



OFICINA DE PARTES 1 FIA RECEPCIONADO	
Fecha	30 MAYO 2014
Hora	12:55
Nº Ingreso	13749



PLAN OPERATIVO F UPP 73 01

CONVOCATORIA REGIONAL TEMÁTICA 2012

MODIFICACIÓN 1

NOMBRE INICIATIVA:	IMPLEMENTACION DE MODELO DE NEGOCIOS PARA LA PRODUCCION, MANEJO Y COMERCIALIZACION DE ROSA MOSQUETA BIO AP 4 ORGANICA Y PRODUCTOS DERIVADOS EN LA REGION DE LOS RIOS
EJECUTOR:	BIORGANIC CHILE S.A.
CODIGO:	PYT-2012-0200
FECHA:	06 de mayo de 2014

FUNDACIÓN PARA LA INNOVACIÓN AGRARIA

EJECUTOR O COORDINADOR PRINCIPAL

Se deja constancia que durante la supervisión continua del proyecto se podrá detectar la necesidad de ajustes y/o modificaciones al Plan Operativo y Plan de Trabajo en sus diferentes secciones, en especial, fechas de cumplimiento de resultados, metas e hitos, con las consecuentes modificaciones en actividades, método y presupuesto si fuesen necesarios.



CONTENIDO

I.	PLAN DE TRABAJO TÉCNICO.....	3
A.	Antecedentes Generales	3
B.	Plan de Trabajo	6
C.	Dedicación	15
D.	Fichas curriculares.....	19
E.	Indicadores Solicitados por el Ministerio de Agricultura	28

I. PLAN DE TRABAJO TÉCNICO

A. Antecedentes Generales

1. Nombre Ejecutor (Entidad Responsable)

Nombre	Giro / actividad	RUT	Representante(s) Legal(es)
Biorganic Chile S.A.	Comercialización y exportación de productos cosméticos, aceites y esencias e ingredientes alimentarios.		Jaime Amin Avaria

2. Identificación de Agentes Asociados

Nombre	Giro / actividad	RUT	Representante(s) Legal(es)
Agroindustrias Santa Magdalena Ltda.	Explotación y procesamiento de plantas agroindustriales, crianza y producción, fabricación de alimentos		Carlos Amin Merino
Laboratorios Coesam S.A.	Elaboración y Comercialización de Cosméticos, Fármacos y Alimentos		Carlos Amin Merino

3. Coordinadores Principal y Alterno

Nombre	Formación / grado académico	Empleador	Función dentro del proyecto
Gerardo Schlack	Perito Agrícola	Agroindustrias Santa Magdalena Ltda.	Coordinador Principal
Mariadela Pavez	Profesor Biología y Cs., Magister en recursos humanos.	Agroindustrias Magdalena	Coordinador Alterno



4. Duración y ubicación del Proyecto

Duración		Período de ejecución	
Meses	33	Fecha de inicio	Enero 2013
		Fecha de término	Septiembre 2015
Territorio			
Región (es)		Comuna (as)	
Región de Los Ríos		Mariquina - Lanco - Panguipulli	

5. Resumen ejecutivo (máximo 400 palabras)

El proyecto tiene por finalidad Producir rosa canina Bio AP4 a través de un encadenamiento productivo estratégico con productores de AFC y pueblos originarios para la obtención de materia prima vegetal con trazabilidad de origen e identidad, , estableciendo una relación de largo plazo a través de una estrategia competitiva de generación de valor compartido, que se basa en la aplicación de principios de Biocomercio (según definición de UNCTAD) de manera de generar productos que apuntan a mercados de nicho, sobre la base de la diferenciación que aporta la trazabilidad e identidad de los productos y clientes de la industria alimentaria y nutra cosmética de Agroindustrias Santa Magdalena y empresas relacionadas Biorganic Chile S.A., Coesam: Chile, Argentina, Japón, Escandinavia, Corea, Abjasia, China y de otros países.

El proyecto está orientado a todos los pequeños agricultores, comunidades, organizaciones de productores, que cuenten con una parcela, sitio, etc. ($\frac{1}{2}$ - 1 ha), que la puedan trabajar sus propios dueños o agricultores incorporando a su grupo familiar en las labores de cultivo y posteriormente la cosecha.

Para estos efectos, el proyecto contempla dos componentes principales: Transferencia tecnológica y de insumos y una segunda, de capacitación agronómica y de gestión.

La iniciativa se funda en que el consumo de rosa mosqueta en muchos países se basa en la tradición de sus propiedades alimenticias y medicinales .La bibliografía que destaca sus propiedades es numerosa. Su actividad antioxidante, antiinflamatoria y efecto antiobesidad está respaldada por antecedentes clínicos y patentes. El polvo estandarizado de cascarilla de rosa mosqueta se comercializa en distintos formulados como "alimento saludable" o nutracéutico, principalmente para aliviar los dolores de osteoartritis, por sus propiedades antiinflamatorias (derivadas de un galactosidodiácilglicerol denominado GOPO y de la vitamina C principalmente. Así, por ejemplo, Litozin (Hyben Vital) se vende solo en capsulas y se considera un nutracéutico. En el caso de la "sopa" danesa esta es un postre tradicional del país y cae en la categoría de alimento.

Las nuevas tendencias apuntan a estrategias basadas en la asociación de agentes para la concertación de acciones con miras a incrementar la capacidad productiva, catalizar asociaciones y coaliciones estratégicas y reforzar un entorno propicio. Entre los factores que se encuentran tras esta transformación se encuentran la necesidad de crear cadenas de valor, cuyo eje es la creación de productos diferenciados y que satisfagan los estándares de calidad de consumidores más exigentes.



6. Propiedad Intelectual

¿Existe interés por resguardar la propiedad intelectual?	Si	<input type="checkbox"/>	No	<input checked="" type="checkbox"/>
Nombre institución que la protegerá	% de participación			

B. Plan de Trabajo

7. Objetivos

Objetivo general	
Implementar un modelo de negocios integral de valor compartido mediante alianza productiva con miembros de la AFC y/o pueblos originarios de la Región de Los Ríos para la producción, manejo y comercialización de rosa mosqueta Bio AP4.	
Nº	Objetivos específicos (OE)
1	Implementar la plantación de rosa mosqueta Bio AP 4, a través de un proceso de selección de productores de AFC y pueblos originarios de la Región de Los Ríos con apoyo de INDAP regional.
2	Instalar Planteles Demostrativos en las áreas de intervención a cargo de productores asociados que sirvan de apoyo para actividades de difusión y transferencia tecnológica.
3	Implementar un programa de desarrollo de capacidades autónomas y competencias para la gestión de recursos vegetales de los territorios intervenidos que resulte en emprendimientos encadenados con esta u otra agroindustria y su posterior comercialización a través del Biocomercio de la Región de Los Ríos.
4	Implementar procesos agroindustriales estandarizados en función de las competencias de los asociados adecuados a la escala de intervención que incorporen valor y le den identidad al producto y al territorio.
5	Formalizar acuerdo de negocios asociativo entre Empresas Coesam Group y Productores de Rosa Mosqueta Bio AP4 de la región de Los Ríos.



8. Resultados esperados (RE)

N° OE	Resultado Esperado (RE)	Indicadores de Resultados				Fecha de Cumplimiento
		Nombre del indicador	Fórmula de cálculo	Línea base del indicador (situación actual)	Meta del indicador (al final del proyecto)	
1	Hectáreas Plantadas	Ha Plantada	Ha/1	0	40	2 Tr. 2013
		Manual de Campo Plantaciones	Manual/1	0	90	2 Tr.2013
2	Planteles Demostrativos de ½ Ha Plantado.	Plantel Demostrativo	Plantel/1	0	4 a 6	2 Tr. 2013
3	Programa Implementado	Productor Capacitado	Productor/1	0	100%	Fines de 2015
		Competencias Certificadas en plantación y procesos agroindustriales de rosa mosqueta y otras especies.	Productor /1	0	100%	Fines d 2014
		Productor Capacitado en Diseño de Planes Negocios en Biocomercio.	Productor/1	0	100%	Fines 2014
3	Emprendimientos Realizados	Producto en Mercado	Emprendimiento/1	0	2	Fines 2015
4	Instalación de procesos agroindustriales	Procesos Instalados	Proceso/1	0	2	3er Tr.2014
5	Acuerdo de Negocio Formalizado	Acuerdo	Acuerdo/1	0	1	3er Tr 2015



9. Hitos Críticos

Nº RE	Hitos críticos	Fecha Cumplimiento
1	PLANTACION de rosa mosqueta BIO AP4	Julio- Septiembre 2013
2	Obtención de productos a través de INSTALACION de PROCESOS agroindustriales	Junio 2015
3	Implementación ACUERDO de negocios	Agosto 2013 - 2015
4	Primera Cosecha de Rosa Mosqueta	Marzo – Abril 2015

10. Método

Objetivo N° 1	Implementar la plantación de rosa mosqueta Bio AP 4, a través de un proceso de selección de productores de AFC y pueblos originarios de la Región de Los Ríos con apoyo de INDAP regional.
<ul style="list-style-type: none"> • ACTIVIDADES DE DIFUSION DEL PROYECTO para captura de socios. (duración 7 meses) <ul style="list-style-type: none"> - Con apoyo de INDAP Regional, Prodesales y PDTI de las localidades de San José de la Mariquina, Panguipulli, Lanco y Futrono, se generarán reuniones de difusión del proyecto que concluyan con compromisos de plantar rosa mosqueta Bio AP 4. (7 meses). - Establecer compromisos de apalancamiento de recursos para la inversión inicial a través de Municipios, INDAP, Gobierno Regional; Seremi de Economía.(36 meses) - Capacitación a funcionarios de Indap respecto a temas de plantación, cultivo, producción y gestión de negocios en relación al modelo. (2 meses: Teórico-Práctico." Hacer Haciendo"). • SELECCIÓN DE SOCIOS. Aplicación de encuesta, visita a predios, verificación de requisitos para ser productor de rosa mosqueta (grupo familiar, usuario de INDAP, etc.). Las visitas y encuestas serán las necesarias para lograr una selección de entre 40 y 80 productores según el número de hectáreas por las que opte cada uno de ellos. • PLANTACION. Previo a la plantación, en el vivero de Santa Magdalena se preparan las plantas orgánicas de rosa mosqueta Bio AP4, y se mantienen en barbecho. Los costos de mano de obra de estas labores son de la contraparte. <p>En los meses de julio y agosto se hace la entrega de plantas a los agricultores y se realiza la asistencia técnica de acuerdo al Manual de plantación y cultivo de rosa mosqueta BIO AP 4.La cantidad de plantas por ha. son 3.333. Las superficies serán de entre 0,5 a 1,0 ha. La plantación la realizan los productores beneficiarios del proyecto, por lo que será de su cargo este costo. La planta se entrega a raíz desnuda.</p> • CERTIFICACIÓN ORGÁNICA. Se certificarán los predios de los productores beneficiados por el proyecto como predios orgánicos de manera de agregar valor al modelo de negocios generado. Esta certificación permitirá que se aprovechen los espacios entre plantas de rosa mosqueta con otras especies que complementen sus sistemas productivos generando nuevos y mejores ingresos. El proceso de certificación tiene una duración de 3 años, iniciando con la visita a cada agricultor (2013), para realizar entrevista y llenado de ficha para definir historial del predio, explicar alcances de la certificación. Previo a la segunda inspección (octubre del 2014), se deben elaborar los croquis prediales que contengan la información de ubicación geográfica, coordenadas GPS, deslindes y accesos del predio, individualización de los potreros con su historial de manejo; e implementar el cuaderno de campo (registros de manejo de cultivo). El tercer año (2015), corresponde la tercera inspección, para lo cual se deben actualizar los croquis prediales, mantener al día los registros, y posterior a eso, se obtiene la certificación. • Como resultado de este proceso, la Empresa certificadora (Bioaudita), se compromete a entregar el Certificado de Transacción Comercial Nacional. 	



Objetivo N° 2	Instalar Planteles Demostrativos en las aéreas de intervención a cargo de productores asociados que sirvan de apoyo para actividades de difusión y transferencia tecnológica.
<p>- Establecimiento de planteles demostrativos, previo acuerdo con productores asociados para la plantación de ½ a 1 ha en las localidades en las que se incorporen grupos de productores aportados por el proyecto, vale decir San José de la Mariquina, Panguipulli y Lanco; Futrono que era una comuna inicialmente propuesta, se desestimó por la lejanía. Durante el 2do Trimestre en los meses Mayo-Junio 2013, la plantación de los predios demostrativos se inicia previamente a los planteles definitivos en fechas de común acuerdo con los productores y sujeto a que se hayan realizado las labores de preparación del predio por parte del responsable del predio demostrativo. El criterio de selección importante es la localización del predio y su accesibilidad para los productores asociados de la localidad.</p>	

Objetivo N° 3	Implementar un programa de desarrollo de capacidades autónomas y competencias para la gestión de recursos vegetales de los territorios intervenidos que resulte en emprendimientos encadenados con la agroindustria y su posterior comercialización a través del Biocomercio de la Región de Los Ríos.
<p>Se desarrollará una actividad de Bioprospección, la que se refiere a la identificación de recursos existentes en los predios que han sido subestimados y que pueden ser identificados como materia prima promisoría. Esta actividad será desarrollada por un profesional ad hoc, en la modalidad de capacitaciones en visitas prediales.</p> <p>Paralelamente se realizarán capacitaciones en Manejo de cultivo, abordando los temas de control de plagas, control de malezas, necesidades de fertilización, poda y riego. Estas se realizarán utilizando la metodología de talleres participativos y capacitaciones prácticas.</p> <p>Se considera además, capacitar a los agricultores en Producción orgánica, abordando los temas de condiciones y requisitos de los productos orgánicos, Normas orgánicas, utilización de registros, fertilizantes y pesticidas autorizados.</p> <p>En relación al Bionegocio y Emprendimiento, se capacitará a los agricultores en Contabilidad Básica, Biocomercio y Modelo de Negocio, y Elaboración de productos artesanales con aceites esenciales.</p>	

Objetivo N° 4	Implementar procesos agroindustriales estandarizados en función de las competencias de los asociados, adecuados a la escala de intervención que incorporen valor y le den identidad al producto y al territorio.
<p>Los procesos agroindustriales a implementar en la región, será el secado del fruto, utilizando secadores con flujo de aires forzado, lo que permitirá disponer de una materia prima deshidratada para ser utilizada posteriormente en elaboración de productos alimenticios y cosméticos.</p> <p>Agrícola Santa Magdalena, se encargará de transferir procedimientos para la realización de este proceso, cumpliendo con los estándares de calidad técnica requeridos.</p> <p>Como segundo proceso agroindustrial se realizará la extracción de aceites esenciales, de manera piloto, y en la modalidad de capacitaciones a los agricultores.</p>	

Objetivo N° 5	Formalizar acuerdo de negocios asociativo entre Empresas Coesam Group y Productores de Rosa Mosqueta Bio AP4 de la región de Los Ríos.
<p>Se diseñará y formalizará el modelo de negocio asociativo para lograr la alianza entre los productores y la empresa. Para ello se realizará un taller de presentación de la empresa, modelo de negocios y alcances del proyecto.</p> <p>Para el desarrollo del modelo de negocios se utilizará la metodología Canvas. Este proceso se desarrollará de manera paulatina durante la duración del proyecto. Se aprovecharán los talleres y capacitaciones con los productores para ir rescatando información importante de incorporar en el modelo.</p>	

12. Carta Gantt trimestral

Nº OE	Nº RE	Actividad	Año 2013				Año 2014				Año 2015			
			1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
1	1	Selección de productores	x	x	x									
1	1	Caracterización Capital Humano e Identitarias	x	x	X	x								
1	1	Transferencia Paquete Tecnológico Manejo Agronómico rosa mosqueta BIO AP 4 (INDAP y Productores):	x	x	x	x								
2	2	Plantación de Plantel Demostrativo		x										
		Plantación Planteles Productivos:		x	X									
3	3	Programa Desarrollo de Capacidades Autónomas y Competencias: Taller 1 Bioprospección ;					Taller	Taller	Taller	Taller	Taller	Taller		
3	4	Capacitación BIONEGOCIOS Emprendimiento							Taller	Taller	Taller	Taller		
4	5	Instalación Procesos Industriales (cosecha - postcosecha - transformación)								x	x	x		
5	6	Desarrollo Organizacional / Acuerdo de Negocios								Taller	Taller	Taller		



Los Talleres serán previamente informados a FIA, respecto de la programación, temática y metodología a utilizar.

13. Función y responsabilidad del ejecutor(es) y asociado(s) en el desarrollo del proyecto

Ejecutor(es) / Asociado(s)	Función y responsabilidad
Biorganic Chile S.A.	Gerencia y Administración del Proyecto. Comercialización de productos asociados en diferentes grados: intermedio, terminados y derivados. Se relaciona con los agentes del Biocomercio de las Regiones en que se encuentran las plantaciones de rosa mosqueta BIO AP 4. Firmando contratos y convenios con productores asociados.
Agroindustrias Santa Magdalena Ltda.	Proveerá las Plantas de rosa mosqueta BIO AP 4 Asistencia Técnica y capacitación en plantación y materias agroindustriales. Selección de predios para plantaciones. Asistencia en Manejo Agronómico y Seguimiento.
Laboratorios Coesam S.A.	Implementación de estrategias que aumenten el valor al cliente acorde a las necesidades cambiantes del mercado. Vigilancia tecnológica con apoyo de sus antenas comerciales en los diferentes países en los que se tiene presencia de COESAM.

Actividades de Difusión Programadas

	Lugar	Tipo de Actividad	Nº participantes	Perfil de los participantes	Medio de Invitación
Enero 2014	Lanco	Presentación alcances del proyecto	100	Agricultores, profesionales del Agro asesores técnicos (Prodesal, PDTI), Profesionales de INDAP, Profesionales FIA	INDAP-BIORGANIC
Abril 2014	Parcela Demostrativa: Panguipulli- Lanco - Mariquina	Días de Campo: Charla Técnicas de cultivo, manejo de poda; Trabajos prácticos en la parcela demostrativa, , 8 días de campo ;2 José de la Mariquina; 2 Malalhue(Lanco) y 4 en Panguipulli	70	Agricultores, profesionales del Agro asesores técnicos (Prodesal, PDTI), Profesionales de INDAP, Profesionales FIA	INDAP – BIORGANIC – Santa Magdalena- COESAM
Agosto 2015	Panguipulli	Seminario Cierre Compromiso Empresa - Productores	100	Agricultores, profesionales del Agro asesores técnicos (Prodesal, PDTI), Profesionales de INDAP, Profesionales FIA	INDAP – BIORGANIC – Santa Magdalena- COESAM

C. Dedicación

i. Tiempos de dedicación del equipo técnico*.

Nombre	Rut	Cargo dentro del proyecto	Nº de resultado sobre el que tiene responsabilidad	Nº de Meses de dedicación	Periodo dd/mm/aa - dd/mm/aa	Horas/Mes
Gerardo Schlack		Coordinador Principal, Encargado de la parte técnica y responsable de los informes técnicos.	1 - 3 -4- 5	33	Ene./2013 - Sept./2015	120
Mariadela Pavéz		Coordinador Alterno. Encargada de la administración del proyecto y coordinación entre los distintos profesionales.	3 - 5	21	Ene./2014 - Sept./2015	44

Pilar Reyes		Territorial. Encargada de mantener un contacto directo y transmitir información constante con profesionales de INDAP-productores y empresa Biorganic.	1 - 2 - 3 - 4	32	Feb./2013 Sept./2015	-	88
Jaime Amin		Encargado de subir información al sistema SGDL. Capacitación.	3 - 4 - 5	21	Ene./2014 Sept./2015	-	44
Carlos Amin		Capacitación	3 - 4 - 5	21	Ene./2014 Sept./2015	-	22



Cristian Olea		Encargado finanzas		32	Ene./2013 Sept./2015	–	26
---------------	--	-----------------------	--	----	-------------------------	---	----

*Equipo Técnico: Todo el recurso humano definido como parte del equipo de trabajo del proyecto. **No incluye RRHH de servicios de terceros.**



D. Fichas curriculares

iii. Ficha del Ejecutor (entidad responsable)

Nombre o razón social	Biorganic Chile S.A.			
Giro / Actividad	Comercialización y exportación de productos cosméticos, aceites y esencias			
RUT				
Tipo de entidad (1)	Empresa productiva y/o de procesamiento			
Ventas totales (nacionales y exportaciones) de la empresa durante el año pasado, indique monto en UF en el rango que corresponda	Micro empresa menos de 2400 UF/ año	Pequeña 2.401 a 25.000 UF / año	Mediana 25.001 a 100.000 UF / año	Grande más de 100.001 UF / año
Exportaciones, año 2010 (US\$)				
Número total de trabajadores				
Usuario INDAP (sí / no)				
Dirección (calle y número)				
Ciudad o Comuna				
Región	Metropolitana			
País	Chile			
Teléfono fijo				
Fax				
Teléfono celular				
Email				
Dirección Web	www.biorganic.cl			



iv. Ficha representante(s) Legal(es) del Ejecutor (entidad responsable)

Nombre	Jaime
Apellido paterno	Amin
Apellido materno	Avaria
RUT	
Cargo en la organización	Representante Legal
Género	Masculino
Etnia (2)(clasificación al final del documento)	
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Profesional Administrador de Empresas en Marketing y Comunicación Digital.
Firma del representante legal	

v. Ficha del Asociado N°1. (Repetir esta información por cada asociado)

Nombre o razón social	Agroindustrias Santa Magdalena Ltda.			
Giro / Actividad	Explotación y Procesamiento de Plantas Agroindustriales, Crianza y Producción, Fabricación de Alimentos			
RUT				
Tipo de entidad (1)	Empresa productiva y/o de procesamiento			
Ventas totales (nacionales y exportaciones) de la empresa durante el año pasado, indique monto en UF en el rango que corresponda	Micro empresa (menos de 2400 UF/año)	Pequeña (2.401 a 25.000 UF/año)	Mediana (25.001 a 100.000 UF/año)	Grande (más de 100.001 UF/año)
Exportaciones, año 2010 (US\$)				
Número total de trabajadores				
Usuario INDAP (sí / no)				
Dirección (calle y número)				
Ciudad o Comuna				
Región	Del Bio Bío			
País	Chile			
Teléfono fijo				
Fax				



Teléfono celular	
Email	
Dirección Web	www.biorganic.cl

vi. Ficha representante(s) Legal(es) de Asociado(s) N°1. Repetir esta información por cada asociado

Nombre	Carlos
Apellido paterno	Amin
Apellido materno	Merino
RUT	
Cargo en la organización	Representante Legal
Género	Masculino
Etnia (2) (clasificación al final del documento)	
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Productor individual mediano-grande
Firma del representante legal	

vii. Ficha del Asociado N°2.

Nombre o razón social	Laboratorios Coesam S.A.			
Giro / Actividad	Elaboración y Comercialización de Cosméticos, Fármacos y Alimentos			
RUT				
Tipo de entidad (1)	Empresa productiva y/o de procesamiento			
Ventas totales (nacionales y exportaciones) de la empresa durante el año pasado, indique monto en UF en el rango que corresponda	Micro empresa (menos de 2400 UF/año)	Pequeña (2.401 a 25.000 UF/año)	Mediana (25.001 a 100.000 UF/año)	Grande (más de 100.001 UF/año)
Exportaciones, año 2010 (US\$)				
Número total de trabajadores				
Usuario INDAP (sí / no)				
Dirección (calle y número)				
Ciudad o Comuna				
Región	Metropolitana			



País	Chile
Teléfono fijo	
Fax	
Teléfono celular	
Email	
Dirección Web	www.coesam.cl

viii. Ficha representante(s) Legal(es) de Asociado(s) N°2.

Nombre	Carlos
Apellido paterno	Amin
Apellido materno	Merino
RUT	
Cargo en la organización	Representante Legal
Género	Masculino
Etnia (2) (clasificación al final del documento)	
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Productor individual mediano-grande
Firma del representante legal	



ix. Fichas de los Coordinadores

Nombres	Gerardo	
Apellido paterno	Schlack	
Apellido materno	Olea	
RUT		
Profesión	Perito Agrícola	
Empresa/organización donde trabaja	Agroindustrias Santa Magdalena Ltda.	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Jefe de Campo y Cultivos	
Si es investigador responde	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Del Bio Bío	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Técnico	
Firma		



Nombres	Mariadela	
Apellido paterno	Pavez	
Apellido materno	Haltenhof	
RUT		
Profesión	Profesor de biología y Cs Magister en recursos humanos	
Empresa/organización donde trabaja	Agrícola Santa Magdalena	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Coordinador alternativo Proyecto	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Metropolitana	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Profesional	
Firma		



x. Ficha Equipo Técnico. Se deberá repetir esta información por cada profesional del equipo técnico

Nombres	Pilar	
Apellido paterno	Reyes	
Apellido materno	Schencke	
RUT		
Profesión	Ingeniero Agrónomo	
Empresa/organización donde trabaja	Biorganic	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Coordinadora territorial	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	De Los Rios	
País	Chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	Femenino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)	Técnico	
Firma		



Nombres	Carlos Fernando	
Apellido paterno	Amin	
Apellido materno	Merino	
RUT		
Profesión	empresario	
Empresa/organización donde trabaja	Coesam	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	ceo	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	metropolitana	
País	chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma		



Nombres	Jaime Ignacio	
Apellido paterno	Amin	
Apellido materno	Avaria	
RUT		
Profesión	Administrador empresa	
Empresa/organización donde trabaja	Coesam	
RUT de la empresa/organización		
Cargo o actividad que desarrolla en ella	Gerente marketing	
Si es investigador responda	Horas totales dedicadas al proyecto	Valor total de las horas dedicadas al proyecto (\$)
Dirección laboral (calle y número)		
Ciudad o Comuna		
Región	Metropolitana	
País	chile	
Teléfono fijo		
Fax		
Teléfono celular		
Email		
Género	masculino	
Etnia (2) (clasificación al final del documento)		
Tipo (3) (clasificación al final del documento)		
Firma		

E. Indicadores Solicitados por el Ministerio de Agricultura

xi. Indicadores Minagri

¿Su proyecto tiene que ver con la venta de algún bien o servicio?						Si	x	N	
								o	
Si su respuesta es sí , refiérase a los siguientes indicadores relacionados con el proyecto:									
Selección de indicador ¹	Indicador	Descripción del indicador ²	Fórmula de indicador	Línea base del indicador ³	Indicador al término del proyecto ⁴	Indicador a los 3 años de finalizado el proyecto ⁵			
X	Ventas	Ingresos venta mosqueta deshidratada por hectárea	\$/año						
X	Ventas	Ingresos por venta semilla por hectárea	\$/año						
	Costos		\$/unidad						
	Empleo		Jornadas hombre/año						

¹ Marque con una X, el o los indicadores a medir en el proyecto

² Señale para el indicador seleccionado, lo que específicamente se medirá en el proyecto

³ Completar con el valor que tiene el indicador al inicio del proyecto

⁴ Completar con el valor del indicador, al cual se espera llegar al final del proyecto

⁵ Completar con el valor del indicador, al cual se espera llegar al cabo de 3 años de finalizado el proyecto

Género	Masculino		Femenino		Subtotal
	Pueblo Originario	Sin Clasificar	Pueblo Originario	Sin Clasificar	
Agricultor micro-pequeño	40		50		90
Agricultor mediano-grande					
Subtotal	40		50		90
Total	40		50		90



III. DETALLES ADMINISTRATIVOS

Los Costos Totales de la Iniciativa serán (\$):

Costo total de la Iniciativa		
Aporte FIA		
Aporte Contraparte	Pecuniario	
	No Pecuniario	
	Total Contraparte	

Período ejecución	
Fecha inicio:	01 enero de 2013
Fecha término:	30 de septiembre de 2015
Duración (meses)	33

- Calendario de Desembolsos

Fecha	Requisito	Observación	Monto (\$)
	Firma del contrato		
05/05/2014	Aprobación informes de avances técnicos y financieros N°1 y N°2, además del traspaso de los fondos por parte del GORE a FIA.		
24/02/2015	Aprobación informes de avances técnico y financiero N°3 y 4, además del traspaso de los fondos por parte del GORE a FIA.		
02/01/2016	Aprobación informes de avances técnico y financiero N°5 e Informes técnico y financiero final, además del traspaso de los fondos por parte del GORE a FIA.		
Total			

(*) El informe financiero final debe justificar el gasto de este aporte



- Calendario de entrega de informes

Informes Técnicos	
Informe Técnico de Avance 1:	22/07/2013 Entregado
Informe Técnico de Avance 2:	16/12/2013 Entregado
Informe Técnico de Avance 3:	12/06/2014
Informe Técnico de Avance 4:	12/12/2014
Informe Técnico de Avance 5:	12/05/2015

Informes Financieros	
Informe Financiero de Avance 1:	22/07/2013 Entregado
Informe Financiero de Avance 2:	16/12/2013 Entregado
Informe Financiero de Avance 3:	12/06/2014
Informe Financiero de Avance 4:	12/12/2014
Informe Financiero de Avance 5:	12/05/2015

Síntesis de Avance	
Síntesis de avance N° 1	29/03/2013 Entregado
Síntesis de avance N° 2	28/06/2013 Entregado
Síntesis de avance N° 3	30/09/2013 Entregado
Síntesis de avance N° 4	30/12/2013 Entregado
Síntesis de avance N° 5	28/03/2014 Entregado
Síntesis de avance N° 6	30/06/2014
Síntesis de avance N° 7	30/09/2014
Síntesis de avance N° 8	30/12/2014
Síntesis de avance N° 9	30/03/2015
Síntesis de avance N° 10	30/06/2015
Síntesis de avance N° 11	30/09/2015

INFORME TECNICO FINAL:	30/10/2015
INFORME FINANCIERO FINAL:	30/10/2015



- Las Síntesis de avances consisten en un Informe de 2 a 3 páginas máximo, y deberán ser enviados por correo electrónico al Ejecutivo de Innovación Agraria respectivo. Este informe será enviado al GORE y debe contener un resumen ejecutivo, actividades realizadas, resultados parciales alcanzados. No estarán vinculados a pagos de aportes.
- Además, se deberá declarar en el Sistema de Declaración de Gastos en Línea los gastos correspondientes a cada mes, a más tardar al tercer día hábil del mes siguiente.

CONFORME CON PLAN OPERATIVO

EJECUTOR O COORDINADOR PRINCIPAL