



CONTENIDO DEL INFORME TÉCNICO

Fecha de entrega del Informe
24 Noviembre de 2010
Nombre del coordinador de la ejecución
Gabriel Martínez Herrera
Firma del Coordinador de la Ejecución

1. ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA
Nombre de la propuesta
Gira de captura tecnológica de Floricultores de la IV Región a Ecuador para conocer experiencias de asociatividad productiva y comercial en producción de flores de corte y bulbosas
Código
GIT-2010-0121
Entidad responsable
Organización de Floricultores Pan de Azúcar de Coquimbo
Coordinador(a)
Gabriel Martínez Herrera
Fecha de realización (inicio y término)
29 de septiembre 2010 - 19 de Noviembre 2010



2. RESUMEN DE LA PROPUESTA

Resumir en no más de 1/2 página la justificación, actividades globales, resultados e impactos alcanzados con la propuesta.

El rubro flores considerado un rubro estratégico en la IV Región, según la **Agenda de Innovación Agraria Territorial de la Región de Coquimbo**, elaborada por FIA, en uno de sus lineamientos de innovación, propone **promover la asociatividad para abordar temas comunes y críticos**, y una de las acciones propuestas de innovación, es la de **conocer experiencias exitosas de asociatividad aplicables a la realidad regional**. Sin duda alguna, el país que lidera y ha implementado experiencias exitosas de Asociatividad, es Expoflores de Ecuador. y conocer estas experiencias podrían ser aplicadas a la IV Región, principalmente dentro las iniciativas que ha impulsado INDAP con la formación la Red de Flores de Coquimbo, y que la componen 50 pequeñas productoras que en total poseen 45 hectáreas de cultivos de flores bajo riego.

El impacto más relevante es la tendencia en que todas las empresa visitadas están trabajando con producción limpia, en especial Flores de Nápoles, que lleva 5 años sin aplicar ningún producto químico.

En relación a la comunicación de las personas con el equipo visitante, podemos decir que no solo hubo amabilidad, sino disposición y apertura para entregar conocimientos en diferentes ámbitos, que nos dejó sorprendidos.

En cuanto a Feria Agriflor, es una puerta desde Latinoamérica por la cantidad de oferentes y compradores de todo el mundo, y nos sorprendió el nivel de organización y la disposición de los productores por participar con creatividad en la presentación de los stands.

Como resultado e impactos esperados de esta gira técnica, esperamos:

- 1.-Fortalecer la cooperación y asociatividad de las 50 pequeñas y medianas empresas de la Región de Coquimbo, y que pueden beneficiarse de un accionar conjunto en términos de reducción de costos, mejor acceso a mercados y mejoras en las condiciones de negociación.
- 2.- Emprender acciones para empezar a trabajar en sistemas de producción que tiendan a incorporar el concepto de tecnología limpia y de asumir e implementar las Buenas Prácticas Agrícolas BPA, que generen conciencia en torno a la preservación del medio ambiente.

Como cierre de actividades después de la gira técnica, se realizó un seminario de difusión, donde se difundieron a través de 3 charlas técnicas las experiencias de la gira ante un grupo objetivo conformado por 60 agricultores floricultores y profesionales de la IV Región, para la difusión y el apoyo logístico de estas actividades se contó con la colaboración de INDAP.



3. ALCANCES Y LOGROS DE LA PROPUESTA

Problema a resolver, justificación y objetivos planteado inicialmente en la propuesta

La necesidad estaba enfocada a promover la asociatividad para abordar temas comunes y críticos, y una de las acciones propuestas de innovación, es la de conocer experiencias exitosas de asociatividad aplicables a la realidad regional. Sin duda alguna, el país que lidera y ha implementado experiencias exitosas de Asociatividad, es Expoflores de Ecuador.

Objetivo general

Conocer y aprender sobre experiencias y prácticas de asociatividad en el ámbito productivo, organizacional y comercial de las empresas asociadas a Expoflores (Expoflores (Asociación Gremial de Floricultores de Ecuador).

Objetivos específicos

- Compartir experiencias con asociaciones de pequeños productores, y conocer sobre sus experiencias positivas y negativas en asociatividad.
- Conocer como han desarrollado sus procesos productivos, de manera que permitan mejorar nuestra tecnología.
- Conocer como articulan a nivel local y regional de esfuerzos entre los sectores académicos, productivos, institucionales y políticos.
- Detectar nuevas especies y variedades de ornamentales con potencial que se están desarrollando, y que sean factibles de establecer en Chile, con el objetivo de analizar su comportamiento como alternativa de cultivo en el país.
- Identificar a posible consultor que apoye en la implementación a través de la transferencia tecnológica de paquetes tecnológicos extranjeros, para el manejo agronómico adecuado a las especies cultivadas en la Región de Coquimbo.

Objetivos alcanzados tras la realización de la propuesta

Los objetivos fueron cumplidos a cabalidad.

Resultados e impactos esperados inicialmente en la propuesta

1.-Fortalecer la cooperación y asociatividad de las 50 pequeñas y medianas empresas de la Región de Coquimbo, y que puedan beneficiarse de un accionar conjunto en términos de



reducción de costos, mejor acceso a mercados y mejoras en las condiciones de negociación.

2.- Mejoras económicas, con buenos retornos, y con un impacto positivo en el mejoramiento del nivel de ingreso y por ende la calidad de vida de los productores beneficiados.

3.- Impactos sociales, que mejoren la autoestima y fuerza emprendedora, favoreciendo el deseo de superación personal y profesional, e incentivando el trabajo asociativo.

Resultados obtenidos

Descripción detallada de los conocimientos y/o tecnologías adquiridos. Explicar el grado de cumplimiento de los objetivos propuestos, de acuerdo a los resultados obtenidos.

1.- Asociatividad. Las empresas en este aspecto, funcionan asociativamente en la adquisición de grandes volúmenes de insumos que les permiten reducir sus costos. Sin embargo conservan su autonomía jurídica, gerencia y comercial.

2.- Aspectos técnicos. Los cultivos con producción limpia y orgánica les permiten reutilizar, reciclar los desechos de sus cultivos y los del entorno, potenciando la calidad de sus productos.

Resultados adicionales

Describir los resultados obtenidos que no estaban contemplados inicialmente.

Inicialmente no se contempló el intercambio de experiencia en cultivos orgánicos, Sin embargo fue uno de los conocimientos más importante logrados por el equipo.

Como resultado de la propuesta y la gira realizada, los nuevos procesos de producción limpia y orgánica probada durante cinco años en Ecuador, se transforma en un desafío a corto y mediano plazo a ser implementado por nuestra organización y otros productores de la región de Coquimbo.

Aplicabilidad

Explicar la situación actual del sector y/o temática en Chile (región), compararla con las tendencias y perspectivas presentadas en las actividades de la propuesta y explicar la posible incorporación de los conocimientos y/o tecnologías, en el corto, mediano o largo plazo, los procesos de adaptación necesarios, las zonas potenciales y los apoyos tanto técnicos como financieros necesarios para hacer posible su incorporación en nuestro país (región).



Según nuestra apreciación de la visita a los productores ecuatorianos, la disposición para entregar información de manera detallada y los métodos simples de aplicación de nuevas técnicas en el manejo de los cultivos, podemos deducir que existe una oportunidad de aplicar en nuestra región métodos ya probados por productores exitosos.

Para esto se hacen necesarios los conocimientos a través de cursos, talleres, seminarios técnicos y motivacionales que se financien con los diferentes organismos e instituciones de apoyo a los pequeños productores de flores de corte y bulbosas.

Detección de nuevas oportunidades y aspectos que quedan por abordar

Señalar aquellas iniciativas que surgen como vías para realizar un aporte futuro para el rubro y/o temática en el marco de los objetivos iniciales de la propuesta, como por ejemplo la posibilidad de realizar nuevas actividades.

Indicar además, en función de los resultados obtenidos, los aspectos y vacíos tecnológicos que aún quedan por abordar para ampliar el desarrollo del rubro y/o temática.

Por otra parte, estamos trabajando en la formulación de una iniciativa enfocada a la Transferencia de conocimientos en procesos limpios de producción de flores de corte basados en principios agro ecológicos y de producción orgánica utilizados en Ecuador, enfocados a sustituir o disminuir la aplicación excesiva de plaguicidas en los sistemas actuales de producción convencional de flores de corte en la Región de Coquimbo, que tendrá como objetivo dar a conocer a los floricultores chilenos los aspectos más relevantes de la producción florícola limpia que se viene desarrollando en el Ecuador y capacitar de manera teórico práctica a productores, técnicos del sector, en técnicas orgánicas que pueden implementarse de manera exitosa, para conseguir una flor de calidad sin impactar negativamente sobre la salud y el medio ambiente.

Los vacíos tecnológicos están directamente relacionados con la calidad de los productos y los procesos de cosecha y post cosecha.

4. ASPECTOS RELACIONADOS CON LA EJECUCIÓN DE LA PROPUESTA

Programa Actividades Realizadas

Nº	Fecha	Actividad
1	30-09-2010	Visita oficinas Expoflores, Quito



2	04-10-2010	Visita empresa Flor Machachi
3	05-10-2010	Visita empresa Natuflor y empresa Nevado Ecuador
4	06-10-2010	Visita Feria Agriflor 2010
5	07-10-2010	Visita empresa Hilsea, Campo Esmeralda
6	08-10-2010	Visita empresa Flores de Nápoles y empresa Hilsea, Campo Tabacundo
7	09-10-2010	Visita Feria Agriflor 2010

Detallar las actividades realizadas en la gira realizada, señalar las diferencias con la propuesta original.

Las actividades fueron ver en terreno las técnicas de cultivos al aire libre y en invernaderos. El itinerario de visitas a las fincas se cumplió a cabalidad. Así como también, se pudo asistir durante dos días a la Feria Agriflor 2010.

Contactos Establecidos

Presentar los antecedentes de los contactos establecidos durante el desarrollo de la propuesta (profesionales, investigadores, empresas, etc.), de acuerdo al siguiente cuadro:

Institución Empresa Organización	Persona de Contacto	Cargo	Fono/Fax	Dirección	E-mail
Expoflores	Christian Cisneros	Gerente Asociatividad			
Flores de Nápoles	Fausto Falconi	Gerente			
Flor Machachi	Antonio Chiriboga	Presidente			



Natur Flor	Ximena Viscarra	Sales Departament			
Nevado	Miguel Sansur	Farm Manager & CFO			
Esmeralda Farms	Tania Solis	Sales Executive			

Material elaborado y/o recopilado

Entregar un listado del material elaborado, recibido y/o entregado en el marco de la propuesta. Se debe entregar adjunto al informe un set de todo el material escrito y audiovisual, ordenado de acuerdo al cuadro que se presenta a continuación.

También se deben adjuntar fotografías correspondientes a la actividad desarrollada. El material se debe adjuntar en forma impresa y en versión digital.

Elaborado

Tipo de material	Nombre o identificación	Preparado por	Cantidad
Cd	Charla Técnica (Presentaciones)	Integrantes de Gira	1
Cd	Fotos Visitas técnicas Ecuador	Integrantes de Gira	1

Recopilado

Tipo de Material	Nº Correlativo (si es necesario)	Caracterización (título)
Revista	1	Rosa Hearts
Revista	1	Fresh Cut
Revista	1	Diamond Roses
Revista	1	Florempaque
Revista	1	La Flor
Revista	1	Guia del Floricultor
Catalogo	1	Naturflor
Catalogo	1	Nevado Ecuador
Cuadernillo	1	Agriflor 2010



Triptico	1	Agrozon (Ozono Agrícola)
CD	1	Flor Machachi
Programa de difusión de la actividad En esta sección se deben describir las actividades de difusión de la actividad, adjuntando el material preparado y/o distribuido para tal efecto. En la realización de estas actividades, se deberán seguir los lineamientos que establece el “Instructivo de Difusión y Publicaciones” de FIA, que le será entregado junto con el instructivo y formato para la elaboración del informe técnico.		
(SE ADJUNTA INFORMACION)		



5. PARTICIPANTES DE LA PROPUESTA

Ficha de Participantes

Nombre	Gabriel
Apellido Paterno	Martínez
Apellido Materno	Herrera
RUT Personal	
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Sitio Fundo Santa Elena
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Presidente Asociación de productores de Flores Pan de Azúcar. Coquimbo
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Floricultor



Ficha de Participantes	
Nombre	Aída
Apellido Paterno	Villalobos
Apellido Materno	Valenzuela
RUT Personal	
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Estancia Tambillos. Coquimbo
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Dueña
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Floricultor



Ficha de Participantes	
Nombre	Maria Cristina
Apellido Paterno	Cuello
Apellido Materno	Garry
RUT Personal	
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Parcela las Barrancas
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Dueña
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Floricultor



Ficha de Participantes	
Nombre	Eliana del Carmen
Apellido Paterno	Hernández
Apellido Materno	Toro
RUT Personal	
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Consultor independiente Agricultura Familiar Campesina AFC.
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Asesor Técnico en Floricultura
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Floricultura



Ficha de Participantes	
Nombre	Kassir Volodia
Apellido Paterno	Díaz
Apellido Materno	Ramos
RUT Personal	
Dirección, Comuna y Región	
Fono y Fax	
E-mail	
Nombre de la organización, empresa o institución donde trabaja / Nombre del predio o de la sociedad en caso de ser productor	Elquiflowers. Coquimbo
RUT de la organización, empresa o institución donde trabaja / RUT de la sociedad agrícola o predio en caso de ser agricultor	
Cargo o actividad que desarrolla	Gerente Comercial
Rubro, área o sector a la cual se vincula o en la que trabaja	Floricultura



7. EVALUACIÓN DE LA ACTIVIDAD DE DIFUSIÓN

a) Efectividad de la convocatoria (cuando corresponda)

La actividad de difusión fue efectiva, Cabe señalar el apoyo de instituciones relacionadas al Ministerio de Agricultura, que apoyaron en la difusión del evento, como INDAP, PROCHILE, PRODESALES.

b) Grado de participación de los asistentes (interés, nivel de consultas, dudas, etc.)

La apreciación y valoración del público por las charlas expuestas en el seminario de difusión fueron bien valoradas.

c) Nivel de conocimientos adquiridos por los participantes, en función de lo esperado (se debe indicar si la actividad contaba con algún mecanismo para medir este punto y entregar una copia de los instrumentos de evaluación aplicados)

El único nivel de evaluación para los organizadores, son las felicitaciones de los asistentes a este seminario manifestadas en forma personal y por mail.

d) Problemas presentados y sugerencias para mejorarlos en el futuro (incumplimiento de horarios, deserción de participantes, incumplimiento del programa, otros)

El nivel de organización y cumplimiento de los horarios fue a cabalidad, destacándose la calidad de las presentaciones y la buena organización durante la clausura del evento.



8. Conclusiones Finales de la Propuesta

En lo posible presentar conclusiones individuales por participante.

La propuesta presentada a FIA, fue realizada y cumplida de acuerdo a las bases y lineamientos que esta establece, tanto en la gira técnica como en la actividad de difusión realizada. Podemos concluir que los conocimientos y experiencias conocidas en Ecuador, son de un gran valor técnico, y lo que queda a futuro es empezar a trabajar en conjunto para emprender acciones concretas para mejorar la situación productiva y comercial de los productores de la región de Coquimbo.

A esto, podemos agregar algunas apreciaciones particulares de los participantes:

María Cuello. Valoramos la apertura de los productores que recibieron al grupo de Chile para entregar información técnica.

Aida Villalobos. Aprendizaje del control de plagas con productos naturales, que inmediatamente aplicó con éxito en su predio.

Eliana Hernández. Las técnicas de cultivo orgánico que empezará a aplicar con los usuarios del programa Prodesal Coquimbo.

Kassir Díaz. Conocimiento en terreno de las nuevas tendencias y oportunidades de negocio para las exportaciones de flores de Chile en mercados emergentes y los contactos realizados para el efecto.

Gabriel Martínez. La oportunidad de iniciar Asociatividad con productores y exportadores para hacer crecer la Organización con la finalidad de convertir al sector de Pan de Azúcar como un polo importante de desarrollo en el cultivo de flores de corte y bulbosas, considerando las ventajas comparativas de clima.

La Organización de Floricultores Pan de Azúcar de Coquimbo, agradece nuevamente a la Fundación para la Innovación Agraria (FIA), el Co-financiamiento, la confianza y colaboración prestada. Destacamos la labor y el apoyo de los Ejecutivos de FIA.

Muchas Gracias.



Finca Flor Machachi. Nos asiste la gerente comercial de la empresa.



Letreros indicadores de las variedades de rosas en cada sector.



Operaria en labores de selección de rosas



Instalación para acopiar las rosas seleccionadas por color y largo de tallo.



Embalaje de rosas.



Rosas embaladas en cámara de pre frío.



Cámaras de frío para flores en el aeropuerto de Quito.



Preparación de flores para ser despachadas a los países de destino.



Recibiendo información sobre sistemas de embarques.



Carga de flores lista para despacho aéreo.



Visita a empresa Natuflor. Información visual identificación de variedades por bloque.



Moderno equipo de riego.Natuflor.



Llegada de flores a packing.



Embalaje de flores.



Cámara de frío y embalaje.



Visita a empresa Nevado Ecuador. Rosas con destino a Rusia.



Vista parcial de casino e invernaderos.



Integrantes de gira. Nos acompañan gerente comercial Nevado Ecuador y representante Empresa Fénix Cargo de Chile.



Ceremonia de Inauguración Feria Agriflor 2010, Quito Ecuador



Vista parcial de stand Feria Agriflor.



Empresa expositora. Presentación de flores ambientadas.



Stand de Hilverda Kooij, su representante para América Latina y presidente de la Organización de Floricultores Pan de Azúcar-Coquimbo.



Vista parcial de stands. Se destacan las imágenes presentadas a través de videos, Informando sobre las empresas y las variedades de flores.



Variedades cultivadas para clientes que las solicitan en exclusividad.



Arreglo en cascada de flores de acompañamiento y follaje.



Integrantes de equipo Gira con Fausto Falconi, presidente de Flores de Nápoles.



Integrantes de gira con Christian Cisneros, gerente Asociatividad de Expoflores.



Pétalos de rosas comestibles envasadas.



Rosas presentadas en jarrones y ambiente rústico.



Muestra de flores: lilium, fresias, calas de colores, rosas y gerberas



Visita a Hilsea, grupo Esmeralda.



Packing de preparación de bouquets.



Carros preparados con cintas de riego para evitar daños mecánicos a las flores.



Carro con bouquets listos para el embalaje.



Bouquets en macetas presentados en cestas.



Bouquets embalados



Visita a empresa Hilsea, grupo Esmeralda.



Identificación de operaria responsable de módulo o sector de cultivo.



Plantación de bulbos de lilium orientales.



Cultivo de lilium orientales.



Conversando con la gerente de ventas de Hilsea del Grupo Esmeralda.



Packing de flores de relleno, para selección y embalaje.

ROSES and ROSES

*Los 10 principios básicos para las certificaciones son:

- 1.- Libertad de Asociación y Contratación
- 2.- Igualdad de Trato
- 3.- Salario digno
- 4.- Jornada Laboral
- 5.- Salud y Seguridad
- 6.- Uso Responsable de Pesticidas
- 7.- Estabilidad Laboral
- 8.- Protección del Medio Ambiente
- 9.- No Utilización de Trabajo Infantil
- 10.- No Utilización de Trabajo Forzoso

GRUPO	CATEGORIA	HORA DE INGRESO
I	EXTREMADAMENTE PELIGROSO	24h
II	ALTAMENTE PELIGROSO	12h
III	MODERADAMENTE PELIGROSO	6h
IV	LIGERAMENTE PELIGROSO	6h

Visita a empresa Roses and Roses. Información básica para los trabajadores y visitas.



Plantaciones de rosas.



Misión de la empresa ubicada a la entrada del packing.



Visita a empresa Flores de Nápoles. Misión de la empresa ubicada en el acceso de
Entrada



Aplicación de compost en preparación de suelo. Flores de Nápoles.



Fausto Falconi, propietario y gerente de la empresa Flores de Nápoles.



Malla en botón de rosas, esta técnica permite alargar el botón floral. Flores de Nápoles.



Informando sobre preparación de compost con desechos de la producción de rosas.



Detallando la preparación de biofloc. Flores de Nápoles.



Preparación de bioles en tambores herméticos de 150 lt



Muestra de un tambor con preparación de bioles. Flores de Nápoles.



Lema de Flores de Nápoles, creado por los trabajadores de la empresa.



Prueba en cámara húmeda de resistencia de rosas a botrytis. Flores de Nápoles.



Revisión de flores en cámara húmeda para ver resistencia de variedades a botrytis.



Preparación de extractos de hierbas para control de plagas. Flores de Nápoles.



Extractos envasados para su posterior aplicación. Flores de Nápoles.



Pasillos con gramíneas para evitar compactación de suelo. Flores de Nápoles.



Cultivos aleatorios con rosas para evitar compactación de suelo. Flores de Nápoles.



Cultivo de manzanilla en cabecera de camas como repelente de plagas.



Sala con rosas en prueba de florero. Flores de Nápoles.



Cultivo de bouvardias al aire libre. Grupo esmeralda 2.



Cultivo de Iris en bandejas al aire libre. Grupo esmeralda 2.



Cultivo de Iris al aire libre en suelo .Grupo Esmeralda 2



Cultivo de Iris en bandejas. Grupo Esmeralda 2. Hilsea.



Vista de cultivo de Iris en bandejas al aire libre. Grupo Esmeralda 2. Hilsea.



Identificación de nuevas variedades de Alstroemerias en prueba. Grupo Esmeralda 2.



Campo de prueba de nuevas variedades de Alstroemerias. Grupo Esmeralda 2. Hilsea.



Identificación de nuevas variedades de Alstroemerias. Grupo Esmeralda 2. Hilsea.

Charla “Captura Tecnológica en Ecuador” Expositores.



Kassir Díaz, Aída Villalobos, Gabriel Martínez, Eliana Hernández, Edgardo Escobar



Kassir Díaz, exponiendo sobre Asociatividad para la comercialización.



Edgardo Escobar, expositor invitado, programa PIAC ProChile.



Parte de los asistentes a Charla de Captura Tecnológica con los expositores.

A photograph showing a long, perspective view of a series of greenhouses covered in white plastic. The greenhouses are built on a grassy slope. In the foreground, a concrete pillar stands on the left. On the right, a greenhouse has a white door with a sign that reads "PUEDE INGRESAR" (Can enter). A small sign next to the door says "BLN: 47". A set of concrete steps leads up to the door. The sky is blue with some clouds. The text "GIRA DE CAPTURA TECNOLÓGICA ECUADOR 2010" is overlaid in large yellow letters at the bottom of the image.

GIRA DE CAPTURA TECNOLOGICA ECUADOR 2010

PUEDE
INGRESAR

BLN:
47

FLORICULTURA EN ECUADOR

- EL DESARROLLO DE LA FLOR CORTADA EN ECUADOR ES RELATIVAMENTE RECIENTE, COMIENZA EN LA EPOCA DE LOS 80 PERO AL DIA DE HOY DEJO DE SER UNA RAMA DESCONOCIDA DE LA AGRICULTURA, OCUPANDO UNA POSICION RELEVANTE EN LA REGION CON 3500 HECTAREAS DE FLORES CULTIVADAS, CON UNA PRODUCCION DE 570 MILLONES DE DOLARES AL AÑO APROXIMADAMENTE.

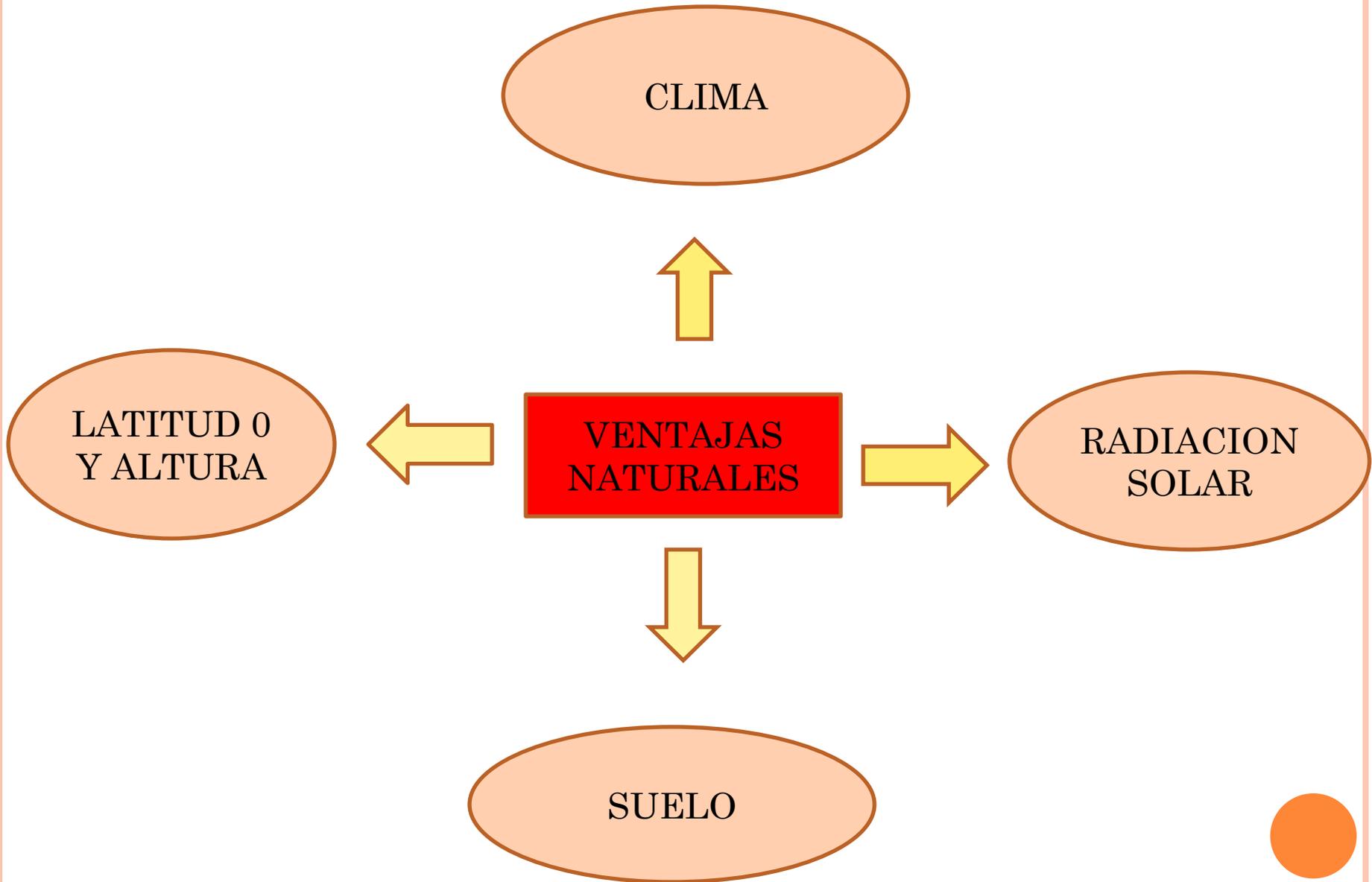


FLORICULTURA EN ECUADOR

- ESTA SITUADA EN MESETAS (TIPO ALTIPLANICO) QUE SE ENCUENTRAN A LAS SIGUIENTES ALTITUDES:
 - ENTRE 2200 Y 2600 METROS SOBRE EL NIVEL DEL MAR GYPSOPHILA, DELPHINIUM, GERBERAS, LISIANTHUS.
 - ENTRE 2700 MSNM Y 3300 MSNM, SE CULTIVAN ROSAS, CLAVELES, ALSTROEMERIAS, ENTRE OTRAS.
- LA MAYOR PARTE DE LAS EXPORTACIONES SE CONCENTRAN EN LA PROVINCIA DE PICHINCHA (QUITO) Y LA FLOR DOMINANTE ES LA ROSA







EL CLIMA

- POR ESTAR EN LA LINEA ECUATORIAL NO TIENEN ESTACIONES COMO EN CHILE, SOLO UN PERIODO SECO Y OTRO LLUVIOSO.
- EN QUITO LAS TEMPERATURAS SE MANTIENEN ESTABLES CASI TODO EL AÑO CON UN PROMEDIO DE 21°C EN EL DIA Y 14°C, EN LA NOCHE, SIENDO CONOCIDA COMO LA CIUDAD DE LA ETERNA PRIMAVERA.



LA LATITUD Y ALTURA:

- LAS VENTAJAS COMPETITIVAS DE LA COMBINACION GEOGRAFICA DE LA LATITUD CERO Y LA ALTURA, LES PERMITE TENER UN PRODUCTO SIGNIFICATIVAMENTE DIFERENTE A LOS DE OTRAS LATITUDES. KENIA ES OTRO DE LOS 8 PAISES EN QUE PASA LA LINEA DEL ECUADOR PERO CON MENOS ALTURA Y MAYOR OCURRENCIA DE HELADAS, EN CAMBIO EN ECUADOR, A 3.300 METREOS DE ALTURA HAY FINCAS QUE NO TIENEN HELADAS. OTRO PAIS ES COLOMBIA EN SUDAMERICA, HOLANDA EN EUROPA Y ETIOPIA EN AFRICA. HOLANDA TIENE TEMPERATURAS EXTREMAS Y NECESITA MUCHA TECNOLOGIA DE PUNTA.
- COMO EJEMPLO 1,0 HA EN HOLANDA CUESTA 1.300.000 DOLARES, EN ISRAEL UNOS 600.000 Y EN ECUADOR 350.000 DOLARES





LA RADIACION SOLAR

- POSEEN LA RADIACION SOLAR MAS ALTA DEL PLANETA.
- ESTO SE TRADUCE EN MAYOR ENERGIA RADIANTE Y POR ENDE EN MAYOR FOTOSINTESIS.
- MAYOR INTENSIDAD DE COLORES
- MAYOR DURACION EN FLORERO
- MAYOR DIAMETRO DE FLOR
- MAYOR LARGO DE VARAS





EL SUELO

- LOS SUELOS SON DE ORIGEN VOLCANICO, MUY JOVENES PUES AUN EXISTE ACTIVIDAD VOLCANICA EN TODA SU CORDILLERA.
- SON SUELOS FRANCO ARENOSOS EN SU MAYORIA Y EN UN REDUCIDO PORCENTAJE EXISTEN SUELOS CON ARCILLA MEDIA Y MATERIA ORGANICA.
- EL USO DE LA TECNOLOGIA AGRICOLA CONVENCIONAL HA JUGADO EN CONTRA DE ESTOS SUELOS DESTRUYENDOLOS POR LOS AÑOS DE USO DE VENENOS O PRODUCTOS QUIMICOS.



EL SUELO

- EL PUNTO DE PARTIDA ES EL SUELO.EL MANEJO ECOLOGICO DEL SUELO PROPONE EL MANTENIMIENTO DE LA VIDA EN EL SUELO, COMO UNA CONDICION FUNDAMENTAL PARA GARANTIZAR LA FERTILIDAD BIOLOGICA FISICA Y QUIMICA ,UN SUELO SANO ES SINONIMO DE CULTIVOS SANOS, ABUNDANTES Y DE CALIDAD.
- NO DAÑAR EL PERFIL DEL SUELO CON EL SOBRELABOREO Y ADICIONARLE A ESOS PRIMEROS 15 A 20 CM. LOS MICRORGANISMO NECESARIOS PARA SU RECUPERACION GRADUAL.





FINCA FLORES DE NAPOLES: 12 HAS. ORGANICAS



- POLICULTIVO, MULCH ORGANICO, ALELOPATIA, RAICES ACTIVAS, BIODIVERSIDAD, SUPLIR NITROGENO CON PRODUCTOS NATURALES, PRODUCCION 80 TALLOS POR METRO CUADRADO AÑO, 85.000 P/HA, 8,5 P/M 2, PRODUCTO PREMIUM.





Alelopatía
FINCA FLORES DE
NAPOLÉS

ALTERNATIVAS TECNOLOGICAS PARA PROPORCIONAR UN MANEJO ORGANICO, ECOLOGICO O BIOLOGICO

- LOS ABONOS NATURALES SE ELABORAN A PARTIR DE COMPONENTES ORGANICOS A PARTIR DE LOS SEMBRADOS Y LOS ANIMALES. ESTOS RESTOS CONTINUAN CON UNA FASE NATURAL DE DESCOMPOSICION LLEVADO A CABO POR MICROORGANISMOS Y ANIMALES COMO LOMBRICES. LOS RESTOS CONSTITUYEN EL ALIMENTO BASICO DE ESTOS ANIMALES QUE GENERAN DITRITUS QUE A SU VEZ SIRVEN DE ALIMENTOS A LAS PLANTAS.



VENTAJAS

- LOS ABONOS NATURALES NO CONTAMINAN EL SUELO
- SON FACILES DE OBTENER Y SON ECONOMICOS
- AUMENTAN LOS NIVELES DE COMPONENTES ORGANICOS Y NUTRIENTES DE LA TIERRA.
- CONSERVAN LA HUMEDAD MAS TIEMPO
- MEJORAN LA AIREACION Y EL DRENAJE
- AUMENTAN LA ABSORCION DE NUTRIENTES
- EVITAN LA EROSION DEL SUELO
- ESTABILIZAN PH
- EVITAN ENFERMEDADES



- **ABONOS NATURALES:**
- **BIOL: ES UN FERTILIZANTE PRODUCTO DE LA FERMENTACION ANAEROBICA DE LAS BACTERIAS CONTENIDAS EN EL GUANO**
- **EL TIEMPO QUE SE DEMORAN LAS BACTERIAS EN DIGERIR LA MATERIA DEPENDE DE LA TEMPERATURA**
- **CON 30°C SE DEMORA 10 DIAS, CON 25°C SE DEMORA 15 DIAS, ES MAS LENTO EN CLIMAS FRIOS**



EL BIODIGESTOR

- CONSISTE EN UN TAMBOR O CONTENEDOR CERRADO HERMETICO E IMPERMEABLE, LLAMADO REACTOR, DENTRO DEL CUAL, SE DEPOSITA EL ESTIERCOL FRESCO DE ANIMALES.
- ESTE PRODUCTO AUMENTA EL RENDIMIENTO DE LAS COSECHAS.
- SE OBTIENE TAMBIEN EL BIO GAS QUE SE USA COMO COMBUSTIBLE.



BIODIGESTOR





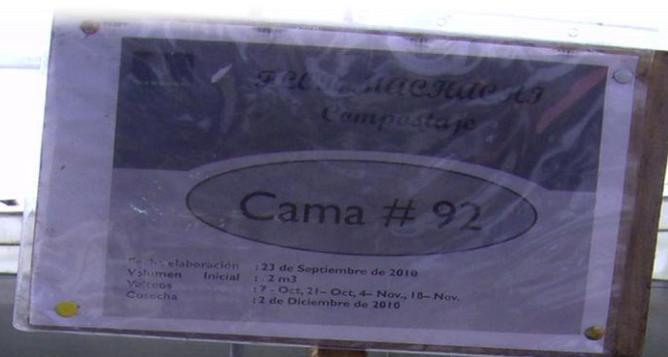
FLOR MACHACHI

12 HAS, MO 4-5% 6 KILOS POR METRO
CUADRADO DE CAMA





EL COMPOSTAJE



CONTROL SANITARIO

- ES EN BASE A PREPARACION DE EXTRACTOS NATURALES.
- TRABAJO CON ANTAGONISTAS (LAVANDA – OIDIO).
- TRAMPAS.
- CONTROL BIOLÓGICO.



RECETAS NATURALES

○ PLAGA: TRIPS:

- 1KG. DE AJENJO
- 4 LT. DE ALCOHOL ETILICO.
- DEJAR 8 DIAS.
- DILUIR 15CC/LT DE AGUA
- APLICAR AL FOLLAJE.

○ PLAGA: ACAROS:

- 250 GR. DE AJO.
- 250 GR DE AJI
- 4LT DE ALCOHOL ETILICO.
- DEJAR 8 DIAS, DILUIR 15 CC. X L DE AGUA



CONTROL ARAÑITAS TRIPS Y PULGONES

- MEZCLA SULFOCALCICA
- PARA 100 L. DE MEZCLA
- 20 KILOS DE AZUFRE
- 10 KILOS DE CAL HIDRATADA
- HERVIR DURANTE 50 MINUTOS SIN DEJAR DE REVOLVER.
- DILUIR 1 LITRO DE MEZCLA EN 25 LITROS DE AGUA.
- TAMBIEN CONTROLA OIDIO.



CONTROL HONGOS

- CALDO DE CENIZA
- 5 KILOS DE CENIZA CERNIDA
- 400 Gr. DE JABON
- 10 LITROS DE AGUA
- 1 RECIPIENTE METALICO
- PONER AL FUEGO DURANTE 20 MINUTOS, DEJAR ENFRIAR
- DILUIR 1 LITRO DE CALDO DE CENIZA EN 20 LITROS DE AGUA, COLAR Y APLICAR AL FOLLAJE.



RECETAS NATURALES: HONGOS

- INFUSION HIERBA DE LA PLATA(CANUTILLO)
- 1 KILO DE CANUTILLO
- 4 LITROS DE AGUA
- HERVIR
- DILUIR 10 A 12 CC X L DE AGUA

- MEZCLA SULFOCALCICA





CONTROL HONGOS

- CALDO BORDELES
- 1 KILO DE SULFATO DE COBRE.
- 1 KILO DE CAL HIDRATADA
- 100 LITROS DE AGUA
- DISOLVER POR SEPARADO
- MEZCLAR CON LOS 100 LITROS DE AGUA
- ALPICAR SIN DILUIR,USANDO TODO EL PREPARADO.



EL RIEGO

- NO TIENEN DEFICIT DE AGUA Y EL TECNIFICADO ES POR POLIETILENO DE ½” CON GOTERO INCORPORADO, MAS DURADERO Y MENOS OBSTRUCTIVO QUE LA CINTA.
- 2 LINEAS DE RIEGO, UNA PARA IRRIGACION Y LA OTRA PARA FERTIRRIGACION.
- POR TENER SUELOS FRANCO ARENOSOS EL RIEGO ES ABUNDANTE Y LA HUMEDAD DENTRO DE LOS INVERNADEROS FLUCTUA ENTRE EL 80 AL 90%



RIEGO



RIEGO

- EL MONITOREO DE RIEGO ES BASICAMENTE A TRAVES DE INSPECCION VISUAL Y DE BARRENO.



COSECHA SELECCIÓN Y EMBALAJE

- LAS FLORES SE COSECHAN SOLO EN LAS MAÑANAS
- EL PUNTO DE CORTE ES SEGÚN EL CLIENTE O MERCADO DE DESTINO
- LA FLOR COSECHADA SE TRASLADA EN LONAS PLASTICAS PARA NO DAÑAR LA FLOR Y EN CONDUcida EN CARROS TRANSPORTADORES AL PACKING
- INMEDIATAMENTE ES SOMETIDA A UNA CADENA DE AGUA CON UN PRESERVANTE COMO EL HIPOCLORITO DE CALCIO EN DOSIS DE 0,1 GR.X LITRO DE AGUA Y/O CLORO EN DOSIS DE 80 PPM.





COSECHA SELECCIÓN EMBALAJE



EL PACKING

- EN ESTE PUNTO SE REALIZA LA SELECCIÓN DE LAS FLORES Y EL CONTROL DE CALIDAD EN BASE A:
- COLOR.
- DIAMETRO DE FLOR
- PUNTO DE CORTE
- LARGO DE VARAS
- PRESENCIA DE DAÑOS MECANICOS
- PRESENCIA DE ENFERMEDADES
- PRESENCIA DE PLAGAS Y MATERIAS EXTRAÑAS



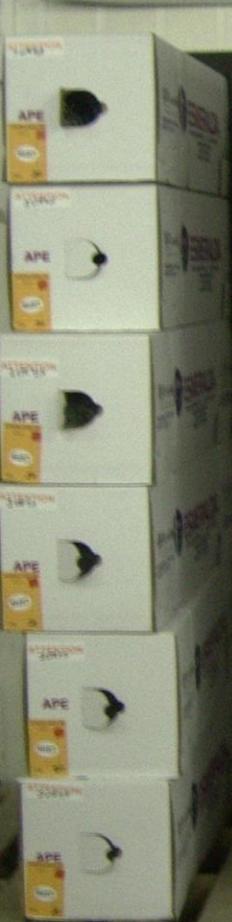


#10

#9

#8

#7





LA POST COSECHA

- UNA VEZ REALIZADO EL EMBALAJE DE LAS UNIDADES DE VENTA O BONCHES, SON ENVASADOS EN CAJAS DE CARTON DENTRO DE LA CAMARA DE FRIO, AGREGANDO TODOS LOS SELLOS O ROTULADO INDICANDO VARIEDAD, DESTINO, CODIGO DE BARRA Y LA TRAZABILIDAD DEL PRODUCTO ENVASADO
- POSTERIORMENTE SON LLEVADAS A UN PRE ENFRIAMIENTO EN CAMARA A UNA T° A MENOS 2°C. EN EL CASO DE LAS ROSAS LLEGAN DE CAMPO A CONTROL DE BOTRITIS CON BIOXIDO DE CLORO AL 0,2%, SUMERGIENDO LOS BOTONES EN LA SOLUCION
- LAVADO AL FOLLAJE CON DETERGENTE
- A LA SELECCIÓN.
- LAS FLORES SE MANTIENEN EN CAMARA ENTRE 2 A 3 °C CONTINUANDO LA CADENA DE FRIO PARA BAJAR LOS NIVELES DE ETILENO QUE PRODUCEN EL ENVEJECIMIENTO DE LA FLOR.



LA EXPORTACION

- PARA TODOS LOS TIPOS DE FLORES EL SELLO ES LA CALIDAD.
- El 90% DE LA PRODUCCION VA A LA EXPORTACION A PAISES COMO:
 - EE UU.
 - RUSIA
 - HOLANDA.
- NO ES UN PRODUCTO PARA MERCADOS DE VOLUMENES, SE VENDE EN MERCADOS PREMIUM A MAS DE 100 PAISES EN EL MUNDO.

LILIUM ORIENTAL



CALIDAD DEL SUELO

- EL RETO ACTUAL ES DESPOJARSE DE LA TECNOLOGIA QUE NOS HA SOMETIDO A UNA DEPENDENCIA SIN FUTURO, PUES MIENTRAS MAS VENENOS QUIMICOS SE USAN, MAS SE REQUIERE DE ELLOS Y LA PERDIDA DE PRODUCTIVIDAD ES PROGRESIVA Y CON ELLO LA RENTABILIDAD TAMBIEN.
- DEVIDO AL CRECIENTE INTERES DEL MERCADO MUNDIAL POR FLORES LIMPIAS, MUCHOS FLORICULTORES, SE ENCUENTRAN EMPEÑADOS EN TECNOLOGIAS DE PRODUCCION NO CONTAMINANTE Y EN LO POSIBLE NO QUIMICAS QUE LLEGUEN A ESTABLECER UNA ESTRATEGIA VALIDA PARA PROPICIAR LA PRODUCCION FLORICOLA DE ALTA CALIDAD Y RENTABILIDAD. LA PRODUCCION DE FLORES DE ECUADOR ENCONTRO EL CAMINO DE LO ORGANICO O AGROECOLOGICO QUE LES HA PERMITIDO RECUPERAR DE MANERA EFICAZ Y PROGRESIVA LAS PERDIDAS DE FERTILIDAD DEL SUELO



CONCLUSIÓN



**CON AGUA Y MIERDA
NO HAY COSECHA
QUE SE PIERDA**



**ELQUI
FLOWERS**



**ASOCIATIVIDAD PARA LA COMERCIALIZACIÓN
FERIA AGRIFLOR 03 AL 06 AL 09 DE OCTUBRE
DEL 2010**



Frente a los desafíos que enfrenta el Sector Florícola en Chile para incrementar su competitividad y consolidar su rol como el principal producto agrícola se ha identificado la necesidad de copiar el modelo ecuatoriano con respecto a fortalecer la cooperación y asociatividad en pequeñas y medianas empresas que pueden beneficiarse de un accionar conjunto en términos de reducción de costos, mejor acceso a mercados y mejoras en las condiciones de negociación, generando así economías de escala.



FLOR
ECUADOR

Welcome

**Bienvenido • Добро пожаловать
Welkom • Willkommen • Bienvenue
Benvenuto • Boas-vindas • Bun venit
Powitanie • Välkomna • Tervetuloa
Üdvözöljük • Vítejte • Вітати
Добредојдовте • Dobrodošli • Hoş**



EXPOFLORES

歡迎 • 歡迎 • 환영 • ברוך הבא



ENTRADA

OBJETIVOS DEL PROGRAMA:

El fin del Programa es contribuir a aumentar la capacidad competitiva de las empresas florícolas ecuatorianas en el mercado internacional, principalmente Estado Unidos y la Comunidad Europea. Su propósito es desarrollar, facilitar y fortalecer la asociación y cooperación entre empresas vinculadas horizontalmente (plantaciones florícolas), con otras empresas relacionadas a su actividad (transporte, insumos, comercialización, capacitación técnica), para incrementar la eficiencia y eficacia de la cadena de valor.

El Programa tiene planificado trabajar en las siguientes áreas temáticas: i) compra y venta de insumos; ii) transporte, logística y canales de distribución; iii) comercialización conjunta; iv) desarrollo de nuevos productos y de nuevas variedades; v) asistencia técnica; y vi) estandarización de los productos. Vi)Asistencia técnica para producción orgánica

UNIFICACIÓN DE CRITERIOS DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES CON RESPECTO A LA CALIDAD



FOUR SEASONS QUALITY SOLO ROSAS DE CALIDAD

QUE ES CALIDAD ?

- ROSAS DEL MISMO COLOR
- TALLOS RECTOS
- BOTONES DEL MISMO TAMAÑO
- TALLOS DEL MISMO GROSOR
- LIBRE DE ENFERMEDADES
- ROSAS SIN DESPETALAR
- ROSAS SIN RESIDUOS EN HOJAS O BOTONES
- IGUAL PUNTO DE CORTE
- CORRECTO PUNTO DE CORTE
- SIN DAÑO MECÁNICO
- ROSAS BIEN CLASIFICADAS
- ROSAS BIEN EMPACADAS
- ROSAS DE LARGA VIDA EN FLORERO
- CAJAS TRATADAS CON CUIDADO
- ENTREGAR AL CLIENTE LO QUE ÉL ESPERA
- TRABAJO DE TODOS LOS DÍAS

28/05/2014

CALIDAD ES LO MÁS IMPORTANTE!

Av. República del Salvador # 671 y Perroguín (equino) - Ed. Plaza Real - Sector 15 - Quito - Ecuador
TEL: +593 2 2467 400 - FAX: +593 2 2467 400 - C.A. +593 2 2467 500 - E-mail: asociad@fsq.ec

www.fsq.ec



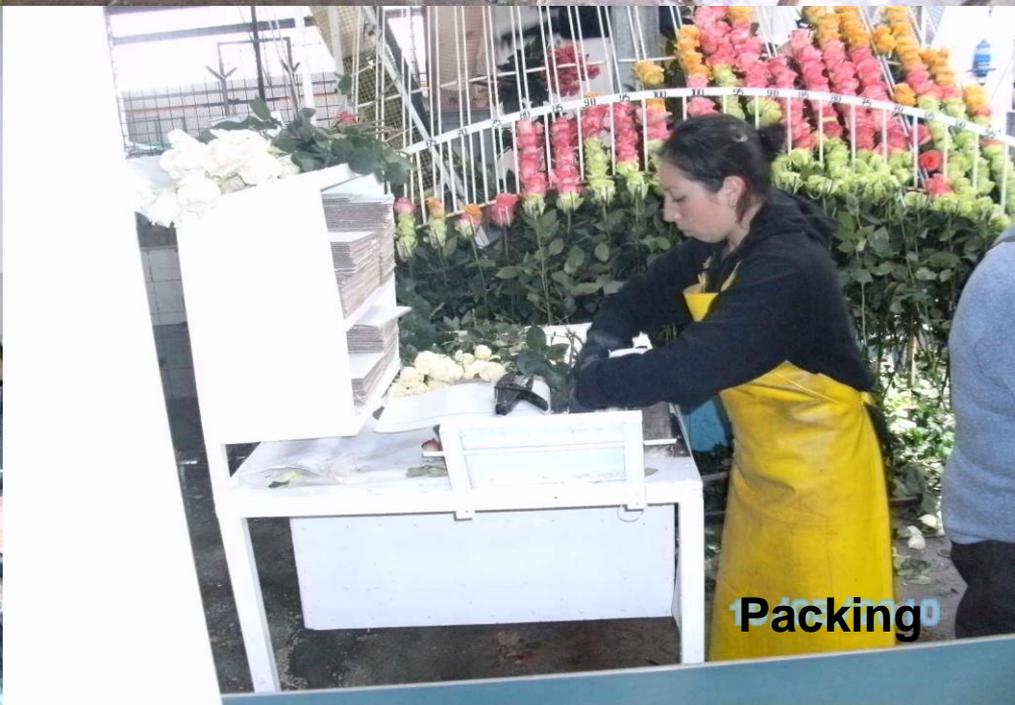
Cultivo



Traslado



Acopio



Packing



**Cámara con cajas
antes de embalar
dándole golpe de frío**



**Embalaje en
Cámara de frío**



**Muestras de
Respaldo para
clientes**



**Traslado de
Cajas en 2010
Camión**

BODEGAS AEROPUERTO





COMO SALIMOS A VENDER LAS FLORES ¿DE FORMA INDIVIDUAL?



PLANTEC
plantas técnicamente producidas

MONDIAL



**Asociarse para
salir a vender**

Contactos concretos comerciales en Ecuador

Flowerbuyer subasta Canadiense similar a Subasta holandesa www.flowerbuyer.com

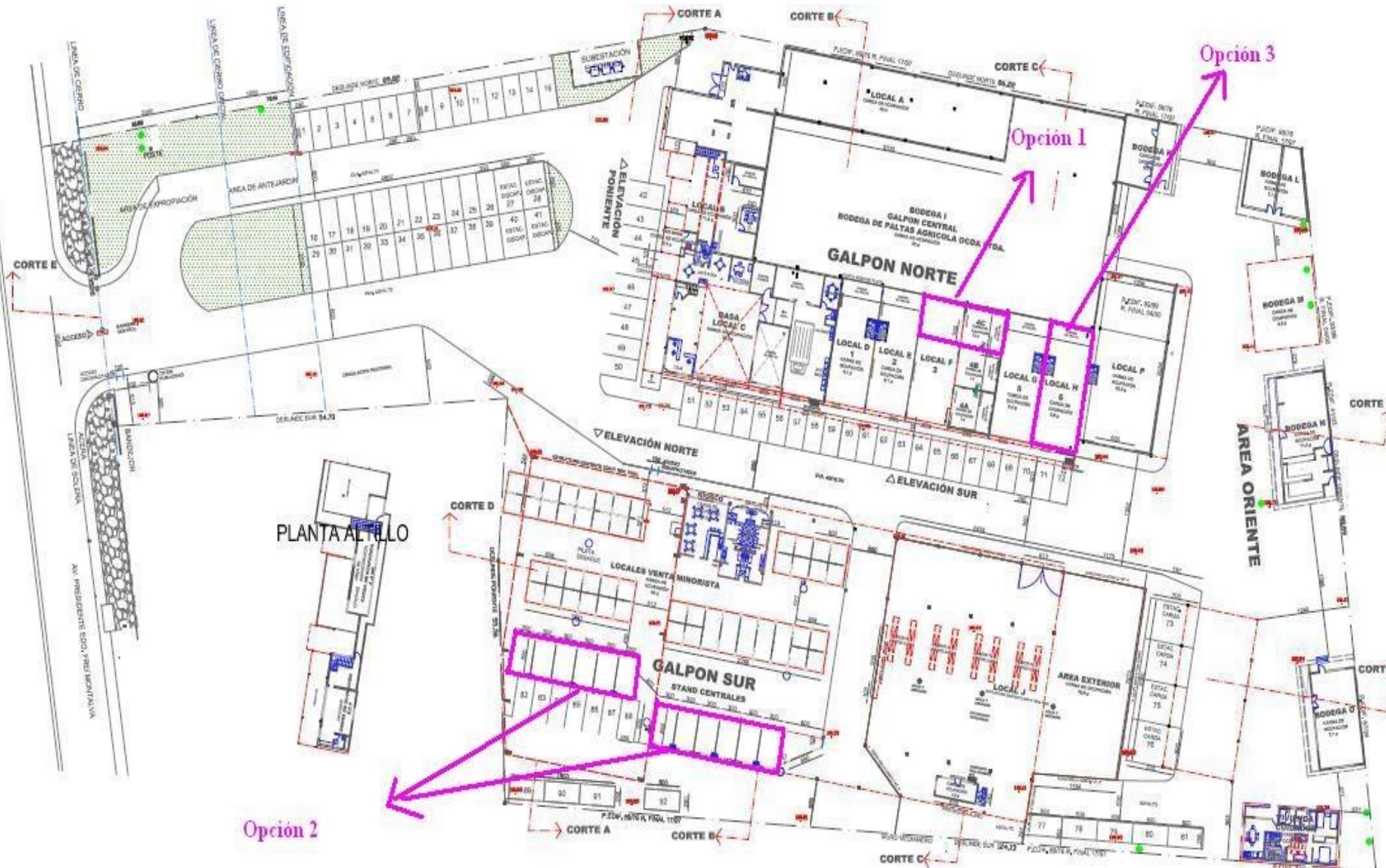
Florimex Empresa comercializadora Enfocada al Mercado USA www.florimexonline.com

Groflowers Empresa comercializadora de Hortensias compra en Ecuador-Colombia-Peru www.groflowers.biz



20/05/2010

Que podemos hacer en lo inmediato, ya que asociarse para Exportar parece un desafío a mediano plazo, que requiere aumentar nuestra capacidad instalada o sea crecer con nuestros cultivos y requiere de una inversión mayor





**OTROS
MERCADOS**

**NUEVO MERCADO DE
FLORES Y PLANTAS**

Av. Pr. dante Eduardo Frei Montalva

Autopista Central

Nueva 3

El proyecto se localiza en la Avenida Presidente Eduardo Frei Montalva 1615 / 1595 en términos políticos – administrativos se ubica dentro de la jurisdicción de la comuna de independencia.

Algunas características del proyecto Mercado de Flores y Plantas

Proyecto emplazado en 16.000 m²

Con 8.500 m² disponibles para arriendo.

220 estacionamientos disponibles.

Acceso gratuito al recinto los tres primeros meses.

Acceso con locomoción pública a la puerta.

Las instalaciones consideran una multi-sala de 80m² para talleres, seminarios y actividades, que podrán ser utilizados por los arrendatarios.

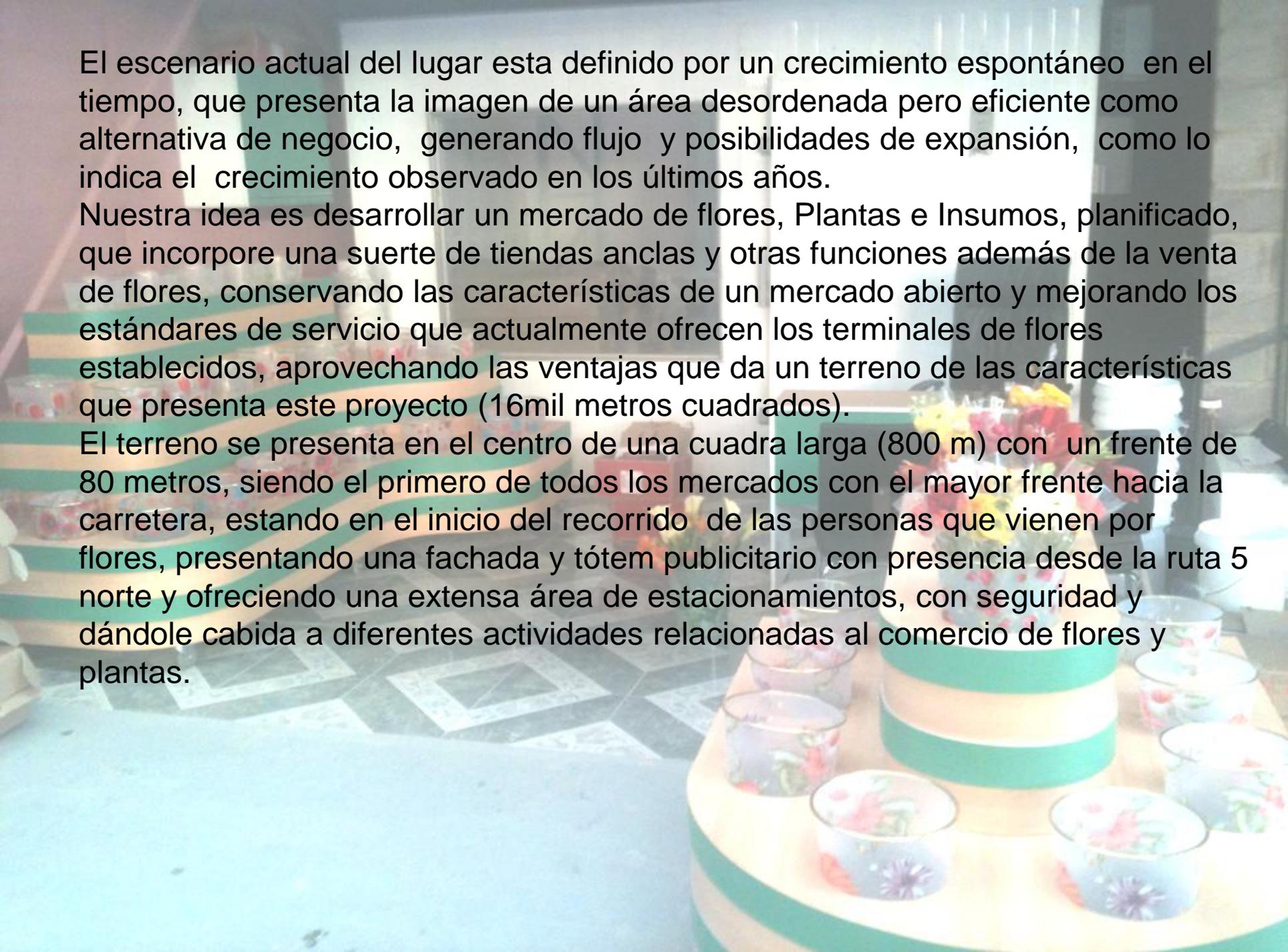
El Proyecto Mercado de Flores y Plantas, será publicitado en revistas de gran circulación.

La zona comercial donde se emplaza el proyecto registra un promedio de 500 visitas diarias (autos, camionetas, furgones) de martes a viernes, 900 visitas el día sábado y 300 domingo.

El escenario actual del lugar esta definido por un crecimiento espontáneo en el tiempo, que presenta la imagen de un área desordenada pero eficiente como alternativa de negocio, generando flujo y posibilidades de expansión, como lo indica el crecimiento observado en los últimos años.

Nuestra idea es desarrollar un mercado de flores, Plantas e Insumos, planificado, que incorpore una suerte de tiendas anclas y otras funciones además de la venta de flores, conservando las características de un mercado abierto y mejorando los estándares de servicio que actualmente ofrecen los terminales de flores establecidos, aprovechando las ventajas que da un terreno de las características que presenta este proyecto (16mil metros cuadrados).

El terreno se presenta en el centro de una cuadra larga (800 m) con un frente de 80 metros, siendo el primero de todos los mercados con el mayor frente hacia la carretera, estando en el inicio del recorrido de las personas que vienen por flores, presentando una fachada y tótem publicitario con presencia desde la ruta 5 norte y ofreciendo una extensa área de estacionamientos, con seguridad y dándole cabida a diferentes actividades relacionadas al comercio de flores y plantas.





GRACIAS