centro de Helicultura. Capacitación orientada a los profesionales que laboran en Faro Austral S.A.**
- **Técnicas de Producción para caracoles de tierra Helix Aspersa. Asesoría externa.**
- **Asesorías Varias en Helicultura.**
- **Creación de un modelo de explotación del recurso caracol de tierra orientado a micro productores.**
- **Como gestionar una alianza estratégica en el rubro de la Helicultura.**


JAIME FERNÁNDEZ WITTENBERG
GERENTE GENERAL
Faro Austral S.A.

INCASII LTDA

Razón social: Sociedad de Inversiones Asesorías y Servicios INCASII LTDA
Rut : 77.634.840 - 6
Fecha de
Escriuración: Septiembre 2001
Dirección : Carrera 1660 Viña del Mar Con Resolución SENCE
López 147 Rancagua
Representante
Legal : Claudia Navarro Garay
Teléfono : 097999704 Y 096110055
Resolución : SENCE
FOSIS
INDAP

EQUIPO TÉCNICO

Claudia Navarro Ingeniero Agrícola
José Hinojosa Biólogo
Susana Aguilera Asistente Social
Fabiola Benecke Ingeniero Agrónomo
Inés Pizarro Médico Veterinario
Ana L. Aguilera Periodista y Comunicador Social
Egidio Céspedes Psicólogo
Alexi Guerra Licenciado en Biología, Biólogo.

EXPERIENCIA DE LA EMPRESA

2001	Resolución SENCE Y FOSIS
2001	Programa de Capacitación Privada en Hidroponia. Concepción
2001	Ejecución de talleres para Mujeres Jefas de Hogar. Coordinación con escuelas sociales Lota Bajo Concepción
2002	Capacitación en Comunicaciones Internas y Pensamiento Creativo Codelco Chile. División el Teniente. Rancagua

INCASII

2002	Capacitación en Comunicaciones Internas Empresa Ambrosoli , V Región.
2002	Orientación Microempresarial en Fomento Productivo. Rancagua
2002	Investigación de Empleabilidad Laboral en las comunas Pre- cordilleranas de la Quinta Región.
2003	Programa de Investigación y Evaluación en Transferencia Tecnológica en comunas rurales de la Quinta Región.
2003	Investigación y Asesoría en Helicicultura en la Sexta Región
2003	Capacitación de Agricultores de la comuna de Peumo en Helicultura..
2003	Elaboración y ejecución de proyecto Helicultores de Tinguiririca, comuna de Chimbarongo. Sexta Región.
2004	Asesoría de Implementación y Capacitación campesina con apoyo Privado, en Helicicultura Octava Región
2003	Capacitación Agrícola en Hidroponía y Administración Agrícola Rancagua
2003	Seminario Abierto sobre Helicicultura y Fomento Productivo. Rancagua
2003	Asesoría en Comercialización Pequeños Helicultores de la Octava Región.
2003	Asesoría dirigida en Proyecto de Fomento productivo Florida Octava Región
2004	Seminario y Degustación de Caracoles .Rancagua
2004	Capacitación y Asesoría de Implementación a 36 helicultores desde la Cuarta a la Octava Región
2004	Seminario y Taller sobre Extracción de baba de caracol .Rancagua

2004	Investigación sobre Incidencia del Foto período en la Helicicultura Concepción.
2004	Elaboración de Proyecto y Estudio de Factibilidad sobre Deshidratación del caracol Helix Aspersa Muller
2004	Elaboración de Proyecto en etapa de Pre- Adjudicación de Fondo FNDR 2005 representativo en Cardenal Caro.
2004	Proyecto de Capacitación de Recolectoras en Zona del Secano Costero. Patrocinio Compartido
2004	Capacitación y Asesoría Proyecto de Autogestión Educacional "Helicicultura" emprendimiento Innovador Liceo Francisco Tello .Rancagua
2004	Seminario de Viabilidad de Exportación e INTERPAC, Salón Riesco Gobernación Cachapoal, en coordinación con PROCHILE.
2004	Capacitación en Comunicaciones Internas Empresa MeetLife, VI Región .
2004	Capacitación y Asesora a 4 criaderos de Helicicultura, situados en San Felipe, Coltauco, Concepción, Paine.
2004	Capacitación a 138 alumnos en el tema de la helicicultura entre la V y IX Región. El 30% corresponde a alumnos de escasos recursos integrados en plan especial de INCASII Ltda.
2004	Capacitación a 14 microempresarios en modalidad Franquicia Tributaria, Cursos Helicicultura, Técnicas de Administración Contable.
2005	Capacitación de 35 personas , en áreas temáticas de Helicicultura y Extracción de baba de caracol
2005	Capacitación de Helicicultura para 20 usuarios PRODESAL en San Vicente de T.T Sexta región

INCASII

- 2005 Taller "Fomento Productivo y Microempresa Helicícola" en Ilustre
Municipalidad de Linares .
- 2005 Capacitación en Buenas Prácticas Agrícolas a 15 Medianos
Agricultores Región del Maule. Pomáceas y Carozos.
- 2005 Taller de Comunicación en el Trabajo. Supervisores ABC, Santiago.

PERFECCIONAMIENTO INSTITUCIONAL

- 2002 - 2003 Cultivo y Producción de Moluscos .Universidad de la Serena
- 2003 Exportaciones TLC y Bioterrorismo. SOFOFA
- 2003 Helicicultura , Producción Caracol de Tierra, Universidad
De Concepción. Chillán.
- 2003 - 2004 Helicicultura . Universidad de Gyrona vía e- learning
- 2004 Comercio Justo .Talca . Pro chile
- 2004 Seminario NCH 2738 Gestión de Calidad. Viña del Mar
- 2005 Jornada de Fomento Empresarial y Exportaciones .Ministerio de
Relaciones Exteriores y Gobierno Regional Sexta Región.
- 2005 Jornadas de Perfeccionamiento en Políticas Públicas y Privadas ,
Metodologías para el Fortalecimiento Organizacional .Pichilemu
Fundación para la Superación de la Pobreza.
- 2005 Encuentro Nacional de Micro y Pequeña Empresa, SOFOFA,
Santiago.
- 2005 Taller de Exportaciones ProChile Santiago.

INCASII

CLAUDIA ANGELICA NAVARRO GARAY

10.326.636-K.

Fono: 8 3337262 / 9 7999704 – VI Región.

ANTECEDENTES ACADEMICOS:

Enseñanza Básica: Colegio Sagrado Corazón. Rancagua.

Enseñanza Media: Colegio Sagrado Corazón. Rancagua.

ESTUDIOS SUPERIORES:

Ingeniería en Agronomía , Universidad de las Americas, Santiago.
Titulada 2000.

CURSOS DE PERFECCIONAMIENTO:

- | | |
|------|---|
| 2000 | Seminario Transferencia tecnológica en Agroquímicos, SAG. Rancagua. |
| 2000 | Control de Calidad en Vides de Exportación, SAG. Santiago. |
| 2001 | Curso Aplicación de Productos Químicos, SGS, Santiago |
| 2001 | Seminario Evaluación de Proyectos Agrícolas, Universidad de Concepción, Sede Chillan. |
| 2002 | Seminario Horticultura en Latinoamérica, FDF, Santiago. |
| 2002 | Curso Producción de Plantas Ornamentales, INACAP, Rancagua. |
| 2003 | Bioterrorismo en las Exportaciones, SOFOFA; Santiago. |
| 2003 | Seminario Avances en Exportaciones de Vides de Mesa, SOFOFA, |

Santiago.

- 2003 Curso Metodología de la Investigación, curso a distancia, Universidad Arturo Prat, Rancagua.
- 2004 Curso – Taller Comercio Justo, Pro Chile, Universidad de Talca.
- 2004 Curso de Consultores de Riego, INIA Rayentue, VI Region.
- 2004 Curso Protocolo de BPA para la producción hortofrutícola.
- 2005 Taller de Exportaciones en Caracol de Tierra, Prochile Santiago.
- 2005 Conferencia MYPES SOFOFA, Santiago.

EXPERIENCIA LABORAL:

- 1996 – 1999 Exportadora FENIX Ltda., Codegua, Rancagua.
Practicas Estivales, con duración de 3 meses cada una, en Vides de Exportación.
Control de Calidad en Terreno, Control de Calidad en Packing, Jefe de Packing de Vides de Exportación, Duraznos, Cerezos, Jefe de Cosecha en Vides de Exportación, y Carozos de Exportación.
- 2000 Nadco Ltda., Colina s/n, Santiago.
Jefe de Parking de Vides de Exportación.
- 2001 – 2002 CAEM Capacitaciones, Supervisora y Relatora del Área Agrícola en la VIII región.
 - Curso de Cultivos en Invernaderos.
 - Cursos de Técnicas de Cultivo Hidropónico.
 - Curso de Avicultura.
 - Seminario de Producción Orgánica.
 - Taller de Trabajo en cosecha de carozos.
 - Grupos Agrícolas Comunes.
- 2002 INCASII Ltda., Viña del Mar, Coordinadora de Cursos Agrícolas en la V Región.
 - Helicicultura. - Hidroponía. – Lombricultura.
 - Núcleos de agricultores de escasos recursos.
- 2004 Exportadora del Monte.
Control de Calidad Vides de Exportación, Temporada Agrícola.
Nos. R.M.

- 2004 INCASII Ltda., Relatora Cursos:
- Manejo de Poda e Injertos en Vides y Árboles
Frutales. Chimbarongo VI región.
- Modulo de Gestión Agrícola. San Fernando VI región.
Grupos Agrícolas Comunes.
- 2005 Exportadora Subsole.
Control de Calidad Vides y registro BPA. Temporada Agrícola
- 2005 INCASII Ltda
Coordinadora Generación de redes locales de exportación bajo el
respaldo de Prochile, para pequeños agricultores.
- 2005 INCASII Ltda., Relatora Area Construcción de Plantales Helicólicas
Prodesal San Vicente de Tagua Tagua.
- 2005 INCASII Ltda., Asesora predial de pequeños productores de la V y VI
región, en producciones orgánicas e innovativas. Trabajo en Días de
campo y BPA.

INCASII LTDA.
CLAUDIA NAVARRO G.
Gerente de Prog. y proyecto

Claudia Navarro Garay.

INCASII Atte.



Alexi Manuel Guerra Núñez

ANTECEDENTES GENERALES

Fecha de Nacimiento: 05 de mayo de 1974

Lugar de Nacimiento: El Salvador.

Nacionalidad: Chileno.

Dirección: Bulnes # 666, casa B

Ciudad: Rancagua.

Estado Civil: Soltero.

FORMACIÓN ACADÉMICA.

Educación básica: Diego de Almagro.

Educación Media: Liceo A-1 Federico Varela. Chañaral.

Estudios Universitarios:

Biología en Universidad de Concepción.

1997 – 2003 .

Marzo-2004 Titulado Licenciado en Biología.

2005 Título de Biólogo.

OTROS ANTECEDENTES.

Participación en XLI Reunión anual de la Sociedad de Biología de Chile,
Pucón 1998: Como alumno asistente.

Practica Profesional, Para obtención de Licenciatura en Biología. CONAMA,
Bio-Bio Concepción.

- | | |
|-------------|---|
| 2002 | Curso Helicicultura Universidad de La Serena.
1 semestre. |
| 2003 | Jornada de Helicicultura Universidad del Bio Bio. |
| 2004 | Taller de Expansion en Helicicultura on line
Universidad de Girona. |
| 2003 – 2005 | Relator de Area Biología en Helicicultura.
INCASII Ltda..
V – IX regiones. |
| 2004 – 2005 | Investigación de Fotoperíodo e incidencia en la reproducción
de caracoles de tierra. Publicación Universidad de Concepción |

Manejo de Ingles, Oral y escrito.

INCASII

Alexi Guerra N.
Atte.

ANEXO 8: COTIZACIONES QUE RESPALDEN CÁLCULOS DE COSTOS

LONCOCHE, 07 DE JUNIO DE 2005

**SRA. CAROL GATICA MUÑOZ
COORDINADORA GIRA TECNOLÓGICA
ASOCIACION LONCO HELIX
LONCOCHE**

De mi consideración:

Por medio de la presente, envío a usted cotización solicitada por transporte de pasajeros, según el siguiente detalle:

Domingo 21/08/05: Loncoche - Rancagua

Lunes 22/08/05: Visita Sexta Región, Rancagua

Martes 23/08/05: Visitas Sexta Región: Quinta de Til Coco, Coltauco y Codegua.

Miércoles 24/08/05: Visitas Región Metropolitana: La Pintana, Melipilla y Lonquén.

Jueves 25/08/05: Visitas Quinta Región: Casablanca, Limache y Casablanca

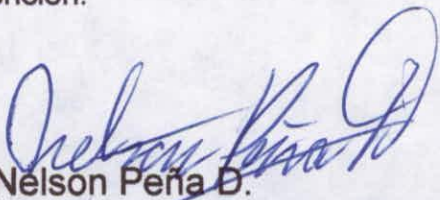
Viernes 26/08/05: Visita Región Metropolitana: Culipran - Melipilla

Viernes 26/08/05: Regreso ciudad de Loncoche.

Valor Total del servicio: \$2.000.000 (dos millones de pesos)

Los buses son año 2000 capacidad de 46 pasajeros, con baño, calefacción y micrófono.

Sin otro particular, le saluda con toda atención.


Nelson Peña D.
Empresa de Buses NELMIR.
Arturo Prat 157 Loncoche
Fono: 045-471837

HOTEL RANCAGUA
San Martín 85
Fonos: 232663 -- 241155

DE : Hotel Rancagua
PARA : Carol Gatica
FECHA : 31/05/05

REF: cotización solicitada.

Estimada señorita:

Por medio de la presente, enviamos nuestra cotización de valores de alojamiento, para el día a confirmar su reserva:

HABITACIONES SINGLES	\$ 18.700
HABITACIONES DOBLES	\$ 26.700
HABITACIONES TRIPLES	\$ 34.300

Cabe señalar que todos los alojamientos incluyen el desayuno tipo continental y además ofrecemos servicio de almuerzo y cena con un valor de \$ 2.800 cada uno.

A continuación le indicamos nuestra página web para que pueda apreciar las dependencias y habitaciones del hotel.

www.hotelrancagua.galcon.com

Esperando contar con su grata presencia en nuestro hotel, le saluda cordialmente

SOC. COM. NOSTROZA Y PÉREZ LTDA.
HERNÁNDEZ
HOTEL RANCAGUA
Fono: 232663 - Fax: 241155
RANCAGUA - CHILE

END

**HOTEL IMPERIO ALAMEDA 2876 FAX 6892916 FONO 6897774
SANTIAGO-CHILE**

**PARA : MINISTERIO DE AGRICULTURA
SRTA : CAROL GATICA MUÑOZ
FAX : 063-225334
DE : HOTEL IMPERIO, MARISOL GATICA
FAX : 6892916
REF. : COTIZACION ESPECIAL
FECHA : 03 de junio de 2005**

**CON MUCHO AGRADO LE ENVIO LA SIGUIENTE COTIZACION PARA
FECHAS 23-24 Y 25 DE AGOSTO DEL PRESENTE PARA 15 PERSONAS.**

**❖ VALOR EN HABITACIONES DOBLES: \$ 18.000
❖ VALOR EN HABITACIONES SINGLES: \$ 13.000**

LOS VALORES DE HABITACIONES TIENEN DESAYUNO BUFFET INCLUIDO

MENU EJECUTIVO INCLUYE:

❖ ENTRADA, SOPA, PLATO DE FONDO, POSTRE, BEBIDA \$ 3.450

TODOS LOS VALORES ANTERIORES TIENEN IMPUESTO INCLUIDO

**LE ROGARIA A USTED U OTRA PERSONA ACERCARSE A CONOCER
NUESTRO HOTEL, PARA TENER UN CONOCIMIENTO MAS REAL DE
NUESTRO SERVICIOS.**

**PARA CONFIRMAR RESERVA ES NECESARIO ABONAR EL 50 % DEL TOTAL
DE ESTADIAS Y CONSUMOS.**

**EN ESPERA DE SUS COMENTARIOS Y/O SUGERENCIAS, SE DESPIDE MUY
ATENTAMENTE DE USTED.**

**MARISOL GATICA
RESERVAS**



CALCULO DETALLADO DE COSTOS GIRA TECNOLÓGICA

FINANCIAMIENTO SOLICITADO AL FIA:

Movilización:

Se cotizó a la Empresa de Buses NELMIR de la ciudad de Loncoche, ya que cuenta con una flota de buses cómodos y seguros, propiedades importantes debido al largo del viaje. Además, dicha empresa ha prestado sus servicios en otras oportunidades, reflejando seriedad, responsabilidad y confianza.

El valor es de \$ 2.000.000 (dos millones de pesos), el cual incluye:

- Traslado de los participantes de la gira desde la ciudad de Loncoche a lugares programados en la gira.
- 02 conductores
- Gastos de peaje y combustible
- Refrigerio (bebidas)

Alojamiento:

Se solicitaron cotizaciones de hoteles en que se alojará la delegación, primando la ubicación central o cercana al lugar de visita y la comodidad:

- Rancagua: Hotel Rancagua, ubicado a una cuadra del centro. Se contempla alojar dos noches. El valor de la habitación doble es \$ 26.700 y el de la habitación single, es de \$ 18.700, el que incluye el desayuno. También se consideró el servicio de cena, el cual tiene un valor de \$ 2.800 por persona.

Total del servicio alojamiento: \$ 411.200

Total servicio de cena: \$ 84.000

Total: \$ 495.200

- Santiago: Hotel Imperio, ubicado en la Alameda. El alojamiento será por tres noches. El valor de la habitación doble es \$ 18.000 y el de la habitación single, es de \$ 13.000, el que incluye el desayuno. También se consideró el servicio de cena, el cual tiene un valor de \$ 3.450 por persona.

Total del servicio alojamiento: \$ 417.000

Total servicio de cena: \$ 155.250

Total: \$ 572.250

Total alojamiento y alimentación: \$ 1.067.450



Ingreso a ferias, seminarios o similares:

- INCASII Ltda propone 4 días, capacitando en terreno, visitando aquellos planteles que la empresa asesora y que pertenecen a la Red Prochile, cuyas actividades se encuentran detalladas en el Anexo 6. Se entregará un CD completo con fotografías y un CD con capacitaciones.

El valor del servicio es de \$ 525.000, el que será financiado por el FIA (70%) y y la Asociación LONCO HELIX (30%).

- Inversiones Faro Austral S.A. Se contempla la visita a la planta de la empresa con una capacitación práctica y con la presentación del proyecto de Alianza estratégica.

El valor del servicio es de \$ 675.000, el que será financiado por el FIA (70%) y y la Asociación LONCO HELIX (30%).

Total aporte ingreso seminario: \$ 840.000.-

FINANCIAMIENTO APORTADO POR LA ENTIDAD RESPONSABLE:

- Honorarios de asesores para la organización de la propuesta, realizado por un Ingeniero Agrónomo de la comuna.

Total: \$ 300.000.-

- Viáticos de alimentación: por conceptos de seis almuerzos y una cena, la Asociación se compromete a financiarlo. Considerando un costo de \$ 3.700 por persona, obtenemos un total de \$ 388.500

- Ingreso a ferias, seminarios o similares: como se mencionó anteriormente, se compromete a aportar el 30% de las dos propuestas de visita.

Total: \$ 360.000.-

- Gastos por emisión de garantía: \$ 31.180

- Imprevistos: serán asumidos por cada participante de la Gira, el cual se estima en \$ 8.000 por persona. Total: \$120.000

Total aporte: \$ 1.199.680

FINANCIAMIENTO APORTADO POR LA ENTIDAD ASOCIADA:

- La ilustre municipalidad de Loncoche, a través de su Alcalde, se compromete a apoyar el proyecto de Gira Tecnológica deica, al aportar materiales de difusión y gastos relacionados con esta actividad. (Anexo carta de compromiso)

Total: \$ 200.000.

ANEXO 9: BOLETA HONORARIOS DE ELABORACIÓN DE PROPUESTA

Y. Anny Evelyn Triviño Vargas

INGENIERO AGRONOMO

Baquedano 121 - Fono: 213298

VALDIVIA

R.U.T.: 8.655.266 - 3

**BOLETAS DE
HONORARIOS**

Nº 00090

DÍA	MES	AÑO
13	06	2005

SEÑOR(ES)	Asociación Grumial	Helixicultores
DIRECCION	Benjamín Viel N° 425 Lancoche	
RUT	65.491.700-0	CIUDAD Lancoche

SUCESION DOMINGO ANTONIO JARA - ESTEBAN 1110 - F/FAX 212080 - VALDIVIA

HONORARIOS	VALOR
Elaboración de Propuesta	
Gira Tecnológica FIA	

Evelyn Triviño
FIRMA INTERESADO

SUB TOTAL \$	300.000.-
% IMPTO. RET. \$	*
TOTAL \$	300.000.-
ORIGINAL CLIENTE	