



FORMULARIO POSTULACIÓN

CONVOCATORIA REGIONAL 2023

**Proyectos de Inversión para Innovar en el Sector Hortofrutícola
de la Región de Aysén**

ENERO 2023

SECCIÓN I																							
1 ANTECEDENTES GENERALES DE LA PROPUESTA																							
Código propuesto:	(Uso interno)																						
Nombre de la propuesta:	Conservación de frutales menores y hortalizas para Aysén.																						
Fecha inicio:	1 de abril																						
Fecha término:	1 de octubre																						
Sector:	Agrícola																						
Subsector (rubros):	Completar: <table border="1" style="margin-left: 20px;"> <thead> <tr> <th>Subsector</th> <th>SI/NO</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Frutales hoja caduca</td> <td>Si</td> </tr> <tr> <td>Frutales hoja persistente</td> <td>Si</td> </tr> <tr> <td>Frutales menores</td> <td>Si</td> </tr> <tr> <td>Hortalizas y tubérculos</td> <td>Si</td> </tr> </tbody> </table>	Subsector	SI/NO	Frutales hoja caduca	Si	Frutales hoja persistente	Si	Frutales menores	Si	Hortalizas y tubérculos	Si												
Subsector	SI/NO																						
Frutales hoja caduca	Si																						
Frutales hoja persistente	Si																						
Frutales menores	Si																						
Hortalizas y tubérculos	Si																						
Especie(s):	Grosellas, corintos o parras, frambuesas, frutillas, arándanos, murtas, manzanos, cerezos, ciruelos, membrillo, avellanos, maqui, ruibarbos, repollos, coliflor, Lechugas, acelgas, espinaca, mizuna verde, mizuna roja, pak choi, pepinos, tomates, cilantro, perejil, ciboulette, cebollas, ajos, tomillo, orégano, habas, arvejas, porotos, zanahorias, rabanitos, papas nativas, papas bucara, topinambur.																						
Temas:	Marque con una cruz el tema que considera principal en el cual se enmarca el proyecto <table border="1" style="margin-left: 20px;"> <thead> <tr> <th>Tema</th> <th>Marque X</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Infraestructura</td> <td style="text-align: center;">X</td> </tr> <tr> <td>Mecanización/Automatización</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Manejo productivo</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Calidad</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Postcosecha</td> <td style="text-align: center;">X</td> </tr> <tr> <td>Riego y drenaje</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Suelos y fertilidad</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Sustentabilidad</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Propagación vegetal</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Energías renovables no convencionales</td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Tema	Marque X	Infraestructura	X	Mecanización/Automatización		Manejo productivo		Calidad		Postcosecha	X	Riego y drenaje		Suelos y fertilidad		Sustentabilidad		Propagación vegetal		Energías renovables no convencionales	
Tema	Marque X																						
Infraestructura	X																						
Mecanización/Automatización																							
Manejo productivo																							
Calidad																							
Postcosecha	X																						
Riego y drenaje																							
Suelos y fertilidad																							
Sustentabilidad																							
Propagación vegetal																							
Energías renovables no convencionales																							

Región de ejecución principal ¹ :	Región de Aysén del General Carlos Ibáñez del Campo.
Provincia	Aysén
Comuna de ejecución principal:	Comuna Aysén

2 ANTECEDENTES DEL POSTULANTE			
POSTULANTE – PERSONA NATURAL ²			
Rut (Debe ingresar Rut sin punto y con guion)		Nombres	Juan Porfirio
Apellidos	Medina Catalán	Nacionalidad	Chileno
Región	Región de Aysén del General Carlos Ibáñez del Campo.	Comuna	Aysén
Ciudad	Puerto Aysén	Dirección (calle, número)	
Fecha de nacimiento		Género (Masculino o Femenino)	Masculino
Indicar si pertenece a alguna etnia	no	Teléfono fijo (Considere número de 9 dígitos)	
Correo electrónico (Medio oficial de comunicación con FIA)		Celular (Considere número de 9 dígitos)	
ACTIVIDAD COMO PRODUCTOR			
Segmento al que pertenece: agricultura pequeña, mediana o grande) ³	Pequeño agricultor	Superficie Total y Superficie Regada	37 hectáreas total. Superficie regada 1/2 hectárea.
Nombre de la propiedad en la cual trabaja	Santa Andrea	Ubicación detallada (especificar comuna)	Sector Viviana norte, kilómetro 20 comuna de Aysén
Cargo (dueño, administrador, etc.)	Dueño y trabajador	Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de	Productor hortofrutícola. Trabaja 50 años en el rubro.

¹ Corresponde a la región principal donde se realizará el proyecto.

² La persona natural que postula actuará como coordinador del proyecto ante FIA

³ De acuerdo con el criterio del postulante

		producción en el rubro de interés	Temporada 2023 en frutales menores 1500 kilos. Hortalizas de hoja 1000 unidades aprox. Leguminosas 150 kilos.
Organizaciones (campesinas, gremiales o empresariales) a las que pertenece y cargo, si lo ocupa	Ninguna.		
INFORMACIÓN BANCARIA			
Datos cuenta bancaria o deposito ⁴			
Nombre banco:			
Tipo de cuenta:			
Número cuenta:			
Describa brevemente la vinculación del postulante con el sector hortofrutícola de la Región de Aysén, y sus capacidades y experiencia para desarrollar el proyecto.			
(El texto debe contener máximo 1.000 caracteres con espacio incluido)			
<p>Yo Juan Medina, estoy vinculado al área hortofrutícola desde los 11 años por decisión de mis padres, fui retirado del colegio para trabajar junto a ellos y aprender el trabajo del campo incluyendo cultivar mi propio alimento.</p> <p>En 2008 dejé sector Lago Atravesado en Coyhaique y compré 37 Ha. en sector Viviana norte Aysén y con visión futuro planté árboles para cortinas cortaviento; ya cuento con más de 7000 especies. He sido partícipe de proyectos con las siguientes Instituciones: INIA, INFOR, PRODESAL e INDAP, Hoy en INDAP AYSEN soy conocido productor y personaje lcono por el trabajo y manejo junto mi hija en el predio, logré que mi parcela sea demostrativa en la región. Pertener a las instituciones me ha lleva a presentar proyectos adjudicándolos tales como: Extracción de agua a través de paneles solares, Cultivo frutal menor “arándanos”, entre otros. Con la experiencia y los resultados obtenidos, la adquisición de la cámara de frío me ayudará a la ampliación de cultivos.</p>			

⁴ Corresponden a los datos de la cuenta bancaria para la transferencia o depósito, y administración de los fondos adjudicados para el cofinanciamiento del proyecto.

3 ANTECEDENTES DEL POSTULANTE			
POSTULANTE – PERSONA JURÍDICA			
Rut (Debe ingresar Rut sin punto y con guion)		Nombre razón social	
Tipo de postulante	Seleccione.	De ser empresa, clasifique su tamaño:	Seleccione.
Región	Seleccione.	Comuna	
Ciudad		Dirección (calle, número)	
Teléfono fijo (Considere número de 9 dígitos)		Celular (Considere número de 9 dígitos)	
Correo electrónico (Medio oficial de comunicación con FIA)		Sitio web o redes sociales	
ACTIVIDAD AGRÍCOLA DE LA EMPRESA (PERSONA JURÍDICA)			
Tamaño de la empresa vinculada a la actividad agrícola (pequeña, mediana o grande)		Superficie Total y Superficie Regada	
Nombre de la propiedad donde realiza actividad agrícola		Ubicación detallada del lugar donde realiza la actividad agrícola (especificar comuna)	
Forma parte de alguna organización (campesinas, gremiales o empresariales, entre otras)		Rubros a los que se dedica (incluir desde cuando se trabaja en cada rubro) y niveles de producción en el rubro de interés	
DATOS CUENTA BANCARIA O DEPOSITO⁵			
Nombre banco:			
Tipo de cuenta:			
Número cuenta:			

⁵ Corresponden a los datos de la cuenta bancaria para la transferencia o depósito, y administración de los fondos adjudicados para el cofinanciamiento del proyecto.

Describa brevemente la vinculación del postulante con el sector hortofrutícola de la Región de Aysén, y sus capacidades y experiencia para desarrollar el proyecto.

(El texto debe contener máximo 1.000 caracteres con espacio incluido)

Representante legal del postulante ⁶			
Rut (Debe ingresar Rut sin punto y con guion)		Nombres	
Apellido Paterno		Apellido Materno	
Profesión/Oficio		Nacionalidad	
Cargo que desarrolla el representante legal		Dirección (calle, número)	
Región		Comuna	
Ciudad		Teléfono fijo (Considere número de 9 dígitos)	
Celular (Considere número de 9 dígitos)		Correo electrónico (Medio oficial de comunicación con FIA)	
Fecha nacimiento (dd/mm/yyyy)	Seleccione una fecha.	Género	<i>Masculino</i>
Etnia (Indicar si pertenece alguna etnia)	<i>No aplica</i>		

⁶ El representante legal actuará como coordinador del proyecto ante FIA

4 RESUMEN DEL PROYECTO (Describa brevemente de qué se trata su proyecto)

(El texto debe contener máximo 2.000 caracteres con espacio incluido)

El proyecto consiste en adquisición de una cámara de frío para poder conservar el aumento de la producción que año tras año veo aumentada; en la temporada 2021 – 2022 obtuve 900 kg en frutal menor (frambuesas, frutillas, grosellas, corintos y arándanos), los cuales envaso y comercializo en formatos de Kilo y ½ Kilo.

La temporada 2022-2023 debido al aumento de producción, adquirí Freezer de 297 Lts. para apoyo de los 2 existentes de similares características para conservar la fruta; esta temporada a la fecha son 1.500 kg. de producción.

Actualmente vendo en Ferias campesinas los Sábados, hago entrega a restaurantes y pastelerías de la ciudad de Puerto Aysén y Coyhaique; he comenzado a entregar frutas a un productor local de cerveza artesanal, el cual se encuentra innovando con mis productos para realizar sus cervezas y luego vender, junto con esto entrego canasta mixta de hortalizas (Variedades de Lechugas, Cilantro, Variedades de Acelgas, Ciboulette, Perejil, Vinagrillo de Huerta, Pack Choice, Mizuna Roja y Verde, entre otras) a clientes particulares y restaurantes de la zona como el: Mesón de La Patico, Kürüf Patagonia, Restaurante Terraza, Casino de Bomberos, Restaurante Entre Amigos, El Piolín, entre otros.

Mediante esta iniciativa se pretende adquirir una cámara de frío, con la que estaré satisfaciendo tanto las necesidades del predio como también parte de la demanda de la comunidad de Aysén, con esto podré solucionar la conservación post cosecha hortofrutícola (como por ejemplo, arvejas, habas, porotos verdes, entre otros), logrando así vender en época de carencia de estos productos que principalmente es en la temporada de invierno.

Se pretende también aumentar la superficie cultivada de frutales menores y de la huerta de hortalizas en un 40% con la finalidad de tener mayor volumen de productos, y por consiguiente, generar nuevos empleos para las temporadas de cosecha (verano) y en temporada de podas (invierno), contribuyendo a la economía local.

5 PROBLEMA Y/U OPORTUNIDAD

¿Cuál es el problema y/u oportunidad vinculada a su actividad agrícola que da origen al proyecto? (Máximo 3.000 caracteres).

La problemáticas que se me presenta hoy, es la capacidad con la que cuento para poder almacenar los frutos y Hortalizas, ya que cada año se va produciendo más cosecha, por el crecimiento de los en la temporada de cosecha son diversos los desafíos que se van presentando en el tiempo y con el avance de los cultivos tales como:

La falta de infraestructura adecuada para el correcto almacenamiento de frutas y hortalizas, por el hecho de no contar con una cámara de frío con la capacidad necesaria de almacenamiento. Esto genera la problemática denominada como “cuello de botella”, dado que no es posible cosechar ni almacenar más stock hasta retirar en su totalidad la cosecha almacenada, ya que con las conservadoras que se cuentan en el predio no se da abasto para su totalidad de frutos menores y hortalizas.

Otra problemática que se busca resolver con la frambuesa, es que al tener un fruto tipo drupa es más susceptible a enfermedades fúngicas como botrytis, oidio, entre otras enfermedades como también puede

ser susceptibles a plagas. Por otra parte también las cosechas se ven afectadas en un menor porcentaje por otros factores tales como la lluvia excesiva o fuertes vientos provocados por frentes de mal tiempo, a su vez afecta la presencia de aves pequeñas de distintas clases las cuales se alimentan de los frutos ya maduros que no han sido cosechados.

Por lo que es imprescindible contar con un adecuado manejo, cuidadoso y eficiente a través de una efectiva recolección de los frutos y que esté en su punto óptimo de madures procurando que la cosecha sea de forma expedita junto con un almacenamiento adecuado, para luego poder almacenar en los congeladores con temperaturas de -17°C a 0°C inmediatamente post cosecha.

En la temporada pasada 2021-2022 estimo que las pérdidas, por falencias en almacenamiento de fruta y hortalizas alcanzaron un 38%.

Esta temporada se perdió un 20% en frutales y 15% en hortalizas, menor pérdida que la temporada anterior debido a la compra de otro conservador que me permitió apoyar la capacidad de conservación de productos y menores pérdidas. A su vez esta temporada fue una adecuada gracias a una cosecha en los tiempos correctos y mayor contratación de mano de obra en la cosechas de los frutales menores.

Las frambuesas son las reinas del predio, debido a que son las más cotizadas, el contar con dicha cámara que dará para tener más espacio me permitirá aumentar la ventana productiva y contar con productos en temporada baja, para abastecer en parte a restaurantes, pastelerías, feria campesina, cervecería y comunidad aisenina en general, junto con las frambuesas podré innovar en realizar mix surtidos de Porotos Verdes, Pimentón Arvejas, Habas ofreciendo un producto fresco y natural.

6 SOLUCIÓN PROPUESTA

6.1 ¿Cuál es la solución que se desea desarrollar en este proyecto para abordar el problema y/u oportunidad identificada? (Máximo 3.000 caracteres).

Con la adjudicación del proyecto de una Cámara de Frio, nos dará un aporte en la capacidad de conservación de los frutos y hortalizas, debido a su capacidad interior de 14.90 M3 equivalente a 14.000Kilos (+ -) o 14.000Litros (+ -); la cámara cuenta con Motocompresor 2.5 (Frances Tecumseh), Condensador con Ventilador (3 Ventiladores de 300 mm), Válvula de Expansión, Evaporador y un Tablero Eléctrico con Microprocesador Digital, que genera una temperatura que varía de -20°C a 0°C , lo que nos permitirá conservar y mantener en una mayor capacidad y calidad aún de nuestros productos.

La solución para abordar el problema son las características técnicas que posee dicha cámara de frio para adquirir e instalar en el predio, tanto en la capacidad de almacenamiento como en la temperatura, con una mayor capacidad de almacenamiento, así poder realizar una adecuada y expedita post cosecha de los frutales menores y hortalizas que se producen en el predio y disminuir considerablemente las perdidas.

Con el mejorar la capacidad de conservación, me permitirá contar con productos en temporada de invierno, dando dar un valor agregado a los productos y de tal manera, que podré entregar a la comunidad los productos frescos y en excelente calidad.

Al aumentar la capacidad de almacenamiento con dicha cámara, se estará dando la oportunidad de generar nuevas oportunidades laborales, de aumentar los ingresos personales y de la comunidad en tiempos de cosecha (verano) y en temporada de podas (invierno), como ya se ha hecho en el predio y llegando a acuerdos con las personas que trabajan en las temporadas donde se considera su pago correspondiente, también se les da la oportunidad de cosechar frutos para consumo propio los cuales se les vende a un precio muy inferior por el hecho que ellos mismos los cosechan.

6.2 ¿Como la inversión a desarrollar o adquirir aporta a la solución esperada y permitirá habilitar procesos de innovación? (máximo 3000 caracteres)

La inversión en dicha cámara de frío, permite ampliar la capacidad de almacenamiento de productos post cosecha. A su vez también permitiría dar un realce a los productos que en el predio se cultivan ya que se contaría con stock de productos en distintas temporadas en especial temporada otoño – invierno, ampliando la ventana o periodo de productos ofertados, permitiendo abarcar periodos de baja oferta y alta demanda de los productos hortofrutícolas en la región, debido a que está catalogada como zona extrema. El hecho de abastecer la región con frutas, hortalizas y mercadería desde el norte del país es más complejo y costoso por lo tanto los precios son muy elevados tanto para transportistas, comerciantes y consumidores finales.

Dentro de los procesos que permiten habilitar la innovación, se encuentra el hecho de modificar el sistema de paneles solares que ya existen en el predio ya existentes con el fin de mejorarlos, para que en temporadas de verano, la cámara de frío sea conectada energéticamente de esta manera y así poder hacer una contribución a la disminución de consumo de energía convencional; no obstante, en temporadas de días nublados o temporadas de muy pocas horas de luz (otoño – invierno) se hará uso de la energía convencional.

La presente iniciativa, que busca adquirir dicha cámara de frío, evitará que se genere este cuello de botella entre cosechas por falta de espacio de almacenamiento y su vez permite extender la ventana de oferta y de comercialización, permitiendo almacenar mayor stock, dando así lugar, a un sistema productivo de mayor seguridad alimentaria y resiliencia del cultivo, permitiendo abastecer en distintas meses del año y pudiendo así llegar a clientes no solo en Aysén, sino que en Coyhaique y otras localidades.

Con la adquisición de esta cámara, también nos permitirá aumentar a futuro las plantaciones de frutales menores y acrecentar los huertos de hortalizas en el predio aprovechando la fertilidad de la tierra que este lugar nos brinda; con el aumento en superficie de los cultivos y aumento en volumen de cosecha, se abre la oportunidad de brindar trabajo a la comunidad, dado que las labores como poda y cosecha requieren de más mano de obra, permitiendo un ingreso extra de dinero que quedaría en la región.

Con esto posible, también se daría un impulso potencial al predio con sus cultivos y huertos como también al manejo y trabajo desarrollado, lo cual invita a la comunidad a ser partícipe de nuevas estrategias de cultivos dando la oportunidad, de poder quienes laboren, llevar esquejes que resultan de la poda del cultivo, para así

poder también darles la oportunidad de sembrar y crear su propio cultivo en sus propios predios o casas, lo cual finalmente deriva en el poder salir todos beneficiados y a su vez poder ser capaces de alcanzar el sueño de la región que es llegar a alcanzar una soberanía alimentaria y con el tiempo no depender de la sustentabilidad hortofrutícola de otras regiones.

7 ESTADO DE AVANCE DEL PROYECTO

¿Cuál es el estado de su actividad agrícola, los principales resultados que se han obtenido hasta la fecha y su meta propuesta? (Máximo 3000 caracteres).

El estado actual en que se encuentra Don Juan, es de receso de las cosechas de los frutales menores, por otra parte está en proceso de cosecha de tubérculos como la papa bucara, papa nativa variedades y topinambur. Las cuales se encuentran en un rango de $\frac{1}{4}$ de hectárea.

Hasta la fecha se han obtenido muy buenos resultados logrando cosechar esta temporada 2022 – 2023 en frutales menores alrededor de 1500 Kg., entre corintos o parra, grosellas, arándanos, frutillas y frambuesas, siendo estas últimas el producto estrella en el predio ya que es el más cotizado por los clientes de Coyhaique, Puerto Aysén y alrededores, tanto así que nos atrevemos a decir que somos uno de los pocos proveedores de esta preciada fruta en Puerto Aysén ya que es muy apetecida por los clientes de restaurantes y pastelerías, debido a su presentación que destaca su gran tamaño y exquisito sabor.

Nos encontramos en colaboración con cervecería local “La Chona” que tiene dentro de sus proyectos hacer nuevos productos con los frutos que se cultivan en el predio para crear una alianza que generara un impulso a la comunidad de Aysén y a su vez en la región, y una connotación especial en nuestros productos.

Junto con lo anterior, cabe mencionar que se cosechan hortalizas y verduras, las cuales cada sábado son comercializadas en feria local de Puerto Aysén “Las Maravillas”, gracias a la agrupación de mujeres emprendedoras campesinas de la zona, como también se realiza entrega de pedidos de canastas surtidas de hortalizas frescas en Restaurante Kürüf Patagonia, Verdulería El Galpón; entre otros productos de gran demanda por la comunidad.

Las siembras del predio tienen un especial cuidado al ser cultivada, trabajada y nutrida con productos orgánicos que son generados en el mismo predio, ya que se cuenta con sectores donde se mantiene ganado ovino y bovino, gallinero, compostera y lombricomposteras, con las cuales se logra una buena e inocua mezcla para fertilizar nuestros huertos con abonos orgánicos de elaboración propia, aportando a la disminución de aplicaciones de agroquímicos.

Dentro de nuestras metas está en primera instancia adquirir la infraestructura adecuada para poder realizar una mejor conservación post cosecha de los frutos y hortalizas, logrando así el poder alcanzar un 100% efectivo de conservación de las cosechas hortofrutícolas y por consecutivo conseguir futuramente el poder expandir nuestros huertos en un tiempo cercano, alcanzando las metas de tener más reservas de productos para poder ofrecer a la comunidad en tiempos de carencia la cual corresponde a la época de invierno, ofreciendo productos de calidad y en cantidades que puedan satisfacer las demandas de los clientes.

8 BENEFICIOS TÉCNICOS, ECONÓMICOS Y MEDIOAMBIENTALES

8.1 Señale los resultados y/o beneficios en el ámbito técnico⁷ que usted cree que se lograrán con la realización del proyecto (máximo 3000 caracteres).

Con la adjudicación del proyecto, se logrará un aumento en la productividad dando pie a la expansión de los huertos en un futuro no distante de un 40% (0.64 m²), en complemento a 1,6 hectáreas ya sembradas de cultivos hortofrutícolas. Por ende el hecho de aumentar la superficie de los cultivos se traducirá en 1080 Kg. a futuro de frutas y hortalizas.

De igual manera se podrá innovar con la obtención de nuevas especies en el predio como por ejemplo el Cassis o grosellero negro, realizando un cultivo en huerto piloto, al cuales le atribuyen a la baya propiedades antioxidantes, antiinflamatorias y antimicrobianas como también es utilizado como ingrediente de tartas, jugos, gelatinas y licores. Por otra parte dar un realce a frutos que ya se encuentran en el predio y su producción es en menor cantidad en comparación a la Murta o Murtilla de frutos con agradable sabor y aroma, al igual que lo es el Maqui.

Con lo anterior, se podrá tener una diversificación de especies logrando una distinción notable, ya que permitirá diversificar la producción a una gran variedad de frutales menores en el predio, los cuales se puede mencionar su uso en conservas, mermeladas, arreglos decorativos en pastelería, preparación de jugos naturales, tragos, cocteles y un sinfín de preparaciones culinarias, rescatando los frutos silvestres regionales.

8.2 Señale los resultados y/o beneficios en el ámbito económico⁸ que usted cree que se lograrán con la realización del proyecto (máximo 3000 caracteres).

Con la realización del proyecto tenderemos nuevos ingresos, debido que actualmente nuestra capacidad de conservación es considerablemente baja, en comparación de la capacidad que cuenta la cámara de frío presentada en este proyecto; dando un aumento en nuestra rentabilidad y ganancias del negocio, teniendo a su vez un ahorro de costos de suministro eléctrico en temporada de verano.

Actualmente tenemos capacidad para conservar 380 kilos de frutos y hortalizas, lo que da un ingreso de \$2.090.000.- en ventas, descontando mano de obra de las personas que realizan la cosecha; a medida que se venden los productos se va generando espacio en los congeladores con los que actualmente contamos; cabe destacar que el contar con esta nueva infraestructura aportará poder conservar 1400 kilos entre frutas menores y hortalizas lo cual generaría un ingreso extra de \$7.700.000, lo que a su vez generará una mayor contratación de mano de obra zonal para temporadas de cosecha y poda de estos, generando impactos positivos para la comunidad de Aysén.

Al aumentar los metros cuadrados de los cultivos que se encuentran en el predio que se estima crezcan en un 40% a futuro, los beneficios económicos serán una suerte de economía circular en la comunidad aisenina, debido a que se generaran nuevos ingresos los cuales se quedarán en la región, también mejorando la

⁷ Ejemplos: aumento de productividad, incorporación de nuevas especies, mejora de calidad, entre otros.

⁸ Ejemplos: nuevos ingresos, aumento de rentabilidad y ganancias del negocio, ahorro de costos de producción, mejoras de competitividad, entre otros

competitividad en el rubro hortofrutícola, ya que se extenderá la oferta a periodos fuera de temporada productiva, especialmente a invierno, donde los frutos menores y en especial la Frambuesa natural y local es escasa, y tan solo contando en la comunidad con frutas y verduras envasadas, importadas de la zona norte del país, por empresas como Minuto Verde, Frutos del Maipo entre otras marcas, situación que nos aleja de lograr una mayor seguridad alimentaria local.

En la temporada de verano habrá un ahorro en gastos de suministro eléctrico siendo un ahorro de un 35% debido a que en estas fechas la cámara de frío será conectada a los paneles solares que ya existen en el predio gracias a la adjudicación del proyecto impulsado por INDAP para la generación de energía fotovoltaica con el uso de paneles solares e impulso al uso de energías renovables no convencionales para utilizar el sol como principal fuente de energía y en temporada de invierno estará conectada a corriente domiciliaria monofásica, donde el instalador eléctrico realizará las conexiones para que la cámara cuente con los dos tipos de suministro eléctrico, siendo esta la modalidad seleccionada por el usuario.

8.3 Señale los resultados y/o beneficios en el ámbito medioambiental que usted cree que se lograrán con la realización del proyecto, especialmente en lo que se refiere a la sustentabilidad de la producción⁹ (Máximo 2.000 caracteres).

Con la instalación de la cámara de frío que estará conectada en la temporada de verano a los paneles fotovoltaicos con los que ya cuento en el predio, estaré aportando a la gestión de la eficiencia energética por el hecho de contar con energía limpia y renovable, aportando a la sustentabilidad.

Cabe mencionar, que en el predio se considera un sistema de fertilización orgánica de los cultivos. Los abonos cuales se preparan en el mismo predio, permiten reciclar los nutrientes y materias primas del y para el predio, accediendo así a cultivar un alimento inocuo y libre de agroquímicos.

Otras prácticas agroecológicas y sustentables que se realizan en el predio, son las preparaciones de compost, elaboración de Biol (abono orgánico), el cual resulta de la fermentación del estiércol y agua a través de la descomposición y transformaciones químicas de residuos orgánicos en un ambiente anaeróbico. Una vez listo el Biol, este material ya no huele ni atrae insectos una vez utilizado en los suelos. Cabe resaltar el hecho que igual se cuenta con galpones los cuales albergan ovinos y bovinos como también un gallinero, de donde se obtiene la materia prima para hacer los fertilizantes orgánicos.

Adicionalmente contamos con un manejo de residuos orgánicos, a través de los cuales generamos nuestro propio compost. Asimismo, contamos también con vermicompostera, en donde la lombriz roja californiana se alimenta de residuos orgánicos para transformarlos en humus, un fertilizante orgánico 100% natural más conocido popularmente como lombricompostera.

⁹ Ejemplos: gestión de la inocuidad y trazabilidad del producto, manejo de residuos, gestión energética, manejo y conservación de suelo, monitoreo y uso del recurso hídrico, gestión de biodiversidad, manejo y disminución de aplicación de agroquímicos, entre otros

9 PLAN DE TRABAJO	
9.1 Indique el objetivo general del proyecto.	
Aumentar la capacidad de almacenamiento de frutas y hortalizas en épocas de cosecha, para extender la ventana de oferta y lograr abastecer a la comunidad durante todo el año.	
9.2 Indique uno o más objetivos específicos y los resultados que usted espera lograr con el proyecto.	
Indique el objetivo específico N°1	
(Máximo 200 caracteres, espacios incluidos)	
Trasladar cámara de frío por parte del proveedor a la región de Aysén,	
Resultados esperados¹⁰ (RE) que se espera conseguir para validar el cumplimiento del objetivo específico N°1	Fecha de alcance del RE (mes)¹¹
Coordinar recibir cámara de frío en el Predio	Abril 2023
Explique cómo piensa cumplir el objetivo específico N°1:	
Haciendo las pertinentes cotizaciones para iniciar el proceso con la adquisición de una cámara de frío, y la asesoría técnica correspondiente del área por parte del proveedor. La cámara será realizada por la empresa donde se realiza la compra de la cámara de frío.	
Indique el objetivo específico N°2	
(Máximo 200 caracteres, espacios incluidos)	
Instalar cámara de frío en el lugar escogido en el predio	

¹⁰ La constatación del logro total o parcial de cada objetivo específico se realiza mediante la definición de **resultados esperados (RE)**. Un objetivo específico puede requerir del logro de uno o más resultados esperados para asegurar y verificar su cumplimiento.

¹¹ La fecha del resultado debe cumplirse dentro de los 6 meses de ejecución estipulado en las bases

Resultados esperados ¹² (RE) que se espera conseguir para validar el cumplimiento del objetivo específico N°2	Fecha de alcance del RE (mes)
Armado de cámara por parte del proveedor, con especialista de su empresa en el recinto	Mayo
Explique cómo piensa cumplir el objetivo específico N°2:	
Se determina el lugar en el predio donde se instalará la cámara de frío realizando una infraestructura que incluye un radier lo más liso y nivelado posible, y construir un estructura que tenga techo de zinc acanalado y protección por los costados, dejando solo la parte de la puerta a libre acceso, pero quedando protegida por la estructura, para la protección de la cámara debido a las condiciones climáticas en la zona, a posterior dar pie al armado de la cámara por técnicos especializados de la empresa donde se comprará.	
Indique el objetivo específico N°3	
(Máximo 200 caracteres, espacios incluidos)	
Demostrar funcionamiento correcto del sistema instalado.	
Resultados esperados ¹³ (RE) que se espera conseguir para validar el cumplimiento del objetivo específico N°3	Fecha de alcance del RE (mes)
Sistema instalado funcionando correctamente.	Mayo 2023
Explique cómo piensa cumplir el objetivo específico N°3:	
Entregar el producto funcionando y con una capacitación del funcionamiento de la cámara de frío en el mismo lugar, por parte del proveedor.	

¹² La constatación del logro total o parcial de cada objetivo específico se realiza mediante la definición de **resultados esperados (RE)**. Un objetivo específico puede requerir del logro de uno o más resultados esperados para asegurar y verificar su cumplimiento.

¹³ La constatación del logro total o parcial de cada objetivo específico se realiza mediante la definición de **resultados esperados (RE)**. Un objetivo específico puede requerir del logro de uno o más resultados esperados para asegurar y verificar su cumplimiento.

10 CARTA GANTT

Detalle de las actividades a realizar durante la ejecución del proyecto.

N° de Objetivo Específico	Actividad (es)	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6
1	Adjudicación del proyecto	Abril					
2	Adquisición de materiales para infraestructura de protección cámara de frío, como madera, zinc, cemento y otros.	abril					
3	Traslado de la cámara de frío desde la Región metropolitana, hacia región de Aysén.	abril					
4	Instalación de cámara de frío en el predio y posterior entrega		mayo				
5	Instalación eléctrica de cámara de frío a caja eléctrica pública convencional y conexión a paneles solares fotovoltaicos			junio			
6	Construcción de infraestructura de protección cámara de frío				julio		
7	Entrega de infraestructura de protección				agosto	agosto	
8	Cámara de frío en funcionamiento en el predio					septiembre	

11 SERVICIOS DE TERCEROS Y PROVEEDORES

Enumere e identifique las acciones y/o actividades que se realizarán a **través del pago por servicios de terceros**, incluyendo los proveedores del servicio (persona natural o persona jurídica).

N°	Tipo de servicio de tercero ¹⁴	Nombre del proveedor (En Anexo 4 se debe adjuntar antecedentes del proveedor y cotización del servicio que prestará)

¹⁴ Ejemplos: adquisición, instalación y operación inicial de infraestructura y/o equipos; elaboración de proyecto, mejora infraestructura existente, entre otros.

1	Adquisición, instalación y operación inicial de Equipamiento	Empresa Equipando tu Negocio SPA, Instalada y Funcionando 6 Meses de Garantía, (Cotización N°: BI-9977)
2	Adquisición de Infraestructura	Sodimac S.A Cotización N° 037648042
3	Consultor	Cecilia Liliana Marín Díaz

12 DETALLE Y COSTOS TOTALES CONSOLIDADOS						
Ítem	Detalle ¹⁵	Aporte FIA (\$)		Aporte contraparte (\$)		
		Ejecutor	Total	Pecuniario ¹⁶	No Pecuniario	Total
Recursos Humanos ¹⁷						
Gastos generales ¹⁸						
Equipamiento	Empresa Equipando tu Negocio SPA, (Cotización N°: BI-9977)					
Infraestructura	Cotización Sodimac S.A N° 037648042					
Materiales e Insumos	Juan Pérez (electricista) y Daniel Melián (maestro)					
Servicio de terceros	Consultor					
Gastos de administración	Referencia según notaria, garantía					
Total						

Las celdas destacadas en color gris no corresponde llenarlas.

¹⁵ Agregar número o nombre de la cotización según Anexo 4.2.

¹⁶ Como aporte pecuniario solo se exige como mínimo el costo de la garantía que el postulante debe gestionar.

¹⁷ Sólo se puede agregar como aporte de contraparte valorizado por el ejecutor o postulante. En el detalle señalar el tipo de aporte, por ejemplo, mano de obra. No se requiere cotización.

¹⁸ Sólo se puede agregar como aporte de contraparte valorizado por el ejecutor o postulante. En el detalle señalar el tipo de aporte, por ejemplo, arriendo de tierra, uso infraestructura. No se requiere cotización.



12. ANEXOS

1. Copia de la Cedula de identidad por ambos lados, para el caso de persona natural.

Se debe presentar una copia en formato de imagen o PDF de la cédula de identidad **por ambos lados** del postulante.

2. Documento que acredite residencia o domicilio mediante.

Se debe presentar en formato PDF o imagen un documento que acredite residencia o domicilio en algunas de las comunas de la región de Aysén, pudiendo ser algunos de los siguientes documentos:

- Certificado de residencia emitido por una Junta de vecinos, o,
- Declaración Jurada simple

3. Declaración jurada simple respecto de la propiedad del bien raíz donde se realizará la inversión o modalidad de uso.

4. Antecedentes de proveedores y cotizaciones.

4.1. Antecedentes de los proveedores identificados en el cuadro 12 (Servicios de Terceros), señalando para cada proveedor, al menos lo siguientes:

- Experiencias anteriores con otros productores y empresas, en servicios similares
- Respaldo técnico en la instalación
- Capacidad de entregar el servicio y/o inversión en los plazos comprometidos
- Garantía y servicio post venta.

4.2. Cotizaciones de cada proveedor indicando costo neto, costo con IVA, si incluye garantía, tiempo garantía, incluye traslado e instalación, plazo de entrega