FORMULARIO INFORME TÉCNICO
GIRAS PARA LA INNOVACIÓN
PEQUEÑA AGRICULTURA 2019

CÓDIGO FIA	GIT-2019-0597

NOMBRE DE LA GIRA DE INNOVACION
Gira Técnica para fomentar la asociatividad y competitividad de los pequeños productores de nueces de la comuna de alhue

LUGARES VISITADOS EN LA GIRA DE INNOVACION	
País(es)	Chile
Ciudad(es)	Illapel, Nogales, Buin, San Fernando

GRUPO Y/O TEMA QUE ABORDA LA GIRA DE INNOVACIÓN			
Segmento (marcar con una X)		**Tema** (marcar con una X)	
Comercialización	X	Medioambiente	
Asociatividad	X	Otros	
Turismo Rural		Proveedores	X
SIPAN		Tecnologías	X

FECHA DE INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES	
INICIO Y TÉRMINO DEL PROGRAMA DE ACTIVIDADES (Incluye la preparación de la gira, el viaje y las actividades de difusión)	
Inicio: 1 de Octubre	**Término:** 31 de Octubre
INICIO Y TÉRMINO DE LA GIRA (sólo viaje y traslados)	
Fecha Salida: 07 de Octubre	**Fecha Llegada:** 11 de Octubre

EJECUTOR
Instituto de Investigaciones Agropecuarias (INIA)

COORDINADOR
Paulo Godoy Cáceres

FIRMA DEL COORDINADOR

1. PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

N°	Nombre completo	Lugar o entidad donde trabaja	Región	Actividad que realiza	Explicar su vinculación con la pequeña agricultura
1	Paulo Godoy Cáceres	INIA	Metropolitana	Transferencista	Transferencista en INIA La platina, trabajando en coordinación de Grupos de Transferencia Tecnológica, capacitando a pequeños agricultura en nuevas tecnologías.
2	Angelica Dabanch Peña	INDAP- Municipalidad de Alhue	Metropolitana	Profesional PRODESAL Alhue	Equipo Técnico encargado de la transferencia tecnológica, proyectos de inversión y vinculación a mercado de los agricultores AFC.
3	Pedro Cantillana Acevedo	INDAP- Municipalidad de Alhue	Metropolitana	Profesional PRODESAL Alhue	Equipo Técnico encargado de la transferencia tecnológica, proyectos de inversión y vinculación a mercado de los agricultores AFC.
4	Gumecindo del Transito Camus Peña	INDAP- Municipalidad de Alhue	Metropolitana	Profesional PRODESAL Alhue	Equipo Técnico encargado de la transferencia tecnológica, proyectos de inversión y vinculación a mercado de los agricultores AFC.
5	Eliana Noemi Martínez Acevedo	21 de Mayo s/n, La Puntilla	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue dedicada a la producción de Nueces. Con 11 años en el rubro
6	Pablo Andrés Moreno Villablanca	Av. Cardenal Caro s/n, La Estrella	Metropolitana	Productor Agrícola	Agricultor del programa prodesal, Alhue dedicado a la producción de Nueces. Con 3 años en el rubro.
7	María Inés Pérez Bustos	Callejón El Maitén s/n Ex hacienda Alhue	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue, dedicada a la producción de Nueces. Con 7 años en el rubro

1. PARTICIPANTES DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN					
8	Violeta Elisabeth Vera Álvarez	Camino La Línea s/n	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue, dedicada a la producción de Nueces. Con 6 años en el rubro
9	Adela de las Mercedes Flores Allende	Callejón El Canelo s/n, La Línea	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue, dedicada a la producción de Nueces. Con 15 años en el rubro
10	Ramón Ignacio Alfaro Landaeta	Callejón el Llano, Parcela 19	Metropolitana	Productor Agrícola	Agricultor del programa prodesal Alhue, dedicad a la producción de Nueces. Con 5 años en el rubro
11	María Teresa Silva Jerez	Camino La Línea s/n	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue, dedicada a la producción de Nueces. Con 6 años en el rubro
12	Prima Rosa Rodríguez Valdenegro	Callejón El Arrayan s/n, La Línea	Metropolitana	Productora Agrícola	Agricultora del programa prodesal Alhue, dedicada a la producción de Nueces. Con 2 años en el rubro
13	Fernando Audilio Quintanilla Soto	Camino La Línea, Parcela 19A	Metropolitana	Productor Agrícola	Agricultor del programa prodesal Alhue, dedicad a la producción de Nueces. Con 2 años en el rubro

2. ITINERARIO PROPUESTO

Entidad a visitar	Descripción de las actividades a realizar	Nombre y cargo de la persona con quien se realizará la actividad en la entidad a visitar	Temática a tratar en la actividad	País, ciudad, localidad	Fecha (día/mes/año)
Soc. Agrícola comercial nueces del Choapa.	**Visitas técnicas a planta de procesamiento de Nueces**	**Leonardo Pasten Silva**	**Proceso, Comercialización y asociatividad**	**Illapel**	**07/10/19**
Cooperativa Agronuez	**Visitas técnicas a planta de procesamiento de Nueces**	**Renan Gálvez Zarate**	**Proceso, Comercialización y asociatividad**	**Illapel**	**08/10/19**
Huertos Productores cooperativa Agronuez	**Visitas técnicas a campos productivos de integrantes de Cooperativa Agronuez**	**Renan Gálvez Zarate**	**Manejo Técnico, cosecha**	**Illapel**	**08/10/19**
Centro Experimental Choapa INIA, Intihuasi	**Reunión de trabajo con investigadores del INIA**	**Giovanni Lobos**	**Investigación**	**Illapel**	**09/10/19**

Consultora Oscar Godoy Agro E.I.R.L	**Visita técnica a campo productivo**	**Oscar Godoy**	**Manejo Técnico**	**Nogales**	**09/10/19**
Exportadora Anum Ltda.	**Visitas técnicas a planta de procesamiento de Nueces**	**Juan Luis Villate**	**Proceso y Comercialización**	**Nogales**	**10/10/19**
INIA, Los tilos	**Reunión de trabajo con Profesionales del INIA**	**Paulo Godoy C**	**Investigación, Manejo Técnico y comercialización Asociatividad**	**Buin**	**10/10/19**
Maquinaria cosecha y postcosecha de Nueces Esteban López	**Visita técnica a proveedor de maquinaria para la cosecha e industrialización de nueces**	**Esteban López**	**maquinaria para producción de nueces**	**San Fernando**	**11/10/19**

3. INDICAR SI HUBO CAMBIOS RESPECTO DAL ITINIRARIO ORIGINAL
No hubo cambios respecto al itinerario original

4. INDICAR EL PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD PLANTEADO INICIALMENTE EN LA PROPUESTA
El grupo de Transferencia Tecnológica (GTT de INIA La Platina coordina y acompaña, desde el año 2017 hasta la fecha, a un pequeño grupo de productores de nogales. Este grupo se caracteriza por ser productores pequeños con tamaños de huertos heterogéneos que van desde 0,25 hectáreas hasta 4 hectáreas. El trabajo del GTT, con los pequeños agricultores ha estado enfocado a los distintos aspectos técnicos que se deben considerar para la obtención de rendimientos óptimos (ton/há) de los nogales y de un producto final de buena calidad (nueces). Durante este periodo, en donde hemos acompañado a este grupo, nos hemos dado cuenta que existen varios puntos críticos que están afectando directamente los retornos económicos de cada productor. Dentro de las limitantes podemos mencionar: i) Producción y comercialización, por lo tanto es necesario promover y fortalecer actividades que contribuyan a los procesos productivos y servicios orientados a dar respuesta a las necesidades de los consumidores del sector como: aumento de producción, calidad de productos y estándares de inocuidad alimentaria, diversificar canales de comercialización y mercados; , ii)nuevas estrategias de marketing, falta de mano de obra, por lo que la solución sería tratar de mecanizar la mayor cantidad de labores; iii), sequia prolongada en el país, por lo que se debe fomentar el uso de nuevas tecnologías que permitan aprovechar de mejor manera el agua disponible; iv), asociatividad y cooperativismo de Productores de nueces. Para lo cual, se requiere que ellos conozcan y aprendan de casos de éxito en este aspecto. Debido a lo anterior, es que la adjudicación de los fondos para esta gira facilitará el acceso al conocimiento, avances tecnológicos y experiencias de innovación que se desarrollan en el país que permitan promover y fortalecer procesos de innovación en la agricultura de los nogales

5. INDICAR EL OBJETIVO DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Mejorar falencias productivas, asociativas, tecnológicas y de comercialización, que presenta este grupo de productores de nogal, y que se pretende adoptar a partir de distintos actores del medio que serán visitados en esta gira.

6. DESCRIBA CLARA Y DETALLADAMENTE LA O LAS SOLUCIONES INNOVADORAS CONOCIDAS EN LA GIRA

Visita 1 Nueces del Choapa: Es una sociedad de responsabilidad limitada con 7 socios que abarca un total de 100 hectáreas en un inicio, con el tiempo ascendió a un total de 300 há.
Esta empresa se conformó el año 2004, para comercializar las nueces, en el año 2013 comienzan a exportar a mercados como Italia, España, Brasil, Alemania, Holanda, rusia, reino unido y emiratos árabes.
Ellos tienen una integridad vertical en la cual son productores, compradores, procesadores y exportadores.
En sus inicios su producción no podía cumplir con los requerimientos del mercado, por lo tanto buscaron comprar a distintos proveedores desde la IV Región a la Metropolitana
Su comercialización en la actualidad alcanza a los 2 millones de kilos
Los proveedores de la región de coquimbo que están asociados a la sociedad de nueces del choapa fluctúa entre 60 a 70 productores.
La empresa nos comenta que en épocas cuando no tenían problemas de sequía regaban con 10000 m3 de agua, con la sequía prolongada que tenemos en la actualidad han tenido una disminución considerable del recurso hídrico y están utilizando alrededor de 6000m3 para la producción de nueces en variedad serr por há, debido a este problema se dio una cualidad en que mejoraron color de la nuez y se obtuvo este resultado al estudio realizado en tres años de sequía.
La empresa en su proceso productivo tiene la particularidad de trabajar la nuez partida, este proceso lo externalizo, contratando alrededor de 500 personas durante el periodo marzo a diciembre.
Se visita planta de proceso de nuez partida, donde se procesan entre 4000 a 6000 kilos diarios de nuez partida (Mariposa, cuartos y cuartillos)

Visita Nueces de Choapa

Visita 2 Cooperativa Agronuez: Cooperativa conformada en sus inicios por 47 socios activos, en la actualidad son 86 productores.
El capital humano que trabajan en la empresa fluctúa entre 25 a 30 personas en la planta para la producción de nuez con cascara y pelada, cuyo potencial de nuez con cascara exportada es de 750 toneladas.
Los socios provienen de la agricultura familiar campesina, trabajan bajo la modalidad de alianzas productivas y Programa de Proveedores (PDP) de Corfo. las tierras productivas que poseen los productores son provenientes de la reforma agraria y están asociados a INDAP.
La formación de esta cooperativa se plasmó con el fin de poder comercializar la producción de nuez, ya que en la región no había comercio para la venta de la producción generada en las comunas involucradas (Los vilos, Illapel y salamanca). Además esta empresa trabaja con trazabilidad desde el predio hasta que sale la producción de la exportadora, prestan el servicio de asesoría técnica a sus usuarios y realizan capacitaciones a sus productores que están asociados a la cooperativa.
En el año 2010 comienzan a exportar a través de comercio justo con Italia, el 2014 aumentaron al doble los socios, Así como los métodos de trabajos para el procesamiento de su producción,

donde las principales variedades que trabajan son Serr y Chandler con y sin cascara, esta producción es exportada principalmente a Europa.
La empresa está abierta a dar asesoría técnica a productores que entreguen sus nueces de alhue y la estrella siempre y cuando sigan las indicaciones técnicas.

Visita Cooperativa Agronuez

Visita 3 Productor Manuel Manquez: El agricultor es asociado de la cooperativa agronuez quien en conjunto con el asesor Luis Celedón reciben al grupo para analizar el manejo técnico de nogales.
Este productor tiene la característica de llevar registros fenológicos para la optimización del recurso hídrico, con el fin de mejorar calibre y no falte este recurso para cumplir con los requerimientos exigidos por la exportadora.
Con respecto a las plantas de nogal el productor cuenta con árboles variedad serr con el uso de portainjerto paradox, el cual es resistente a phythoptora. Con respecto a las características que presenta el suelo es pedregoso y pobre con una compactación a 40 cm de profundidad (Pie de arado), es por ello que rompieron suelo con maquinaria y encamellonaron la plantación con el fin de mejorar el crecimiento de raíces.
Además este productor utiliza hormonas, para homogenizar su producción y manejo eficiente de cosecha a través del producto (Ethrel).

Con respecto al secado de nuez, el productor posee secadores de 800 kilos con aire forzado a una temperatura aproximada de 33 °C, ya que si pasan de este rango de temperatura el producto final se pardea y pierde valor comercial.
El costo del secador es de $1.800.000, el cual posee una cinta transportadora de nueces cuyo costo es de $2.000.000. ambos implementos tienen un costo total de $3.800.000.

Visita Agricultor Manuel Manquez

Visita 4 Productor Egidio Tapia: Productor socio de la cooperativa agronuez, asesorado por Luis Celedón, Este productor tiene la característica de producir su propia infraestructura.
Construyó tres módulos para secado de nuez con un monto total de $900.000, además construye una despelonadora en la cual procesa 1000 kilos diarios.
Su producción se concentra en dos variedades de nuez, Serr(2 há) y Chandler (3há).
Están estudiando aborto de flores en variedad Serr, con el fin de ajustar la cianamida para unificar la floración. Con respecto al control de plaga trabaja con biofix que consiste en acumular Grados Dia (GD) de cydia pomonella para monitorear y controlar la polilla bajando sustentablemente en número de aplicaciones de plaguicidas. Se recorre el campo y se visualiza daño por la enfermedad phythoptora en terreno y se mostraron daños de raíces insitu
La plantación de nogales esta injertado con Paradox, cutas características es resistencia a enfermedades y estrés hídrico.

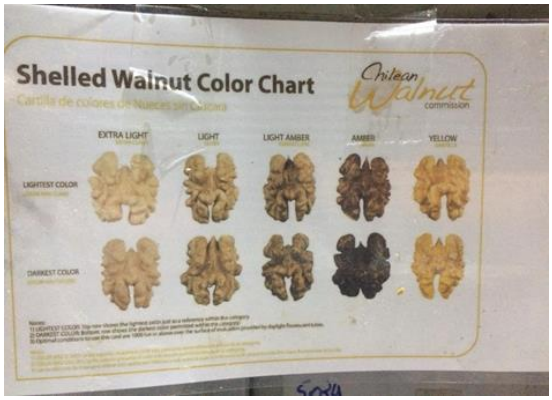
Se visita instalación de riego con sistema fotovoltaico con acumulador de agua (Tranque).

Visita Productor Egidio Tapia

Visita 5 INIA Illapel: El centro Regional INIA Illapel, se encuentra desarrollando un proyecto financiado por el Gobierno Regional de Coquimbo con el fin de buscar valor agregado al producto nuez, esta iniciativa se dio a conocer a varios productores de la zona y a nuestra delegación de la gira tecnológica para la pequeña agricultura, esta actividad fue dirigida por el investigador de INIA el Sr Giovanni Lobos, el investigador presenta en su oratoria las cualidades que posee el producto nuez el cual es considerado como uno de los 5 super alimentos para el consumo humano, debido al alto contenido de aceite entre un 40% a 48%,Contiene compuestos neuroprotectores que protegen el cerebro, Altos contenidos de ácidos poli y monoinsaturados, altos contenidos de ácidos grasos Omega 3 de origen vegetal, Altos contenidos de Vitamina E y ácido fólico, además se visualiza como obtienen productos con valor agregado como el aceite de nuez, harina de nuez, barras de cereal en base a nuez, y se demuestra como se obtienen este tipo de productos con degustación en el lugar de este super alimento.

Visita Centro Experimental INIA Illapel

Visita 6 Exportadora Anum: Exportadora Anum Nace el año 2006, posee 12 hectáreas de nogales cuyas variedades son Serr y Chandler. La característica que tiene esta exportadora es que Producen y procesan nuez cuya comercialización la realizan en formatos de nuez parida (Mariposa, cuarto, y cuartillo), en este proceso de partidura artesanal trabajan con 100 mujeres que seleccionan y parten nueces para luego envasar y exportar.
El mercado exportador de esta empresa es a Brasil, Venezuela, argentina, China, Rusia, Alemania y España.
Los procesos visualizados en esta visita son Partir, Limpiar, seleccionar y envasar.



Visita Exportadora Anum

Visita 7 Asesor Oscar Godoy: el consultor recibe a la delegación y explica cómo se realiza el manejo técnico del nogal explicando claramente los siguientes puntos importantes en el Manejo Técnico Nogal.

Riego: El nogal consume entre 160 a 230 lt/día, según suelo y condiciones climáticas, cuyo bulbo de mojamiento debe cubrir el área de raíces, por lo tanto el productor debe conocer los distintos tipos de emisores, su mojamiento y cuanto litros horas arrojan, un riego eficiente evita enfermedades de suelo como Phytophthora.

Control de Heladas con:

Phytogel, 5 lt/ha, aplicar 12 hrs antes del evento, valor aproximado del producto es de $8.500

Resist, se aplica en los meses de septiembre y octubre desde inicio de brotación, 1 lt/ha , y noviembre en el caso de la variedad Chandler, valor aproximado del producto es de $30.000.

Bio-forge, 700 cc/100lt de agua. Aumenta la tolerancia al estrés hídrico (sequía y/o inundación) y la resistencia a las heladas, este producto se aplica el día después del evento.

Manejo de Poda:

El objetivo de la poda es aumentar el ingreso de luz al interior de la planta con el fin de aumentar la producción, además se busca manejar la altura de los árboles y mejorar la aireación, para evitar la incidencia y severidad de enfermedades.

Una de las enfermedades nuevas que afectan el nogal es conocida con el nombre común enfermedad de la madera del nogal, para evitar esta enfermedad se recomienda aplicar preventivamente con 20% y 50% de floración con productos como: Comet, Mancozeb entre otros

Control de plagas y enfermedades:

Trampas de feromonas para control de *Cydia pomonella* , estas se deben ubicar desde el mes de septiembre, además hay que estar atentos a eventos de temperatura y humedad que predisponen enfermedades y en los meses de verano al ataque de ambos tipos de arañitas (roja y bimaculada), en el mes de agosto aplicar aceite vegetal o mineral, de usar aceite vegetal utilizar dosis de 1 lt/100 lt de agua

Uso de Portainjertos:

Han probado el uso de portainjertos clonales y paradox, estos han dado mejores resultados que los patrones tradicionales para la resistencia al mayor problema que hay que es la enfermedad de suelo denominada Phytophthora.

Visita Asesor Oscar Godoy

Visita 8 INIA Los Tilos: El centro Regional INIA La Platina, cuenta con un predio para investigación en nogales llamado Los Tilos, donde el centro se encuentra desarrollando estudios de manejo productivo, generación de plantas de viveros y trabajos en riego del nogal, esta actividad fue dirigida por el Transferencista el Sr. Paulo Godoy en conjunto con el Técnico Agrícola Gustavo Azocar quienes explicar la cadena productiva de nueces, partiendo por el proceso de despelonado, limpieza, selección, secado y envasado de la nuez.
El índice de cosecha con que se trabaja es con un 8% de humedad, con un calibre mínimo para exportación de 30 a 32mm, la venta de este producto se realiza en mallas de 40 kilos y envases Jumbo de 800 kg, según requerimiento de la exportadora que compre la producción. Además, se comenta sobre venta de plantas injertadas cuyo valor fluctúa entre los $3800 a $4000 por planta según variedad requerida por los productores, trabajan con plantas injertadas sobre Paradox.

Visita INIA Los Tilos

Visita 9 Esteban López: Ingeniero Mecánico productor de maquinaria agrícola para post-cosecha de nueces, las principales maquinarias que posee para la pequeña agricultura son:

Limpiadoras de nueces, Despelonadoras, Secadores, Cintas transportadoras de nueces, la particularidad que tiene este profesional es que realiza maquinaria a pedido y son adecuadas a los requerimientos de cada productor, la ventaja es que pueden ir adquiriendo en etapas y asi poder establecer todo lo que se requiere en la cosecha mecanizada de la nuez.
Su experiencia es que trabaja con usuarios de INDAP con subsidios que entrega esta entidad perteneciente al ministerio de agricultura a través de proyectos PDI.

Visita Maquinarias Esteban López

Actividad de Difusión: esta actividad se realizo el día 17 de Octubre en el centro cultural de Alhue, en la 2da feria agrícola de la comuna, en esta actividad se dio a conocer las actividades realizadas en la gira tecnológica para la pequeña agricultura que se efectuo entre los días 07 al 11 de octubre, los expositores en esta actividad fueron los agricultores que asistieron a la gira, el coordinador de la gira el Ing. Agrónomo de INIA La Platina el Sr Paulo Godoy y profesionales del Prodesal de Alhue, con una convocatoria de 53 personas.

Actividad de Difusión Centro Cultural Alhue

7. INDIQUE EL POTENCIAL DE IMPLEMENTACIÓN DE LA O LAS SOLUCIONES INNOVADORAS CONOCIDAS EN LA GIRA

La implementación de las soluciones innovadoras es de alta probabilidad, ya que deberán implementar muchas de las indicaciones que se verán en el desarrollo de esta gira, como la incorporación de secadores, despelonadores, cosecha mecanizada, utilización de trampas de feromonas y otros insumos que el mercado ofrece a los productores de nueces, por lo tanto, la asociatividad es la solución para permanecer en el mercado y generar ganancias a la agricultura familiar campesina

La implementación de las tecnologías que pueden adaptarse en los pequeños productores de nueces, está garantizada, por pertenecer al programa PRODESAL y ser beneficiarios de los subsidios de INDAP; El equipo de profesionales PRODESAL podrá postular individualmente o de ser necesario en forma asociativa, a los fondos de “Incentivo al Fomento Productivo” (IFP), donde INDAP les financia el 90% de la inversión con un tope de $1.500.000 y ellos aportan el 10%, favoreciendo a mejorar procesos productivos y calidad del producto nuez

Con respecto a la comercialización de sus productos se debe buscar un poder comprador que pueda absorber la producción de nueces del sector, esto permitirá invertir en insumos que se vara reflejado en calidad de producto y aumento productivo con la misma superficie plantada. Se buscará con el apoyo de la UNAF, que el grupo pueda incorporar conocimientos en temáticas asociativas y ver factibilidad de constituirse, este objetivo que se buscará cumplir a mediano plazo.

Se trabajará en buscar nuevos mercados de comercialización, que en la actualidad se está negociando y preparando a los integrantes de esta gira en la venta de sus productos a (CODELCO) en los cambios de turnos de sus trabajadores.

Además, se buscará dar valor agregado a sus productos de descarte a través de la producción de aceite de nuez, producción de harina y buscar nichos para su comercialización.

8. INDIQUE Y DESCRIBA LOS CONTACTOS GENERADOS EN EL MARCO DE LA REALIZACIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN

Nombre del contacto	Institución a la que pertenece	Descripción de su trabajo en la institución	Teléfono	Correo electrónico	Dirección
Leonardo Pastene Silva	**Soc. Agrícola comercial nueces del Choapa**	**Gerente General**			
Bella Villarreal	**Cooperativa Agronuez**	**Gerente General**			
Giovanni Lobos	**INIA Illapel**	**Investigador**			
Oscar Godoy	**Consultora Oscar Godoy Agro E.I.R.L**	**Consultor**			
Gustavo Azocar	**INIA, Los Tilos**	**Técnico Agrícola**			
Esteban López	**Agroindustrial Equipos y Maquinaria**	**Gerente General**			

9. INDIQUE POSIBLES IDEAS DE PROYECTOS DE INNOVACIÓN QUE SURGIERON DE LA REALIZACIÓN DE LA GIRA
Posibles Proyectos: “alternativas y valor agregado a la producción de nuez en la Región Metropolita”

10. RESULTADOS OBTENIDOS	
Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados
1.- Conocer soluciones innovadoras, tecnológicas, prácticas, experiencias y modelos de gestión dentro del país para abordar los problemas y oportunidades de los productores de nogal de la AFC de Alhue	Se cumple con conocer experiencias innovadoras, prácticas y de gestión en producción de nueces, para productores de la comuna de Alhue
2.- Establecer redes y vínculos para contribuir a transferir e implementar el conocimiento capturado a través de la gira y fortalecer la relación de los pequeños productores de nogal con sus pares	Se generan redes, contactos y vínculos con productores que quedan establecidos en el presente informe

11. ACTIVIDADES DE DIFUSIÓN					
Fecha (día/mes/año)	**Lugar de realización**	**Tipo de actividad** (charla, taller de discusión de resultados y/o publicación)	**Justificación de la actividad**	**Tipo de participantes** (indicar hacia quien está orientada la actividad)	**N° de participantes**
14/10/2019	**Nogales**	**Discusión de resultados**	**Discusión y Preparación de Charla.**	**La actividad está orientada a profesionales y agricultores**	**13**
17/10/2019	**Región Metropolitana**		**Dar a conocer a la Comunidad los objetivos y beneficios de participar en este tipo de iniciativa**	**Nota de prensa, Publico general, autoridades, profesionales**	**13**
17/10/2019	**Región Metropolitana**		**Dar a conocer a la Comunidad los objetivos y beneficios de participar en este tipo de iniciativa**	**Nota de prensa, Publico general, autoridades, profesionales**	**13**

17/10/2019	**Salón Centro Cultural Alhue**	**Charla**	**Transmitir experiencia adquirida en la gira con la finalidad de prospectar temas se asociatividad, tecnologías y manejo en frutales de nogal**	**La actividad estará orientada a Productores, profesionales, técnicos y autoridades de la comuna**	**53**

12. INDIQUE CUALQUIER INCONVENIENTE QUE SE HAYA PRESENTADO EN EL MARCO DE LA REALZIACIÓN DE LA GIRA PARA LA INNOVACIÓN	
Resultados esperados inicialmente	Resultados alcanzados
No hubo inconvenientes para la realización de la gira para la innovación	

ANEXOS

1) **Anexo 1:** Documentos técnicos recopilados en la gira de innovación.

2) **Anexo 2**: Material audiovisual recopilado en la gira de innovación.

3) **Anexo 3**: Lista de participantes de la actividad de difusión, indicando nombre, apellido, entidad donde trabaja, teléfono, correo electrónico y dirección.

4) **Anexo 4**: Material entregado en las actividades de difusión.

5) **Anexo 5**: Encuesta de satisfacción de participantes de giras para la innovación

Nombre de la Entidad Ejecutora:			
Dirección:			
Teléfono:		Mail:	
Coordinador (a):			

Valore de 1 a 5 cada uno de los aspectos referentes al encuentro, teniendo en cuenta que la puntuación más negativa es 1 y la más positiva es 5.

	1	2	3	4	5
Se ha conseguido el objetivo del gira					
Nivel de conocimientos adquiridos					
Aplicación del conocimiento de nuevas tecnologías posibles de incorporar en su quehacer					
Estoy satisfecho (a) con la realización de la gira					
Los lugares de realización de la gira, fueron los adecuados.					
Los contactos visitados, a través de la gira, fueron un aporte al objetivo de la gira.					
Organización global de la gira.					

Comentarios adicionales: