



PROGRAMA DE CAPTURA Y DIFUSIÓN TECNOLÓGICA

FIA - CD - V - 2005 - 1 - A - 067 IT2

INFORME TÉCNICO Y DIFUSIÓN

"MEJORAMIENTO DE LA PRODUCTIVIDAD DE LAS VIDES Y DEL PROCESO DE ELABORACION DE PINTATANI EN EL VALLE DE CODPA DE LA COMUNA DE CAMARONES"

FIA - CD - V - 2005 - 1

AÑO 2005



GOBIERNO DE CHILE
FUNDACIÓN PARA LA
INNOVACIÓN AGRARIA

OFICINA DE PARTES - FIA	
RECEPCIONADO	
Fecha	28 Dic. 2005
Hora	17:05
Nº Ingreso	5220

CONTENIDO DEL INFORME TÉCNICO

Fecha de entrega del Informe

30 de diciembre de 2005

Nombre del coordinador de la ejecución

Inés Estivaliz Morales Rozas

Firma del Coordinador de la Ejecución

1. ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA

Nombre de la propuesta

"Mejoramiento de la Productividad de Vides y del Proceso de Elaboración de Pintatani en el Valle de Codpa de la Comuna de Camarones"

Código

FIA - CD - V - 2005 - 1 - A - 067

Entidad responsable

Corporación de Desarrollo de Arica y Parinacota

Coordinadora

Inés Estivaliz Morales Rozas

Tipo de Iniciativa

Gira Beca Evento Consultores Documentos

Fecha de realización (inicio y término)

05 de Agosto de 2005 - 30 de diciembre de 2005



2. RESUMEN DE LA PROPUESTA

CONSULTORES

Con la finalidad de desarrollar un mejoramiento y regularización de la producción de Pintatani, la Corporación de Desarrollo de Arica y Parinacota, la SEREMI de Agricultura de la Región de Tarapacá y la Ilustre Municipalidad de Camarones establecieron un plan de trabajo con un grupo de diez productores de Pintatani del Valle de Codpa, el que contempla la introducción de mejoras agronómicas de las vides y del proceso de elaboración del Pintatani, para lo cual, se contrató a dos consultores especializados; Don Philippo Pszczólkowski, Ingeniero Agrónomo, con Post-títulos en Vitivinicultura Moderna, y Vitivinicultura y Enología y Don Edmundo Bordeu, Ingeniero Agrónomo, Diplomado Universitario en Aptitud a la Degustación del Vino.

Los consultores permanecieron en el valle de Codpa durante los días 12, 13 y 14 de Agosto del año 2005 y en ella pudieron constatar las actuales condiciones de producción de los viñedos y de elaboración del vino Pintatani de los productores beneficiados con este programa. En esta visita además, recopilaron información para el informe escrito y entregaron recomendaciones inmediatas de mejoras a realizar.

Durante la visita al valle de Codpa, los consultores efectuaron dos exposiciones e inspeccionaron cada una de las parcelas de los agricultores beneficiados. En la primera exposición ellos, mostraron a los agricultores y público invitado con material bibliográfico, de Internet e información entregada por SAG de algunos análisis del vino Pintatani, como hasta ahora es conocido este producto. Y luego de realizar un exhaustivo trabajo de recorrer cada una de las realidades de los agricultores, visitando una a una todas las parcelas de los productores beneficiados, ofrecieron una segunda exposición con una visión más amplia del camino a seguir para conseguir un mejor producto.

Como actividad complementaria, se realizaron muestreos de suelo, agua y foliares de los cultivos de vides, que permitieron a los consultores tener datos exactos de la problemática de cada parcela.

La principal actividad de difusión realizada fue una videoconferencia, en la cual, los agricultores beneficiados y autoridades del ámbito agrícola de la ciudad de Arica pudieron escuchar las recomendaciones finales por parte de los consultores desde Santiago, esta videoconferencia contó además con asistencia de alumnos de los consultores de la Pontificia Universidad Católica en Santiago.

Las principales recomendaciones realizadas por los consultores están compiladas en un informe entregado por ellos y en sus presentaciones.

El principal impacto alcanzado por parte de esta consultoría tiene que ver con el cambio de mentalidad alcanzado por los productores, los cuales hoy están seguros que siguiendo las recomendaciones señaladas por los consultores, rescatarán un producto autóctono de la zona con el consecuente beneficio económico para los agricultores del Valle de Codpa.



3. ALCANCES Y LOGROS DE LA PROPUESTA GLOBAL

Problema a resolver, justificación y objetivos planteado inicialmente en la propuesta

El objetivo principal de esta consultoría es desarrollar un plan de manejo agronómico y enológico, introduciendo mejoras a las vides y al proceso de elaboración del Pintatani, sin que este pierda sus características originarias y organolépticas.

Apoyar a los agricultores a incorporar tecnología a la producción de vides y al proceso de elaboración de Pintatani, sin perder su autenticidad y tradición del Producto.

Mejorar la tecnología utilizada en el proceso de vendimia.

Disminuir los riesgos de incluir productos tóxicos en el proceso de elaboración de Pintatani.

Caracterizar el Pintatani desde el punto de vista físico, químico y organoléptico.

Uniformizar la calidad del producto Pintatani, con la finalidad de crear un producto comercial.

Reunir los antecedentes necesarios para construir un plan de manejo de las vides y de la elaboración del Pintatani.

Objetivos alcanzados tras la realización de la propuesta

Aún cuando se necesita de un año o dos para ver los resultados en terreno, tras las recomendaciones realizadas por los consultores, muchos de los agricultores realizaron en sus parcelas podas a una yema, obteniendo buenos resultados hasta ahora, debido a esto, es muy factible que ellos y otros productores sigan esta y las otras recomendaciones generadas en esta consultoría.

En lo concerniente a desarrollar un plan de manejo agronómico y enológico; gracias a esta consultoría se detectaron los principales problemas agronómicos a resolver, y la resolución de estos sólo depende de la realización de las mejoras propuestas. En cambio, desde el punto de vista enológico, los agricultores requieren de implementación de infraestructura para poder realizarlas. Para realizar las mejoras recomendadas por el experto en el proceso de la vendimia, se requiere de personal capacitado y de infraestructura mínima para realizarla, por lo que se hace necesaria la postulación a proyectos de inversión por parte de este grupo de productores. En el caso de personal capacitado, cabe destacar que se realizó una petición a "Servicio País" de un profesional idealmente alumno de Don Edmundo Bordeu (PUC) para guiar a los productores.

Gracias a los análisis generados por SAG y por la Pontificia Universidad Católica de Santiago a algunos de los productores de Pintatani, se caracterizó el producto y se determinó que la mayoría se encuentra dentro de la ley, pero para que este tenga un carácter comercial requiere de una serie de mejoras.



Se recopilaron una serie de antecedentes que sirvieron para generar un informe técnico por parte de los consultores y otros que servirán para seguir con el proceso de modernización y tecnificación de la producción de Pintatani. Pero debe realizarse un seguimiento de la vid de por lo menos un año, con la finalidad de caracterizar desde el punto de vista fenológico a las vides en este punto del país, y así permitir a los consultores entregar fechas exactas cuando realizar uno u otro manejo agronómico.

Resultados e impactos esperados inicialmente en la propuesta

1. Generar una estrategia comercial al producto Pintatani, por medio del mejoramiento de calidad, conservando las características organolépticas y culturales.
2. Construir un manual de protocolos que sirva a la comunidad como instructivo práctico que incluya antecedentes culturales recogidos por los consultores en terreno y las recomendaciones técnicas para generar un producto de calidad. El cual, deberá incorporar las siguientes temáticas: manejo fitosanitario de la vid, manejo productivo de la vid, recomendaciones para la elaboración de Pintatani, recomendaciones legales para la comercialización del Pintatani y por último las recomendaciones de marketing.
3. Generar condiciones para mejorar la calidad de vida de los agricultores del Valle de Codpa, Comuna de Camarones, Región de Tarapacá. Estableciendo información relevante que permita a los agricultores postular o desarrollar con recursos propios, nuevos proyectos de inversión.
4. Transferir los avances e innovaciones tecnológicas que se han producido en la industria del vino nacional a los pequeños agricultores de la comuna de Camarones que manufacturan vino artesanal.

Resultados obtenidos

1. Si bien, los consultores nos entregaron lineamientos necesarios para generar una estrategia comercial al producto Pintatani, como realizar cambio de botella, mejoramiento de etiquetas, restauración de bodegas antiguas, etc., se requiere de mayor tiempo para trabajar con los agricultores y generar una estrategia comercial en el que se integren las riquezas históricas, turísticas y culturales de la zona.
2. Si bien se generó un manual técnico, en el que se entregan recomendaciones agronómicas para la producción de vides y la elaboración de Pintatani en el valle de Codpa, es necesario generar aún mayor información en este ámbito, para ello se hace necesario contar con un profesional que apoye continuamente a los productores y así poder complementar el hasta ahora generado, incluyendo ámbitos legales, enológicos y de marketing del producto.
3. Hasta ahora se han generado un ambiente de mayor información la que pone a los agricultores del Valle de Codpa en una mejor condición frente a una postulación o desarrollo de nuevos proyectos de inversión.
4. Don Edmundo y Philippo en su visita al Valle de Codpa, mostraron a los agricultores algunas infraestructuras y equipamientos utilizados en la industria vinícola y capacitaron en terreno de sistemas de podas y de conducción que luego fueron reforzadas con envío



de material bibliográfico y fotográfico de las técnicas recomendadas. Y gracias a esto, se evidenció lo necesario que es para estos agricultores el conocimiento en terreno de otras realidades de industrias artesanales organizadas para tener una mejor visión del rubro.

Resultados adicionales

Petición por parte de la Ilustre Municipalidad de Camarones, de un profesional al Servicio País, para que apoye a los agricultores a seguir las recomendaciones efectuadas por los consultores.

Exposición de los principales productores de Pintatani en la Feria AgroTarapacá.

Se generó un mayor interés, por parte de otros productores de Pintatani en participar en la elaboración de una gira tecnológica o de un proyecto que les permita introducir tecnología a su producto.

Aplicabilidad

Los resultados obtenidos en esta consultoría son aplicables a todos los productores de Pintatani del valle de Codpa, ya que las recomendaciones técnicas recibidas por los consultores están disponibles en el colegio agrícola del valle de Codpa y se entregaron copias a las principales entidades agrícolas de la zona.

En el ámbito nacional, las tecnologías adquiridas en esta consultoría pueden ser aplicadas a productores de vino artesanal de otras regiones del país que quieran mejorar sus actuales condiciones y generar un vino de calidad.

Además, en la exposición final realizada por los consultores fueron invitadas autoridades del Ministerio de Agricultura, directores, profesores y estudiantes de los liceos agrícolas, estudiantes de agronomía y agrónomos. Quienes son los encargados de formar a los futuros profesionales, generar y desarrollar nuevos proyectos de inversión.

Detección de nuevas oportunidades y aspectos que quedan por abordar

Debido al proyecto actualmente ejecutado, los productores se han visto entusiasmados en generar una gira tecnológica con la finalidad de conocer otras realidades y poder plasmar lo hasta ahora aprendido en sus predios. Además, van solicitar al Servicio Agrícola y Ganadero (SAG) y al Servicio de Impuestos Internos (SII) charlas de las leyes que regulan la producción de vino.

Existen vacíos tecnológicos en el proceso de elaboración de Pintatani, ya que hasta ahora los productores sólo han obtenido sus conocimientos por tradición oral.

También, existe un vacío de explotación turística la que permitiría sumar un valor comercial al tema.

Para colocar a esta propuesta a otra escala, es necesario realizar proyectos de desarrollo de inversiones, con el fin de proveer a los productores de equipos e infraestructura que permitan aumentar la calidad de este producto.



4. ASPECTOS RELACIONADOS CON LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA

Programa Actividades Realizadas

Nº	Fecha	Actividad	Iniciativa
1	08 Agosto	Reunión de planificación y coordinación con los agricultores beneficiados.	Consultoría
2	12 Agosto	Exposición preliminar de los consultores.	Consultoría
3	12 – 13 Agosto	Visita a las 10 parcelas de los productores beneficiados. Allí se realizaron jornadas de poda y formación de vides, y la degustación del Pintatani de cada uno de los productores.	Consultoría
4	14 Agosto	Exposición final con recomendaciones preliminares por parte de los consultores.	Consultoría
5	17 y 18 Agosto	Extracción de muestras de suelo y Pintatani en los predios de los agricultores beneficiados en el Valle de Codpa, para su envío a análisis en ciudad de Santiago	Consultorías
6	8 de Septiembre	Extracción de muestras de terrones (pedidas por segunda vez por el laboratorio) y de agua en los sectores bajo, medio y alto del Valle de Codpa, para su envío a análisis en ciudad de Santiago. Se aprovecho el viaje para ver la posibilidad de sacar muestras foliares, las que se atrasaron por las condiciones climáticas y de manejo expuestas a las vides.	Consultorías
6	30 Septiembre	Videoconferencia con la presentación de los resultados finales de la consultoría.	Consultoría
7	05 Octubre	Extracción de muestras foliares de vides en algunas de las parcelas de los agricultores beneficiados, para su envío a análisis en ciudad de Santiago. Se aprovecho el viaje para citar a productores a una reunión.	Consultoría
8	15 de Octubre	Reunión de planificación con los agricultores beneficiados, con el fin de saber sus apreciaciones de los resultados hasta ahora obtenidos. Entrega de copias impresas de informes y presentaciones de consultores.	Consultoría



9	3 de diciembre	Reunión con los productores de Pintatani en torno de la Feria AgroTarapacá, con la finalidad de poner fin a la consultoría y trazar lineamientos para seguir con el trabajo en torno al tema.	Consultoría
10	27 de diciembre	Envío vía e-mail de tríptico de difusión a consultores de la zona y a las principales entidades agrícolas.	Consultoría.

Detallar las actividades realizadas en cada una de las Iniciativas

CONSULTORES

Itinerario de actividades

08 de Agosto 2005.

Reunión de planificación con los agricultores beneficiados, representantes de la Corporación de Desarrollo de Arica y Parinacota, de la SEREMI de Agricultura de la Región de Tarapacá y de la Municipalidad de Camarones. En esta reunión se fijó el itinerario de los consultores y se trazaron los lineamientos para conseguir los objetivos planteados.

11 de Agosto 2005.

Llegada de consultores a la ciudad de Arica a las 17:40 horas. Inmediatamente después del arribo del avión que transportaba a los consultores, estos fueron conducidos a la ciudad de Arica, donde realizaron una visita a la tienda "**Sabores de Arica**", allí los esperaba Don Juan Morales Barraza, secretario de la Corporación de Desarrollo de Arica y Parinacota, con quién sostuvieron una conversación de las cualidades del Pintatani y se aprovechó la ocasión para presentarles el lugar como una puerta de salida al mercado de este producto. Además en esta ocasión, los consultores fueron entrevistados por periodistas.

Luego fueron trasladados a la **SEREMI de Agricultura de la Región de Tarapacá**, donde sostuvieron una reunión con Don Ricardo Porcel Rivera, Secretario Regional Ministerial de Agricultura. En ambas ocasiones, las autoridades locales y regionales, realzaron a los consultores la importancia de jerarquizar este producto a nivel nacional. Una vez terminadas ambas reuniones, se realizó el traslado de los consultores a la localidad de Codpa, donde fueron alojados en la Hostería de Codpa.

12 de Agosto 2005.

Las actividades en esta ocasión comenzaron a las 8:00 horas, con una primera exposición, por parte de los consultores. Cabe destacar que ellos realizaron una profunda investigación del tema a abordar, ya que incluso consiguieron con personal de SAG análisis de vino Pintatani la que les permitió tener una idea global de las recomendaciones a realizar. En esta exposición destacaron que para conseguir buenos resultados era necesaria la introducción de tecnología al rubro.

En este mismo día se realizaron visitas a los predios de Myriam Sosa, María Isabel



Romero, Mafalda Maldonado, Lidia Ore, Julio Acevedo y Javier Albarracín. Allí Don Phillippo y Don Edmundo pudieron observar las actuales condiciones de producción del vino Pintatani. En todos los predios visitados Don Phillippo realizó poda de por lo menos una vid, con la finalidad de servir de ejemplo para realizar la poda de esa temporada, destacó que para obtener mejores producciones de uva, ellos deberían realizar podas de rejuvenecimiento de la vid, destacó además que esta forma de podar, favorecerá la formación de madera bajando la producción de uva, por lo que se recomendaba comenzar sólo por la mitad de la parcela. Por su parte Don Edmundo realizó cata de los vinos de los agricultores beneficiados, detectando que el principal problema de este, está dado por las barricas donde se guarda el vino y la gran diferencia existente entre la calidad y sabor de un vino u otro.

13 de Agosto de 2005

En este día se realizaron visitas a los predios de Luz Benitez, César Álvarez, Andrelina Manzanarez (esposa de Alberto Torres), Maria Elena Condori y Florencio Condori. En estas parcelas se realizó la poda de una vid, se realizó cata de vino, se observó la infraestructura dispuesta por los agricultores para la producción de vino Pintatani, observando similares problemas que los agricultores visitados el día anterior.

14 de Agosto de 2005

Antes de abandonar la localidad de Codpa, los consultores realizaron una segunda exposición a los agricultores, en esta ocasión, con una visión más específica de problemática para esta localidad, repitieron y resumieron las recomendaciones entregadas en cada una de las parcelas. Don Phillippo recalcó la recomendación de rejuvenecer y ordenar las vides, realizando podas de formación y podas de producción sólo a una yema. En el caso de Don Edmundo, sus recomendaciones, tienen relación con el cambio de infraestructura y contratación de personal calificado, para obtener un producto de mejor calidad. Además destacó la gran historia y atractivo turístico de la zona que permitirá al Pintatani una mejor comercialización, es por ello, que se deberán restaurar y conservar los lagares y bodegas antiguas como salas de venta. El extenso de estas recomendaciones se encuentra disponible en los videos Phillippo Psczolkowski conclusiones finales y Edmundo Bordeu conclusiones finales.

Para despedir a los consultores se realizó un almuerzo de despedida en el que participaron todos los agricultores beneficiados, familiares y coordinadores de la propuesta.

A las 15:30 se dispuso el regreso a la ciudad de Arica de los consultores, para realizar el traslado de consultores a ciudad de Santiago vía aérea.

15 de Agosto al 25 de Septiembre de 2005

Durante este tiempo se realizó una recopilación de antecedentes edafoclimáticos, se colectaron muestras de suelo, agua y hojas de vid y se enviaron estas muestras a análisis al laboratorio, estos antecedentes sirvieron a los consultores para elaborar un informe con recomendaciones de los manejos a realizar.



30 de Septiembre de 2005

Videoconferencia entre la ciudad de Santiago y Arica con la presentación de los resultados finales de esta consultoría. En esta ocasión los consultores realizaron vía videoconferencia una presentación de los resultados finales, en ella expusieron frente a los agricultores beneficiados, autoridades de la zona y público en general invitado las principales problemáticas detectadas luego de su visita a la zona e interpretación de los análisis de los muestreos de suelo, agua y hojas de vid. Las actividades y proyectos a realizar para permitir una mejora de este producto.

15 de Octubre de 2005

Entrega de informes impresos a los agricultores beneficiados y reunión de evaluación de las actividades realizadas hasta ese momento. Esta reunión sirvió a la coordinadora de la propuesta para obtener las impresiones de los agricultores beneficiados, y saber cuales eran las proyecciones que ellos se generaron luego de realizada la consultoría. En esta ocasión los agricultores se comprometieron a seguir trabajando para generar una gira tecnológica y así conocer otras realidades que les permitan realzar la calidad de su producto.

03 de diciembre de 2005

Reunión de planificación con los agricultores beneficiados por esta propuesta con la finalidad de generar nuevas propuestas para ser presentadas a FIA u a otra institución, ya que las recomendaciones efectuadas por los consultores requieren de inversiones por parte de ellos, para lo cual, se necesita el apoyo de entidades de gobierno para que se lleven a efecto.

12 de diciembre de 2005

Entrega de trípticos a los agricultores beneficiados para que ellos los repartan a sus vecinos en la localidad de Codpa. Además se dispusieron de una cantidad en la SEREMI de Agricultura de la Región de Tarapacá, con la finalidad de dar a conocer al público interesado los principales resultados obtenidos en esta consultoría financiada por FIA.



Contactos Establecidos

Institución Empresa Organización	Persona de Contacto	Cargo	Fono/Fax	Dirección	E-mail
Consultor independiente, realiza SAT predial en el valle de Codpa.	Jorge González Alache	Agrónomo, especialista en fruticultura.	099056617		jorgealache@terra.cl

Material elaborado y/o recopilado

Elaborado

Tipo de material	Nombre o identificación	Preparado por	Cantidad
video 1	El Buen Pintatani de nuestro pueblo.	Fernando Anza	12
video 2	Taller de mejoramiento de la productividad de las vides y del proceso de elaboración del Pintatani.	Fernando Anza	12
video 3	Philippo Psczolkowski T. Conclusiones finales	Fernando Anza	12
video 4	Edmundo Bordeu Conclusiones finales	Fernando Anza	12
<u>Tríptico</u>	Recomendaciones realizadas para la producción de vino Pintatani en la consultoría "Mejoramiento de la Productividad de vides	Cristian Delaunoy	100
Escrito	<u>Informe Final Consultoría "Mejoramiento de la Productividad de las vides y del proceso de elaboración de Pintatani en el valle de Codpa de la Comuna de Camarones" FIA-CD-V-2005-1-A-067</u>	<u>Edmundo Bordeu</u> <u>Philippo Psczolkowski</u>	33
Escrito	Presentaciones.		33



	<u>Consideraciones preliminares.</u> <u>Aspectos enológicos y de vinificación. Consideraciones previas</u> <u>INFORME. Primera Parte: Cultivo de la vid en el Oasis de Codpa.</u> <u>Vinificación y Elaboración del Pintatani</u>	Filippo Pszczolkowski Edmundo Bordeu Filippo Pszczolkowski Edmundo Bordeu	
--	--	--	--

Recopilado

Tipo de Material	Nº Correlativo (si es necesario)	Caracterización (título)
Artículo "Estrella de Arica"	1	"Candidatas invitaron a la vendimia"
	2	"Pintatani se elaborará con alta tecnología"
	3	"Pintatani a punto de ser un vino comercial"
	4	"Renovados vinicultores de Pintatani"
Foto	Cd de fotografías	Fotos digitales de la visita de los consultores al valle de Codpa y de la presentación de algunos de estos en la Feria AgroTarapacá 2005
Libro		
Diapositiva		
CD		

Programa de difusión de la actividad.

La difusión de esta actividad se concentró en una videoconferencia, a la cual, fueron invitados los agricultores beneficiados, autoridades de la región, liceos agrícolas y representantes de la localidad de Codpa, esta actividad fue realizada en la ciudad de Arica, por lo cual, la Ilustre Municipalidad de Camarones dispuso para esta ocasión movilización desde Codpa hacia Arica para los interesados en asistir a este evento.

Esta actividad contó con publico asistente tanto en la ciudad de Arica, como en la ciudad



de Santiago.

Al dar comienzo a la actividad el moderador nombró a las entidades que hacían posible la actividad, en primer lugar nombró a la Fundación para la Innovación Agraria como principal financista del programa, a la Corporación de Desarrollo de Arica y Parinacota como entidad responsable, a la SEREMI de Agricultura de la Región de Tarapacá, como entidad asociada, a la Ilustre Municipalidad de Camarones y a todos los agricultores beneficiados. Saludo a los consultores hacia la ciudad de Santiago y dio por iniciada la videoconferencia.

Cada uno de los consultores contó con 20 minutos de exposición, para dar luego a una ronda de preguntas. En general, los consultores fueron en todas las ocasiones claros y directos para exponer y responder a las consultas y dudas de los oyentes.

En esta ocasión no se entregó material escrito a los oyentes, este fue enviado sólo a los agricultores y principales entidades del ámbito agrícola, unos días más tarde vía correo.



5. PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

CONSULTORES: Ficha de(l) Consultor(es)

Nombre	Philippo
Apellido Paterno	Pszczolkowski
Apellido Materno	Tomaszewski
RUT Personal	5.311.358-3
Dirección, Comuna y Región	Aristófanos 8150, Vitacura, Santiago, Chile
Fono y Fax	Fono: 56 (2) 686 4165; 56 (2) 686 4159 Fax: 56 (2) 553 4130
E-mail	philippo@puc.cl
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Pontificia Universidad Católica de Chile
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Docente, Pontificia Universidad Católica de Chile
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Docencia, Investigación y Extensión.



GOBIERNO DE CHILE
FUNDACIÓN PARA LA
INNOVACIÓN AGRARIA

Nombre	Edmundo
Apellido Paterno	Bordeu
Apellido Materno	Schwarze
RUT Personal	5.894.586-2
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	Fono: 56 (2) 686 4165; 56 (2) 686 4159 Fax: 56 (2) 553 4130
E-mail	ebordeu@puc.cl
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Pontificia Universidad Católica de Chile
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Docente, Pontificia Universidad Católica de Chile
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Docencia, Investigación y Extensión.



Participantes en actividades de difusión (esta información fue completada por cada uno de los participantes y está en formato PDF, al hacer doble clic sobre el nombre del participante aparecerá el documento completado por ellos)

Alberto Torres, asistió a las actividades en nombre de su esposa Andrelina Manzanares.

Arnaldo Butrón, asistió a las actividades en nombre de su madre Lidia Ore.

César Álvarez.

Florencio Condori

Javier Albarracín

Jorge Alache, asistió a la actividad invitado por los asistentes ya que el trabaja con la mayoría de los agricultores en un SAT predial.

Luz Benitez

Mafalda Maldonado

María Elena Condori

María Isabel Romero

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	ALBERTO DEL ROSARIO TORRES BORQUEZ		
RUT	15 043 833-1		
Nº de Pasaporte			
Fecha de Nacimiento	17 AGO 1968		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	ARICA BELEN 1467 POB ^{W 30}		
Fono particular	09 6928555		
Fax particular			
Email			
Profesión	Agricultor		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/> M	Femenino <input type="checkbox"/>
Etnia a la cual pertenece			
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alaculufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	ANDREA MANZANARES CONDORI 09 6928555		

ESTUDIOS

Educación básica	6 - Básico
Educación media	No
Educación técnica	No
Educación profesional	No
Estudios de post grado	No

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	mediana y pequeño agricultor
RUT institución o empresa	
Tipo	Pública <input type="checkbox"/> Privada <input type="checkbox"/>
Dirección comercial	
Fono	
Fax	
Email	
Web	
Cargo, o actividad que desarrolla en ella	Yo Trabajo como agricultor
Antigüedad	7 años
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	ser Propetario de mi Propiedad
Otros antecedentes de interés	saber mas sobre el manejo del vino y sobre los viña
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR, saber el manejo del cultivo	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	PEQUEÑO agricultor
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	CASICASCO
Cargo (dueño, administrador, etc.)	dueño
Superficie Total y Superficie Regada	Una istaria de TERENO
Ubicación (detallada)	A UN KILOMETRO Y MEDIO DEL PUEBLO DE COBPA HACIA EL INTERIOR EN LA RIVERA NORTE
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	AGRICULTA
Resumen de sus actividades	AGRICULTOR - PEQUEÑO COMERCIANTE AGRICOLA

Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece. RUT y cargo, si lo ocupa	
Descripción de la principal fuente de ingreso	la agricultura
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.	

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	ARNALDO MARTIN BUTRON ORE		
RUT	9.551.701-3		
Nº de Pasaporte			
Fecha de Nacimiento	02 de Julio 1962		
Nacionalidad	CHILENA		
Dirección particular	Codpa F. Junio S/N.		
Fono particular	09.3734870		
Fax particular			
Email			
Profesión			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia a la cual pertenece	AYMARA'		
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Raquel Butrón 215109		

ESTUDIOS

Educación básica	
Educación media	2º medio
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post-grado	

POB. SILVA HENRIQUE II e hijo
 PJE FCA. G.S.V.A 3788.

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
RUT institución o empresa			
Tipo	Pública		Privada
Dirección comercial			
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Antigüedad			
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo			
Otros antecedentes de interés			
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR			
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	LA PAMPA		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	ARRENDATARIO		
Superficie Total y Superficie Regada	2.80 ²		
Ubicación (detallada)	CERRO BLANCO - OFRAGIA 5 KM. de Coppa a Cerro blanco		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	VENTA DE VINO PINTA TON EN FERIA 3erº EDAD. 08 AÑOS		
Resumen de sus actividades	VENTA DE VINO EN FERIA Y FIESTAS		

<p>Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece. RUT y cargo, si lo ocupa</p>	<p>COMUNIDAD AYMARÁ AGROINDUSTRIA CODPA TIMAR</p>
<p>Descripción de la principal fuente de ingreso</p>	<p>FUNCIONARIO MUNICIPAL.</p>
<p>Objetivos personales por los cuales asiste a la gira</p>	<p>PARA MEJOR TÉCNICAS DE MANEJO DE LAS PRODUCCIÓN Y CALIDAD DEL VINO</p>
<p>Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.</p>	<p>- 0 -</p>

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	CESAR RENATO ALVAREZ ORTE		
RUT	9.927.496-4		
Nº de Pasaporte			
Fecha de Nacimiento	27 de MARZO de 1964		
Nacionalidad	Chilena		
Dirección particular	Pueblo Codpa S/N		
Fono particular	241704		
Fax particular			
Email			
Profesión	AGRICULTOR		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia a la cual pertenece	AYMARÁ		
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia			

ESTUDIOS

Educación básica	
Educación media	COMPLETA
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

Campesino 1735
 Pobl. Mijun Oriente

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
RUT institución o empresa			
Tipo	Pública		Privada
Dirección comercial			
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Antigüedad			
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo			
Otros antecedentes de interés			

EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	POTRERO - LA PAMPA - EL ALTILLO - Vila-Vila
Cargo (dueño, administrador, etc.)	DUEÑO
Superficie Total y Superficie Regada	2/4 HECTAREA
Ubicación (detallada)	SECTOR pueblo de Coopa
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	CITRICOS - PALTOs - VIDES - FRUTOS PIROPIS DEL VALLE (PERAS, MEMBRILLO, GUAYABA DUZARNOs, DANASCOS)
Resumen de sus actividades	

<p>Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa</p>	<p>Junta Vecinos, Asociación Regantes del Valle de Copca, Comunidad Indígena de Copca, Asoc. Pequeños Agricultores</p>
<p>Descripción de la principal fuente de ingreso</p>	<p>Agricultura: Cítricos, Paltos, Viñas, etc.</p>
<p>Objetivos personales por los cuales asiste a la gira</p>	<p>MEJORAR EL MANEJO DE LA VID Y MEJORAR LA CALIDAD DEL VINO PINTAANI</p>
<p>Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.</p>	



PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)			
ANTECEDENTES PERSONALES			
Nombre completo	FLORENCIO BERNARDO CONDOR FLORES		
RUT	10.252944-3		
Nº de Pasaporte			
Fecha de Nacimiento	27-04-1961		
Nacionalidad	CHILENO		
Dirección particular	COPPA SECTOR HAWQWIRQUE		
Fono particular			
Fax particular			
Email			
Profesión	AGRICULTOR		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia a la cual pertenece			
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia			
ESTUDIOS			
Educación básica			
Educación media	UP SIN		
Educación técnica			
Educación profesional			
Estudios de post grado			

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
RUT institución o empresa			
Tipo	Pública		Privada
Dirección comercial			
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Antigüedad			
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo			
Otros antecedentes de interés			
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR			
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	LA LADERA sextor. MARGUERITE		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño		
Superficie Total y Superficie Regada	2.5. Hectarias.		
Ubicación (detallada)	1,5 kilometro pueblo Coapa hacia el interior, ribera sur		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés			
Resumen de sus actividades			

Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece. RUT y cargo, si lo ocupa	
Descripción de la principal fuente de ingreso	ACTIVIDAD AGRICOLA
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	INNOVACIÓN
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando titulo, institución organizadora y fuente de financiamiento.	

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	JAVIER ADOLFO AUBARRACIN		
RUT	8844259-8		
Nº de Pasaporte	8844259-8		
Fecha de Nacimiento	04/01/1961		
Nacionalidad	CHILENA		
Dirección particular	VILLA DE CORDA "EL TAPIAL"		
Fono particular	058 241169		
Fax particular	058 233563		
Email	AGROTARAPACA		
Profesión			
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia a la cual pertenece	AYMARÁ		
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	058 241169 PATRICIA ZIOS		

ESTUDIOS

Educación básica	COMPLETA
Educación media	COMPLETA
Educación técnica	ADMINISTRADOR DE EMPRESAS
Educación profesional	
Estudios de post grado	

(SAN MARCOS 373)

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	"EL TAPIAL"
RUT institución o empresa	
Tipo	Pública <input type="checkbox"/> Privada <input checked="" type="checkbox"/>
Dirección comercial	
Fono	058 233563 - 241165
Fax	058 233563
Email	AEROTARIARA@CA
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Administrador.
Antigüedad	2 AÑOS
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	ADMINISTRACION Y TRABAJOS EN LA PROPIEDAD.
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	EL TAPIAL
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Administrador
Superficie Total y Superficie Regada	3.5 Hs.
Ubicación (detallada)	APROX. 900 mt. del PUEBLO DE CODPA.
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	PRODUCCION DE FRUTA PRODUCCION DE UVO PINTANA
Resumen de sus actividades	

n	FUE REALIZADO A LA PRODUCCIÓN FERTILIZACIÓN DE FRUTALES Y ELABORADO A PINTATANI, Y COMERCIALIZO LOS PRODUCTOS
Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa	<ul style="list-style-type: none"> - JUNTA DE VIGILANCIA - JUNTA DE VECINOS - ASOC. PRODUCTORES DE PINTATANI
Descripción de la principal fuente de ingreso	<p>VENTA DE FRUTAS VENTA DE PINTATANI</p>
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	DESARROLLAR UN PRODUCTO QUE SE POSICIONE EN EL MERCADO CON LAS CARACTERÍSTICAS Y CONDICIONES NATURALES ORIGINALES
Ultimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.	<p>GIRA AL VALLE DEL ITATA. (VIDA SOA ACTIVA) GIRA A AREQUIPA</p> <p>PROTO FERTILITICO SERLOTEC.</p>

CON SERVIDO TODAS LAS TÉCNICAS ANCESTRALES Y COMPLEMENTADO CON TODA LA NORMATIVA VIGENTE TANTO COMERCIAL COMO SANITARIA.

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)**ANTECEDENTES PERSONALES**

Nombre completo	Jorge Alache González		
RUT	7.342.492-5		
Nº de Pasaporte	7.342.492-5		
Fecha de Nacimiento	16/12/54		
Nacionalidad	Chilena		
Dirección particular	Avda. de Concepción 3495		
Fono particular	214500		
Fax particular			
Email	jorgealache@terra.cl		
Profesión	Ingeniero Agrónomo		
Género	Masculino	<input checked="" type="checkbox"/>	Femenino
Etnia a la cual pertenece			
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kavashkar o Alacalufé, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Pablo Díaz C. 214500		

ESTUDIOS

Educación básica	
Educación media	
Educación técnica	
Educación profesional	✓
Estudios de post grado	

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	<i>Consultor</i>
RUT institución o empresa	
Tipo	Pública <input type="checkbox"/> Privada <input type="checkbox"/>
Dirección comercial	
Fono	
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	
Antigüedad	
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	<i>Asesorías técnicas agrarias INDAP/SAT - Asesorías técnicas PROFOS-CORFO - Asesorías técnicas agrícolas fam. privada - Operación fruticultura tropical y subtropical</i>
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	
Cargo (dueño, administrador, etc.)	
Superficie Total y Superficie Regada	
Ubicación (detallada)	
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
Resumen de sus actividades	

<p>Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa</p>	
<p>Descripción de la principal fuente de ingreso</p>	<p><i>Por arrendamiento de terreno con los instrumentos INDAP y CORFO y particulares.</i></p>
<p>Objetivos personales por los cuales asiste a la gira</p>	<p><i>Debido a que gran parte de los beneficiarios de este programa están participando también en el SAT-INDAP gratuitos y la asistencia puede apoyar con las necesidades que se desprenden.</i></p>
<p>Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.</p>	

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Luz Francisca Beuiter Velazquez		
RUT	9.695542-1		
N° de Pasaporte	9695542-1		
Fecha de Nacimiento	10-10-1963		
Nacionalidad	Chilena		
Dirección particular	Avenida Bello 1467		
Fono particular	58-253362		
Fax particular			
Email	lbeuiter@poderjuntos.cl		
Profesión	Ing. Comercial		
Género	Masculino <input type="checkbox"/>	Femenino <input checked="" type="checkbox"/>	
Etnia a la cual pertenece			
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Jaime Stanale Rojas 097937482		

ESTUDIOS

Educación básica	D-4	Amia
Educación media	Liceo A-5	✓
Educación técnica		
Educación profesional	U.T.A.	
Estudios de post grado		

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	Compania Administrativa del Poder Judicial
RUT institución o empresa	
Tipo	Pública <input checked="" type="checkbox"/> Privada <input type="checkbox"/>
Dirección comercial	O'Higgins 249
Fono	2519 64
Fax	2569 62
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Administrador (I)
Antigüedad	3 años
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	Administración de bienes) labores administrativas
Otros antecedentes de interés	
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Cañi - Coñi
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño
Superficie Total y Superficie Regada	2,5 Hect.
Ubicación (detallada)	Ruera Sur, 1 km del pueblo de Coape
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	fruta y vino
Resumen de sus actividades	

<p>Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa</p>	
<p>Descripción de la principal fuente de ingreso</p>	
<p>Objetivos personales por los cuales asiste a la gira</p>	<p>Para hacer un uso comercial y ser rentable la explotación de la parcela</p>
<p>Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.</p>	

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	MaFalda Arlette Maldonado Cagüeo		
RUT	10.506.092-0		
Nº de Pasaporte	10.506.092-0		
Fecha de Nacimiento	07 - 08 - 1965		
Nacionalidad	Chilena		
Dirección particular	Pobl. Maipú Oriente Calle Cien Fuegos 1450		
Fono particular	223722 - 03 2016991		
Fax particular	—		
Email	Maffy MC @ hotmail.com		
Profesión	Técnico en Comercio Exterior - Contador		
Genero	Masculino	<input type="checkbox"/>	Femenino <input checked="" type="checkbox"/>
Etnia a la cual pertenece	Caranga		
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Lucía Maldonado Cagüeo 223722		

ESTUDIOS

Educación básica	Escuela D-4
Educación media	Liceo Técnico A-12
Educación técnica	INACAP
Educación profesional	Universidad de Tarapacá
Estudios de post grado	—

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
RUT institución o empresa			
Tipo	Pública		Privada
Dirección comercial			
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Antigüedad			
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo			
Otros antecedentes de interés			
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR			
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Pequeño		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	La Pampa		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño		
Superficie Total y Superficie Regada	3.500 m ² Sup. Total y Regada		
Ubicación (detallada)	Valle de Cudpa Sector Cerro Blanco Frente de Retrujifos Ofregia		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés			
Resumen de sus actividades			

	<p style="text-align: center;">_____</p>
<p>Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa</p>	<p>Junta de Vecinos N°19 Calacheco - Ofraja Cargo Tesorera Asociación de Mujeres Cerro Blanco Cargo Presidenta Junta de Vecinos Río Cudpa Cargo Secretaria</p>
<p>Descripción de la principal fuente de ingreso</p>	<p style="text-align: center;">_____</p>
<p>Objetivos personales por los cuales asiste a la gira</p>	<p>Por el interés de aprender con el fin de producir de mejor forma mi pintatani y a la vez, formar un grupo asociativo de los vitivinícolas del Valle y así ganar presencia con nuestro producto en el Mercado.</p>
<p>Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.</p>	<p>No he participado en ninguna gira tecnológica anterior.</p>

PAUTA DE CURRÍCULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)**ANTECEDENTES PERSONALES**

Nombre completo	MARIA ELENA CONDORI FLORES		
RUT 9.462.523-8			
Nº de Pasaporte			
Fecha de Nacimiento	20 DE ENERO DE 1960		
Nacionalidad	CHILENA		
Dirección particular	CODPA SECTOR MARQUIRAVE		
Fono particular	09 015 7913		
Fax particular			
Email			
Profesión	AGRICULTORA		
Género	Masculino	<input type="checkbox"/>	Femenino <input checked="" type="checkbox"/>
Etnia a la cual pertenece	AYMARA		
(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufé, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)			
Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	DIANA TARIA CONDORI 09 1922933		

ESTUDIOS

Educación básica	
Educación media	X
Educación técnica	
Educación profesional	
Estudios de post grado	

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL			
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece			
RUT institución o empresa			
Tipo	Pública	<input type="checkbox"/>	Privada
Dirección comercial			
Fono			
Fax			
Email			
Web			
Cargo o actividad que desarrolla en ella			
Antigüedad			
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo			
Otros antecedentes de interés			
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR			
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	PEQUEÑO		
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	SANTA INES		
Cargo (dueño, administrador, etc.)	DUEÑA Y ADMINISTRADORA		
Superficie Total y Superficie Regada	1 HECTAREA		
Ubicación (detallada)	VALLE DE COOPA SECTOR MARGUIRAVE		
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	CULTIVOS DE PALTOS, GUALLAVOS CITRICOS CULTIVOS DE FLORES. CULTIVO DE UVA		
Resumen de sus actividades	AGRICULTORA - COMERCIALIZA SUS PRODUCTOS		

Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa	# JUNTA VIGILANCIA Rio cordre JUNTA DE VECINOS DE Guatacoque Comité de que Poble, Tesorero
Descripción de la principal fuente de ingreso	De la AGRICULTORA
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	INNOVACIÓN EN LA AGRICULTURA
Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.	GIRA A QUILLOTA TEMA: PALTOS

PAUTA DE CURRICULUM VITAE RESUMIDO (UNA POR CADA PARTICIPANTE)

ANTECEDENTES PERSONALES

Nombre completo	Marie Habel. Larraín Menacho		
RUT	7284072-0		
Nº de Pasaporte	7284072-0		
Fecha de Nacimiento	4 sept. 1956		
Nacionalidad	Chileno		
Dirección particular	Pob Guallatira, pje: Puerto Natales 4033		
Fono particular	2120158		
Fax particular			
Email			
Profesión	Cricutore		
Género	Masculino	Femenino	<input checked="" type="checkbox"/>
Etnia a la cual pertenece	Aymara		

(Mapuche, Aymará, Rapa Nui o Pascuenses, Atacameñas, Quechuas, Collas del norte, Kawashkar o Alacalufe, Yamana o Yagan, o Sin Clasificar)

Nombre y teléfono de la persona a quien avisar en caso de emergencia	Ricardo Montecinos de trabajo - Mutual Seguridad 2412 37.		
--	--	--	--

ESTUDIOS

Educación básica	SI
Educación media	SI
Educación técnica	
Educación profesional	SI
Estudios de post grado	NO

Completar ambas secciones o sólo una de ellas, según corresponda

ACTIVIDAD PROFESIONAL Y/O COMERCIAL	
Nombre de la Institución o Empresa a la que pertenece	inmoco empresa domiciliar Cunco Champale.
RUT institución o empresa	
Tipo	<input checked="" type="checkbox"/> Pública <input type="checkbox"/> Privada
Dirección comercial	Bot. Guellalua pje. Puerto Morels 4033
Fono	
Fax	
Email	
Web	
Cargo o actividad que desarrolla en ella	representante de la Inmoco - Empresa.
Antigüedad	19 años
Resumen de las labores y responsabilidades a su cargo	trabajo / mantenimiento de chacra comercialización de mis productos Oring queuz - Piedad - terreno nuestra chacra Libre
Otros antecedentes de interés	- como empresa estoy contribuyendo en mi parte para el Pueblo Restaurant.
EXPERIENCIA COMO AGRICULTOR	
Tipo de Agricultor (pequeño, mediano o grande)	Mediano
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Champale. - (Corruco)
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Mano Anobel. Pasaos M.
Superficie Total y Superficie Regada	6.170 mt.
Ubicación (detallada)	En suelo n. 94. plano Catastral m68 Vila de Corpue.
Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	St. Du o de los
Resumen de sus actividades	

Nombre de la(s) Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece, RUT y cargo, si lo ocupa	<i>Asociación Andígena</i>
Descripción de la principal fuente de ingreso	
Objetivos personales por los cuales asiste a la gira	
Últimas giras tecnológicas en las que ha participado (nacionales y/o internacionales), mencionando título, institución organizadora y fuente de financiamiento.	



6. EVALUACIÓN DE LA PROPUESTA

Evaluación de la actividad para cada INICIATIVA

En esta sección se debe evaluar la actividad en cuanto a los siguientes ítems:

a) Efectividad de la convocatoria

La mayoría de los agricultores directamente beneficiados con esta consultoría estuvieron presentes en todas las actividades programadas y cuando se ausentaron por alguna razón dieron las excusas pertinentes.

En las actividades realizadas en el valle de Codpa, en la primera exposición hubo sólo dos agricultoras faltantes por motivos laborales. Luego en las actividades de terreno hubo un 100 % de asistencia de los agricultores beneficiados y en la última exposición sólo se ausentó uno de ellos.

Luego en la videoconferencia, sólo se ausentó una agricultora, por motivos personales. En esta actividad se invitaron además a autoridades de la zona quienes en su mayoría asistieron (SEREMI de Agricultura, Directores de INDAP, SAG, Alcaldesa de Camarones). La asistencia de consultores de la ciudad de Arica fue reducida.

b) Grado de participación de los asistentes

En este caso, nuevamente los más interesados fueron los agricultores directamente beneficiados, realizando consultas, despejando dudas del trabajo que se estaba realizando con los consultores, a fin de que esta consultoría les sirviese como base para la realización de otros trabajos en el futuro. El nivel de consultas de estos agricultores es bajo, ya que ellos sólo manejan el rubro de la vinificación por información obtenida por sus antepasados quienes sin llevar registros traspasaron las recetas de una generación a otra.

c) Nivel de conocimientos adquiridos por los participantes, en función de lo esperado

Para medir este punto no se realizaron instrumentos de evaluación, sólo se cuenta con la opinión de los productores beneficiados, quienes manifestaron en una reunión de evaluación realizada después de la videoconferencia, que esta consultoría les había servido para elevar sus conocimientos y que ellos pensaban que iban a aprender mucho menos, que la metodología aplicada de aprender en terreno les había servido mucho, ya que para acordarse de cómo podar, sólo tenían que mirar la vid que Don Philipppo les dejó podada o recordarse de lo trabajado.



d) Problemas presentados y sugerencias para mejorarlos en el futuro

Existió deserción de participantes, esto debido a incumplimiento de los compromisos económicos adquiridos por algunos de ellos, pero estos compromisos fueron adquiridos por otros agricultores que quisieron participar y cumplieron con los compromisos económicos y de asistencia.

Además, se realizó un cambio en lo planificado, ya que se pretendía realizar presentaciones de los resultados de esta consultoría en liceos agrícolas, sedes sociales de la localidad de Codpa y a los agricultores beneficiados, por parte de la coordinadora del programa. Pero en esta ocasión, se estimó pertinente cambiar esto, por una videoconferencia en la cual los consultores estuviesen conectados directamente con todos los interesados y pudiesen realizar consultas directas a ellos, si bien es cierto, esto disminuyó difusión a los resultados, a la vez, permitió que todos los participantes de la única actividad de difusión realizada despejaran todas sus dudas directamente con los especialistas en la materia.



Aspectos relacionados con la postulación al programa de Captura y Difusión

a) Información recibida por parte de FIA para realizar la postulación

amplia y detallada aceptable deficiente

Justificar: Al comprar las bases de postulación se recibieron además instructivos para completar los formularios, los que permitieron realizar un correcto llenado de estos.

b) Sistema de postulación al Programa de Formación o Promoción (según corresponda)

adecuado aceptable deficiente

Justificar:

c) Apoyo de FIA en la realización de los trámites de viaje internacionales (pasajes, seguros, otros) (sólo cuando corresponda)

bueno regular malo

Justificar:

d) Recomendaciones (señalar aquellas recomendaciones que puedan aportar a mejorar los aspectos administrativos antes indicados):

En general, me parece muy adecuado el sistema administrativo de los programas de FIA, ya que los dineros son liberados a nombre de la entidad responsable, lo que impide que el nombre de esta institución se vea manchado por incumplimiento de responsabilidades por parte de los ejecutores de los programas. Además, la información recibida y los trámites que FIA debe realizar fueron en todos los casos rápidos y eficientes.



7. Conclusiones Finales de la Propuesta Completa

Si bien es cierto, falta mucho por realizar en torno al tema, esta consultoría permitió trazar lineamientos de trabajo que permitirán abordar el tema desde un punto de vista profesional y serio.

Gracias a las recomendaciones realizadas por los expertos es posible realizar mejoras agronómicas y de vinificación, en el proceso de elaboración del vino Pintatani.

Esta consultoría permitió realzar la riqueza turística e histórica del vino Pintatani, el que permitirá en un futuro cercano realizar una mejor comercialización de este producto.

En general, se alcanzaron los objetivos planteados al inicio de esta consultoría. Permitiendo a los agricultores directamente beneficiados y a los productores de Pintatani en el valle de Codpa producir un vino de calidad, si se siguen las recomendaciones realizadas por los consultores.